beeIN

LISTOPAD 2026

Wyniki
za III kwartał
2026 r.







I-III kw. 2026 r.: kluczowe wydarzenia

Poprawa wyników finansowych

- Narastająco po trzech kwartałach 21,29 mln zł przychodów ze sprzedaży +13% r/r wobec 18,84 mln zł
- Narastająco po trzech kwartałach - 0,27 mln zł netto straty wobec - 0,75 mln zł r/r zamyka wyprzedaż historycznych zapasów, która obciążyła wynik
- Środki pieniężne na koniec III kwartału przekroczyły 2 mln zł

Koniec zapasów PV

- Praktycznie zakończona sprzedaż paneli kupionych po szczytowych cenach.
- Sprzedaż oparta na bieżących zamówieniach ze znacznie wyższą marżą

Optymalizacja kosztów

- Proces zakończony z końcem września
- Koszty dostosowane do skali działalności

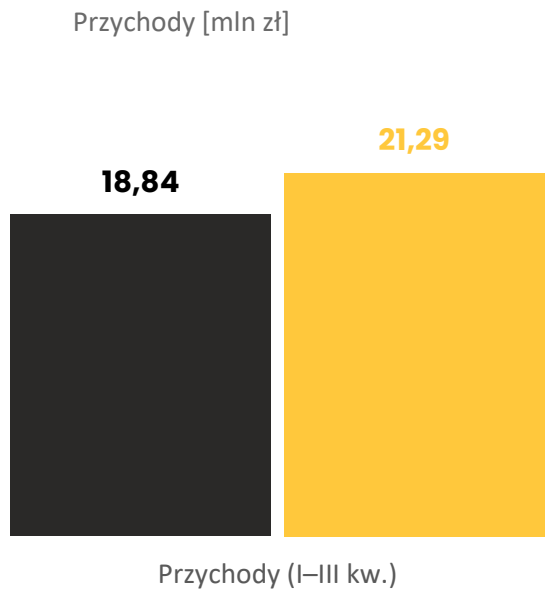
Grunt pod inwestycję

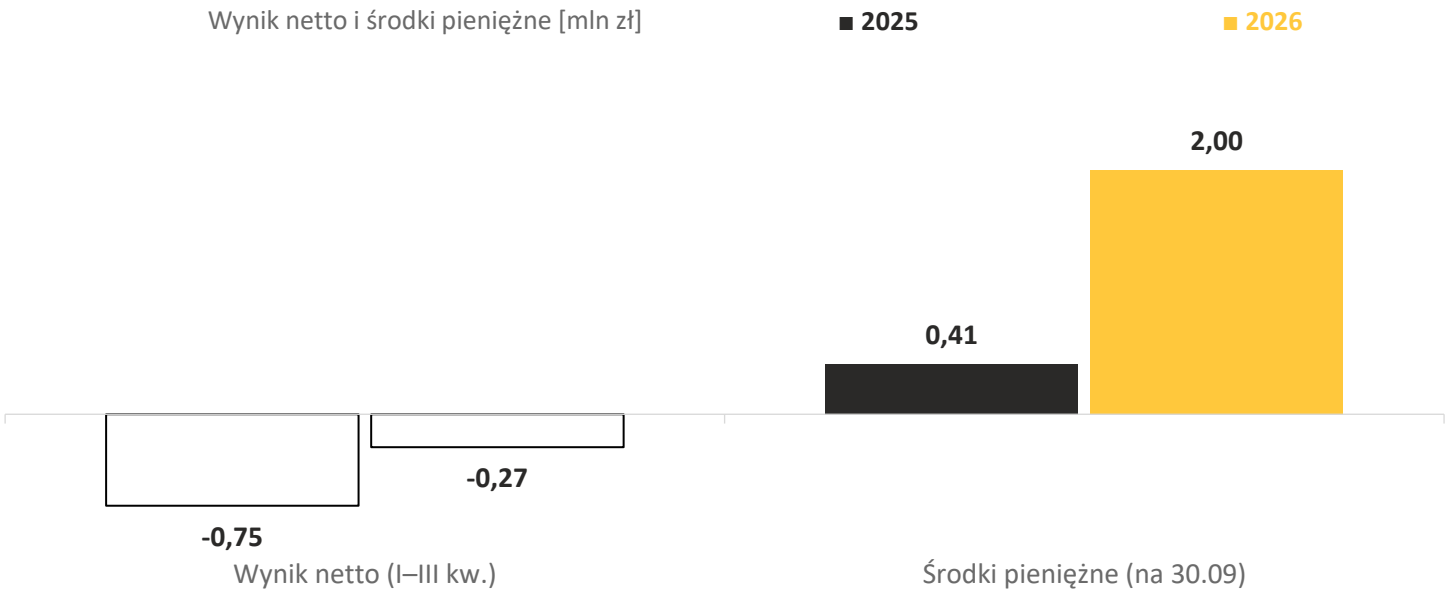
- 2,47 ha w gm. Zbuczyn, przy DK2 Siedlce–Terespol
- Cena nabycia: 800 tys. zł
- Baza pod zaplecze B+R oraz działalność produkcyjną

Podsumowanie III kwartału

- Fundament pod poprawę rentowności
- Kolejny etap projektu pomp ciepła

Wyniki narastająco w 2026 r.





Przychody ze sprzedaży

Przychody po trzech kwartałach wyniosły 21,29 mln zł wobec 18,84 mln zł przychodów ze sprzedaży przed rokiem. Wzrost napędzają głównie ostatnie kwartały: +30,6% r/r w II kw. i blisko +25% r/r w III kw.

Wynik netto i środki pieniężne

Wynik netto po trzech kwartałach: −0,27 mln zł wobec −0,75 mln zł rok wcześniej. Strata w III kw. (0,29 mln zł) wynika głównie z wyprzedaży ostatnich historycznych zapasów paneli PV.
Środki pieniężne stanowią zabezpieczenie pod realizację dalszych celów biznesowych Spółki.

Październik i listopad: kluczowe informacje

01

Marża ok. +220%

Marża na sprzedaży w październiku była o ok. 220% wyższa niż w III kw. 2026 r. To pierwszy miesiąc bez obciążenia historycznymi zapasami PV.

02

Umowa inwestycyjna

3.11 umowa z MIDAS Fundacja Rodzinna (Fundacja Rodzinna Michała Sochackiego): min. 2,24 mln zł przy sprzedaży pełnego pakietu akcji. Realizacja ruszyła, a pierwsze środki wpłynęły do Spółki.

03

Umowa ramowa I

4.11 umowa na dostawy modułów PV, magazynów energii i falowników. Szacowana wartość to ok. 2,5 mln zł brutto w ciągu 24 miesięcy.*

04

Umowa ramowa II

10.11 umowa na sprzedaż modułów PV i magazynów energii o szacowanej wartości ok. 3,6 mln zł brutto. Łącznie obie umowy to ok. 6,1 mln zł brutto.*

05

Akceptacja PARP

10.11 PARP zaakceptowała kolejny wniosek o płatność w projekcie pomp ciepła. To potwierdzenie prawidłowego rozliczania wydatków.

06

Zakupiony grunt: kolejne kroki

Spółka czeka na decyzję o warunkach zabudowy dla działki w gm. Zbuczyn. Następnym etapem będzie pozwolenie na budowę.

*Wartości umów ramowych są szacunkowe i nie stanowią gwarantowanego poziomu przychodów.

Dalsze cele biznesowe oraz inwestycyjne

01

Skala sprzedaży

- Realizacja zawartych umów ramowych
- Rozbudowa portfela odbiorców
- Dostosowany wolumen zakupów pomp ciepła i zbiorników

02

Rentowność

- Utrzymanie wyższych marż handlowych
- Dyscyplina kosztowa
- Lepsze warunki zakupowe dzięki kapitałowi obrotowemu

03

Projekt pomp ciepła

- Decyzja o warunkach zabudowy, następnie pozwolenie na budowę
- Kolejne rozliczenia z PARP
- Docelowo rozszerzenie modelu o produkcję

beeIN

Zapraszamy do kontaktu

e-mail: biuro@beein.pl

