

RAPORT OKRESOWY AGROMEP S.A.

IV KWARTAŁ 2025 ROKU

Kościan, 13 lutego 2025 r.



Raport AGROMEP S.A. za IV kwartał 2025 roku został przygotowany zgodnie z aktualnym stanem prawnym w oparciu o Regulamin Alternatywnego Systemu Obrotu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz Załącznik nr 3 reg. ASO - „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect”.

Spis treści

WPROWADZENIE3

Dane rejestrowe3

Organy emitenta.....3

Informacje o notowanych akcjach3

1. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....3

1.1. Bilans4

1.2. Rachunek zysków i strat.....6

1.3. Zestawienie zmian w kapitale własnym.....7

1.4. Rachunek przepływów pieniężnych8

2. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI9

3. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W DANYM KWARTALE10

4. STANOWISKO ODNOŚNIE DO MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM19

5. OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI.....19

6. INFORMACJE NA TEMAT AKTYWNOŚCI W ZAKRESIE WPROWADZANIA ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE.....19

7. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA, Z WYSZCZEGÓLNIENIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI ORAZ JEDNOSTEK NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ.....20

8. WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH PRZEZ PODMIOT DOMINUJĄCY LUB PRZYCZYN ZWOLNIENIA Z KONSOLIDACJI.....20

9. WYBRANE DANE FINANSOWE WSZYSTKICH JEDNOSTEK ZALEŻNYCH EMITENTA NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ.....20

10. INFORMACJE O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU20

Dane na dzień 13 lutego 2026 r.20

11. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY20

WPROWADZENIE

Dane rejestrowe

Nazwa:	AGROMEP SPÓŁKA AKCYJNA
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Kościan
Adres:	ul. Gostyńska 71, 64-000 Kościan
Telefon/Fax:	+48 65 511 09 08
Adres poczty elektronicznej:	agromep@agromep.pl; inwestor@agromep.pl
Strona internetowa:	www.agromep.pl
NIP:	6981736398
REGON:	300283632
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy Poznań – Nowe Miasto i Wilda w Poznaniu, IX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000477311
Kapitał zakładowy:	3 260 000,00 zł (w pełni opłacony)

Organy emitenta

1. Zarząd

Aktualny skład Zarządu jest następujący:

Łukasz Miskiewicz – Prezes Zarządu

Anna Postaremczak – Członek Zarządu

2. Rada Nadzorcza

Aktualny skład Rady Nadzorczej jest następujący:

Zbyszek Miskiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Filip Miskiewicz – Członek Rady Nadzorczej

Agnieszka Miskiewicz – Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Królikowski – Członek Rady Nadzorczej

Przemysław Gajewski – Członek Rady Nadzorczej

Informacje o notowanych akcjach

Spółka Agromep S.A. zadebiutowała na rynku NewConnect 14 stycznia 2014 roku. Jej papiery wartościowe notowane są na rynku kierowanym zleceniami w systemie notowań ciągłych.

Nazwa skrócona:	AGROMEP
Ticker:	AGP
Rynek:	NewConnect
Indeks:	NCIndex
Sektor:	handel
ISIN:	PLAGRMP00010
Liczba wszystkich akcji:	3 260 000 (akcje serii A i B)
Cena nominalna akcji:	1,00 zł

1. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

1.1. Bilans
AKTYWA

AKTYWA		Dane na dzień	
		31.12.2025	31.12.2024
A	Aktywa trwałe	3 445 813,04	3 896 874,22
I	Wartości niematerialne i prawne	-	1 128,00
1	Koszty zakończonych prac rozwojowych	-	-
2	Wartość firmy	-	-
3	Inne wartości niematerialne i prawne	-	1 128,00
4	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	-	-
II	Rzeczowe aktywa trwałe	2 947 109,04	3 680 434,22
1	Środki trwałe	2 947 109,04	3 680 434,22
a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	1 845 687,00	1 845 687,00
b)	budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii ląd. i wod.	655 691,88	734 158,08
c)	urządzenia techniczne i maszyny	125 822,78	147 223,88
d)	środki transportu	316 409,64	944 448,44
e)	inne środki trwałe	3 497,74	8 916,82
2	Środki trwałe w budowie	-	-
3	Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-
III	Należności długoterminowe	-	-
1	Od jednostek powiązanych	-	-
2	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3	Od pozostałych jednostek	-	-
IV	Inwestycje długoterminowe	2 250,00	2 250,00
1	Nieruchomości	-	-
2	Wartości niematerialne i prawne	-	-
3	Długoterminowe aktywa finansowe	2 250,00	2 250,00
a)	w jednostkach powiązanych	2 250,00	2 250,00
	- udziały lub akcje	2 250,00	2 250,00
	- inne papiery wartościowe	-	-
	- udzielone pożyczki	-	-
	- inne długoterminowe aktywa finansowe	-	-
b)	w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
	- udziały lub akcje	-	-
	- inne papiery wartościowe	-	-
	- udzielone pożyczki	-	-
	- inne długoterminowe aktywa finansowe	-	-
c)	w pozostałych jednostkach	-	-
	- udziały lub akcje	-	-
	- inne papiery wartościowe	-	-
	- udzielone pożyczki	-	-
	- inne długoterminowe aktywa finansowe	-	-
4	Inne inwestycje długoterminowe	-	-
V	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	496 454,00	213 062,00
1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	496 454,00	213 062,00
2	Inne rozliczenia międzyokresowe	-	-
B	Aktywa obrotowe	12 975 464,39	14 313 845,28
I	Zapasy	10 803 304,06	12 819 925,04
1	Materiały	-	-
2	Półprodukty i produkty w toku	-	-
3	Produkty gotowe	-	-
4	Towary	10 803 304,06	12 819 925,04
5	Zaliczki na dostawy i usługi	-	-
II	Należności krótkoterminowe	1 883 018,08	1 281 298,79
1	Należności od jednostek powiązanych	23 633,96	24 673,10
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	23 633,96	24 673,10
	- do 12 miesięcy	23 633,96	24 673,10
	- powyżej 12 miesięcy	-	-
b)	inne	-	-
2	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-

a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
	- do 12 miesięcy	-	-
	- powyżej 12 miesięcy	-	-
b)	inne	-	-
3	Należności od pozostałych jednostek	1 859 384,12	1 256 625,69
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	1 800 562,17	816 469,14
	- do 12 miesięcy	1 800 562,17	816 469,14
	- powyżej 12 miesięcy	-	-
b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	36 565,11	438 895,49
c)	inne	22 256,84	1 261,06
d)	dochodzone na drodze sądowej	-	-
III	Inwestycje krótkoterminowe	239 952,32	167 544,59
1	Krótkoterminowe aktywa finansowe	239 952,32	167 544,59
a)	w jednostkach powiązanych	-	-
	- udziały lub akcje	-	-
	- inne papiery wartościowe	-	-
	- udzielone pożyczki	-	-
	- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	-	-
b)	w pozostałych jednostkach	-	-
	- udziały lub akcje	-	-
	- inne papiery wartościowe	-	-
	- udzielone pożyczki	-	-
	- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	-	-
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	239 952,32	167 544,59
	- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	239 952,32	167 544,59
	- inne środki pieniężne	-	-
	- inne aktywa pieniężne	-	-
2	Inne inwestycje krótkoterminowe	-	-
IV	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	49 189,93	45 076,86
C	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	-	-
D	Udziały (akcje) własne	3 839 082,60	3 839 082,60
	AKTYWA razem (suma poz. A i B i C i D)	20 260 360,03	22 049 802,10

PASYWA

PASYWA		Dane na dzień	
		31.12.2025	31.12.2024
A	Kapitał (fundusz) własny	13 091 123,31	14 081 825,40
I	Kapitał (fundusz) podstawowy	3 260 000,00	3 260 000,00
II	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	7 843 196,22	9 343 196,22
	- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	-	-
III	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	-	-
	- z tytułu aktualizacji wartości godziwej	-	-
IV	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	5 100 000,00	3 600 000,00
	- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	5 100 000,00	3 600 000,00
	- na udziały (akcje) własne	-	-
V	Zysk (strata) z lat ubiegłych	- 1 973 594,69	- 468 236,05
VI	Zysk (strata) netto	- 1 138 478,22	- 1 653 134,77
VII	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	-	-
B	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	7 169 236,72	7 967 976,70
I	Rezerwy na zobowiązania	166 830,86	170 163,23
1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	40 739,00	57 705,00
2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	77 470,87	79 340,43
	- długoterminowa	38 822,04	31 617,31
	- krótkoterminowa	38 648,83	47 723,12
3	Pozostałe rezerwy	48 620,99	33 117,80
	- długoterminowe	-	-
	- krótkoterminowe	48 620,99	33 117,80
II	Zobowiązania długoterminowe	720 000,00	840 000,00
1	Wobec jednostek powiązanych	-	-

2	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3	Wobec pozostałych jednostek	720 000,00	840 000,00
a)	kredyty i pożyczki	720 000,00	840 000,00
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	-	-
c)	inne zobowiązania finansowe	-	-
d)	zobowiązania wekslowe	-	-
e)	inne	-	-
III	Zobowiązania krótkoterminowe	6 092 459,21	6 600 067,08
1	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	-	-
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-
	- do 12 miesięcy	-	-
	- powyżej 12 miesięcy	-	-
b)	inne	-	-
2	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-
	- do 12 miesięcy	-	-
	- powyżej 12 miesięcy	-	-
b)	inne	-	-
3	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	6 081 105,68	6 561 516,77
a)	kredyty i pożyczki	3 231 967,24	3 625 539,54
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	-	-
c)	inne zobowiązania finansowe	-	52 696,68
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	2 342 200,25	2 333 024,93
	- do 12 miesięcy	2 342 200,25	2 333 024,93
	- powyżej 12 miesięcy	-	-
e)	zaliczki otrzymane na dostawy i usługi	-	-
f)	zobowiązania wekslowe	-	-
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	356 979,69	398 409,83
h)	z tytułu wynagrodzeń	146 147,20	151 125,79
i)	inne	3 811,30	720,00
4	Fundusze specjalne	11 353,53	38 550,31
IV	Rozliczenia międzyokresowe	189 946,65	357 746,39
1	Ujemna wartość firmy	-	-
2	Inne rozliczenia międzyokresowe	189 946,65	357 746,39
	- długoterminowe	-	-
	- krótkoterminowe	189 946,65	357 746,39
	PASYWA razem (suma poz. A i B)	20 260 360,03	22 049 802,10

1.2. Rachunek zysków i strat

Dane za okres					
		od 01-10-2025 do 31-12-2025	od 01-01-2025 do 31-12-2025	od 01-10-2024 do 31-12-2024	od 01-01-2024 do 31-12-2024
A	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	4 508 714,14	23 811 874,84	3 629 956,21	22 987 273,36
	- od jednostek powiązanych	-	-	-	-
I	Przychody netto ze sprzedaży produktów	502 766,54	2 507 660,25	310 051,21	2 435 841,79
II	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	-	-	-	-
III	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	-	-	-	-
IV	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	4 005 947,60	21 304 214,59	3 319 905,00	20 551 431,57
B	Koszty działalności operacyjnej	5 380 032,87	24 797 707,46	4 519 884,12	24 197 453,01
I	Amortyzacja	119 924,52	336 963,70	52 974,44	200 332,07
II	Zużycie materiałów i energii	177 281,69	659 953,43	187 910,55	663 439,23
III	Usługi obce	427 763,46	1 423 829,32	385 139,78	1 499 154,29
IV	Podatki i opłaty, w tym:	21 253,31	47 544,76	20 975,89	43 365,80
	- podatek akcyzowy	-	-	-	-
V	Wynagrodzenia	633 447,11	2 680 050,61	648 426,41	2 822 141,82
VI	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	173 101,45	553 114,25	172 460,69	572 055,82
	- emerytalne	60 957,18	248 437,18	60 562,42	261 758,61
VII	Pozostałe koszty rodzajowe	69 627,65	156 613,85	81 028,53	139 205,63

VIII	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	3 757 633,68	18 939 637,54	2 970 967,83	18 257 758,35
C	Zysk (strata) ze sprzedaży (A - B)	- 871 318,73	- 985 832,62	- 889 927,91	- 1 210 179,65
D	Pozostałe przychody operacyjne	24 940,17	98 309,41	9 509,82	78 533,11
I	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	30 042,08	-	12 195,12
II	Dotacje	14 390,66	49 006,29	7 400,00	32 854,47
III	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
IV	Inne przychody operacyjne	10 549,51	19 261,04	2 109,82	33 483,52
E	Pozostałe koszty operacyjne	-	31 382,33	-	500,00
I	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
III	Inne koszty operacyjne	-	31 382,33	-	500,00
F	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C + D - E)	- 846 378,56	- 918 905,54	- 880 418,09	- 1 132 146,54
G	Przychody finansowe	692,07	1 472,49	-	-
I	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	-	-	-	-
	a) od jednostek powiązanych, w tym:	-	-	-	-
	- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-	-	-
	b) od jednostek pozostałych, w tym:	-	-	-	-
	- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-	-	-
II	Odsetki, w tym:	-	780,42	-	-
	- od jednostek powiązanych	-	-	-	-
III	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	-	-	-
	- w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
IV	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	-	-
V	Inne	692,07	692,07	-	-
H	Koszty finansowe	71 733,05	221 045,17	110 882,48	520 988,23
I	Odsetki, w tym:	71 564,53	217 044,93	110 882,48	520 988,23
	- dla jednostek powiązanych	-	-	-	-
II	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	-	-	-
	- w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
III	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	-	-
IV	Inne	168,52	4 000,24	-	-
I	Zysk (strata) brutto (F + G - H)	- 917 419,54	- 1 138 478,22	- 991 300,57	- 1 653 134,77
J	Podatek dochodowy				
K	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
L	Zysk (strata) netto (I - J - K)	- 917 419,54	- 1 138 478,22	- 991 300,57	- 1 653 134,77

1.3. Zestawienie zmian w kapitale własnym

		Dane za okres			
		od 01-10-2025 do 31-12-2025	od 01-01-2025 do 31-12-2025	od 01-10-2024 do 31-12-2024	od 01-01-2024 do 31-12-2024
I	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	14 255 122,62	14 008 542,85	15 789 997,51	15 018 088,73
	- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
	- korekty błędów				
I a	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	14 255 122,62	14 008 542,85	15 789 997,51	15 018 088,73
1	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	3 260 000,00	3 260 000,00	3 260 000,00	3 260 000,00
1.1	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-		-	
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- wydania udziałów (emisji akcji)				
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- umorzenia udziałów (akcji)				
1.2	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	3 260 000,00	3 260 000,00	3 260 000,00	3 260 000,00
2	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	7 843 196,22	7 843 196,22	9 343 196,22	9 343 196,22
2.1	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-		-	
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- emisji akcji powyżej wartości nominalnej				
	- podziału zysku (ustawowo)				
	- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)				
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-		-	
	- uchwała zgromadzenia akcjonariuszy				
2.2	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	7 843 196,22	7 843 196,22	9 343 196,22	9 343 196,22

3	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu – zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-
3.1	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-		-	
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	-				
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- zbycia środków trwałych				
3.2	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu				
4	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	5 100 000,00	5 100 000,00	3 600 000,00	3 600 000,00
4.1	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-	-
	a) zwiększenie uchwałą zgromadzenia akcjonariuszy				
	-				
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
	-				
4.2	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	5 100 000,00	5 100 000,00	3 600 000,00	3 600 000,00
5	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	- 1 973 594,69	- 1 973 594,69	- 468 236,05	- 468 236,05
5.1	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu				
	- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
	- korekty błędów				
5.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach				
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- podziału zysku z lat ubiegłych				
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- z innych tytułów				
5.3	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu		-		-
5.4	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	- 1 973 594,69	- 1 973 594,69	-	-
	- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
	- korekty błędów				
5.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	- 1 973 594,69	- 1 973 594,69	468 236,05	468 236,05
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia				
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
	-				
5.6	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	- 1 973 594,69	- 1 973 594,69	468 236,05	468 236,05
5.7	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	- 1 973 594,69	- 1 973 594,69	- 468 236,05	- 468 236,05
6	Wynik netto	- 917 419,54	- 1 138 478,22	- 991 300,57	- 1 653 134,77
	a) zysk netto				
	b) strata netto	917 419,54	1 138 478,22	991 300,57	1 653 134,77
	c) odpisy z zysku				
II	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	13 312 181,99	13 091 123,31	14 743 659,60	14 081 825,40
III	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	13 312 181,99	13 091 123,31	14 743 659,60	14 081 825,40

1.4. Rachunek przepływów pieniężnych

		Dane za okres			
		od 01-10-2025 do 31-12-2025	od 01-01-2025 do 31-12-2025	od 01-10-2024 do 31-12-2024	od 01-01-2024 do 31-12-2024
A	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I	Zysk (strata) netto	- 917 419,54	- 1 138 478,22	- 991 300,57	- 1 653 134,77
II	Korekty razem	896 026,57	1 664 798,47	3 479 503,69	7 791 141,57
1	Amortyzacja	119 924,52	336 963,70	52 974,44	200 332,07
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-	-	-	-
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	71 564,53	217 044,93	110 882,48	520 988,23
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	- 30 042,08	-	- 12 195,12
5	Zmiana stanu rezerw	48 620,99	- 3 332,37	33 117,80	- 34 705,49
6	Zmiana stanu zapasów	547 635,14	2 016 620,98	1 077 624,68	6 011 750,69
7	Zmiana stanu należności	- 771 057,95	- 601 719,29	951 703,16	820 841,67
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	723 059,48	- 114 035,57	1 090 142,07	254 518,32
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	156 279,86	- 171 912,81	163 059,06	255 521,66
10	Inne korekty	-	15 210,98	-	- 225 910,46

III	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	- 21 392,97	526 320,25	2 488 203,12	6 138 006,80
B	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I	Wpływy	-	347 662,60	-	211 040,10
1	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	347 662,60	-	211 040,10
2	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3	Z aktywów finansowych, w tym:	-	-	-	-
	a) w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
	b) w pozostałych jednostkach	-	-	-	-
	- zbycie aktywów finansowych	-	-	-	-
	- dywidendy i udziały w zyskach	-	-	-	-
	- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	-	-	-	-
	- odsetki	-	-	-	-
	- inne wpływy z aktywów finansowych	-	-	-	-
4	Inne wpływy inwestycyjne	-	-	-	-
II	Wydatki	3 673,50	70 957,90	216 214,50	396 680,69
1	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	3 673,50	70 957,90	216 214,50	396 680,69
2	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3	Na aktywa finansowe, w tym:	-	-	-	-
	a) w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
	b) w pozostałych jednostkach	-	-	-	-
	- nabycie aktywów finansowych	-	-	-	-
	- udzielone pożyczki długoterminowe	-	-	-	-
4	Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
III	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	- 3 673,50	276 704,70	- 216 214,50	- 185 640,59
C	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-	-	-	-
I	Wpływy	152 147,42	1 126 209,08	-	426 923,62
1	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-
2	Kredyty i pożyczki	152 147,42	1 126 209,08	-	426 923,56
3	Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
4	Inne wpływy finansowe	-	-	-	0,06
II	Wydatki	101 564,53	1 856 826,30	2 256 323,52	6 387 123,26
1	Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	-
2	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
3	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
4	Spłaty kredytów i pożyczek	30 000,00	1 639 781,37	2 145 441,04	5 808 471,02
5	Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
6	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
7	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-	-	-	57 664,01
8	Odsetki	71 564,53	217 044,93	110 882,48	520 988,23
9	Inne wydatki finansowe	-	-	-	-
III	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	50 582,89	- 730 617,22	- 2 256 323,52	- 5 960 199,64
D	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	25 516,42	72 407,73	15 665,10	- 7 833,43
E	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-	-	-	-
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	-	-	-
F	Środki pieniężne na początek okresu	214 435,90	167 544,59	151 879,49	175 378,02
G	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	239 952,32	239 952,32	167 544,59	167 544,59
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-	-	-

2. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Wycena aktywów i pasywów

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wycenia się według ceny nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Zapasy oraz zakup towarów handlowych wycenia się według ceny zakupu.

Inwestycje krótkoterminowe wycenia się według ceny nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Rzeczowe składniki aktywów obrotowych wycenia się według cen zakupu lub kosztów wytworzenia, nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Należności i udzielone pożyczki wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny.

Zobowiązania wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.

Rezerwy wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa wycenia się w wartości nominalnej.

Inne istotne postanowienia zasad (polityki) rachunkowości

Jednostka stosuje stawki amortyzacyjne wynikające z przepisów podatkowych (o ile okresy amortyzacji nie różnią się istotnie od rzeczywistego okresu ekonomicznej użyteczności środka trwałego).

Jednostka kwalifikuje umowy leasingu finansowego i o podobnym charakterze zgodnie z przepisami bilansowymi, tj. wykazuje je jako składnik własnych aktywów.

Aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku nie tworzy się.

Ustala się rezerwy na świadczenia emerytalne i niewykorzystane urlopy oraz nagrody jubileuszowe.

Rachunek zysków i strat sporządza się według wariantu porównawczego.

Spółka sporządza rachunek przepływów pieniężnych i zestawienia zmian w kapitale własnym.

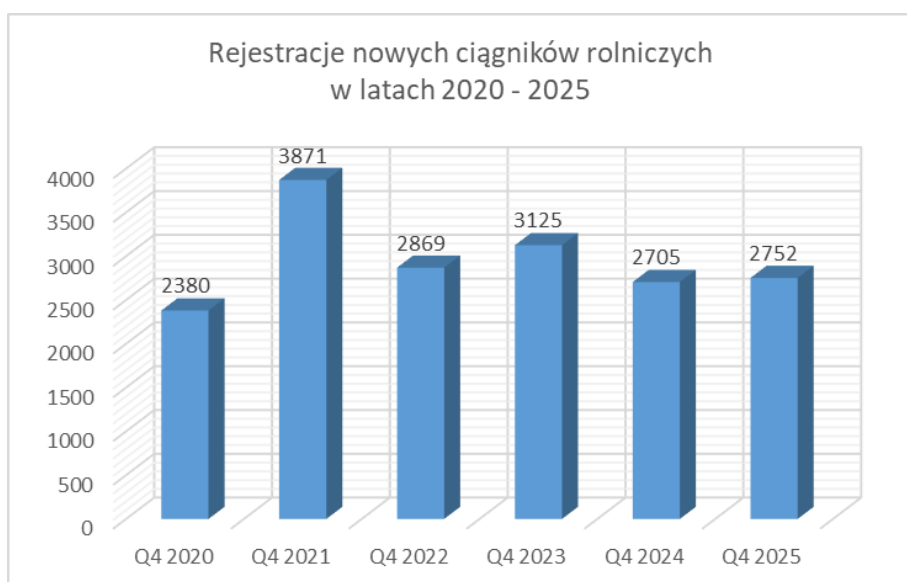
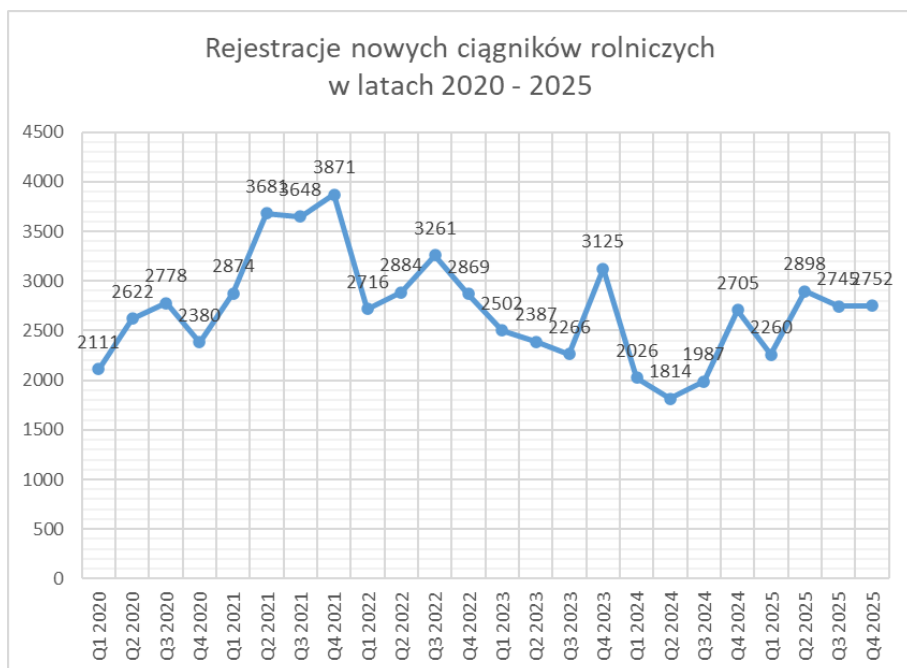
Odpisy aktualizujące wartość należności krótkoterminowych dokonywane są w wysokości 100% od należności przeterminowanych, zalegających od co najmniej połowy roku obrotowego (również od firm postawionych w stan upadłości) i nie przewiduje się ich odzyskania w najbliższej przyszłości.

3. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W DANYM KWARTALE

Od początku 2025 roku na rynku rolniczym w Polsce można było zaobserwować pewne ożywienie w sprzedaży maszyn rolniczych. Zjawisko to w dużej mierze wynika z uruchomienia nowych programów finansowanych ze środków europejskich, takich jak Rolnictwo 4.0 w ramach Krajowego Planu Odbudowy (KPO), Modernizacja gospodarstw rolnych – obszar D w ramach Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich (PROW), a także inwestycje związane z ochroną środowiska i klimatu realizowane w ramach Planu Strategicznego dla Wspólnej Polityki Rolnej (PS WPR). Dzięki tym dotacjom zauważalnie wzrosła liczba zamówień składanych przez rolników, co potwierdzają dane dotyczące rejestracji nowych ciągników i przyczep rolniczych.

W czwartym kwartale 2025 roku na rynku w Polsce zarejestrowanych zostało 2 752 szt. nowych ciągników rolniczych. Wynik ten jest wyższy o około 1,74% (o 47 szt.) w stosunku do tego samego okresu 2024 roku. W ujęciu narastającym natomiast liczba rejestracji od początku 2025 roku wyniosła 10 655 szt., co oznacza wzrost w porównaniu do tego samego okresu roku ubiegłego o około 24,88% (o 2 123 szt.).

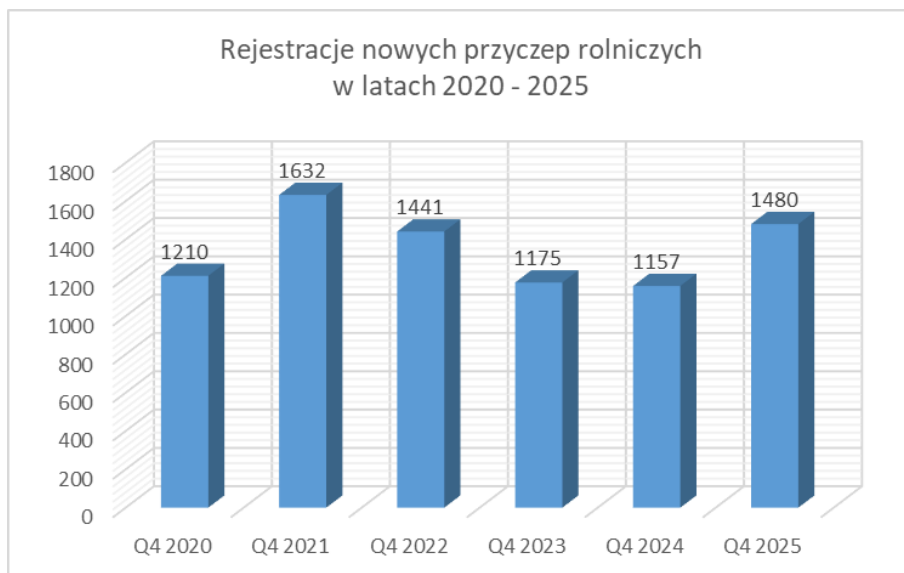
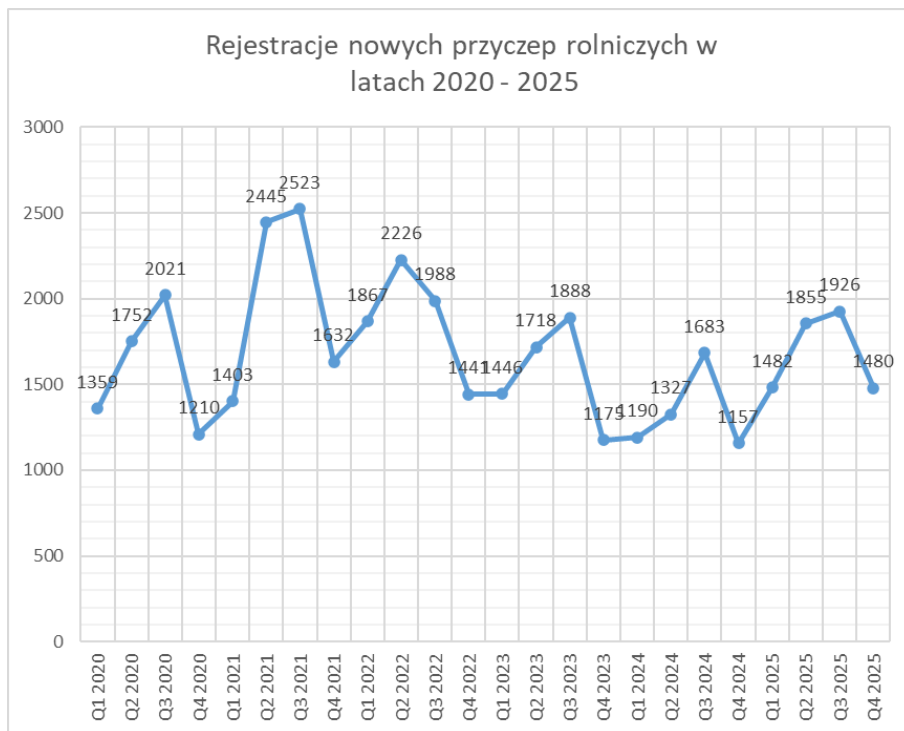
Na wykresie poniżej zaprezentowano liczbę zarejestrowanych nowych ciągników rolniczych w Polsce w latach 2020 – 2025.



Liderem rynku w czwartym kwartale 2025 roku zostały ciągniki marki New Holland, z niespełna 17% udziałem w rynku i rejestracjami w ilości 465 szt. Ciągniki tej marki odnotowały 22,69% wzrost liczby rejestracji (o liczbę 86 szt.) w porównaniu do czwartego kwartału roku ubiegłego. Drugie miejsce zajęła marka Deutz-Fahr z około 10,5% udziałem w rynku i rejestracjami w ilości 289 szt. Ciągniki tej marki odnotowały 4,62% spadek liczby rejestracji (o liczbę 14 szt.) w porównaniu do czwartego kwartału roku ubiegłego. Trzecie miejsce zajęła marka Kubota z około 10,2% udziałem w rynku i rejestracjami w ilości 282 szt. Ciągniki tej marki odnotowały 19,66% spadek liczby rejestracji (o liczbę 69 szt.) w porównaniu do czwartego kwartału roku ubiegłego. Dla ciągników marki Zetor, której Agromep S.A. jest autoryzowanym dealerem, czwarty kwartał 2025 rok okazał się trudny. Ciągniki tej marki zarejestrowano zaledwie 37 razy, co oznacza spadek o około 28,85% (o liczbę 15 szt.) w porównaniu do czwartego kwartału 2024 roku. Udział ciągników Zetor w całym rynku w czwartym kwartale 2025 roku wyniósł zaledwie 1,3%.

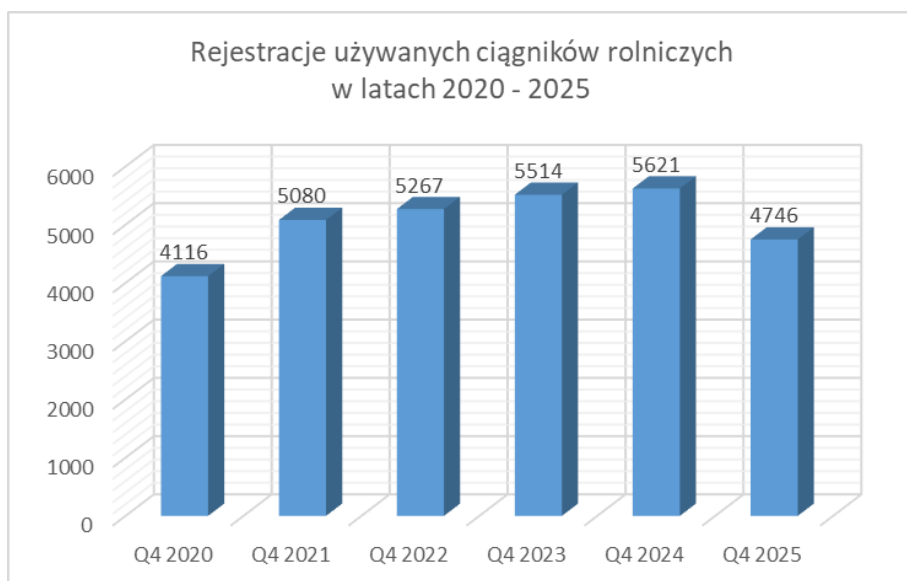
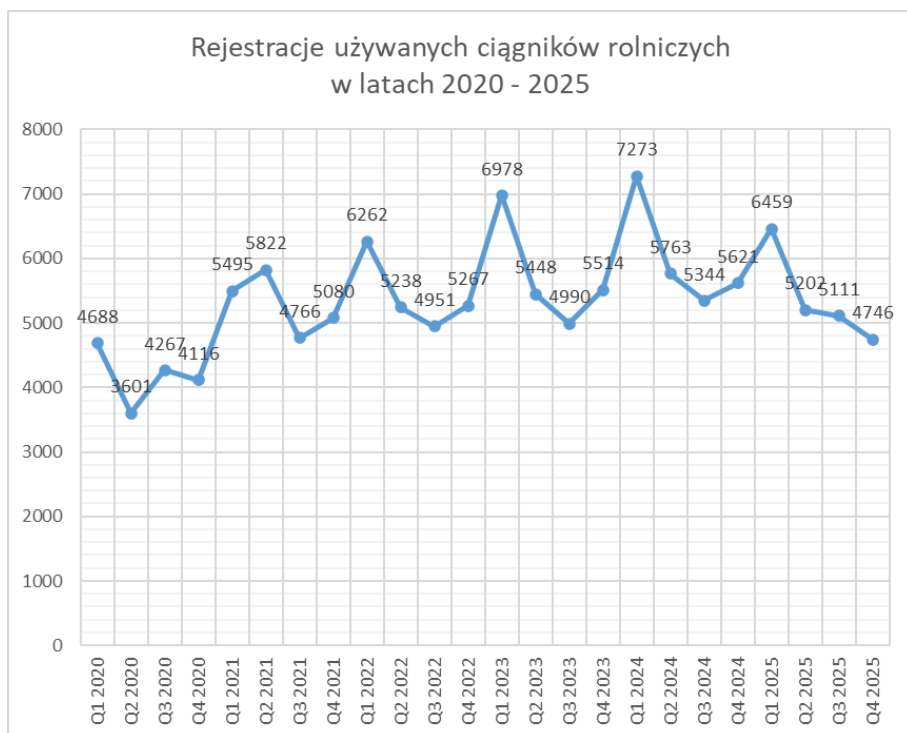
W okresie od października do grudnia 2025 roku na rynku w Polsce zarejestrowanych zostało 1 480 szt. nowych przyczep rolniczych. Wynik ten jest wyższy o około 27,92% (o 323 szt.) w stosunku do tego samego okresu 2024 roku. W ujęciu narastającym natomiast liczba rejestracji w 2025 roku wyniosła 6 743 szt., co oznacza wzrost w porównaniu do tego samego okresu roku ubiegłego o około 25,87% (o 1 386 szt.).

Na wykresie poniżej zaprezentowano liczbę zarejestrowanych nowych przyczep rolniczych w Polsce w latach 2020 – 2025.



W tym samym czasie pogorszeniu uległa sytuacja na rynku używanych ciągników rolniczych. W okresie od października do grudnia 2025 roku na rynku w Polsce zarejestrowanych zostało 4 746 szt. używanych ciągników rolniczych. Wynik ten jest niższy o około 15,57% (o 875 szt.) w stosunku do tego samego okresu 2024 roku. W ujęciu narastającym natomiast liczba rejestracji w 2025 roku wyniosła 21 518 szt., co oznacza spadek w porównaniu do tego samego okresu roku ubiegłego o około 10,35% (o 2 483 szt.).

Na wykresie poniżej zaprezentowano liczbę zarejestrowanych używanych ciągników rolniczych w Polsce w latach 2020 – 2025.



Analizując obecną sytuację na rynku rolniczym, należy zauważyć, że obserwowane ożywienie ma charakter krótkoterminowy i wynika głównie z „impulsu” inwestycyjnego wywołanego uruchomieniem programów dotacyjnych, a nie z faktycznej poprawy ogólnej koniunktury gospodarczej. W dłuższej perspektywie sytuacja sektora rolnego pozostaje trudna i nie wykazuje oznak trwałej stabilizacji.

W ostatnich latach rolnictwo w Polsce mierzy się z narastającym kryzysem będącym skutkiem splotu czynników ekonomicznych, klimatycznych i politycznych. Rosnące koszty produkcji, niestabilność rynków zbytu, coraz częstsze ekstremalne zjawiska pogodowe oraz zmieniające się przepisy prawa tworzą złożone i długotrwałe problemy, które znacząco osłabiają kondycję gospodarstw rolnych oraz zagrażają stabilności całej branży.

Do najważniejszych wyzwań, z jakimi w ostatnich latach borykają się gospodarstwa rolne, należą:

- **Wzrost kosztów produkcji** – w szczególności cen nawozów, środków ochrony roślin, energii i paliw, które w znacznym stopniu obciążają budżety rolników.
- **Wysokie zadłużenie gospodarstw**, zwłaszcza tych inwestujących znaczne środki lub działających w branżach wysokiego ryzyka, takich jak hodowla trzody chlewnej, gdzie zyski z jednego roku często przeznaczane są na spłatę wcześniejszych zobowiązań, tworząc efekt narastającego zadłużenia.
- **Nieprzewidywalne warunki pogodowe i zmiany klimatu**, powodujące susze, podtopienia i inne ekstremalne zjawiska utrudniające produkcję rolną.
- **Spadek dostępności finansowania zewnętrznego** oraz trudności w regulowaniu zobowiązań, szczególnie w przypadku mniejszych gospodarstw.
- **Pogarszająca się sytuacja w produkcji zwierzęcej** oraz malejące przychody rolników.
- **Wzrost niepewności na rynkach zbytu** i duże wahania cen surowców rolnych, utrudniające długofalowe planowanie działalności.
- **Zagrożenia epizootyczne**, takie jak ptasia grypa, ASF czy choroba Newcastle (ND), negatywnie wpływające na funkcjonowanie gospodarstw hodowlanych i bezpieczeństwo sektora.

Tegoroczne żniwa należały do najtrudniejszych w ostatnich latach. Kapryśna pogoda – dominacja dni deszczowych i brak stabilnych „okien pogodowych” – znacząco utrudniały prowadzenie prac polowych. Ulewne deszcze przerywane krótkimi okresami słońca powodowały opóźnienia w zbiorach, uniemożliwiały wjazd maszyn na pola, a miejscami doprowadziły nawet do zalania upraw. Szczególnie trudna sytuacja występowała na glebach ciężkich, gdzie nadmiar wilgoci utrzymywał się przez wiele dni.

Rolnicy podkreślali, że tegoroczny sezon wymagał wyjątkowej elastyczności w organizacji prac oraz poniesienia dodatkowych kosztów, m.in. związanych z suszeniem i czyszczeniem ziarna. Wysoka wilgotność zbóż – często przekraczająca 15–18% – nie spełniała wymogów punktów skupu, co dodatkowo spowalniało tempo żniw. W wielu regionach odnotowano porastanie pszenicy na kłosach, co znacząco obniżyło jakość i wartość handlową plonów. Żniwa 2025 roku dobitnie pokazują, jak bardzo rolnictwo pozostaje uzależnione od warunków pogodowych i czynników rynkowych.

Rynek zbóż i roślin uprawnych w Polsce w 2025 roku charakteryzował się bardzo wysokimi zbiorami oraz wysokimi plonami, osiągniętymi mimo lokalnie występujących susz, przy jednoczesnej silnej presji na niskie ceny skupu wynikającej z dużej dostępności ziarna na rynku. Rok ten przyniósł wyraźny wzrost plonowania, szczególnie w przypadku pszenicy ozimej, której plon wzorca wzrósł do poziomu 102,3 dt/ha wobec 84,3 dt/ha w 2024 roku. Plony zbóż były wyższe średnio o około 5%, przy jednoczesnym wzroście powierzchni upraw o około 1 procent. Zbiory zbóż w Polsce w 2025 roku oceniane były jako wysokie, a plony pszenicy ozimej znacząco przewyższały wyniki osiągnięte w latach 2023–2024, natomiast zbiory rzepaku, według Komisji Europejskiej, kształtowały się poniżej średniej wieloletniej.

Wysoka podaż zbóż na rynku krajowym i światowym ograniczała możliwości wzrostu cen, co przełożyło się na spadki cen skupu. Pod koniec lata 2025 roku ceny pszenicy konsumpcyjnej spadły do poziomu 680–840 zł za tonę, natomiast ceny owsa kształtowały się w przedziale 500–650 zł za tonę. Na koniec 2025 roku prognozowano ceny pszenicy i kukurydzy w okolicach 800 zł za tonę. Jednocześnie w pierwszym półroczu 2025 roku odnotowano znaczący spadek polskiego eksportu zbóż, przekraczający jedną trzecią wolumenu, co było konsekwencją obniżonej konkurencyjności cenowej. Import z Ukrainy oraz ogólna sytuacja na rynkach światowych utrzymywały presję na obniżenie cen krajowych. Rolnicy przez cały rok zmagali się z napięciem pomiędzy wysokimi kosztami produkcji, w szczególności nawozów, a niskimi cenami sprzedaży, co negatywnie wpływało na rentowność gospodarstw, mimo że w skali kraju plony pozostawały wysokie. Rok 2025 można więc określić jako rok ilości, a nie ceny, w którym dobre wyniki produkcyjne nie przełożyły się na proporcjonalny wzrost dochodów.

W 2026 roku na polskim rynku rolnym prognozuje się umiarkowane odbicie cen zbóż po okresie niskich notowań z 2025 roku, przy jednoczesnym utrzymaniu silnej pozycji rzepaku. Analitycy wskazują, że na koniec 2026 roku ceny pszenicy mogą wzrosnąć do około 1100 zł za tonę, podczas gdy w lutym 2026 roku ceny pszenicy konsumpcyjnej w skupach wahają się w granicach 720–850 zł za tonę. W przypadku kukurydzy przewidywana jest stabilizacja oraz lekki wzrost cen do poziomu około 1000 zł za tonę w

grudniu 2026 roku, przy aktualnych cenach skupu na początku lutego 2026 roku wynoszących około 700–800 zł za tonę. Najbardziej optymistyczne prognozy dotyczą rzepaku, którego ceny na koniec 2026 roku mogą osiągnąć poziom 2300–2400 zł za tonę. Aktualne notowania giełdowe kontraktów na maj 2026 roku na rynku MATIF wynoszą około 485 EUR za tonę, co przekłada się na ceny rzędu 2100–2160 zł za tonę.

Na kształtowanie się rynku w 2026 roku istotny wpływ będą miały rekordowe zapasy światowe, według raportów USDA i IGC, które nadal ograniczają możliwość gwałtownych wzrostów cen pszenicy i kukurydzy. Jednocześnie prognozowany jest wzrost kosztów produkcji o około 3 procent w skali roku, co przy relatywnie niskich cenach zbytu może dodatkowo pogorszyć rentowność części gospodarstw.

Rynek żywca i produktów zwierzęcych w Polsce w 2025 roku charakteryzował się bardzo silnym zróżnicowaniem pomiędzy poszczególnymi sektorami produkcji. Z jednej strony odnotowano rekordową opłacalność w sektorze wołowym, związaną z dynamicznym wzrostem eksportu, z drugiej natomiast pogłębiający się kryzys w produkcji trzody chlewnej. Wzrost cen skupu bydła osiągnął poziom niemal 40–50 procent rok do roku, podczas gdy ceny żywca wieprzowego w końcówce roku spadały nawet do 4–6 zł za kilogram, co drastycznie ograniczyło rentowność gospodarstw specjalizujących się w produkcji trzody.

Sektor wołowiny w 2025 roku znajdował się w fazie silnego boomu. Ceny skupu bydła przekraczały poziom 14–15 zł za kilogram, co oznaczało wzrost o około 38–47% w porównaniu z rokiem poprzednim. Wysokiej opłacalności sprzyjał przede wszystkim eksport, którego wartość wzrosła o 31% w pierwszych jedenastu miesiącach roku, głównie dzięki rosnącemu popytowi na rynkach Unii Europejskiej, w szczególności we Włoszech i Hiszpanii. Wysokie ceny oraz stabilny popyt zagraniczny sprawiły, że sektor wołowy był jednym z najbardziej dochodowych segmentów produkcji zwierzęcej w 2025 roku.

Odmienne kształtowała się sytuacja na rynku wieprzowiny, który doświadczył głębokiego kryzysu opłacalności. W drugiej połowie 2025 roku ceny skupu trzody chlewnej były o kilkanaście procent niższe niż rok wcześniej, a końcówka roku przyniosła szczególnie dotkliwe spadki cen. Jednocześnie obserwowano minimalny spadek pogłowia trzody chlewnej, wynoszący 0,1% w czerwcu 2025 roku, przy jednoczesnym wzroście importu wieprzowiny o około 5%. Czynniki te pogłębiały presję cenową i osłabiały pozycję krajowych producentów.

Na rynku drobiu pod koniec 2025 roku odnotowano natomiast spadek cen skupu, co przyczyniło się do pogorszenia warunków sprzedaży w końcowej fazie roku. Ogólnie rynek produktów zwierzęcych w 2025 roku cechował się słabą pozycją negocjacyjną rolników, a mimo dużego zróżnicowania sytuacji cenowej pomiędzy sektorami, rok ten był oceniany jako trudny, szczególnie dla hodowców trzody chlewnej.

Prognozy na 2026 rok wskazują na dalsze zróżnicowanie tendencji w zależności od gatunku żywca. Największa presja spadkowa dotyczyć będzie sektora wieprzowiny, podczas gdy rynek wołowiny powinien utrzymać relatywnie wysokie poziomy cenowe, choć z możliwą korektą w dół w porównaniu z rekordowym 2025 rokiem. Produkcja drobiu będzie nadal rosła wolumenowo, jednak ceny mogą znaleźć się pod presją czynników globalnych.

Sektor trzody chlewnej wejdzie w 2026 rok w fazie głębokiej dekonunktury. Według prognoz analityków ceny żywca wieprzowego mogą być niższe o 6–17% w skali całego roku. Pierwszy i drugi kwartał 2026 roku zapowiadają się jako szczególnie trudne, z gwałtownymi spadkami cen tuczników wynikającymi z cyklu świńskiego oraz rosnącej podaży na rynku Unii Europejskiej. W trzecim i czwartym kwartale możliwe jest jedynie lekkie, sezonowe odbicie, jednak cały rok pozostanie pod presją niskiej opłacalności, co oznacza dalsze wyzwania dla producentów trzody.

Rynek wołowiny w 2026 roku powinien wykazywać większą stabilność. Po rekordowych poziomach cenowych z 2025 roku tempo wzrostów wyraźnie wyhamuje, jednak sektor zachowa relatywnie wysoką odporność. W pierwszym kwartale 2026 roku ceny skupu byków utrzymują się w szerokim przedziale od 11,00 do 19,50 zł za kilogram w zależności od klasy. Na koniec 2026 roku prognozowana jest średnia cena skupu na poziomie około 14,00 zł za kilogram, co oznacza stabilizację cen blisko poziomów z poprzedniego roku, wspieraną przez niski poziom pogłowia bydła w Unii Europejskiej.

W przypadku drobiu prognozy na 2026 rok są korzystne pod względem wolumenu produkcji, jednak ceny mogą znaleźć się pod presją globalnych trendów. Szacuje się, że globalne ceny drobiu mogą spaść o około

4% w ciągu najbliższych dwunastu miesięcy. Na rynku krajowym sytuację producentów będzie jednak stabilizował niski koszt pasz, przy prognozowanej cenie kukurydzy na poziomie około 950 zł za tonę w 2026 roku, co powinno pozwolić na utrzymanie marż na względnie bezpiecznym poziomie mimo wyhamowania wzrostu cen skupu.

Rok 2025 na polskim rynku mleka charakteryzował się bardzo dużą zmiennością, obejmującą zarówno okres dynamicznych wzrostów cen w pierwszej połowie roku, jak i gwałtowne spadki oraz wyraźne symptomy kryzysu w czwartym kwartale. Polska umocniła w tym czasie swoją pozycję jako trzeci największy producent mleka w Unii Europejskiej, wyprzedzając Holandię, co potwierdziło znaczenie krajowego sektora mleczarskiego w strukturze unijnej produkcji rolnej.

W pierwszej połowie 2025 roku rynek skupu mleka pozostawał w fazie wzrostowej. W czerwcu średnia cena skupu osiągnęła poziom 225,14 zł za hektolitr, co oznaczało wzrost o 15,4% w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego. Sytuacja uległa jednak gwałtownemu pogorszeniu pod koniec roku. W grudniu 2025 roku, według danych GUS, średnia cena skupu mleka spadła do poziomu 199,22 zł za hektolitr, a niektóre źródła branżowe wskazywały na obniżki sięgające nawet 63 zł w porównaniu do wcześniejszych szczytowych poziomów cenowych.

Pomimo pogorszenia sytuacji cenowej, sektor mleczarski w 2025 roku odnotował bardzo dobre wyniki eksportowe. Wartość wywozu produktów mlecznych w okresie od stycznia do września 2025 roku wyniosła 3,1 mld euro, co oznaczało wzrost o 14% rok do roku. Główną pozycją eksportową pozostały sery i twarogi, które stanowiły ponad 30 procent struktury eksportu. Jednocześnie Polska skutecznie rozwijała sprzedaż na rynkach poza-unijnych, w tym na Bliskim Wschodzie, co częściowo amortyzowało negatywne skutki spadków cen na rynku wewnętrznym.

Produkcja mleka w Polsce w 2025 roku opierała się na stabilnym pogłowie krów mlecznych, utrzymującym się na poziomie około 2 milionów sztuk. Jednocześnie odnotowano dalszy wzrost wydajności produkcji.

Pod koniec 2025 roku branża mleczarska zaczęła sygnalizować narastający kryzys marżowy, wynikający z jednoczesnego spadku cen skupu mleka oraz utrzymujących się wysokich kosztów energii i pracy. Dodatkowym czynnikiem pogarszającym sytuację była silna przecena produktów przetworzonych, w szczególności masła, którego ceny zbytu w grudniu 2025 roku były o 47% niższe niż rok wcześniej. Spadek cen masła bezpośrednio ograniczył zdolności płatnicze mleczarni i przełożył się na presję na obniżanie stawek skupu. Istotną rolę odegrała również presja podażowa, wynikająca z nadprodukcji mleka w całej Unii Europejskiej, osłabionego globalnego popytu oraz niskiego kursu dolara, co wspólnie wymuszało korekty cenowe w polskich skupach.

Prognozy na 2026 rok wskazują na stopniową stabilizację rynku mleka po silnych wstrząsach z końca 2025 roku, przy czym nie przewiduje się powrotu do rekordowych stawek skupu. W scenariuszu bazowym analitycy Credit Agricole oraz PKO BP zakładają, że ceny skupu mleka w Polsce w 2026 roku będą oscylować w przedziale 2,15–2,25 zł za litr. W pierwszym i drugim kwartale roku utrzymywać się będzie presja spadkowa związana z sezonowym wzrostem produkcji, określanym jako szczyt mleczny, oraz niskimi cenami produktów proszkowych notowanych na giełdzie Global Dairy Trade. W trzecim i czwartym kwartale możliwe jest natomiast umiarkowane odbicie cenowe, szacowane na poziomie około 5–8%, wspierane przez spodziewany wzrost popytu w Chinach oraz ograniczenie podaży w Unii Europejskiej wynikające z nowych wymogów środowiskowych.

Na kształtowanie rynku mleka w 2026 roku kluczowy wpływ będą miały koszty produkcji, przy czym przewidywana stabilizacja cen pasz, w połączeniu z lekkim wzrostem cen skupu w drugiej połowie roku, powinna poprawić rentowność części gospodarstw. Istotnym czynnikiem pozostanie popyt światowy, zwłaszcza ożywienie importu przez kraje Azji Południowo-Wschodniej. W przypadku braku wzrostu popytu zewnętrznego nadwyżki produkcji w Polsce, gdzie eksportowi podlega około 30% mleka, będą nadal wymuszać utrzymywanie niskich cen na rynku krajowym. Rok 2026 może również przynieść dalszą konsolidację sektora mleczarskiego, obejmującą kolejne fuzje mniejszych spółdzielni, które nie będą w stanie utrzymać konkurencyjności przy niskich marżach na maśle oraz odtłuszczonej mleku w proszku.

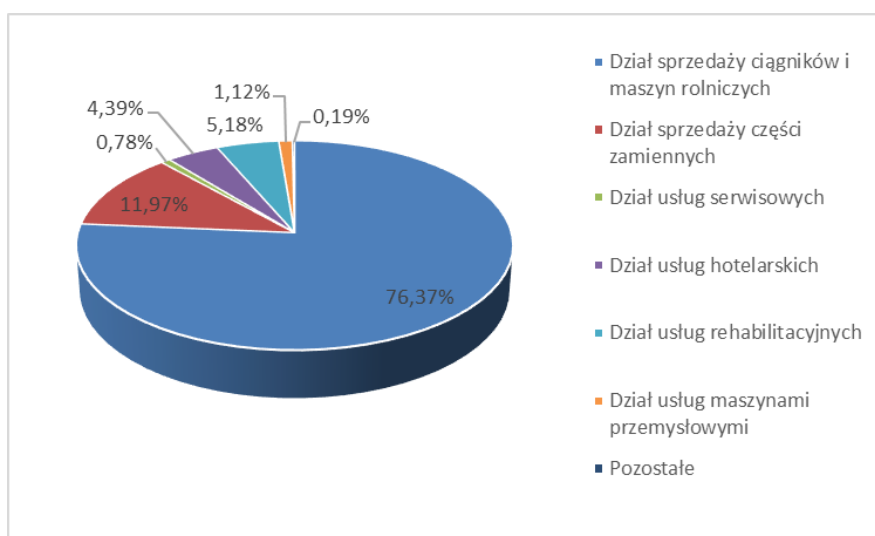
Branża maszyn rolniczych przeżywa obecnie okres spadku rentowności, który jest zjawiskiem obserwowanym w całej Europie. W 2024 roku wiele firm – zarówno w Polsce, jak i w Niemczech, Holandii czy Francji – odnotowało spadek zysków lub poniosło straty. Na tę sytuację wpłynęło kilka kluczowych czynników:

- **Niski popyt na ciągniki i maszyny rolnicze** – trudna kondycja finansowa gospodarstw rolnych oraz częściowe nasycenie rynku sprzętem sprawiły, że rolnicy znacznie ograniczyli zakupy nowych maszyn. W efekcie sprzedaż spadła, a wraz z nią przychody firm z branży.
- **Wzrost kosztów działalności** – podwyżka płacy minimalnej w Polsce oraz rosnące ceny energii i paliw (gaz, węgiel, ropa, energia elektryczna) znacząco zwiększyły koszty operacyjne przedsiębiorstw.
- **Wysokie koszty finansowania zapasów magazynowych** – utrzymywanie dużych stanów magazynowych ciągników i maszyn w warunkach wysokich stóp procentowych generowało znaczne obciążenia finansowe.
- **Spadek rentowności sprzedaży** – nadpodaż sprzętu oraz niskie zainteresowanie jego zakupem wymusiły obniżki cen, co przy rosnących kosztach działalności doprowadziło do spadku marż, a w wielu przypadkach – do strat finansowych.

W rezultacie sektor maszyn rolniczych kolejny rok z rzędu charakteryzował się ograniczoną dynamiką wzrostu, a producenci i dealerzy coraz częściej koncentrują się na utrzymaniu płynności finansowej oraz dostosowaniu oferty do zmieniających się realiów rynku.

Przychody Spółki ze sprzedaży na koniec czwartego kwartału 2025 roku wyniosły 4 508 714,14 zł. Wspomniana wartość jest wyższa o około 24,21% (o kwotę 878 757,93 zł) w porównaniu do przychodów osiągniętych na koniec czwartego kwartału 2024 roku. Z kolei w ujęciu narastającym przychody Spółki wyniosły 23 811 874,84 zł, odnotowując wzrost w stosunku do tego samego okresu roku ubiegłego o około 3,59% (o kwotę 824 601,48 zł).

Największy udział (około 76,37%) w przychodach Spółki ogółem w czwartym kwartale 2025 roku miał dział sprzedaży ciągników i maszyn rolniczych. Na poniższym wykresie przedstawiono udział pozostałych działów w przychodach Spółki ogółem.

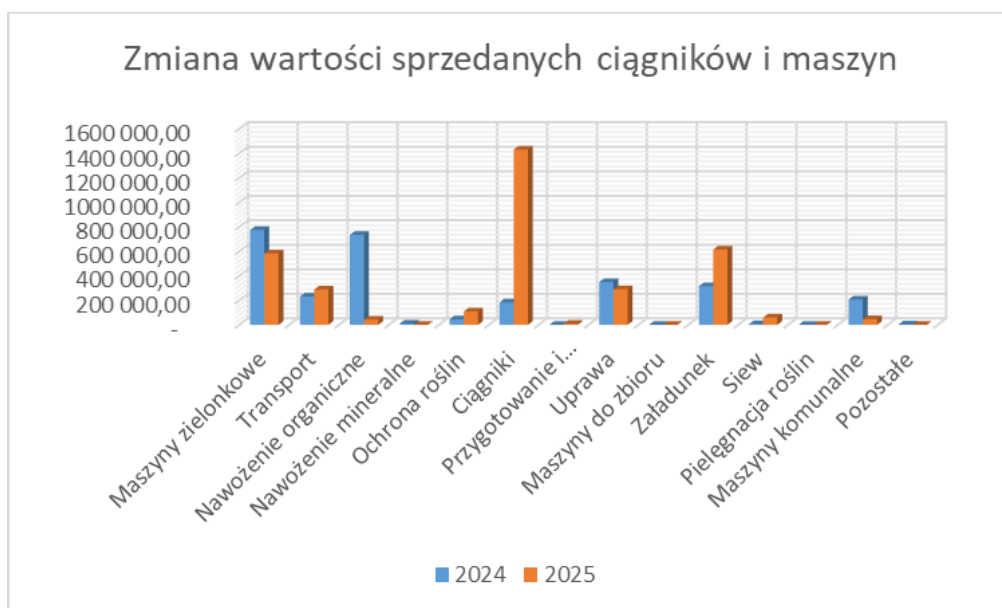
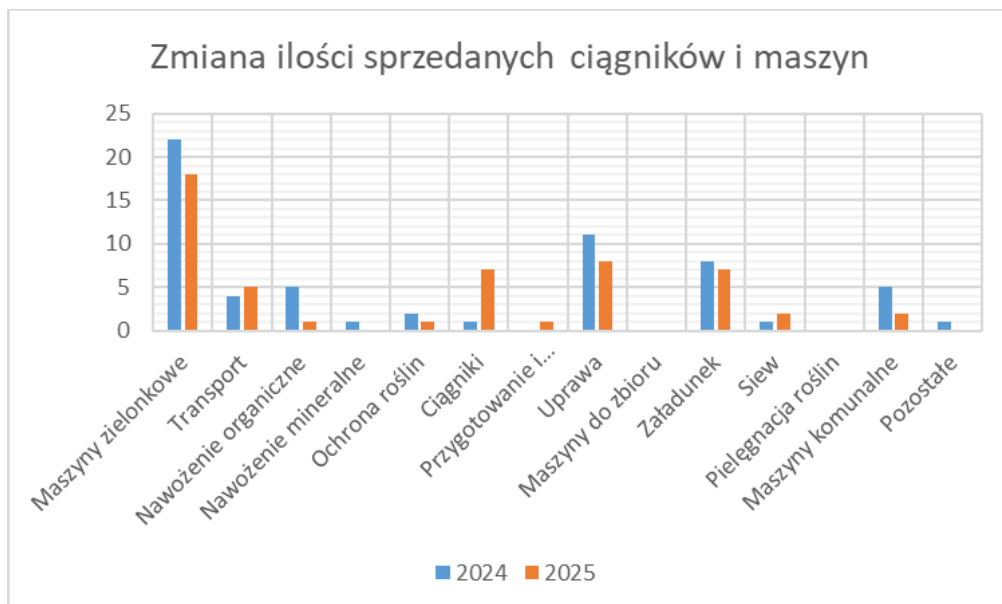


W czwartym kwartale 2025 roku, Spółka odnotowała wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu z tym samym okresem 2024 roku w dziale sprzedaży ciągników i maszyn rolniczych – o około 21,56% (o kwotę 614 806,79 zł) oraz dziale sprzedaży części zamiennych – o około 15,80% (o kwotę 74 128,63 zł). Z kolei spadek przychodów ze sprzedaży Spółka odnotowała w dziale usług serwisowych – o około 36,72% (o kwotę 20 567,33 zł), dziale usług hotelarskich – o około 1,14% (o kwotę 2 293,21 zł), dziale usług rehabilitacyjnych – o około 6,69% (o kwotę 16 834,23 zł) oraz dziale usług maszynami przemysłowymi – o około 0,58% (o kwotę 300,00 zł).

W czwartym kwartale 2025 roku Spółka sprzedała o około 14,75% (o liczbę 9 szt.) mniej maszyn rolniczych niż w tym samym okresie roku ubiegłego. Z kolei wartość sprzedanych maszyn w tym samym

okresie odnotowała wzrost o około 21,59% (o kwotę 615 369,61 zł) w stosunku do czwartego kwartału 2024 roku.

Na wykresie poniżej zaprezentowano powyższe zmiany.



W czwartym kwartale 2025 roku, koszty działalności operacyjnej wyniosły 5 380 032,87 zł, odnotowując tym samym wzrost swojej wartości w porównaniu do tego samego okresu roku ubiegłego o około 19,03% (o kwotę 860 148,75 zł). Zmianę tą w największym stopniu determinował wzrost wartości sprzedanych towarów i materiałów o około 26,48% (o kwotę 786 665,85 zł).

W okresie od października do grudnia 2025 roku zwiększeniu uległa wartość amortyzacji o około 126,38% (o kwotę 66 950,08 zł), usług obcych o około 11,07% (o kwotę 42 623,68 zł), podatków i opłat o około 1,32% (o kwotę 277,42 zł) oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń o około 0,37% (o kwotę 640,76 zł). Z kolei zmniejszeniu uległa wartość zużycia materiałów i energii o około 5,66% (o kwotę 10 628,86 zł), wynagrodzeń o około 2,31% (o kwotę 14 979,30 zł) oraz pozostałych kosztów rodzajowych o około 14,07% (o kwotę 11 400,88 zł).

Wartość kosztów finansowych poniesionych przez Spółkę w czwartym kwartale 2025 roku wyniosła 71 733,05 zł, czyli mniej o około 35,31% (o kwotę 39 149,43 zł) w porównaniu z tym samym okresem roku ubiegłego. Wartość odsetek od kredytów i pożyczek w analizowanym okresie wyniosła 71 564,53 zł zatem uległa zmniejszeniu o około 35,46% (o kwotę 39 317,95 zł) w stosunku do analogicznego roku ubiegłego.

Na koniec grudnia 2025 roku wartość towarów handlowych na magazynie Spółki wynosiła 10 803 304,06 zł odnotowując tym samym spadek wartości o około 15,73% (o kwotę 2 016 620,98 zł) w porównaniu do stanu na koniec grudnia 2024 roku oraz o około 4,32% (o kwotę 487 399,14 zł) w porównaniu do stanu na koniec poprzedniego kwartału 2025 roku.

Na dzień sporządzania bilansu w pozycji „należności krótkoterminowe” została odnotowana kwota w wysokości 1 883 018,08 zł, czyli więcej o około 46,96% (o kwotę 601 719,29 zł) w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego. Kwota ta w głównej mierze wynika z dokonanych sprzedaży, których terminy płatności przypadają na okres późniejszy niż dzień sporządzenia bilansu.

Na koniec grudnia 2025 roku w bilansie po stronie pasywów, w pozycji „zobowiązania długoterminowe” została odnotowana kwota w wysokości 720 000,00 zł, czyli mniej o około 14,29% (o kwotę 120 000,00 zł) w porównaniu do stanu na koniec analogicznego okresu 2024 roku. Kwota ta stanowi zobowiązania z tytułu posiadanego kredytu inwestycyjnego. W ramach zawartej z bankiem BNP Paribas w grudniu 2021 roku umowy o kredyt nieodnawialny (inwestycyjny), Spółka pozyskała środki w wysokości 1 200 000,00 zł, które zostały przeznaczone na sfinansowanie zakupu dwóch nieruchomości zlokalizowanych w miejscowości Kokorzyn koło Kościana.

W tym samym okresie wartość pozycji „zobowiązania krótkoterminowe” wyniosła 6 092 459,21 zł, czyli mniej o około 7,69% (o kwotę 507 607,87 zł) w porównaniu ze stanem na koniec czwartego kwartału 2025 roku. Największy wpływ na wartość tej pozycji bilansu mają:

- zobowiązania Spółki z tytułu kredytów i pożyczek w wysokości 3 231 967,24 zł, czyli mniej o około 10,86% (o kwotę 393 572,30 zł) w stosunku do tego samego okresu roku ubiegłego. Kwota ta stanowi zobowiązanie z tytułu kredytu rewalwingowego na finansowanie zapasów (ciągników rolniczych Zetor), którego wykorzystanie na dzień bilansowy wynosiło 352 896,10 zł, posiadanej linii kredytu obrotowego, którego wykorzystanie wynosiło 2 389 071,14 zł oraz udzielonej przez akcjonariusza Spółki pożyczki na czas nieokreślony w wysokości 490 000,00 zł.
- zobowiązania Spółki z tytułu dostaw i usług, które na koniec czwartego kwartału 2025 roku wyniosły 2 342 200,25 zł.

W analizowanym okresie Spółka poniosła stratę z działalności operacyjnej w wysokości 846 378,56 zł wobec straty w wysokości 880 418,09 zł w tym samym okresie 2024 roku. Z kolei w ujęciu narastającym w 2025 roku Spółka poniosła stratę w wysokości 918 905,54 zł wobec straty w wysokości 1 132 146,54 zł w tym samym okresie 2024 roku.

Ujemny wynik finansowy Spółka uzyskała również w odniesieniu do zysku netto. W czwartym kwartale 2025 roku Agromep S.A. odnotował stratę w wysokości 917 419,54 zł, natomiast w tym samym okresie roku ubiegłego stratę w wysokości 991 300,57 zł. Z kolei w ujęciu narastającym w 2025 roku Spółka poniosła stratę w wysokości 1 138 478,22 zł wobec straty w wysokości 1 653 134,77 zł w tym samym okresie 2024 roku.

Zarząd w dalszym ciągu zamierza kontynuować działania ukierunkowane na optymalizację kosztów oraz prowadzenie racjonalnej gospodarki magazynowej. Jednocześnie Zarząd Agromep S.A. pragnie zapewnić, że sytuacja finansowa Spółki jest dobra i nie ma żadnych zagrożeń dla jej stabilnego funkcjonowania i dalszego rozwoju.

4. STANOWISKO ODNOŚNIE DO MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM

Nie dotyczy. Emitent nie publikował prognoz finansowych na rok 2025.

5. OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Nie dotyczy.

6. INFORMACJE NA TEMAT AKTYWNOŚCI W ZAKRESIE WPROWADZANIA ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE

Emitent nie podejmował w okresie objętym raportem inicjatyw nastawionych na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

7. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA, Z WYSZCZEGÓLNIENIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI ORAZ JEDNOSTEK NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ

Emitent nie tworzy grupy kapitałowej.

8. WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH PRZEZ PODMIOT DOMINUJĄCY LUB PRZYCZYN ZWOLNIENIA Z KONSOLIDACJI

Nie dotyczy.

9. WYBRANE DANE FINANSOWE WSZYSTKICH JEDNOSTEK ZALEŻNYCH EMITENTA NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ

Nie dotyczy.

10. INFORMACJE O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Dane na dzień 13 lutego 2026 r.

Akcjonariusz	Seria akcji	Rodzaj akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZA	Udział w liczbie głosów na WZA
Janina Miskiewicz	A	imienne, uprzywilejowane co do głosu	2 272 500	69,71%	4 545 000	78,91%
Michał Lichaj	A	imienne, uprzywilejowane co do głosu	227 500	6,98%	455 000	7,90%
Agromep S.A.	B	na okaziciela	727 541	22,32%	727 541	12,63%
Pozostali	B	na okaziciela	32 459	0,99%	32 459	0,56%
Łącznie			3 260 000	100,00%	5 760 000	100,00%

11. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Dane na koniec 4 kwartału 2025 r.

Forma zatrudnienia	Liczba zatrudnionych	Liczba pełnych etatów
Umowa o pracę	35	34
Umowa o dzieło, zlecenie i inne	4	----

Kościan, dnia 13 lutego 2026 r.

Łukasz Miskiewicz
Prezes Zarządu

Anna Postaremczak
Członek Zarządu