

CM INTERNATIONAL S.A.



Raport okresowy

II kwartał 2026 rok

Wilczyce, 10 sierpnia 2026 r.

1. PISMO PRZEWODNIE ZARZĄDU SPÓŁKI

Szanowni Państwo,

przekazujemy Państwu raport okresowy podsumowujący działalność CM International S.A. w II kwartale 2026 roku.

Wyniki finansowe osiągnięte w tym okresie nie są jeszcze na poziomie odpowiadającym naszym oczekiwaniom. Drugi kwartał był jednak dla Spółki czasem intensywnych przygotowań do realizacji nowych projektów oraz dalszego rozwoju działalności produkcyjnej i certyfikacyjnej.

W czerwcu odbyło się Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, podczas którego powołano nowych członków Rady Nadzorczej. W okresie sprawozdawczym kontynuowaliśmy również realizację zamówień, o których informowaliśmy w raportach bieżących ESPI opublikowanych w I kwartale 2026 roku.

Istotnym obszarem działalności były przygotowania do certyfikacji urządzeń medycznych. W II kwartale dostarczyliśmy pierwsze urządzenie medyczne do badań prowadzonych przez jednostkę notyfikowaną, a także kontynuowaliśmy prace związane z przygotowaniem urządzeń do procesu dopuszczenia ich do obrotu na rynku amerykańskim zgodnie z wymaganiami FDA.

Jednocześnie koncentrowaliśmy się na wdrożeniu oraz kwalifikacji dostawcy w ramach nowego projektu, o którym wspominaliśmy w poprzednich raportach okresowych. Rozpoczęcie produkcji kontraktowej w ramach tego przedsięwzięcia planowane jest na kolejny kwartał. W związku z tym w II kwartale prowadziliśmy intensywne działania wdrożeniowe, obejmujące szkolenia, przygotowanie dokumentacji produkcyjnej i jakościowej, organizację procesów oraz szczegółowe zapoznanie się z produktami, które będą objęte produkcją.

Podejmowane działania wiązały się z zaangażowaniem znacznych zasobów organizacyjnych i operacyjnych, jednak stanowią ważny element przygotowania Spółki do realizacji nowych zleceń oraz dalszego rozwoju segmentu produkcji kontraktowej.

W kolejnych okresach będziemy konsekwentnie realizować rozpoczęte projekty oraz informować o najważniejszych wydarzeniach mających wpływ na działalność i rozwój CM International S.A.

Zachęcamy Państwa do zapoznania się z pozostałą częścią raportu, gdzie znajduje się szersze omówienie działalności Spółki w II kwartale 2026 r. Zachęcamy również do odwiedzania naszej strony internetowej: www.cmisa.eu. Dziękujemy za Państwa zaufanie dla Zarządu oraz pracowników Spółki!

Z poważaniem

Mariusz Kara
Prezes Zarządu
CM International S.A.

Michał Sebastian
Wiceprezes Zarządu
CM International S.A.

Anita Bernacka
Członek Zarządu
CM International S.A.

Spis treści

1. PISMO PRZEWODNIE ZARZĄDU SPÓŁKI	2
2. PODSTAWOWE INFORMACJE	4
3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA.....	8
4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI.....	13
5. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W DANYM KWARTALE.....	17
6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIEŁLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM	18
7. W PRZYPADKU, GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13A) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI.....	19
8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICIATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI.....	19
9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....	19
10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ	19
11. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH LUB SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIA FINANSOWE NIE OBEJMUJĄ DANYCH WSZYSTKICH JEDNOSTEK ZALEŻNYCH – WYBRANE DANE FINANSOWE SPÓŁEK ZALEŻNYCH EMITENTA NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ, ZAWIERAJĄCE PODSTAWOWE POZYCJE KWARTALNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	19
12. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	19
13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY	20

2. PODSTAWOWE INFORMACJE

Spółka CM International S.A. działa na rynku medycyny estetycznej, skupiając się na projektowaniu, rozwijaniu, produkcji i dystrybucji urządzeń wykorzystywanych podczas zabiegów kosmetycznych. Produkty oferowane przez Emitenta mają zastosowanie w gabinetach kosmetycznych, salonach SPA i klinikach dermatologicznych na całym świecie.

M3

Wielofunkcyjne urządzenie M3 pozwala na przeprowadzenie 8 różnych rodzajów zabiegów kosmetycznych. Jest pierwszym tego typu urządzeniem zintegrowanym z systemem IoT (ang. Internet of Things). Wyposażone w specjalnie zaprojektowany stojak na kosmetyki i inne narzędzia niezbędne przy zabiegach kosmetycznych. Urządzenie M3 zostało wyposażone w opatentowany moduł diagnostyczno- rozliczeniowy *Reactify*® oraz zostało zintegrowane z aplikacją *Skinic* do zarządzania salonem kosmetycznym, dzięki której profesjonaliści z branży medycyny estetycznej mogą rejestrować swoją pracę, monitorować przebieg leczenia, umawiać wizyty, rozliczać płatności, a także w niedalekiej przyszłości wymieniać uwagi i spostrzeżenia między sobą. Spółka uruchomiła również dedykowaną stronę internetową promującą nową generację urządzeń M3 – www.m3d.io.



Rozszerzenie palety oferowanych produktów Spółki o urządzenie M3 umożliwiło Spółce wprowadzenie nowoczesnych modeli rozliczeniowych: system sprzedażowy Fixed Price oparty na comiesięcznych (stałych) abonamentach oraz system rozliczeniowy *Pay-As-You-Go*, w którym użytkownik płaci za przepracowane minuty na maszynie. Korzystanie z systemu Fixed Price lub *Pay-As-You-Go* nie jest obligatoryjne – tego typu rodzaj odpłatności za produkt i usługi Spółki stosowany jest w przypadku wyboru takiej formy rozliczeń ze Spółką przez dystrybutora i jego klientów. Dotychczas Spółka wprowadziła na rynek ponad 1.000 szt. urządzeń M3.

Nuximia

Nuximia to zaawansowany laser diodowy do epilacji (trwałej depilacji) o długości fali 808nm. Spółka rozpoczęła prace nad laserem do epilacji we wrześniu 2016 r. W grudniu 2018 r. został ukończony prototyp lasera. Urządzenie zostało wprowadzone do sprzedaży w lutym 2019 r. Urządzenie Nuximia, podobnie jak urządzenie wielofunkcyjne M3, korzysta z koncepcji IoT (ang. Internet of Things), a ponadto zostało wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy *Reactify*® oraz zostało zintegrowane z aplikacją *Skinic* do zarządzania salonem kosmetycznym. Przewagą urządzenia Nuximia nad konkurencyjnymi rozwiązaniami jest także wykorzystanie nowatorskiej technologii specjalnej diody SLD (znanej również jako VCSEL), dzięki której głowica zabiegowa może osiągnąć dwukrotnie więcej strzałów, niż lasery konkurencyjne, a degradacja mocy jest mniejsza i liniowa, to oznacza że użytkownik nie odczuje nagłego spadku mocy, który może zmniejszyć efekty zabiegu. Co więcej, Nuximia jest wyposażona w kontaktowy system chłodzenia skóry, który jak do tej pory jest najbardziej efektywnym rozwiązaniem na rynku.



Nexus

Spółka, wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klienta, opracowała kompaktową wersję lasera diodowego do permanentnej depilacji (epilacji) o długości fali 808nm pod marką Nexus. Spółka rozpoczęła prace nad urządzeniem w IV kwartale 2018 r. Nexus jest częścią oferty produktowo-usługowej Spółki od marca 2019 r. Urządzenie zaprojektowane zostało z myślą o mobilnych usługach kosmetycznych, które cieszą się coraz większym zainteresowaniem ze strony klientów. W produkcji Nexusa zastosowano takie same rozwiązania jak w przypadku Nuximii, jednakże o niższej mocy optycznej. Urządzenie Nexus, podobnie jak urządzenia M3 i Nuximia, korzysta z



koncepcji IoT (ang. Internet of Things), a ponadto zostało wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy Reactify® oraz zostało zintegrowane z aplikacją Skinic do zarządzania salonem kosmetycznym.

Athor

Athor wykorzystuje zasadę działania pozaustrojowej fali uderzeniowej, czyli tzw. ESWT (Extracorporeal shock wave therapy), czyli obecnie jednej z najlepszych metod, stosowanej z powodzeniem w leczeniu chronicznego bólu, który związany jest z układem ruchu. Jej główne cele to redukcja bólu, przywracanie sprawności ruchowej, zmniejszenie napięcia mięśni czy stymulacja przemiany materii. Fala uderzeniowa jest również świetną terapią do walki z cellulitem i lokalnym nadmiarem tkanki tłuszczowej. Pneumatyczne impulsy generowane podczas zabiegu służą do rozbicia komórek tłuszczowych oraz zwiększenia jędrności i elastyczności skóry. Terapia stymuluje przemianę materii, poprawia mikrokążenie skóry oraz umożliwia szybkie i skuteczne kształtowanie sylwetki. Głównym atutem urządzenia są dedykowane programy oraz techniki zabiegowe stworzone przez specjalistów w Hiszpanii. Dodatkowo Athor oferuje cyfrowe instrukcje zabiegowe wyświetlane na ekranie urządzenia oraz posiada 10 wymiennych końcówek przeznaczonych do zabiegów estetycznych, jak i rehabilitacyjnych.



TITANS

EM counturing (TITANS) - to zaawansowana technologia, która przy pomocy skupionego pola elektromagnetycznego wywołuje niezwykle efektywne skurcze mięśni. Wytwarzane przez urządzenie pole elektromagnetyczne przenika przez warstwy skóry i tkanki tłuszczowej. Skutecznie oddziałując na wybraną strefę zabiegową nieinwazyjnie kształtuje sylwetkę, spala tkankę tłuszczową, jednocześnie budując i stymulując mięśnie. Zabieg trwa 30 minut, a powtórzony w serii sprawia osiągnięcie spektakularnych efektów. 30-minutowa sesja daje efekt porównywalny do 20 000 brzuszków lub przysiadów bez jakichkolwiek zakwasów następnego dnia. Wraz ze specjalistami z Hiszpanii zostały opracowane programy oraz protokoły zabiegowe na poszczególne partie ciała. TITANS to jedyne urządzenie na świecie, które posiada zdefiniowane parametry zabiegowe oraz szeroki wybór programów m.in.: drenaż, sport, medycyna estetyczna czy regeneracja mięśni.



Procyon

Procyon to wielofunkcyjne urządzenie do odmładzania skóry, redukcji przebarwień, trwałego usuwania owłosienia oraz redukcji uszkodzonych naczynek. Wykorzystuje technologię IPL (ang. Intense Pulse Light), co oznacza, iż wytwarza wiązkę rozproszonych promieni świetlnych o różnej długości fal: 430/480/530/590/640/720/755/808 nm. Działanie urządzenia Procyon opiera się na pracy wysokiej jakości lampy ksenonowej, która emituje intensywnie pulsujące światło, przechodzące następnie przez układ filtrów.



Programy zabiegowe urządzenia zostały dostosowane do nowoczesnego konceptu zakładającego istotne skrócenie czasu wykonywania zabiegów oraz osiągnięcie efektów zabiegów wykonywanych przez lekarzy – dzięki wykorzystaniu urządzenia Procyon oraz dedykowanych kosmetyków.

W oparciu o technologię IPL zastosowaną w urządzeniu Procyon opracowano trzy kolejne modele: **SHR Omega, Photon oraz FHOS**.

Urządzenie SHR Omega wyposażono w alternatywne programy zabiegowe, dostosowane do specyfiki oferowanych terapii. Photon stanowi kompaktową wersję urządzenia Procyon. Składa się z dwóch oddzielnych modułów transportowych oraz jednej głowicy zabiegowej, dzięki czemu jest praktycznym rozwiązaniem dla kosmetologów świadczących usługi mobilne.



FHOS jest najbardziej kompaktowym urządzeniem spośród wszystkich modeli opartych na platformie Procyon. Zastosowanie możliwie najmniejszej obudowy oraz jednej głowicy zabiegowej pozwoliło stworzyć urządzenie wygodne w użytkowaniu, transporcie i instalacji, stanowiące alternatywę dla większych modeli. FHOS oferuje dedykowane programy zabiegowe opracowane we współpracy z partnerami z Hiszpanii. Konstrukcja urządzenia oraz jego parametry zostały dostosowane do wymagań rynku europejskiego i amerykańskiego.

Urządzenie Procyon, podobnie jak urządzenia M3, Athor, Nuximia, Nexus, korzysta z koncepcji IoT (ang. Internet of Things), a ponadto zostało wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy Reactify® oraz zostało zintegrowane z aplikacją Skinic do zarządzania salonem kosmetycznym.

Skinic

Specjalistyczna aplikacja dedykowana dla specjalistów z branży medycyny estetycznej. Aplikacja ta ma na celu ułatwienie zarządzania salonem kosmetycznym poprzez:

- poznanie preferencji indywidualnego klienta;
- tworzenie autorskiej oferty skierowanej do własnych klientów;
- przebadanie zainteresowania poszczególnymi usługami i produktami na podstawie statystyk w aplikacji;
- wymianę opinii z innymi specjalistami (w trakcie opracowywania);
- ułatwienie rezerwacji wizyt;
- monitorowanie płatności.



SKINIC

Spółka rozpoczęła prace nad aplikacją Skinic w czerwcu 2015 r. Aplikacja ta jest nadal rozwijana. W kolejnych latach Spółka planuje wprowadzać nowe funkcjonalności oraz rozpocząć działania związane z komercjalizacją tej aplikacji.

Reactify®

Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klientów Spółka stworzyła nową generację urządzeń kosmetycznych opartych na najnowszej technologii oraz nowoczesnym i stylowym designie oraz posiada również autorską technologię diagnostyczno-rozliczeniową *Reactify®* (ochrona patentowa wynalazku została przyznana w dniu 25 maja 2018 r.) umożliwiającą zdalne świadczenie usług. Obecnie system ten wykorzystywany jest w urządzeniach trzeciej generacji „M3”, zaawansowanym laserze diodowym do epilacji (trwałej depilacji) Nuximia, kompaktowej wersji lasera diodowego do permanentnej depilacji (epilacji) Nexus, Procyon, a także w urządzeniu Athor wykorzystującym falę uderzeniową oraz urządzeniu EMS TITANS.

Reactify® to system pozwalający na zbieranie i analizę danych w czasie rzeczywistym. Umożliwia to zaobserwowanie nietypowego działania komponentów urządzenia i podjęcie działań serwisowych skracając czas przestojów maszyny. Zastosowane rozwiązanie jest na tyle uniwersalne, że może objąć inne urządzenia z segmentu urządzeń medycznych, kosmetycznych oraz potencjalnie z innych sektorów, np. maszyny CNC, dystrybutory napojów i

Reactify

Tabela 1. Podstawowe dane o Emitencie

Firma:	CM International S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wilczyce
Adres:	ul. Polna 24i, 51-361 Wilczyce
Telefon:	+48 (71) 715 01 16
Faks:	+48 (71) 719 90 48
Adres poczty elektronicznej:	info@cmisa.eu
Adres strony internetowej:	www.cmisa.eu
NIP:	8961530507
REGON:	021870354

KRS:

0000648450

Zarząd Spółki:

Mariusz Kara, Prezes Zarządu
Michał Sebastian, Wiceprezes Zarządu
Anita Bernacka – Członek Zarządu

Rada Nadzorcza Spółki:

Jakub Kolasa, Członek Rady Nadzorczej
Robert Kara, Członek Rady Nadzorczej
Bogumiła Kara, Członek Rady Nadzorczej
Jolanta Fańciszevska-Sebastian, Członek Rady Nadzorczej
Jarosław Zabielski, Członek Rady Nadzorczej

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

Wyszczególnienie	Na dzień 30.06.2026 r.	Na dzień 30.06.2025 r.
A. Aktywa trwałe	10 288 027,79	11 272 887,59
I. Wartości niematerialne i prawne	53 698,45	62 648,17
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2. Wartość firmy	53 698,45	62 648,17
3. Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II. Rzeczowe aktywa trwałe	9 974 579,34	10 762 626,90
1. Środki trwałe	9 974 579,34	10 762 626,90
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	161 034,52
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	161 034,52
4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	259 750,00	286 578,00
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	259 750,00	286 578,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B. Aktywa obrotowe	5 543 726,31	7 459 558,10
I. Zapasy	4 357 803,35	4 980 351,52
1. Materiały	1 672 907,62	2 017 866,33
2. Półprodukty i produkty w toku	1 355 587,91	1 624 039,74
3. Produkty gotowe	84 446,29	112 780,02
4. Towary	987 851,27	987 851,27
5. Zaliczki na dostawy i usługi	257 010,26	237 814,16
II. Należności krótkoterminowe	564 224,45	1 523 151,86
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	564 224,45	1 523 151,86
III. Inwestycje krótkoterminowe	525 991,66	854 004,35
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	525 991,66	854 004,35
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	95 706,85	102 050,37
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D. Udziały (akcje) własne	0,00	0,00
AKTYWA RAZEM	15 831 754,10	18 732 445,69
A. Kapitał (fundusz) własny	6 048 356,18	7 373 423,36
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	120 300,00	120 300,00

II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	6 202 848,53	6 361 348,82
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	313 422,23	313 422,23
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
VI. Zysk (strata) netto	-588 214,58	578 352,31
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	9 783 397,92	11 359 022,33
I. Rezerwy na zobowiązania	227 109,27	430 555,48
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9 829,00	25 839,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	188 651,65	152 771,45
3. Pozostałe rezerwy	28 628,62	251 945,03
II. Zobowiązania długoterminowe	3 078 466,61	3 821 962,38
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	3 078 466,61	3 821 962,38
III. Zobowiązania krótkoterminowe	6 477 822,04	7 106 504,47
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	6 477 822,04	7 106 504,47
4. Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV. Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
PASYWA RAZEM	15 831 754,10	18 732 445,69

Rachunek zysków i strat Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2026 r. do 30.06.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.04.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2026 r. do 30.06.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	2 805 514,47	5 353 480,88	6 318 785,92	11 652 059,67
I. Przychody ze sprzedaży produktów	2 666 378,11	5 211 460,90	6 209 316,81	11 377 861,49
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	139 136,36	142 019,98	109 469,11	274 198,18
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów	0,00	0,00	0,00	0,00
B. Koszty działalności operacyjnej	3 111 654,85	4 783 897,44	6 766 062,79	10 883 301,49
I. Amortyzacja	200 658,91	240 676,35	401 802,87	463 365,88
II. Zużycie materiałów i energii	1 225 469,15	1 932 720,01	2 886 833,92	5 105 586,37
III. Usługi obce	759 561,66	1 635 511,22	1 604 076,52	3 354 509,82
IV. Podatki i opłaty	36 548,96	40 519,33	73 505,02	73 672,31
V. Wynagrodzenia	724 845,60	767 289,06	1 474 028,74	1 549 938,31
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	142 364,37	143 633,76	287 216,69	291 473,29
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	22 206,20	23 547,71	38 599,03	44 755,51
VIII. Wartość sprzedanych towarów	0,00	0,00	0,00	0,00

C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-306 140,38	569 583,44	-447 276,87	768 758,18
D. Pozostałe przychody operacyjne	88 993,07	46 590,14	106 098,14	313 049,70
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	52 160,44	0,00	52 160,44	0,00
II. Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	36 832,63	46 590,14	53 937,70	313 049,70
E. Pozostałe koszty operacyjne	14 703,02	56 450,02	31 988,91	129 429,83
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	70 555,59
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	14 703,02	56 450,02	31 988,91	58 874,24
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-231 850,33	559 723,56	-373 167,64	952 378,05
G. Przychody finansowe	15 656,87	17 000,77	28 312,81	39 630,71
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki	15 656,87	17 000,77	28 312,81	39 630,71
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H. Koszty finansowe	193 792,60	148 953,44	300 042,75	407 980,45
I. Odsetki	77 176,23	97 050,05	155 854,88	216 443,83
II. Strata ze tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	116 616,37	51 903,39	144 187,87	191 536,62
I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-409 986,06	427 770,89	-644 897,58	584 028,31
J. Podatek dochodowy	-66 176,00	-330,00	-56 683,00	5 676,00
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	-343 810,06	428 100,89	-588 214,58	578 352,31

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2026 r. do 30.06.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.04.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2026 r. do 30.06.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	-343 810,06	428 100,89	-588 214,58	578 352,31
II. Korekty razem	745 590,60	-185 988,99	314 544,22	498 280,72
1. Amortyzacja	200 658,91	240 676,35	401 802,87	463 365,88
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	61 968,03	75 128,15	125 154,80	166 959,59
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-52 160,44	0,00	-52 160,44	0,00
5. Zmiana stanu rezerw	-99 223,10	-63 899,46	-100 117,74	-378 288,46

6. Zmiana stanu zapasów	-257 660,89	-697 883,44	-181 454,21	-511 289,55
7. Zmiana stanu należności	925 816,54	311 025,84	-78 884,84	-55 311,77
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-67 724,97	-87 031,08	237 628,67	785 071,73
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	31 181,31	35 364,86	-44 305,94	24 358,78
10. Inne korekty	2 735,21	629,79	6 881,05	3 414,52
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	401 780,54	242 111,90	-273 670,36	1 076 633,03
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	229 597,12	0,00	229 597,12	879 406,00
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	60 162,60	0,00	60 162,60	879 406,00
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Z aktywów finansowych	169 434,52	0,00	169 434,52	0,00
4. Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Wydatki	0,00	0,00	0,00	0,00
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wydatki inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	229 597,12	0,00	229 597,12	879 406,00
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	19 447,21	0,00	76 896,82	24 502,35
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Kredyty i pożyczki	19 447,21	0,00	76 896,82	24 502,35
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Wydatki	240 096,83	324 221,81	480 506,06	1 403 580,34
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	155 285,04	208 693,35	309 897,89	1 100 915,22
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	22 843,76	40 400,31	45 453,37	89 365,80
8. Odsetki	61 968,03	75 128,15	125 154,80	213 299,32
9. Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00

III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-220 649,62	-324 221,81	-403 609,24	-1 379 077,99
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III±B.III±C.III)	410 728,04	-82 109,91	-447 682,48	576 961,04
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	410 728,04	-82 109,91	-447 682,48	576 961,04
F. Środki pieniężne na początek okresu	63 529,79	821 156,16	921 940,31	162 085,21
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F±D)	474 257,83	739 046,25	474 257,83	739 046,25

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2026 r. do 30.06.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.04.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2026 r. do 30.06.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	6 392 166,24	6 889 466,26	6 636 570,76	6 795 071,05
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	6 392 166,24	6 889 466,26	6 636 570,76	6 795 071,05
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	120 300,00	120 300,00	120 300,00	120 300,00
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	120 300,00	120 300,00	120 300,00	120 300,00
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	6 361 348,82	7 155 689,56	6 361 348,82	7 155 689,56
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-158 500,29	-794 340,74	-158 500,29	-794 340,74
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	6 202 848,53	6 361 348,82	6 202 848,53	6 361 348,82
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	313 422,23	313 422,23	313 422,23	313 422,23
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	313 422,23	313 422,23	313 422,23	313 422,23
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-158 500,29	-794 340,74	-158 500,29	-794 340,74
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-158 500,29	-794 340,74	-158 500,29	-794 340,74
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-158 500,29	-794 340,74	-158 500,29	-794 340,74
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00	0,00	0,00

5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Wynik netto	-343 810,06	428 100,89	-588 214,58	578 352,31
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	6 048 356,18	7 373 423,36	6 048 356,18	7 373 423,36
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	6 048 356,18	7 373 423,36	6 048 356,18	7 373 423,36

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,
- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:
- dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,
- ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Wszystkie wartości niematerialne i prawne księgowane są w ewidencji bilansowej. Wartości niematerialne i prawne o wartości do 10.000 zł amortyzuje się jednorazowo.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia. Środki trwałe o wartości do 10.000 zł amortyzuje się jednorazowo. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Rzeczowe składniki aktywów obrotowych

Nabyte lub wytworzone w ciągu roku obrotowego rzeczowe składniki zapasów ujmowane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia. Wartość rozchodu zapasów jest ustalana przy zastosowaniu metody: „pierwsze weszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Zapasy na dzień bilansowy wycenione są w cenie zakupu lub koszcie wytworzenia nie wyższych od ceny sprzedaży netto danego składnika.

W związku z utratą wartości rzeczowych aktywów obrotowych dokonuje się odpisów aktualizujących. Kwotę wszelkich odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz wszystkie straty w zapasach ujmuje się jako koszty okresu, w którym odpis lub strata miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze

zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Produkcja w toku

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy koszty dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania.

Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 0,5-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązania,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanych osób, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży udziałów powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów podwyższenia.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rezerwy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Przychody ze sprzedaży

Przychodem z tytułu świadczenia usług i sprzedaży produktów jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o podatek od towarów i usług (VAT) oraz rabaty.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Podatek dochodowy

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

5. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W DANYM KWARTALE

W II kwartale 2026 r. CM International S.A. wypracowała przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi na poziomie 2.805.514,47 zł przy 5.353.480,88 zł uzyskanych w analogicznym okresie 2025 r., co oznacza spadek o ok. 47,59% r/r. Na poziomie przychodów ze sprzedaży produktów, w okresie od kwietnia do końca czerwca 2026 r., Emitent osiągnął kwotę równą 2.666.378,11 zł, natomiast, w porównywanym okresie 2025 r., Emitent osiągnął niniejsze przychody w wysokości 5.211.460,90 zł (spadek o ok. 48,84% r/r). Mniejsze przychody Spółki w analizowanym okresie związane są z niższymi zamówieniami od stałych kontrahentów, a także wynikają z przesunięcia części dostaw produktów Emitenta z czerwca bieżącego roku na kolejny kwartał. Zmiana stanu produktów w II kwartale 2026 r. wyniosła 139.136,36 zł (w II kwartale 2025 r. przedmiotowa zmiana była na poziomie 142.019,98 zł). Koszty z działalności operacyjnej Emitenta wyniosły w okresie kwiecień-czerwiec 2026 r. 3.111.654,85 zł, co oznacza, iż były niższe o ok. 34,96% r/r w porównaniu do przedmiotowych kosztów z analogicznego okresu roku ubiegłego. Spółka zamknęła II kwartał 2026 r. ze stratą netto w wysokości 343.810,06 zł, natomiast w II kwartale 2025 r. Emitent wypracował zysk netto na poziomie 428.100,89 zł.

W ujęciu narastającym, w I półroczu 2026 r., przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi miały wartość 6.318.785,92 zł, kiedy to w I półroczu 2025 r. niniejsze przychody osiągnęły poziom 11.652.059,67 zł (spadek o ok. 45,77% r/r). Na poziomie przychodów ze sprzedaży produktów, w okresie od stycznia do końca czerwca 2026 r. przedmiotowa pozycja miała wartość 6.209.316,81 zł, kiedy to w analogicznym okresie roku 2025 r. niniejsze przychody miały wielkość 11.377.861,49 zł (spadek o ok. 45,43% r/r). Zmiana stanu produktów w I półroczu 2026 r. oraz w I półroczu 2025 r. wyniosła odpowiednio 109.469,11 zł oraz 274.198,18 zł. Koszty z działalności operacyjnej w I-II kwartale 2026 r. osiągnęły wielkość 6.766.062,79 zł, w związku z czym uległy one zmniejszeniu o ok. 37,83% r/r w porównaniu z przedmiotowymi kosztami z I-II kwartału 2025 r. I półrocze 2026 r. Emitent zamknął ze stratą netto w wysokości 588.214,58 zł, natomiast I półrocze 2025 r. zakończyło się zyskiem netto na poziomie 578.352,31 zł. Na dzień 30 czerwca 2026 r. Emitent posiadał środki pieniężne w wysokości 474.257,83 zł.

Na wyniki finansowe osiągnięte w omawianym okresie wpływ miały następujące czynniki:

- 1) realizacja „**Projektu Niemcy**”, który polega na systematycznym dostarczaniu urządzeń do pielęgnacji skóry do niemieckiego partnera. W ramach niniejszego projektu Emitent realizował następujące działania:
 - **Realizacja zamówienia z maja 2022 r.** o łącznej wartości 8.600.000,00 EUR (ESPI nr 2/2022 z dnia 11 maja 2022 r. oraz ESPI nr 1/2024 z dnia 12 lutego 2024 r.).

W II kwartale 2026 r., z tytułu realizacji powyższego zamówienia, Spółka odnotowała w raportowanym okresie przychód o wartości 234.703,50 EUR (równowartość 994.870,88 zł). Przychód o wartości 15.528,00 EUR (równowartość 65.783,56 zł) został rozliczony z przedpłaconych w styczniu 2022 r. środków. Z tytułu zrealizowanych dostaw Spółka odnotowała wpływy w wysokości 338.029,50 EUR (równowartość 1.436.095,66 zł).

- 2) realizacja „**Projektu Hiszpania**”, który prowadzony jest we współpracy z hiszpańskim partnerem, zakłada dostawę przez Emitenta urządzeń kosmetycznych, w tym m.in. *Nexus*, oraz pozostałych urządzeń kosmetycznych i części zamiennych, na rynek hiszpański.

W II kwartale 2026 r., z tytułu realizacji niniejszego zamówienia, Spółka odnotowała w raportowanym okresie przychód o wartości 350.297,00 EUR (równowartość 1.489.848,02 zł). Z tytułu zrealizowanych dostaw Spółka odnotowała wpływy w wysokości 431.524,69 EUR (równowartość 1.835.731,31 zł).

- 3) realizacja „**Projektu Skandynawia**”, który to rozpoczął się w IV kwartale 2023 roku, kiedy to Spółka nawiązała współpracę i podpisała umowę ze szwedzką firmą zajmującą się obsługą marketingową salonów z branży medycyny estetycznej. Współpraca opiera się na wypożyczaniu urządzeń kosmetycznych do salonów

kosmetycznych, które będą generowały przychód Spółki w oparciu o system rozliczeniowy minutowy (tj. M3 w modelu *Pay-As-You-Go*). W styczniu 2024 roku zostały przeprowadzone testy na wybranej grupie salonów kosmetycznych, które wykazały duży potencjał tego typu usługi, w związku z czym Emitent zdecydował się na zwiększenie zaangażowania w niniejszy projekt. Spółka rozpoczęła również analogiczną działalność i wypożyczanie urządzeń na terenie Holandii, Estonii, Litwy, Belgii, Irlandii, Portugalii i Wielkiej Brytanii, w związku z czym charakter projektu rozszerza się na inne części Europy.

- 4) przychody z systemów rozliczeniowych *Fixed Price* oraz *Pay-As-You-Go* (uwzględniające realizację „Projektu Skandynawia”, o którym mowa powyżej). W II kwartale 2026 r. przychody z tego tytułu wyniosły **87 712,18 zł**. Wskazane systemy rozliczeniowe odpowiadały **za ok. 3,13%** przychodów ze sprzedaży produktów Spółki w raportowanym okresie. Emitent planuje, iż wspomniane systemy, które charakteryzują się systematycznie rosnącą bazą korzystających z nich użytkowników, a ze względu na ich konstrukcję (opartą o regularne płatności o stosunkowo powtarzalnych wartościach), docelowo mają stworzyć znaczący strumień przychodów o dużej systematyczności, odporny na okresowe spadki koniunktury w branży.

Istotne wydarzenia, które miały miejsce w omawianym okresie oraz do momentu publikacji raportu

W dniu 30 czerwca 2026 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwały nr 18-19 w sprawie odwołania Pana Grzegorza Duszyńskiego oraz Pana Aleksandra Łubniewskiego z funkcji Członków Rady Nadzorczej Emitenta. Równocześnie Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwały nr 16-17 z dnia 30 czerwca 2026 r. w sprawie powołania Pana Jarosława Zabielskiego oraz Pana Jakuba Kolasę do sprawowania funkcji Członków Rady Nadzorczej Emitenta.

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na terytorium Ukrainy oraz w regionie Bliskiego Wschodu

Obecna sytuacja geopolityczna związana z konfliktem zbrojnym na terytorium Ukrainy oraz niestabilnością w regionie Bliskiego Wschodu wywiera istotny wpływ na globalne łańcuchy dostaw oraz koszty transportu materiałów wykorzystywanych przez Spółkę. Konflikt rosyjsko-ukraiński powoduje zakłócenia w funkcjonowaniu szlaków logistycznych w rejonie Morza Czarnego, ograniczenia dostępności przewoźników, wzrost kosztów ubezpieczeń transportowych oraz wydłużenie czasu realizacji dostaw. Dodatkowo sankcje gospodarcze oraz ograniczenia handlowe wpływają na wzrost cen paliw, energii oraz usług transportowych.

Jednocześnie napięcia geopolityczne na Bliskim Wschodzie, w szczególności zagrożenia dla bezpieczeństwa żeglugi na Morzu Czerwonym i w rejonie Kanału Sueskiego, skutkują koniecznością zmiany tras przez operatorów logistycznych i kierowaniem statków alternatywną drogą wokół Afryki. Powoduje to wydłużenie czasu transportu, ograniczenie dostępności kontenerów oraz znaczący wzrost stawek frachtowych i kosztów operacyjnych przewoźników. W efekcie obserwowany jest wzrost cen transportu materiałów oraz większa nieprzewidywalność terminów dostaw.

Utrzymująca się niestabilność polityczno-gospodarcza w ww. regionach może w dalszym ciągu negatywnie oddziaływać na koszty działalności operacyjnej Spółki, w szczególności poprzez zwiększoną presję kosztową w obszarze logistyki i zakupów materiałowych.

Poza ww. czynnikami Spółka nie zidentyfikowała dodatkowych czynników ryzyka, które mogłyby w negatywny sposób wpłynąć na działalność operacyjną Spółki, a także wyniki finansowe ani sytuację materialną Emitenta. Spółka nie jest stroną umów z podmiotami z krajów biorących udział w ww. konfliktach zbrojnych, a sprzedaż produktów Emitenta na terytorium Rosji, Ukrainy oraz w regionie Bliskiego Wschodu stanowi niewielki odsetek w całości przychodów Spółki. Spółka na bieżąco monitoruje potencjalny wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na Ukrainie oraz w regionie Bliskiego Wschodu na działalność Emitenta w perspektywie kolejnych okresów.

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Emitent nie przekazywał do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych.

7. W PRZYPADKU, GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13A) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Zarząd Spółki informuje, iż Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

W omawianym okresie Emitent nie podejmował, w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, inicjatyw nastawionych na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie posiada jednostek zależnych podlegających konsolidacji.

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYZYNY NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie tworzy grupy kapitałowej i nie sporządza w związku z tym skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

11. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH LUB SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIA FINANSOWE NIE OBEJMUJĄ DANYCH WSZYSTKICH JEDNOSTEK ZALEŻNYCH – WYBRANE DANE FINANSOWE SPÓŁEK ZALEŻNYCH EMITENTA NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ, ZAWIERAJĄCE PODSTAWOWE POZYCJE KWARTALNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie tworzy grupy kapitałowej i nie sporządza w związku z tym skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

12. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Tabela 2. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.

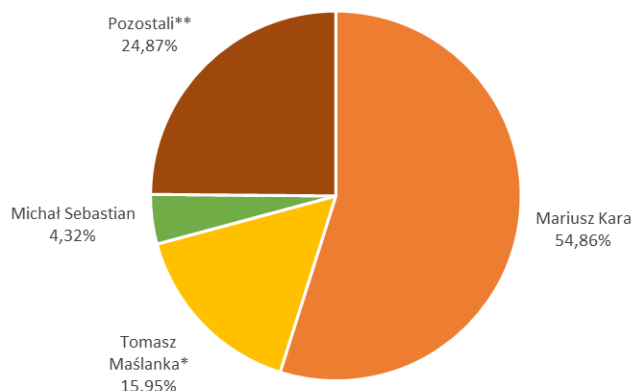
Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Mariusz Kara	660 000	1 320 000	54,86%	68,93%
Tomasz Maślanka*	191 850	191 850	15,95%	10,02%
Michał Sebastian	52 000	104 000	4,32%	5,43%
Pozostali**	299 150	299 150	24,87%	15,62%
Suma	1 203 000	1 915 000	100,00%	100,00%

* wraz z Semper Heres Fundacja Rodzinna

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

Wykres 1. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym CM International S.A.

Struktura udziału w kapitale zakładowym CM International S.A.

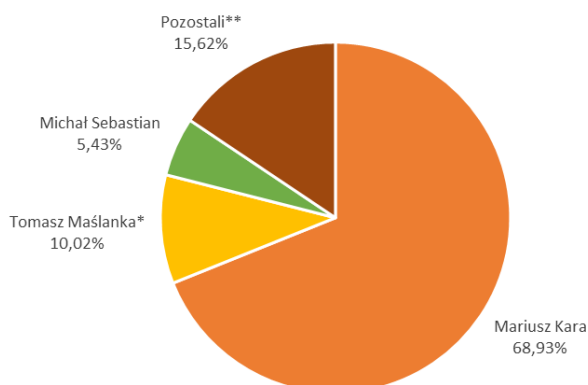


* wraz z Semper Heres Fundacja Rodzinna

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

Wykres 2. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.

Struktura udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.



* wraz z Semper Heres Fundacja Rodzinna

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ ĘMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień 30 czerwca 2026 r. Emitent zatrudniał 27 osób w oparciu o umowę o pracę (w przeliczeniu 27 pełnych etatów) oraz współpracował z 4 osobami na podstawie umów cywilnoprawnych i umów o współpracy. W zależności od wielkości i dynamiki napływających zamówień, Spółka dostosowuje poziom zatrudnienia, korzystając ze wsparcia agencji pracy. Współpraca ta umożliwia elastyczne reagowanie na zmieniające się potrzeby produkcyjne i zapewnienie terminowej realizacji projektów.