



PURPLE RAY

STUDIO

RAPORT ROCZNY

Purple Ray Studio S.A.

za okres

od 01.01.2025 r. do 31.12.2025 r.

Spis Treści

1. Pismo Zarządu	4
2. Wybrane dane finansowe	5
3. Opis organizacji grupy kapitałowej	6
4. Wskazanie przyczyn niesporządzenia sprawozdań skonsolidowanych przez podmiot dominujący lub przyczyn zwolnienia z konsolidacji w odniesieniu do każdej jednostki zależnej nieobjętej konsolidacją	6
5. Wybrane dane finansowe wszystkich jednostek zależnych emitenta nieobjętych konsolidacją	6
6. Roczne sprawozdanie finansowe	6
6.1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego	6
6.2. Bilans	6
6.3. Rachunek zysków i strat	10
6.4. Zestawienie zmian w kapitale własnym	11
6.5. Rachunek przepływów pieniężnych	13
6.6. Dodatkowe informacje i objaśnienia	14
7. Sprawozdanie Zarządu z działalności	14
7.1. Informacje podstawowe	14
7.2. Komentarz dotyczący aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej	15
7.3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, które wystąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego ...	15
7.4. Przewidywania dotyczące rozwoju jednostki	16
7.5. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	16
7.6. Informacje dotyczące nabycia udziałów (akcji) własnych, a zwłaszcza o celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia	16
7.7. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)	16
7.8. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:	16
a) ryzyka: zmiany cen kredytowej, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka;	16
b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczenia istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.	16
7.9. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony	16
7.10. Kluczowe finansowe oraz niefinansowe wskaźniki efektywności związane z działalnością jednostki, a także informacje dotyczące zagadnień pracowniczych i środowiska naturalnego	25
7.11. Informacje dodatkowe	25

8. Oświadczenie Zarządu	26
9. Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego	28
10. Informacje o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego	28

1. Pismo Zarządu

Szanowni Akcjonariusze,
Szanowni Państwo,

Rok 2025 był dla Purple Ray Studio S.A. okresem intensywnego rozwoju oraz realizacji kluczowych celów strategicznych Spółki. W minionych miesiącach konsekwentnie rozwijaliśmy działalność operacyjną, wzmocniliśmy fundamenty organizacyjne oraz przygotowaliśmy Spółkę do kolejnego etapu rozwoju, jakim jest debiut na rynku NewConnect.

Jednymi z najważniejszych wydarzeń 2025 roku było skuteczne przeprowadzenie dwóch emisji akcji w pierwszej połowie 2025 roku, które umożliwiły dalsze finansowanie rozwoju naszych projektów oraz zwiększenie stabilności finansowej Spółki. Pozyskane środki pozwalają nam kontynuować rozwój autorskich projektów gamingowych, rozbudowę zespołu oraz dalsze działania związane z wejściem Purple Ray Studio S.A. na rynek kapitałowy.

Istotnym krokiem w kierunku dywersyfikacji działalności oraz budowy nowych kompetencji było również nawiązanie współpracy z Farada Group w obszarze technologii dual-use. W 2025 roku Spółka realizowała pierwsze działania i zlecenia związane z tym segmentem, który w naszej ocenie posiada istotny potencjał rozwoju w kolejnych latach. Zamierzamy dalej aktywnie poszukiwać możliwości rozwoju i nowych partnerstw w tym zakresie, mając jednocześnie na uwadze nasz główny segment działalności, czyli produkcję autorskich projektów gamingowych.

Konsekwentnie rozwijaliśmy i nadal rozwijamy nasz najważniejszy projekt: **„Koshmar: The Last Reverie”**, ogłoszony publicznie 8 kwietnia 2026 roku. Produkcja gry przebiega zgodnie z założonym harmonogramem, a odbiór projektu po pierwszej publicznej prezentacji znacząco przekroczył nasze pierwotne oczekiwania. Tytuł bardzo szybko osiągnął poziom ponad 50 tysięcy zapisów wishlist na platformie Steam, a obecnie liczba ta przekroczyła już 85 tysięcy i nadal utrzymuje dynamiczny trend wzrostowy.

Szczególnie cieszy nas rosnące zainteresowanie społeczności graczy oraz pozytywny odbiór materiałów promocyjnych prezentowanych przez Spółkę. W czerwcu **„Koshmar: The Last Reverie”** zostanie zaprezentowany podczas wydarzeń towarzyszących Summer Game Fest, w tym Women Led Games Showcase oraz IGN Live, co powinno przełożyć się na dalszy wzrost rozpoznawalności projektu oraz kolejne zwiększenie liczby zapisów wishlist.

Jednocześnie zespół Purple Ray Studio S.A. nieprzerwanie prowadzi intensywne prace produkcyjne nad grą, koncentrując się zarówno na jakości produktu, jak i dalszym rozwoju działań marketingowych oraz budowie społeczności wokół marki.

Wierzymy, że działania zrealizowane w 2025 roku stanowią solidny fundament dalszego rozwoju Spółki oraz budowy wartości dla Akcjonariuszy w kolejnych latach. W imieniu całego zespołu Purple Ray Studio S.A. dziękuję Państwu za okazane zaufanie oraz wsparcie.

Z wyrazami szacunku,

Robert Baranowski
Prezes Zarządu
Purple Ray Studio S.A.

2. Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.12.2024
	PLN		EUR	
Kapitał własny	8,076,548.95	3,310,816.47	1,910,547.48	774,749.00
Kapitał zakładowy	398,279.40	353,600.00	94,229.40	82,752.16
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	838,409.26	2,771,983.31	198,353.36	648,723.80
Zobowiązania długoterminowe	0.00	0.00	0.00	0.00
Zobowiązania krótkoterminowe	194,496.26	2,285,359.31	46,015.01	534,837.19
Aktywa razem	8,914,958.21	6,082,799.78	2,109,173.45	1,423,543.13
Należności długoterminowe	0.00	0.00	0.00	0.00
Należności krótkoterminowe	179,763.70	211,786.40	42,503.35	49,563.87
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1,204,616.55	323,033.11	285,001.67	75,598.67

Wybrane dane finansowe	okres od 01.01.2025 do 31.12.2025	okres od 01.01.2024 do 31.12.2024	okres od 01.01.2025 do 31.12.2025	okres od 01.01.2024 do 31.12.2024
	PLN		EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	844,371.28	711,590.32	199,275.77	165,324.64
Zysk (strata) ze sprzedaży	662,000.00	586,750.00	156,240.91	136,366.00
Amortyzacja	10 426,25	8,795.83	2,460.65	2,043.55
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	226 531,66	263,536.11	53,435.50	61,227.66
Zysk (strata) brutto	185 448,41	215,458.02	43,955.99	50,057.62
Zysk (strata) netto	6 159,41	-249 165,98	1,453.61	-57 890,34
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1,924,395.91	-2,063,861.81	-454,166.88	-479,499.51
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-10,426.25	-10,180.00	-2,460.65	-2,365.13
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2,816,405.60	2,381,711.00	664,685.55	553,345.80
Przepływy pieniężne netto, razem	881,583.44	307,669.19	208,058.02	71,481.16
Liczba akcji (w szt.)	3,982,794	2,044,884	3,982,794	2,044,884
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	0.05	-0.12	0.01	-0.03
Wartość księgowa na jedną akcję	2.19	1.62	0.52	0.38

Przeliczenia kursu	2025	2024
Kurs euro na dzień bilansowy (31.12)	4,2267	4,2730
Średni kurs euro w okresie 01.01 do 31.12	4,2372	4,3042

3. Opis organizacji grupy kapitałowej

Emitent nie tworzy grupy kapitałowej

4. Wskazanie przyczyn niesporządzenia sprawozdań skonsolidowanych przez podmiot dominujący lub przyczyn zwolnienia z konsolidacji w odniesieniu do każdej jednostki zależnej nieobjętej konsolidacją

Nie dotyczy

5. Wybrane dane finansowe wszystkich jednostek zależnych emitenta nieobjętych konsolidacją

Nie dotyczy

6. Roczne sprawozdanie finansowe

Załącznik nr. 1

6.1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

Wprowadzenie do sprawozdania finansowego znajduje się w załączeniu do niniejszego Raportu rocznego

6.2. Bilans

Wyszczególnienie	31.12.2025	31.12.2024
AKTYWA		
A. AKTYWA TRWAŁE	8 647,50	8 587,50
I. Wartości niematerialne i prawne	8 647,50	8 587,50
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2. Wartość firmy	0,00	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	8 647,50	8 587,50
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II. Rzeczowe aktywa trwałe	0,00	0,00
1. Środki trwałe	0,00	0,00
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	0,00	0,00
b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	0,00
c) urządzenia techniczne i maszyny	0,00	0,00
d) środki transportu	0,00	0,00
e) inne środki trwałe	0,00	0,00
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00

b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4. Inne inwestycje Długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00

Wyszczególnienie	31.12.2025	31.12.2024
B. AKTYWA OBROTOWE	8 906 310,71	6 074 212,28
I. Zapasy	7 516 864,95	5 534 330,27
1. Materiały	0,00	0,00
2. Półprodukty i produkty w toku	7 139 961,84	5 157 427,16
3. Produkty gotowe	0,00	0,00
4. Towary	0,00	0,00
5. Zaliczki na dostawy i usługi	376 903,11	376 903,11
II. Należności krótkoterminowe	179 763,70	211 786,40
1. Należności od jednostek powiązanych	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy	-	-
- powyżej 12 miesięcy	-	-
b) inne	-	-
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy	-	-
- powyżej 12 miesięcy	-	-
b) inne	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek	179 763,70	211 786,40
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	151 153,02	128 263,87
- do 12 miesięcy	151 153,02	128 263,87
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń oraz innych tytułów publicznoprawnych	23 316,77	76 772,53
c) inne	5 293,91	6 750,00
d) dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
III. Inwestycje krótkoterminowe	1 204 616,55	323 033,11
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	1 204 616,55	323 033,11
a) w jednostkach powiązanych	-	-
- udziały lub akcje	-	-
- inne papiery wartościowe	-	-
- udzielone pożyczki	-	-
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	-	-
b) w pozostałych jednostkach	-	-
- udziały lub akcje	-	-
- inne papiery wartościowe	-	-
- udzielone pożyczki	-	-
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	-	-
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 204 616,55	323 033,11
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	1 204 616,55	323 033,11
- inne środki pieniężne	0,00	0,00
- inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	5 065,51	5 062,50
C. NALEŻNE WPLATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY	0,00	0,00
D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE	0,00	0,00
AKTYWA RAZEM:	8 914 958,21	6 082 799,78
	-	-

Wyszczególnienie	31.12.2025	31.12.2024
PASYWA		
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	8 076 548,95	3 310 816,47
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	398 279,40	353 600,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	9 211 049,70	4 292 100,00
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	8 995 488,43	4 292 100,00
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:		
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki		
- na udziały (akcje) własne		
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-1 538 939,56	-1 085 717,55
VI. Zysk (strata) netto roku obrotowego	6 159,41	-249 165,98
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.	838 409,26	2 771 983,31
I. Rezerwy na zobowiązania	643 913,00	486 624,00
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	643 913,00	486 624,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		
- długoterminowa		
- krótkoterminowa		
3. Pozostałe rezerwy		22 000,00
- długoterminowe		
- krótkoterminowe		22 000,00
II. Zobowiązania długoterminowe		
1. Wobec jednostek powiązanych		
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
3. Wobec pozostałych jednostek		
a) kredyty i pożyczki		
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
c) inne zobowiązania finansowe		
d) zobowiązania wekslowe		
e) inne		
III. Zobowiązania krótkoterminowe	194 496,26	2 285 359,31
1. Wobec jednostek powiązanych	54 378,07	1 212 951,48
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne	54 378,07	1 212 951,48
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
3. Wobec pozostałych jednostek	140 118,19	1 072 407,83
a) kredyty i pożyczki		
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
c) inne zobowiązania finansowe		
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	14 637,03	164 673,89
- do 12 miesięcy	14 637,03	164 673,89
- powyżej 12 miesięcy		
e) zaliczki otrzymane na dostawy i usługi		
f) zobowiązania wekslowe		
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	16 951,58	18 180,44
h) z tytułu wynagrodzeń	98 529,58	111 740,00
i) inne	10 000,00	777 813,50
4. Fundusze specjalne		
IV. Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1. Ujemna wartość firmy		
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
- długoterminowe		
- krótkoterminowe	0,00	0,00
PASYWA RAZEM:	8 914 958,21	6 082 799,78

6.3. Rachunek zysków i strat

Wyszczególnienie	2025	2024
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi,	844 371,28	711 590,32
<i>w tym: od jednostek powiązanych</i>	0,00	<i>0,00</i>
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	844 371,28	711 590,32
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów	0,00	0,00
B. Koszty sprzedanych produktów i towarów, w tym:	182 371,28	124 840,32
<i>- jednostkom powiązanym</i>		
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	182 371,28	124 840,32
II. Wartość sprzedanych towarów	0,00	0,00
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	662 000,00	586 750,00
D. Koszty sprzedaży	388 857,68	256 778,25
E. Koszty ogólnego zarządu	34 147,43	29 532,67
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	238 994,89	300 439,08
G. Pozostałe przychody operacyjne	3,91	3,11
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych		
II. Dotacje		
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		
IV. Inne przychody operacyjne	3,91	3,11
H. Pozostałe koszty operacyjne	12 467,14	36 906,08
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych		
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		
III. Inne koszty operacyjne	12 467,14	36 906,08
I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	226 531,66	263 536,11
G. Przychody finansowe	-	-
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	-	-
<i>a) od jednostek powiązanych, w tym:</i>		
<i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i>		
<i>b) od jednostek pozostałych, w tym:</i>		
<i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i>		
II. Odsetki, w tym:		
<i>- od jednostek powiązanych</i>		
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		
<i>- w jednostkach powiązanych</i>		
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych		
V. Inne		
H. Koszty finansowe	41 083,25	48 078,09
I. Odsetki, w tym:	30 110,67	46 168,54
<i>- dla jednostek powiązanych</i>		
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		
<i>- w jednostkach powiązanych</i>		
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00
IV. Inne	10 972,58	1 909,55
I. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	185 448,41	215 458,02
J. Podatek dochodowy	179 289,00	464 624,00

K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	6 159,41	-249 165,98

6.4. Zestawienie zmian w kapitale własnym

Wyszczególnienie	31.12.2025	31.12.2024
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	3 775 440,47	2 036 359,75
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-464 624,00	
b) korekty błędów		
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	3 310 816,47	2 036 359,75
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	353 600,00	77 800,00
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	44 679,40	275 800,00
a) zwiększenie (z tytułu)	44 679,40	275 800,00
- wydania udziałów (emisji akcji)	44 679,40	275 800,00
- inne		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- umorzenia udziałów (akcji)		
- inne		
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	398 279,40	353 600,00
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	4 292 100,00	2 900 400,00
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	5 085 615,87	1 391 700,00
a) zwiększenie (z tytułu)	5 085 615,87	1 391 700,00
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej	4 870 054,60	1 391 700,00
- podziału zysku (ustawowo)	215 561,27	
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)		
- inne		
b) zmniejszenie (z tytułu)	166 666,17	0,00
- pokrycia straty	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	9 211 049,70	4 292 100,00
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00
- ...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- zbycia środków trwałych		
- ...		
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu		
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00
- ...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- ...		
4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	0,00	0,00
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-1 085 717,55	-820 668,01
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
b) korekty błędów		
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00
- podziału zysku z lat ubiegłych		
- ...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- ...		
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-1 085 717,55	-820 668,01
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-464 624,00	0,00
b) korekty błędów	11 401,99	-143 877,30
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-1 538 939,56	-964 545,31
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	-121 172,24

- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	0,00	121 172,24
- ...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- ...		
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-1 538 939,56	-1 085 717,55
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-1 538 939,56	-1 085 717,55
6. Wynik netto	6 159,41	-249 165,98
a) zysk netto	6 159,41	-249 165,98
b) strata netto	0,00	0,00
c) odpisy z zysku	0,00	0,00
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	8 076 548,95	3 310 816,47
III. Kapitał (fundusz) własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	8 076 548,95	3 310 816,47

6.5. Rachunek przepływów pieniężnych

Wyszczególnienie	2025	2024
A. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ		
I. Zysk (strata) netto	6 159,41	-249 165,98
II. Korekty razem	-1 930 555,32	-1 814 695,83
1. Amortyzacja	10 426,25	8 795,83
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-10 972,58	1 909,55
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	30 110,67	46 168,54
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00
5. Zmiana stanu rezerw	157 289,00	486 624,00
6. Zmiana stanu zapasów	-1 982 534,68	-2 162 082,33
7. Zmiana stanu należności	32 022,70	-166 125,03
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-164 476,14	-20 671,20
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-3,01	-2 250,13
10. Inne korekty	-2 417,53	-7 065,06
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)	-1 924 395,91	-2 063 861,81
B. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ		
I. Wpływy	0,00	0,00
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Z aktywów finansowych, w tym:		
a) w jednostkach powiązanych		
b) w pozostałych jednostkach		
-zbycie aktywów finansowych		
- dywidendy i udziały w zyskach		
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych		
- odsetki		
- inne wpływy z aktywów finansowych		
4. Inne wpływy inwestycyjne		
II. Wydatki	10 426,25	10 180,00
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	10 426,25	10 180,00
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Na aktywa finansowe, w tym:		
a) w jednostkach powiązanych		
b) w pozostałych jednostkach		
- nabycie aktywów finansowych		
- udzielone pożyczki długoterminowe		
4. Inne wydatki inwestycyjne		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-10 426,25	-10 180,00
C. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ		
I. Wpływy	3 481 351,83	2 856 711,00
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	3 481 351,83	2 106 711,00
2. Kredyty i pożyczki	0,00	750 000,00
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
4. Inne wpływy finansowe	0,00	0,00
II. Wydatki	664 946,23	475 000,00
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00
3. Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	635 000,00	475 000,00
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00
8. Odsetki	29 946,23	0,00
9. Inne wydatki finansowe	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	2 816 405,60	2 381 711,00

D.	PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)	881 583,44	307 669,19
E.	BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM	881 583,44	307 669,19
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00
F.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	323 033,11	15 363,92
G.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM	1 204 616,55	323 033,11
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00

6.6. Dodatkowe informacje i objaśnienia

Dodatkowe informacje i objaśnienia do sprawozdania finansowego znajdują się w załączeniu do niniejszego Raportu rocznego.

7. Sprawozdanie Zarządu z działalności

7.1. Informacje podstawowe

Purple Ray Studio Spółka Akcyjna została zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla Krakowa – Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0001142613, NIP: 9452252271, REGON: 388366000, posiadająca kapitał zakładowy w wysokości 398.279,40 zł, w całości wpłacony. Siedziba Spółki mieści się w Krakowie. Spółka powstała w wyniku przekształcenia Purple Ray Studio sp. z o. o. w spółkę akcyjną na podstawie uchwały NZW spółki Purple Ray Studio sp. z o. o. z dnia 05.11.2024 roku.

W okresie od 01.01.2025 r. do 31.12.2025 r. funkcję w Zarządzie spółki pełnili Robert Baranowski – Prezes Zarządu i Kornelia Błazyńska – Wiceprezes Zarządu. Nie dokonywano żadnych zmian w składzie Zarządu w roku 2025.

W skład Rady Nadzorczej w roku obrotowym 2025 wchodził:

1. Dawid Pałka;
2. Karol Błazewski;
3. Paweł Brańka;
4. Marcin Kostrzewa;
5. Marcin Buchnajzer.

W roku obrotowym 2025 do Rady Nadzorczej przez WZA dnia 27 grudnia zostali powołani: Marcin Kostrzewa i Marcin Buchnajzer

Spółka na dzień 31 grudnia 2025 r. nie zatrudniała na umowę o pracę.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku kapitał zakładowy Spółki wynosił 398.279,40 zł i dzielił się na 3.982.794 akcji o wartości nominalnej 0,1 zł każda akcja.

Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji spółki to:

1. Gravier Investment ASI S.A. – 22,89%
2. Dawid Pałka – 8,14%
3. Karol Błazewski – 7,63%
4. Robert Baranowski – 8,14%

5. Kornelia Błazyńska – 9,24%

7.2. Komentarz dotyczący aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej

Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów wynoszą 844 371,28 zł, wobec 711 590,32 zł w roku poprzednim. Rok obrotowy 2025 zamknął się zyskiem netto w kwocie 6.159,41 zł. Suma bilansowa na dzień bilansowy 31.12.2025 roku wyniosła 8.914.958,21 zł. Działalność produkcyjna Spółki w najbliższych latach skupiać się będzie na realizacji projektu gry „Koshmar: The Last Reverie”, oraz poszukiwaniu partnerów wydawniczych i dystrybucyjnych do tego projektu. Budżet projektu został w znacznej mierze zabezpieczony dzięki emisjom akcji serii C i D.

Dodatkowo spółka posiada umowę ramową z głównym partnerem finansowym Gravier Investment ASI S.A. zabezpieczającą dodatkowe środki finansowe na dalszą produkcję.

Do momentu premiery powyższego tytułu główne źródła przychodu stanowić będą wpływy uzyskiwane z katalogu wydanych gier oraz z realizacji produkcji zleczanych przez zewnętrznych partnerów. Spółka w 2025 roku i na początku 2026 realizowała także zlecenia technologiczne z sektora dual-use, i zamierza kontynuować współpracę w tym zakresie poszukując nowych możliwości wykorzystania rozwiązań spółki.

Spółka nie tworzy prognoz finansowych.

7.3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, które wystąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego

Wszelkie działania Zarządu Spółki były oparte na założeniach przyjętych wspólnie przez Zarząd i Akcjonariuszy Spółki.

Na dzień 31 grudnia 2025 r. w skład zespołu Spółki wchodziło łącznie 18 osób, w tym: 0 osób na umowę o pracę, 12 osób współpracuje na umowach o dzieło, 0 osób współpracuje na umowach zlecenie oraz 6 osób współpracuje ze Spółką na zasadzie jednoosobowej działalności gospodarczej.

Ponadto 2 Członków Rady Nadzorczej współpracuje ze Spółką z tytułu powołania.

Najważniejsze wydarzenia od 01 stycznia 2025 roku do dnia dzisiejszego

1. styczeń 2025 – Zakończona została emisja akcji serii C, w której Spółka pozyskała niespełna 1,7 mln zł
2. 10 stycznia 2025 – Premiera gry Boti: Byteland Overclocked na platformach Nintendo Switch, PlayStation oraz Xbox. Premiera dodatku do gry Boti: Byteland Overclocked – Bit Racing w wersji na PC
3. kwiecień 2025 – Przeprowadzona została przez Spółkę, we współpracy z domem maklerskim INC, publiczna emisja akcji serii D, w ramach której Spółka pozyskała finansowanie w kwocie ponad 3,2 mln zł
4. 9.12.2025 – Podpisanie Umowy o realizacji technologii z FARADA Group.
5. 11.12.2025 – Debiut spółki na rynku NewConnect
6. 8.04.2026 - Ogłoszenie publiczne gry Koshmar: The Last Reverie
7. 30.04.2026 – Koshmar: The Last Reverie przekracza 50 tysięcy zapisów na liście życzeń na platformie Steam

7.4. Przewidywania dotyczące rozwoju jednostki

Spółka utrzymuje kadry na poziomie podobnym do roku 2024, oscylujące koło 18 osób, jednak rozwija kompetencje kadrowe oferując staże dla absolwentów uczelni branżowych. Głównym elementem rozwoju jednostki jest skupienie na pracy nad grą „Koshmar: The Last Reverie”. Dodatkowo spółka nie ustaje w poszukiwaniu nowych partnerów z zakresu work for hire w branży gamedev oraz potencjalnych kontraktów w segmencie dual-use. Kluczowe jednak jest realizowanie działalności dodatkowej w sposób nie wpływający negatywnie na produkcję tytułu flagowego.

7.5. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Spółka nie miała osiągnięć w dziedzinie badań i rozwoju.

7.6. Informacje dotyczące nabycia udziałów (akcji) własnych, a zwłaszcza o celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia

W 2025 roku nie nastąpiło nabycie akcji własnych.

7.7. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)

Spółka nie posiada oddziałów.

7.8. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:

- a) ryzyka: zmiany cen kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka;
- b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczenia istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.

Spółka nie posiada instrumentów finansowych

7.9. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Czynniki ryzyka i opis zagrożeń Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Spółki obejmują m.in. ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko kredytowe oraz ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka, monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

Ryzyko związane z utratą kluczowych członków zespołu

Na działalność Spółki duży wpływ mają kompetencje oraz know-how osób stanowiących zespół pracujący nad określonym produktem, a także kadre zarządzającą i kadre kierowniczą Spółki. W skład zespołu Spółki wchodziło łącznie 18 osób, w tym: 0 osoby na umowę o pracę, 12 osób współpracuje na umowach o dzieło, 0 osób współpracuje na umowach zlecenie oraz 6 osób współpracuje ze Spółką na zasadzie jednoosobowej działalności gospodarczej. Odejście osób z wymienionych grup może wiązać się z utratą przez Spółkę wiedzy oraz doświadczenia w zakresie produkcji gier. Utrata członków zespołu pracującego nad danym produktem może negatywnie wpłynąć na jakość danej gry oraz na termin jej wydania, a co za tym idzie na wynik sprzedaży produktu i wyniki finansowe Spółki. Ryzyko to minimalizowane jest również poprzez fakt, iż kluczowi członkowie zespołu Spółki są jednocześnie akcjonariuszami Spółki i deklarują chęć dalszego zaangażowania w rozwój podmiotu.

Ryzyko związane z brakiem przychodów ze sprzedaży nowych gier

Zdolność Spółki do generowania przychodów ze sprzedaży zależy od powodzenia sprzedaży produkowanych przez Spółkę gier wideo. Charakterystyka branży gamedevowej oraz prowadzonej przez Spółkę działalności wymaga nakładów kapitałowych w całym okresie produkcji gier, który może trwać od 12 do 36 miesięcy. Spółka ponosi nakłady na produkcję gry pt. „Koshmar: The Last Reverie”. Nieosiągnięcie przez Spółkę przychodów ze sprzedaży nowych gier lub osiągnięcie znacząco niższych przychodów niż pierwotnie zakładano może mieć m.in. negatywny wpływ sytuację Spółki oraz wycenę jej akcji, a inwestorzy, którzy objęli lub nabyli akcje Spółki mogą ponieść straty i nie odzyskać zainwestowanych środków. Jednocześnie, ewentualne niepowodzenie przy próbie pozyskania przez Spółkę kapitału, w tym akcyjnego może uniemożliwić kontynuowanie prowadzonej działalności. W celu minimalizacji przedmiotowego ryzyka Spółka zakłada dalszy rozwój segmentu produkcji na zlecenie zewnętrznych podmiotów, która w ocenie Zarządu Spółki stanowi stabilne źródło przychodów.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Charakterystyczną cechą rynku gier jest sezonowość ich sprzedaży. Największe przychody ze sprzedaży odnotowywane są w okresach następujących bezpośrednio po wprowadzeniu na rynek nowej gry oraz po wprowadzeniu gry na kolejną platformę dystrybucyjną, natomiast w okresach pomiędzy premierami kolejnych gier obroty są znacznie niższe. Skutkiem sezonowości są znaczne różnice w wartościach przychodów oraz dysproporcje w osiągniętych wynikach finansowych w poszczególnych okresach sprawozdawczych. Spółka minimalizuje efekt sezonowości poprzez realizację zleceń dla zewnętrznych podmiotów jako drugi segment przychodowy Spółki.

Ryzyko związane z opóźnieniami w produkcji gier

Produkcja gier jest procesem złożonym i wieloetapowym, zależnym nie tylko od czynnika ludzkiego i realizacji kolejnych etapów pracy nad grą, ale także od czynników technicznych oraz wystarczającego poziomu finansowania. Niejednokrotnie rozpoczęcie kolejnego etapu produkcji możliwe jest dopiero po zakończeniu poprzedniej fazy. Istnieje w związku z tym ryzyko opóźnienia na danym etapie produkcji, co dodatkowo może wpłynąć na opóźnienie w ukończeniu całej gry. Niedotrzymanie założonego harmonogramu produkcji może

spowodować opóźnienie premiery gry, co w krótkim terminie może mieć negatywny wpływ na poziom sprzedaży określonego produktu oraz sytuację finansową Podmiotu.

Ryzyko związane z opóźnieniami premier gier

Zgodnie z wiedzą Zarządu Spółki na sukces sprzedażowy danej gry istotnie wpływa odpowiedni termin jej premiery, dlatego Zarząd Spółki bierze pod uwagę wszystkie znane mu czynniki warunkujące optymalną datę startu sprzedaży. W związku z tym nie można wykluczyć, że pomimo zakończenia fazy produkcji gry, Spółka celowo dokona opóźnienia premiery gry, co pozwoli na: lepsze dopracowanie gry, przeprowadzenie efektywniejszej kampanii marketingowej czy też zbudowanie większej listy graczy oczekujących na jej premierę. W takim wypadku, opóźnienie premiery gry powinno wpłynąć na większą sprzedaż co będzie miało wpływ na sytuację finansową Spółki.

Ryzyko związane z nieukończonymi projektami

Produkcja gier komputerowych jest procesem wieloetapowym, czego następstwem jest ryzyko wystąpienia opóźnień poszczególnych jego faz. W następstwie może przełożyć się to na termin realizacji całego projektu, a nawet podjęcie decyzji o rezygnacji z danego projektu (rozłożony w czasie cykl produkcyjny wymaga uwzględnienia wyników testów przeprowadzanych na różnych grupach odbiorców, dokonywania korekt związanych ze zmieniającą się koniunkturą na określone elementy treści lub formy przekazu dotyczące różnych form rozrywki). W trakcie roku obrotowego Spółka ponosi nakłady na produkcję gier, trwające od 12 do 36 miesięcy (terminy wynikające z dotychczasowych doświadczeń Spółki, w przyszłości mogą one ulec zmianie). Spółka dokłada należytej, profesjonalnej staranności, by zminimalizować nieregularności i opóźnienia w produkcji, wdrażając szereg rozwiązań organizacyjnych i projektowych, by je zamortyzować w późniejszym okresie. Nie można jednak wykluczyć ryzyka, iż jedna lub kilka z rozwijanych gier nie przyniesie spodziewanych przychodów, przyniesie je ze znacznym opóźnieniem w stosunku do planu założonego przez Spółkę lub też nie zostanie skierowana do dystrybucji czy w ogóle ukończona. Powyższe ryzyko może negatywnie wpłynąć na sytuację finansową Spółki.

Ryzyko związane z wprowadzaniem nowych gier do sprzedaży

Celem Spółki jest produkcja gier komputerowych. Wprowadzenie takich produktów wiąże się z poniesieniem nakładów na produkcję, promocję i dystrybucję. Nie można wykluczyć ryzyka, iż nowo wyprodukowany tytuł nie otrzyma akceptacji jednego z systemów certyfikacji, otrzyma inną niż zakładano kategorię wiekową, promocja produktu okaże się nietrafiona, nie przyniesie odpowiedniego efektu czy też budżet na promocję będzie zdecydowanie mniejszy od optymalnego na danym rynku. Opisane okoliczności mogą mieć istotny, negatywny wpływ na perspektywy rozwoju, osiągnięte wyniki i sytuację finansową Spółki. Przedmiotowy czynnik ryzyka odnosi się również do rozważanego projektowania kolejnych autorskich gier bez prądu, w których Spółka posiada doświadczenie

Ryzyko nieosiągnięcia przez grę sukcesu rynkowego

Rynek gier komputerowych, w którym Spółka planuje rozwój cechuje się ograniczoną przewidywalnością. Spółka wyszukuje nisze rynkowe i wypełnia je nowymi produktami. Istnieje w związku z tym ryzyko, że nowe gry Spółki ze względu na czynniki, których Spółka nie mogła przewidzieć, nie odniosą sukcesu rynkowego, który pozwoliłby na zwrot kosztów

poniesionych na produkcję gry lub na dobry wynik finansowy nowego tytułu. Taka sytuacja może negatywnie wpłynąć na wynik finansowy Spółki. Ryzyko to jest wpisane w bieżącą działalność Spółki. W celu minimalizacji przedmiotowego czynnika ryzyka Spółka dywersyfikuje kanały dystrybucji oraz maksymalizuje czas życia produktów, poprzez tworzenie dodatków (DLC), co wzbogaci jej pierwotną wersję i umożliwi kolejne godziny rozgrywki.

Ryzyko związane z pełnieniem przez Członków Rady Nadzorczej działalności konkurencyjnej

Na dzień sporządzenia sprawozdania, Członkowie Rady Nadzorczej Spółki, zgodnie ze złożonymi oświadczeniami, prowadzą działalność, która jest konkurencyjna w stosunku do działalności Spółki, są współnikami konkurencyjnej spółki cywilnej lub osobowej albo członkami organu spółki kapitałowej lub członkami organu jakiegokolwiek konkurencyjnej osoby prawnej. Według Zarządu, obecność w organie nadzorczym Spółki Członków Rady Nadzorczej, pomimo ich obecności w organach nadzorczych lub zarządczych innych podmiotów operujących w tej samej branży, nie stanowi realnego ryzyka dla Spółki z punktu widzenia prowadzonej działalności obejmującej produkcję i wydawanie gier własnych oraz świadczenie usług outsourcingowych. Na dzień sporządzenia sprawozdania, zgodnie z opinią Zarządu, w Spółce brak było sytuacji konfliktu interesów. W związku z tym w Purple Ray Studio S.A. nie wdrożono polityki zarządzania konfliktem interesów, przy czym Zarząd Spółki nie wyklucza wdrożenia takiej polityki w przyszłości. Jednocześnie należy wskazać, iż Zarząd Spółki unika zawierania umów sprzecznych z interesem Podmiotu, a działalność Spółki prowadzona jest w taki sposób, aby ograniczyć konflikty interesów oraz ich ewentualne negatywne skutki. Dopuszcza się zawieranie transakcji z podmiotami powiązanymi, jeśli są to transakcje typowe ze względu na specyfikę biznesu oraz zawierane są na warunkach rynkowych. Ponadto Zarząd dostrzega pozytywne efekty synergii wynikające z bliskiej kooperacji pomiędzy Spółkami.

Ryzyko związane ze strukturą przychodów

Produkty oferowane przez Spółkę charakteryzują się specyficznym cyklem życia, tzn. przychody rosną wraz ze wzrostem popularności, a ta uzyskiwana jest stopniowo po wprowadzeniu danej gry do obrotu.

Przychody i wyniki Spółki mogą w początkowym okresie wykazywać znaczne wahania pomiędzy poszczególnymi okresami (miesiącami, kwartałami). Ponadto przychody będą pochodzić od niewielkiej liczby bezpośrednich odbiorców (dystrybutorów), co oznacza, że wpływy od pojedynczego odbiorcy będą zapewniać więcej niż 10% przychodów ze sprzedaży w danym okresie. Utrata jednego z odbiorców może powodować znaczne obniżenie przychodów w krótkim terminie, trudne do zrekompensowania z innych źródeł. Opisane powyżej okoliczności mogą mieć istotny negatywny wpływ na perspektywy rozwoju, osiągnięte wyniki i sytuację finansową Spółki.

Ryzyko uzależnienia od kluczowych dystrybutorów

Dystrybucja gier wideo Spółki odbywać się będzie za pośrednictwem platformy dystrybucyjnej Steam, która jest największym dystrybutorem gier PC na świecie. Należy mieć na uwadze, iż ewentualna rezygnacja odbiorcy z oferowania gier Spółki może mieć znaczący negatywny wpływ na działalność operacyjną i wyniki finansowe Spółki. Wskazać

należy, że sprzedaż gier Spółki, oprócz platformy Steam, odbywa się również za pośrednictwem platform dystrybucyjnych GOG.com i Epic Games Store. Przedmiotowy czynnik ryzyka jest minimalizowany poprzez dywersyfikację źródeł przychodów. Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka realizuje przychody również poprzez świadczenie usług informatycznych i programistycznych na zlecenie innego podmiotu.

Ryzyko niepromowania gry przez dystrybutorów

Na sprzedaż duży wpływ mają wyróżnienia gier na platformach sprzedażowych i promocja produktów przez dystrybutora gier, tj. platformy Steam. Jednocześnie Spółka ma jedynie niewielki wpływ na przyznawanie przez dystrybutorów wyróżnień, poleceń, kuponów rabatowych oraz zniżek itp. poprzez wypełnianie rekomendacji odnośnie pożądanych cech produktów oraz poprzez bezpośrednie relacje z przedstawicielami dystrybutorów, którzy posiadają ograniczoną możliwość wpływania na procesy decyzyjne w tej kwestii. Istnieje zatem ryzyko nieprzyznania takich wyróżnień dla gier Spółki, co może wpłynąć na zmniejszenie zainteresowania określonym produktem Spółki wśród konsumentów, a co za tym idzie, na mniejszy od oczekiwanego poziom sprzedaży określonego produktu. W celu minimalizacji przedmiotowego czynnika ryzyka gry Spółki dystrybuowane są na wielu platformach takich jak: Steam, GOG.com, Epic Games Store, oraz na konsolach, takich jak: PlayStation, Xbox, Nintendo Switch.

Ryzyko związane z ograniczonymi kanałami dystrybucji gier

Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka prowadzi sprzedaż na terenie całego świata w modelu dystrybucji cyfrowej, za pośrednictwem dedykowanych platform dystrybucyjnych. Ponadto produkty z obszaru gier planszowych są realizowane przez zatrudnionych do tego celu specjalistów mających odpowiednie kwalifikacje i powiązania dystrybucyjne umożliwiające efektywne wprowadzanie tych produktów na rynek polski. W sytuacji, gdyby Spółka podjęła decyzję o zwiększeniu udziału kanałów tradycyjnych w dystrybucji swoich produktów, powstałaby konieczność poniesienia przez Spółkę wyższych kosztów, co mogłoby negatywnie wpłynąć na wynik finansowy Spółki.

Ryzyko pogorszenia się wizerunku Spółki

Na wizerunek Spółki silny wpływ mają opinie konsumentów, w tym przede wszystkim opinie publikowane w Internecie, szczególnie za pośrednictwem wyspecjalizowanych portali recenzujących gry. Głównym sposobem dystrybucji produktów będą kanały cyfrowe, w związku z czym negatywne opinie mogą wpłynąć na utratę zaufania klientów i współpracowników Spółki oraz na pogorszenie jej reputacji. Taka sytuacja wymagałaby od Spółki przeznaczenia dodatkowych środków na kampanie marketingowe mające na celu neutralizację negatywnych opinii o Spółce, a także mogłaby negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko roszczeń z zakresu praw autorskich

Spółka, nawiązując współpracę z poszczególnymi osobami realizuje prace w większości poprzez kontrakty cywilnoprawne: umów o świadczenie usług czy umów o dzieło. Zawierane przez Spółkę umowy zawierają odpowiednie klauzule dotyczące nie tylko sposobu działania, ale również przeniesienia autorskich praw majątkowych do wykonywanych dzieł na Spółkę czy postanowienia zobowiązujące do zachowania poufności

w odniesieniu do wszelkich informacji udostępnionych wykonawcy, a nieupubliczniętych przez Spółkę. Z uwagi na dużą liczbę umów zawieranych przez Spółkę zawierających klauzulę przenoszącą prawa autorskie, istnieje ryzyko kwestionowania skuteczności nabycia tych praw, a tym samym potencjalne ryzyko podniesienia przez osoby roszczeń prawno-autorskich.

Ryzyko związane z utratą płynności finansowej

Spółka może być narażona na sytuację, w której nie będzie w stanie realizować swoich zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Ponadto Spółka jest narażona na ryzyko związane z niewywiązywaniem się przez kluczowych klientów ze zobowiązań umownych wobec Spółki, w tym nieterminowe regulowanie zobowiązań przez platformy internetowe, przy użyciu których dystrybuowane są produkty Spółki. Takie zjawisko może mieć negatywny wpływ na płynność Spółki i powodować m.in. konieczność dokonywania odpisów aktualizujących należności. Spółka w celu minimalizacji ryzyka zamrożenia płynności finansowej, dokonuje analizy struktury finansowania Spółki, a także dba o utrzymanie odpowiedniego poziomu środków pieniężnych, niezbędnego do terminowego regulowania zobowiązań bieżących.

Ryzyko wystąpienia zdarzeń losowych

Spółka jest narażona na wystąpienie zdarzeń nadzwyczajnych, takich jak awarie (np. sieci elektrycznych, zarówno w obrębie wewnętrznym, jak i zewnętrznym), katastrofy, w tym naturalne, działania wojenne, ataki terrorystyczne, epidemie i inne. Mogą one skutkować zmniejszeniem efektywności działalności Spółki albo jej całkowitym zaprzestaniem. W takiej sytuacji Spółka jest narażona na zmniejszenie przychodów lub poniesienie dodatkowych kosztów, a także może być zobowiązana do zapłaty kar umownych z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy z klientem.

Ryzyko czynnika ludzkiego

W działalność produkcyjną Spółki zaangażowane są osoby współpracujące ze Spółką na podstawie umów cywilnoprawnych oraz na prowadzone przez nie działalności gospodarcze, co rodzi niebezpieczeństwo zmniejszenia wydajności produkcji oraz powstania błędów spowodowanych nienależytym wykonywaniem obowiązków. Takie działania mogą mieć charakter działań zamierzonych bądź nieumyślnych i mogą one doprowadzić do opóźnienia w procesie produkcji gier. Zniszczenie się tego typu ryzyka prowadzić może w dalszej kolejności do pogorszenia wyników finansowych Spółki. Spółka będąc świadoma możliwości zaistnienia tego typu ryzyka, podejmuje niezbędne działania mające na celu zwiększanie potencjału zespołów deweloperskich poprzez podnoszenie ich umiejętności oraz współpracę z osobami posiadającymi odpowiednie doświadczenie w produkcji gier.

Ryzyko związane z awarią sprzętu wykorzystywanego do produkcji gier

Produkcja gier wideo przez zespoły deweloperskie opiera się w szczególności na prawidłowo działającym sprzęcie elektronicznym. Istnieje ryzyko, iż w przypadku poważnej awarii sprzętu, która będzie niemożliwa do natychmiastowego usunięcia, zespół deweloperski może zostać zmuszony do czasowego wstrzymania części swoich prac, aż do czasu usunięcia awarii. Awaria sprzętu może doprowadzić także do utraty danych stanowiących element pracy nad grą. Przerwa w pracach zespołu deweloperskiego lub

utrata danych kluczowych dla danego projektu może spowodować niemożność wykonania zobowiązań wynikających z aktualnych umów zawartych przez Spółkę, a nawet utratę posiadanych kontraktów Spółki, co może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Podmiotu.

Ryzyko podlegania umów prawu obcemu

W ramach swojej działalności Spółka zawiera umowy z podmiotami zagranicznymi, co wiąże się często z podleganiem określonej umowy obcej jurysdykcji. Istnieje zatem ryzyko powstania pomiędzy Spółką a jej kontrahentem sporu, dla którego prawem właściwym będzie prawo państwa zagranicznego. Spółka zawiera także umowy, z których spory poddane zostały sądowi państwa obcego. W sytuacji powstania takiego sporu, Spółka może być zmuszona do prowadzenia procesu za granicą, co może wiązać się z dodatkowymi kosztami.

Ryzyko związane z pozyskaniem kolejnych członków zespołu

Kluczowym zasobem Spółki jest kapitał ludzki. Większość szkół wyższych w Polsce nie przewiduje edukacji w kierunku zawodów związanych z tworzeniem gier. W efekcie, rynek pracowników w tym zakresie jest wąski. Istnieje ryzyko, że Spółka będzie miała czasowe problemy ze znalezieniem osób o kwalifikacjach i doświadczeniu wystarczających do współpracy ze Spółką.

Ryzyko związane z koniunkturą w branży, w której działa Spółka

Koniunktura na rynku gier w pewnym stopniu zależna jest od czynników makroekonomicznych, takich jak poziom PKB, poziom wynagrodzeń, dochodów i wydatków gospodarstw domowych oraz poziom wydatków konsumpcyjnych. Inwestorzy powinni wziąć pod uwagę, że Spółka nie ma wpływu na wskazane powyżej czynniki kształtujące koniunkturę w branży, których zmiana może negatywnie wpłynąć na poziom sprzedaży Spółki i jego wyniki finansowe.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidzianych trendów

Rynek gier komputerowych cechuje się ograniczoną przewidywalnością. Istnieje ryzyko pojawienia się nowych, niespodziewanych trendów, w które produkty Spółki nie będą się wpisywać. Niska przewidywalność rynku powoduje także, że określony produkt Spółki, np. cechujący się wysoką innowacyjnością, może nie trafić w gust konsumentów. Wskazane sytuacje mogą negatywnie wpłynąć na działalność operacyjną i wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z pojawieniem się nowych technologii

Na działalność Spółki duży wpływ mają nowe technologie i rozwiązania informatyczne. Rynek nowych technologii jest rynkiem szybko rozwijającym się, co powoduje konieczność ciągłego monitorowania pojawiających się tendencji przez Spółkę i szybkiego dostosowywania się do wprowadzanych rozwiązań. Istnieje zatem ryzyko niedostosowania się Spółki do zmieniających się warunków technologicznych, co może negatywnie wpłynąć na działalność operacyjną i wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko konkurencji

Rynek gier jest rynkiem konkurencyjnym. Konsumentom oferowane są liczne produkty, nierzadko o podobnej tematyce. Konkurencyjny rynek wymaga pracy nad ciągłym podwyższaniem jakości produktów, a także nad szukaniem nowych nisz rynkowych i tematów gier, które mogłyby zaciekać szeroką grupę odbiorców. Na rynku ciągle pojawiają się nowe produkty, przez co istnieje ryzyko spadku zainteresowania określonymi produktami Spółki na rzecz produktów konkurencji.

Ryzyko związane z procesami konsolidacyjnymi podmiotów konkurencyjnych

Procesy konsolidacyjne zachodzące wśród podmiotów konkurencyjnych w stosunku do Spółki mogą doprowadzić do wzmocnienia pozycji rynkowej tych podmiotów, a co za tym idzie, do osłabienia pozycji Spółki na rynku krajowym i międzynarodowym. Większe podmioty dysponują zdecydowanie wyższym budżetem na promocję gier, co ma istotne znaczenie dla sukcesu gry.

Ryzyko związane z nielegalną dystrybucją produktów Spółki

Dystrybucja produktów (gier) odbywa się za pomocą kanałów cyfrowych, co zwiększa ryzyko związane z nielegalnym rozpowszechnianiem produktów Spółki bez jej zgody i wiedzy. Pozyskiwanie przez konsumentów produktów Spółki w sposób nielegalny może negatywnie wpłynąć na poziom sprzedaży Spółki oraz jej wyniki finansowe.

Ryzyko związane ze światowymi kampaniami na rzecz aktywnego trybu życia

Swoiste zagrożenie dla produkowanych przez Spółkę gier stanowią ogólnoswiatowe kampanie walczące z nadmiernym poświęcaniem czasu na rzecz gier komputerowych oraz promujące zdrowy, aktywny styl życia. Nie można wykluczyć, że w wyniku takich kampanii bardziej popularny stanie się model aktywnego spędzania wolnego czasu, co może wiązać się ze zmniejszeniem zapotrzebowania na gry Spółki, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wyniki finansowe.

Ryzyko walutowe

Ze względu na fakt, iż Spółka ponosi koszty wytworzenia w PLN, natomiast część przychodów jest i będzie realizowana w walutach obcych, powstaje ryzyko związane ze zmianą kursów walutowych. Szczególne znaczenie ma w tym przypadku kształtowanie się kursów EUR/PLN oraz USD/PLN, ponieważ transakcje w tych walutach mają najistotniejszy wkład w strukturę przychodów. Ryzyko na tym polu występuje głównie w odniesieniu do należności. Inwestorzy powinni brać pod uwagę fakt, iż Spółka nie stosuje zabezpieczeń przed ryzykiem walutowym.

Ryzyko zmienności stóp procentowych

Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka nie posiada umów kredytowych opartych na zmiennej stopie kredytowej. W sytuacji, w której Zarząd Spółki podejmie decyzję o finansowaniu części działalności kredytem bankowym lub pożyczkami, powstanie ryzyko związane ze zmianą stóp procentowych. Wzrost stóp procentowych spowoduje wzrost kosztów obsługi zadłużenia oraz zmniejszenie efektywności działalności poprzez zmniejszenie zysków. Z drugiej strony obniżenie się poziomu stóp procentowych skutkowałoby obniżeniem kosztów finansowania oraz zwiększeniem zysków. Należy wskazać, iż Spółka nie posiada realnego wpływu na kształtowanie się stóp procentowych.

Ryzyko związane z regulacjami prawnymi

Polski system prawny charakteryzuje się wysoką częstotliwością zmian. Na działalność Spółki potencjalny negatywny wpływ mogą mieć nowelizacje m.in. w zakresie prawa handlowego, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych. W celu minimalizacji przedmiotowego ryzyka Spółka na bieżąco przeprowadza badania na zgodność stosowanych aktualnie przepisów przez Spółkę z bieżącymi regulacjami prawnymi.

Ryzyko związane z opodatkowaniem (regulacje podatkowe) i interpretacją przepisów podatkowych

Polski system podatkowy cechuje się niejednoznacznością zapisów oraz wysoką częstotliwością zmian. Niejednokrotnie brak jest ich klarownej wykładni, co może powodować sytuację odmiennej ich interpretacji przez Spółkę i organy skarbowe. W przypadku zaistnienia takiej sytuacji urząd skarbowy może nałożyć na Spółkę karę finansową, która może mieć istotny negatywny wpływ na jej wyniki finansowe. Ponadto organy skarbowe mają możliwość weryfikowania poprawności deklaracji podatkowych określających wysokość zobowiązania podatkowego w ciągu pięcioletniego okresu od końca roku, w którym minął termin płatności podatku. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej od będącej podstawą wyliczenia zobowiązania podatkowego przez Spółkę interpretacji przepisów podatkowych, sytuacja ta może mieć istotny negatywny wpływ na sytuację finansową Spółki. Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka nie korzysta ze zwolnień podatkowych, a na oferowane przez Spółkę usługi nałożona jest stawka VAT w wysokości 23%. Poza tym Spółka zobowiązana jest płacić podatek dochodowy, którego stawka wynosi 9%. Ryzyko związane z opodatkowaniem może wynikać ze zmian w wysokościach stawek podatkowych, istotnych z punktu widzenia Spółki, jednakże wpływ tych zmian na przyszłą kondycję Spółki należy uznać za niewielki, jako że prawdopodobieństwo skokowych zmian w regulacjach podatkowych jest znikome.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka prowadzi działalność na rynku krajowym oraz rynkach zagranicznych. Z tego powodu Spółka narażona jest na ryzyko związane z ogólną sytuacją makroekonomiczną i polityczną w Polsce oraz zagranicą. Wpływ na działalność operacyjną oraz sytuację finansową Spółki mogą mieć takie czynniki jak poziom bezrobocia, tempo wzrostu gospodarczego czy poziom inflacji. Ewentualne spowolnienie gospodarcze może negatywnie wpłynąć na osiąganą przez Spółkę rentowność oraz dynamikę rozwoju.

Ryzyko związane z kolejnymi emisjami akcji i pozyskiwaniem środków finansowych

Spółka planuje, iż środki pozyskane z ewentualnych, kolejnych emisji akcji zostaną przeznaczone na finansowanie rozwoju Spółki. Jednakże w przypadku wystąpienia nieprzewidzianych czynników, niekorzystnych dla realizacji strategii rozwoju lub dla samej Spółki, istnieje ryzyko, iż Spółka będzie potrzebował dodatkowych środków pieniężnych, bądź też dynamika rozwoju Spółki wzrośnie niewspółmiernie do zakładanych parametrów i niezbędny okaże się dalszy kapitał do realizacji celów. W takich okolicznościach Spółka może poszukiwać finansowania w postaci kredytów, pożyczek czy kolejnej emisji instrumentów finansowych. Niepozyskanie środków pieniężnych niezbędnych Spółce mogłoby negatywnie wpłynąć na dalszy rozwój i wycenę instrumentów finansowych Spółki.

7.10. Kluczowe finansowe oraz niefinansowe wskaźniki efektywności związane z działalnością jednostki, a także informacje dotyczące zagadnień pracowniczych i środowiska naturalnego

Za kluczowe wskaźniki sytuacji finansowej Spółka uznaje poziom przychodów ze sprzedaży, płynność finansową oraz zdolność do finansowania realizowanych projektów produkcyjnych.

Aktualna sytuacja finansowa Spółki jest stabilna. Umowa pomostowa zawarta ze spółką Gravier Investment ASI S.A. umożliwia pozyskanie dodatkowego finansowania działalności Spółki.

W roku 2025 Spółka przeprowadziła dwie emisje akcji serii C i D, pozyskując łącznie około 4,9 mln zł środków na dalszy rozwój działalności oraz realizację projektu „Koshmar: The Last Reverie”.

Za istotny prognostyk przyszłych wyników finansowych Spółka uznaje bardzo dobre przyjęcie publicznie ogłoszonego w kwietniu 2025 roku projektu gry „Koshmar: The Last Reverie”. Znajduje to odzwierciedlenie w dynamicznie rosnącej liczbie zapisów na wishlistę gry, która na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania przekroczyła 85 tysięcy użytkowników.

Spółka prowadzi również rozmowy z potencjalnymi partnerami wydawniczymi dla projektu „Koshmar: The Last Reverie”.

Dodatkowo Spółka rozważa możliwość przeprowadzenia kolejnej emisji akcji, której celem byłoby wsparcie dalszego rozwoju działalności i realizowanych projektów.

Spółka przewiduje znaczący wzrost przychodów w kolejnych okresach sprawozdawczych w związku z planowaną premierą gry „Koshmar: The Last Reverie”.

Spółka prowadzi działalność w modelu niskoemisyjnym i nie identyfikuje istotnego wpływu prowadzonej działalności na środowisko naturalne. Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka nie zatrudnia pracowników na podstawie umowy o pracę, współpracując głównie z osobami świadczącymi usługi w oparciu o umowy cywilnoprawne oraz działalność gospodarczą.

7.11. Informacje dodatkowe

Brak znaczących dodatkowych informacji.

8. Oświadczenie Zarządu

Oświadczenie zarządu spółki Purple Ray Studio S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2025 r. do 31.12.2025 r.

Zarząd Purple Ray Studio S.A. oświadcza, iż wedle jego najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Spółkę oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Spółki zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

Podpisy osób upoważnionych do reprezentowania Spółki

Oświadczenie zarządu spółki Purple Ray Studio S.A. w sprawie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego za rok 2025

Zarząd Purple Ray Studio S.A. oświadcza, iż wybór firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego został dokonany zgodnie z przepisami, w tym zgodnie z przepisami dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej oraz, iż firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie, spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

Podpisy osób upoważnionych do reprezentowania Spółki

9. Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego

Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego stanowi załącznik do niniejszego Raportu rocznego.

10. Informacje o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego

TREŚĆ ZASADY	STOSOWANIE ZASADY TAK/NIE	KOMENTARZ SPÓŁKI
1. Oprócz realizowania obowiązków informacyjnych określonych we właściwych przepisach prawa i regulacjach alternatywnego systemu obrotu spółka zamieszcza na swojej stronie internetowej, w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oraz niezwłocznie aktualizuje:		
1.1. podstawowe informacje o spółce, opis jej działalności, a także informację na temat posiadanych spółek zależnych i przedmiocie ich działalności;	TAK	
1.2. krótki opis modelu biznesowego oraz przyjętej strategii biznesowej, z uwzględnieniem zawartych w strategii obszarów z zakresu ESG;	TAK	Przy czym z uwagi na rozmiar Spółki nie są stosowane zasady ESG.
1.3. datę wprowadzenia akcji spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect (datę debiutu) oraz wszystkie wcześniejsze nazwy spółki, jeżeli od daty debiutu firma spółki uległa zmianie;	TAK	
1.4. skład zarządu i rady nadzorczej spółki oraz życiorysy zawodowe osób wchodzących w skład tych organów;	TAK	
1.5. informacje o spełnianiu przez każdego z członków rady nadzorczej kryteriów niezależności, o których mowa w pkt 3, w tym o rzeczywistych i istotnych powiązaniach z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki;	TAK	
1.6. dokumenty korporacyjne spółki;	TAK	

1.7. udostępniane interesariuszom materiały informacyjne na temat spółki, przyjętej strategii i jej realizacji;	TAK	
1.8. wybrane dane finansowe i opublikowane prognozy;	TAK	Spółka stosuje niniejszą zasadę, jednak na dzień publikacji niniejszego oświadczenia Spółka nie publikowała prognoz. W przypadku publikacji prognoz w przyszłości, Spółka opublikuje je na stronie internetowej.
1.9. aktualną strukturę akcjonariatu, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce;	TAK	
1.10. dokumenty informacyjne spółki, prospekty wraz z suplementami oraz inne dokumenty będące podstawą oferty publicznej akcji lub wprowadzenia akcji do alternatywnego systemu obrotu;	TAK	
1.11. raporty bieżące i okresowe opublikowane przez spółkę w ciągu ostatnich 5 lat;	TAK	
1.12. kalendarium publikacji raportów finansowych, publicznie dostępnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami oraz innych wydarzeń istotnych z punktu widzenia inwestorów;	TAK	
1.13. sekcję pytań zadawanych spółce zarówno przez akcjonariuszy, jak i osoby niebędące akcjonariuszami, wraz z odpowiedziami udzielonymi przez spółkę;	NIE	Zadane pytania i udzielone odpowiedzi będą publikowane w formie raportu bieżącego w sytuacji, gdy zajdą przesłanki do jego opublikowania. Zarząd nie wyklucza jednak, że gdyby w przyszłości takie pytania pojawiały się regularnie, a odpowiedzi na nie byłyby istotne dla ochrony praw akcjonariuszy, Zarząd Spółki rozważy wprowadzenie na stronie internetowej Spółki sekcję pytań zadawanych Spółce wraz z odpowiedziami.
1.14. informację na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy;	TAK	
1.15. opublikowane w ostatnim raporcie rocznym oświadczenie o stosowaniu przez spółkę zasad ładu korporacyjnego zawartych w niniejszym dokumencie;	TAK	

1.16. dane kontaktowe do osób odpowiedzialnych w spółce za komunikację z inwestorami, ze wskazaniem dedykowanego adresu e-mail lub numeru telefonu.	TAK	
2. Zakres aktywności zawodowej osób wchodzących w skład zarządu lub rady nadzorczej powinien zapewnić sprawne i wydajne zarządzanie spółką oraz sprawowanie efektywnego nadzoru w zakresie realizacji celów strategicznych i osiągniętych wyników.	TAK	
3. Co najmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności wymienione w ustawie z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym, a także wykazywać się brakiem rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce.	NIE	<p>Na dzień sporządzenia niniejszej informacji Spółka nie stosuje niniejszej zasady, ponieważ ze względu na skalę działalności Spółki uważa, że przepisy KSH są obecnie wystarczające do zapewnienia niezależności nadzoru i tym samym do ochrony interesów akcjonariuszy.</p> <p>Zarząd nie wyklucza jednak, że wraz z rozwojem Spółki może w przyszłości zarekomendować Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy rozważenie zasadności stosowania wymogów niezależności członków Rady Nadzorczej określonych w niniejszej zasadzie.</p>
4. Członek zarządu lub rady nadzorczej powinien unikać podejmowania aktywności zawodowej lub pozazawodowej, która mogłaby prowadzić do powstawania konfliktu interesów lub wpływać negatywnie na jego reputację jako członka organu spółki. O zaistniałym konflikcie interesów lub możliwości jego powstania członek zarządu lub rady nadzorczej niezwłocznie informuje pozostałych członków właściwego organu spółki oraz nie bierze udziału w dyskusji i głosowaniu nad uchwałą w sprawie, w której w stosunku do jego osoby może wystąpić konflikt interesów.	TAK	

<p>5. Spółka zapewnia rozwiązania w zakresie kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, w tym ryzykiem dotyczącym sporządzania sprawozdań finansowych, oraz w zakresie nadzoru zgodności działalności z prawem, a także funkcję audytu wewnętrznego. Rozwiązania przyjęte przez spółkę w tym zakresie powinny być dostosowane do wielkości spółki oraz rodzaju i skali prowadzonej działalności, jak również do poziomu ryzyka związanego z jej prowadzeniem.</p>	<p>TAK</p>	<p>Przy czym przyjęte przez Spółkę rozwiązania w niniejszym zakresie zostały dostosowane do skali działalności Spółki.</p>
<p>6. Rada nadzorcza w ramach przysługujących jej uprawnień monitoruje proces sporządzania sprawozdań finansowych. W tym celu rada nadzorcza co najmniej zapoznaje się z harmonogramem prac koniecznych dla sporządzenia sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami i omawia ten harmonogram z zarządem spółki, a także utrzymuje komunikację z biegłym rewidentem wybranym do badania sprawozdania finansowego.</p>	<p>TAK</p>	
<p>7. Rada nadzorcza zapoznaje się z porządkiem obrad walnego zgromadzenia oraz opiniuje materiały, które mają być przedstawione przez spółkę walnemu zgromadzeniu.</p>	<p>TAK</p>	
<p>8. Zarząd spółki, zwołując walne zgromadzenie, dokonuje wyboru terminu, miejsca i formy walnego zgromadzenia tak, by umożliwić udział w obradach jak największej liczbie akcjonariuszy.</p>	<p>TAK</p>	
<p>9. W przypadku otrzymania przez zarząd informacji o zwołaniu walnego zgromadzenia na podstawie art. 399 § 2 - 4 Kodeksu spółek handlowych zarząd niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku zwołania walnego zgromadzenia na podstawie upoważnienia wydanego przez sąd rejestrowy zgodnie z art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.</p>	<p>TAK</p>	

<p>10. Członkowie zarządu i rady nadzorczej uczestniczą w obradach walnego zgromadzenia, w miejscu obrad lub za pośrednictwem środków dwustronnej komunikacji elektronicznej w czasie rzeczywistym, w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznych odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.</p>	<p>TAK</p>	
<p>11. Żaden akcjonariusz nie powinien być uprzywilejowany w stosunku do pozostałych akcjonariuszy w zakresie transakcji zawieranych przez spółkę z akcjonariuszami lub podmiotami z nimi powiązanymi.</p>	<p>TAK</p>	
<p>12. Przed zawarciem przez spółkę istotnej umowy z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce lub podmiotem z nim powiązany zarząd zwraca się do rady nadzorczej o wyrażenie zgody na taką transakcję. Rada nadzorcza przed wyrażeniem zgody dokonuje oceny wpływu takiej transakcji na interes spółki, zwracając uwagę, aby interesy różnych grup akcjonariuszy nie przeważały nad interesem spółki. Powyższemu obowiązkowi nie podlegają transakcje typowe i zawierane na warunkach rynkowych w ramach prowadzonej działalności operacyjnej przez spółkę z podmiotami wchodzącymi w skład grupy kapitałowej spółki, które są objęte konsolidacją. W przypadku gdy decyzję w sprawie zawarcia przez spółkę istotnej umowy z podmiotem powiązany podejmuje walne zgromadzenie, przed podjęciem takiej decyzji spółka zapewnia wszystkim akcjonariuszom dostęp do informacji niezbędnych do dokonania oceny wpływu tej transakcji na interes spółki.</p>	<p>NIE</p>	<p>Spółka nie stosuje niniejsze zasady, ponieważ jej przestrzeganie mogłoby negatywnie wpłynąć na sprawność i efektywność realizacji prowadzonych projektów.</p> <p>Niemniej Zarząd Spółki zapewnia, iż nie dopuszcza, aby w trakcie przedmiotowych transakcji interesy różnych grup akcjonariuszy Emitenta przeważały nad interesem Spółki.</p> <p>W ocenie Zarządu Spółki, obecnie obowiązujące przepisy KSH w zakresie zgód i kontroli korporacyjnej w odniesieniu do transakcji z podmiotami powiązanymi są wystarczające do należytego zabezpieczenia interesów Emitenta i jego akcjonariuszy.</p>
<p>13. W przypadku zgłoszenia przez inwestora żądania udzielenia informacji na temat spółki, spółka udziela odpowiedzi nie później niż w terminie 14 dni.</p>	<p>TAK</p>	
<p>14. W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.</p>	<p>TAK</p>	