

Solec Kujawski 29.05.2026

Szanowni Państwo,

Rok 2025 upływał pod znakiem utrzymującej się niepewności gospodarczej oraz ograniczonego tempa ożywienia w wielu sektorach europejskiej gospodarki. W konsekwencji również naszej Spółce nie udało się osiągnąć satysfakcjonującej poprawy wyników finansowych.

Z dużą uwagą obserwujemy sytuację na rynkach Europy Zachodniej, w szczególności w gospodarce niemieckiej, gdzie przedłużająca się stagnacja negatywnie wpływa na kondycję naszych klientów, a tym samym bezpośrednio oddziałuje na sytuację dostawców funkcjonujących w całym łańcuchu wartości. Dodatkowym czynnikiem destabilizującym pozostaje sytuacja geopolityczna oraz eskalacja konfliktów w regionach mających istotny wpływ na globalną podaż surowców i komponentów przemysłowych.

Wysoki poziom niepewności gospodarczej skutkuje ograniczaniem lub odrażaniem decyzji inwestycyjnych w wielu sektorach przemysłu. W naszej branży przełożyło się to w 2025 roku na utrzymujący się niski poziom zamówień związanych z nowymi projektami oraz oprzyrządowaniem produkcyjnym.

Jednocześnie w minionym roku obserwowaliśmy wysoką aktywność działów zakupowych skoncentrowanych na optymalizacji kosztów w ramach istniejących projektów seryjnych. Klienci coraz częściej poszukiwali możliwości wykorzystania detali oraz komponentów już funkcjonujących w bieżącej produkcji do kolejnych projektów i programów, co pozwala ograniczyć koszty uruchomienia oraz skrócić czas wdrożenia. Zjawisko to, określane w branży automotive jako carry-over, stanowiło — według naszych obserwacji — dominujący trend w zapytaniach ofertowych dostępnych na rynku w 2025 roku.

Istotny wpływ na ograniczoną liczbę nowych projektów ma również sytuacja w całym europejskim łańcuchu dostaw branży automotive, gdzie liczba postępowań restrukturyzacyjnych oraz upadłości utrzymuje się na podwyższonym poziomie. W rezultacie wiele przedsiębiorstw koncentruje się obecnie na zabezpieczeniu realizacji istniejących programów produkcyjnych, co powoduje przesunięcia oraz opóźnienia w uruchamianiu nowych projektów.

Dodatkowo obserwujemy rosnące zaangażowanie kapitału azjatyckiego w europejskim sektorze automotive, realizowane poprzez przejęcia udziałów, aktywów lub wybranych dywizji europejskich przedsiębiorstw. Procesy integracyjne i reorganizacyjne związane ze zmianami właścicielskimi często trwają wiele miesięcy, a niekiedy nawet kwartałów, wpływając na wydłużenie procesów decyzyjnych oraz czasowe ograniczenie aktywności zakupowej związanej z nowymi uruchomieniami.

Dzięki wsparciu głównego akcjonariusza z umiarkowanym optymizmem patrzymy w przyszłość. Naszym niezmiennym priorytetem pozostaje odbudowa rentowności oraz dalsze wzmocnienie stabilności finansowej Spółki, co stanowi fundament bezpieczeństwa dla wszystkich interesariuszy Hydrapres S.A.

Dziękujemy naszym Akcjonariuszom, Klientom, Dostawcom, Instytucjom finansowym oraz Pracownikom za zaufanie, współpracę i zaangażowanie w rozwój Hydrapres S.A.

W imieniu Zarządu Hydrapres S.A.
Mateusz Jędrzejewski
Prezes Zarządu