Raport za III kwartał 2026 roku spółki

Internetowy Fundusz Leasingowy S.A.

z siedzibą w Krakowie

obejmujący okres od 1 lipca do 30 września 2026 r., wraz z danymi narastającymi za dziewięć miesięcy 2026 r.

Kraków, 13.11.2026 r.

Spis treści

1. Dane o emitencie Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. 3
2. List Zarządu do akcjonariuszy 5
3. Skrócone sprawozdanie finansowe za okres od 01.07.2026 r. do 30.09.2026 r. wraz z danymi narastającymi za dziewięć miesięcy 2026 r. 6
3.1 Bilans - Aktywa 6
3.2 Bilans - Pasywa 8
3.3 Rachunek Zysków i Strat 10
3.4 Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym 12
3.5 Rachunek przepływów pieniężnych 15
4. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości 17
5. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe 23
6. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie możliwości zrealizowania prognoz 27
7. Liczba osób zatrudnionych w Spółce 28
8. Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Spółka Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, a w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w jednostce 29
9. Struktura akcjonariatu Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień publikacji raportu, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu 31

1. Dane o emitencie Internetowy Fundusz Leasingowy S.A.

Pełna nazwa podmiotu:

INTERNETOWY FUNDUSZ LEASINGOWY Spółka Akcyjna

Spółka została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w Rejestrze Przedsiębiorców pod numerem 0000508663, NIP: 6793098852, REGON: 123061029.

Posiadane oddziały i ich siedziby:

Siedziba jednostki mieści się w Krakowie przy ulicy Szlak 49, 31-153 Kraków.

Przedmiot działalności:

Podstawowym przedmiotem działalności, wynikającym z umowy i wpisu do właściwego rejestru jest:

77.11.Z WYNAJEM I DZIERŻAWA SAMOCHODÓW OSOBOWYCH I FURGONETEK

Skład zarządu:

Zarząd Spółki jest organem dwuosobowym reprezentowanym przez:

1) Paweł Bator – Prezes Zarządu
2) Dawid Sznajder – Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej:

W skład Rady Nadzorczej Spółki wchodzą:

1) Piotr Wilk - Przewodniczący Rady Nadzorczej
2) Dominik Wyrobisz - Członek Rady Nadzorczej
3) Gaweł Warykiewicz - Członek Rady Nadzorczej
4) Krzysztof Słupiński - Członek Rady Nadzorczej
5) Michał Kołątaj - Członek Rady Nadzorczej
6) Marcin Nowacki - Członek Rady Nadzorczej

Grupa kapitałowa:

Spółka nie tworzy grupy kapitałowej, nie posiada udziałów w innych podmiotach.

Zakres działalności Spółki:

Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. jest polską firmą leasingową specjalizującą się w finansowaniu pojazdów rejestrowanych. Spółka oferuje leasing operacyjny, leasing zwrotny oraz leasing konsumencki, kierując swoją ofertę zarówno do przedsiębiorców, jak i klientów indywidualnych.

IFL S.A. koncentruje działalność na segmencie klientów, których ocena ryzyka nie opiera się wyłącznie na standardowej historii kredytowej. W procesie decyzyjnym Spółka analizuje w szczególności stan techniczny, wartość oraz płynność rynkową przedmiotu leasingu, a następnie odpowiednio dostosowuje strukturę transakcji, w tym wysokość wpłaty własnej, okres finansowania oraz pozostałe warunki kontraktu.

Istotną grupę klientów stanowią przedsiębiorcy wykorzystujący finansowane pojazdy do prowadzenia działalności zarobkowej, w tym kierowcy i operatorzy działający w segmencie modern mobility. Spółka prowadzi działalność na terenie całej Polski.

Ważnym elementem modelu biznesowego IFL S.A. jest szybkość i prostota procesu obsługi. Spółka ogranicza formalności, sprawnie analizuje wnioski oraz dostosowuje warunki finansowania do specyfiki klienta i przedmiotu leasingu. Pozwala to skrócić czas od złożenia wniosku do wydania decyzji i uruchomienia kontraktu, co ma szczególne znaczenie dla klientów wykorzystujących pojazd jako narzędzie pracy i źródło przychodów.

Istotnym wyróżnikiem modelu zarządzania ryzykiem IFL S.A. jest oparcie zabezpieczenia transakcji przede wszystkim na wartości i płynności przedmiotu leasingu, przy jednoczesnej ocenie zdolności klienta do obsługi zobowiązania. Takie podejście, połączone z odpowiednim kształtowaniem parametrów kontraktu oraz sprawnym procesem decyzyjnym, pozwala Spółce w sposób kontrolowany i rentowny obsługiwać niszę rynkową charakteryzującą się podwyższonym poziomem ryzyka.

IFL S.A. – dziewięć miesięcy 2026 r. w liczbach:

Wskaźnik	9M 2026 / 30.09.2026	9M 2025 / 30.09.2025	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	5 469 tys. zł	4 853 tys. zł	12,7%
Zysk ze sprzedaży	1 480 tys. zł	1 808 tys. zł	-18,2%
EBITDA	2 535 tys. zł	2 124 tys. zł	19,4%
Zysk netto	1 878 tys. zł	1 442 tys. zł	30,2%
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	-483 tys. zł	-178 tys. zł	-305 tys. zł
Wartość portfela należności leasingowych[1]	21 773 tys. zł	17 573 tys. zł	23,9%
Kapitał własny	10 170 tys. zł	4 835 tys. zł	110,3%
Środki pieniężne	2 398 tys. zł	201 tys. zł	1 090,9%
Realizacja zaktualizowanej prognozy przychodów ze sprzedaży na 2026 r.	68,4%	—	—
Realizacja prognozy zysku netto na 2026 r.	78,3%	—	—

[1] Wartość portfela należności leasingowych została ustalona jako suma należności długoterminowych oraz krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług. Wartość nie obejmuje należności publicznoprawnych ani pozostałych należności niezwiązanych z umowami leasingowymi.

2. List Zarządu do akcjonariuszy

Szanowni Akcjonariusze,

przekazujemy Państwu jednostkowy raport Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. za III kwartał 2026 r., wraz z wynikami narastającymi za dziewięć miesięcy.

W III kwartale osiągnęliśmy 1,96 mln zł przychodów ze sprzedaży oraz 745,1 tys. zł zysku netto. Przychody wzrosły o 3,5% rok do roku, a zysk netto o 3,6%. W porównaniu z poprzednim kwartałem przychody zwiększyły się o 3,4%. Za dziewięć miesięcy wypracowaliśmy 5,47 mln zł przychodów i 1,88 mln zł zysku netto, odpowiednio o 12,7% i 30,2% więcej niż przed rokiem.

Wzrost liczby aktywnych kontraktów wspierał przychody ze sprzedaży. Jednocześnie koszty działalności operacyjnej rosły szybciej niż przychody, obniżając rentowność sprzedaży względem III kwartału 2025 r. W tym okresie zwiększaliśmy nakłady na rozpoznawalność marki i wsparcie kanałów sprzedaży, rozwijając reklamę zewnętrzną i internetową oraz współpracę z pośrednikami. Działania te wymagają czasu - na koniec kwartału nie obserwowaliśmy jeszcze ich bezpośredniego przełożenia na wzrost sprzedaży.

Na wynik wpływały również rozliczenia umów leasingowych, sprzedaż pojazdów poleasingowych, dodatkowe opłaty oraz odszkodowania komunikacyjne. Odzysk i zagospodarowanie pojazdów są integralną częścią naszego modelu biznesowego, umożliwiając odzyskiwanie części zaangażowanych środków i ograniczanie strat związanych z zakończonymi umowami. Poprawa wyniku pozostałej działalności operacyjnej, niższe koszty finansowania i niższe obciążenie podatkiem dochodowym pozwoliły osiągnąć wzrost kwartalnego zysku netto mimo spadku zysku ze sprzedaży.

Uwzględniając niepełną realizację planu liczby uruchomionych kontraktów leasingowych, obniżyliśmy prognozę przychodów ze sprzedaży na 2026 r. z 9,5 mln zł do 8,0 mln zł. Jednocześnie podtrzymujemy prognozy EBITDA na poziomie 3,8 mln zł oraz zysku netto w wysokości 2,4 mln zł. W naszej ocenie oczekiwany wynik pozostałej działalności operacyjnej uzasadnia utrzymanie tych założeń.

Środki pozyskane z emisji akcji pozwoliły ograniczyć wykorzystanie finansowania zewnętrznego i obniżyć koszty finansowe. Planując dalszą działalność, uwzględniamy zaangażowanie gotówki w portfel leasingowy oraz pojazdy oczekujące na sprzedaż.

Z ostrożnym optymizmem patrzymy na IV kwartał i dalszy rozwój Spółki. Oczekujemy, że prowadzone działania marketingowe i wizerunkowe będą stopniowo zwiększać rozpoznawalność naszej oferty i wspierać pozyskiwanie klientów. Koncentrujemy się na rozwoju sprzedaży, poprawie rentowności oraz sprawnym rozliczaniu odzyskanych pojazdów. Realizacja podtrzymanych prognoz EBITDA i zysku netto będzie zależała przede wszystkim od liczby aktywnych i nowo zawieranych kontraktów, terminowości spłat oraz tempa i warunków sprzedaży pojazdów.

Dziękujemy Akcjonariuszom za zaufanie, a pracownikom i partnerom za zaangażowanie oraz współpracę!

Zarząd Internetowego Funduszu Leasingowego S.A.

Dokument
podpisany przez
Paweł Bator
Data: 2026.11.13
14:50:38 CET

Signature Not Verified

Dokument podpisany
przez Dawid Sznajder
Data: 2026.11.13
14:57:48 CET

3. Skrócone sprawozdanie finansowe za okres od 01.07.2026 r. do 30.09.2026 r. wraz z danymi narastającymi za dziewięć miesięcy 2026 r.

3.1 Bilans - Aktywa

Lp	Wyszczególnienie	Stan na 30.09.2026	Stan na 30.09.2025
		w złotych	w złotych
A.	**Aktywa trwałe**	**17 642 813,23**	**14 821 565,01**
I.	**Wartości niematerialne i prawne**	**0,00**	**0,00**
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	**Rzeczowe aktywa trwałe**	**0,00**	**0,00**
1.	Środki trwałe	0,00	0,00
a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	0,00	0,00
b)	budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	0,00
c)	urządzenia techniczne i maszyny	0,00	0,00
d)	środki transportu	0,00	0,00
e)	inne środki trwałe	0,00	0,00
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	**Należności długoterminowe**	**14 138 673,31**	**11 105 032,22**
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	14 138 673,31	11 105 032,22
IV.	**Inwestycje długoterminowe**	**0,00**	**0,00**
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00

–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	**Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe**	**3 504 139,92**	**3 716 532,79**
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 504 139,92	3 716 532,79
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B.	**Aktywa obrotowe**	**11 544 708,85**	**7 786 895,47**
I.	**Zapasy**	**625 238,28**	**400 076,94**
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	623 650,53	394 984,67
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	1 587,75	5 092,27
II.	**Należności krótkoterminowe**	**7 662 587,29**	**6 548 934,68**
1.	Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	7 662 587,29	6 548 934,68
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	7 633 994,35	6 467 487,09
–	do 12 miesięcy	7 633 994,35	6 467 487,09
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	28 592,94	80 524,00
c)	inne	0,00	923,59
d)	dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
III.	**Inwestycje krótkoterminowe**	**2 397 528,63**	**201 327,47**
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	2 397 528,63	201 327,47
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 397 528,63	201 327,47
–	środki pieniężne w kasie i na rachunkach	2 397 528,63	201 327,47
–	inne środki pieniężne	0,00	0,00
–	inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV.	**Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe**	**859 354,65**	**636 556,38**

C.	**Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy**	**0,00**	**0,00**
D.	**Udziały (akcje) własne**	**0,00**	**0,00**
Aktywa razem		**29 187 522,08**	**22 608 460,48**

3.2 Bilans - Pasywa

Lp	Wyszczególnienie	Stan na 30.09.2026 w złotych	Stan na 30.09.2025 w złotych
A.	**Kapitał (fundusz) własny**	**10 170 115,59**	**4 835 107,01**
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 333 333,40	1 000 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	6 958 431,12	2 427 721,04
–	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	2 604 521,33	0,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny ,w tym:	0,00	0,00
–	z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe , w tym:	0,00	0,00
–	tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,00	0,00
–	na udziały (akcje) własne	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	-34 868,64
VI.	Błędy lat poprzednich	0,00	0,00
VII.	Zysk (strata) netto	1 878 351,07	1 442 254,61
VIII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	**19 017 406,49**	**17 773 353,47**
I.	**Rezerwy na zobowiązania**	**2 812 806,63**	**3 367 405,15**
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 798 191,43	3 351 996,66
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	14 615,20	4 650,94
–	długoterminowa	0,00	0,00
–	krótkoterminowa	14 615,20	4 650,94
3.	Pozostałe rezerwy	0,00	10 757,55
–	długoterminowe	0,00	0,00
–	krótkoterminowe	0,00	10 757,55
II.	**Zobowiązania długoterminowe**	**12 621 484,72**	**11 303 434,38**
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	12 621 484,72	11 303 434,38
a)	kredyty i pożyczki	0,00	2 500 000,00
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	9 000 000,00	6 000 000,00
c)	inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
d)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
e)	inne	3 621 484,72	2 803 434,38
III.	**Zobowiązania krótkoterminowe**	**3 583 115,14**	**3 102 513,94**
1.	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00

–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
3.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	3 583 115,14	3 102 513,94
a)	kredyty i pożyczki	0,00	22 225,96
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c)	inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	1 308 959,18	1 003 008,34
–	do 12 miesięcy	1 308 959,18	1 003 008,34
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e)	zaliczki otrzymane na dostawy i usługi	0,00	0,00
f)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	77 804,92	50 282,68
h)	z tytułu wynagrodzeń	52 859,05	47 023,06
i)	inne	2 143 491,99	1 979 973,90
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV.	**Rozliczenia międzyokresowe**	**0,00**	**0,00**
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
–	długoterminowe	0,00	0,00
–	krótkoterminowe	0,00	0,00
Pasywa razem		**29 187 522,08**	**22 608 460,48**

3.3 Rachunek Zysków i Strat

LP.	Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2026-30.09.2026 (dziewięć miesięcy)	Za okres 01.01.2025-30.09.2025 (dziewięć miesięcy)	Za okres 01.07.2026-30.09.2026 (trzeci kwartał)	Za okres 01.07.2025-30.09.2025 (trzeci kwartał)
		w złotych	w złotych	w złotych	w złotych
A.	**Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:**	**5 468 808,94**	**4 853 383,77**	**1 957 756,62**	**1 891 731,97**
–	od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	5 468 808,94	4 853 383,77	1 957 756,62	1 891 731,97
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	**Koszty działalności operacyjnej**	**3 989 037,41**	**3 045 202,99**	**1 394 601,59**	**1 078 507,77**
I.	Amortyzacja	0,00	1 585,24	0,00	0,00
II.	Zużycie materiałów i energii	23 023,89	12 361,23	13 396,85	5 411,44
III.	Usługi obce	1 731 127,29	1 277 740,68	587 700,24	403 274,35
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	123 428,28	90 055,29	40 717,05	34 987,54
–	podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Wynagrodzenia	641 728,11	397 952,50	205 155,45	145 371,87
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	72 790,66	41 567,45	29 551,34	14 749,24
–	emerytalne	0,00	0,00	0,00	0,00
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	1 396 939,18	1 223 940,60	518 080,66	474 713,33
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	**Zysk (strata) ze sprzedaży (A–B)**	**1 479 771,53**	**1 808 180,78**	**563 155,03**	**813 224,20**
D.	**Pozostałe przychody operacyjne**	**2 750 017,73**	**1 594 482,54**	**628 641,81**	**484 370,73**
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	86 598,12	157 140,49	40 153,21	102 936,63
IV.	Inne przychody operacyjne	2 663 419,61	1 437 342,05	588 488,60	381 434,10
E.	**Pozostałe koszty operacyjne**	**1 694 500,74**	**1 280 404,50**	**288 922,00**	**353 491,45**
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	308 063,65	363 580,43	70 914,83	84 283,25
III.	Inne koszty operacyjne	1 386 437,09	916 824,07	218 007,17	269 208,20
F.	**Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)**	**2 535 288,52**	**2 122 258,82**	**902 874,84**	**944 103,48**
G.	**Przychody finansowe**	**41 793,45**	**40 236,44**	**16 437,69**	**13 610,48**
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	od jednostek powiązanych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	od jednostek pozostałych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki, w tym:	41 793,45	40 236,44	16 437,69	13 610,48
–	od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00

IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H.	**Koszty finansowe**	**398 403,43**	**528 252,65**	**133 153,60**	**174 706,49**
I.	Odsetki, w tym:	398 403,43	528 252,65	133 153,60	174 706,49
–	dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	**Zysk (strata) brutto (F+G-H)**	**2 178 678,54**	**1 634 242,61**	**786 158,93**	**783 007,47**
J.	**Podatek dochodowy**	300 327,47	191 988,00	41 020,72	63 996,00
K.	**Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)**	0,00	0,00	0,00	0,00
L.	**Zysk (strata) netto (I-J-K)**	**1 878 351,07**	**1 442 254,61**	**745 138,21**	**719 011,47**

3.4 Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE (FUNDUSZU) WŁASNYM				
	Wyszczególnienie	**Za okres 01.01.2026-30.09.2026 (dziewięć miesięcy)**	**Za okres 01.01.2025-30.09.2025 (dziewięć miesięcy)**	**Za okres 01.07.2026-30.09.2026 (trzeci kwartał)**	**Za okres 01.07.2025-30.09.2025 (trzeci kwartał)**
		w złotych	w złotych	w złotych	w złotych
I.	**Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)**	**5 509 465,47**	**3 391 764,51**	**9 424 977,38**	**4 115 007,65**
	-korekty błędów podstawowych	0,00	1 087,89	0,00	1 087,89
Ia.	**Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach**	**5 509 465,47**	**3 392 852,40**	**9 424 977,38**	**4 116 095,54**
1.	**Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu**	**1 111 111,20**	**1 000 000,00**	**1 333 333,40**	**1 000 000,00**
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	222 222,20	0,00	0,00	0,00
a)	zwiększenie (z tytułu)	222 222,20	0,00	0,00	0,00
-	wydania udziałów (emisji akcji)	222 222,20	0,00	0,00	0,00
-	…...	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	**umorzenia udziałów (akcji)**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	**……..**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
1.2.	**Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu**	**1 333 333,40**	**1 000 000,00**	**1 333 333,40**	**1 000 000,00**
2.	**Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
2.1.	**Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
a)	zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	**wpłaty**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	**…..**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	…...	0,00	0,00	0,00	0,00
2.2.	**Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
3.	**Udziały (akcje) własne na początek okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
a)	**a/.zwiększenie**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
b)	b/.zmniejszenie	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1.	**Udziały (akcje) własne na koniec okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
4.	**Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu**	**2 472 165,52**	**1 346 669,22**	**6 993 299,76**	**2 427 721,04**
4.1.	**Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego**	4 486 265,60	**1 081 051,82**	−34 868,64	**0,00**
a)	zwiększenie (z tytułu)	4 521 134,24	1 081 051,82	0,00	0,00
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej	2 560 076,85	0,00	0,00	0,00
-	z kapitału z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
-	z podziału zysku (ustawowo)	1 961 057,39	1 081 051,82	0,00	0,00
-	z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość	0,00	0,00	0,00	0,00
-	**z niepodzielonego wyniku lat ubiegłych**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	**z uchwały Akcjonariuszy**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	**…..**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
b)	zmniejszenia (z tytułu)	34 868,64	0,00	34 868,64	0,00

-	pokrycia straty	34 868,64	0,00	34 868,64	0,00
-	……	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2.	**Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu**	**6 958 431,12**	**2 427 721,04**	**6 958 431,12**	**2 427 721,04**
5.	**Kapitał (fundusz)z aktualizacji wyceny na początek okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
5.1.	**Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
a)	zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	…….	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	zbycia środków trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	……	0,00	0,00	0,00	0,00
5.2.	**Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
6.	**Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
6.1.	**Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
a)	zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	**nie zarejestrowane podwyższenie kapitału podstawowego**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	…….	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	podwyższenie kapitału zakładowego w drodze emisji akcji (subskrypcja zamknięta)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej	0,00	0,00	0,00	0,00
-	…..	0,00	0,00	0,00	0,00
6.2.	**Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
7.	**Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu**	**1 926 188,75**	**1 045 095,29**	**1 098 344,22**	**687 286,61**
7.1.	**Zysk z lat ubiegłych na początek okresu**	**1 961 057,39**	**1 081 051,82**	**1 133 212,86**	**723 243,14**
-	w tym: zysk poprzedniego okresu – I półrocze	0,00	0,00	1 133 212,86	723 243,14
-	**korekty błędów podstawowych**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
7.2.	**Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach**	**1 961 057,39**	**1 081 051,82**	**1 133 212,86**	**723 243,14**
a)	zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	**podziału zysku z lat ubiegłych**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	elim.różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	…….	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenie (z tytułu)	1 961 057,39	1 081 051,82	0,00	0,00
-	na kapitał rezerwowy	0,00	0,00	0,00	0,00
-	na kapitał zapasowy	1 961 057,39	1 081 051,82	0,00	0,00
-	**na kapitał zapasowy**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	**pokrycie straty z lat ubiegłych**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
-	**wypłaty**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
7.3.	**Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu**	**0,00**	**0,00**	**1 133 212,86**	**723 243,14**
7.4.	**Strata z lat ubiegłych na początek okresu**	34 868,64	**35 956,53**	34 868,64	**35 956,53**
-	korekty błędów podstawowych	0,00	-1 087,89	0,00	-1 087,89
7.5.	**Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach**	34 868,64	**34 868,64**	34 868,64	**34 868,64**
a)	zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	34 868,64	0,00	34 868,64	0,00
-	**rozliczenie za kapitałem zapasowym**	**34 868,64**	**0,00**	34 868,64	**0,00**

c)	Błędy lat poprzednich	0,00	0,00	0,00	0,00
7.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	34 868,64	0,00	34 868,64
7.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	−34 868,64	1 133 212,86	688 374,50
8.	Wynik netto	1 878 351,07	1 442 254,61	745 138,21	719 011,47
a)	zysk netto	1 878 351,07	1 442 254,61	745 138,21	719 011,47
	w tym: działalności krajowej	1 878 351,07	1 442 254,61	745 138,21	719 011,47
	eksport	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	strata netto	0,00	0,00	0,00	0,00
	w tym: działalności krajowej	0,00	0,00	0,00	0,00
	eksport	0,00	0,00	0,00	0,00
c)	różnice kursowe z łączenia	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	10 170 115,59	4 835 107,01	10 170 115,59	4 835 107,01
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	10 170 115,59	4 835 107,01	10 170 115,59	4 835 107,01

W danych porównawczych za 2025 r. skorygowano prezentację kapitału własnego na początek okresu oraz korekty straty z lat ubiegłych w wysokości 1 087,89 zł. Zmiana nie wpływa na wynik finansowy ani kapitał własny na koniec prezentowanych okresów.

3.5 Rachunek przepływów pieniężnych

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
	(metoda pośrednia)				
	Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2026-30.09.2026 (dziewięć miesięcy)	Za okres 01.01.2025-30.09.2025 (dziewięć miesięcy)	Za okres 01.07.2026-30.09.2026 (trzeci kwartał)	Za okres 01.07.2025-30.09.2025 (trzeci kwartał)
		w złotych	w złotych	w złotych	w złotych
A.	**A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej**	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	**Zysk (strata)netto**	**1 878 351,07**	**1 442 254,61**	**745 138,21**	**719 011,47**
II.	**Korekty razem**	**-2 360 968,37**	**-1 620 233,17**	**-838 898,55**	**-850 135,39**
1.	Amortyzacja	0,00	1 585,24	0,00	0,00
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	397 665,94	505 472,08	133 047,22	172 814,32
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	330 327,75	-31 552,45	132 403,80	0,00
6.	Zmiana stanu zapasów	-250 281,86	-340 841,74	-210 022,31	-115 430,99
7.	Zmiana stanu należności	-3 094 438,37	-2 512 478,28	-961 242,28	-966 664,18
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	437 260,59	509 617,80	236 688,36	464 551,70
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-619 899,32	-196 832,89	-287 990,47	-671 085,35
10.	Inne korekty	438 396,90	444 797,07	118 217,13	265 679,11
III.	**Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)**	**-482 617,30**	**-177 978,56**	**-93 760,34**	**-131 123,92**
B.	**Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej**	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	**Wpływy**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
-	zbycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
-	spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
-	inne wpływy z aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	**Wydatki**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
-	nabycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	udzielone pożyczki długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	**Przepływy pieniężne netto z działalności**	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**

	inwestycyjnej (I-II)				
C.	**Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej**	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	**Wpływy**	**2 893 959,05**	**600 000,00**	**0,00**	**400 000,00**
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2 893 959,05	0,00	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	0,00	600 000,00	0,00	400 000,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	**Wydatki**	**527 079,36**	**502 611,80**	**133 047,22**	**171 301,99**
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Spłaty kredytów i pożyczek	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	111 660,00	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8.	Odsetki	415 419,36	502 611,80	133 047,22	171 301,99
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	**Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)**	**2 366 879,69**	**97 388,20**	**-133 047,22**	**228 698,01**
D.	**Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)**	**1 884 262,39**	**-80 590,36**	**-226 807,56**	**97 574,09**
E.	**Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:**	**1 884 262,39**	**-80 590,36**	**-226 807,56**	**97 574,09**
-	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
F.	**Środki pieniężne na początek okresu**	**513 266,24**	**281 917,83**	**2 624 336,19**	**103 753,38**
G.	**Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:**	**2 397 528,63**	**201 327,47**	**2 397 528,63**	**201 327,47**
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	25 277,31	0,00	25 277,31

4. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

1. Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2023 r. poz. 120 z późn. zm.) oraz Krajowym Standardem Rachunkowości nr. 5 („Leasing, najem i dzierżawa").

2. Na mocy zarządzenia z 15 kwietnia 2026 r. Spółka przyjęła do stosowania od 1 stycznia 2025 r. Krajowy Standard Rachunkowości nr 5 „Leasing, najem i dzierżawa". W niniejszym sprawozdaniu należności z tytułu leasingu finansowego prezentowane są bez przyszłych rat odsetkowych przypadających do zafakturowania po dniu bilansowym. Dane porównawcze przedstawiono z zastosowaniem tych samych zasad rachunkowości, zapewniając ich porównywalność z danymi okresu bieżącego. W III kwartale 2026 r. Spółka nie wprowadziła dalszych zmian stosowanych zasad rachunkowości.

1) Obowiązujące zasady wyceny aktywów i pasywów:

- Środki trwałe i Wartości niematerialne i prawne

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny) pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe o wartości powyżej wartości granicznej określonej w ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych podlegają amortyzacji, począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu przekazania ich do użytkowania do końca miesiąca, w którym następuje zrównanie sumy odpisów amortyzacyjnych z ich wartością początkową lub w którym postawiono je w stan likwidacji, zbyto lub stwierdzono ich niedobór.

Odpisów amortyzacyjnych od ujawnionych środków trwałych nieobjętych dotychczasową ewidencją dokonuje się od miesiąca następującego po miesiącu wprowadzenia ich do ewidencji.

Środki trwałe niskocenne umarzane są w 100% w miesiącu przekazania do użytkowania.

Podstawę dokonywania odpisów amortyzacyjnych (umorzeniowych) środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych stanowi aktualny plan amortyzacji sporządzany na pierwszy dzień każdego roku obrotowego, określający stawki i kwoty rocznych odpisów poszczególnych środków trwałych.

Plan amortyzacji zawiera m.in.:

- numer inwentarzowy,
- symbol klasyfikacji rodzajowej,

- nazwę obiektu,
- datę przyjęcia do użytkowania,
- wartość początkową,
- metodę amortyzacji,
- stopę rocznej amortyzacji,
- roczną i miesięczną kwotę odpisów.

Kwoty rocznych odpisów amortyzacyjnych (umorzeniowych) ustala się metodą liniową drogą systematycznego rozłożenia wartości początkowej danego środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej na przewidywane lata jego użytkowania, proporcjonalnie do upływu czasu w równych ratach.

W przypadku środków trwałych, na których wartość ma wpływ szybki postęp techniczno-ekonomiczny, stawki amortyzacji są podwyższane stosownie do limitów określonych w przepisach podatkowych.

Poprawność przyjętych do planu amortyzacji okresów używania i innych danych jest przez jednostkę okresowo weryfikowana. Ustalone drogą weryfikacji nowe stawki amortyzacyjne stosuje się w następnym roku obrotowym.

W razie zmiany techniki produkcji, przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn powodujących trwałą utratę gospodarczej przydatności środka trwałego dokonuje się, w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, odpowiednich, nieplanowanych odpisów amortyzacyjnych.

Wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej nieprzekraczającej kwoty określonej w przepisach podatkowych jako dolna kwota, od której składniki majątku zalicza się do wartości niematerialnych i prawnych, odpisuje się jednorazowo w koszty.

Wartości niematerialne i prawne amortyzuje się przy uwzględnieniu minimalnych długości okresów amortyzacji określonych w przepisach podatkowych.

- Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość środków trwałych w budowie zwiększają ujemne różnice kursowe oraz odsetki od kredytów za okres budowy środka trwałego, zaś zmniejszają odpisy z tytułu trwałej utraty jego wartości.

- Nieruchomości

Nieruchomości ewidencjonuje się i wycenia według zasad obowiązujących dla środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych, czyli według ceny nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,

- Wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji

Wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji ewidencjonuje się i wycenia według zasad obowiązujących dla środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych, czyli według ceny nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości

przeszacowanej, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

- Udziały (akcje) w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych

Udziały (akcje) w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wycenia się według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości;

- Zapasy

Zapasy materiałów i towarów wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Jednostka nie prowadzi ewidencji materiałów. Ich zakup obciąża bezpośrednio koszty działalności. Rozchód towarów z magazynu w przypadku prowadzenia ewidencji według cen rzeczywistych wycenia się metodą „pierwsze weszło, pierwsze wyszło".

W odniesieniu do zapasów towarów jednostka prowadzi ewidencję ilościowo-wartościową. Przyjęcie towarów do magazynu następuje według rzeczywistych cen nabycia.

- Inwestycje krótkoterminowe

Inwestycje krótkoterminowe wycenia się według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia lub wartości rynkowej. Inwestycje krótkoterminowe, dla których nie istnieje aktywny rynek, wycenia się w wartości godziwej.

- Należności

Należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności, czyli po uwzględnieniu odpisów aktualizujących ich wartość.

- Udzielone pożyczki

Udzielone pożyczki wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności, czyli do kwoty głównej dolicza się należne odsetki za okres objęty sprawozdaniem finansowym, choćby nie stały się jeszcze wymagalne. Wartość udzielonych pożyczek korygują odpisy aktualizujące ich wartość.

- Zobowiązania

Zobowiązania wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, czyli do kwoty głównej zobowiązań dolicza się odsetki wynikające z otrzymanych od kontrahentów not odsetkowych.

- Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe, wycenia się według wartości godziwej.

- Środki pieniężne

Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej.

- Rezerwy

Rezerwy na straty i zobowiązania wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

- Rezerwy tworzone są na:
- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa – przyszłe straty lub zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na stratę z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych lub skutków toczącego się postępowania sądowego;
- przyszłe zobowiązania spowodowane restrukturyzacją, jeżeli na podstawie odrębnych przepisów jednostka jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy, a plany restrukturyzacji pozwalają w sposób wiarygodny oszacować wartość tych przyszłych zobowiązań.

Rezerwy są tworzone w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych, w zależności od okoliczności, z których strata wynika.

Rezerwę zmniejsza powstanie straty lub zobowiązania, na które została utworzona, zaś niewykorzystane rezerwy (z uwagi na ustanie lub zmniejszenie ryzyka strat, na które zostały utworzone) rozwiązuje się na dobro kont pozostałych przychodów operacyjnych lub przychodów finansowych.

- Udziały (akcje) własne

Udziały (akcje) własne wycenia się według cen nabycia.

- Kapitały

Kapitały wycenia się według wartości nominalnej.

Pozostałe aktywa i pasywa wycenia się według wartości nominalnej.

2) Wycena aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych:

Na dzień bilansowy:

- wyrażone w walutach obcych aktywa (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski,
- wyrażone w walutach obcych pasywa wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

W ciągu roku obrotowego:

- Operacje gospodarcze wyrażone w walutach obcych ujmuje się według kursu faktycznie zastosowanego, gdy wynika to z charakteru operacji. W pozostałych przypadkach, w tym gdy zastosowanie kursu faktycznego przy zapłacie należności lub zobowiązań nie jest zasadne, stosuje się średni kurs NBP z dnia poprzedzającego dzień przeprowadzenia operacji.

3) Zasady wyceny zobowiązań warunkowych:

Zobowiązanie warunkowe jest możliwym zobowiązaniem, które powstaje na skutek zdarzeń przeszłych i którego istnienie zostanie potwierdzone dopiero w przyszłości w

momencie wystąpienia niepewnych zdarzeń (nad którymi jednostka nie ma pełnej kontroli). Zobowiązaniem warunkowym może być również obecne zobowiązanie jednostki, które powstaje na skutek przeszłych zdarzeń i którego nie można wycenić wystarczająco

wiarygodnie lub nie jest prawdopodobne, aby wypełnienie tego zobowiązania spowodowało wypływ środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne. W związku z tym zobowiązanie takie nie jest prezentowane w bilansie, ale jest opisywane w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania finansowego.

Przykładem zobowiązań warunkowych mogą być zobowiązania wynikające z udzielonych przez jednostkę gwarancji lub poręczeń majątkowych.

Zobowiązanie warunkowe wycenia się w wartości udzielonych gwarancji, poręczeń lub w inny sposób wiarygodnie oszacowanej wartości.

4) Zasady wyceny rozliczeń międzyokresowych przychodów i kosztów:

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów, to stan na dzień bilansowy wartości nominalnej przychodów (długo- i krótkoterminowych), których realizacja następuje w okresach przyszłych. Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się między innymi:

- ujemną wartość firmy,
- w przypadku wniesienia przez jednostkę aportu: różnicę pomiędzy wartością tego aportu (wynikającą z umowy spółki) a jego wartością netto,
- pobrane wpłaty lub zarachowane należności od kontrahentów za świadczenia, które zostaną wykonane w następnym roku obrotowym,
- przewidziane do umorzenia zobowiązania do czasu uznania przez banki lub wierzycieli ugody (układu) o spłacie zobowiązań za zrealizowaną.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów

Czynne rozliczenia międzyokresowe

W ciągu okresu sprawozdawczego przedmiotem rozliczeń międzyokresowych są między innymi:

- koszty niezakończonych prac rozwojowych i badawczych,
- koszty czynszów i dzierżawy płaconych z góry,
- koszty energii opłaconej z góry,
- koszty ubezpieczeń majątkowych,
- podatek od nieruchomości,
- naliczone z góry odsetki od kredytów i pożyczek,
- naliczone z góry inne koszty finansowe,
- inne koszty dotyczące następnych okresów sprawozdawczych (prenumeraty, przedpłaty na targi itp.).

Koszty poniesione przez jednostkę i przekraczające 400,00 zł podlegają aktywowaniu na koncie rozliczeń międzyokresowych i rozliczane są proporcjonalnie do upływu czasu w kolejnych okresach obrotowych, których dotyczą.

5) Zasady ewidencji aktywów będących przedmiotem leasingu finansowego:

Aktywa będące przedmiotem umowy leasingu finansowego, finansujący wykazuje w swoich księgach rachunkowych i bilansie jako aktywa finansowe z tytułu należności.

Oddane w leasing finansowy aktywa uprzednio ujmowane są w ewidencji jako towary, a ich wartość netto przenoszona jest w momencie zawarcia umowy leasingowej na konto „Należności z tytułu umów leasingowych".

Klasyfikacja należności z punktu widzenia ich terminu (długo i krótkoterminowe) nie jest ujmowana bezpośrednio w księgach rachunkowych, lecz sporządzana poza systemem finansowo-księgowym i wykorzystywana wyłącznie na potrzeby prezentacji w sprawozdaniu finansowym.

Podział należności z tytułu umów leasingowych na część długoterminową i krótkoterminową dokonywany jest na podstawie harmonogramów spłat wynikających z zawartych umów leasingowych i prowadzony w ewidencji pomocniczej w arkuszu kalkulacyjnym, stanowiącym narzędzie pozaksięgowe wspierające proces sprawozdawczości finansowej. Dane w arkuszu są uzgadniane z zapisami księgowymi oraz harmonogramami spłat.

W okresie trwania leasingu finansowego, finansujący nie dokonuje bilansowej amortyzacji przedmiotu leasingu.

<u>Ujęcie podatkowe przedmiotu leasingu.</u>

Dla celów podatkowych, w przypadku, gdy umowa leasingu zgodnie z przepisami podatkowymi spełnia warunki leasingu operacyjnego przedmiot leasingu stanowi dla jednostki środek trwały. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są zgodnie z przepisami podatkowymi od pełnej wartości początkowej środka trwałego przy zastosowaniu metody liniowej amortyzacji.

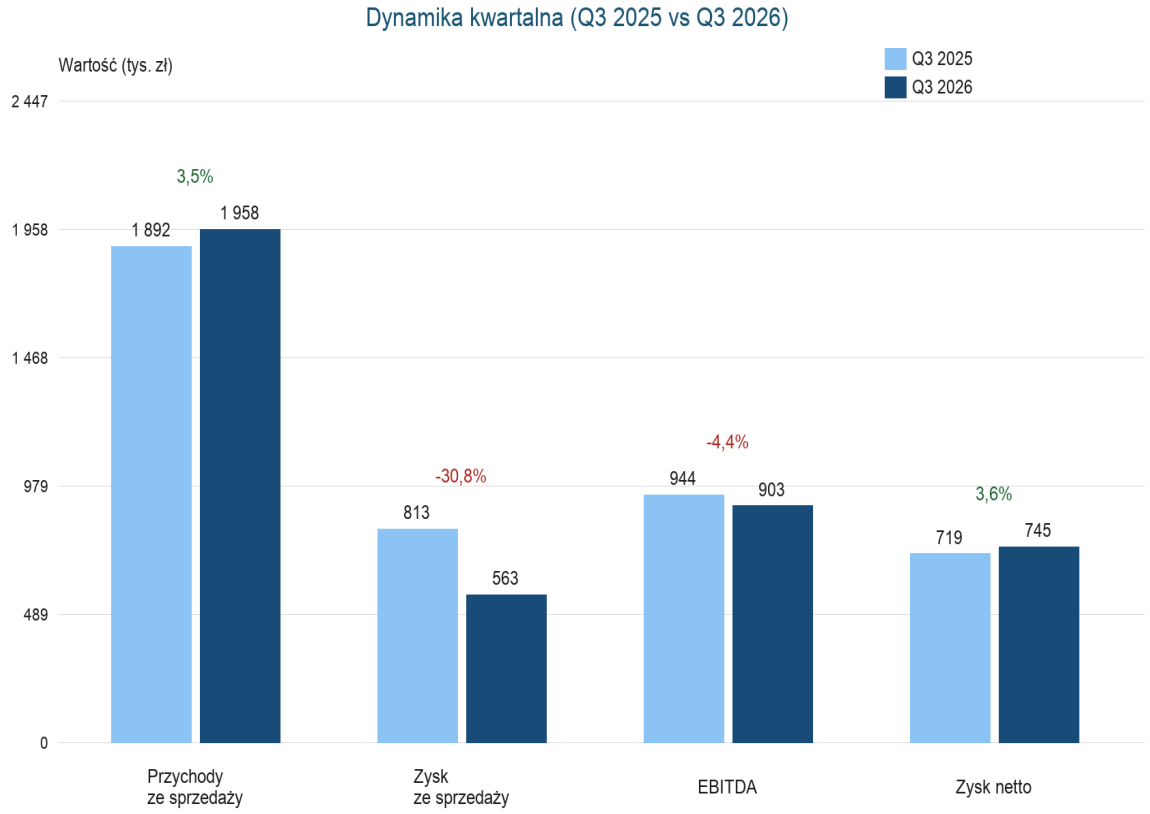
Podstawowym narzędziem ewidencyjnym przedmiotów leasingu jest pozabilansowa „Księga inwentarzowa przedmiotów leasingu", która jest prowadzona na zasadach obowiązujących ewidencję środków trwałych i obejmuje przede wszystkim:

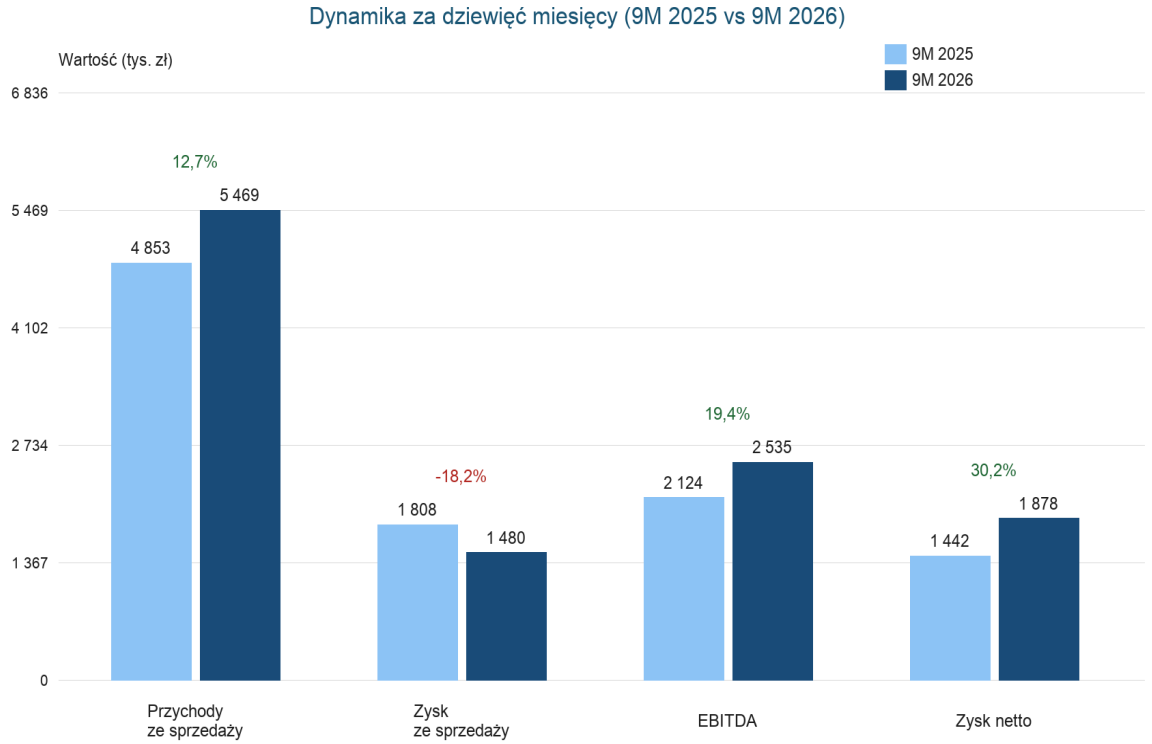
- wartość początkową przedmiotu leasingu
- metodę amortyzacji
- stawkę amortyzacji
- narastającą wartość odpisów amortyzacyjnych
- wartość netto przedmiotów leasingu

5. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Kluczowe wyniki finansowe:

Dane w tys. zł	9M 2026	9M 2025	Zmiana r/r	Q3 2026	Q3 2025	Zmiana r/r
Przychody ze sprzedaży	5 469	4 853	12,7%	1 958	1 892	3,5%
Zysk ze sprzedaży	1 480	1 808	-18,2%	563	813	-30,8%
EBITDA	2 535	2 124	19,4%	903	944	-4,4%
Zysk netto	1 878	1 442	30,2%	745	719	3,6%
Przepływy operacyjne	-483	-178	–	-94	-131	–





Przychody i rentowność sprzedaży

W III kwartale 2026 r. przychody ze sprzedaży wyniosły 1 957,8 tys. zł, co oznacza wzrost o 3,5% rok do roku oraz o 3,4% względem II kwartału 2026 r. Narastająco, za dziewięć miesięcy, przychody osiągnęły 5 468,8 tys. zł i były o 12,7% wyższe niż przed rokiem. Wzrost przychodów wynikał ze zwiększenia liczby aktywnych kontraktów leasingowych.

Koszty działalności operacyjnej w III kwartale wyniosły 1 394,6 tys. zł wobec 1 078,5 tys. zł rok wcześniej. Ich wzrost o 316,1 tys. zł przewyższył wzrost przychodów, który wyniósł 66,0 tys. zł. W rezultacie zysk ze sprzedaży zmniejszył się o 30,8%, do 563,2 tys. zł, a marża zysku ze sprzedaży obniżyła się z 43,0% do 28,8%. Jednocześnie, w porównaniu z II kwartałem 2026 r., zysk ze sprzedaży wzrósł o 12,6%.

W III kwartale Spółka zwiększyła względem poprzedniego kwartału wydatki na reklamę zewnętrzną i internetową. Działania te służą przede wszystkim budowaniu rozpoznawalności marki i oferty leasingowej w dłuższym okresie. Spółka nie obserwowała jeszcze ich bezpośredniego przełożenia na wzrost sprzedaży. Na poziom kosztów wpłynął również niewielki wzrost kosztów najmu związany ze zmianą biura w sierpniu 2026 r. Przeprowadzka nie wiązała się z dodatkowymi kosztami jednorazowymi.

Pozostała działalność operacyjna

Pozostałe przychody operacyjne w III kwartale 2026 r. wyniosły 628,6 tys. zł wobec 484,4 tys. zł rok wcześniej. Największe pozycje stanowiły przychody ze sprzedaży pojazdów poleasingowych w wysokości 234,5 tys. zł, dodatkowe opłaty do umów leasingowych w kwocie 161,7 tys. zł oraz odszkodowania komunikacyjne w wysokości 108,9 tys. zł. Pozostałe koszty operacyjne wyniosły 288,9 tys. zł wobec 353,5 tys. zł rok wcześniej. Obejmowały przede

wszystkim koszt własny sprzedaży pojazdów poleasingowych w wysokości 190,2 tys. zł oraz odpisy aktualizujące należności w kwocie 70,9 tys. zł.

Wynik pozostałej działalności operacyjnej wzrósł ze 130,9 tys. zł do 339,7 tys. zł. Poprawa o 208,8 tys. zł zrównoważyła znaczną część spadku zysku ze sprzedaży.

Odzysk i sprzedaż pojazdów stanowią integralny element modelu biznesowego IFL S.A. w przypadku umów, w których klienci nie wywiązują się ze zobowiązań. Proces ten umożliwia odzyskiwanie części zaangażowanych środków i ograniczanie strat związanych z zakończonymi kontraktami. Efekty tych działań zależą m.in. od wartości i stanu technicznego pojazdów, kosztów ich odzysku i przygotowania do sprzedaży oraz sytuacji na rynku samochodów używanych.

Wynik operacyjny i wynik netto

Zysk operacyjny w III kwartale wyniósł 902,9 tys. zł i był o 4,4% niższy niż rok wcześniej. Poprawa wyniku pozostałej działalności operacyjnej ograniczyła wpływ niższego zysku ze sprzedaży na wynik operacyjny. EBITDA również wyniosła 902,9 tys. zł, ponieważ w okresie sprawozdawczym Spółka nie wykazała amortyzacji.

Koszty finansowe zmniejszyły się ze 174,7 tys. zł do 133,2 tys. zł. Spadek wynikał z ograniczenia wykorzystania finansowania zewnętrznego dzięki dostępności środków pozyskanych z emisji akcji. Przychody finansowe wzrosły z 13,6 tys. zł do 16,4 tys. zł.

Poprawa wyniku działalności finansowej zrównoważyła spadek zysku operacyjnego. Zysk brutto wyniósł 786,2 tys. zł wobec 783,0 tys. zł rok wcześniej. Obciążenie podatkiem dochodowym wyniosło 41,0 tys. zł, a zysk netto osiągnął 745,1 tys. zł i był o 3,6% wyższy niż przed rokiem. Podatek dochodowy za III kwartał obejmuje część bieżącą w wysokości 77,2 tys. zł oraz zmniejszenie obciążenia z tytułu podatku odroczonego o 36,2 tys. zł. Zmiana podatku odroczonego wiąże się ze zmianą różnic przejściowych dotyczących m.in. przedmiotów leasingu, należności i zapasów.

Wyniki narastające za dziewięć miesięcy

Za dziewięć miesięcy 2026 r. zysk ze sprzedaży wyniósł 1 479,8 tys. zł i był o 18,2% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wynik pozostałej działalności operacyjnej zwiększył się natomiast z 314,1 tys. zł do 1 055,5 tys. zł, co pozwoliło osiągnąć wzrost zysku operacyjnego mimo niższego wyniku na sprzedaży.

Zysk operacyjny wyniósł 2 535,3 tys. zł, o 19,5% więcej niż rok wcześniej. EBITDA osiągnęła 2 535,3 tys. zł i wzrosła o 19,4%. Zysk netto za dziewięć miesięcy wyniósł 1 878,4 tys. zł, co oznacza wzrost o 30,2%.

Portfel, przepływy pieniężne i finansowanie

Zwiększenie liczby kontraktów leasingowych przekładało się na wzrost należności oraz zapotrzebowania na środki finansujące portfel. Według oceny Zarządu poziom opóźnień w spłatach pozostawał względnie stabilny. Większa liczba odzyskanych pojazdów oczekujących na sprzedaż wpłynęła natomiast na wzrost zapasów.

Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej w III kwartale wyniosły −93,8 tys. zł, a narastająco za dziewięć miesięcy −482,6 tys. zł. W rachunku przepływów za sam kwartał wykazano m.in. zwiększenie należności o 961,2 tys. zł oraz zapasów o 210,0 tys. zł.

Zaangażowanie środków w te pozycje powodowało, że dodatni wynik finansowy nie przekładał się na dodatnie przepływy operacyjne.

Kwartalne przepływy z działalności finansowej wyniosły −133,0 tys. zł i odpowiadały płatnościom odsetkowym. Spółka nie wykazała przepływów inwestycyjnych. Stan środków pieniężnych zmniejszył się w kwartale o 226,8 tys. zł i na 30 września 2026 r. wynosił 2 397,5 tys. zł.

Na koniec okresu zobowiązania z tytułu obligacji wynosiły 9 000,0 tys. zł i były wykazane jako długoterminowe. Saldo zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek wynosiło zero. Spółka korzystała ze środków pozyskanych z emisji akcji, świadomie pozostawiając niewykorzystany limit bankowy przyznany na podstawie umowy zawartej w lipcu 2026 r. Limit ten ma stanowić dodatkowe źródło finansowania przyszłych potrzeb płynnościowych Spółki.

6. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie możliwości zrealizowania prognoz

Zarząd zaktualizował prognozę finansową na 2026 r., obniżając prognozowane przychody ze sprzedaży z 9,5 mln zł do 8,0 mln zł, przy jednoczesnym podtrzymaniu prognoz EBITDA na poziomie 3,8 mln zł oraz zysku netto na poziomie 2,4 mln zł.

Korekta prognozy przychodów wynika z niepełnej realizacji planu liczby uruchomionych kontraktów leasingowych, co przekłada się na niższy od zakładanego poziom przychodów z ich obsługi. Jednocześnie odzysk i sprzedaż pojazdów z przedterminowo zakończonych umów wpływają na pozostałe przychody operacyjne, wykazywane odrębnie od przychodów ze sprzedaży.

W pierwotnej prognozie wynik na rozliczeniu przedterminowo zakończonych kontraktów szacowano przy zastosowaniu ostrożnych założeń. W ocenie Zarządu dotychczasowe wyniki oraz oczekiwany wynik pozostałej działalności operacyjnej pozwalają podtrzymać prognozy EBITDA i zysku netto mimo obniżenia prognozy przychodów ze sprzedaży.

Dane w tys. zł	Aktualna prognoza 2026	Wykonanie za 9 miesięcy	Realizacja	Pozostało do wykonania
Przychody ze sprzedaży	8 000,0	5 468,8	68,4%	2 531,2
EBITDA	3 800,0	2 535,3	66,7%	1 264,7
Zysk netto	2 400,0	1 878,4	78,3%	521,6

Osiągnięcie zaktualizowanej prognozy przychodów ze sprzedaży wymaga wypracowania w IV kwartale 2 531,2 tys. zł, czyli o 29,3% więcej niż w III kwartale. Realizacja prognoz pozostaje uzależniona w szczególności od liczby aktywnych i nowo uruchamianych kontraktów, terminowości spłat oraz tempa i warunków sprzedaży odzyskanych pojazdów.

EBITDA oznacza zysk operacyjny powiększony o amortyzację. Kwoty pozostałe do wykonania stanowią różnicę między prognozą roczną a wynikami za dziewięć miesięcy, a nie odrębną prognozę wyników IV kwartału.

7. Liczba osób zatrudnionych w Spółce

Na dzień 30 września 2026 r. Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. zatrudniał na podstawie umów o pracę 6 osób, z których jedna przebywała na urlopie wychowawczym. Zatrudnienie z wyłączeniem tej osoby wynosiło 5 osób, co odpowiadało 5 pełnym etatom. Ponadto Spółka współpracowała z jedną osobą na podstawie umowy zlecenia, a dwóch członków Zarządu pełniło funkcje na podstawie powołania.

8. Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Spółka Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, a w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w jednostce

W III kwartale 2026 r. Spółka prowadziła działania ukierunkowane na zwiększenie rozpoznawalności oferty leasingowej, rozwój współpracy z partnerami handlowymi, usprawnienie narzędzi dla pośredników oraz przygotowanie nowych rozwiązań organizacyjnych i technologicznych.

Marketing i rozpoznawalność marki

Spółka rozszerzyła obecność reklamową w przestrzeni publicznej. Uruchomiono dwie ekspozycje billboardowe, akcję ulotkową w sieci taxi oraz kolportaż zewnętrzny w Warszawie i Krakowie. Działania obejmowały również reklamę na samochodach taxi w Warszawie, emisję reklamy w Polsat Sport w lipcu oraz dystrybucję 500 plakatów na lokalnych tablicach ogłoszeń. Równolegle zwiększono wydatki na Google Ads i uruchomiono kampanie Meta Ads.

Celem tych działań jest długoterminowe budowanie rozpoznawalności marki i oferty leasingowej. Na koniec III kwartału Spółka nie obserwowała jeszcze ich bezpośredniego przełożenia na wzrost sprzedaży.

Rozwój współpracy z pośrednikami i partnerami handlowymi

Przeprowadzono szkolenia dla nowych pośredników indywidualnych oraz dodatkowe szkolenia dla współpracujących sieci pośrednictwa. Ich celem było wsparcie partnerów w przygotowywaniu ofert i obsłudze klientów zainteresowanych finansowaniem.

Wprowadzono również promocję prowizyjną premiującą zwiększenie wolumenu finansowania pozyskiwanego przez pośredników. Działanie to służy aktywizacji partnerów oraz rozwojowi sprzedaży w tym kanale.

W ramach rozwoju współpracy dealerskiej prowadzono rozmowy i negocjacje dotyczące warunków współpracy oraz dopasowania rozwiązań ofertowych do wymagań IFL S.A. W III kwartale rozpoczęto negocjacje z Grupą Pietrzak dotyczące zapewnienia dodatkowej obsługi finansowania pojazdów oferowanych przez Grupę.

Spółka prowadziła także negocjacje dotyczące współpracy z brokerem ubezpieczeniowym.

Usprawnienia technologiczne i obsługa umów

W III kwartale usprawniano stronę internetową przeznaczoną dla pośredników. Wprowadzone zmiany poprawiały jej funkcjonalność oraz przyspieszały przygotowywanie kalkulacji ofert leasingowych.

Przeprowadzono również analizę możliwości zdalnego zawierania umów leasingowych, stanowiącą podstawę do rozpoczęcia wdrożenia tego rozwiązania w IV kwartale 2026 r.

Warunki pracy i zaplecze organizacyjne

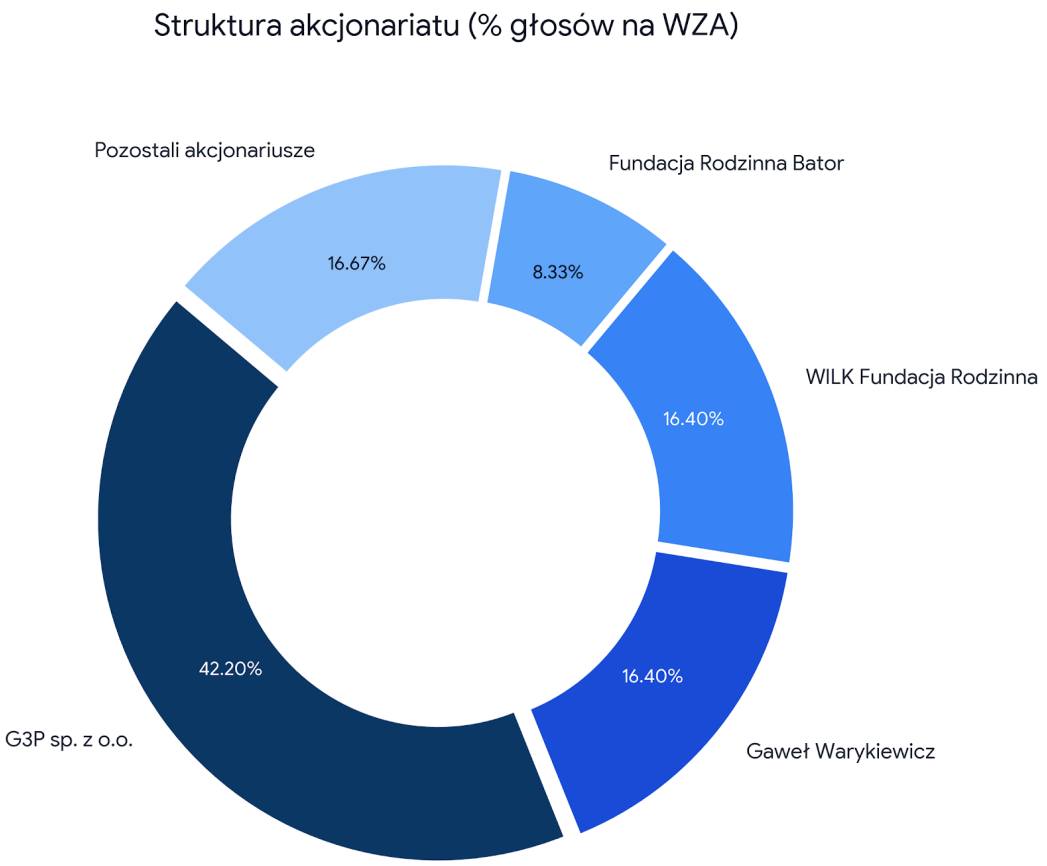
W sierpniu 2026 r. Spółka przeniosła działalność do nowego biura o standardzie klasy A. Większa powierzchnia zapewnia przestrzeń dla nowych pracowników, a standard biura poprawia warunki pracy zespołu.

Finansowanie działalności

W lipcu 2026 r. Spółka zawarła umowę finansowania bankowego. Na koniec III kwartału przyznany limit pozostawał niewykorzystany, ponieważ Spółka korzystała ze środków pozyskanych z emisji akcji. Limit stanowi dodatkowe źródło finansowania przyszłych potrzeb płynnościowych.

9. Struktura akcjonariatu Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień publikacji raportu, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu

Poniżej przedstawiono strukturę akcjonariatu według wiedzy Spółki na dzień 13 listopada 2026 r.



Lp.	Akcjonariusz	% głosów na WZA
1	G3P sp. z o.o.	42,20%
2	Gaweł Warykiewicz	16,40%
3	WILK Fundacja Rodzinna	16,40%
4	Fundacja Rodzinna Bator	8,33%
5	Pozostali akcjonariusze	16,67%