

E-Kiosk S.A.

RAPORT za II kwartał 2026 r.

01.04.2026 r. – 30.06.2026 r.

Warszawa 14.08.2026 r.

Spis treści

SPIS TREŚCI	2
1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE	3
1.1. Dane Spółki.....	3
1.2. Zarząd	4
1.3. Rada Nadzorcza	4
1.4. Akcjonariat.....	4
3. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI.	12
4. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPLYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W II KWARTALE 2026 R.	15
5. INICJATYWY EMITENTA W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE	16
6. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW FINANSOWYCH NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W NINIEJSZYM RAPORCIE KWARTALNYM.	16
7. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI	16
8. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY.	16

1. Podstawowe informacje o Spółce

1.1. Dane Spółki

Firma: E-Kiosk S.A.

Forma prawna: Spółka Akcyjna

Kraj siedziby: Polska

Siedziba: Warszawa

Adres: ul. Prosta 51, 00-838 Warszawa

Tel: (22) 379 16 88

Internet: www.e-kiosk.pl

E-mail: bok@e-kiosk.pl

KRS: 0000304553

REGON: 933049202

NIP: 895-182-75-13

1.2. Zarząd

Aktualny skład Zarządu:

1. Grzegorz Chmielewski – Prezes Zarządu

1.3. Rada Nadzorcza

Aktualny skład Rady Nadzorczej:

1. Sylwia Kraus – Przewodnicząca Rady Nadzorczej
2. Joanna Radlińska – Członek Rady Nadzorczej
3. Tomasz Karaś – Członek Rady Nadzorczej
4. Tomasz Jaworski – Członek Rady Nadzorczej
5. Jakub Zaskurski – Członek Rady Nadzorczej

1.4. Akcjonariat

Struktura akcjonariatu Emitenta przedstawia się następująco:

Podmiot	Ilość akcji	% posiadanego kapitału	% posiadanych praw głosów
Gremi Media SA	14.136.621	78,15%	78,15%
Marek Kamola	1.034.000	5,71%	5,71%
Pozostali	2.919.379	16,14%	16,14%
Razem	18.090.000	100%	100%

2. Sprawozdanie z zysków i strat oraz całkowitych dochodów E-Kiosk S.A. za II kwartał 2026 roku wraz z danymi porównawczymi za II kwartał 2025 roku

	01.01.2026- 30.06.2026	01.01.2025- 30.06.2025	01.04.2026- 30.06.2026	01.04.2025- 30.06.2025
<i>Działalność kontynuowana</i>				
Przychody ze sprzedaży ogółem	5 845	6 100	3 113	2 930
Koszt własny sprzedaży	-1 110	-958	-567	-497
Zysk brutto ze sprzedaży	4 735	5 142	2 546	2 433
Koszty sprzedaży	-5 206	-4 180	-2 513	-2 036
Koszty ogólnego zarządu	-825	-1 003	-403	-513
Pozostałe przychody operacyjne	5	0	1	0
Pozostałe koszty operacyjne	-12	-147	-12	-74
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-1 303	-188	-381	-190
Przychody finansowe	1	14	1	14
Koszty finansowe	-2	-2	-1	-1
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-1 304	-176	-381	-177
Podatek dochodowy	247	33	73	33
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-1 057	-143	-308	-144
<i>Działalność zaniechana</i>	-	-	-	-
Zysk (strata) za okres z działalności zaniechanej	-	-	-	-
Zysk (strata) netto	-1 057	-143	-308	-144
Inne dochody całkowite netto				
Całkowite dochody ogółem	-1 057	-143	-308	-144
EBITDA	526	1 110	551	458

W pierwszym półroczu 2026 r. spółka E-Kiosk S.A. osiągnęła przychody ze sprzedaży na poziomie 5 845 tys. zł wobec 6 100 tys. zł w analogicznym okresie roku poprzedniego. Wynik na działalności operacyjnej w pierwszym półroczu 2026 r. wyniósł -1 303 tys. zł wobec -188 tys. zł straty operacyjnej w pierwszym półroczu 2025 r. Strata netto za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2026 r. wyniosła 1 057 tys. zł wobec 143 tys. straty netto w analogicznym okresie roku poprzedniego. Wskaźnik EBITDA za pierwsze półrocze 2026 r. wyniósł 526 tys. zł wobec 1 110 tys. zł wykazanych w okresie porównawczym. Na poziom wyników finansowych osiągniętych w pierwszym półroczu 2026 r. istotny wpływ miał wzrost kosztów amortyzacji, związany między innymi z amortyzacją prac rozwojowych zakończonych w ostatnim kwartale 2025 r. Amortyzacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2026 r. wyniosła 1 829 tys. zł wobec 1 298 tys. zł w analogicznym okresie roku poprzedniego. Wzrost amortyzacji miał charakter operacji rachunkowych i nie wpłynął na przepływy środków pieniężnych. Spółka wygenerowała w pierwszym półroczu 2026 r. dodatnie przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej na poziomie 1 536 tys. zł.

Sprawozdanie z sytuacji finansowej E-Kiosk S.A. na koniec II kwartału 2026 roku wraz z danymi porównawczymi za II kwartał 2025 roku

AKTYWA	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2025
Aktywa trwałe	6 582	7 838	9 201
Rzeczowe aktywa trwałe	48	53	43
Nieruchomości inwestycyjne	-	-	-
Wartość firmy	-	-	-
Wartości niematerialne	6 534	7 785	9 158
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	-	-	-
Należności długoterminowe	-	-	-
Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie	-	-	-
Pozostałe aktywa	-	-	-
Aktywa obrotowe	13 274	11 759	12 615
Zapasy	1	1	138
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności i rozliczenia międzyokresowe	9 841	9 101	9 158
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	65	-
Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie	-	-	-
Pozostałe aktywa	-	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 432	2 592	3 319
	-	-	-
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	-	-	-
	-	-	-
SUMA AKTYWÓW	19 856	19 597	21 816

PASYWA	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2025
Kapitał własny	-4 006	-2 949	-1 928
Kapitał zakładowy	1 809	1 809	1 809
Udziały własne	-	-	-
Kapitał zapasowy	11 461	11 461	11 461
Kapitały rezerwowe	404	404	404
Zyski zatrzymane	-17 680	-16 623	-15 602
Zobowiązania długoterminowe	153	529	621
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	-	-	-
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-	-
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	-	-	-
Rezerwa na podatek odroczony	153	529	621
Rezerwy długoterminowe	-	-	-
Przychody przyszłych okresów	-	-	-
Zobowiązania z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	23 709	22 017	23 123
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	10 348	12 679	11 049
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	-	-	-
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-	-
Zobowiązanie z tyt. podatku dochodowego	31	-	9
Rezerwy krótkoterminowe	2	2	14
Przychody przyszłych okresów	13 328	9 336	12 051
Pozostałe zobowiązania	-	-	-
Zobowiązania przeznaczone do sprzedaży	-	-	-
Zobowiązania razem	23 862	22 546	23 744
SUMA PASYWÓW	19 856	19 597	21 816

Rachunek przepływów pieniężnych E-Kiosk S.A. za II kwartał 2026 roku wraz z danymi porównawczymi za II kwartał 2025 roku

	01.01.2026- 30.06.2026	01.01.2025- 30.06.2025	01.04.2026- 30.06.2026	01.04.2025- 30.06.2025
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej				
Zysk brutto	-1 304	-176	-381	-177
Amortyzacja	1 829	1 298	932	648
Zyski/straty z tyt. różnic kursowych				
Odsetki, netto	-	-14	-	-14
Zyski/straty z działalności inwestycyjnej	-1	1	-1	1
Zmiana stanu rezerw	-	-	-	-
Zmiana stanu zapasów	-	147	-	73
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności i rozliczeń międzyokresowych	-740	98	3 189	1 663
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych	-2 153	-3 301	-3 003	-3 155
Zmiana stanu przychodów przyszłych okresów	3 992	3 030	-3 138	-2 908
Inne korekty	-	-	-	-
Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej	1 623	1 083	-2 402	-3 869
Zapłacony podatek dochodowy	-87	145	-18	164
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 536	1 228	-2 420	-3 705
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej				
Wpływy z tytułu zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	1	3	1	3
Wpływy z tytułu spłat pożyczek	-	-	-	-
Wpływy z tytułu odsetek	-	14	-	14
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	-	-	-	-
Dywidenda	-	-	-	-
Inne wpływy inwestycyjne	-	-	-	-
Wydatki za rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne	-697	-891	-	-405
Wydatki z tytułu nabycia aktywów finansowych	-	-	-	-
Wydatki na nabycie jednostek zależnych	-	-	-	-
Udzielone pożyczki	-	-	-	-
Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-696	-874	1	-388
Przepływy pieniężne z działalności finansowej				
Wpływy z tytułu emisji udziałów/akcji	-	-	-	-
Wpływy z pożyczek	-	-	-	-
Wpływy z emisji weksli	-	-	-	-
Inne wpływy finansowe	-	-	-	-
Spłata kredytów i pożyczek	-	-	-	-

Odsetki zapłacone od kredytów i pożyczek	-	-	-	-
Dywidendy wypłacone na rzecz:	-	-	-	-
Inne wydatki finansowe	-	-	-	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-	-	-	-
Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	840	354	-2 419	-4 093
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	2 592	2 965	5 851	7 412
Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	3 432	3 319	3 432	3 319

Zestawienie zmian w kapitale własnym spółki E-Kiosk S.A. za II kwartał 2026 roku wraz z danymi porównawczymi za II kwartał 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Udziały własne	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane	Razem
Stan na 01.01.2026 przed korektą	1 809	0	11 461	404	-16 623	-2 949
Korekta	0	0	0	0	0	0
Stan na 01.01.2026 po korekcie	1 809	0	11 461	404	-16 623	-2 949
Zysk netto	0	0	0	0	-1 057	-1 057
Stan na 30.06.2026	1 809	0	11 461	404	-17 680	-4 006

	Kapitał podstawowy	Udziały własne	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane	Razem
Stan na 01.04.2026 przed korektą	1 809	0	11 461	404	-17 372	-3 698
Korekta	0	0	0	0	0	0
Stan na 01.04.2026 po korekcie	1 809	0	11 461	404	-17 372	-3 698
Zysk netto	0	0	0	0	-308	-308
Stan na 30.06.2026	1 809	0	11 461	404	-17 680	-4 006

	Kapitał podstawowy	Udziały własne	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane	Razem
Stan na 01.01.2025 przed korektą	1 809	0	11 461	404	-15 459	-1 785
Korekta	0	0	0	0	0	0
Stan na 01.01.2025 po korekcie	1 809	0	11 461	404	-15 459	-1 785
Zysk netto	0	0	0	0	-143	-143
Stan na 30.06.2025	1 809	0	11 461	404	-15 602	-1 928

	Kapitał podstawowy	Udziały własne	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane	Razem
Stan na 01.04.2025 przed korektą	1 809	0	11 461	404	-15 458	-1 784
Korekta	0	0	0	0	0	0
Stan na 01.04.2025 po korekcie	1 809	0	11 461	404	-15 458	-1 784
Zysk netto	0	0	0	0	-144	-144
Stan na 30.06.2025	1 809	0	11 461	404	-15 602	-1 928

3. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.

Sprawozdania finansowe zostały sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdań finansowych nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Spółkę.

Niniejsze sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

Metody wyceny:

Ujmowanie przychodów

Przychody z umów z klientami ujmowane są w momencie spełnienia przez Spółkę zobowiązania do wykonania świadczenia, poprzez przekazanie przyrzeczonego towaru lub usługi nabywcy, gdzie przekazanie to stanowi jednocześnie uzyskanie przez nabywcę kontroli nad tym składnikiem aktywów tj. zdolności do bezpośredniego rozporządzania przekazanym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści oraz zdolność do niedopuszczania innych jednostek do rozporządzania składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego korzyści.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujmuje się w wyniku finansowym w miarę upływu czasu, wybierając odpowiednią metodę wyceny postępów w realizacji zobowiązania do wykonania świadczenia; lub jednorazowo, w określonym momencie, zgodnym z momentem spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia.

Spółka działa jako pośrednik w przypadku sprzedaży e-wydań wydawnictw spoza Grupy, sprzedaży e - booków i audiobooków, programu Mała Księgowność, dostępu do archiwum rp.pl i parkiet.com. Oznacza to, że zobowiązanie do wykonania świadczenia polega na zapewnieniu dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot. Przychody są ujmowane w kwocie ustalonej opłaty lub prowizji, do której – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – będzie uprawniona w zamian za zapewnienie dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot. Opłata lub prowizja należna Spółce może być kwotą wynagrodzenia netto (marży pośrednika), które jednostka zachowuje po zapłaceniu innemu podmiotowi wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi dostarczane przez ten podmiot.

W przypadku pozostałych usług z umów z klientami przychody ujmuje się w kwocie równej cenie transakcyjnej, uwzględniającej wszelkie opusty i rabaty.

Podatek

Podatek dochodowy jednostki obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego okresu sprawozdawczego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów przejściowo niepodlegających opodatkowaniu i kosztów przejściowo niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony

Podatek odroczony ujmuje się od różnic przejściowych między wartością bilansową składników aktywów i zobowiązań w sprawozdaniu finansowym a odpowiadającą im podstawą opodatkowania stosowaną do obliczania wysokości zysku opodatkowanego, a także od nierozliczonych strat podatkowych oraz niewykorzystanych ulg podatkowych. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego ujmuje się zasadniczo dla wszystkich dodatnich różnic przejściowych. Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych do wysokości, do której jest prawdopodobne, iż zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie tych różnic przejściowych.

Podatek bieżący i odroczony za bieżący okres

Podatek bieżący i odroczony ujmuje się w wynik, z wyjątkiem przypadków dotyczących pozycji ujmowanych w pozostałych całkowitych dochodach lub bezpośrednio w kapitale własnym. W takiej sytuacji podatek bieżący i odroczony ujmuje się również odpowiednio w pozostałych całkowitych dochodach lub w kapitale własnym.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe podlegają początkowemu ujęciu według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Cen nabycia lub koszty wytworzenia podlegają powiększeniu o koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów trwałych oraz renowacji miejsca używania aktywów trwałych, jeżeli Spółka jest do tego zobowiązana.

Cena nabycia lub koszty wytworzenia podlegają powiększeniu o koszty odsetek od zobowiązań finansujących nabycie składnika aktywów naliczone do dnia przekazania składnika aktywów do używania.

W odniesieniu do każdego składnika rzeczowych aktywów trwałych Spółka ustala okres ekonomicznej użyteczności. Jeżeli w odniesieniu do istotnych części składowych środka trwałego uzasadnione jest zastosowanie różnych okresów ekonomicznej użyteczności i stawek/metod amortyzacji Spółka stosuje różne stawki/metody amortyzacji w odniesieniu do każdej istotnej części składowej.

Rzeczowe aktywa trwałe podlegają równomiernej amortyzacji w okresie ekonomicznej użyteczności od dnia, gdy składnik jest gotowy do użycia do dnia wyłączenia z ujmowania lub dnia przeznaczenia do sprzedaży.

Spółka przyjmuje, że wartość końcowa (rezydualna) używanych rzeczowych składników trwałych zwykle nie jest istotna i nie będzie ustalana, chyba, że w odniesieniu do danego składnika aktywów wartość rezydualna będzie istotna.

Jednostka stosuje liniową metodę amortyzacji rzeczowych aktywów trwałych.

Okres amortyzacji, metoda amortyzacji oraz wartość rezydualna (o ile została ustalona) podlegają okresowej weryfikacji, co najmniej na koniec każdego roku obrotowego. W przypadku stwierdzenia znaczącej zmiany względem poprzednich szacunków, jednostka dokonuje zmiany stawek i/lub metody amortyzacji począwszy od pierwszego dnia roku obrotowego.

Aktywa niematerialne

Nabyte aktywa niematerialne

Nabyte aktywa niematerialne o określonym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się według kosztu pomniejszonego o umorzenie i skumulowaną utratę wartości. Amortyzację ujmuje się liniowo w szacowanym okresie ekonomicznej użyteczności. Oszacowany okres ekonomicznej użyteczności i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian szacunków rozlicza się prospektywnie. Nabyte aktywa niematerialne o nieokreślonym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się według kosztu pomniejszonego o skumulowaną utratę wartości.

Wytworzone we własnym zakresie aktywa niematerialne - koszty prac badawczych i rozwojowych

Koszty na prace badawcze są ujmowane w wynik w momencie ich poniesienia.

Aktywa niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jedynie po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika aktywów niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jej użytkowania i sprzedaży,
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Wartość początkową aktywów niematerialnych wytworzonych we własnym zakresie stanowi suma wydatków poniesionych od dnia, gdy składnik aktywów niematerialnych po raz pierwszy spełnia kryteria ujmowania ich w bilansie (patrz powyżej). W przypadku gdy nie można ująć w bilansie kosztów prac rozwojowych wytworzonych we własnym zakresie, koszty te są ujmowane w wynik okresu, w którym zostały poniesione.

Aktywa niematerialne wytworzone we własnym zakresie po początkowym ujęciu są wykazywane według ceny nabycia pomniejszonej o umorzenia i łączne odpisy na utratę wartości, na takiej samej zasadzie jak nabyte aktywa niematerialne.

Zaprzestanie ujmowania aktywów niematerialnych

Zaprzestaje się ujmowania składnika aktywów niematerialnych po zbyciu lub w przypadku, kiedy jego dalsze użycie lub zbycie nie przyniesie jednostce korzyści ekonomicznych. Zyski lub straty wynikające z usuwania składnika aktywów niematerialnych z bilansu (obliczone jako różnicę między wpływem ze sprzedaży a wartością bilansową tego składnika) ujmuje się w wynik okresu, w którym nastąpiło usunięcie.

Rezerwy

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na Spółce ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje wypływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów (w przypadku gdy wpływ pieniądza w czasie jest istotny).

Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

Aktywa finansowe

Spółka klasyfikuje składnik aktywów finansowych jako wyceniany po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie albo w wartości godziwej przez inne całkowite dochody bądź w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Pożyczki udzielone

Pożyczki udzielone są wyceniane w zamortyzowanym koszcie. Model biznesowy dla tych aktywów finansowych zakłada, że przepływy pieniężne wynikające z umowy będą jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty w walucie, w której denominowany jest składnik aktywów finansowych.

4. Komentarz emitenta na temat okoliczności i zdarzeń istotnie wpływających na działalność emitenta, jego sytuację finansową i wyniki osiągnięte w II kwartale 2026 r.

W II kwartale 2026 r. E-Kiosk S.A. prowadziła działalność operacyjną w wymagającym otoczeniu rynkowym, charakteryzującym się dalszą transformacją rynku mediów cyfrowych, zmianami w sposobie konsumpcji treści oraz utrzymującą się presją kosztową po stronie usług technologicznych, marketingowych i sprzedażowych. Jednocześnie Spółka kontynuowała działania ukierunkowane na dostosowanie modelu biznesowego do aktualnych trendów rynkowych oraz zwiększenie efektywności operacyjnej.

W raportowanym okresie Spółka koncentrowała się na rozwoju i optymalizacji sprzedaży treści cyfrowych w segmencie B2C i B2B, ze szczególnym uwzględnieniem efektywności poszczególnych kanałów sprzedaży oraz optymalizacji procesów operacyjnych i rozliczeniowych. Kontynuowano również działania związane z rozwojem narzędzi analitycznych oraz wykorzystaniem danych sprzedażowych w celu poprawy efektywności działań handlowych i marketingowych.

Istotnym wydarzeniem w II kwartale 2026 r. było zakończenie, z dniem 30 czerwca 2026 r., sprzedaży e-booków i audiobooków za pośrednictwem portalu sprzedażowego Nexto.pl. Decyzja ta stanowi element prowadzonych przez Spółkę działań związanych z optymalizacją działalności oraz koncentracją zasobów na kluczowych obszarach biznesowych.

W raportowanym okresie Spółka kontynuowała współpracę z wydawcami prasy oraz dostawcami treści cyfrowych, podejmując działania mające na celu utrzymanie i rozwój relacji biznesowych z partnerami oraz dostosowywanie oferty produktowej do zmieniających się oczekiwań klientów i warunków rynkowych.

Spółka prowadziła również działania związane z przeglądem i optymalizacją posiadanych projektów oraz aktywów cyfrowych. Celem tych działań pozostaje koncentracja zasobów organizacyjnych i finansowych na obszarach o najwyższym potencjale biznesowym oraz dalsza poprawa efektywności kosztowej prowadzonej działalności.

Dynamiczne zmiany zachodzące na rynku mediów cyfrowych wymagają bieżącego dostosowywania modeli sprzedażowych, technologicznych i marketingowych. W ocenie Zarządu kontynuowane działania optymalizacyjne powinny sprzyjać poprawie efektywności operacyjnej Spółki oraz wzmocnieniu jej pozycji w kluczowych obszarach działalności w kolejnych okresach sprawozdawczych.

Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje sytuację finansową Spółki, poziom płynności oraz efektywność prowadzonych działań operacyjnych i handlowych. Priorytetem pozostaje dalsza poprawa efektywności operacyjnej, rozwój sprzedaży produktów cyfrowych oraz zwiększanie wartości Spółki dla akcjonariuszy.

5. Inicjatywy emitenta w obszarze rozwoju prowadzonej działalności nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie

Emitent prowadzi głównie działalność polegającą na prowadzeniu portali internetowych, sprzedaży i dystrybucji elektronicznych / cyfrowych produktów, wydawaniu gazet, działalności w zakresie pozostałego oprogramowania. Działalność ta będzie kontynuowana w przewidywalnej przyszłości.

6. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w niniejszym raporcie kwartalnym.

Emitent nie publikuje prognoz wyników finansowych.

7. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

Emitent jest jednostką zależną wchodzącą w skład Grupy Kapitałowej Gremi Media. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządza Gremi Media S.A.

8. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty.

Na dzień 30 czerwca 2026 roku zatrudnienie w Spółce w przeliczeniu na pełne etaty wynosiło 2 etaty. Niski poziom zatrudnienia wynika z outsourcingu usług.

Grzegorz Chmielewski

Prezes Zarządu

Radosław Koniec

osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg rachunkowych

Warszawa, 14 sierpnia 2026r.