



**SKONSOLIDOWANY RAPORT KWARTALNY
JRC GROUP SPÓŁKA AKCYJNA**

ZA II KWARTAŁ 2026 ROKU

(dane za okres od 01.04.2026 r. do 30.06.2026 r.)

1. Informacje ogólne

1.1 Podstawowe dane o Spółce

Tabela 1 Informacje o Emitencie

Nazwa:	JRC Group Spółka Akcyjna
Numer KRS:	0000386103
Wysokość kapitału zakładowego:	12 819 781,00 PLN
Numer NIP:	5272653954
Numer REGON:	142935769
Adres:	Grzybowska 80/82 lokal 716, Warszawa 00-844
Telefon:	-
strona internetowa:	www.jrcgroup.pl
e-mail:	biuro@jrcgroup.pl
Czas trwania:	nieoznaczony

1.2 Organy Emitenta

Zarząd

Tabela 2 Skład Zarządu Emitenta

Imię i nazwisko	funkcja	Kadencja od	Kadencja do
Mateusz Jujka	Prezes Zarządu	27.12.2012	31.05.2031
Mikołaj Rubeńczyk	Wiceprezes Zarządu	14.07.2016	31.05.2031

Rada Nadzorcza

Tabela 3 Skład Rady Nadzorczej Emitenta

Imię i nazwisko	funkcja	Kadencja od	Kadencja do
Łukasz Chojnacki	Przewodniczący Rady Nadzorczej	24 września 2024	24 lipca 2027
Marzena Czerwińska	Członek Rady Nadzorczej	24 lipca 2024	24 lipca 2027
Andrzej Budasz	Członek Rady Nadzorczej	24 lipca 2024	24 lipca 2027
Anna Irma Sabbatini	Członek Rady Nadzorczej	24 lipca 2024	24 lipca 2027
Stanisław Sobczyński	Członek Rady Nadzorczej	24 lipca 2024	24 lipca 2027

1.3 Struktura akcjonariatu

Poniższa tabela przedstawia strukturę akcjonariatu ze szczegółowym wykazem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki (zgodnie z zawiadomieniami akcjonariuszy z art. 69 Ustawy o Ofercie Publicznej).

Tabela 4 Struktura akcjonariatu

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Łukasz Chojnacki	3 076 747	3 076 747	24,00%	24,00%
Mateusz Jujka	1 712 543	1 712 543	13,36%	13,36%
PH "MAKS" sp. z o.o.	1 599 163	1 599 163	12,47%	12,47%
Szymon Jujka	1 156 250	1 156 250	9,02%	9,02%
Jolanta Srebnicka-Rubeńczyk	998 750	998 750	7,79%	7,79%
Jan Dejonghe	653 970	653 970	5,10%	5,10%
Pozostali (poniżej 5%)	3 622 358	3 622 358	28,25%	28,25%
Suma	12.819.781	12.819.781	100,00%	100,00%

Kapitał zakładowy Emitenta wynosi 12.819.781,00 zł (dwanaście milionów osiemset dziewiętnaście tysięcy siedemset osiemdziesiąt jeden złotych) i dzieli się na 12.819.781 (dwanaście milionów osiemset dziewiętnaście tysięcy siedemset osiemdziesiąt jeden akcji) akcji o wartości nominalnej 1 zł każda:

- 1000001 sztuk akcji serii U
- 4819780 sztuk akcji serii W
- 2300000 sztuk akcji serii Y
- 4700000 sztuk akcji serii TT

W 2025 r. Spółka przeprowadziła scalenie akcji poprzez podwyższenie wartości nominalnej jednej akcji z 0,10 zł do 1,00 zł, przy jednoczesnym proporcjonalnym zmniejszeniu liczby akcji. Operacja ta miała charakter techniczny i nie spowodowała zmiany wysokości kapitału zakładowego Spółki. Po scaleniu akcji kapitał zakładowy Spółki dzieli się na akcje o wartości nominalnej 1,00 zł każda.

1.4 Informacja dotycząca liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty

Na dzień 30 czerwca 2026 roku Grupa Emitenta zatrudniała w przeliczeniu na pełne etaty 50 osób

2. Jednostkowe kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe Emitenta

Poniższe dane obejmują kwartalne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe za drugi kwartał 2026 roku i nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (z późniejszymi zmianami), przy zastosowaniu zasady kosztu historycznego.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT JRC GROUP SA ZA OKRES 01-06.2026			
Wyszczególnienie	01-12.2025	01-06.2025	01-06.2026
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	14 569 906,18 zł	7 320 728,96 zł	8 364 563,80 zł
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	14 478 892,02 zł	7 078 717,18 zł	8 151 009,64 zł
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	- 326 499,59 zł	- zł	
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki		- zł	
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	417 513,75 zł	242 011,78 zł	213 554,16 zł
B. Koszty działalności operacyjnej	18 700 420,08 zł	8 468 836,24 zł	9 492 925,10 zł
I. Amortyzacja	1 702 871,31 zł	1 194 184,64 zł	954 670,12 zł
II. Zużycie materiałów i energii	6 495 638,76 zł	2 595 323,34 zł	3 388 349,82 zł
III. Usługi obce	2 705 571,77 zł	885 670,88 zł	1 271 762,29 zł
IV. Podatki i opłaty, w tym:	213 847,30 zł	122 232,02 zł	110 355,19 zł
V. Wynagrodzenia	5 674 741,32 zł	2 686 708,90 zł	2 622 738,27 zł
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym	838 384,39 zł	405 925,78 zł	466 431,58 zł
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	669 950,64 zł	339 561,70 zł	478 165,71 zł
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	399 414,59 zł	239 228,98 zł	200 452,12 zł
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	- 4 130 513,90 zł	- 1 148 107,28 zł	- 1 128 361,30 zł
D. Pozostałe przychody operacyjne	4 322 209,25 zł	1 497 384,91 zł	1 107 554,05 zł
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	73 983,74 zł	813,01 zł	- zł
II. Dotacje	4 215 528,00 zł	1 490 094,21 zł	1 107 551,38 zł
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		- zł	
IV. Inne przychody operacyjne	32 697,51 zł	6 477,69 zł	2,67 zł
E. Pozostałe koszty operacyjne	923 733,11 zł	5 880,95 zł	427 321,78 zł

I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych		- zł	
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		- zł	
III. Inne koszty operacyjne	923 733,11 zł	5 880,95 zł	427 321,78 zł
F. Zysk (strata) na działalności operacyjnej (C+D-E)	- 732 037,76 zł	343 396,68 zł	- 448 129,03 zł
G. Przychody finansowe	21 711,26 zł	1 964,36 zł	92 184,68 zł
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:		- zł	
II. Odsetki, w tym:	21 499,01 zł	1 964,36 zł	394,23 zł
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		- zł	
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych		- zł	
V. Inne	212,25 zł		91 790,45 zł
H. Koszty finansowe	350 335,27 zł	144 663,81 zł	166 872,30 zł
I. Odsetki, w tym:	238 438,46 zł	72 709,01 zł	121 798,47 zł
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		- zł	
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych		- zł	
IV. Inne	111 896,81 zł	71 954,80 zł	45 073,83 zł
I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	- 1 060 661,77 zł	200 697,24 zł	- 522 816,65 zł
J. Podatek dochodowy	- 32 579,00 zł	46 066,00 zł	23 881,00 zł
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)		- zł	
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	- 1 028 082,77 zł	154 631,24 zł	- 546 697,65 zł

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
JRC GROUP SA
ZA OKRES 04-06.2026

Wyszczególnienie	2025 II kwartał	2026 II kwartał
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	3 730 246,85 zł	3 923 494,86 zł
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	3 619 839,32 zł	3 831 545,14 zł
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	- zł	- zł
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	- zł	- zł
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	110 407,53 zł	91 949,72 zł
B. Koszty działalności operacyjnej	4 390 978,33 zł	4 402 147,40 zł
I. Amortyzacja	600 201,20 zł	274 194,43 zł
II. Zużycie materiałów i energii	1 437 191,35 zł	1 569 112,46 zł
III. Usługi obce	456 324,73 zł	563 374,13 zł
IV. Podatki i opłaty, w tym:	58 738,96 zł	36 274,34 zł
V. Wynagrodzenia	1 374 436,35 zł	1 340 456,70 zł
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym	208 363,02 zł	261 981,51 zł
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	149 152,57 zł	259 109,66 zł
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	106 570,15 zł	97 644,17 zł
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	- 660 731,48 zł	- 478 652,54 zł
D. Pozostałe przychody operacyjne	710 811,21 zł	459 711,53 zł
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	813,01 zł	- zł
II. Dotacje	703 522,16 zł	459 711,12 zł
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	- zł	- zł
IV. Inne przychody operacyjne	6 476,04 zł	0,41 zł
E. Pozostałe koszty operacyjne	5 879,75 zł	427 320,84 zł
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	- zł	- zł
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	- zł	- zł
III. Inne koszty operacyjne	5 879,75 zł	427 320,84 zł
F. Zysk (strata) na działalności operacyjnej (C+D-E)	44 199,98 zł	- 446 261,85 zł
G. Przychody finansowe	1 964,36 zł	83 771,00 zł
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	- zł	- zł
II. Odsetki, w tym:	1 964,36 zł	394,23 zł
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	- zł	- zł
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	- zł	- zł
V. Inne	- zł	83 376,77 zł
H. Koszty finansowe	68 858,40 zł	99 119,52 zł
I. Odsetki, w tym:	41 420,34 zł	73 580,28 zł
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	- zł	- zł
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	- zł	- zł
IV. Inne	27 438,06 zł	25 539,24 zł
I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	- 22 694,06 zł	- 461 610,37 zł
J. Podatek dochodowy	6 285,00 zł	4 180,00 zł
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	- zł	- zł
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	- 28 979,06 zł	- 465 790,37 zł

BILANS
JRC GROUP SA
ZA OKRES 01-06.2026

Wyszczególnienie	31.12.2025	30.06.2025	30.06.2026
A. Aktywa trwałe	18 182 793,40 zł	15 125 588,59 zł	14 968 317,85 zł
I. Wartości niematerialne i prawne.	3 500 233,99 zł	3 209 521,40 zł	2 897 931,77 zł
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych.	1 316 107,44 zł	578 098,60 zł	1 118 477,64 zł
2. Wartość firmy.	2 131 695,56 zł	1 271 873,05 zł	1 744 114,58 zł
3. Inne wartości niematerialne i prawne.	52 430,99 zł	1 359 549,75 zł	35 339,55 zł
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne.	- zł	- zł	- zł
II. Rzeczowe aktywa trwałe.	10 569 457,76 zł	10 257 639,30 zł	9 916 376,62 zł
1. Środki trwałe	9 270 380,35 zł	8 243 939,12 zł	9 327 670,14 zł
2. Środki trwałe w budowie.	1 299 077,41 zł	1 930 700,18 zł	588 706,48 zł
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie.	0,00 zł	83 000,00 zł	0,00 zł
III. Należności długoterminowe.	4 137,91 zł	2 888,89 zł	16 794,14 zł
1. Od jednostek powiązanych.	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
3. Od pozostałych jednostek.	4 137,91 zł	2 888,89 zł	16 794,14 zł
IV. Inwestycje długoterminowe.	2 007 607,71 zł	1 587 330,00 zł	2 041 894,32 zł
1. Nieruchomości	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
2. Wartości niematerialne i prawne.	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
3. Długoterminowe aktywa finansowe.	2 007 607,71 zł	1 587 330,00 zł	2 008 001,94 zł
4. Inne inwestycje długoterminowe.	0,00 zł	0,00 zł	33 892,38 zł
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.	2 101 356,03 zł	68 209,00 zł	95 321,00 zł
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.	106 632,00 zł	68 209,00 zł	95 321,00 zł
2. Inne rozliczenia międzyokresowe.	1 994 724,03 zł	0,00 zł	0,00 zł
B. Aktywa obrotowe	8 083 687,08 zł	10 345 308,18 zł	12 624 250,80 zł
I. Zapasy.	4 186 670,90 zł	4 523 831,75 zł	4 683 259,31 zł
1. Materiały.	1 644 732,43 zł	1 523 759,06 zł	1 704 819,04 zł
2. Półprodukty i produkty w toku.	2 080 828,64 zł	2 285 847,68 zł	2 294 447,93 zł
3. Produkty gotowe.	99 509,28 zł	378 678,01 zł	85 136,05 zł
4. Towary.	97 569,83 zł	66 448,92 zł	124 596,46 zł
5. Zaliczki na dostawy.	264 030,72 zł	269 098,08 zł	474 259,83 zł
II. Należności krótkoterminowe.	2 389 599,94 zł	1 586 651,78 zł	3 466 355,57 zł
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00 zł	0,00 zł	366 433,83 zł
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
3. Należności od pozostałych jednostek	2 389 599,94 zł	1 586 651,78 zł	3 099 921,74 zł
III. Inwestycje krótkoterminowe.	1 495 036,63 zł	687 898,66 zł	2 474 960,04 zł
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	1 495 036,63 zł	687 898,66 zł	2 474 960,04 zł
2. Inne inwestycje krótkoterminowe.	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.	12 379,61 zł	3 546 925,99 zł	1 999 675,88 zł
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) własny	- zł	0,00 zł	- zł
D. Udziały (akcje) własne	- zł	0,00 zł	- zł
SUMA AKTYWÓW	26 266 480,48 zł	25 470 896,77 zł	27 592 568,65 zł

Wyszczególnienie	31.12.2025	30.06.2025	30.06.2026
A. Kapitał (fundusz) własny	16 258 119,22 zł	18 082 047,98 zł	15 711 421,57 zł
I. Kapitał (fundusz) podstawowy.	12 819 781,00 zł	12 819 780,20 zł	12 819 781,00 zł
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	- zł	0,00 zł	- zł
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	- zł	0,00 zł	- zł
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych.	- 520 363,36 zł	120 852,19 zł	- 1 548 446,13 zł
VI. Zysk (strata) netto.	- 1 028 082,77 zł	154 631,24 zł	- 546 697,65 zł
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna).	- zł	0,00 zł	- zł
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.	10 008 361,26 zł	7 388 848,79 zł	11 881 147,08 zł
I. Rezerwy na zobowiązania.	525 489,77 zł	407 167,75 zł	462 155,38 zł
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.	299 212,00 zł	339 434,00 zł	311 782,00 zł
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne.	135 490,91 zł	50 233,75 zł	96 972,19 zł
3. Pozostałe rezerwy.	90 786,86 zł	17 500,00 zł	53 401,19 zł
II. Zobowiązania długoterminowe.	1 152 424,29 zł	604 974,79 zł	1 181 482,55 zł
1. Wobec jednostek powiązanych.	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
3. Wobec pozostałych jednostek.	1 152 424,29 zł	604 974,79 zł	1 181 482,55 zł
III. Zobowiązania krótkoterminowe.	5 537 751,48 zł	3 981 119,16 zł	6 785 870,40 zł
1. Wobec jednostek powiązanych.	83 664,22 zł	0,00 zł	320 434,71 zł
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
3. Wobec pozostałych jednostek.	5 454 087,26 zł	3 981 119,16 zł	6 465 435,69 zł
4. Fundusze specjalne.	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
IV. Rozliczenia międzyokresowe.	2 792 695,72 zł	2 395 587,09 zł	3 451 638,75 zł
1. Ujemna wartość firmy.	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
2. Inne rozliczenia międzyokresowe.	2 792 695,72 zł	2 395 587,09 zł	3 451 638,75 zł
SUMA PASYWÓW	26 266 480,48 zł	25 470 896,77 zł	27 592 568,65 zł

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH JRC GROUP SA ZA OKRES 01-06.2026				
Wyszczególnienie		01-12.2025	01-06.2025	01-06.2026
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	-1 272 196,96	-247 300,91	874 404,28
I.	Zysk (strata) netto	-1 028 082,77	154 631,24	-546 697,65
II.	Korekty razem	-244 114,19	-401 932,14	1 421 101,93
1.	Amortyzacja	2 545 338,40	1 194 184,64	1 342 251,10
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-33 892,38	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	216 939,45	72 709,01	121 404,24
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-73 983,74	-813,01	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	120 892,02	2 570,00	-63 334,39
6.	Zmiana stanu zapasów	-434 278,82	-771 439,67	-496 588,41
7.	Zmiana stanu należności	-123 027,50	581 667,14	-1 089 411,86
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	2 004 260,74	1 022 107,81	860 815,82
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-839 035,31	-2 118 587,02	677 681,79
10.	Inne korekty	-3 627 327,05	-384 331,05	68 283,64
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)	-1 272 196,96	-247 300,91	874 404,28
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-3 243 314,68	-1 577 632,84	-117 067,30
I.	Wpływy	94 676,44	0,00	0,00
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	73 983,74	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	20 692,70	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	3 337 991,12	1 577 632,84	117 067,30
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 651 529,72	86 242,84	117 067,30
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	1 686 461,40	1 272 090,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	0,00	219 300,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-3 243 314,68	-1 577 632,84	-117 067,30
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	3 616 776,00	-188 739,06	222 586,43
I.	Wpływy	4 148 195,10	0,00	449 374,74
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00	0,00

2.	Kredyty i pożyczki	1 081 564,61	0,00	449 374,74
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	3 066 630,49	0,00	0,00
II.	Wydatki	531 419,10	188 739,06	226 788,31
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00
4.	Splaty kredytów i pożyczek	0,00	-67 376,37	0,00
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	292 980,64	183 406,42	104 989,84
8.	Odsetki	238 438,46	72 709,01	121 798,47
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I–II)	3 616 776,00	-188 739,06	222 586,43
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+B.III+C.III)	-898 735,64	-2 013 672,81	979 923,41
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-898 735,64	-2 013 672,81	979 923,41
F.	Środki pieniężne na początek okresu	2 381 771,47	2 381 771,47	1 483 036,63
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+D), w tym	1 483 035,83	368 098,66	2 462 960,04

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
JRC GROUP SA
ZA OKRES 04-06.2026

Wyszczególnienie		2025 II kwartał	2026 II kwartał
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	189 787,31	1 961 496,45
I.	Zysk (strata) netto	-28 979,06	-465 790,37
II.	Korekty razem	218 766,36	2 427 286,82
1.	Amortyzacja	600 201,20	661 775,41
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	41 420,34	73 186,05
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-813,01	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	18 005,95	29 865,05
6.	Zmiana stanu zapasów	-464 370,51	-219 713,19
7.	Zmiana stanu należności	-251 799,24	-199 065,81
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	1 353 206,57	-312 130,21
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-871 345,52	2 325 085,88
10.	Inne korekty	-205 739,43	68 283,64
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)	189 787,31	1 961 496,45
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-1 491 390,00	-29 970,99
I.	Wpływy	0,00	0,00
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00
II.	Wydatki	1 491 390,00	29 970,99
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	29 970,99
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	1 272 090,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	219 300,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-1 491 390,00	-29 970,99
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-60 379,38	-917 093,19
I.	Wpływy	122 911,97	0,00
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	122 911,97	0,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00
II.	Wydatki	183 291,35	917 093,19
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00
4.	Spląty kredytów i pożyczek	0,00	790 555,58
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	141 871,01	52 957,33
8.	Odsetki	41 420,34	73 580,28
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-60 379,38	-917 093,19
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+B.III+C.III)	-1 361 982,07	1 014 432,27
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-1 361 982,07	1 014 432,27
F.	Środki pieniężne na początek okresu	1 730 080,73	1 448 527,77
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+D), w tym	368 098,66	2 462 960,04

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITAŁACH WŁASNYCH
JRC GROUP SA
ZA OKRES 01-06.2026

Wyszczególnienie		01-12.2025	01-06.2025	01-06.2026
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	17 927 416,74 zł	17 927 416,74 zł	16 258 119,22 zł
	– zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	- zł	- zł	- zł
	– korekty błędów	- 641 215,55 zł	- zł	- zł
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	17 286 201,19 zł	17 927 416,74 zł	16 258 119,22 zł
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	12 819 780,20 zł	12 819 780,20 zł	12 819 781,00 zł
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,80 zł	- zł	- zł
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	12 819 781,00 zł	12 819 780,20 zł	12 819 781,00 zł
2.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł
2.1.	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	- zł	0,00 zł	0,00 zł
2.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł
3.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu – zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	- zł	- zł	- zł
3.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	- zł	- zł	- zł
3.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	- zł	- zł	- zł
4.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	- zł	- zł	- zł
4.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	- zł	- zł	- zł
4.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	- zł	- zł	- zł
5.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	227 040,06 zł	227 040,06 zł	- 520 363,36 zł
5.1.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	227 040,06 zł	227 040,06 zł	227 040,06 zł
5.2.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	227 040,06 zł	227 040,06 zł	227 040,06 zł
5.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	227 040,06 zł	120 852,19 zł	227 040,06 zł
5.4.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	106 187,87 zł		747 403,42 zł
5.5.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	747 403,42 zł	- zł	747 403,42 zł
5.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	747 403,42 zł	- zł	1 775 486,19 zł
5.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	- 520 363,36 zł	120 852,19 zł	- 1 548 446,13 zł
6.	Wynik netto	- 1 028 082,77 zł	154 631,24 zł	- 546 697,65 zł
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	16 258 119,22 zł	18 082 047,98 zł	15 711 421,57 zł
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	16 258 119,22 zł	18 082 047,98 zł	15 711 421,57 zł

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITAŁACH WŁASNYCH
JRC GROUP SA
ZA OKRES 04-06.2026

Wyszczególnienie		2025 II kwartał	2026 II kwartał
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	17 927 416,74 zł	16 258 119,22 zł
	– zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	- zł	- zł
	– korekty błędów	- zł	- zł
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	17 927 416,74 zł	16 258 119,22 zł
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	12 819 780,20 zł	12 819 781,00 zł
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	- zł	- zł
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	12 819 780,20 zł	12 819 781,00 zł
2.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł
2.1.	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	- zł	0,00 zł
2.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	4 986 784,35 zł	4 986 784,35 zł
3.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu – zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	- zł	0,00 zł
3.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	- zł	- zł
3.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	- zł	- zł
4.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	- zł	0,00 zł
4.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	- zł	- zł
4.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	- zł	- zł
5.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	120 852,19 zł	-520 363,36 zł
5.1.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	120 852,19 zł	227 040,06 zł
5.2.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	120 852,19 zł	227 040,06 zł
5.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	120 852,19 zł	227 040,06 zł
5.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	120 852,19 zł	- 1 548 446,13 zł
6.	Wynik netto	154 631,24 zł	-546 697,65 zł
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	18 082 047,98 zł	15 711 421,57 zł
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	18 082 047,98 zł	15 711 421,57 zł

3. Skonsolidowane kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe Emitenta

Poniższe dane obejmują kwartalne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za drugi kwartał 2026 roku i nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (z późniejszymi zmianami), przy zastosowaniu zasady kosztu historycznego. Jest to pierwsze kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe związku z tym nie ma porównywalnych danych za poprzednie okresy.

Skonsolidowany Rachunek Zysków i Strat za okres 01-06.2026

Wyszczególnienie	01-06.2026	04-12.2025
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	9 030 600,33	15 661 271,51
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	9 012 886,55	16 140 422,66
II. Zmiana stanu produktów	-	(567 784,27)
III. Koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby	-	-
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	17 713,78	88 633,12
B. Koszty działalności operacyjnej	(10 404 708,43)	(20 008 019,10)
I. Amortyzacja	(979 203,59)	(1 752 366,87)
II. Zużycie materiałów i energii	(3 545 730,11)	(6 762 963,58)
III. Usługi obce	(1 524 174,96)	(2 954 440,85)
IV. Podatki i opłaty	(111 294,11)	(237 928,71)
V. Wynagrodzenia	(3 141 629,43)	(6 479 698,59)
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(612 878,75)	(1 033 040,84)
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	(478 165,71)	(706 923,27)
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	(11 631,77)	(80 656,39)
C. ZYSK (STRATA) ZE SPRZEDAŻY (A-B)	(1 374 108,10)	(4 346 747,59)
D. Pozostałe przychody operacyjne	1 107 673,02	4 322 211,38
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	73 983,74
II. Dotacje	1 107 551,38	4 215 528,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	121,64	32 699,64
E. Pozostałe koszty operacyjne	(427 321,78)	(923 733,15)
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
III. Inne koszty operacyjne	(427 321,78)	(923 733,15)
F. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (C+D-E)	(693 756,86)	(948 269,36)
G. Przychody finansowe	88 641,26	19 843,06
I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-
II. Odsetki	(3 149,19)	19 630,81
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-
V. Inne	91 790,45	212,25
H. Koszty finansowe	(169 513,91)	(376 237,68)

I. Odsetki	(121 798,47)	(238 438,46)
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	
IV. Inne	(47 715,44)	(137 799,22)
J. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ (F+G-H)	(774 629,51)	(1 304 663,98)
K. ODPIS WARTOŚCI FIRMY	(30 504,00)	(45 756,00)
I. Odpis wartości firmy - jednostki zależne	(30 504,00)	(45 756,00)
N. ZYSK (STRATA) BRUTTO (J-K)	(805 133,51)	(1 350 419,98)
O. PODATEK DOCHODOWY	(33 013,08)	(55 511,16)
S. ZYSK (STRATA) NETTO	(838 146,59)	(1 231 602,69)

Skonsolidowany Rachunek Zysków i Strat za okres 04-06.2026

Wyszczególnienie	II kwartał 2026	04-12.2025
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	4 328 929,84	15 661 271,51
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	4 290 254,28	16 140 422,66
II. Zmiana stanu produktów	-	(567 784,27)
III. Koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby	-	-
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	38 675,56	88 633,12
B. Koszty działalności operacyjnej	(4 987 778,69)	(20 008 019,10)
I. Amortyzacja	(288 204,13)	(1 752 366,87)
II. Zużycie materiałów i energii	(1 660 917,40)	(6 762 963,58)
III. Usługi obce	(704 981,71)	(2 954 440,85)
IV. Podatki i opłaty	(37 217,24)	(237 928,71)
V. Wynagrodzenia	(1 637 243,32)	(6 479 698,59)
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(346 231,10)	(1 033 040,84)
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	(259 109,66)	(706 923,27)
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	(53 874,13)	(80 656,39)
C. ZYSK (STRATA) ZE SPRZEDAŻY (A-B)	(658 848,85)	(4 346 747,59)
D. Pozostałe przychody operacyjne	459 711,53	4 322 211,38
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	73 983,74
II. Dotacje	459 711,12	4 215 528,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	0,41	32 699,64
E. Pozostałe koszty operacyjne	(427 320,84)	(923 733,15)
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
III. Inne koszty operacyjne	(427 320,84)	(923 733,15)
F. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (C+D-E)	(626 458,16)	(948 269,36)
G. Przychody finansowe	82 031,46	19 843,06
I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-
II. Odsetki	(1 345,31)	19 630,81

III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-
V. Inne	83 376,77	212,25
H. Koszty finansowe	(99 119,52)	(376 237,68)
I. Odsetki	(73 580,28)	(238 438,46)
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	
IV. Inne	(25 539,24)	(137 799,22)
J. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ (F+G-H)	(643 546,22)	(1 304 663,98)
K. ODPIS WARTOŚCI FIRMY	(15 252,00)	(45 756,00)
I. Odpis wartości firmy - jednostki zależne	(15 252,00)	(45 756,00)
N. ZYSK (STRATA) BRUTTO (J-K)	(658 798,22)	(1 350 419,98)
O. PODATEK DOCHODOWY	(12 845,13)	(55 511,16)
S. ZYSK (STRATA) NETTO	(671 643,35)	(1 231 602,69)

Skonsolidowany Bilans za okres 01-06.2026

Wyszczególnienie	30.06.2026	31.12.2025
Wyszczególnienie		
A. Aktywa trwałe	14 439 386,98	17 679 631,31
I. Wartości niematerialne i prawne	3 971 503,53	4 312 543,67
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	1 118 477,64	1 316 107,44
2. Wartość firmy	2 011 024,68	2 429 109,66
3. Inne wartości niematerialne i prawne	842 001,21	864 740,67
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	-	-
II. Rzeczowe aktywa trwałe	9 948 224,67	10 596 713,29
1. Środki trwałe	9 359 518,19	9 297 635,88
2. Środki trwałe w budowie	588 706,48	1 299 077,41
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-
III. Należności długoterminowe	16 794,14	4 137,91
1. Od jednostek powiązanych	-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Od pozostałych jednostek	16 794,14	4 137,91
IV. Inwestycje długoterminowe	395 432,92	361 146,31
1. Nieruchomości	-	-
2. Wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	361 540,54	361 146,31
4. Inne inwestycje długoterminowe	33 892,38	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	107 431,72	2 107 676,03
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	95 321,00	112 952,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	12 110,72	2 792 695,72

A. RAZEM Aktywa trwałe	14 439 386,98	17 679 631,31
B. Aktywa obrotowe	13 379 229,70	9 093 090,92
I. Zapasy	5 423 803,44	4 943 594,86
1. Materiały	1 787 495,41	1 742 089,54
2. Półprodukty i produkty w toku	2 978 172,91	2 750 517,92
3. Produkty gotowe	85 136,05	108 224,04
4. Towary	98 739,24	78 732,64
5. Zaliczki na dostawy	474 259,83	264 030,72
II. Należności krótkoterminowe	3 455 186,51	2 467 709,00
1. Należności od jednostek powiązanych	-	-
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek	3 455 186,51	2 467 709,00
III. Inwestycje krótkoterminowe	2 500 563,87	1 657 472,64
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	2 500 563,87	1 657 472,64
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 999 675,88	24 314,42
B. RAZEM Aktywa obrotowe	13 379 229,70	9 093 090,92
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) własny	-	-
D. Udziały (akcje) własne	-	-
SUMA AKTYWÓW	27 818 616,68	26 772 722,23
Wyszczególnienie		
A. Kapitał (fundusz) własny	15 678 428,39	16 461 824,41
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	12 819 781,00	12 819 781,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	4 986 784,35	4 986 784,35
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	2 862,79	2 862,79
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	459 112,89	404 362,32
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	(1 751 966,05)	(520 363,36)
VI. Zysk (strata) netto	(838 146,59)	(1 231 602,69)

VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	-	-
A. RAZEM Kapitał własny	15 678 428,39	16 461 824,41
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	12 140 188,29	10 310 897,82
I. Rezerwy na zobowiązania	745 304,51	810 125,53
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	457 060,02	447 979,30
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	202 740,13	239 722,52
3. Pozostałe rezerwy	85 504,36	122 423,71
II. Zobowiązania długoterminowe	1 181 482,55	1 152 424,29
1. Wobec jednostek powiązanych	-	-
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek	1 181 482,55	1 152 424,29
III. Zobowiązania krótkoterminowe	6 761 762,48	5 555 652,28
1. Wobec jednostek powiązanych	-	-
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek	6 761 762,48	5 555 652,28
4. Fundusze specjalne	-	-
IV. Rozliczenia międzyokresowe	3 451 638,75	2 792 695,72
1. Ujemna wartość firmy	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	3 451 638,75	2 792 695,72
B. RAZEM Zobowiązania i rezerwy	12 140 188,29	10 310 897,82
SUMA PASYWÓW	27 818 616,68	26 772 722,23

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za okres 01-06.2026

Wyszczególnienie	01-06.2026	04-12.2025
A. Przepływy z działalności operacyjnej	756 915,50	(1 379 509,07)
I. Zysk (strata) netto	(838 146,59)	(1 231 602,69)
II. Korekty razem	1 595 062,09	(147 906,38)
1. Amortyzacja	1 383 414,76	2 574 468,32
2. Odpisy wartości firmy (goodwill - konsolidacyjne)	30 504,00	45 756,00
3. Zyski (straty) z różnic kursowych	-	(28 078,18)
4. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	121 404,24	218 807,65
5. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	(73 983,74)
6. Zmiana stanu rezerw	(63 334,39)	157 166,45
7. Zmiana stanu zapasów	(496 588,41)	(271 514,06)
8. Zmiana stanu należności	(1 358 806,63)	141 142,51
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	1 223 578,83	1 636 251,97
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	677 681,79	(857 290,12)
11. Inne korekty	77 207,90	(3 627 327,05)
III. Przepływy netto z działalności operacyjnej (I+II)	756 915,50	(1 379 509,07)
B. Przepływy z działalności inwestycyjnej	(117 067,30)	(2 973 566,56)
I. Wpływy (inwestycyjne)	-	91 083,74
II. Wydatki (inwestycyjne)	117 067,30	3 064 650,30
III. Przepływy netto z działalności inwestycyjnej	(117 067,30)	(2 973 566,56)
C. Przepływy z działalności finansowej	222 586,43	3 616 776,80
I. Wpływy (finansowe)	449 374,74	4 148 195,90
II. Wydatki (finansowe)	226 788,31	531 419,10
III. Przepływy netto z działalności finansowej	222 586,43	3 616 776,80
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+B.III+C.III)	862 434,63	(736 298,83)
E. Wpływ różnic kursowych na stan środków pieniężnych	(19 343,40)	-
F. Środki pieniężne na początek okresu	1 645 472,64	2 381 771,47
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D+E)	2 488 563,87	1 645 472,64

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za okres 04-06.2026

Wyszczególnienie	II kwartał 2026	04-12.2025
A. Przepływy z działalności operacyjnej	1 875 269,18	(1 379 509,07)
I. Zysk (strata) netto	(671 643,35)	(1 231 602,69)
II. Korekty razem	2 546 912,53	(147 906,38)
1. Amortyzacja	675 785,14	2 574 468,32
2. Odpisy wartości firmy (goodwill - konsolidacyjne)	15 252,00	45 756,00
3. Zyski (straty) z różnic kursowych	-	(28 078,18)
4. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	73 186,05	218 807,65
5. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	(73 983,74)
6. Zmiana stanu rezerw	29 865,05	157 166,45
7. Zmiana stanu zapasów	(219 713,19)	(271 514,06)
8. Zmiana stanu należności	(419 278,54)	141 142,51
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	(29 478,55)	1 636 251,97
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	2 325 085,88	(857 290,12)
11. Inne korekty	96 208,69	(3 627 327,05)
III. Przepływy netto z działalności operacyjnej (I+II)	1 875 269,18	(1 379 509,07)
B. Przepływy z działalności inwestycyjnej	(29 970,99)	(2 973 566,56)
I. Wpływy (inwestycyjne)	-	91 083,74
II. Wydatki (inwestycyjne)	29 970,99	3 064 650,30
III. Przepływy netto z działalności inwestycyjnej	(29 970,99)	(2 973 566,56)
C. Przepływy z działalności finansowej	(917 093,19)	3 616 776,80
I. Wpływy (finansowe)	-	4 148 195,90
II. Wydatki (finansowe)	917 093,19	531 419,10
III. Przepływy netto z działalności finansowej	(917 093,19)	3 616 776,80
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+B.III+C.III)	928 205,00	(736 298,83)
E. Wpływ różnic kursowych na stan środków pieniężnych	(4 702,96)	-
F. Środki pieniężne na początek okresu	1 565 061,82	2 381 771,47
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D+E)	2 488 563,86	1 645 472,64

Skonsolidowane – zmiany w kapitałach własnych za okres 01-06.2026

Wyszczególnienie	01-06.2026	04-12.2025
A. KAPITAŁ WŁASNY PRZYPADAJĄCY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ		
I. Kapitał własny na początek okresu (BO)	16 057 462,09	17 286 201,18
– korekty błędów	-	-
Ia. Kapitał własny na początek okresu (BO),	16 057 462,09	17 286 201,18
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	12 819 781,00	12 819 780,20
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	-	0,80
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	12 819 781,00	12 819 781,00
4. Kapitał zapasowy na początek okresu	4 986 784,35	4 986 784,35
4.1. Zmiany kapitału zapasowego	-	-
4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	4 986 784,35	4 986 784,35
7. Różnice kursowe z przeliczenia	2 862,79	2 862,79
8.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	141 561,40	141 561,40
8.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	141 561,40	141 561,40
8.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	661 924,76	661 924,76
8.5. Zwiększenie	1 231 602,69	-
8.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	1 893 527,45	661 924,76
8.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	(1 751 966,05)	(520 363,36)
9. Wynik netto okresu	(838 146,59)	(1 231 602,69)
a) zysk netto	-	-
b) strata netto	838 146,59	1 231 602,69
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	15 219 315,50	16 057 462,09
III. Kapitał własny po uwzględnieniu podziału zysku (pokrycia straty)	15 219 315,50	16 057 462,09
B. KAPITAŁ MNIEJSZOŚCI (poza kapitałem własnym większościowym, poz. A) - INFORMACYJNIE		
Kapitał mniejszości na początek okresu	404 362,32	
Zmiana w okresie	54 750,57	
Kapitał mniejszości na koniec okresu	459 112,89	404 362,32
C. RAZEM KAPITAŁ WŁASNY GRUPY (A.II + B)	15 678 428,39	16 461 824,41

Skonsolidowane – zmiany w kapitałach własnych za okres 04-06.2026

Wyszczególnienie	II kwartał 2026	04-12.2025
A. KAPITAŁ WŁASNY PRZYPADAJĄCY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ		
I. Kapitał własny na początek okresu (BO)	16 057 462,09	17 286 201,18
– korekty błędów	-	-
Ia. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach	16 057 462,09	17 286 201,18
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	12 819 781,00	12 819 780,20
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	-	0,80
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	12 819 781,00	12 819 781,00

4. Kapitał zapasowy na początek okresu	4 986 784,35	4 986 784,35
4.1. Zmiany kapitału zapasowego	-	-
4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	4 986 784,35	4 986 784,35
7. Różnice kursowe z przeliczenia	2 862,79	2 862,79
8.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	141 561,40	141 561,40
8.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	141 561,40	141 561,40
8.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	661 924,76	661 924,76
8.5. Zwiększenie:	1 231 602,69	-
8.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	1 893 527,45	661 924,76
8.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	(1 751 966,05)	(520 363,36)
9. Wynik netto okresu	(838 146,59)	(1 231 602,69)
a) zysk netto	-	-
b) strata netto	838 146,59	1 231 602,69
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	15 219 315,50	16 057 462,09
III. Kapitał własny po uwzględnieniu podziału zysku (pokrycia straty)	15 219 315,50	16 057 462,09
B. KAPITAŁ MNIJSZOŚCI		
Kapitał mniejszości na początek okresu	404 362,32	
Zmiana w okresie	54 750,57	
Kapitał mniejszości na koniec okresu	459 112,89	404 362,32
C. RAZEM KAPITAŁ WŁASNY GRUPY (A.II + B)	15 678 428,39	16 461 824,41

4. Komentarz Emitenta na temat okoliczności i zdarzeń w okresie od 1 kwietnia do 30 czerwca 2026 r. istotnie wpływających na działalność, sytuację finansową i osiągnięte wyniki Emitenta i jego Grupy Kapitałowej

JRC Group S.A. znajduje się obecnie w okresie intensywnego rozwoju, któremu towarzyszą znaczące nakłady związane z rozbudową działalności produkcyjnej, rozwojem produktów i technologii, ekspansją zagraniczną oraz budową międzynarodowej pozycji marek należących do Grupy. Spółka realizuje równolegle liczne projekty inwestycyjne i rozwojowe, inwestuje w zakład produkcyjny w Jarocinie, rozwija portfolio produktowe oraz aktywnie uczestniczy w najważniejszych międzynarodowych wydarzeniach branżowych, konsekwentnie rozbudowując sieć sprzedaży i dystrybucji na rynkach zagranicznych. Prowadzona polityka rozwoju wiąże się z ponoszeniem istotnych kosztów w bieżących okresach, podczas gdy pełne efekty realizowanych inwestycji, nowych produktów oraz rozwoju rynków zagranicznych będą widoczne również w kolejnych okresach sprawozdawczych. W ocenie Zarządu wyniki II kwartału 2026 roku należy zatem analizować w kontekście prowadzonej strategii intensywnego wzrostu i ponoszonych obecnie nakładów na zwiększenie przyszłej skali działalności. Działalność operacyjna Grupy Kapitałowej jest realizowana w zasadniczej części przez Emitenta, co powoduje, że struktura wyników jednostkowych jest w praktyce zbliżona do struktury wyników skonsolidowanych. W związku z tym prezentowany poniżej komentarz odnosi się do jednostkowych wyników finansowych Emitenta.

Pomimo wysokiego poziomu aktywności inwestycyjnej i rozwojowej Spółka pozostaje operacyjnie zdrowa, zwiększa skalę działalności, utrzymuje rentowność podstawowej działalności oraz generuje dodatnie przepływy pieniężne.

W I półroczu 2026 roku przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi wyniosły **8,36 mln zł**, wobec **7,32 mln zł** w analogicznym okresie 2025 roku, co oznacza wzrost o **14,3% r/r**. Przychody ze sprzedaży produktów wzrosły z 7,08 mln

zł do **8,15 mln zł**, tj. o **15,1% r/r**. W samym II kwartale 2026 roku przychody wyniosły 3,92 mln zł wobec 3,73 mln zł rok wcześniej.

Przy analizie rentowności podstawowej działalności należy uwzględnić sposób prezentacji rachunku zysków i strat, sporządzanego przez Spółkę w wariantcie porównawczym. W tym ujęciu koszty działalności prezentowane są według rodzaju. Dla pełniejszego zobrazowania ekonomiki podstawowej działalności Zarząd analizuje również wynik w ujęciu kalkulacyjnym.

W ujęciu kalkulacyjnym **zysk brutto ze sprzedaży za I półrocze 2026 roku wyniósł około 1,97 mln zł**. Dodatni zysk brutto ze sprzedaży potwierdza rentowność podstawowej działalności produkcyjnej i sprzedażowej Spółki oraz zdolność do generowania dodatniej marży na oferowanych produktach.

Istotnym miernikiem bieżącej rentowności operacyjnej jest również poziom skorygowanej EBITDA. W I półroczu 2026 roku skorygowana EBITDA JRC Group S.A. wyniosła **933,9 tys. zł**, co odpowiada **marży EBITDA na poziomie 11,2%**.

Przy kalkulacji wskaźnika Zarząd dokonał korekty o kwotę 427,3 tys. zł ujętą w pozostałych kosztach operacyjnych, stanowiącą odpis wartości firmy powstałej w związku z przejęciem spółek TakiTyle Sp. z o.o. oraz Tonemine Sp. z o.o. Odpis ten ma charakter analogiczny do amortyzacji i będzie rozliczany w kolejnych okresach do 2028 roku, dlatego w przyszłych sprawozdaniach będzie się powtarzał w zbliżonej wysokości. Z uwagi na to, że pozycja ta — mimo ekonomicznego podobieństwa do amortyzacji — jest prezentowana w pozostałych kosztach operacyjnych, a nie w linii amortyzacji, nie jest automatycznie wyłączana przy standardowej kalkulacji EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja). Jej ręczne wyłączenie służy zachowaniu spójności metodologicznej ze standardową definicją EBITDA. Zarząd zwraca uwagę, że koszt ten, choć niegotówkowy, będzie obniżał wynik operacyjny w kolejnych okresach do 2028 roku w podobnej skali.

Istotną pozycją pozostałych przychodów operacyjnych są dotacje związane z realizowanymi projektami rozwojowymi, które w I półroczu 2026 roku wyniosły 1,11 mln zł (wobec 1,49 mln zł rok wcześniej). Poziom dofinansowania projektów w II kwartale 2026 roku wynosił 60%, przy 40% wkładzie własnym Spółki. Koszty prac objętych dotacją (głównie wynagrodzenia oraz zużycie materiałów) są ujmowane w kosztach działalności operacyjnej, podczas gdy przychód z dotacji ujmowany jest w pozostałych przychodach operacyjnych — w rezultacie projekty te obciążają linię zysku (straty) ze sprzedaży, a poprawiają wynik dopiero na poziomie zysku (straty) na działalności operacyjnej. Zarząd podkreśla, że mimo dodatniego wpływu dotacji na wynik operacyjny, finansowanie to nie jest neutralne kosztowo dla Spółki — 40% (od kwietnia 2026) wartości prac objętych dofinansowaniem stanowi wkład własny obciążający wynik, a po zakończeniu realizacji poszczególnych projektów zarówno związane z nimi koszty, jak i przychody z dotacji, wygasną.

W ocenie Zarządu poziom skorygowanej EBITDA potwierdza zdolność podstawowej działalności JRC Group S.A. do generowania dodatniego wyniku operacyjnego również w okresie intensywnych inwestycji i ekspansji.

Pozytywnym elementem wyników I półrocza jest również wyraźna poprawa przepływów pieniężnych. Spółka wygenerowała **874,4 tys. zł dodatnich przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej**, podczas gdy w analogicznym okresie 2025 roku przepływy te były ujemne i wynosiły -247,3 tys. zł.

W I półroczu 2026 roku Spółka wykazała stratę netto w wysokości **546,7 tys. zł**. Wynik ten został osiągnięty w okresie intensywnego rozwoju i ponoszenia znaczących nakładów związanych z inwestycjami, rozwojem produktów, ekspansją zagraniczną oraz budową przyszłej skali działalności. Jednocześnie **14,3% wzrost przychodów, 1,97 mln zł zysku brutto ze sprzedaży w ujęciu kalkulacyjnym, skorygowana marża EBITDA na poziomie 11,2% oraz dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej potwierdzają utrzymanie dobrej kondycji podstawowej działalności operacyjnej Spółki.**

Na dzień 30 czerwca 2026 roku kapitał własny JRC Group S.A. wynosił **15,71 mln zł**. Spółka zachowała stabilną sytuację płynnościową oraz zdolność do finansowania bieżącej działalności i kontynuowania przyjętej strategii rozwoju. W kolejnych okresach Zarząd zamierza kontynuować przyjętą strategię, koncentrując się jednocześnie na wykorzystaniu efektów poniesionych nakładów inwestycyjnych, zwiększaniu wykorzystania potencjału zakładu produkcyjnego, rozwoju sprzedaży produktów własnych oraz dalszej ekspansji zagranicznej. W ocenie Zarządu wraz ze wzrostem skali działalności oraz komercjalizacją realizowanych projektów efekty ponoszonych nakładów rozwojowych powinny znajdować coraz większe odzwierciedlenie w przychodach i rentowności Spółki.

5. Stanowisko odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym

Spółka nie publikuje prognoz finansowych.

6. Opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji, zgodnie z informacjami przedstawionymi w dokumencie informacyjnym – w przypadku emitenta, który nie osiąga regularnych przychodów z prowadzonej działalności operacyjnej

Nie dotyczy. Emitent nie przedstawiał w swoim Dokumencie Informacyjnym opisu, o którym mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

7. Informacja na temat aktywności emitenta w zakresie podejmowania w obszarze rozwoju prowadzonej działalności inicjatyw nastawionych na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie

W II kwartale 2026 roku Grupa Kapitałowa JRC Group kontynuowała działania ukierunkowane na rozwój technologiczny, produktowy i produkcyjny. Aktywność w tym obszarze koncentrowała się na rozwoju produktów marek Pylon Audio i Vienna Acoustics, realizacji projektu SMART, wdrażaniu rezultatów zakończonego projektu Kredyt Technologiczny oraz dalszym rozwoju kompetencji produkcyjnych i technologicznych zakładu w Jarocinie. Działania rozwojowe prowadzone są zarówno w ramach projektów współfinansowanych ze środków zewnętrznych, jak również poprzez własne prace projektowe i konstrukcyjne Grupy.

Projekt SMART

W II kwartale 2026 roku Emitent kontynuował realizację projektu SMART, prowadzonego od stycznia 2024 roku przy wsparciu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości. Projekt obejmuje opracowanie innowacyjnego aktywnego, bezprzewodowego systemu audio – omnipolarnego zestawu Hi-Fi wykorzystującego technologię Wi-Fi – oraz działania związane z internacjonalizacją marki Pylon Audio.

Projekt stanowi jeden z kluczowych elementów rozwoju technologicznego Emitenta i ma na celu rozszerzenie kompetencji Spółki z obszaru tradycyjnych pasywnych zestawów głośnikowych w kierunku aktywnych i bezprzewodowych systemów audio. W II kwartale 2026 roku prace były kontynuowane zgodnie z przyjętym harmonogramem. Zakończenie realizacji projektu planowane jest na 31 marca 2027 roku.

Wdrożenie rezultatów projektu Kredyt Technologiczny

W II kwartale 2026 roku Emitent kontynuował wykorzystanie rezultatów projektu zrealizowanego w ramach Kredytu Technologicznego BGK, którego realizacja została formalnie zakończona 29 marca 2026 roku.

Efektom projektu było wdrożenie technologii umożliwiającej produkcję zaawansowanych konstrukcyjnie zestawów głośnikowych, w tym linii Pylon Audio Amethyst przeznaczonej dla segmentu High-End. Jednym z kluczowych elementów inwestycji było wdrożenie w zakładzie produkcyjnym w Jarocinie 5-osiowego centrum obróbczego CNC, zwiększającego możliwości technologiczne Emitenta w zakresie produkcji elementów o złożonej geometrii.

Pozyskane kompetencje i infrastruktura technologiczna mają charakter uniwersalny i mogą być wykorzystywane nie tylko w rozwoju produktów Pylon Audio, lecz również przy produkcji i rozwoju konstrukcji Vienna Acoustics oraz w realizacji projektów OEM i ODM dla zewnętrznych marek audio.

Rozwój produktów Pylon Audio i Vienna Acoustics

W II kwartale 2026 roku Grupa kontynuowała własne prace rozwojowe obejmujące obie należące do niej marki – Pylon Audio oraz Vienna Acoustics.

W ramach marki Pylon Audio działania obejmowały rozwój nowych produktów, kolejnych generacji istniejących zestawów głośnikowych oraz dalsze prace nad rozwiązaniami z zakresu aktywnych i bezprzewodowych systemów audio. Rozwijane rozwiązania mają na celu sukcesywne rozszerzanie portfolio produktowego oraz zwiększanie obecności marki w wyższych segmentach rynku Hi-Fi i High-End.

Równolegle prowadzone były działania rozwojowe dotyczące produktów marki Vienna Acoustics. Integracja spółki V.A. Lautsprecherhermanufaktur GmbH z Grupą umożliwia wykorzystanie kompetencji projektowych i wieloletniego doświadczenia austriackiej marki wraz z zapleczem technologicznym i produkcyjnym JRC Group. Działania te ukierunkowane są na rozwój i modernizację portfolio Vienna Acoustics, przy zachowaniu odrębnego charakteru, wzornictwa i pozycjonowania marki w segmencie premium i High-End.

Istotnym elementem rozwoju jest również stopniowe wykorzystanie wspólnych kompetencji Grupy w zakresie projektowania, prototypowania, technologii produkcji i zaopatrzenia. Pozwala to na skrócenie procesu wdrażania nowych konstrukcji oraz zwiększenie możliwości realizacji bardziej zaawansowanych technologicznie produktów w ramach obu marek.

Rozwój kompetencji produkcyjnych i działalności OEM/ODM

Grupa kontynuowała rozwój zakładu w Jarocinie jako wyspecjalizowanego centrum produkcyjno-technologicznego dla branży audio. Rozwój możliwości w zakresie obróbki CNC, produkcji obudów, prototypowania, montażu oraz realizacji kompleksowych projektów OEM i ODM umożliwia podejmowanie coraz bardziej zaawansowanych technologicznie projektów zarówno dla marek własnych Grupy, jak i zewnętrznych producentów sprzętu audio.

Połączenie kompetencji technologicznych i produkcyjnych JRC Group z doświadczeniem produktowym marek Pylon Audio i Vienna Acoustics stanowi podstawę dalszego rozwoju Grupy. Podejmowane inicjatywy mają na celu zwiększanie innowacyjności oferowanych produktów, rozwój własnego know-how oraz budowanie pozycji Grupy jako producenta i właściciela międzynarodowych marek działających w segmencie Hi-Fi i High-End Audio.

8. Opis organizacji Grupy Kapitałowej, z wyszczególnieniem jednostek podlegających konsolidacji oraz jednostek nieobjętych konsolidacją, z podaniem w stosunku do każdej z nich co najmniej nazwy (firmy), formy prawnej, siedziby, przedmiotu działalności i udziału emitenta w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów

Na dzień bilansowy Grupę Kapitałową JRC Group tworzą JRC Group S.A. jako jednostka dominująca oraz V.A. Lautsprechermanufactur GmbH jako jednostka zależna podlegająca konsolidacji metodą pełną.

V.A. Lautsprechermanufactur GmbH jest spółką z ograniczoną odpowiedzialnością prawa austriackiego z siedzibą w Weigelsdorf w Austrii. Przedmiotem jej działalności jest projektowanie, produkcja i sprzedaż zestawów głośnikowych klasy premium, oferowanych pod marką Vienna Acoustics. W dniu 7 kwietnia 2025 roku JRC Group S.A. nabyła 70% udziałów w kapitale zakładowym V.A. Lautsprechermanufactur GmbH, reprezentujących 70% ogólnej liczby głosów. W wyniku transakcji JRC Group S.A. uzyskała kontrolę nad V.A. Lautsprechermanufactur GmbH i stała się jej jednostką dominującą w rozumieniu art. 3 ust. 1 ustawy o rachunkowości. Pozostałe 30% udziałów w kapitale zakładowym V.A. Lautsprechermanufactur GmbH oraz odpowiadające im 30% praw głosu pozostaje w posiadaniu dotychczasowego współnika – Renate Köberl.

V.A. Lautsprechermanufactur GmbH, działająca pod marką **Vienna Acoustics**, jest austriackim producentem zestawów głośnikowych klasy premium, założonym w 1989 roku. Marka od ponad 35 lat działa w segmencie High-End Audio i posiada ugruntowaną pozycję na międzynarodowych rynkach sprzętu audio. Włączenie V.A. Lautsprechermanufactur GmbH do Grupy Kapitałowej stanowi strategiczne rozszerzenie portfolio Grupy o markę z wieloletnią tradycją w segmencie premium oraz zwiększa dostęp Grupy do międzynarodowych rynków i klientów z najwyższego segmentu branży audio. Na dzień bilansowy V.A. Lautsprechermanufactur GmbH jest **jedyną jednostką zależną podlegającą konsolidacji** w ramach Grupy Kapitałowej JRC Group.

W Grupie nie występują jednostki zależne nieobjęte konsolidacją.

Tabela 5 Struktura Grupy Kapitałowej JRC Group

Spółka	Rola	Udział w kapitale	Przedmiot działalności
JRC GROUP S.A.	Dominująca	-	Produkcja i dystrybucja sprzętu audio, marki własne
V.A. Lautsprechermanufactur GmbH	Zależna	70%	Produkcja kolumn głośnikowych klasy premium (Vienna Acoustics)

Tabela 6 Podstawowe dane o Spółce Dominującej

Nazwa:	JRC GROUP SPÓŁKA AKCYJNA
Numer KRS:	0000386103
Wysokość kapitału zakładowego:	12 819 781,00 PLN
Rynek notowań:	NewConnect – Alternatywny System Obrotu organizowany przez GPW S.A.
Numer NIP:	5272653954
Numer REGON:	142935769
Adres:	Grzybowska 80/82 lokal 716, Warszawa 00-844
Strona internetowa:	www.jrcgroup.pl
E-mail:	biuro@jrcgroup.pl

Tabela 7 Podstawowe dane o Spółce Zależnej

Nazwa:	V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH
Forma prawna:	GmbH
Siedziba:	Ebreichsdorf (Weigelsdorf), Austria
Adres:	Boschanstraße 3 / Halle 3 (HalleVH-A1), 2484 Weigelsdorf, Austria
Kapitał zakładowy:	35 000 EUR
Przedmiot działalności:	Produkcja kolumn głośnikowych klasy premium (Vienna Acoustics)
Udział Emitenta w kapitale zakładowym:	70%
Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów:	70%

9. W przypadku gdy Emitent tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych lub skonsolidowane sprawozdania finansowe nie obejmują danych wszystkich jednostek zależnych – wskazanie przyczyn niesporządzania sprawozdań skonsolidowanych przez podmiot dominujący lub przyczyn zwolnienia z konsolidacji w odniesieniu do każdej jednostki zależnej nieobjętej konsolidacją

Nie dotyczy.

10. W przypadku gdy emitent tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych lub skonsolidowane sprawozdania finansowe nie obejmują danych wszystkich jednostek zależnych – wybrane dane finansowe wszystkich jednostek zależnych emitenta nieobjętych konsolidacją, zawierające podstawowe pozycje kwartalnego sprawozdania finansowego

Nie dotyczy.

11. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

Raport kwartalny Emitenta został sporządzony zgodnie z postanowieniami:

- ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości,
- załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”,
- Polityki rachunkowości Emitenta

Zasady (polityka) rachunkowości dla jednostkowych sprawozdań JRC Group

Metody wyceny aktywów i pasywów

1. Wartości niematerialne i prawne oraz rzeczowe aktywa trwałe

Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe wycenia się według cen nabycia albo kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Do wartości niematerialnych i prawnych Spółka zalicza w szczególności koszty zakończonych prac rozwojowych, wartość firmy, oprogramowanie, autorskie prawa majątkowe, dokumentację techniczną, portfel klientów oraz inne prawa majątkowe spełniające kryteria ujęcia aktywów.

Koszty zakończonych prac rozwojowych ujmuję się jako wartości niematerialne i prawne, jeżeli spełniają warunki określone w ustawie o rachunkowości, w szczególności jeżeli prace zostały zakończone, ich efekt jest przydatny gospodarczo, a nakłady mogą zostać wiarygodnie ustalone. Koszty zakończonych prac rozwojowych odpisuje się przez okres ekonomicznej użyteczności rezultatów tych prac, nie dłuższy niż 5 lat, jeżeli nie można wiarygodnie oszacować dłuższego okresu uzyskiwania korzyści ekonomicznych.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych Spółka prezentuje poniesione nakłady na te prace w pozycji A.V.2. „Inne rozliczenia międzyokresowe”, jeżeli według przeprowadzonych szacunków i najlepszej wiedzy Zarządu rezultat prac będzie wykorzystywany w działalności Spółki i przyniesie przyszłe korzyści ekonomiczne przewyższające poniesione oraz planowane nakłady. Koszty prac rozwojowych ujmowane są poprzez koszty rodzajowe w korespondencji ze zmianą stanu produktów. Koszty prac badawczych ujmuję się w ciężar kosztów okresu, w którym zostały poniesione.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęć przedsięwzięć jest amortyzowana przez przewidywany okres ekonomicznej użyteczności. Jeżeli okres ten nie może być wiarygodnie oszacowany, Spółka przyjmuje okres amortyzacji nie dłuższy niż 5 lat, z uwzględnieniem zasad wynikających z ustawy o rachunkowości.

Środki trwałe w budowie wycenia się na dzień bilansowy w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem, wytworzeniem, montażem lub ulepszeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przyjęcia ich do użytkowania.

Odpisy amortyzacyjne dokonywane są metodą liniową, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia składnika aktywów do użytkowania, przez okres odpowiadający przewidywanemu okresowi ekonomicznej użyteczności. Przy ustalaniu okresu amortyzacji uwzględnia się w szczególności przewidywany okres użytkowania, tempo zużycia technicznego i ekonomicznego, ograniczenia prawne lub umowne oraz przewidywaną wartość końcową, jeżeli jest istotna.

W ramach uproszczenia, o którym mowa w art. 4 ust. 4 ustawy o rachunkowości, środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej nieprzekraczającej 10.000,00 zł mogą obciążać koszty działalności jednorazowo w miesiącu oddania do użytkowania, jeżeli zastosowanie uproszczenia nie wywiera istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego Spółki.

Na składniki aktywów, co do których istnieje duże prawdopodobieństwo, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić w znaczącej części albo w całości przewidywanych korzyści ekonomicznych, dokonuje się odpisu z tytułu trwałej utraty wartości.

Spółka stosuje dla podstawowych grup aktywów następujące przewidywane okresy amortyzacji: - Koszty zakończonych prac rozwojowych: do 5 lat, chyba że wiarygodnie ustalono inny okres ekonomicznej użyteczności zgodny z ustawą, - Wartość firmy: zasadniczo 5 lat, chyba że uzasadniono inny okres zgodny z ustawą - Oprogramowanie i inne wartości niematerialne i prawne: zasadniczo 5 lat albo okres wynikający z przewidywanego użytkowania lub ograniczeń umownych - Budynki i budowle: 10-40 lat - Urządzenia techniczne i maszyny: 5-8 lat, albo okres odpowiadający przewidywanemu użytkowaniu danego składnika - Środki transportu: 5 lat - Pozostałe środki trwałe: 3-8 lat

Poprawność stosowanych okresów i stawek amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych jest weryfikowana nie rzadziej niż na dzień bilansowy. Skutki zmiany szacunku okresu ekonomicznej użyteczności ujmuję się prospektywnie.

Spółka dokonuje kwalifikacji umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz innych umów o podobnym charakterze według zasad określonych w ustawie o rachunkowości. Umowy spełniające kryteria leasingu finansowego ujmowane są w aktywach trwałych jako środki trwałe albo wartości niematerialne i prawne oraz równolegle jako zobowiązania finansowe. Umowy niespełniające kryteriów leasingu finansowego traktowane są jako leasing operacyjny, najem lub dzierżawa, a opłaty z nich wynikające ujmowane są w kosztach okresu, którego dotyczą.

Spółka posiada prawo użytkowania wieczystego gruntu. Mając na uwadze charakter tego prawa, długi okres jego obowiązywania oraz ocenę wpływu amortyzacji na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego, Spółka nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych od prawa użytkowania wieczystego gruntu. Informacja o przyczynach niezastosowania amortyzacji oraz o wpływie tego uproszczenia na sprawozdanie finansowe jest ujawniana w informacji dodatkowej, jeżeli jest istotna.

2. Inwestycje o charakterze trwałym

Nabyte lub powstałe aktywa finansowe oraz inne inwestycje ujmuję się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia albo powstania według ceny nabycia, obejmującej koszty bezpośrednio związane z nabyciem, chyba że koszty przeprowadzenia i rozliczenia transakcji nie są istotne.

Udziały i akcje w innych jednostkach, w tym udziały w jednostkach podporządkowanych, zaliczone do aktywów trwałych, wycenia się na dzień bilansowy według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Spółka nie stosuje metody praw własności w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy występują przesłanki utraty wartości udziałów lub akcji zaliczonych do aktywów trwałych. W przypadku stwierdzenia przesłanek utraty wartości Spółka dokonuje oceny odzyskiwalności danego składnika aktywów, z uwzględnieniem dostępnych planów finansowych, prognoz przepływu pieniężnych, założeń dotyczących przyszłej działalności oraz czynników rynkowych. Odpisy z tytułu trwałej utraty

wartości inwestycji długoterminowych obciążają koszty finansowe. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, odpis podlega odpowiedniemu odwróceniu poprzez zwiększenie wartości aktywa oraz ujęcie przychodów finansowych, do wysokości uprzednio dokonanego odpisu. Udzielone pożyczki zaliczone do długoterminowych aktywów finansowych oraz dłużne instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, w tym obligacje i weksle, Spółka wycenia zgodnie z zasadami dotyczącymi instrumentów finansowych opisanymi w punkcie 13. Jeżeli wpływ dyskonta, premii, prowizji albo innych kosztów transakcyjnych nie jest istotny, wycena może następować w kwocie wymaganej zapłaty z zachowaniem zasady ostrożności.

3. Inwestycje krótkoterminowe

Krótkoterminowe aktywa finansowe ujmują się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia albo powstania według ceny nabycia lub wartości godziwej przekazanych środków pieniężnych albo innych składników majątkowych.

Pożyczki udzielone zaliczone do krótkoterminowych aktywów finansowych oraz inne krótkoterminowe aktywa finansowe o ustalonym terminie wymagalności wycenia się według zasad opisanych w punkcie 13. Jeżeli wpływ dyskonta albo innych kosztów transakcyjnych nie jest istotny, wycena następuje w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności.

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne wycenia się według zasad opisanych w punkcie 2.6.

4. Zapasy

Nabyte lub wytworzone w ciągu roku obrotowego rzeczowe składniki zapasów ujmują się odpowiednio: towary według cen nabycia, materiały według cen zakupu, a wyroby gotowe i półprodukty według kosztu wytworzenia.

Zakupione materiały i towary odpisuje się bezpośrednio w koszty w momencie ich zakupu. Nie prowadzi się bieżącej ewidencji ilościowo-wartościowej zapasów. Stan zapasów ustala się na podstawie spisu z natury przeprowadzanego co najmniej na ostatni dzień roku obrotowego, a ustaloną w ten sposób wartość zapasów koryguje odpowiednie koszty okresu.

Materiały wycenia się według cen zakupu, natomiast towary według cen nabycia, w obu przypadkach nie wyższych od cen sprzedaży netto możliwych do uzyskania na dzień bilansowy. Wyroby gotowe, półprodukty oraz produkty w toku wycenia się według kosztu wytworzenia, nie wyższego od ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Rozchód zapasów ustala się według metody FIFO, tj. przyjmując, że składniki zapasów nabyte lub wytworzone najwcześniej są rozchodowane w pierwszej kolejności. Metodę tę stosuje się w sposób ciągły dla danej grupy zapasów.

Koszt wytworzenia produktu obejmuje koszty bezpośrednie oraz uzasadnioną część kosztów pośrednio związanych z wytworzeniem produktu, odpowiednią do okresu jego wytwarzania. Do kosztu wytworzenia nie zalicza się kosztów sprzedaży, kosztów ogólnego zarządu, kosztów magazynowania wyrobów gotowych, kosztów niewykorzystanych zdolności produkcyjnych, a także pozostałych kosztów operacyjnych i kosztów finansowych, chyba że zgodnie z ustawą o rachunkowości mogą one zwiększać wartość danego składnika aktywów.

Zapasy, które utraciły swoją wartość użytkową lub handlową, obejmuje się odpisem aktualizującym do wysokości ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania. Odpisy aktualizujące wartość zapasów obciążają pozostałe koszty operacyjne. Odwrócenie odpisu aktualizującego następuje w przypadku ustania przyczyn jego utworzenia.

Spółka ustala stan zapasów na podstawie okresowych spisów z natury, przeprowadzanych co najmniej na ostatni dzień roku obrotowego, z uwzględnieniem charakteru zapasów obejmujących materiały, półprodukty i produkty w toku, produkty gotowe, towary oraz zaliczki na dostawy.

5. Należności i zobowiązania

Należności wykazuje się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności. Wartość należności aktualizuje się, uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty, poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych albo kosztów finansowych, zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, dokonuje się odpowiedniego rozwiązania odpisu, ujmując je odpowiednio w pozostałych przychodach operacyjnych albo przychodach finansowych.

Zobowiązania inne niż zobowiązania finansowe wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania finansowe wycenia się według zasad opisanych w punkcie 2.13.

Należności i zobowiązania w walutach obcych ujmują się w księgach rachunkowych na dzień ich powstania według kursu średniego ogłoszonego dla danej waluty przez NBP z dnia poprzedzającego dzień przeprowadzenia operacji, chyba że zgodnie z art. 30 ustawy o rachunkowości właściwe jest zastosowanie kursu faktycznie zastosowanego. Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walutach obcych wycenia się według średniego kursu ogłoszonego dla danej waluty przez NBP na ten dzień. Różnice kursowe ujmują się odpowiednio jako przychody finansowe albo koszty finansowe, z uwzględnieniem wyjątków przewidzianych w ustawie o rachunkowości.

6. Środki pieniężne

Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych w walucie polskiej wycenia się według wartości nominalnej.

Operacje dotyczące środków pieniężnych wyrażone w walutach obcych ujmują się w księgach rachunkowych według kursu faktycznie zastosowanego w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności lub zobowiązań, jeżeli zastosowanie takiego kursu jest zasadne, a w pozostałych przypadkach według kursu średniego ogłoszonego dla danej waluty przez NBP z dnia poprzedzającego dzień operacji.

Na dzień bilansowy środki pieniężne wyrażone w walutach obcych wycenia się według średniego kursu ogłoszonego dla danej waluty przez NBP na ten dzień. Różnice kursowe ujmują się odpowiednio jako przychody finansowe albo koszty finansowe.

7. Akcje własne

Na dzień bilansowy akcje własne, jeżeli wystąpią, wycenia się według ceny nabycia i prezentuje zgodnie z właściwymi przepisami ustawy o rachunkowości oraz zakresem informacyjnym sprawozdania finansowego stosowanym przez Spółkę.

8. Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w statucie Spółki i wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy tworzony jest zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych, postanowieniami statutu oraz uchwałami właściwych organów Spółki. Kapitał zapasowy obejmuje w szczególności odpisy z zysku oraz nadwyżkę wartości emisji akcji nad ich wartością nominalną, po potrąceniu kosztów emisji, jeżeli takie koszty wystąpiły i zgodnie z przepisami podlegają rozliczeniu z kapitałem.

Pozostałe kapitały rezerwowe tworzone są, jeżeli wynika to z uchwał właściwych organów Spółki, statutu albo przepisów prawa.

Programy motywacyjne oparte na warrantach subskrypcyjnych lub akcjach ujmowane i prezentowane są zgodnie z ustawą o rachunkowości oraz przyjętymi zasadami rachunkowości. Ustawa o rachunkowości nie zawiera szczegółowych regulacji odpowiadających MSS 2 w zakresie płatności w formie akcji, dlatego skutki takich programów ujmowane są w księgach rachunkowych w zakresie wynikającym z obowiązujących przepisów oraz warunków prawnych programu, a informacje o ich charakterze i potencjalnym wpływie ujawnia się w informacji dodatkowej, jeżeli są istotne.

9. Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów

W przypadku ponoszenia wydatków dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów i ich rozliczenie w czasie jest istotne dla rzetelnego ustalenia wyniku finansowego.

Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się w szczególności ubezpieczenia, abonamenty, opłacone z góry usługi, koszty finansowania rozliczane w czasie, nakłady na nieukończone prace rozwojowe prezentowane jako długoterminowe rozliczenia międzyokresowe oraz inne istotne tytuły dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów odpisuje się w koszty okresów, których dotyczą, zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

10. Rezerwy na zobowiązania i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów

Rezerwy tworzy się na zobowiązania, których kwota lub termin zapłaty są niepewne, jeżeli obowiązek wynika z przeszłych zdarzeń, jego powstanie jest pewne albo o dużym stopniu prawdopodobieństwa, a kwotę zobowiązania można wiarygodnie oszacować.

Rezerwy tworzy się w szczególności na sprawy sporne, świadczenia pracownicze, przewidziane koszty napraw gwarancyjnych, koszty audytu i inne ryzyka, jeżeli spełnione są przesłanki ich ujęcia. Rezerwy ujmują się w ciężar kosztów działalności operacyjnej, pozostałych kosztów operacyjnych albo kosztów finansowych, zależnie od charakteru zdarzenia, z którym przyszłe zobowiązanie się wiąże.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów obejmują przede wszystkim wartość wykonanych, lecz niezafakturowanych na dzień bilansowy usług i dostaw, koszty świadczeń dotyczących bieżącego okresu, które zostaną poniesione w przyszłości, oraz rezerwy na niewykorzystane urlopy pracownicze, jeżeli są istotne.

Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości. Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw następuje na dzień, na który okazały się zbędne, natomiast powstanie zobowiązania, na które uprzednio utworzono rezerwę, zmniejsza tę rezerwę.

W zakresie świadczeń z tytułu rękojmi i gwarancji Spółka analizuje historyczny poziom reklamacji, koszty napraw, liczbę produktów objętych gwarancją, okres pozostający do końca gwarancji oraz aktualne informacje dotyczące jakości produktów. Rezerwa na przewidywane koszty napraw gwarancyjnych tworzona jest, jeżeli obowiązek wykonania świadczeń jest prawdopodobny, a kwotę zobowiązania można wiarygodnie oszacować.

11. Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów obejmują w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych, oraz dotacje, subwencje i dopłaty dotyczące aktywów trwałych albo kosztów, w części nierozliczonej na wynik finansowy.

Dotacje ujmowane są, jeżeli istnieje wystarczająca pewność, że Spółka spełni warunki związane z daną dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Dotacje dotyczące kosztów ujmują się na dobro pozostałych przychodów operacyjnych w sposób współmierny do kosztów, które mają kompensować. Dotacje finansujące środki trwałe, wartości niematerialne i prawne albo koszty zakończonych prac rozwojowych ujmują się jako rozliczenia międzyokresowe przychodów i rozlicza w rachunku zysków i strat proporcjonalnie do odpisów amortyzacyjnych albo umorzeniowych od sfinansowanych składników aktywów.

Opłaty i koszty bezpośrednio związane z pozyskaniem finansowania w formie dotacji, jeżeli dotyczą dotacji finansującej środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne, pomniejszają kwotę dotacji rozliczaną w czasie, o ile są bezpośrednio przypisane do jej pozyskania.

12. Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową, a także w związku z możliwymi do odliczenia stratami podatkowymi, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi oraz stratami podatkowymi możliwymi do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności i ocenie prawdopodobieństwa uzyskania dochodu podatkowego pozwalającego na ich realizację.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości podatku dochodowego wymagającego w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych.

Wysokość aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się z zastosowaniem stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego, przy uwzględnieniu przepisów uchwalonych na dzień bilansowy. Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego prezentuje się w bilansie rozdzielnie, chyba że spełnione są warunki ich kompensaty przewidziane przepisami.

13. Instrumenty finansowe

Jednostka stosuje zasady uznawania, metody wyceny, zakres ujawniania i sposób prezentacji instrumentów finansowych zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 17 listopada 2024 r. w sprawie uznawania i metod wyceny oraz ujawniania i prezentacji instrumentów finansowych (Dz.U.2024 poz. 1750). Przyjęte przez Jednostkę zasady klasyfikacji instrumentów finansowych do poszczególnych kategorii stanowią element dokumentacji zasad rachunkowości.

Ujęcie początkowe. Instrumenty pochodne oraz wynikające z instrumentów finansowych aktywa finansowe i zobowiązania finansowe ujmują się w księgach rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu, bez względu na przewidziany w umowie termin rozliczenia transakcji. Aktywa finansowe nabywane w ramach standaryzowanej transakcji kupna Jednostka ujmuje na dzień rozliczenia transakcji; wybraną metodę stosuje się konsekwentnie również do standaryzowanych transakcji sprzedaży aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych w wartości godziwej ponoszonych wydatków lub przekazywanych w zamian innych składników majątkowych, natomiast zobowiązania finansowe - w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych. Koszty transakcji możliwe do bezpośredniego przypisania do nabycia lub emisji aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych odpowiednio zwiększają wartość początkową aktywów finansowych albo pomniejszają wartość początkową zobowiązań finansowych, z wyjątkiem przypadków, w których rozporządzenie przewiduje odmienne ujęcie.

Klasyfikacja instrumentów finansowych. Na dzień nabycia lub powstania Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe do następujących kategorii: (1) aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, (2) pożyczki udzielone i należności własne, (3) aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (4) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (5) zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu.

1) Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu. Do tej kategorii zalicza się aktywa pozyskane w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkookresowych zmian cen lub z zamiarem zbycia w krótkim okresie, a także składniki portfela podobnych aktywów, dla którego istnieje wysokie prawdopodobieństwo realizacji korzyści ekonomicznych w krótkim okresie. Do aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się również instrumenty pochodne, z wyjątkiem instrumentów uznanych za instrumenty zabezpieczające, do których stosuje się zasady rachunkowości zabezpieczeń. Wycena: aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się co do zasady w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej. Skutki wyceny odnosi się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, chyba że przepisy dotyczące rachunkowości zabezpieczeń stanowią inaczej.

2) Pożyczki udzielone i należności własne. Do tej kategorii zalicza się aktywa finansowe powstałe na skutek wydania środków pieniężnych bezpośrednio na rzecz dłużnika lub emitenta, jeżeli spełniają warunki określone w rozporządzeniu. Pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się do tej kategorii, jeżeli spełniają kryteria aktywów przeznaczonych do obrotu. Wycena: pożyczki udzielone i należności własne, z wyjątkiem zaliczonych do przeznaczonych do obrotu, wycenia się w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej. Jeżeli wpływ dyskonta, premii, prowizji lub innych kosztów transakcyjnych jest istotny, Jednostka może zastosować uproszczenie polegające na wycenie w kwocie wymaganej zapłaty, pod warunkiem że nie zniekształca to rzetelnego i jasnego obrazu sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego.

3) Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności. Do tej kategorii zalicza się aktywa finansowe o ustalonym terminie wymagalności i określonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, niezakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych, jeżeli Jednostka zamierza i może utrzymać je do terminu wymagalności. Do tej kategorii nie zalicza się w szczególności instrumentów kapitałowych, praw do akcji, tytułów uczestnictwa w instytucjach wspólnego inwestowania ani certyfikatów inwestycyjnych funduszy inwestycyjnych. Wycena: aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość.

4) Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży. Do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży zalicza się aktywa finansowe niespełniające warunków zaklasyfikowania do kategorii aktywów przeznaczonych do obrotu, pożyczek udzielonych i należności własnych albo aktywów utrzymywanych do terminu wymagalności. Wycena: aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się co do zasady w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej. Jednostka przyjmuje następujący sposób ujmowania skutków przeszacowania w przychodach lub kosztach finansowych okresu sprawozdawczego. Wybrany sposób stosuje się konsekwentnie dla danej kategorii aktywów finansowych. Jeżeli dla składnika aktywów finansowych nie można wiarygodnie ustalić wartości godziwej, stosuje się zasady przewidziane w rozporządzeniu: aktywa o ustalonym terminie wymagalności wycenia się w skorygowanej cenie nabycia, natomiast aktywa bez ustalonego terminu wymagalności wycenia się w wartości ustalonej na dzień początkowego ujęcia, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości.

5) Zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu. Zobowiązania finansowe niespełniające warunków zaliczenia do zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się do zobowiązań finansowych innych niż przeznaczone do obrotu. Wycena: zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania

finansowe przeznaczone do obrotu, w tym instrumenty pochodne o charakterze zobowiązań, wycenia się w wartości godziwej. Udzielone przez Jednostkę gwarancje będące instrumentami finansowymi wycenia się zgodnie z rozporządzeniem, co do zasady w wartości godziwej albo - gdy nie można jej wiarygodnie ustalić - w kwocie określonej zgodnie z rozporządzeniem, nie niższej niż właściwa rezerwa.

Wbudowane instrumenty pochodne. W przypadku zawarcia umowy, której składnikiem jest wbudowany instrument pochodny, Jednostka ocenia, czy należy go wykazać w księgach rachunkowych odrębnie od umowy zasadniczej. Odrębne ujęcie następuje, jeżeli spełnione są łącznie warunki określone w rozporządzeniu, w szczególności gdy przepływy pieniężne z umowy zmieniają się podobnie jak dla samodzielnego instrumentu pochodnego, charakter instrumentu i ryzyka z nim związane nie są ściśle powiązane z charakterem umowy zasadniczej, a wartość godziwa wbudowanego instrumentu pochodnego może być wiarygodnie ustalona. Wbudowany instrument pochodny wyodrębniony z umowy zasadniczej zalicza się do aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu i wycenia według wartości godziwej zgodnie z rozporządzeniem. Umowę zasadniczą ujmuje się i wycenia zgodnie z właściwymi przepisami ustawy albo rozporządzenia, zależnie od jej charakteru.

Utrata wartości, usuwanie z ksiąg i przekwalifikowania. Na każdy dzień bilansowy Jednostka ocenia, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości aktywów finansowych. Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych ujmuje się zgodnie z rozporządzeniem i ustawą o rachunkowości, co do zasady w kosztach finansowych, chyba że rozporządzenie przewiduje rozliczenie z kapitałem (funduszem) z aktualizacji wyceny. Przekwalifikowania instrumentów finansowych między kategoriami oraz usunięcia instrumentów finansowych z ksiąg rachunkowych dokonuje się wyłącznie w przypadkach i na zasadach określonych w rozporządzeniu.

Rachunkowość zabezpieczeń. Jednostka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń. Instrumenty pochodne ujmuje i wycenia zgodnie z zasadami przewidzianymi dla instrumentów przeznaczonych do obrotu, o ile nie zostaną spełnione i udokumentowane warunki stosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Ujawnienia. W informacji dodatkowej Jednostka ujawnia istotne informacje wymagane ustawą o rachunkowości i rozporządzeniem, w szczególności dotyczące kategorii instrumentów finansowych, metod i istotnych założeń wyceny, skutków przeszacowań, utraty wartości, przekwalifikowań, instrumentów pochodnych, zabezpieczeń oraz ryzyk związanych z instrumentami finansowymi, jeżeli informacje te są istotne dla oceny sytuacji majątkowej, finansowej lub wyniku finansowego Jednostki.

14. Dotacje, projekty współfinansowane i zobowiązania warunkowe

Spółka realizuje projekty współfinansowane ze środków publicznych. Otrzymane lub należne dofinansowanie ujmuje się zgodnie z zasadami opisanymi w punkcie dotyczącym rozliczeń międzyokresowych przychodów, z uwzględnieniem charakteru dofinansowania, celu finansowania oraz warunków wynikających z umów o dofinansowanie.

Zobowiązania warunkowe z tytułu realizowanych projektów współfinansowanych ujawnia się, jeżeli na dzień bilansowy istnieje możliwy obowiązek zwrotu całości lub części dofinansowania, którego powstanie zależy od wystąpienia albo niewystąpienia przyszłych zdarzeń, albo jeżeli istnieją inne warunki, których naruszenie mogłoby skutkować wypływem środków. Rezerwa tworzona jest wyłącznie wtedy, gdy obowiązek zwrotu jest prawdopodobny, wynika ze zdarzeń przeszłych i można wiarygodnie oszacować jego wartość.

15. Leasing

Spółka dokonuje kwalifikacji umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz innych umów o podobnym charakterze zgodnie z art. 3 ust. 4 oraz 5 ustawy o rachunkowości.

Umowy spełniające kryteria leasingu finansowego ujmowane są w aktywach trwałych jako środki trwałe albo wartości niematerialne i prawne oraz równolegle jako zobowiązania z tytułu leasingu. Składniki majątku użytkowane na podstawie leasingu finansowego amortyzowane są zgodnie z zasadami stosowanymi dla własnych środków trwałych albo wartości niematerialnych i prawnych o podobnym charakterze. Jeżeli umowa nie przewiduje przeniesienia własności przedmiotu leasingu na Spółkę po zakończeniu okresu leasingu, amortyzacji dokonuje się przez okres ekonomicznej użyteczności albo okres leasingu, zależnie od przyjętych zasad i oceny okresu użytkowania składnika aktywów.

Opłaty leasingowe z tytułu leasingu finansowego rozliczane są na część kapitałową i odsetkową z zastosowaniem metody wewnętrznej stopy zwrotu. Część odsetkowa obciąża koszty finansowe, natomiast część kapitałowa zmniejsza zobowiązanie z tytułu leasingu. Opłaty wstępne oraz opłaty końcowe zalicza się co do zasady do części kapitałowej, chyba że z charakteru danej opłaty lub postanowień umowy wynika inny sposób jej ujęcia.

Umowy niespełniające kryteriów leasingu finansowego określonych w ustawie o rachunkowości traktowane są jako leasing operacyjny, najem lub dzierżawa. Opłaty wynikające z tych umów ujmowane są liniowo w kosztach działalności operacyjnej okresu, którego dotyczą, chyba że inny sposób rozliczania lepiej odzwierciedla rozkład korzyści ekonomicznych uzyskiwanych przez Spółkę.

W przypadku umów, o których mowa w art. 3 ust. 5 ustawy o rachunkowości, w których Jednostka występuje jako finansujący, oddane do używania korzystającemu środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne zalicza się odpowiednio do długoterminowych albo krótkoterminowych aktywów finansowych, jeżeli umowa spełnia co najmniej jeden z warunków określonych w art. 3 ust. 4 ustawy o rachunkowości. W zakresie klasyfikacji, ujęcia, wyceny i prezentacji umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz umów o podobnym charakterze, w sprawach niuregulowanych ustawą, Jednostka kieruje się postanowieniami Krajowego Standardu Rachunkowości nr 5 „Leasing, najem i dzierżawa”, w szczególności w zakresie oceny, czy zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z prawa do używania przedmiotu umowy zostały przeniesione na korzystającego.

Ustalenia wyniku finansowego

Wynik finansowy Spółki za dany rok obrotowy ustala się zgodnie z zasadą memoriału, współmierności przychodów i kosztów, ostrożności oraz kontynuacji działalności.

Wynik finansowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na rzecz Spółki przychody oraz związane z nimi koszty dotyczące danego okresu sprawozdawczego, niezależnie od terminu ich zapłaty. Przychody i koszty ujmuje się w księgach rachunkowych w okresach, których dotyczą, z uwzględnieniem zasady współmierności, w tym poprzez dokonywanie czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów oraz rozliczeń międzyokresowych przychodów.

Spółka sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym. Wynik finansowy netto ustala się jako różnicę pomiędzy przychodami i kosztami działalności operacyjnej, pozostałymi przychodami i kosztami operacyjnymi oraz przychodami i kosztami finansowymi, po uwzględnieniu obowiązkowych obciążeń wyniku finansowego, w tym podatku dochodowego bieżącego i odroczonego.

Przychody ze sprzedaży ujmuje się w momencie spełnienia świadczenia, w szczególności wydania produktu lub towaru albo wykonania usługi, jeżeli kwotę przychodu można wiarygodnie ustalić i istnieje prawdopodobieństwo uzyskania korzyści ekonomicznych przez Spółkę. Koszty wytworzenia sprzedanych produktów, wartość sprzedanych towarów oraz koszty działalności operacyjnej ujmuje się zgodnie z zasadą współmierności do osiągniętych przychodów oraz zgodnie z przyjętym wariantem ewidencji kosztów.

Zasady (polityka) rachunkowości dla skonsolidowanych sprawozdań Grupy Kapitałowej JRC Group

Omówienie przyjętych zasad polityki rachunkowości

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej JRC Group zostało sporządzone zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz właściwymi przepisami wykonawczymi, przy założeniu kontynuowania działalności przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje jednostkę dominującą JRC Group S.A. oraz jednostkę zależną V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH, nad którą jednostka dominująca objęła kontrolę w 2025 r. Jednostka zależna została objęta konsolidacją metodą pełną.

Walutą sprawozdawczą skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane liczbowe prezentowane są w złotych i groszach, chyba że w treści sprawozdania wskazano inaczej.

Skonsolidowany rachunek zysków i strat sporządzany jest w wariantcie porównawczym, a skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych metodą pośrednią.

W 2025 r. Jednostka dominująca objęła kontrolę nad V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH, która została objęta konsolidacją metodą pełną od dnia objęcia kontroli nad jednostką zależną. W związku z tym dane porównawcze prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie obejmują danych V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH.

Zasady grupowania operacji gospodarczych

Operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych jednostek objętych konsolidacją zgodnie z ich treścią ekonomiczną, zasadą memoriału, współmierności przychodów i kosztów, ostrożności oraz kontynuacji działalności.

Dla potrzeb konsolidacji dane finansowe jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym są odpowiednio grupowane i przekształcane w celu zapewnienia jednolitości zasad prezentacji i wyceny. Salda rozrachunków, przychody i koszty oraz inne transakcje pomiędzy jednostkami objętymi konsolidacją podlegają wyłączeniu w toku konsolidacji.

Jednostka zależna V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH została objęta konsolidacją metodą pełną od dnia objęcia kontroli przez jednostkę dominującą. Kapitał mniejszości prezentowany jest odrębnie w kapitale własnym Grupy oraz w wyniku finansowym przypadającym na udziałowców mniejszości.

Metody wyceny aktywów i pasywów

Aktywa i pasywa wycenia się zgodnie z ustawą o rachunkowości oraz właściwymi przepisami wykonawczymi, z zastosowaniem rzeczywiście poniesionych cen nabycia albo kosztów wytworzenia, z uwzględnieniem zasady ostrożności, chyba że z ustawy o rachunkowości, przepisów wykonawczych lub przyjętych zasad rachunkowości wynika inna metoda wyceny.

Dane finansowe jednostek objętych konsolidacją są odpowiednio dostosowywane, w zakresie istotnym dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego, do zasad rachunkowości stosowanych przez Grupę Kapitałową JRC Group. Jednostka zależna V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH została objęta konsolidacją metodą pełną od dnia objęcia kontroli przez Jednostkę dominującą.

1. Wartości niematerialne i prawne oraz rzeczowe aktywa trwałe

Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe wycenia się według cen nabycia albo kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Do wartości niematerialnych i prawnych Grupa zalicza w szczególności koszty zakończonych prac rozwojowych, wartość firmy, oprogramowanie, autorskie prawa majątkowe, dokumentację techniczną, portfel klientów, marki oraz inne prawa majątkowe spełniające kryteria ujęcia aktywów.

Koszty zakończonych prac rozwojowych ujmuje się jako wartości niematerialne i prawne, jeżeli spełniają warunki określone w ustawie o rachunkowości, w szczególności jeżeli prace zostały zakończone, ich efekt jest przydatny gospodarczo, a nakłady mogą zostać wiarygodnie ustalone. Koszty zakończonych prac rozwojowych odpisuje się przez okres ekonomicznej użyteczności rezultatów tych prac, nie dłuższy niż 5 lat, jeżeli nie można wiarygodnie oszacować dłuższego okresu uzyskiwania korzyści ekonomicznych.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych poniesione nakłady na te prace prezentuje się w pozycji długoterminowych rozliczeń międzyokresowych, jeżeli według przeprowadzonych szacunków i najlepszej wiedzy Zarządu Jednostki dominującej rezultat prac będzie wykorzystywany w działalności Grupy i przyniesie przyszłe korzyści ekonomiczne przewyższające poniesione oraz planowane nakłady. Koszty prac rozwojowych ujmowane są poprzez koszty rodzajowe w korespondencji ze zmianą stanu produktów. Koszty prac badawczych ujmuje się w ciężar kosztów okresu, w którym zostały poniesione.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęć przedsięwzięć oraz wartość firmy powstała w wyniku objęcia kontroli nad jednostką zależną jest amortyzowana przez przewidywany okres ekonomicznej użyteczności. Jeżeli okres ten nie może być wiarygodnie oszacowany, Grupa przyjmuje okres amortyzacji nie dłuższy niż 5 lat, z uwzględnieniem zasad wynikających z ustawy o rachunkowości.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wartość firmy powstała przy objęciu kontroli nad jednostką zależną ustalana jest jako nadwyżka ceny nabycia udziałów nad przypadającą na Jednostkę dominującą częścią skorygowanej wartości aktywów netto jednostki zależnej na dzień objęcia kontroli. Przy ustalaniu skorygowanej wartości aktywów netto uwzględnia się możliwe do identyfikacji aktywa i zobowiązania jednostki przejmowanej, w tym składniki wartości niematerialnych możliwe do identyfikacji i wiarygodnej wyceny na potrzeby rozliczenia nabycia, oraz odpowiadające im skutki z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Środki trwałe w budowie wycenia się na dzień bilansowy w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem, wytworzeniem, montażem lub ulepszeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przyjęcia ich do użytkowania.

W ramach uproszczenia, o którym mowa w art. 4 ust. 4 ustawy o rachunkowości, środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej nieprzekraczającej 10.000,00 zł mogą obciążać koszty działalności jednorazowo w miesiącu oddania do użytkowania, jeżeli zastosowanie uproszczenia nie wywiera istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego Grupy.

Na składniki aktywów, co do których istnieje duże prawdopodobieństwo, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić w znaczącej części albo w całości przewidywanych korzyści ekonomicznych, dokonuje się odpisu z tytułu trwałej utraty wartości.

Umowy leasingu, najmu, dzierżawy oraz inne umowy o podobnym charakterze kwalifikuje się według zasad określonych w ustawie o rachunkowości.

Umowy spełniające kryteria leasingu finansowego ujmowane są w aktywach trwałych jako środki trwałe albo wartości niematerialne i prawne oraz równolegle jako zobowiązania finansowe. Umowy niespełniające kryteriów leasingu finansowego traktowane są jako leasing operacyjny, najem lub dzierżawa, a opłaty z nich wynikające ujmowane są w kosztach okresu, którego dotyczą.

Jednostka dominująca posiada prawo użytkowania wieczystego gruntu. Mając na uwadze charakter tego prawa, długi okres jego obowiązywania oraz ocenę wpływu amortyzacji na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego, Jednostka dominująca nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych od prawa użytkowania wieczystego gruntu. Informacja o przyczynach niezastosowania amortyzacji oraz o wpływie tego uproszczenia na skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest ujawniana w informacji dodatkowej, jeżeli jest istotna.

2. Inwestycje o charakterze trwałym

Nabyte lub powstałe aktywa finansowe oraz inne inwestycje ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia albo powstania według ceny nabycia, obejmującej koszty bezpośrednie związane z nabyciem, chyba że koszty przeprowadzenia i rozliczenia transakcji nie są istotne.

Udziały i akcje w innych jednostkach, zaliczone do aktywów trwałych, wycenia się na dzień bilansowy według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Udziały w jednostkach zależnych objętych konsolidacją metodą pełną podlegają wyłączeniu w toku konsolidacji z odpowiadającą im częścią kapitałów własnych jednostki zależnej ustaloną na dzień objęcia kontroli.

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy występują przesłanki utraty wartości udziałów, akcji oraz innych inwestycji zaliczonych do aktywów trwałych. W przypadku stwierdzenia przesłanek utraty wartości dokonuje się oceny odzyskiwalności danego składnika aktywów, z uwzględnieniem dostępnych planów finansowych, prognoz przepływów pieniężnych, założeń dotyczących przyszłej działalności oraz czynników rynkowych. Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości inwestycji długoterminowych obciążają koszty finansowe. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, odpis podlega odpowiedniemu odwróceniu poprzez zwiększenie wartości aktywa oraz ujęcie przychodów finansowych, do wysokości uprzednio dokonanego odpisu.

Udzielone pożyczki zaliczone do długoterminowych aktywów finansowych oraz dłużne instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, w tym obligacje i weksle, wycenia się zgodnie z zasadami dotyczącymi instrumentów finansowych. Jeżeli wpływ dyskonta, premii, prowizji albo innych kosztów transakcyjnych nie jest istotny, wycena może następować w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności.

3. Inwestycje krótkoterminowe

Krótkoterminowe aktywa finansowe ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia albo powstania według ceny nabycia lub wartości godziwej przekazanych środków pieniężnych albo innych składników majątkowych.

Pożyczki udzielone zaliczone do krótkoterminowych aktywów finansowych oraz inne krótkoterminowe aktywa finansowe o ustalonym terminie wymagalności wycenia się zgodnie z zasadami dotyczącymi instrumentów finansowych. Jeżeli wpływ dyskonta albo innych kosztów transakcyjnych nie jest istotny, wycena następuje w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności.

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne wycenia się według zasad opisanych dla środków pieniężnych.

4. Zapasy

Nabyte lub wytworzone w ciągu roku obrotowego rzeczowe składniki zapasów ujmują się odpowiednio: towary według cen nabycia, materiały według cen zakupu, a wyroby gotowe i półprodukty według kosztu wytworzenia.

Zakupione materiały i towary mogą być odpisywane bezpośrednio w koszty w momencie ich zakupu, jeżeli przyjęte uproszczenie nie wywiera istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego Grupy. Stan zapasów ustala się na podstawie spisów z natury przeprowadzanych co najmniej na ostatni dzień roku obrotowego, a ustaloną w ten sposób wartość zapasów koryguje odpowiednie koszty okresu.

Materiały wycenia się według cen zakupu, natomiast towary według cen nabycia, w obu przypadkach nie wyższych od cen sprzedaży netto możliwych do uzyskania na dzień bilansowy. Wyroby gotowe, półprodukty oraz produkty w toku wycenia się według kosztu wytworzenia, nie wyższego od ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Rozchód zapasów ustala się według metody FIFO, tj. przyjmując, że składniki zapasów nabyte lub wytworzone najwcześniej są rozchodowane w pierwszej kolejności. Metodę tę stosuje się w sposób ciągły dla danej grupy zapasów.

Koszt wytworzenia produktu obejmuje koszty bezpośrednie oraz uzasadnioną część kosztów pośrednio związanych z wytworzeniem produktu, odpowiednią do okresu jego wytwarzania. Do kosztu wytworzenia nie zalicza się kosztów sprzedaży, kosztów ogólnego zarządu, kosztów magazynowania wyrobów gotowych, kosztów niewykorzystanych zdolności produkcyjnych, a także pozostałych kosztów operacyjnych i kosztów finansowych, chyba że zgodnie z ustawą o rachunkowości mogą one zwiększać wartość danego składnika aktywów.

Zapasy, które utraciły swoją wartość użytkową lub handlową, obejmują się odpisem aktualizującym do wysokości ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania. Odpisy aktualizujące wartość zapasów obciążają pozostałe koszty operacyjne. Odwrócenie odpisu aktualizującego następuje w przypadku ustania przyczyn jego utworzenia.

5. Należności i zobowiązania

Należności wykazuje się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności. Wartość należności aktualizuje się, uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty, poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych albo kosztów finansowych, zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, dokonuje się odpowiedniego rozwiązania odpisu, ujmując je odpowiednio w pozostałych przychodach operacyjnych albo przychodach finansowych.

Zobowiązania inne niż zobowiązania finansowe wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania finansowe wycenia się według zasad właściwych dla instrumentów finansowych.

Należności i zobowiązania w walutach obcych ujmują się w księgach rachunkowych na dzień ich powstania według kursu średniego ogłoszonego dla danej waluty przez NBP z dnia poprzedzającego dzień przeprowadzenia operacji, chyba że zgodnie z art. 30 ustawy o rachunkowości właściwe jest zastosowanie kursu faktycznie zastosowanego. Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walutach obcych wycenia się według średniego kursu ogłoszonego dla danej waluty przez NBP na ten dzień. Różnice kursowe ujmują się odpowiednio jako przychody finansowe albo koszty finansowe, z uwzględnieniem wyjątków przewidzianych w ustawie o rachunkowości.

6. Środki pieniężne

Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych w walucie polskiej wycenia się według wartości nominalnej.

Operacje dotyczące środków pieniężnych wyrażone w walutach obcych ujmują się w księgach rachunkowych według kursu faktycznie zastosowanego w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności lub zobowiązań, jeżeli zastosowanie takiego kursu jest zasadne, a w pozostałych przypadkach według kursu średniego ogłoszonego dla danej waluty przez NBP z dnia poprzedzającego dzień operacji.

Na dzień bilansowy środki pieniężne wyrażone w walutach obcych wycenia się według średniego kursu ogłoszonego dla danej waluty przez NBP na ten dzień. Różnice kursowe ujmują się odpowiednio jako przychody finansowe albo koszty finansowe.

7. Akcje własne

Na dzień bilansowy akcje własne, jeżeli wystąpią, wycenia się według ceny nabycia i prezentuje zgodnie z właściwymi przepisami ustawy o rachunkowości oraz zakresem informacyjnym stosowanym w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

8. Kapitały własne

Kapitał zakładowy Jednostki dominującej wykazuje się w wysokości określonej w statucie Jednostki dominującej i wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy tworzony jest zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych, postanowieniami statutu oraz uchwałami właściwych organów Jednostki dominującej. Kapitał zapasowy obejmuje w szczególności odpisy z zysku oraz nadwyżkę wartości emisji akcji nad ich wartością nominalną, po potrąceniu kosztów emisji, jeżeli takie koszty wystąpiły i zgodnie z przepisami podlegają rozliczeniu z kapitałem.

Pozostałe kapitały rezerwowe tworzone są, jeżeli wynika to z uchwał właściwych organów Jednostki dominującej, statutu albo przepisów prawa.

Udziały niedające kontroli prezentuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym odrębnie w kapitale własnym Grupy. Udziały niedające kontroli obejmują część aktywów netto jednostki zależnej przypadającą udziałowcom innym niż Jednostka dominująca oraz część wyniku finansowego jednostki zależnej przypadającą na tych udziałowców.

Programy motywacyjne oparte na warrantach subskrypcyjnych lub akcjach ujmowane i prezentowane są zgodnie z ustawą o rachunkowości oraz przyjętymi zasadami rachunkowości. Ustawa o rachunkowości nie zawiera szczegółowych regulacji odpowiadających MSSF 2 w zakresie płatności w formie akcji, dlatego skutki takich programów ujmowane są w księgach rachunkowych w zakresie wynikającym z obowiązujących przepisów oraz warunków prawnych programu, a informacje o ich charakterze i potencjalnym wpływie ujawnia się w informacji dodatkowej, jeżeli są istotne.

9. Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów

W przypadku ponoszenia wydatków dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych Grupa dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów i ich rozliczenie w czasie jest istotne dla rzetelnego ustalenia wyniku finansowego.

Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się w szczególności ubezpieczenia, abonamenty, opłacone z góry usługi, koszty finansowania rozliczane w czasie, nakłady na niezakończone prace rozwojowe prezentowane jako długoterminowe rozliczenia międzyokresowe oraz inne istotne tytuły dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów odpisuje się w koszty okresów, których dotyczą, zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

10. Rezerwy na zobowiązania i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów

Rezerwy tworzy się na zobowiązania, których kwota lub termin zapłaty są niepewne, jeżeli obowiązek wynika z przeszłych zdarzeń, jego powstanie jest pewne albo o dużym stopniu prawdopodobieństwa, a kwotę zobowiązania można wiarygodnie oszacować.

Rezerwy tworzy się w szczególności na sprawy sporne, świadczenia pracownicze, przewidywane koszty napraw gwarancyjnych, koszty audytu i inne ryzyka, jeżeli spełnione są przesłanki ich ujęcia. Rezerwy ujmują się w ciężar kosztów działalności operacyjnej, pozostałych kosztów operacyjnych albo kosztów finansowych, zależnie od charakteru zdarzenia, z którym przyszłe zobowiązanie się wiąże.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów obejmują przede wszystkim wartość wykonanych, lecz niezafakturowanych na dzień bilansowy usług i dostaw, koszty świadczeń dotyczących bieżącego okresu, które zostaną poniesione w przyszłości, oraz rezerwy na niewykorzystane urlopy pracownicze, jeżeli są istotne.

Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości. Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw następuje na dzień, na który okazały się zbędne, natomiast powstanie zobowiązania, na które uprzednio utworzono rezerwę, zmniejsza tę rezerwę.

W zakresie świadczeń z tytułu rękojmi i gwarancji Grupa analizuje historyczny poziom reklamacji, koszty napraw, liczbę produktów objętych gwarancją, okres pozostający do końca gwarancji oraz aktualne informacje dotyczące jakości produktów. Rezerwa na przewidywane koszty napraw gwarancyjnych tworzona jest, jeżeli obowiązek wykonania świadczeń jest prawdopodobny, a kwotę zobowiązania można wiarygodnie oszacować.

11. Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów obejmują w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych, oraz dotacje, subwencje i dopłaty dotyczące aktywów trwałych albo kosztów, w części nierozliczonej na wynik finansowy.

Dotacje ujmowane są, jeżeli istnieje wystarczająca pewność, że Grupa spełni warunki związane z daną dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Dotacje dotyczące kosztów ujmuje się na dobro pozostałych przychodów operacyjnych w sposób współmierny do kosztów, które mają kompensować. Dotacje finansujące środki trwałe, wartości niematerialne i prawne albo koszty zakończonych prac rozwojowych ujmuje się jako rozliczenia międzyokresowe przychodów i rozlicza w rachunku zysków i strat proporcjonalnie do odpisów amortyzacyjnych albo umorzeniowych od sfinansowanych składników aktywów.

Opłaty i koszty bezpośrednio związane z pozyskaniem finansowania w formie dotacji, jeżeli dotyczą dotacji finansującej środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne, pomniejszają kwotę dotacji rozliczaną w czasie, o ile są bezpośrednio przypisane do jej pozyskania.

12. Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową, a także w związku z możliwymi do odliczenia stratami podatkowymi, Grupa tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi oraz stratami podatkowymi możliwymi do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności i ocenie prawdopodobieństwa uzyskania dochodu podatkowego pozwalającego na ich realizację.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości podatku dochodowego wymagającego w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się również od dodatnich różnic przejściowych powstałych w związku z rozliczeniem objęcia kontroli nad jednostką zależną, w tym od rozpoznanych na potrzeby konsolidacji wartości niematerialnych i prawnych, jeżeli ich wartość bilansowa różni się od wartości podatkowej.

Wysokość aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się z zastosowaniem stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego, przy uwzględnieniu przepisów uchwalonych na dzień bilansowy. Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego prezentuje się w bilansie rozdzielnie, chyba że spełnione są warunki ich kompensaty przewidziane przepisami.

13. Instrumenty finansowe

Grupa stosuje zasady uznawania, metody wyceny, zakres ujawniania i sposób prezentacji instrumentów finansowych zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 17 listopada 2024 r. w sprawie uznawania i metod wyceny oraz ujawniania i prezentacji instrumentów finansowych. Przyjęte przez Grupę zasady klasyfikacji instrumentów finansowych do poszczególnych kategorii stanowią element dokumentacji zasad rachunkowości.

Instrumenty pochodne oraz wynikające z instrumentów finansowych aktywa finansowe i zobowiązania finansowe ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu, bez względu na przewidziany w umowie termin rozliczenia transakcji. Aktywa finansowe nabywane w ramach standaryzowanej transakcji kupna ujmuje się na dzień rozliczenia transakcji; wybraną metodę stosuje się konsekwentnie również do standaryzowanych transakcji sprzedaży aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych w wartości godziwej ponoszonych wydatków lub przekazywanych w zamian innych składników majątkowych, natomiast zobowiązania finansowe — w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych. Koszty transakcji możliwe do bezpośredniego przypisania do nabycia lub emisji aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych odpowiednio zwiększają wartość początkową aktywów finansowych albo pomniejszają wartość początkową zobowiązań finansowych, z wyjątkiem przypadków, w których przepisy przewidują odmienne ujęcie.

Na dzień nabycia lub powstania Grupa klasyfikuje instrumenty finansowe do następujących kategorii: aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, pożyczki udzielone i należności własne, aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży oraz zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu.

Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się co do zasady w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej. Skutki wyceny odnosi się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, chyba że przepisy dotyczące rachunkowości zabezpieczeń stanowią inaczej.

Pożyczki udzielone i należności własne, z wyjątkiem zaliczonych do przeznaczonych do obrotu, wycenia się w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej. Jeżeli wpływ dyskonta, premii, prowizji lub innych kosztów transakcyjnych jest nieistotny, Grupa może zastosować uproszczenie polegające na wycenie w kwocie wymaganej zapłaty, pod warunkiem że nie zniekształca to rzetelnego i jasnego obrazu sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego Grupy.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się co do zasady w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej. Jeżeli dla składnika aktywów finansowych nie można wiarygodnie ustalić wartości godziwej, stosuje się zasady przewidziane w przepisach: aktywa o ustalonym terminie wymagalności wycenia się w skorygowanej cenie nabycia, natomiast aktywa bez ustalonego terminu wymagalności wycenia się w wartości ustalonej na dzień początkowego ujęcia, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości.

Zobowiązania finansowe inne niż przeznaczone do obrotu wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, w tym instrumenty pochodne o charakterze zobowiązań, wycenia się w wartości godziwej.

W przypadku zawarcia umowy, której składnikiem jest wbudowany instrument pochodny, Grupa ocenia, czy należy go wykazać w księgach rachunkowych odrębnie od umowy zasadniczej. Odrębne ujęcie następuje, jeżeli spełnione są warunki określone w przepisach dotyczących instrumentów finansowych.

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości aktywów finansowych. Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych ujmuje się zgodnie z rozporządzeniem i ustawą o rachunkowości, co do zasady w kosztach finansowych, chyba że przepisy przewidują rozliczenie z kapitałem z aktualizacji wyceny. Przekwalifikowanie instrumentów finansowych między kategoriami oraz usunięcia instrumentów finansowych z ksiąg rachunkowych dokonuje się wyłącznie w przypadkach i na zasadach określonych w przepisach.

Grupa nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń. Instrumenty pochodne ujmuje i wycenia zgodnie z zasadami przewidzianymi dla instrumentów przeznaczonych do obrotu, o ile nie zostaną spełnione i udokumentowane warunki stosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Dokonywania amortyzacji

Odpisy amortyzacyjne od wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych dokonywane są metodą liniową, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia składnika aktywów do używania, przez okres odpowiadający przewidywanemu okresowi ekonomicznej użyteczności.

Przy ustalaniu okresu amortyzacji uwzględnia się w szczególności przewidywany okres używania, tempo zużycia technicznego i ekonomicznego, ograniczenia prawne lub umowne oraz przewidywaną wartość końcową, jeżeli jest istotna.

Koszty zakończonych prac rozwojowych amortyzuje się przez okres ekonomicznej użyteczności rezultatów tych prac, nie dłuższy niż 5 lat, jeżeli nie można wiarygodnie oszacować dłuższego okresu uzyskiwania korzyści ekonomicznych.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęć przedsięwzięć lub objęcia kontroli nad jednostką zależną amortyzowana jest przez przewidywany okres ekonomicznej użyteczności. Jeżeli okres ten nie może być wiarygodnie oszacowany, Grupa przyjmuje okres amortyzacji nie dłuższy niż 5 lat, z uwzględnieniem zasad wynikających z ustawy o rachunkowości. Wartość firmy powstała przy objęciu kontroli nad V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH amortyzowana jest metodą liniową przez okres 5 lat.

Marka oraz inne wartości niematerialne i prawne rozpoznane na potrzeby skonsolidowanego sprawozdania finansowego w związku z objęciem kontroli nad jednostką zależną amortyzowane są przez okres odpowiadający przewidywanemu okresowi uzyskiwania korzyści ekonomicznych z tych składników aktywów, jeżeli okres ten jest ograniczony i możliwy do wiarygodnego ustalenia. W przypadku stwierdzenia przesłanek trwałej utraty wartości dokonuje się odpowiedniego odpisu aktualizującego.

Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przyjęcia ich do używania.

W ramach uproszczenia, o którym mowa w art. 4 ust. 4 ustawy o rachunkowości, środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej nieprzekraczającej 10.000,00 zł mogą obciążać koszty działalności jednorazowo w miesiącu oddania do używania, jeżeli zastosowanie uproszczenia nie wywiera istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego Grupy.

Grupa stosuje dla podstawowych grup aktywów następujące przewidywane okresy amortyzacji: - koszty zakończonych prac rozwojowych: do 5 lat, chyba że wiarygodnie ustalono inny okres ekonomicznej użyteczności zgodny z ustawą, - wartość firmy: zasadniczo 5 lat, chyba że uzasadniono inny okres zgodny z ustawą, - marka oraz inne wartości niematerialne i prawne rozpoznane w konsolidacji: przez okres przewidywanej ekonomicznej użyteczności, ustalony indywidualnie dla danego składnika, - oprogramowanie i inne wartości niematerialne i prawne: zasadniczo 5 lat albo okres wynikający z przewidywanego użytkowania lub ograniczeń umownych, - budynki i budowle: 10–40 lat, - urządzenia techniczne i maszyny: 5–8 lat albo okres odpowiadający przewidywanemu używaniu danego składnika, - środki transportu: 5 lat, - pozostałe środki trwałe: 3–8 lat.

Poprawność stosowanych okresów i stawek amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych jest weryfikowana nie rzadziej niż na dzień bilansowy. Skutki zmiany szacunku okresu ekonomicznej użyteczności ujmuje się prospektywnie.

Jednostka dominująca posiada prawo użytkowania wieczystego gruntu. Mając na uwadze charakter tego prawa, długi okres jego obowiązywania oraz ocenę wpływu amortyzacji na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego, Jednostka dominująca nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych od prawa użytkowania wieczystego gruntu. Informacja o przyczynach niezastosowania amortyzacji oraz o wpływie tego uproszczenia na skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest ujawniana w informacji dodatkowej, jeżeli jest istotna.

Ustalenia wyniku finansowego

Wynik finansowy Grupy ustala się zgodnie z zasadą memoriału, współmierności przychodów i kosztów, ostrożności oraz treści ekonomicznej zdarzeń gospodarczych.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i usług ujmuje się w momencie spełnienia świadczenia, przeniesienia na nabywcę istotnych ryzyk i korzyści związanych z przedmiotem sprzedaży albo wykonania usługi, jeżeli kwotę przychodu można wiarygodnie ustalić i istnieje prawdopodobieństwo uzyskania korzyści ekonomicznych.

Przychody ze sprzedaży wykazuje się w wartości netto, tj. bez podatku od towarów i usług, po uwzględnieniu udzielonych rabatów, bonifikat, korekt cen i zwrotów, jeżeli dotyczą okresu sprawozdawczego.

Koszty działalności operacyjnej ujmuje się zgodnie z zasadą memoriału i współmierności przychodów i kosztów. Koszt własny sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujmuje się w okresie, w którym rozpoznano odpowiadające im przychody, albo w okresie, którego koszty dotyczą, jeżeli nie można ich bezpośrednio przypisać do konkretnych przychodów.

Wynik finansowy Grupy obejmuje wynik jednostki dominującej oraz wynik jednostki zależnej od dnia objęcia nad nią kontroli, po dokonaniu korekt konsolidacyjnych, w tym wyłączeniu transakcji, rozrachunków, przychodów i kosztów pomiędzy jednostkami objętymi konsolidacją. Część wyniku finansowego przypadająca udziałowcom mniejszościowym prezentowana jest odrębnie.

Wynik finansowy przypadający udziałowcom mniejszościowym obejmuje 30% wyniku finansowego V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH za okres od dnia objęcia kontroli przez Jednostkę dominującą do dnia bilansowego, po uwzględnieniu korekt konsolidacyjnych przypisanych do tej jednostki, o ile miały wpływ na wynik jednostki zależnej.

Zasady sporządzania jednostkowych sprawozdań finansowych

Jednostkowe dane finansowe jednostki dominującej zostały sporządzone zgodnie z ustawą o rachunkowości oraz przyjętymi przez jednostkę dominującą zasadami rachunkowości.

Przeliczenie danych jednostki zagranicznej

Dane finansowe jednostki zależnej V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH wyrażone w EUR przelicza się na złote polskie dla potrzeb sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Pozycje bilansowe przelicza się według kursu średniego NBP obowiązującego na dzień bilansowy. Pozycje rachunku zysków i strat przelicza się przy zastosowaniu kursu średniego ustalonego jako średnia ważona kursów średnich NBP z ostatnich dni roboczych poszczególnych miesięcy objętych konsolidacją, począwszy od miesiąca objęcia kontroli nad jednostką zależną.

Różnice kursowe powstałe z przeliczenia danych finansowych jednostki zagranicznej ujmuje się w kapitale własnym jako różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych, zgodnie z zasadami sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Kapitał mniejszości obejmuje część aktywów netto V.A. Lautsprechermanufaktur GmbH przypadającą na udziałowców innych niż Jednostka dominująca. Na dzień objęcia kontroli kapitał mniejszości został ustalony proporcjonalnie do udziału niedającego kontroli, tj. 30% skorygowanej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

Na dzień bilansowy kapitał mniejszości obejmuje udział udziałowców niedających kontroli w aktywach netto jednostki zależnej, z uwzględnieniem ich udziału w wyniku finansowym jednostki zależnej za okres objęty konsolidacją oraz innych zmianach kapitałów własnych tej jednostki przypadających na udziałowców niedających kontroli.

W toku konsolidacji wyłączono wartość udziałów Jednostki dominującej w jednostce zależnej z odpowiadającą im częścią kapitałów własnych jednostki zależnej ustaloną na dzień objęcia kontroli. Wyłączeniu podlegały również wzajemne rozrachunki, przychody i koszty oraz inne transakcje pomiędzy jednostkami objętymi konsolidacją, o ile wystąpiły i były istotne dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

12. Oświadczenie Zarządu

Zarząd JRC Group S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy informacje finansowe za II kwartał 2026 r. sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz że kwartalny raport z działalności JRC Group S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki.

Jarocin, 14 sierpnia 2026 r.

Mateusz Jujka – Prezes Zarządu

Mikołaj Rubeńczyk - Wiceprezes Zarządu