

**JEDNOSTKOWY RAPORT KWARTALNY
GENERATIONIS.AI S.A.
za II KWARTAŁ 2026 ROKU**

generationis.ai S.A.

Opole, 14 sierpnia 2026 r.

1. PISMO PREZESA ZARZĄDU SPÓŁKI

Szanowni Akcjonariusze,

II kwartał 2026 roku był dla generationis.ai S.A. ważnym okresem. W poprzednich kwartałach dużo miejsca poświęcaliśmy budowie kompetencji, rozwijaniu własnych technologii i przygotowywaniu ich do testów. W ostatnich miesiącach coraz większa część tej pracy zaczęła wychodzić poza laboratoria i krajowe środowisko testowe.

Nasze rozwiązania sprawdzaliśmy w warunkach rzeczywistych, prezentowaliśmy je za granicą i rozmawialiśmy o ich możliwym wykorzystaniu z potencjalnymi partnerami. Jednocześnie pracowaliśmy nad tym, co w przypadku spółki technologicznej jest równie ważne jak sama technologia – przygotowaniem możliwości produkcyjnych i stworzeniem warunków do przyszłej komercjalizacji.

Segment obronny i technologie bezzałogowe

Technologie bezzałogowe oraz rozwiązania dla sektora bezpieczeństwa i obronności pozostawały najważniejszym obszarem naszej działalności.

W II kwartale przeprowadziliśmy testy naszych rozwiązań w warunkach rzeczywistych na rynku azjatyckim. Było to dla nas szczególnie ważne doświadczenie. Mogliśmy sprawdzić technologię poza środowiskiem, w którym była rozwijana, oraz skonfrontować nasze założenia z wymaganiami i oczekiwaniami potencjalnych odbiorców zagranicznych.

Nasz zespół inżynierski uczestniczył również w zagranicznych pokazach produktów generationis.ai. Nie była to wyłącznie prezentacja handlowa. Na miejscu byli nasi inżynierowie, a pokazy obejmowały pełną prezentację technologiczną, demonstrację rozwiązań oraz omówienie ich architektury, parametrów i możliwych zastosowań. Bezpośrednie rozmowy z potencjalnymi użytkownikami dały nam także informacje, które wykorzystujemy w dalszych pracach nad produktami.

Kontynuowaliśmy jednocześnie testy platform bezzałogowych i ich układów napędowych. Podczas prowadzonych prób nasze platformy z napędem elektrycznym przekroczyły prędkość 350 km/h. To konkretny rezultat prac naszego zespołu i ważne potwierdzenie możliwości rozwijanych przez nas konstrukcji. Nie traktujemy jednak tego wyniku jako końca prac – jest on punktem wyjścia do dalszej optymalizacji platform i integracji kolejnych elementów systemu.

Jest to również kontynuacja działań prowadzonych w poprzednich kwartałach, kiedy rozwijaliśmy m.in. własne napędy BLDC, systemy łączności, komponenty wykorzystujące algorytmy sztucznej inteligencji oraz architekturę platform bezzałogowych.

Umiędzynarodowienie działalności

Jednym z najważniejszych kierunków naszych działań pozostaje wyjście z technologiami generationis.ai na rynki zagraniczne.

W II kwartale rozpoczęliśmy rozmowy z dwoma znaczącymi międzynarodowymi podmiotami działającymi w sektorze obronnym. Rozmowy dotyczą możliwości współpracy w zakresie technologii rozwijanych przez generationis.ai i są kontynuowane.

Nie chcę na obecnym etapie wyprzedzać faktów. Rozmowa, nawet z bardzo dużym partnerem, nie jest jeszcze kontraktem. Sam fakt, że nasze rozwiązania znalazły się w obszarze zainteresowania takich podmiotów, traktujemy jednak jako ważny sygnał i potwierdzenie, że obrany przez nas kierunek technologiczny jest dostrzegany również poza Polską.

W tym samym okresie przedstawiciele zagranicznych kontrahentów odwiedzili nasze zaplecze technologiczne i produkcyjne. Weryfikowano zarówno nasze możliwości technologiczne, jak i potencjał zwiększenia skali produkcji rozwijanych systemów. Był to kolejny etap rozmów dotyczących możliwości realizacji w przyszłości zamówień o większej skali.

Co dla mnie szczególnie ważne, zainteresowanie naszych rozmówców nie ogranicza się do pojedynczego urządzenia czy komponentu. Dotyczy również kompetencji naszego zespołu, integracji technologii i możliwości produkcyjnych, które budujemy wokół generationis.ai.

Przygotowanie do komercjalizacji

Od początku transformacji Spółki zakładaliśmy, że generationis.ai nie ma być jedynie dostawcą pojedynczych komponentów. Chcemy posiadać kompetencje pozwalające łączyć elektronikę, oprogramowanie, systemy komunikacji, sztuczną inteligencję i rozwiązania sprzętowe w kompletne systemy.

Im bliżej jesteśmy komercjalizacji, tym większego znaczenia nabiera jednak nie tylko sama technologia, ale również możliwość jej produkcji w odpowiedniej skali oraz dostęp do kapitału potrzebnego do realizacji większych projektów.

Dlatego analizujemy możliwości finansowania dalszego rozwoju i zwiększania potencjału produkcyjnego Spółki. Jednocześnie zwracamy uwagę na racjonalne gospodarowanie kapitałem i dostosowanie kosztów do aktualnego etapu rozwoju naszych projektów.

17 czerwca 2026 roku uczestniczyłem w Kongresie Finansowania Odporności, Bezpieczeństwa i Obronności w Warszawie, z udziałem Ministra Obrony Narodowej Władysława Kosiniaka-Kamysza. Jednym z głównych tematów wydarzenia były mechanizmy finansowania przedsięwzięć związanych z bezpieczeństwem i obronnością oraz możliwości zwiększania krajowego potencjału przemysłu obronnego.

Dla generationis.ai jest to temat istotny, ponieważ wraz z rozwojem technologii i rosnącą skalą potencjalnych projektów kwestia finansowania produkcji będzie nabierała coraz większego znaczenia.

Segment medyczny

Nie zapominamy również o drugim ważnym kierunku naszej działalności – technologiach dla medycyny.

W II kwartale rozpoczęliśmy rozmowy ze środowiskiem lekarskim dotyczące praktycznego wykorzystania rozwijanych przez nas rozwiązań. Mieliśmy możliwość zaprezentowania naszych koncepcji i technologii licznej grupie lekarzy oraz bezpośredniej rozmowy o problemach, które technologia może pomóc rozwiązać.

To dla nas szczególnie cenne. W rozwiązaniach medycznych sama technologia nie wystarczy. Musi odpowiadać na rzeczywistą potrzebę lekarza i pacjenta oraz pasować do sposobu funkcjonowania systemu ochrony

zdrowia. Dlatego informacje otrzymywane bezpośrednio od środowiska medycznego będą wykorzystywane przy dalszym projektowaniu naszych rozwiązań.

Rozmowy są nadal prowadzone i na obecnym etapie nie chcemy przedstawiać ich szczegółów. O rozwoju projektów medycznych oraz naszych rozwiązaniach technologicznych będziemy szerzej informować w kolejnych raportach, wraz z postępem prowadzonych prac.

Segment przemysłowy – AI dla energetyki

W II kwartale pojawił się również interesujący dla nas kierunek w ramach zastosowań przemysłowych sztucznej inteligencji.

generationis.ai otrzymała zapytania dotyczące możliwości zastosowania rozwiązań AI w energetyce, w tym w obszarze dużej energetyki. Rozpoczęliśmy analizę, w jaki sposób kompetencje i technologie, które już posiadamy, mogą zostać wykorzystane w tym sektorze.

Na razie jest zdecydowanie za wcześnie, aby mówić o energetyce jako o nowym, samodzielnym segmencie generationis.ai. Traktujemy ją jako potencjalny kierunek zastosowania technologii rozwijanych w ramach działalności przemysłowej.

Jesteśmy na początku tych rozmów i nie przesądzamy, do czego doprowadzą. Jeżeli przejdą do kolejnych etapów, będziemy informować o tym w następnych okresach raportowych.

Co dalej

II kwartał pokazał nam przede wszystkim, że przechodzimy do kolejnego etapu rozwoju generationis.ai.

W sektorze obronnym dobry prototyp i udany test są dopiero początkiem drogi. Później technologię trzeba sprawdzić w rzeczywistych warunkach, pokazać potencjalnemu odbiorcy, dostosować do jego potrzeb, przygotować możliwości produkcyjne i przejść wymagane procedury. Właśnie na tym etapie jesteśmy dzisiaj.

Mamy za sobą zagraniczne testy i prezentacje, osiągnęliśmy kolejne zakładane parametry technologiczne, prowadzimy rozmowy z międzynarodowymi podmiotami i przygotowujemy się do możliwości zwiększenia skali produkcji. Jednocześnie rozwijamy projekty medyczne i sprawdzamy nowe zastosowania naszych kompetencji AI w przemyśle.

Nie chcę jednak budować oczekiwań wyłącznie na podstawie prowadzonych rozmów. Rozmowa nie jest kontraktem, a udany test nie jest jeszcze sprzedażą. Przed nami pozostaje dużo pracy technologicznej, organizacyjnej i biznesowej.

Patrząc jednak na drogę, którą generationis.ai przeszła od rozpoczęcia transformacji w 2024 roku, II kwartał 2026 roku uważam za ważny. Przechodzimy od etapu budowania kompetencji i technologii do sprawdzania ich na rynkach międzynarodowych oraz przygotowywania Spółki do komercjalizacji i większej skali działalności.

Z wyrazami szacunku,

Piotr Wołosewicz
Prezes Zarządu
generationis.ai S.A.

Spis treści

1. PISMO PREZESA ZARZĄDU SPÓŁKI	2
2. PODSTAWOWE INFORMACJE	6
3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA	7
4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	13
5. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIAGNIĘTE WYNIKI	14
6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM	16
7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI	16
8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI	16
9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI	17
10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ	17
11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	17
12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY	19

2. PODSTAWOWE INFORMACJE

Historia GENERATIONIS.AI S.A. sięga 1988 r., kiedy Pan Henryk Franecki – założyciel i wieloletni Prezes Zarządu Spółki – rozpoczął działalność gospodarczą poprzez zawiązanie spółki cywilnej Zakład Usług Informatycznych Infra Henryk Franecki S.C.

W tym samym roku Spółka rozpoczęła produkcję oprogramowania, co stanowi główny profil działalności do dnia dzisiejszego. INFRA S.A. skupia swoją działalność na branży systemów informatycznych wspomagających zarządzanie i organizację pracy w przedsiębiorstwach oraz urzędach. Najważniejszym produktem jest Zintegrowany System Informatyczny INFRA - oprogramowanie klasy ERP, skierowane do kadr zarządczych oraz kierowników administracji publicznej. Opracowane rozwiązanie posiada modułową formułę, dzięki czemu może być elastycznie dostosowywane do wymagań klientów. Spółka działa ponadto w mniejszym zakresie jako dostawca sprzętu komputerowego. W roku 2024 Spółka zmieniła nazwę na GENERATIONIS.AI S.A.

Podstawowe dane o Emitencie

Firma:	GENERATIONIS.AI S.A.
Siedziba:	Opole
Adres:	ul. Bartosza Głowackiego 25-27/8A, 45-110 Opole
Telefon:	+48 885 993 333
Adres poczty elektronicznej:	office@generationis.ai
Adres strony internetowej:	https://generationis.ai/
NIP:	754-26-98-383
REGON:	532212641
KRS:	0000514693

Źródło: Emitent

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

A.	Wyszczególnienie	Na dzień 30.06.2026 r. (w zł)	Na dzień 30.06.2025 r. (w zł)
A.	Aktywa trwałe	2 367,00	332 367,00
I.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
	1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
	2. Wartość firmy	0,00	0,00
	3. Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
	4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	0,00	0,00
	1. Środki trwałe	0,00	0,00
	2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
	3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	Należności długoterminowe	0,00	330 000,00
	1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Od pozostałych jednostek	0,00	330 000,00
I.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
	1. Nieruchomości	0,00	0,00
	2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
	3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
	4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 367,00	2 367,00
	1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 367,00	2 367,00
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	0,00	0,00
B.	Aktywa obrotowe	1 898 868,56	1 935 953,85
I.	Zapasy	0,00	0,00
	1. Materiały	0,00	0,00
	2. Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
	3. Produkty gotowe	0,00	0,00
	4. Towary	0,00	0,00
	5. Zaliczki na dostawy	0,00	0,00
II.	Należności krótkoterminowe	1 673 975,89	1 676 742,48
	1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Należności od pozostałych jednostek	1 579 527,00	1 595 207,69
III.	Inwestycje krótkoterminowe	224 892,67	249 407,93
	1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	224 892,67	249 407,93
	2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
I.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	9 803,44
	AKTYWA RAZEM	1 901 235,56	2 268 320,85

A.	Kapitał (fundusz) własny	945 755,72	1 113 808,55
I.	Kapitał podstawowy	187 500,00	187 500,00
II.	Należne wkłady na kapitał podstawowy	0,00	0,00
III.	Udziały(akcje) własne	0,00	0,00
I.	Kapitał zapasowy	955 881,65	954 714,78
V.	Kapitał z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI.	Pozostałe kapitały rezerwowe	0,00	0,00
VII.	Zysk(strata) z lat ubiegłych	-171 304,50	1 163,87
VIII.	Zysk(strata) netto	-26 321,43	-29 570,10
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	0,00	0,00
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	955 479,84	1 154 512,30
I.	Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
	1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
	2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
	3. Pozostałe rezerwy	0,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
	1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	955 479,84	1 154 512,30
	1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Wobec pozostałych jednostek	555 199,86	1 154 512,30
	3. Fundusze specjalne	0,00	0,00
I.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
	1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
	PASYWA RAZEM	1 901 235,56	2 268 320,85

Źródło: Emitent

Rachunek zysków i strat Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2026r. do 30.06.2026r. (w zł)	Za okres od 01.04.2025r. do 30.06.2025r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2026r. do 30.06.2026r.	Narastająco za okres od 01.01.2025 do 30.06.2025r.
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	0,00	282 200,00	0,00	282 200,00
I. Przychody ze sprzedaży produktów	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	282 200,00	0,00	282 200,00
B. Koszty działalności operacyjnej	7 800,00	300 244,21	26 321,46	313 315,82
I. Amortyzacja	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Zużycie materiałów i energii	0,00	1 892,77	5 477,90	1 892,77
III. Usługi obce	7 800,00	11 395,24	12 408,57	24 466,85
IV. Podatki i opłaty	0,00	1 360,00	87,80	1 360,00
V. Wynagrodzenia	0,00	0,00	0,00	0,00
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	0,00	0,00	0,00	0,00
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	0,00	4 096,20	8 347,19	4 096,20
VIII. Wartość sprzedanych finansowych towarów i materiałów	0,00	281 500,00	0,00	281 500,00
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-7 800,00	-18 044,21	-26 321,46	-31 115,82
D. Pozostałe przychody operacyjne	0,00	1 561,10	0,29	1 561,40
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne przychody operacyjne	0,00	1 561,10	0,29	1 561,40
E. Pozostałe koszty operacyjne	0,00	0,02	0,26	0,22
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	0,00	0,02	0,26	0,22
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-7 800,00	-16 483,13	-26 321,43	-29 554,64
G. Przychody finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H. Koszty finansowe	0,00	15,46	0,00	-15,46

I. Odsetki	0,00	0,00	0,00	15,46
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	-7 800,00	-16 498,59	-26 321,43	-29 570,10
J. Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	0,00
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L. Zysk (strata) netto (K-L-M)	-7 800,00	-16 498,59	-26 321,43	-29 570,10

Źródło: Emitent

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta

Wyszczególnienie		Za okres od 01.04.2026r. do 30.06.2026r. (w zł)	Za okres od 01.04.2025r. do 30.06.2025r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2026r. do 30.06.2026r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2025r. do 30.06.2025r. (w zł)
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej					
I.	Zysk (strata) netto	-7 800,00	-16 498,59	-26 321,43	-29 570,10
II.	Korekty razem	3 129,06	15 749,38	21 650,49	-38 563,07
1.	Amortyzacja	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	22 000,00	-18 000,00	22 000,00	-18 000,00
6.	Zmiana stanu zapasów	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Zmiana stanu należności	10 360,64	-374 867,75	7 570,94	392 799,33
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-32 700,00	528 222,39	-51 221,43	564 603,26
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	0,00	0,00	0,00	0,00
10.	Inne korekty	3 468,42	-119 605,26	43 300,98	151 240,86
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	4 670,94	-749,21	4 670,94	68 133,17
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej					
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00

3.	Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	0,00	0,00
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	0,00	190 000,00	0,00	190 000,00
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	190 000,00	0,00	190 000,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	0,00	20 030,34
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Spłaty kredytów i pożyczek	0,00	0,00	0,00	20 030,34
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	0,00	190 000,00	0,00	169 969,66
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III±B.III±C.III)	-4 670,94	189 250,79	-4 670,94	101 836,49
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-4 670,94	189 250,79	-4 670,94	101 836,49
F.	Środki pieniężne na początek okresu	229 563,61	60 157,14	229 563,61	147 571,44
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym	224 892,67	249 407,93	224 892,67	249 407,93

Źródło: Emitent

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Wyszczególnienie		Za okres od 01.04.2026r. do 30.06.2026r. (w zł)	Za okres od 01.04.2025r. do 30.06.2025r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2026r. do 30.06.2026r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2025r. do 30.06.2025r. (w zł)
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	972 077,15	1 143 378,65	972 077,15	1 143 378,65
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	972 077,15	1 143 378,65	972 077,15	1 143 378,65
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	187 500,00	187 500,00	187 500,00	187 500,00
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	187 500,00	187 500,00	187 500,00	187 500,00
2	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	955 878,65	954 714,78	955 878,65	954 714,78
2.1.	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	0,00	0,00	0,00	0,00
2.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	955 878,65	954 714,78	955 878,65	954 714,78
3	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-171 304,50	1 163,87	-171 304,50	1 163,87
5.1.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-171 304,50	1 163,87	-171 304,50	1 163,87
5.2.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-171 304,50	1 163,87	-171 304,50	1 163,87
5.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-171 304,50	1 163,87	-171 304,50	1 163,87
5.4.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.5.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00	0,00	0,00
5.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
6	Wynik netto	-26 321,43	-29 570,10	-26 321,43	-29 570,10
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	945 755,72	1 113 808,65	945 755,72	1 113 808,65
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	945 755,72	1 113 808,55	945 755,72	1 113 808,55

Źródło: Emitent

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Polityka rachunkowości

Na podstawie art. 10 ust. 2 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2001 r. poz. 330 ze zm.), zwanej dalej ustawą - zarząd spółki wprowadził z dniem 01 stycznia 2011 r. dokumentację opisującą przyjęte przez Zakład Usług Informatycznych INFRA spółkę z o.o. (dalej zwaną Spółką) zasady (politykę) rachunkowości w następującym zakresie:

1. Rokiem obrotowym Spółki jest rok kalendarzowy.
2. W skład roku obrotowego wchodzi okresy sprawozdawcze. Za okres sprawozdawczy przyjmuje się jeden miesiąc.
3. Księgi rachunkowe prowadzi się w siedzibie Spółki pod adresem: ul. Bartosza Głowackiego 25-27/8A, 45-110 Opole.
4. Rachunek zysków i strat sporządza się według wariantu porównawczego ze szczegółowością określoną w załączniku do ustawy o rachunkowości.
5. Jeżeli Spółka zostanie zobligowana w myśl ustawy o rachunkowości do wykonania rachunku przepływów pieniężnych, to Spółka sporządzi go według metody pośredniej.
6. Ustala się trzycyfrowy symbol kont syntetycznych (wykaz kont syntetycznych stanowi załącznik nr 2 do niniejszej „Polityki rachunkowości”). Prowadzona bieżąca aktualizacja kont syntetycznych nie wymaga odrębnego zarządzenia. Wydruk stosowanych kont syntetycznych (załącznik nr 2) powinien być aktualizowany co najmniej raz na zakończenie roku obrotowego.
7. Konta ksiąg pomocniczych, zawierające zapisy będące uszczegółowieniem i uzupełnieniem zapisów księgi głównej, prowadzi się w miarę potrzeb.
8. Spółka prowadzi księgi rachunkowe w technice komputerowej, korzystając z oprogramowania pn. Zintegrowany System Informatyczny INFRA, opisanego w załączniku nr 3 do niniejszej „Polityki rachunkowości”.
9. Opis stosowanych przez spółkę metod wyceny aktywów i pasywów oraz zasad ewidencji zdarzeń i operacji gospodarczych zawiera załącznik nr 1 do niniejszej „Polityki rachunkowości”.
10. W przypadku uzasadnionego braku możliwości uzyskania zewnętrznych obcych dowodów źródłowych stosuje się dowód zastępczy w postaci dokumentu poświadczającego przyjęcie dostawy lub wykonanie usługi wystawionego przez uprawnioną osobę, podpisanego przez kierownika jednostki (członka zarządu).
11. Ustala się, że dla rzetelnego i jasnego przedstawienia sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego spółki jako kwoty istotne traktuje się te kwoty, które przekraczają 1% sumy bilansowej wynikającej ze sprawozdania finansowego za poprzedni rok obrotowy.
12. W sprawach nieuregulowanych przepisami ustawy o rachunkowości oraz nieokreślonych w niniejszym zarządzeniu stosuje się Krajowe Standardy Rachunkowości, a w przypadku ich braku Międzynarodowe Standardy Rachunkowości.
13. Niniejsza „Polityka rachunkowości” weszła w życie od 01 stycznia 2011 roku.

Stosowane przez spółkę metody wyceny aktywów i pasywów oraz zasady ewidencji zdarzeń i operacji gospodarczych w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

Aktywa i pasywa wyceniania się według zasad określonych w ustawie o rachunkowości z tym, iż uwzględniono następujące zagadnienia w tym zakresie, i tak:

- I. Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe własne ujmowane są w ewidencji według cen nabycia z uwzględnieniem ich umorzenia w oparciu o przepisy ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. Dla środków trwałych, których jednostkowa wartość nie przekracza 3 500 zł dokonuje się odpisów amortyzacyjnych jednorazowo w momencie przekazania ich do używania. Odpisy amortyzacyjne środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych powyżej 3 500 zł podlegają amortyzacji.
- II. Należności i zobowiązania wycenia się w kwocie nominalnej (tj. na podstawie kwot zawartych w dokumentach źródłowych).
- III. Zapasy towarów, produktów

1. Towary wycenia się wg rzeczywistych cen zakupu.
2. Wytwarzane przez jednostkę programy komputerowe przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży stanowią w firmie zapasy jako produkcja w toku i wyroby gotowe. Wycenia się je w sposób określony w art 34 ust.3 ustawy o rachunkowości, tj. w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 5 lat, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami wg cen sprzedaży netto uzyskanymi ze sprzedaży w ciągu danego okresu. Nieodpisane po upływie tego okresu będą zwiększać koszty operacyjne jednostki. W sytuacji gdy program komputerowy wytwarzany jest na indywidualne zlecenie, jego wykonanie traktowane jest jako usługa.

Ewidencję i rozliczanie kosztów prowadzi się według rodzajów na kontach zespołu 4 i równocześnie według funkcji - na kontach zespołu 5. Przeniesienie kosztów za pośrednictwem konta 490, na odpowiednie stanowiska kosztów w zespole 5 następuje równoległe do zapisów na kontach zespołu 4. Zamknięcie kont zespołu 5 następuje na koniec roku obrotowego i ich saldo przenosi się na konto 490. Ponadto produkcja w toku ustalona na koniec okresu sprawozdawczego jest przenoszona na konto 600 „Wyroby gotowe i półfabrykaty”.

5. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

W II kwartale 2026 roku generationis.ai S.A. kontynuowała działania związane z rozwojem własnych technologii oraz przygotowaniem ich do komercjalizacji, ze szczególnym uwzględnieniem sektora bezpieczeństwa i obronności, technologii bezzałogowych, medycyny oraz przemysłowych zastosowań sztucznej inteligencji.

Do najważniejszych dokonań i wydarzeń dotyczących Emitenta w raportowanym okresie należały:

- przeprowadzenie testów rozwijanych rozwiązań w warunkach rzeczywistych na rynku azjatyckim, co umożliwiło ocenę działania technologii poza środowiskiem laboratoryjnym i krajowym oraz zebranie doświadczeń istotnych dla dalszego rozwoju produktów i ich dostosowania do oczekiwań potencjalnych odbiorców zagranicznych;
- udział zespołu inżynierskiego generationis.ai w zagranicznych pokazach produktów Spółki, obejmujących pełną prezentację technologiczną, demonstrację rozwiązań oraz omówienie ich architektury, parametrów i możliwych zastosowań. Pokazy umożliwiły bezpośredni kontakt z potencjalnymi odbiorcami i partnerami zagranicznymi oraz pozyskanie informacji zwrotnych wykorzystywanych w dalszych pracach rozwojowych;
- osiągnięcie podczas testów platform bezzałogowych z napędem elektrycznym prędkości przekraczających 350 km/h, co stanowi istotny rezultat prowadzonych prac inżynierskich oraz potwierdzenie możliwości rozwijanych konstrukcji. Uzyskane wyniki stanowią podstawę do dalszej optymalizacji platform oraz integracji kolejnych elementów systemowych;
- rozpoczęcie i prowadzenie rozmów z dwoma znaczącymi międzynarodowymi podmiotami działającymi w sektorze obronnym, dotyczących potencjalnej współpracy w zakresie technologii rozwijanych przez generationis.ai. Rozmowy pozostają na etapie biznesowym i technologicznym i na dzień sporządzenia raportu nie stanowią zawartych kontraktów;
- wizytacja zaplecza technologicznego i produkcyjnego wykorzystywanego przez Spółkę przez przedstawicieli zagranicznych kontrahentów. W jej ramach weryfikowano zarówno możliwości technologiczne, jak i potencjał zwiększenia skali produkcji rozwijanych systemów. Działanie to stanowiło kolejny etap rozmów dotyczących możliwości realizacji w przyszłości zamówień o większej skali;
- kontynuowanie działań związanych z przygotowaniem Spółki do komercjalizacji rozwijanych technologii, w tym analizę możliwości zwiększenia potencjału produkcyjnego oraz dostępnych instrumentów finansowania rozwoju. W tym kontekście Prezes Zarządu generationis.ai S.A. uczestniczył w dniu 17

czerwca 2026 roku w Kongresie Finansowania Odporności, Bezpieczeństwa i Obronności w Warszawie, z udziałem Ministra Obrony Narodowej Władysława Kosiniaka-Kamysza. Tematyka wydarzenia obejmowała m.in. mechanizmy finansowania przedsięwzięć związanych z bezpieczeństwem i obronnością oraz zwiększanie krajowego potencjału przemysłu obronnego;

- rozpoczęcie rozmów ze środowiskiem lekarskim dotyczących praktycznego wykorzystania rozwijanych przez Spółkę technologii medycznych. Rozwiązania i koncepcje technologiczne generationis.ai zostały zaprezentowane licznej grupie lekarzy, co umożliwiło bezpośrednią konfrontację rozwijanych rozwiązań z potrzebami potencjalnych użytkowników oraz zebranie informacji przydatnych w dalszych pracach projektowych;
- otrzymanie zapytań dotyczących możliwości zastosowania rozwiązań opartych na sztucznej inteligencji w sektorze energetycznym, w tym w obszarze dużej energetyki, oraz rozpoczęcie analizy możliwości wykorzystania posiadanych przez Spółkę kompetencji technologicznych w tym sektorze. Na obecnym etapie energetyka traktowana jest jako potencjalny kierunek zastosowania technologii rozwijanych w ramach działalności przemysłowej, a nie jako odrębny segment działalności Emitenta;
- odbycie w II kwartale 2026 roku Walnego Zgromadzenia generationis.ai S.A., podczas którego podjęto uchwały w sprawach objętych porządkiem obrad. Szczegółowe informacje dotyczące Walnego Zgromadzenia oraz treści podjętych uchwał zostały przekazane przez Emitenta do publicznej wiadomości w odpowiednich raportach bieżących.

W ocenie Zarządu II kwartał 2026 roku stanowił kolejny etap przejścia Spółki od budowy kompetencji technologicznych i testowania rozwijanych rozwiązań do ich weryfikacji w warunkach rzeczywistych, prezentacji na rynkach zagranicznych oraz przygotowywania warunków do przyszłej komercjalizacji i zwiększenia skali działalności.

W raportowanym okresie nie wystąpiły, według wiedzy Zarządu, istotne niepowodzenia o charakterze technologicznym, operacyjnym lub organizacyjnym, które miałyby istotny negatywny wpływ na działalność Emitenta. Jednocześnie Zarząd podkreśla, że prowadzone rozmowy z potencjalnymi partnerami i odbiorcami nie są równoznaczne z zawarciem kontraktów, a osiągnięte rezultaty testów nie oznaczają zakończenia procesu rozwoju produktów ani rozpoczęcia ich sprzedaży na szerszą skalę.

Do najważniejszych czynników mających wpływ na działalność i osiągnięte wyniki Emitenta w II kwartale 2026 roku należały przede wszystkim kontynuacja prac badawczo-rozwojowych, testowanie i rozwój technologii, przygotowywanie możliwości produkcyjnych, rozwój relacji z potencjalnymi partnerami zagranicznymi oraz działania poprzedzające komercjalizację. Ze względu na etap rozwoju projektów oraz specyfikę sektorów, w których działa Spółka – w szczególności sektora bezpieczeństwa i obronności oraz medycyny – proces przejścia od rozwoju technologii i testów do sprzedaży ma charakter wieloetapowy i pozostaje zależny od czynników technologicznych, formalnych, regulacyjnych, finansowych oraz biznesowych.

Tabela 1 Struktura rodzajowa przychodów ze sprzedaży za II kwartał 2026r. oraz II kwartał 2025 r. (w zł)

Wyszczególnienie	Za okres	Za okres	Narastające	Narastające
	od	od	za okres od	za okres od
	01.04.2026r.	01.04.2025r.	01.01.2026r.	01.01.2025r.
	do	do	do	do
	30.06.2026r.	30.06.2025r.	30.06.2026r.	30.06.2025r.
	(w zł)	(w zł)	(w zł)	(w zł)
Aplikacje własne	0,00	0,00	0,00	0,00
Usługi nadzoru autorskiego	0,00	0,00	0,00	0,00

Umowy o konserwację i stały nadzór autorski	0,00	0,00	0,00	0,00
Pozostałe usługi	0,00	0,00	0,00	0,00
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00

Źródło: Emitent

Spółka nie osiągnęła przychodów w raportowanym okresie, tj. w okresie od 01.04.2026r. do 30.06.2025r. przychody z tytułu sprzedaży usług, produktów i towarów wyniosły 0,00 zł.

Brak sprzedaży w Spółce przełożyły się na poniesioną stratę narastająco za okres sześciu miesięcy w kwocie 26 321,43 zł.

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Spółka nie publikowała prognoz na 2026 rok.

7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

W II kwartale 2026 roku generationis.ai S.A. kontynuowała działania badawczo-rozwojowe i inżynierskie ukierunkowane na rozwój własnych technologii oraz ich praktyczne zastosowanie w sektorze bezpieczeństwa i obronności, medycynie oraz przemyśle. Istotnym elementem prowadzonych prac pozostawała integracja rozwiązań sprzętowych, elektroniki, systemów komunikacji oraz algorytmów sztucznej inteligencji w ramach rozwijanych przez Spółkę systemów.

Najważniejsze inicjatywy w obszarze rozwiązań innowacyjnych w II kwartale 2026 roku obejmowały:

- dalszy rozwój platform bezzałogowych oraz ich układów napędowych, w tym prowadzenie testów konstrukcji z napędem elektrycznym. W toku przeprowadzonych prób platformy rozwijane przez Spółkę osiągnęły prędkości przekraczające 350 km/h. Uzyskane rezultaty wykorzystywane są w dalszych pracach nad optymalizacją konstrukcji, układów napędowych oraz integracją kolejnych elementów systemowych;
- testowanie rozwijanych technologii w warunkach rzeczywistych na rynku azjatyckim, umożliwiające weryfikację przyjętych założeń konstrukcyjnych i technologicznych poza dotychczasowym środowiskiem

testowym. Pozyskane doświadczenia oraz informacje zwrotne stanowią podstawę dalszego dostosowywania rozwijanych produktów do warunków ich potencjalnego zastosowania oraz wymagań odbiorców zagranicznych;

- prowadzenie zagranicznych demonstracji i prezentacji technologicznych z bezpośrednim udziałem zespołu inżynierskiego Spółki. Prezentacje obejmowały demonstrację produktów, ich architektury, parametrów oraz możliwych zastosowań. Pozyskane podczas pokazów informacje zwrotne są uwzględniane w kolejnych etapach prac rozwojowych;
- kontynuację prac nad integracją technologii wykorzystywanych w systemach bezałogowych, obejmujących m.in. własne napędy BLDC, elektronikę, systemy łączności oraz komponenty wykorzystujące algorytmy sztucznej inteligencji. Celem prowadzonych prac pozostaje rozwijanie kompetencji umożliwiających tworzenie i integrację kompletnych systemów, a nie wyłącznie pojedynczych komponentów;
- rozwój zastosowań technologii generationis.ai w sektorze medycznym. W II kwartale Spółka rozpoczęła bezpośrednie konsultacje ze środowiskiem lekarskim, prezentując rozwijane koncepcje i rozwiązania technologiczne licznej grupie lekarzy. Pozyskane informacje dotyczące rzeczywistych potrzeb potencjalnych użytkowników będą wykorzystywane przy dalszym projektowaniu i rozwijaniu rozwiązań;
- rozpoczęcie analizy możliwości wykorzystania rozwiązań sztucznej inteligencji w sektorze energetycznym, w tym w obszarze dużej energetyki. Działania zostały podjęte w związku z otrzymanymi przez Spółkę zapytaniami dotyczącymi możliwości zastosowania posiadanych kompetencji AI w procesach charakterystycznych dla tego sektora. Na obecnym etapie prace mają charakter analityczny i rozwojowy.

W II kwartale 2026 roku istotnym kierunkiem działalności innowacyjnej Emitenta było zatem przejście od prac koncepcyjnych, laboratoryjnych i wcześniejszych testów polowych do coraz szerszej weryfikacji technologii w warunkach rzeczywistych oraz ich konfrontacji z wymaganiami potencjalnych użytkowników i odbiorców.

Spółka kontynuuje model rozwoju oparty na łączeniu kompetencji z zakresu sztucznej inteligencji, elektroniki, oprogramowania, systemów komunikacji i technologii bezałogowych. Zarząd zakłada, że dalsze prace będą ukierunkowane zarówno na poprawę parametrów technicznych rozwijanych rozwiązań, jak również na ich dostosowanie do wymagań potencjalnych odbiorców oraz przygotowanie do przyszłej komercjalizacji.

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie posiada spółek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie tworzy grupy kapitałowej, zatem nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Tabela 2 Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Wolpi Fund Management Sp. z o. o.	A11, A12, A2, B	498 162	915 728	26,57%	34,85%
Damian Grabowski	A11, A12, A2, B	424 783	759 800	22,66%	28,92%
Marcin Poznański*	A12, A2, B	264 535	264 535	14,11%	10,07%
Pozostali**	A12, A2, B	687 520	687 520	36,66%	26,16%
Suma	A11,A12, A2, B	1 875 000	2 627 583	100,00%	100,00%

* według stanu wiedzy Emitenta

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w §7 ust. 4 Regulaminu ASO
Źródło: Emitent

12. ISTOTNE WYDARZENIA W I KWARTALE 2025 ROKU.

W II kwartale 2026 roku generationis.ai S.A. kontynuowała realizację strategii rozwoju opartej na budowie własnych kompetencji technologicznych, rozwoju produktów oraz przygotowaniu Spółki do ich komercjalizacji na rynku krajowym i zagranicznym. Do najistotniejszych wydarzeń tego okresu należały:

- testy rozwiązań generationis.ai w warunkach rzeczywistych na rynku azjatyckim – Spółka przeprowadziła zagraniczne testy rozwijanych technologii, umożliwiające ich weryfikację poza dotychczasowym środowiskiem laboratoryjnym i krajowym oraz zebranie doświadczeń istotnych dla dalszego dostosowania produktów do wymagań potencjalnych odbiorców;
- zagraniczne pokazy i prezentacje technologiczne produktów Spółki – zespół inżynierski generationis.ai uczestniczył w prezentacjach rozwijanych rozwiązań dla potencjalnych odbiorców i partnerów zagranicznych. Pokazy obejmowały demonstrację technologii oraz przedstawienie ich architektury, parametrów i możliwości zastosowania;
- osiągnięcie prędkości przekraczającej 350 km/h przez rozwijane platformy bezzałogowe z napędem elektrycznym – rezultat uzyskany podczas prowadzonych testów stanowi istotny etap prac nad rozwijanymi konstrukcjami oraz podstawę do ich dalszej optymalizacji;
- rozpoczęcie rozmów z dwoma znaczącymi międzynarodowymi podmiotami działającymi w sektorze obronnym – rozmowy dotyczą potencjalnej współpracy w zakresie technologii rozwijanych przez generationis.ai. Na koniec II kwartału rozmowy pozostawały na etapie biznesowym i technologicznym;
- wizytacja zaplecza technologicznego i produkcyjnego wykorzystywanego przez Spółkę przez przedstawicieli zagranicznych kontrahentów – w ramach wizytacji weryfikowano możliwości technologiczne oraz potencjał zwiększenia skali produkcji rozwijanych systemów, w kontekście możliwości realizacji w przyszłości zamówień o większej skali;
- działania związane z przygotowaniem finansowania dalszego rozwoju i zwiększenia potencjału produkcyjnego – 17 czerwca 2026 roku Prezes Zarządu generationis.ai S.A. uczestniczył w Kongresie Finansowania Odporności, Bezpieczeństwa i Obronności w Warszawie, z udziałem Ministra Obrony Narodowej Władysława Kosiniaka-Kamysza. Tematyka wydarzenia obejmowała m.in. finansowanie przedsięwzięć związanych z bezpieczeństwem i obronnością oraz rozwój krajowego potencjału przemysłu obronnego;
- rozwój działalności w segmencie medycznym – Spółka rozpoczęła rozmowy ze środowiskiem lekarskim oraz zaprezentowała rozwijane koncepcje i rozwiązania technologiczne licznej grupie lekarzy. Działania

te służyły m.in. konfrontacji rozwijanych technologii z rzeczywistymi potrzebami ich potencjalnych użytkowników;

- rozpoczęcie analizy możliwości zastosowania sztucznej inteligencji w sektorze energetycznym – w związku z otrzymanymi zapytaniami Spółka rozpoczęła analizę możliwości wykorzystania posiadanych kompetencji technologicznych w energetyce, w tym w obszarze dużej energetyki;
- odbycie w II kwartale 2026 roku Walnego Zgromadzenia generationis.ai S.A., podczas którego podjęto uchwały w sprawach objętych porządkiem obrad. Szczegółowe informacje dotyczące Walnego Zgromadzenia i podjętych uchwał zostały przekazane do publicznej wiadomości w raportach bieżących Emitenta.

W ocenie Zarządu wydarzenia II kwartału 2026 roku potwierdzają przechodzenie generationis.ai S.A. do kolejnego etapu rozwoju – od budowy kompetencji, opracowywania technologii i ich testowania do weryfikacji rozwiązań w warunkach rzeczywistych, prezentowania ich potencjalnym odbiorcom zagranicznym oraz przygotowywania Spółki do komercjalizacji i zwiększenia skali działalności.

Jednocześnie Zarząd wskazuje, że prowadzone rozmowy z potencjalnymi partnerami i odbiorcami pozostają na różnych etapach zaawansowania i nie są równoznaczne z zawarciem kontraktów.

13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień zakończenia minionego kwartału zespół Emitenta liczy 1 osobę (umowy typu B2B).