

Euvic S.A.

(SKORYGOWANY W DNIU 24.08.2026 R.)

Skonsolidowany raport kwartalny

za okres od 1 kwietnia do 30 czerwca 2026 roku

14 sierpnia 2026 roku

1. Informacje ogólne jednostki dominującej

Pełna nazwa	Euvic Spółka Akcyjna
Siedziba	Gliwice
Adres	ul. Przewozowa 32, 44-100 Gliwice
Telefon / Fax	(00 48) (32) 279 49 42
Adres strony internetowej	www.euvic.pl
Forma prawna	Spółka akcyjna
Kapitał zakładowy	Na dzień 30 czerwca 2026 roku, kapitał zakładowy (podstawowy) Emitenta wynosił 3 514 281,90 zł i dzieli się na: • 1 000 000 akcji na okaziciela serii A • 750 000 akcji na okaziciela serii B • 194 445 akcji na okaziciela serii C • 88 384 akcji na okaziciela serii D • 26 550 akcji na okaziciela serii E • 33 083 440 akcji na okaziciela serii F o wartości nominalnej 0,10 zł każda. Na dzień publikacji raportu, kapitał zakładowy (podstawowy) Emitenta nie zmienił się.
KRS	0000332547

REGON	141905973
NIP	5272604418
Czas trwania jednostki	Nieograniczony

2. Władze Spółki dominującej

Zarząd Spółki:

W okresie od 1 kwietnia 2026 roku do 30 czerwca 2026 roku:

Wojciech Wolny – Prezes Zarządu

Łukasz Czernecki – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Kosiński – Wiceprezes Zarządu

Bogdan Rycharski – Wiceprezes Zarządu

W okresie od 30 czerwca 2026 roku do dnia publikacji niniejszego raportu skład zarządu nie uległ zmianie.

Rada Nadzorcza:

W okresie od 1 kwietnia 2026 roku do 29 czerwca 2026 roku:

Rafał Sonik – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Tomasz Misiak – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Muszyński – Członek Rady Nadzorczej

Wojciech Gurgul – Członek Rady Nadzorczej

Katarzyna Stabińska – Członek Rady Nadzorczej

W okresie od 29 czerwca 2026 roku do dnia publikacji niniejszego raportu:

Rafał Sonik – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Tomasz Misiak – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Muszyński – Członek Rady Nadzorczej

Wojciech Gurgul – Członek Rady Nadzorczej

Katarzyna Stabińska – Członek Rady Nadzorczej

Beata Drzazga – Członek Rady Nadzorczej

Andrzej Wasilewski – Członek Rady Nadzorczej

Andrzej Oślizło – Członek Rady Nadzorczej

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Emitenta w dniu 29 czerwca 2026 r. powołało do składu rady nadzorczej Panią Beatę Drzyzgę, Pana Andrzeja Wasilewskiego oraz Pana Andrzeja Oślizło, ze skutkiem do końca obecnej kadencji Rady Nadzorczej.

3. Struktura akcjonariatu jednostki dominującej

Zgodnie z zawiadomieniami posiadanymi przez Spółkę składanymi na podstawie ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, na dzień 30 czerwca 2026 roku Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta byli:

Akcjonariusz	Liczba akcji / głosów	Udział w kapitale zakładowym / w ogólnej liczbie głosów
Nexera AG	7 336 669	20,88%
Wojciech Wolny	6 207 872	17,66%
Wojciech Kosiński	6 181 761	17,59%
RB Capital Fundacja Rodzinna (wraz z podmiotem zależnym)	3 154 259	8,98%
Mariola Bohosiewicz	2 163 360	6,16%
Grzegorz Bohosiewicz	2 106 999	6,00%
Pozostali	7 991 899	22,74%
Razem:	35 142 819	100,00%

W okresie od 1 kwietnia 2026 roku do dnia 30 czerwca 2026 roku, Zarząd Spółki nie otrzymał zawiadomień o transakcjach na akcjach Spółki (na podstawie ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, lub na podstawie rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) NR 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie nadużyć na rynku (rozporządzenie w sprawie nadużyć na rynku) oraz uchylające dyrektywę 2003/6/WE Parlamentu Europejskiego i Rady i dyrektywy Komisji 2003/124/WE, 2003/125/WE i 2004/72/WE), na podstawie których stwierdza, że na dzień przekazania raportu kwartalnego Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta stan się nie zmienił.

W okresie od 1 lipca 2026 roku do dnia przekazania raportu kwartalnego, to jest 14 sierpnia 2026 roku, Zarząd Spółki nie otrzymał zawiadomień o transakcjach na akcjach Spółki.

W dniu 17 czerwca 2026 roku na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu podjęto uchwałę nr 3 *w sprawie: podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję akcji zwykłych na okaziciela serii F2 w drodze subskrypcji prywatnej z pozbawieniem w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy oraz zmiany Statutu Spółki*, na podstawie której kapitał zakładowy Emitenta został podwyższony z kwoty 3 514 281,90 zł do kwoty 3 603 736,70 zł, tj. o kwotę 89 454,80 zł i emisji 894 548 akcji zwykłych na okaziciela serii F2 o wartości nominalnej 0,10 zł każda. Do dnia 30 czerwca 2026 roku oraz do dnia sporządzenia sprawozdania akcje te nie zostały objęte.

W dniu 17 czerwca 2026 roku na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu podjęto uchwałę nr 5 *w sprawie: konsolidacji kapitałowej w tym podwyższenia kapitału zakładowego Spółki, wprowadzenia kapitału docelowego Spółki, zgody na transakcje kapitałowe oraz zmiany statutu Spółki*, na mocy której:

a) uchwalono podwyższenie kapitału zakładowego Emitenta z kwoty 3 603 736,70 zł do kwoty od 3 621 449,70 zł (minimalnie) do 4 174 812,80 zł (maksymalnie), tj. o kwotę od 17 713,00 zł do 571 076,10 zł, pozostawiając zarządowi Emitenta prawo do ostatecznego określenia wysokości podwyższenia kapitału zakładowego w w/w granicach. Podwyższenie kapitału zakładowego zostanie dokonane poprzez emisję nowych akcji zwykłych na okaziciela w łącznej liczbie od 177 130 do 5 710 761, o wartości nominalnej 0,10 zł każda, oznaczonych seriami G1, G2, G4, G5, G6 i G7. Nowoemitowane akcje mogą zostać pokryte wyłącznie wkładami niepieniężnym opisanymi w uchwale, nadto

b) wprowadzono kapitał docelowy w kwocie do 820 000,00 zł, poprzez upoważnienie zarządu Emitenta do emisji do 8 200 000 akcji zwykłych na okaziciela, o wartości nominalnej 0,10 zł każda, które będą oznaczane serią od G9 do kolejnych numerów serii G. Nowoemitowane akcje mogą zostać pokryte w zamian za wkłady pieniężne lub niepieniężne.

Do dnia 30 czerwca 2026 roku powyższa uchwała została wykonana poprzez objęcie akcji serii G1, G2, G4 oraz G7. Nadto w dniu 23 czerwca 2026 roku zarejestrowana została w rejestrze przedsiębiorców KRS zmiana statutu obejmująca wprowadzenie kapitału docelowego Emitenta.

4. Struktura grupy kapitałowej Emitenta w okresie objętym raportem

Organizacja Grupy Kapitałowej Euvic na dzień 30.06.2026:

Spółka	Siedziba	Przedmiot działalności	Udział w kapitale *	Udział w głosach	Komentarz dotyczący zmiany udziałów w trakcie okresu podlegającego raportowaniu oraz po jego zakończeniu, a do dnia publikacji raportu
Spółki zależne					
Euvic IT S.A.	Kraków, Polska	Administracja systemami informatycznymi	100.00%	100.00%	Zwiększenie udziału poprzez nabycie akcji w dniu 29.06.2026 r.
Euvic Ukraina Sp. z o.o.	Gliwice, Polska	Działalność inwestycyjna	100.00%	100.00%	
Sensi Labs Ltd.	London, Wielka Brytania	Usługi informatyczne	98.20%	98.20%	
Edge One Solutions Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	93.75%	93.75%	Zmiana udziału po końcu okresu raportowego. Od 1.07.2026 100% udziału w kapitale i głosach.
Euvic MEA FZ LLC	Dubai, ZEA	Usługi informatyczne	85.00%	85.00%	
Euvic AB	Sztokholm, Szwecja	Usługi informatyczne	57.78%	57.78%	Wzrost udziału ze względu na umorzenie akcjonariuszy mniejszościowych
Execon Group Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	57.51%	57.51%	Nabycie 57,51% udziałów w dniu 29.06.2026 r. Zmiana udziału po końcu okresu raportowego. Od 1.07.2026 r. 100% udziału w kapitale i głosach.
Euvic Performance Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	53.63%	53.63%	
Sirocco Mobile Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	51.00%	51.00%	
Speednet Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	Usługi informatyczne	50.50%	50.50%	
Euvic Inc.	Jersey City, USA	Usługi informatyczne	50.0004%	50.0004%	
Moretime Finland Oy	Helsinki, Finlandia	Usługi informatyczne	100.00%	100.00%	Udziały nabyte 4 maja 2026 r., spółka zostanie objęta pełną konsolidacją od trzeciego kwartału 2026
Execon One Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	57.51%	100.00%	Kontrola pośrednia uzyskana w wyniku nabycia udziałów w Excecon Sp. z o.o. w dniu 29.06.2026 r.
Execon Services Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	57.51%	100.00%	Kontrola pośrednia uzyskana w wyniku nabycia udziałów w Excecon Sp. z o.o. w dniu 29.06.2026 r.
AIT Solutions Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	57.51%	100.00%	Kontrola pośrednia uzyskana w wyniku nabycia udziałów w Excecon Sp. z o.o. w dniu 29.06.2026 r.
Euvic Performance Shared Services Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	53.63%	100.00%	
Euvic 360e-com Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	29.14%	96.85%	
Euvic Finland Oy	Espoo, Finlandia	Usługi informatyczne	50.27%	87.00%	** Zmiana wyniku ze zmiany akcjonariatu Euvic AB (Szwecja)
IT Challenge Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	75.00%	75.00%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Mageads Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	20.76%	71.23%	
Outsourcing24 Sp. z o.o.	Poznań, Polska	Administracja systemami informatycznymi	70.06%	70.06%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Artkai Ltd. (Cypr)	Limassol, Cypr	Usługi informatyczne	70.00%	70.00%	
USMART Soft Venture SRL	Bucarest, Rumunia	Usługi informatyczne	60.00%	60.00%	
EXOFT LLC	Lviv, Ukraina	Usługi informatyczne	60.00%	60.00%	
LLC ST Solutions	Lwów, Ukraina	Usługi informatyczne	60.00%	60.00%	
Smarttek Solutions, Inc.	Dover, Delaware, USA	Usługi informatyczne	60.00%	60.00%	
Euvic Media & Technology S.A.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	30.09%	56.11%	
Diya LLC	Oliivka, Ukraina	Usługi informatyczne	51.00%	51.00%	

Euvic Solutions S.A.	Gdynia, Polska	Handel sprzęt informatycznym i oprogramowaniem	51.00%	51.00%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Vidosell Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	20.76%	100.00%	
Euvic Services Ltd.	Scunthorpe, Wielka Brytania	Usługi informatyczne	100.00%	100.00%	
Euvic Solutions Sp. z o.o.	Wrocław, Polska	Nie prowadzi działalności operacyjnej	96.17%	100.00%	** Zmiana wyniku z nabycia udziałów Edge One Solutions sp. z o.o.
Artkai Smart Teams LLC	Kyiv, Ukraina	Usługi informatyczne	70.00%	100.00%	
Artkai LLC	Kyiv, Ukraina	Usługi informatyczne	70.00%	100.00%	
Artkai Holding LLC	Kyiv, Ukraina	Usługi informatyczne	70.00%	100.00%	
Euvic Effect Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	30.09%	100.00%	
Mdm Trading Limited	Nikozja, Cypr	Nie prowadzi działalności operacyjnej	30.09%	100.00%	
Euvic Media Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	30.09%	100.00%	
Artkai Ltd. (UK)	London, Wielka Brytania	Usługi informatyczne	70.00%	100.00%	
Akcelerator Inteligentnych Miast Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	W likwidacji	93.75%	100.00%	** Zmiana wyniku z nabycia udziałów Edge One Solutions sp. z o.o.
Artkai Service LLC	Kyiv, Ukraina	Usługi informatyczne	70.00%	100.00%	
Spółki stowarzyszone					
Euvic 2030 Sp. z o.o.	Kraków, Polska	Działalność inwestycyjna	50.00%	50.00%	
Euvic Future Work Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne i outsourcing pracowników	49.45%	49.45%	
YARRL S.A.	Kraków, Polska	Usługi informatyczne	48.45%	48.45%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Euvic GmbH	Leverkusen, Niemcy	Usługi informatyczne	37.63%	50.00%	
Speednet OÜ	Tallinn, Estonia	Usługi informatyczne	25.25%	50.00%	
Codlake S.A.	Kraków, Polska	Usługi informatyczne	24.95%	24.95%	
AVMK Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Doradztwo IT	24.99%	49.00%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Senetic Holding S.A.	Gliwice, Polska	Handel sprzęt informatycznym i oprogramowaniem	24.27%	24.27%	
Softiq Sp. z o.o.	Gliwice, Polska	Usługi informatyczne	24.00%	24.00%	
Omnis Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	20.26%	20.26%	
IT-Dev Sp. z o.o.	Wrocław, Polska	Usługi informatyczne	20.00%	20.00%	
Septem Devs Ltd	Limassol, Cypr	Usługi informatyczne	35.00%	35.00%	
Influence That Matters Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Marketing cyfrowy	9.71%	33.33%	
EduLab Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Inkubator startupów	31.55%	32.32%	** Zmiana wyniku z nabycia udziałów Edge One Solutions sp. z o.o.
Digitree S.A.	Rybnik, Polska	Marketing cyfrowy	24.21%	28.04%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Anystar Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Usługi informatyczne	7.54%	25.07%	
Get IT Dan Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	Administracja systemami informatycznymi	12.75%	25.00%	** Zmiana wyniku z nabycia akcji Euvic IT S.A.
Lampa Software LLC	Winnica, Ukraina	Usługi informatyczne	20.00%	20.00%	
ADEN PLUS Sp. z o.o.	Kraków, Polska	W likwidacji	50.00%	50.00%	
Euvic B.V.	Eindhoven, Holandia	Nie prowadzi działalności operacyjnej	25.00%	25.00%	
Ifmation Sp. z o.o.	Gliwice, Polska	Usługi informatyczne	25.00%	25.00%	

* Efektywny udział kapitałowy uwzględnia ekspozycję przenoszoną przez jednostki zależne i stowarzyszone i nie uwzględnia ekspozycji przenoszonej przez jednostki, nad którymi Euvic nie sprawuje kontroli ani nie wywiera znaczącego wpływu

** Zmiana procentowego udziału Emitenta ma charakter pośredni i wynika wyłącznie ze zmiany jego udziału w podmiocie nadrzędnym. Udział tego podmiotu w spółce nie uległ zmianie.

Podmioty zależne objęte pełną konsolidacją:

- EUVIC IT S.A.
- IT CHALLENGE Sp. z o.o.
- EUVIC Solutions S.A.
- EDGE ONE SOLUTIONS Sp. z o.o.
- SIROCCO MOBILE Sp. z o.o.
- SPEEDNET Sp. z o.o.
- Sensi Labs LTD
- EUVIC AB (Szwecja)
- EUVIC Finland OY (Finlandia)
- EUVIC Services LTD (Wielka Brytania)

Podmioty zależne nie objęte konsolidacją metodą pełną wraz z podaniem uzasadnienia braku objęcia konsolidacją:

- Outsourcing24 Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- Akcelerator Inteligentnych Miast Sp. z o.o. w Likwidacji - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- EUVIC PERFORMANCE Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- EUVIC MEDIA & TECHNOLOGY S.A. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- EUVIC EFFECT Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- EUVIC MEDIA Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- EUVIC 360E-COM Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- EUVIC PERFORMANCE SHARED SERVICES Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy
- Euvic MEA FZ LLC (ZEA) – brak możliwości uzyskania informacji niezbędnych do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego (spółka nie była w stanie

dostarczyć pakietu konsolidacyjnego zgodnego z ustawą o rachunkowości bez ponoszenia niewspółmiernie wysokich kosztów)

- EUVIC 2030 Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy

- EUVIC INC. (USA) - brak możliwości uzyskania informacji niezbędnych do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego (spółka nie była w stanie dostarczyć pakietu konsolidacyjnego zgodnego z ustawą o rachunkowości bez ponoszenia niewspółmiernie wysokich kosztów)

- Euvic Ukraina Sp. z o.o. - dane finansowe jednostki jako spółki holdingowej, która nie prowadzi działalności operacyjnej, nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy. Spółki portfelowe z Ukrainy nie były w stanie dostarczyć pakietów konsolidacyjnych bez ponoszenia niewspółmiernie wysokich kosztów, trwa projekt ujednolicania zasad rachunkowości w spółkach grupy, by docelowo uzyskać możliwość regularnego raportowania pełnych pakietów konsolidacyjnych.

5. Wybrane skonsolidowane dane finansowe Emitenta za drugi kwartał 2026 roku:

(tys. PLN)	Stan na 30.06.2026	Stan na 30.06.2025*
Kapitał własny	249 203	27 324
Należności długoterminowe	6 430	390
Należności krótkoterminowe	232 500	12 313
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	32 994	4 582
Zobowiązania długoterminowe	24 030	1 177
Zobowiązania krótkoterminowe	337 839	10 806

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

(tys. PLN)	II Q 2026	I-II Q 2026	II Q 2025*	I-II Q 2025*
Amortyzacja	3 578	6 183	451	896
Przychody netto ze sprzedaży	228 423	488 638	16 909	32 681
Zysk/strata na sprzedaży	7 173	21 999	-1 278	-3 197
Zysk/strata na działalności operacyjnej	7 071	22 438	-1 210	-3 132
Zysk/strata brutto	7 002	26 232	-1 261	-3 584
Zysk/strata netto	3 175	17 971	-1 134	-3 605

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

6. Wybrane jednostkowe dane finansowe Emitenta za drugi kwartał 2026 roku:

(tys. PLN)	Stan na 30.06.2026	Stan na 30.06.2025*
Kapitał własny	190 386	25 414
Należności długoterminowe	5 717	390
Należności krótkoterminowe	122 246	10 540
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	6 591	2 411
Zobowiązania długoterminowe	27 517	1 177
Zobowiązania krótkoterminowe	117 112	9 652

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

(tys. PLN)	II Q 2026	I-II Q 2026	I Q 2025*	I-II Q 2025*
Amortyzacja	2 851	4 721	450	894
Przychody netto ze sprzedaży	105 999	212 338	14 828	28 327
Zysk/strata na sprzedaży	-813	6 179	-950	-2 269
Zysk/strata na działalności operacyjnej	-739	6 329	-881	-2 202
Zysk/strata brutto	2 887	11 009	-917	-2 572
Zysk/strata netto	2 866	10 966	-997	-2 611

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

7. Wybrane dane finansowe spółek Grupy Kapitałowej Emitenta niepodlegających konsolidacji na dzień 30.06.2026 roku:

Outsourcing24 sp. z o.o.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	3 555 790 PLN
Zysk (strata) netto	113 069 PLN
Suma bilansowa	2 314 021 PLN

Spółka Outsourcing24 sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

Akcelerator Inteligentnych Miast Sp. z o.o. w Likwidacji	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	0
Zysk (strata) netto	BRAK DANYCH
Suma bilansowa	BRAK DANYCH

Spółka Akcelerator Inteligentnych Miast Sp. z o.o. w Likwidacji nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC PERFORMANCE SP. Z O.O.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	0 PLN
Zysk (strata) netto	-10 903 PLN
Suma bilansowa	15 371 271 PLN

Spółka EUVIC PERFORMANCE sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC MEDIA & TECHNOLOGY S.A.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	2 344 773 PLN
Zysk (strata) netto	-49 710 PLN
Suma bilansowa	5 348 510 PLN

Spółka EUVIC MEDIA & TECHNOLOGY S.A. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC EFFECT SP. Z O.O.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	61 017 PLN
Zysk (strata) netto	-44 209 PLN
Suma bilansowa	61 340 PLN

Spółka EUVIC EFFECT Sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC MEDIA SP. Z O.O.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	11 565 802 PLN
Zysk (strata) netto	-1 485 548 PLN
Suma bilansowa	10 969 213 PLN

Spółka EUVIC MEDIA Sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC 360E-COM SP. Z O.O.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	2 583 379 PLN
Zysk (strata) netto	110 033 PLN
Suma bilansowa	11 493 535 PLN

Spółka EUVIC 360E-COM Sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC PERFORMANCE SHARED SERVICES Sp. z o.o.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	227 851 PLN
Zysk (strata) netto	-8 609 PLN
Suma bilansowa	60 222 PLN

Spółka EUVIC PERFORMANCE SHARED SERVICES Sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

Euvic MEA FZ LLC (ZEA)	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	1 268 001 AED
Zysk (strata) netto	-579 294 AED
Suma bilansowa	1 188 827 AED

Spółka Euvic MEA FZ LLC (ZEA) nie została skonsolidowana, z uwagi na niedostarczenie pełnego pakietu konsolidacyjnego (spółka nie była w stanie dostarczyć pakietu konsolidacyjnego zgodnego z ustawą o rachunkowości bez ponoszenia niewspółmiernie wysokich kosztów).

EUVIC 2030 Sp. z o.o.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	BRAK DANYCH
Zysk (strata) netto	BRAK DANYCH
Suma bilansowa	BRAK DANYCH

Spółka EUVIC 2030 Sp. z o.o. nie jest konsolidowana, gdyż dane finansowe jednostki nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy.

EUVIC INC. (USA)	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	5 188 902 USD
Zysk (strata) netto	BRAK DANYCH
Suma bilansowa	BRAK DANYCH

Spółka EUVIC INC. (USA) nie została skonsolidowana, z uwagi na niedostarczenie pełnego pakietu konsolidacyjnego (spółka nie była w stanie dostarczyć pakietu konsolidacyjnego zgodnego z ustawą o rachunkowości bez ponoszenia niewspółmiernie wysokich kosztów).

Euvic Ukraina Sp. z o.o.	II Q 2026, narastająco
Przychody ze sprzedaży	BRAK DANYCH
Zysk (strata) netto	BRAK DANYCH
Suma bilansowa	BRAK DANYCH

Spółka Euvic Ukraina Sp. z o.o. nie została skonsolidowana gdyż dane finansowe jednostki jako spółki holdingowej (która nie prowadzi działalności operacyjnej) nie mają istotnego wpływu na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej Grupy. Spółki portfelowe z Ukrainy nie były w stanie dostarczyć pakietów konsolidacyjnych bez ponoszenia niewspółmiernie wysokich kosztów, trwa projekt ujednolicania zasad rachunkowości w spółkach grupy, by docelowo uzyskać możliwość regularnego raportowania pełnych pakietów konsolidacyjnych.

8. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu skonsolidowanego raportu kwartalnego, w tym o zmianach stosowanych zasad rachunkowości.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta zostało przygotowane zgodnie z przepisami z Ustawą z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity - Dz.u. 2024.120 z dn. 16.01.2024 r.) oraz Rozporządzeniem Ministra Finansów w sprawie szczegółowych zasad sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych (Dz.u. z dn. 2017.03.29). Skonsolidowany rachunek zysków i strat został sporządzony w wariantcie kalkulacyjnym. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupa sporządza metodą pośrednią. Jednostki zależne podlegają konsolidacji pełnej, w okresie od objęcia nad nimi kontroli przez Jednostkę Dominującą do czasu ustania kontroli. Aktywa i zobowiązania spółki zależnej na dzień włączenia jej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego ujmowane są według wartości godziwej. Różnica pomiędzy wartością godziwą aktywów netto oraz ceną nabycia udziałów powoduje powstanie wartości firmy lub ujemnej wartości firmy, które są wykazywane w odrębnej pozycji skonsolidowanego bilansu jako „wartość firmy jednostek podporządkowanych” lub „ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych”. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie finansowe Jednostki Dominującej. Dla potrzeb konsolidacji dostosowano zasady rachunkowości stosowane przez spółki zależne do zasad obowiązujących w sprawozdaniu Jednostki Dominującej.

Rachunkowość spółki prowadzona jest zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. z 2009 roku nr 152 poz. 1223 z późn. zmianami). Szczegółowe zasady wyceny aktywów i pasywów określa Polityka Rachunkowości, poniżej przedstawiono najważniejsze z nich.

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Na podstawie zasady istotności jednostka kwalifikuje do ujęcia jako wartości niematerialne składniki o wartości jednostkowej równej lub wyższej niż 10.000,00 zł. Nabyte składniki o wartości niższej niż 10.000,00 zł ujmuje się w koszty bieżącego okresu.

Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych

1. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową, tj. w równych miesięcznych ratach od miesiąca następującego po miesiącu oddania składnika do użytkowania, nie dłużej niż do czasu zrównania odpisów z wartością początkową lub do czasu likwidacji, sprzedaży lub innej formy rozchodu.
2. Odpisy amortyzacyjne Spółka ustala kierując się przewidywanym okresem ich ekonomicznej użyteczności.
3. Przyjęte stawki amortyzacyjne podlegają obowiązkowej weryfikacji corocznie. Celem weryfikacji jest aktualizacja dotychczas przyjętych stawek do przewidywanej ekonomicznej użyteczności danego składnika.

Koszty zakończonych prac rozwojowych obejmują oprogramowanie komputerowe lub jego modyfikacje, wytworzone przez Spółkę we własnym zakresie w rezultacie zakończonych sukcesem prac rozwojowych.

Stawki amortyzacyjne ustala się indywidualnie dla poszczególnych wartości niematerialnych i prawnych z uwzględnieniem okresu ich ekonomicznej użyteczności. Spółka stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

- | | |
|--|-----------|
| - oprogramowanie komputerowe nabyte | 20 - 50% |
| - koszty zakończonych prac rozwojowych (oprogramowanie komputerowe wytworzone we własnym zakresie) | 20 - 30 % |
| - inne | 10 - 20% |

Okresy ekonomicznej użyteczności są poddawane corocznej weryfikacji.

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania.

Na podstawie zasady istotności jednostka kwalifikuje do ujęcia jako środki trwałe składniki o wartości jednostkowej równej lub wyższej 10.000,00 zł. Nabyte składniki o wartości niższej niż 10.000,00 zł ujmują się w koszty bieżącego okresu.

1. Odpisy amortyzacyjne środków trwałych dokonywane są metodą liniową tj. drogą systematycznego rozłożenia ich wartości początkowej na ustalony okres przewidywanej ekonomicznej użyteczności, proporcjonalnie do upływu czasu, w równych comiesięcznych ratach, poczynając od miesiąca następującego po miesiącu, w którym składnik środków trwałych jest gotowy do użytkowania, nie dłużej niż do czasu zrównania odpisów z wartością początkową lub do czasu likwidacji, sprzedaży lub innej formy rozchodu.
2. Odpisy amortyzacyjne Spółka ustala kierując się przewidywanym okresem ich ekonomicznej użyteczności. Jeżeli nie jest możliwe
3. Przyjęte stawki amortyzacyjne podlegają obowiązkowej weryfikacji corocznie w odniesieniu do wszystkich środków trwałych. Celem weryfikacji jest aktualizacja dotychczas przyjętych stawek do warunków eksploatacji środka trwałego, ich ekonomicznej użyteczności i odpowiednio korekta odpisów amortyzacyjnych.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Stawki amortyzacyjne ustala się indywidualnie dla poszczególnych środków trwałych z uwzględnieniem okresu ich ekonomicznej użyteczności.

Spółka stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

budynki, budowle i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	1,5 – 10%
urządzenia techniczne i maszyny	12,5 - 30%
środki transportu	12,5 - 20%
inne środki trwałe	10 - 30%

Okresy ekonomicznej użyteczności poddawane są corocznej weryfikacji.

Środki trwałe w budowie – wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Trwała utrata wartości. Składniki aktywów poddawane są testom na utratę wartości, jeżeli istnieją obiektywne przesłanki wskazujące na to, że nie przyniosą w przyszłości - w znaczącej części lub w całości - przewidywanych korzyści ekonomicznych.

W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwanej, określonej jako wyższa z dwóch wartości – wartości rynkowej lub wartości użytkowej - danego składnika aktywów. Jeżeli wartość bilansowa przekracza oszacowaną wartość odzyskiwalną, wartość aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwanej. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest ujmowany w rachunku zysków i strat za bieżący okres.

Prace badawcze i rozwojowe. Spółka realizuje projekty badawcze i rozwojowe, w ramach których powstaje nowe oprogramowanie bądź modyfikowany jest kod istniejącego oprogramowania.

Koszty prac badawczych – określonych jako czynności związane ze zdobyciem nowej wiedzy, poszukiwaniem alternatywnych procesów, funkcjonalności lub usług, a także poszukiwaniem, oceną i końcową selekcją sposobu wykorzystania prac badawczych - ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Składnik aktywów wytworzony we własnym zakresie w **wyniku prac rozwojowych** jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka jest w stanie wykazać:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia prac, tak, aby składnik aktywów nadawał się do użytkowania lub sprzedaży;
- zamiar ukończenia składnika aktywów;
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów;
- sposób, w jaki składnik aktywów będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne;
- dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika aktywów;

f) możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie realizacji prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi aktywów.

Koszt wytworzenia składnika aktywów we własnym zakresie jest sumą kosztów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni kryteria ujmowania pozycji określone powyżej. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach.

Koszt wytworzenia składnika aktywów we własnym zakresie obejmuje koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez Zarząd. Do takich kosztów zaliczane są:

- a) koszty z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, którzy byli bezpośrednio zaangażowani w proces wytworzenia tego składnika;
- b) wszelkie koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów, jak opłaty za rejestrację tytułu prawnego oraz amortyzacja patentów i licencji, które są wykorzystywane przy wytwarzaniu tego składnika aktywów;
- c) nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy wytwarzaniu składnika wartości niematerialnych;
- d) koszty pośrednie, które można jednoznacznie powiązać z procesem wytwórczym: koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie wytwórczym oraz koszty powierzchni biurowej, która jest zagospodarowana przez zespół wytwórczy.

Do kosztu wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie nie zalicza się:

- a) kosztów sprzedaży, administracji oraz innych kosztów ogólnozakładowych;
- b) wyraźnie zidentyfikowanych braków wydajności oraz początkowych strat operacyjnych poniesionych przed osiągnięciem planowanej wydajności oraz
- c) nakładów na szkolenie przygotowujące pracowników do obsługiwanego danego składnika aktywów.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, skumulowane koszty spełniające powyższe kryteria prezentuje się pozycji „Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe inne”. Koszty niezakończonych prac rozwojowych podlegają testowi na utratę wartości na koniec każdego roku obrotowego, niezależnie od występowania przesłanek, o których mowa w punkcie „Trwała utrata wartości”.

Do wyceny przewidywanych korzyści ekonomicznych z projektów realizowanych w ramach dofinansowania z Unii Europejskiej Spółka stosuje stopę zwrotu ustaloną jako wskaźnik denominowanych w EUR długoterminowych obligacji emitowanych przez Europejski Bank Inwestycyjny pomniejszoną o unijny wskaźnik inflacji. W 2025 roku Spółka zastosowała wskaźnik z roku ubiegłego, gdyż nie odbiega on od wyliczonego dla roku bieżącego.

W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu wytwórczego jest przenoszony do kategorii „Koszty zakończonych prac rozwojowych” w wartościach niematerialnych i prawnych i od tego momentu Spółka rozpoczyna jego amortyzowanie przez przewidywany okres uzyskiwania korzyści ekonomicznych.

Inwestycje w jednostkach podporządkowanych.

Jednostkami podporządkowanymi są jednostki zależne, współzależne i stowarzyszone.

Jednostkami zależnymi są jednostki, w których Spółka posiada więcej niż połowę głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy lub zgromadzeniu wspólników lub w jakikolwiek inny sposób posiada zdolność kierowania polityką finansową i operacyjną tychże jednostek.

Jednostkami stowarzyszonymi są jednostki, na które Spółka wywiera znaczący wpływ, rozumiany jako zdolność Spółki do wpływania na politykę finansową i operacyjną innej jednostki.

Jednostkami współzależnymi są jednostki niebędące jednostkami zależnymi lub stowarzyszonymi, w których Spółka posiada nie więcej niż połowę głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy lub zgromadzeniu wspólników lub w jakikolwiek inny sposób posiada zdolność kierowania polityką finansową i operacyjną tychże jednostek wspólnie z pozostałym akcjonariuszami lub udziałowcami, na zasadach określonych w zawartej pomiędzy nimi umowie, umowie spółki lub statucie.

Inwestycje w jednostkach zależnych, jednostkach współzależnych i jednostkach stowarzyszonych Spółka ujmuje w cenie nabycia, obejmującej koszty bezpośrednio związane z zakupem udziałów lub akcji tych jednostek.

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje oceny posiadanych inwestycji w jednostkach podporządkowanych pod kątem wystąpienia przesłanek, co do utraty wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka przeprowadza test na utratę wartości inwestycji poprzez porównanie wartości księgowej inwestycji z większą z dwóch: wartością rynkową lub wartością użytkową.

Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe

Aktywa finansowe uznaje się za nabyte, a zobowiązania finansowe za powstałe

w przypadku zawarcia przez jednostkę kontraktu, który powoduje powstanie aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego albo instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Aktywa finansowe oraz zobowiązania finansowe, w tym również pochodne instrumenty finansowe i zawarte transakcje terminowe, z których wynika zobowiązanie lub prawo do nabycia lub sprzedaży w przyszłym terminie ustalonej ilości określonych instrumentów finansowych, po ustalonej cenie, wprowadza się do ksiąg rachunkowych pod datą zawarcia kontraktu. Aktywa finansowe nabyte na rynku regulowanym wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień rozliczenia transakcji.

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu w cenie nabycia, tj. wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych.

Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

- aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- pożyczki udzielone i należności własne,
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu, w tym zaliczone do aktywów instrumenty pochodne, to aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych, albo aktywa o krótkim czasie trwania nabytego instrumentu, a także inne składniki portfela, co do których jest duże prawdopodobieństwo realizacji w krótkim terminie zakładanych korzyści ekonomicznych. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej, bez jej pomniejszenia o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca. Skutki okresowej wyceny (przeszacowania do wartości godziwej), z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych i instrumentów zabezpieczających, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego w którym nastąpiło przeszacowanie. Gdy wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona, aktywa finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Przez skorygowaną cenę nabycia należy rozumieć wartość nabytych aktywów finansowych pomniejszona o należne wpłaty.

Pożyczki udzielone i należności własne, niezależnie od terminu wymagalności, to aktywa finansowe powstałe wskutek wydania bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środków pieniężnych oraz obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli zbywający nie utracił kontroli nad tymi instrumentami. Pożyczki udzielone i należności własne, które jednostka przeznacza do sprzedaży w krótkim terminie zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej, niezależnie od tego, czy jednostka zamierza utrzymać je do terminu wymagalności czy też nie.

Należności o krótkim terminie wymagalności, dla których nie określono stopy procentowej wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej tej należności wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Skutki przeszacowania, to jest odpisy z tytułu dyskonta lub premii, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Należności z tytułu sprzedaży udziałów lub akcji ujmuje się odpowiednio jako długo lub krótkoterminowe należności inne i wycenia w wysokości skorygowanej ceny nabycia

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności to nie zakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których kontrakty określają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych o ile jednostka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu gdy staną się one wymagalne.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, dla których jest ustalony termin wymagalności, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej.

Skutki przeszacowania, to jest odpisy z tytułu dyskonta lub premii, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, dla których nie jest ustalony termin wymagalności wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w cenie nabycia.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży to instrumenty nie spełniające warunków zaliczenia do innych kategorii aktywów finansowych. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej, bez jej pomniejszenia o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca.

Skutki przeszacowania aktywów finansowych zakwalifikowanych do kategorii dostępnych do sprzedaży i wycenianych w wartości godziwej, z wyłączeniem pozycji zabezpieczanych, zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych okresu, w którym nastąpiło przeszacowanie,

Gdy wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Skutki przeszacowania, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się wówczas odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Zobowiązania finansowe, z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz instrumenty pochodne o charakterze zobowiązań wycenia się w wartości godziwej.

Zobowiązania o krótkim terminie zapadalności, dla których nie określono stopy procentowej wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej do tego zobowiązania wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Zapasy wyceniane są według cen nabycia lub kosztu wytworzenia nie wyższych od cen sprzedaży netto możliwych do uzyskania na dzień bilansowy. Poszczególne grupy zapasów są wyceniane w następujący sposób:

- materiały i towary: według cen nabycia
- półprodukty i produkty w toku: według kosztów wytworzenia
- produkty gotowe: według kosztów wytworzenia.

Zapasy w bilansie wykazywane są w wartości netto to jest po uwzględnieniu odpisów aktualizujących. Odpisy te zaliczane są do pozostałych kosztów operacyjnych.

Spółka przyjęła zasadę ustalania wartości rozchodu zapasów metodą "pierwsze weszło - pierwsze wyszło".

Należności z tytułu dostaw i usług są ujmowane i wykazywane według kwot wymagających zapłaty, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące dokonywane są w oparciu o analizę struktury wiekowej sald należności z uwzględnieniem stopnia prawdopodobieństwa zapłaty danej należności.

Należności o odległych terminach płatności przekraczających 1 rok od dnia bilansowego, dla których efekt dyskonta jest znaczący, są ujmowane według wartości bieżącej oczekiwanej zapłaty.

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Środki pieniężne wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne aktywa pieniężne, o krótkim terminie realizacji i niewielkim ryzyku zmiany wartości godziwej.

Wycena transakcji w walutach obcych - transakcje w walucie obcej są ujmowane w księgach na dzień ich przeprowadzenia po przeliczeniu na walutę polską po kursie wymiany, odpowiednio:

faktycznie zastosowanym w tym dniu, wynikającym z charakteru operacji w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności i zobowiązań,

średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego - w przypadku pozostałych operacji.

Spółka przyjęła zasadę ustalania wartości rozchodu środków pieniężnych wyrażonych w walutach obcych metodą "pierwsze weszło - pierwsze wyszło". Składniki aktywów i pasywów

wyrażone w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy według średniego kursu NBP ogłaszanego w tym dniu.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów czynne dokonywane są, jeżeli koszty poniesione dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych. Do odpisu czynnych rozliczeń międzyokresowych Spółka stosuje indywidualnie oszacowany okres, w zależności od charakteru i wartości rozliczanej pozycji.

W pozycji czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów wykazywane są także:

w przypadku niezakończonych kontraktów usługowych, gdy wartość przychodu rozpoznanego według stopnia zaawansowania na danym kontrakcie jest wyższa niż kwota zafakturowanych przychodów, różnica ta prezentowana jest w ramach czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów.

Kapitał własny.

Kapitał zakładowy Spółki wykazuje się w wysokości określonej w statucie Spółki i wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego. Zadeklarowane, lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z podziału zysku, z przeniesienia kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych oraz nadwyżki wartości emisyjnej akcji ponad ich wartością nominalną, pomniejszonej o koszty emisji.

Kapitał z aktualizacji wyceny tworzony jest w przypadkach określonych w przepisach ustawy o rachunkowości, w szczególności obejmuje różnice kursowe wynikające z przeliczenia sprawozdania finansowego zagranicznego oddziału Spółki.

Zysk lub strata z lat ubiegłych odzwierciedla nie rozliczony wynik z lat poprzednich pozostający do decyzji Zgromadzenia Akcjonariuszy, a także efekty korekt zmian zasad rachunkowości i błędów dotyczących lat poprzednich, a ujawnionych w bieżącym roku obrotowym.

Leasing finansowy i operacyjny. Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne użytkowane na podstawie umowy, która spełnia warunki określone w art. 3 ust. 4 Ustawy o rachunkowości, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej składnika stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są alokowane na koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane w rachunku zysków i strat.

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez szacowany okres użytkowania środka trwałego.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty

leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku (lub w zwykłym cyklu działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli jest dłuższy). W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania z tytułu dostaw wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty.

Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów – Spółka tworzy rezerwy na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania, które można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na skutki toczących się postępowań sądowych.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane z zachowaniem zasady ostrożności, obejmują w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

W przypadku niezakończonych kontraktów usługowych, gdy wartość przychodu rozpoznanego według stopnia zaawansowania na danym kontrakcie jest niższa niż kwota zafakturowanych przychodów, różnicę tę prezentuje się w ramach rozliczeń międzyokresowe przychodów.

Przychody ze sprzedaży są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Sprzedaż towarów

Przychody ze sprzedaży towarów stanowią przychody ze sprzedaży sprzętu komputerowego. Przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Sprzedaż licencji i oprogramowania

Przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób. Przychody ze sprzedaży licencji obcych (pochodzących od partnerów biznesowych Spółki) i własnych ujmowane są w momencie gdy na klienta przeniesione zostały wszelkie prawa i obowiązki związane z licencją bądź oprogramowaniem oraz w momencie, gdy klient zaakceptował i potwierdził ich odbiór.

Usługi wdrożeniowe

Przychody są ujmowane zgodnie ze stopniem zaawansowania usługi, najczęściej są to przychody wynikające z kontraktów długoterminowych rozliczanych w czasie.

Usługi serwisowe

Przychody z usług serwisowych są to przychody z kontraktów na świadczenie usług serwisowych sprzętu i oprogramowania. Przychody te ujmuje się w okresie, w którym usługi zostały wykonane.

Długoterminowe kontrakty usługowe.

Przychody z realizowanych umów usługowych, niezakończone na dzień bilansowy podlegają wycenie wg stopnia zaawansowania prac.

Stopień zaawansowania kontraktu ustala się jako stosunek kosztów poniesionych do dnia bilansowego do łącznych kosztów kontraktu (łączne koszty kontraktu obejmują koszty poniesione do dnia bilansowego oraz aktualnie prognozowane koszty pozostałe do zakończenia kontraktu).

Przychody odpowiadające stopniowi zawansowania kontraktu na dzień bilansowy wyznacza się jako iloczyn stopnia zaawansowania oraz łącznej kwoty planowanych przychodów na kontrakcie.

Jeżeli tak określone przychody przekraczają wartość zafakturowanej sprzedaży, wynikająca z powyższej różnicy kwota prezentowana jest w czynnych rozliczeniach międzyokresowych kosztów jako „Należności niezafakturowane z tyt. niezakończonych kontraktów”

Jeżeli przychody określone według stopnia zaawansowania są niższe od wartość zafakturowanej sprzedaży, wynikająca z powyższej różnicy kwota prezentowana jest w pasywach bilansu w rozliczeniach międzyokresowych przychodów jako „Przychody zafakturowane ponad stopień zaawansowania prac”

W przypadku, gdy jest wysoce prawdopodobne, że łączne koszty wykonania umowy przekroczą łączne przychody z tytułu umowy, przewidywana strata jest ujmowana jako koszt okresu, w którym została ujawniona poprzez utworzenie rezerwy na straty na kontrakcie. Wysokość rezerwy lub/i zasadność jej utrzymania jest weryfikowana na każdy kolejny dzień bilansowy, aż do momentu zakończenia kontraktu. Wartość utworzonych rezerw na straty jest prezentowana w pozostałych rezerwach.

Koszty działalności operacyjnej

Spółka sporządza rachunek zysków i strat w wersji kalkulacyjnej

Koszt własny sprzedaży obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem sprzedanych towarów i wytworzeniem sprzedanych usług.

Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe i koszty marketingowe.

Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem Spółką oraz koszty administracji.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne - obejmują dotyczące danego okresu sprawozdawczego pozycje określone przepisami o rachunkowości, takie, jak utworzenie i

rozwiązanie odpisów aktualizujących należności i zapasy, wynik na sprzedaży i likwidacji niefinansowych aktywów trwałych, otrzymane i zapłacone kary i odszkodowania.

Przychody i koszty finansowe ujmowane są w ciągu roku z zachowaniem zasady współmierności przychodów i kosztów. Ujemne i dodatnie różnice kursowe dotyczące aktywów wyrażonych w walutach obcych powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań zalicza się do kosztów finansowych lub przychodów finansowych. W sprawozdaniu finansowym wykazywana jest nadwyżka dodatnich lub ujemnych różnic kursowych.

Dotacje są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że Spółka spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odnoszona jest w przychody przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów. Jeżeli dotacja otrzymywana jest w formie zaliczek, to w pierwszej kolejności jest rozliczana na poczet kosztów prac badawczych.

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w rachunku zysków i strat, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w kapitale własnym.

Część odroczonego w rachunku zysków i strat stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego Spółka ustala w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi między wartością aktywów i pasywów wykazywaną w sprawozdaniu finansowym a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości. Aktywa z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli na ich wykorzystanie

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego Spółka tworzy w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych między wykazywaną w sprawozdaniu finansowym wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

Spółka prezentuje w bilansie aktywa i rezerwę na podatek w kwocie netto, jeżeli istnieje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensaty oraz aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez ten sam organ podatkowy.

Zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości Spółka sporządza kalkulacyjny wariant rachunku zysków i strat według wzoru zamieszczonego w załączniku nr 1 do ustawy z dnia 29.09.1994 roku o rachunkowości.

9. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Emitenta za okres od 1 kwietnia 2026 do 30 czerwca 2026 roku.

a) Rachunek zysków i strat skonsolidowany Emitenta za okres od 1 kwietnia 2026 do 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (skonsolidowany) (wariant kalkulacyjny)	II Q 2026	II Q 2025*
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów, w tym:	228 422 647,46	16 909 494,13
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	195 058 640,82	14 253 285,96
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów	33 364 006,64	2 656 208,17
B. Koszty sprzedanych produktów i towarów w tym:	193 710 511,12	15 433 806,50
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	161 944 920,32	13 051 944,08
II. Wartość sprzedanych towarów	31 765 590,80	2 381 862,42
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	34 712 136,34	1 475 687,63
D. Koszty sprzedaży	6 710 356,42	433 927,07
E. Koszty ogólnego zarządu	20 829 136,36	2 319 965,29
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	7 172 643,56	-1 278 204,73
G. Pozostałe przychody operacyjne	1 458 471,29	179 891,93
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	- 129 899,30	22 310,21
II. Dotacje	60 629,97	5 172,51
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	8 291,07	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	1 519 449,55	152 409,21
H. Pozostałe koszty operacyjne	1 560 037,80	112 182,14
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	- 8 410,69	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	0,00
III. Inne koszty operacyjne	1 568 448,49	112 182,14
I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	7 071 077,05	-1 210 494,94
J. Przychody finansowe	661 276,39	59 719,65
I. Dywidendy i udziały w zyskach	490 896,69	0,00
II. Odsetki	252 804,55	35 590,11
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	243,79	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	353 235,03	0,00
V. Inne	- 435 903,67	23 829,54
K. Koszty finansowe	1 708 182,03	109 726,50
I. Odsetki	1 305 032,44	82 193,61
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	- 55 826,62	0,00
IV. Inne	458 976,21	27 532,89

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (skonsolidowany) (ciąg dalszy)	II Q 2026	II Q 2025*
L. Zysk (strata) na sprzedaży udziałów jednostek podporządkowanych	-	0,00
M. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K+/-L)	6 024 171,42	-1 260 501,79
N. Odpis wartości firmy	254 009,32	0,00
I. Odpis wartości firmy – jednostki zależne	254 009,32	0,00
II. Odpis wartości firmy – jednostki współzależne	0,00	0,00
O. Odpis ujemnej wartości firmy	344 204,61	0,00
I. Odpis ujemnej wartości firmy – jednostki zależne	344 204,61	0,00
II. Odpis ujemnej wartości firmy – jednostki współzależne	0,00	0,00
P. Zysk (strata) z udziałów w jedn. podporządk. – metoda praw własności	887 765,65	0,00
R. Zysk (strata) brutto (M-N+O+/-P)	7 002 132,36	-1 260 501,79
S. Podatek dochodowy	1 750 329,82	80 176,86
T. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	0,00
U. Zyski (straty) mniejszości	2 076 483,03	-6 189,08
W. Zysk (strata) netto (R-S-T+/-U)	3 175 319,51	-1 334 489,57

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (skonsolidowany) (wariant kalkulacyjny)	I-VI 2026	I-VI 2025*
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów, w tym:	488 637 944,38	32 681 401,53
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	380 003 234,47	29 093 866,04
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów	108 634 709,91	3 587 535,49
B. Koszty sprzedanych produktów i towarów w tym:	412 170 770,91	30 556 673,53
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	326 254 559,63	27 378 975,57
II. Wartość sprzedanych towarów	85 916 211,28	3 177 697,96
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	76 467 173,47	2 124 728,00
D. Koszty sprzedaży	14 836 779,31	919 747,44
E. Koszty ogólnego zarządu	39 630 911,99	4 402 182,73
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	21 999 482,17	-3 197 202,17
G. Pozostałe przychody operacyjne	3 037 329,38	234 029,36
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	115 827,18	26 881,99
II. Dotacje	121 259,94	10 345,02
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	8 291,07	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	2 791 951,19	196 802,35

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (skonsolidowany) (ciąg dalszy)	I-VI 2026	I-VI 2025*
H. Pozostałe koszty operacyjne	2 599 042,66	168 753,15
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	20 311,81	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	0,00
III. Inne koszty operacyjne	2 578 730,85	168 753,15
I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	22 437 768,89	-3 131 925,96
J. Przychody finansowe	4 772 818,51	94 640,15
I. Dywidendy i udziały w zyskach	1 254 694,44	0,00
II. Odsetki	629 677,59	70 510,61
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	577 054,80	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	353 235,03	0,00
V. Inne	1 958 156,65	23 829,54
K. Koszty finansowe	3 337 883,27	546 980,24
I. Odsetki	2 445 265,10	155 464,71
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	13 940,38	0,00
IV. Inne	878 677,79	391 515,53
L. Zysk (strata) na sprzedaży udziałów jednostek podporządkowanych	-	-
M. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K+/-L)	23 872 704,13	-3 584 266,05
N. Odpis wartości firmy	759 315,44	0,00
I. Odpis wartości firmy – jednostki zależne	759 315,44	0,00
II. Odpis wartości firmy – jednostki współzależne	0,00	0,00
O. Odpis ujemnej wartości firmy	688 409,23	0,00
I. Odpis ujemnej wartości firmy – jednostki zależne	688 409,23	0,00
II. Odpis ujemnej wartości firmy – jednostki współzależne	0,00	0,00
P. Zysk (strata) z udziałów w jedn. podporządk. – metoda praw własności	2 430 355,68	0,00
R. Zysk (strata) brutto (M-N+O+/-P)	26 232 153,60	-3 584 266,05
S. Podatek dochodowy	2 538 333,71	38 771,10
T. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	0,00
U. Zyski (straty) mniejszości	5 722 565,98	-18 221,50
W. Zysk (strata) netto (R-S-T+/-U)	17 971 253,91	-3 604 815,65

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

b) Skonsolidowany bilans Emitenta na dzień 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

Aktywa (skonsolidowane)	30.06.2026	30.06.2025*
A. AKTYWA TRWAŁE	148 925 038,05	17 548 385,70
I. Wartości niematerialne i prawne	6 188 985,93	1 514 122,41
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	842 283,96	1 069 291,97
2. Wartość firmy	-	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	4 792 338,07	444 830,44
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	554 363,90	0,00
II. Wartość firmy jednostek podporządkowanych	2 943 241,56	0,00
1. Wartość firmy – jednostki zależne	2 943 241,56	0,00
2. Wartość firmy – jednostki współzależne	-	0,00
III. Rzeczowe aktywa trwałe	29 391 555,03	2 945 850,17
1. Środki trwałe	29 381 555,03	2 939 850,62
2. Środki trwałe w budowie	10 000,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	5 999,55
IV. Należności długoterminowe	6 430 348,96	389 992,22
1. Od jednostek powiązanych	-	0,00
2. Od pozostałych jednostek (posiada zaangażowanie)	-	0,00
3. Od pozostałych jednostek	6 430 348,96	389 992,22
V. Inwestycje długoterminowe	87 751 571,07	12 357 983,58
1. Nieruchomości	388 974,17	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	-	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	87 362 596,90	12 357 983,58
4. Inne inwestycje długoterminowe	-	0,00
VI. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16 219 335,50	340 437,32
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku	15 096 170,41	340 437,32
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	1 123 165,09	0,00

Aktywa (skonsolidowane)	30.06.2026	30.06.2025*
-------------------------	------------	-------------

B. AKTYWA OBROTOWE	485 883 496,81	20 866 423,22
I. Zapasy	175 121 643,85	2 292 799,33
1. Materiały	2 237 703,46	1 470 074,01
2. Półprodukty i produkty w toku	11 622 849,04	136 416,81
3. Produkty gotowe	104 179,08	18 563,91
4. Towary	3 514 756,91	660 610,47
5. Zaliczki na dostawy	157 642 155,36	7 134,13
II. Należności krótkoterminowe	232 500 358,17	12 313 065,96
1. Należności od jednostek powiązanych	16 301 637,93	1 055 086,36
2. Od pozostałych jednostek (posiada zaangażowanie)	3 129 068,64	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	213 069 651,60	11 257 979,60
III. Inwestycje krótkoterminowe	70 038 174,33	5 694 144,01
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	70 038 174,33	5 694 144,01
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	-	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	8 223 320,46	566 413,93
C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ	-	0,00
D. AKCJE WŁASNE	39 121 899,18	2 463 778,10
SUMA AKTYWÓW	673 930 434,04	40 878 587,02

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

Pasywa (skonsolidowane)	30.06.2026	30.06.2025*
-------------------------	------------	-------------

A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	249 203 290,38	27 324 222,20
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	3 514 281,90	205 937,90
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	190 001 463,73	30 745 231,34
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	- 36 290,75	26 225,88
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	12 750,00	0,00
V. Różnice kursowe z przeliczenia	- 185 530,97	-103 584,85
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	37 925 362,56	55 227,58
VI. Zysk (strata) netto	17 971 253,91	-3 604 815,65
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	-	0,00
B. KAPITAŁY MNIEJSZOŚCI	37 923 576,62	69 012,97

Pasywa (skonsolidowane)	30.06.2026	30.06.2025*
C. UJEMNA WARTOŚĆ JEDN. PODPORZĄDK.	3 481 600,13	0,00
1. Ujemna wartość – jednostki zależne	3 481 600,13	0,00
2. Ujemna wartość – jednostki współzależne	-	0,00
D. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOW.	383 321 966,91	13 485 351,85
I. Rezerwy na zobowiązania	17 526 478,86	1 436 956,25
1. Rezerwa z tytułu odroczonego pod. dochodowego	3 718 877,39	0,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne	6 500 483,63	1 424 120,83
3. Pozostałe rezerwy	7 307 117,84	12 835,42
II. Zobowiązania długoterminowe	24 030 136,99	1 176 949,64
1. Wobec jednostek powiązanych	-	0,00
2. Wobec pozost. jednostek (posiada zaangażowanie)	-	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	24 030 136,99	1 176 949,64
III. Zobowiązania krótkoterminowe	337 838 627,76	10 805 600,88
1. Wobec jednostek powiązanych	3 647 695,88	170 515,13
2. Wobec pozost. jednostek (posiada zaangażowanie)	12 694 352,30	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	319 121 721,01	10 055 501,81
4. Fundusze specjalne	2 374 858,57	579 583,93
IV. Rozliczenia międzyokresowe	3 926 723,30	65 845,08
1. Ujemna wartość firmy	-	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	3 926 723,30	65 845,08
SUMA PASYWÓW	673 930 434,04	40 878 587,02

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

c) Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych Emitenta za okres od 1 kwietnia 2026 do 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

Rachunek przepływu środków pieniężnych (skonsolidowany)	I-VI 2026	I-VI 2025*
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk (strata) netto	17 971 253,91	-3 604 815,65
II. Korekty razem	19 740 540,66	-612 509,49
1. Zyski (straty) mniejszości	5 722 565,98	-18 221,50
2. Zysk (strata) z udziałów w jedn. wyc. met. praw własności	- 2 430 355,68	0,00
3. Amortyzacja	6 183 003,33	895 694,55
4. Odpisy wartości firmy	759 315,44	0,00
5. Odpisy ujemnej wartości firmy	- 688 409,23	0,00
6. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	- 448 843,49	205 559,66
7. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	553 336,40	84 647,14
8. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	- 1 113 129,88	-27 181,99
9. Zmiana stanu rezerw	2 910 428,63	289 867,89
10. Zmiana stanu zapasów	- 147 508 328,36	-576 904,60
11. Zmiana stanu należności	131 983 274,43	110 145,29
12. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych (bez pożyczek i kredytów)	- 35 273 997,57	-1 346 177,00
13. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	- 9 859 168,36	-291 085,16
14. Inne korekty	68 950 849,02	61 146,22
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)	37 711 794,57	-4 217 325,14
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	11 613 702,95	783 455,62
1. Zbycie WNiP oraz rzeczowych aktywów trwałych	255 812,89	28 700,76
2. Zbycie inwestycji w WNiP oraz w nieruchomości	-	0,00
3. Z aktywów finansowych	11 357 890,06	754 754,86
4. Inne wpływy inwestycyjne	-	0,00
II. Wydatki	19 249 952,67	1 696 540,38
1. Nabycie WNiP oraz rzeczowych aktywów trwałych	2 261 295,36	146 300,38
2. Inwestycje w WNiP oraz w nieruchomości	-	0,00
3. Na aktywa finansowe	16 988 657,31	1 550 240,00
4. Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone udział. mniejszość.	-	0,00
5. Inne wydatki inwestycyjne	-	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	- 7 636 249,72	-913 084,76

Rachunek przepływu środków pieniężnych (skonsolidowany)	I-VI 2026	I-VI 2025*
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	5 613 805,86	989 825,28
1. Wpływy netto z emisji i innych instrumentów kapitałowych	-	0,00
2. Kredyty i pożyczki	5 517 122,41	989 825,28
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	0,00
4. Inne wpływy finansowe	96 683,45	0,00
II. Wydatki	29 136 353,16	384 126,71
1. Nabycie akcji własnych	1 600 002,80	0,00
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	750 000,00	0,00
3. Inne wydatki z podziału zysku	-	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	19 563 757,23	0,00
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	0,00
7. Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	4 869 060,60	229 598,77
8. Odsetki	2 344 055,00	154 527,94
9. Inne wydatki finansowe	9 477,53	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	- 23 522 547,30	605 698,57
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III.+B.III+C.III)	6 552 997,55	-4 524 711,33
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	4 651 961,29	-4 699 719,95
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	196 392,53	-175 008,62
F. Środki pieniężne na początek okresu	26 441 166,31	9 283 197,80
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D)	32 994 163,86	4 758 486,47
- o ograniczonej możliwości dysponowania	6 111 403,12	393 019,28

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

d) Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta za okres od 1 kwietnia 2026 do 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (skonsolidowane)	30.06.2026	30.06.2025*
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	30 284 618,00	30 801 065,39
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO) po korektach	30 284 618,00	30 801 065,39
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	205 937,90	205 937,90
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	3 308 344,00	0,00
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	3 514 281,90	205 937,90
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	30 745 231,34	30 745 231,34
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	159 256 232,39	0,00
2.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	190 001 463,73	30 745 231,34
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	159 680,68	-204 882,51
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	- 195 971,43	231 108,39
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	- 36 290,75	26 225,88
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	13 469,60	0,00
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	- 719,60	0,00
4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	12 750,00	0,00
5. Różnice kursowe z przeliczenia	- 185 530,97	-103 584,85
6. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	55 227,58	55 227,58
6.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	3 781 848,28	3 781 848,28
6.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	3 781 848,28	0,00
6.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	49 370 039,10	3 781 848,28
6.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu,	3 726 620,70	-3 726 620,70
6.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	3 726 620,70	-3 726 620,70
6.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	11 444 676,54	-3 726 620,70
6.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	37 925 362,56	55 227,58
7. Wynik netto	17 971 253,91	-3 604 815,65
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	249 203 290,38	27 324 222,20
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału wyniku	249 203 290,38	27 324 222,20

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

e) Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych w Grupie Kapitałowej Emitenta na 30 czerwca 2026 roku, w przeliczeniu na pełne etaty:

W spółkach Grupy Kapitałowej zatrudnionych było w przeliczeniu na pełne etaty:

- 985 osób na dzień 30 czerwca 2026 roku,
- 169,18 osób na dzień 30 czerwca 2025 roku.

10. Jednostkowe sprawozdanie finansowe Emitenta za okres od 1 kwietnia 2026 do 30 czerwca 2026 roku.

a) Rachunek zysków i strat jednostkowy Emitenta za okres od 1 kwietnia 2026 do 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (jednostkowy) (wariant kalkulacyjny)	II Q 2026	II Q 2025*
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów, w tym:	105 998 750,61	14 827 789,26
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	102 913 908,41	12 171 581,09
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów	3 084 842,20	2 656 208,17
B. Koszty sprzedanych produktów i towarów, w tym:	93 711 693,21	13 335 662,58
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	90 721 682,67	10 953 800,16
II. Wartość sprzedanych towarów	2 990 010,54	2 381 862,42
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	12 287 057,40	1 492 126,68
D. Koszty sprzedaży	3 841 773,40	433 927,07
E. Koszty ogólnego zarządu	9 258 347,29	2 008 625,22
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	- 813 063,29	-950 425,61
G. Pozostałe przychody operacyjne	986 255,08	179 454,49
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	1 700,00	22 310,21
II. Dotacje	60 629,97	5 172,51
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	8 291,07	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	915 634,04	151 971,77
H. Pozostałe koszty operacyjne	912 299,63	110 087,72
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	912 299,63	110 087,72
I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	- 739 107,84	-881 058,84
J. Przychody finansowe	4 676 178,55	35 215,87
I. Dywidendy i udziały w zyskach	4 416 580,00	0,00
II. Odsetki	225 885,43	34 915,87
III. Zysk ze zbycia inwestycji	-	300,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	-	0,00
V. Inne	33 713,12	0,00
K. Koszty finansowe	1 049 810,52	70 852,23
I. Odsetki	983 046,68	82 193,61
II. Strata ze zbycia inwestycji	-	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	-	0,00
IV. Inne	66 763,84	-11 341,38

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (jednostkowy)
(ciąg dalszy)**

	II Q 2026	II Q 2025*
L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	2 887 260,19	-916 695,20
M. Podatek dochodowy	21 470,21	80 176,86
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	0,00
O. Zysk (strata) netto (L-M-N)	2 865 789,98	-996 872,06

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (jednostkowy)
(wariant kalkulacyjny)**

	I-VI 2026	I-VI 2025*
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów, w tym:	212 338 016,24	28 326 941,38
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	206 253 498,05	24 739 405,89
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów	6 084 518,19	3 587 535,49
B. Koszty sprzedanych produktów i towarów, w tym:	182 227 674,53	25 778 311,54
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	176 635 568,20	22 600 613,58
II. Wartość sprzedanych towarów	5 592 106,33	3 177 697,96
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	30 110 341,71	2 548 629,84
D. Koszty sprzedaży	7 270 723,86	919 747,44
E. Koszty ogólnego zarządu	16 660 656,95	3 898 018,76
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	6 178 960,90	-2 269 136,36
G. Pozostałe przychody operacyjne	1 623 590,09	233 590,25
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	106 646,09	26 881,99
II. Dotacje	121 259,94	10 345,02
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	8 291,07	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	1 387 392,99	196 363,24
H. Pozostałe koszty operacyjne	1 474 012,55	166 658,69
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	0,00
III. Inne koszty operacyjne	1 474 012,55	166 658,69
I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	6 328 538,44	-2 202 204,80
J. Przychody finansowe	6 830 921,74	70 053,38
I. Dywidendy i udziały w zyskach	4 816 580,00	0,00
II. Odsetki	277 827,74	69 753,38
III. Zysk ze zbycia inwestycji	-	300,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	-	0,00
V. Inne	1 736 514,00	0,00

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (jednostkowy) (ciąg dalszy)	I-VI 2026	I-VI 2025*
K. Koszty finansowe	2 150 743,02	440 047,00
I. Odsetki	1 786 824,50	155 464,71
II. Strata ze zbycia inwestycji	-	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	-	0,00
IV. Inne	363 918,52	284 582,29
L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	11 008 717,16	-2 572 198,42
M. Podatek dochodowy	42 836,66	38 771,10
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	0,00
O. Zysk (strata) netto (L-M-N)	10 965 880,50	-2 610 969,52

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

Wyniki finansowe Emitenta za II kwartał 2026 roku, podobnie jak w okresach poprzednich, pozostają w ograniczonym stopniu porównywalne z danymi za analogiczny okres roku poprzedniego, co wynika z opisanego wcześniej połączenia Emitenta z podmiotem o istotnie większej skali działalności i wynikającej z tego zmiany struktury przychodów i kosztów.

Zaprezentowane wyniki za bieżący okres obejmują działalność podmiotu funkcjonującego w nowej, zmienionej skali operacyjnej, dlatego analiza zmian rok do roku powinna uwzględniać ograniczoną porównywalność prezentowanych danych.

Proces dostosowywania struktury kosztów jednostkowych do nowej, skonsolidowanej skali działalności Emitenta nie został jeszcze w pełni zakończony, co ma odzwierciedlenie w bieżących wynikach operacyjnych. Zarząd na bieżąco monitoruje i optymalizuje działalność operacyjną Emitenta w celu wspierania jego długoterminowego rozwoju.

b) Jednostkowy bilans Emitenta na dzień 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

AKTYWA (jednostkowe)	Na dzień 30.06.2026 r.	Na dzień 30.06.2025 r.*
A. AKTYWA TRWAŁE	137 958 994,59	19 397 287,35
I. Wartości niematerialne i prawne	3 067 972,73	1 514 122,41
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	842 283,96	1 069 291,97
2. Wartość firmy	-	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	2 225 688,77	444 830,44
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	-	0,00
II. Rzeczowe aktywa trwałe	24 517 249,86	2 939 650,13
1. Środki trwałe	24 517 249,86	2 933 650,58
2. Środki trwałe w budowie	-	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	5 999,55
III. Należności długoterminowe	5 716 600,00	389 992,22
1. Od jednostek powiązanych	-	0,00
2. Od pozostałych jednostek (posiada zaangażowanie)	-	0,00
3. Od pozostałych jednostek	5 716 600,00	389 992,22
IV. Inwestycje długoterminowe	93 746 285,02	14 213 085,27
1. Nieruchomości	388 974,17	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	-	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	93 357 310,85	14 213 085,27
4. Inne inwestycje długoterminowe	-	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10 910 886,98	340 437,32
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku	10 726 310,21	340 437,32
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	184 576,77	0,00

AKTYWA (jednostkowe)	Na dzień 30.06.2026 r.	Na dzień 30.06.2025 r.*
B. AKTYWA OBROTOWE	165 813 325,84	15 885 007,77
I. Zapasy	11 839 643,01	2 285 665,20
1. Materiały	2 237 703,46	1 470 074,01
2. Półprodukty i produkty w toku	7 841 205,85	136 416,81
3. Produkty gotowe	104 179,08	18 563,91
4. Towary	1 141 299,91	660 610,47
5. Zaliczki na dostawy	515 254,71	0,00
II. Należności krótkoterminowe	122 246 072,05	10 539 776,75
1. Należności od jednostek powiązanych	26 381 975,35	1 056 836,36
2. Od pozostałych jednostek (posiada zaangażowanie)	235 470,74	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	95 628 625,96	9 482 940,39
III. Inwestycje krótkoterminowe	29 574 097,61	2 623 888,38
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	29 574 097,61	2 623 888,38
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	-	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 153 513,17	435 677,44
C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ	0,00	0,00
D. AKCJE WŁASNE	37 521 896,38	2 463 778,10
SUMA AKTYWÓW	341 294 216,81	37 746 073,22

PASYWA (jednostkowe)	Na dzień 30.06.2026 r.	Na dzień 30.06.2025 r.*
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	190 386 048,53	25 414 313,66
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	3 514 281,90	205 937,90
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	153 583 046,90	30 745 231,34
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	- 36 290,75	-41 130,37
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	-	0,00
V. Różnice z przeliczenia	2 687,97	
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	22 356 442,01	-2 884 755,69
VI. Zysk (strata) netto	10 965 880,50	-2 610 969,52
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	-	0,00
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOW.	150 908 168,28	12 331 759,56
I. Rezerwy na zobowiązania	5 043 626,00	1 436 956,25
1. Rezerwa z tytułu odroczonego pod. dochodowego	1 798 451,74	0,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne	3 053 914,26	1 424 120,83
3. Pozostałe rezerwy	191 260,00	12 835,42
II. Zobowiązania długoterminowe	27 517 126,04	1 176 949,64
1. Wobec jednostek powiązanych	8 038 415,96	0,00
2. Wobec pozost. jednostek (posiada zaangażowanie)	-	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	19 478 710,08	1 176 949,64
III. Zobowiązania krótkoterminowe	117 111 689,56	9 652 008,59
1. Wobec jednostek powiązanych	21 010 382,99	186 394,89
2. Wobec pozost. jednostek (posiada zaangażowanie)	12 616 124,30	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	83 185 371,91	8 886 029,77
4. Fundusze specjalne	299 810,36	579 583,93
IV. Rozliczenia międzyokresowe	1 235 726,68	65 845,08
1. Ujemna wartość firmy	-	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	1 235 726,68	65 845,08
SUMA PASYWÓW	341 294 216,81	37 746 073,22

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

Najważniejsze trendy w bilansie spółki na dzień 30 czerwca 2026 roku w porównaniu do bilansu spółki na dzień 30 czerwca 2025 roku to:

Dane bilansowe Emitenta na dzień 30 czerwca 2026 roku nie są bezpośrednio porównywalne z danymi prezentowanymi na dzień 30 czerwca 2025 roku, co wynika z połączenia Emitenta z podmiotem o istotnie większej skali działalności. W konsekwencji istotnej zmianie uległa zarówno wielkość sumy bilansowej, jak i struktura aktywów, pasywów oraz źródeł finansowania działalności, a dane historyczne nie odzwierciedlają obecnej skali i charakterystyki prowadzonej działalności.

W rezultacie połączenia odnotowano istotny wzrost kapitałów własnych, które na dzień 30 czerwca 2026 roku wyniosły 190,4 mln zł, a także znaczący wzrost poziomu zobowiązań, co jest naturalną konsekwencją zwiększenia skali operacyjnej Emitenta po reorganizacji. Jednocześnie struktura bilansu na koniec okresu sprawozdawczego odzwierciedla funkcjonowanie Emitenta jako podmiotu prowadzącego działalność w nowej, istotnie większej skali.

c) Jednostkowe sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych Emitenta za okres od 1 stycznia 2026 do 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

Rachunek przepływu środków pieniężnych (jednostkowy)	I - VI 2026	I – VI 2025*
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk (strata) netto	10 965 880,50	-2 610 969,52
II. Korekty razem	18 245 643,21	-118 695,62
1. Amortyzacja	4 721 152,45	893 932,95
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	- 411 026,10	206 234,66
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	- 3 307 583,24	85 273,97
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	- 106 646,09	-27 181,99
5. Zmiana stanu rezerw	3 340 073,33	289 867,89
6. Zmiana stanu zapasów	- 10 760 639,32	-574 337,51
7. Zmiana stanu należności	- 119 906 951,00	-1 647 050,54
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych (bez pożyczek i kredytów)	86 142 850,30	879 888,83
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	- 10 533 863,89	-223 304,50
10. Inne korekty	69 068 276,77	-2 019,38

III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)	29 211 523,71	-2 729 665,14
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	17 000 850,65	142 640,62
1. Zbycie WNiP oraz rzeczowych aktywów trwałych	127 435,07	28 700,76
2. Zbycie inwestycji w WNiP oraz w nieruchomości	-	0,00
3. Z aktywów finansowych	16 873 415,58	113 939,86
4. Inne wpływy inwestycyjne	-	0,00
II. Wydatki	26 294 765,01	157 300,38
1. Nabycie WNiP oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 406 107,70	146 300,38
2. Inwestycje w WNiP oraz w nieruchomości	-	0,00
3. Na aktywa finansowe	24 888 657,31	11 000,00
4. Inne wydatki inwestycyjne	-	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	- 9 293 914,36	-14 659,76

Rachunek przepływu środków pieniężnych (jednostkowy)	I - VI 2026	I – VI 2025*
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	2 000 000,00	989 825,28
1. Wpływy netto z emisji i innych instrumentów kapitałowych	-	0,00
2. Kredyty i pożyczki	2 000 000,00	989 825,28
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	0,00
4. Inne wpływy finansowe	-	0,00
II. Wydatki	21 562 328,03	384 126,71
1. Nabycie akcji własnych	-	0,00
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	0,00
3. Inne wydatki z podziału zysku	-	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	16 987 439,81	0,00
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	0,00
7. Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	3 032 007,07	229 598,77
8. Odsetki	1 542 881,15	154 527,94
9. Inne wydatki finansowe	-	0,00

III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	- 19 562 328,03	605 698,57
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+B.III+C.III)	355 281,32	-2 138 626,33
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	491 286,58	-2 313 634,95
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	196 392,53	-175 008,62
F. Środki pieniężne na początek okresu	6 235 594,41	4 726 891,43
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D)	6 590 875,73	2 588 265,10
- o ograniczonej możliwości dysponowania	5 554 147,55	390 734,00

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

d) Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta za okres od 1 stycznia 2026 do 30 czerwca 2026 roku wraz z danymi porównywalnymi:

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (jednostkowe)	Stan na dzień 30.06.2026 r.	Stan na dzień 30.06.2025 r.*
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	28 027 302,56	28 027 302,56
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO) po korektach	28 027 302,56	28 027 302,56
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	205 937,90	205 937,90
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	3 308 344,00	0,00
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	3 514 281,90	205 937,90
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	30 745 231,34	30 745 231,34
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	122 837 815,56	0,00
2.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	153 583 046,90	30 745 231,34
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	- 39 110,99	-39 110,99
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	2 820,24	-2 019,38
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	- 36 290,75	-41 130,37
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	-	0,00
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	0,00
4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	-	0,00

5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	- 2 531 780,06	-2 884 755,69
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	352 975,63	0,00
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	352 975,63	0,00
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	33 574 375,45	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	2 884 755,69	-2 884 755,69
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	2 884 755,69	-2 884 755,69
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	11 217 933,44	-2 884 755,69
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	22 356 442,01	-2 884 755,69
6. Wynik netto	10 965 880,50	-2 610 969,52
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	190 386 048,53	25 414 313,66
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału wyniku	190 386 048,53	25 414 313,66

* dane eo Networks S.A. przed połączeniem

e) Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych w Emitenta na 30 czerwca 2026 roku, w przeliczeniu na pełne etaty:

W spółce zatrudnionych było w przeliczeniu na pełne etaty:

- 363 osób na dzień 30 czerwca 2026 roku,
- 164,18 osób na dzień 30 czerwca 2025 roku.

11. Komentarz Zarządu Emitenta na temat czynników i zdarzeń mających wpływ na wyniki finansowe Spółki oraz Grupy Kapitałowej w drugim kwartale 2026 roku:

W drugim kwartale 2026 roku istotnym czynnikiem wpływającym na działalność Spółki oraz Grupy Kapitałowej pozostawał rosnący zakres wykorzystania rozwiązań opartych o sztuczną inteligencję w realizacji usług IT, w tym rosnące znaczenie kosztów związanych ze skalą wykorzystania tych technologii. Mimo postępującej automatyzacji części procesów, na rynku utrzymuje się istotne zapotrzebowanie na wysoko wykwalifikowanych specjalistów o dużym doświadczeniu, zdolnych do nadzorowania, weryfikacji oraz integrowania rozwiązań opartych o

AI w ramach realizowanych projektów. Grupa dysponuje kadrą o takich kompetencjach, co Zarząd ocenia jako istotny atut w obecnych warunkach rynkowych.

Spółka na bieżąco monitoruje zmiany zachodzące na rynku usług IT w związku z rozwojem technologii AI oraz reaguje na nie poprzez dostosowywanie struktury oferty, kompetencji zespołów i sposobu realizacji projektów, zachowując elastyczność organizacyjną niezbędną do adaptacji w zmieniającym się otoczeniu rynkowym.

Na działalność Grupy w analizowanym okresie wpływały również procesy związane z integracją podmiotów wchodzących w skład Grupy Kapitałowej po dokonanej wcześniej konsolidacji, wspierające budowę skali działalności oraz kompetencji niezbędnych do dalszego rozwoju.

12. Komentarz Zarządu Emitenta na temat działań innowacyjnych w drugim kwartale 2026 roku:

W drugim kwartale 2026 roku Emitent kontynuował działania innowacyjne związane z realizacją projektów technologicznych dla klientów, w tym w rosnącym zakresie projektów wykorzystujących rozwiązania oparte o sztuczną inteligencję. Narzędzia AI były również coraz szerzej wykorzystywane jako wsparcie procesu wytwarzania oprogramowania i świadczenia usług informatycznych, w szczególności w obszarach automatyzacji wybranych czynności, zwiększania efektywności pracy oraz usprawniania realizacji projektów.

Równolegle rozwijano wykorzystanie narzędzi opartych o sztuczną inteligencję w procesach wewnętrznych Emitenta. W obszarze back-office rozpoczęto warsztaty z udziałem zespołów back-office oraz wybranych liderów działu Delivery. Ich celem jest identyfikacja obszarów, w których zastosowanie AI może usprawnić codzienną pracę, ograniczyć pracochłonność wybranych procesów oraz poprawić przepływ informacji i współpracę pomiędzy zespołami. Warsztaty są ukierunkowane zarówno na identyfikację potencjalnych zastosowań, jak i testowanie oraz wdrażanie konkretnych rozwiązań optymalizujących pracę poszczególnych działów.

W analizowanym okresie kontynuowano również działania związane z rozwojem kompetencji zespołów w zakresie nowych technologii, w szczególności poprzez szkolenia, warsztaty oraz wymianę wiedzy dotyczącej praktycznego zastosowania narzędzi AI zarówno w działalności projektowej, jak i w procesach operacyjnych i organizacyjnych Emitenta.

13. Stanowisko odnośnie możliwości realizacji publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy

Emitent nie publikował prognoz finansowych na 2026 rok.

14. Oświadczenie zarządu

Gliwice, dnia 14 sierpnia 2026 roku

Zarząd Euvic S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy, wybrane informacje finansowe oraz dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta wraz ze spółkami z Grupy Kapitałowej Emitenta oraz że raport kwartalny z działalności zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki i Grupy Kapitałowej.

Wojciech Wolny – Prezes Zarządu

Łukasz Czernecki – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Kosiński – Wiceprezes Zarządu

Bogdan Rycharski – Wiceprezes Zarządu