JEDNOSTKOWY RAPORT KWARTALNY GENERATIONIS.AI S.A. za III KWARTAŁ 2026 ROKU

generationis.ai S.A.

Opole, 16 listopada 2026 r.

1. PISMO PREZESA ZARZĄDU SPÓŁKI

Szanowni Akcjonariusze,

III kwartał 2026 roku był dla generationis.ai S.A. okresem dalszego wzmacniania kompetencji technologicznych, prowadzenia rozmów na rynkach zagranicznych oraz przygotowywania warunków do przyszłej komercjalizacji. Jednocześnie sytuacja w branży skłoniła nas do szczególnej uwagi wobec kwestii prawnych i regulacyjnych, które w sektorze technologii bezzałogowych i podwójnego zastosowania (dual-use) mają istotne znaczenie dla stabilności i bezpieczeństwa działalności.

Postęp technologiczny i badania

Kontynuujemy prace nad systemami autonomicznymi, technologiami UAV, elektroniką oraz autorskimi układami napędowymi. W III kwartale podczas testów śmigłowej platformy przechwytującej Interceptor uzyskaliśmy prędkość 381 km/h. To kolejny etap rozwoju względem poprzedniego kwartału, w którym nasze konstrukcje przekroczyły 350 km/h.

Wynik ten jest efektem konsekwentnych prac projektowych, analiz oraz kolejnych modyfikacji aerodynamicznych i napędowych. Potwierdza kompetencje zespołu i zasadność obranego kierunku rozwoju.

Szczególną wartość stanowi dla nas zdolność łączenia konstrukcji, elektroniki, układów napędowych, systemów sterowania i oprogramowania w ramach jednego procesu technologicznego. Pozwala nam to samodzielnie rozwijać poszczególne rozwiązania i dostosowywać je do zmieniających się wymagań potencjalnych odbiorców.

Współpraca międzynarodowa

Kontynuujemy bezpośrednie rozmowy z potencjalnymi partnerami i odbiorcami w Azji Południowo-Wschodniej oraz w państwach Półwyspu Arabskiego. Dotyczą one współpracy technologicznej oraz możliwości przyszłego wdrażania i komercjalizacji naszych rozwiązań.

Zainteresowanie zagranicznych podmiotów traktujemy jako pozytywny sygnał dotyczący potencjału rynkowego rozwijanych technologii. Mamy jednak świadomość, że przejście od rozmów do wiążących kontraktów wymaga spełnienia wymogów technicznych, organizacyjnych, finansowych i prawnych. Ze względu na charakter projektów, zobowiązania dotyczące poufności oraz bezpieczeństwo współpracujących z nami podmiotów, na obecnym etapie nie ujawniamy szczegółów prowadzonych rozmów.

Bezpieczeństwo prawne i otoczenie regulacyjne

W centrum uwagi Zarządu znalazło się w ostatnim okresie otoczenie prawne przedsiębiorstw rozwijających technologie mogące znaleźć zastosowanie zarówno cywilne, jak i wojskowe. Wydarzenia w polskim sektorze UAV oraz wątpliwości interpretacyjne dotyczące przepisów pokazują, jak istotne jest jednoznaczne określenie zasad prowadzenia prac badawczo-rozwojowych, prototypowania i testowania, a także wymagań dotyczących działalności podlegającej zezwoleniom lub koncesjom.

Dla spółki technologicznej przewidywalność regulacyjna jest podstawą stabilnego rozwoju. Dlatego Zarząd podjął decyzję o wzmocnieniu obsługi prawnej i pogłębieniu weryfikacji regulacyjnej prowadzonych oraz planowanych projektów. Obejmuje ona kwalifikację prawną rozwijanych technologii, zasady prac B+R, wymagania dotyczące testowania i certyfikacji, a także warunki przyszłej produkcji i współpracy z odbiorcami zagranicznymi. Chcemy, aby rozwój naszych technologii odbywał się w sposób zapewniający ochronę interesów Spółki, jej pracowników, współpracowników i partnerów.

Musimy otwarcie zakomunikować, że dodatkowe procedury weryfikacyjne mogą wpłynąć na tempo przechodzenia do kolejnych etapów wybranych projektów, w szczególności certyfikacji i przygotowania produkcji. Zarząd przewiduje dostosowanie harmonogramów do wyników weryfikacji prawnej i regulacyjnej. Jest to świadoma decyzja Zarządu: bezpieczeństwo prawne Spółki i zespołu stawiamy ponad krótkoterminowe przyspieszenie harmonogramów.

Dialog z administracją i sektorem obronnym

Aktywnie uczestniczymy w dialogu dotyczącym warunków funkcjonowania polskich przedsiębiorstw rozwijających technologie obronne i podwójnego zastosowania. W minionym kwartale wziąłem udział w

spotkaniu w Banku Gospodarstwa Krajowego z udziałem przedstawicieli Ministerstwa Obrony Narodowej, Sztabu Generalnego Wojska Polskiego oraz środowiska wojskowego odpowiedzialnego za rozwój i wykorzystanie systemów bezzałogowych.
Przedstawiłem tam problemy, z jakimi mierzą się polskie firmy B+R rozwijające technologie dronowe i dual-use, wskazując na potrzebę jasnych i przewidywalnych zasad dotyczących projektowania, prototypowania, testowania oraz przygotowywania produktów do produkcji i wdrożeń. Nasze uwagi zostały odnotowane. Liczymy, że dialog przyczyni się do rozwiązań ułatwiających rozwój polskich technologii oraz budowanie krajowego potencjału przemysłowego i obronnego.
Polska ma zespoły inżynierskie i przedsiębiorstwa zdolne do tworzenia zaawansowanych rozwiązań dla sektora bezpieczeństwa i obronności. Aby ten potencjał został właściwie wykorzystany, potrzebne są nie tylko instrumenty finansowania, ale także przejrzyste procedury i otoczenie prawne uwzględniające specyfikę działalności innowacyjnej.

Dywersyfikacja i dalsze kierunki rozwoju

Równolegle do projektów związanych z technologiami bezzałogowymi rozwijamy kompetencje w obszarze sztucznej inteligencji i systemów autonomicznych dla sektorów cywilnych. W III kwartale prowadziliśmy działania dotyczące wykorzystania AI w rolnictwie i przemyśle rolno-spożywczym, ze szczególnym uwzględnieniem analizy obrazowej, monitorowania upraw i automatyzacji procesów. Rozwój nowych kierunków uzależniamy od rzeczywistych potrzeb odbiorców oraz możliwości ich ekonomicznie uzasadnionego wdrożenia. Kontynuujemy również rozmowy z przedstawicielami środowiska lekarskiego, rozpoczęte w poprzednim okresie, dotyczące możliwości praktycznego wykorzystania sztucznej inteligencji w ochronie zdrowia, m.in. w analizie danych i usprawnianiu procesów organizacyjnych. Na obecnym etapie mają one charakter rozmów i prac koncepcyjnych, a ewentualne zastosowania, zwłaszcza w obszarze diagnostyki, wymagałyby spełnienia odpowiednich wymogów prawnych. Zależy nam, aby kierunki rozwoju tych technologii wynikały z rzeczywistych potrzeb użytkowników z sektora ochrony zdrowia.
Analizujemy także dostępne źródła i modele finansowania dalszego rozwoju oraz budowy zdolności produkcyjnych. Mamy świadomość, że dotychczasowe osiągnięcia technologiczne nie przełożyły się jeszcze na skalę przychodów odpowiadającą naszym ambicjom. Dlatego jednym z najważniejszych zadań Zarządu pozostaje przejście od etapu rozwoju i testowania technologii do ich komercyjnego wykorzystania, przy zachowaniu odpowiednich standardów prawnych, jakościowych i organizacyjnych.

Konsekwentnie budujemy wartość generationis.ai S.A. poprzez rozwój własnych technologii, kompetencji inżynierskich i relacji międzynarodowych. Osiągamy kolejne mierzalne rezultaty technologiczne, prowadzimy rozmowy z potencjalnymi odbiorcami zagranicznymi i przygotowujemy Spółkę do kolejnych etapów komercjalizacji.
Jednocześnie mamy świadomość wyzwań związanych z działalnością w sektorze technologii podwójnego zastosowania, w szczególności dotyczących finansowania, wymagań regulacyjnych i organizacji przyszłej produkcji. Uważam, że długoterminowa wartość Spółki powinna wynikać nie tylko z jakości opracowywanych technologii, ale przede wszystkim ze zdolności do ich bezpiecznego, zgodnego z prawem i ekonomicznie uzasadnionego wdrażania.
Dziękuję Państwu za okazane zaufanie, naszym partnerom za współpracę, a całemu zespołowi inżynierskiemu za zaangażowanie i konsekwencję w realizacji ambitnych celów.

Z wyrazami szacunku,

Piotr Wołąsewicz
Prezes Zarządu
generationis.ai S.A.

Spis treści

1. PISMO PREZESA ZARZĄDU SPÓŁKI 3

2. PODSTAWOWE INFORMACJE 6

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA 7

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI 13

5. ZWIĘZŁA CHARAKTERYSYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJACYCH WPŁYW NA OSIAGNIĘTE WYNIKI 14

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM 16

7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI 16

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI 16

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJACYCH KONSOLIDACJI 18

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ 18

11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU 18

12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY 19

2. PODSTAWOWE INFORMACJE

Historia GENERATIONIS.AI S.A. sięga 1988 r., kiedy Pan Henryk Franecki – założyciel i wieloletni Prezes Zarządu Spółki – rozpoczął działalność gospodarczą poprzez zawiązanie spółki cywilnej Zakład Usług Informatycznych Infra Henryk Franecki S.C.

W tym samym roku Spółka rozpoczęła produkcję oprogramowania, co stanowi główny profil działalności do dnia dzisiejszego. INFRA S.A. skupia swoją działalność na branży systemów informatycznych wspomagających zarządzanie i organizację pracy w przedsiębiorstwach oraz urzędach. Najważniejszym produktem jest Zintegrowany System Informatyczny INFRA - oprogramowanie klasy ERP, skierowane do kadr zarządczych oraz kierowników administracji publicznej. Opracowane rozwiązanie posiada modułową formułę, dzięki czemu może być elastycznie dostosowywane do wymagań klientów. Spółka działa ponadto w mniejszym zakresie jako dostawca sprzętu komputerowego. W roku 2024 Spółka zmieniła nazwę na GENERATIONIS.AI S.A.

Podstawowe dane o Emitencie

Firma:	**GENERATIONIS.AI S.A.**
Siedziba:	Opole
Adres:	ul. Bartosza Głowackiego 25-27/8A, 45-110 Opole
Telefon:	+48 885 993 333
Adres poczty elektronicznej:	office@generationis.ai
Adres strony internetowej:	https://generationis.ai/
NIP:	754-26-98-383
REGON:	532212641
KRS:	0000514693

Źródło: Emitent

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

A.	Wyszczególnienie	Na dzień 30.09.2026 r. (w zł)	Na dzień 30.09.2025 r. (w zł)
A.	**Aktywa trwałe**	2 367,00	**332 367,00**
I.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
	1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
	2. Wartość firmy	0,00	0,00
	3. Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
	4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	0,00	0,00
	1. Środki trwałe	0,00	0,00
	2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
	3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	Należności długoterminowe	0,00	330 000,00
	1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Od pozostałych jednostek	0,00	330 000,00
I.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
	1. Nieruchomości	0,00	0,00
	2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
	3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
	4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 367,00	2 367,00
	1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 367,00	2 367,00
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	0,00	0,00
B.	**Aktywa obrotowe**	**1 901 804,80**	**1 663 713,94**
I.	Zapasy	0,00	0,00
	1. Materiały	0,00	0,00
	2. Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
	3. Produkty gotowe	0,00	0,00
	4. Towary	0,00	0,00
	5. Zaliczki na dostawy	0,00	0,00
II.	Należności krótkoterminowe	1 676 912,13	1 386 349,09
	1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Należności od pozostałych jednostek	1 676 912,13	1 386 349,09
III.	Inwestycje krótkoterminowe	224 892,67	269 928,41
	1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	224 892,67	269 928,41
	2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
I.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	7 436,44
	AKTYWA RAZEM	**1 904 171,80**	**1 996 080,94**

A.	**Kapitał (fundusz) własny**	**919 113,69**	**1 095 447,68**
I.	Kapitał podstawowy	187 500,00	187 500,00
II.	Należne wkłady na kapitał podstawowy	0,00	0,00
III.	Udziały(akcje) własne	0,00	0,00
I.	Kapitał zapasowy	955 878,65	955 878,65
V.	Kapitał z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI.	Pozostałe kapitały rezerwowe	0,00	0,00
VII.	Zysk(strata) z lat ubiegłych	-171 304,50	0,00
VIII.	Zysk(strata) netto	-52 963,46	-47 930,97
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	0,00	0,00
B.	**Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania**	**985 058,11**	**900 633,26**
I.	Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
	1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
	2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
	3. Pozostałe rezerwy	0,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
	1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	985 058,11	900 633,26
	1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
	2. Wobec pozostałych jednostek	985 058,11	900 633,26
	3. Fundusze specjalne	0,00	0,00
I.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
	1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
	PASYWA RAZEM	**1 904 171,80**	**1 996 080,94**

Źródło: Emitent

Rachunek zysków i strat Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Za okres od 01.07.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2026r. do 30.09.2026r.	Narastająco za okres od 01.01.2025 do 30.09.2025r.
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**282 200,00**
I. Przychody ze sprzedaży produktów	0,00	0,00	0,00	282 200,00
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B. Koszty działalności operacyjnej	**26 641,59**	**18 360,60**	**52 963,05**	**331 676,42**
I. Amortyzacja	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Zużycie materiałów i energii	6 199,93	6 260,66	11 677,83	8 153,43
III. Usługi obce	5 721,95	7 359,51	18 130,52	31 826,36
IV. Podatki i opłaty	1 250,00	118,60	1 337,80	1 478,60
V. Wynagrodzenia	0,00	0,00	0,00	0,00
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	0,00	0,00	0,00	0,00
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	13 469,71	4 621,83	21 816,90	8 718,03
VIII. Wartość sprzedanych finansowych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	281 500,00
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	**-26 641,59**	**-18 360,60**	**-52 963,05**	**-49 476,42**
D. Pozostałe przychody operacyjne	**0,37**	**0,38**	**0,66**	**1 561,78**
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne przychody operacyjne	0,37	0,38	0,66	0,00
E. Pozostałe koszty operacyjne	**0,81**	**0,65**	**1,07**	**0,87**
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	0,81	0,65	1,07	0,87
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	**-26 642,03**	**-18 360,87**	**-52 963,46**	**-47 915,51**
G. Przychody finansowe	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H. Koszty finansowe	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**15 46**

I. Odsetki	0,00	0,00	0,00	15,46
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	**-26 642,03**	**-18 360,87**	**-52 963,46**	**-47 930,97**
J. Podatek dochodowy	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
L. Zysk (strata) netto (K-L-M)	**-26 642,03**	**-18 360,87**	**-52 963,46**	**-47 930,97**

Źródło: Emitent

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta

	Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Za okres od 01.07.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	**-26 642,03**	-18 360,87	-52 963,46	-47 930,97
II.	Korekty razem	26 642,03	80 560,70	48 292,52	318,28
1.	Amortyzacja	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	0,00	0,00	-22 000,00	-18 000,00
6.	Zmiana stanu zapasów	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Zmiana stanu należności	-2 936,24	-156 059,28	5 936,24	102 405,94
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-29 578,27	236 619,98	80 799,70	-105 350,74
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	0,00	0,00	0,00	0,00
10.	Inne korekty	59 156,54	0,00	101 155,98	21 263,08
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	**0,00**	**62 199,83**	**4 670,94**	**47 612,69**
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00

3.	Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**0,00**
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	190 000,00
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	190 000,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	0,00	20 030,34
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Spłaty kredytów i pożyczek	0,00	0,00	0,00	20 030,34
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**169 969,66**
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III±B.III±C.III)	**0,00**	**62 199,83**	**-4 670,94**	**122 356,97**
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	**0,00**	**62 199,83**	**-4 670,94**	**122 356,97**
F.	Środki pieniężne na początek okresu	**224 892,67**	**60 157,14**	**229 563,61**	**147 571,44**
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym	**224 892,67**	**122 356,97**	**224 892,67**	**269 928,41**

Źródło: Emitent

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

	Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Za okres od 01.07.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	**972 077,15**	**1 143 378,65**	**972 077,15**	**1 143 378,65**
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	**972 077,15**	1 143 378,65	**972 077,15**	1 143 378,65
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	187 500,00	187 500,00	187 500,00	187 500,00
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	187 500,00	187 500,00	187 500,00	187 500,00
2	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	954 714,78	954 714,78	954 714,78	954 714,78
2.1.	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	0,00	0,00	0,00	0,00
2.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	954 714,78	954 714,78	954 714,78	954 714,78
3	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.1.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.2.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00	0,00	0,00
5.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.4.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.5.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00	0,00	0,00
5.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
6	Wynik netto	-52 963,46	-47 930,97	-52 963,46	-47 930,97
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	**919 113,69**	**1 095 447,68**	**919 113,69**	**1 095 447,68**
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	**919 113,69**	**1 095 447,68**	**919 113,69**	**1 095 447,68**

Źródło: Emitent

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Polityka rachunkowości

Na podstawie art. 10 ust. 2 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2001 r. poz. 330 ze zm.), zwanej dalej ustawą - zarząd spółki wprowadził z dniem 01 stycznia 2011 r. dokumentację opisującą przyjęte przez Zakład Usług Informatycznych INFRA spółkę z o.o. (dalej zwaną Spółką) zasady (politykę) rachunkowości w następującym zakresie:

1. Rokiem obrotowym Spółki jest rok kalendarzowy.
2. W skład roku obrotowego wchodzą okresy sprawozdawcze. Za okres sprawozdawczy przyjmuje się jeden miesiąc.
3. Księgi rachunkowe prowadzi się w siedzibie Spółki pod adresem: ul. Bartosza Głowackiego 25-27/8A, 45-110 Opole.
4. Rachunek zysków i strat sporządza się według wariantu porównawczego ze szczegółowością określoną w załączniku do ustawy o rachunkowości.
5. Jeżeli Spółka zostanie zobligowana w myśl ustawy o rachunkowości do wykonania rachunku przepływów pieniężnych, to Spółka sporządzi go według metody pośredniej.
6. Ustala się trzycyfrowy symbol kont syntetycznych (wykaz kont syntetycznych stanowi załącznik nr 2 do niniejszej „Polityki rachunkowości"). Prowadzona bieżąca aktualizacja kont syntetycznych nie wymaga odrębnego zarządzenia. Wydruk stosowanych kont syntetycznych (załącznik nr 2) powinien być aktualizowany co najmniej raz na zakończenie roku obrotowego.
7. Konta ksiąg pomocniczych, zawierające zapisy będące uszczegółowieniem i uzupełnieniem zapisów księgi głównej, prowadzi się w miarę potrzeb.
8. Spółka prowadzi księgi rachunkowe w technice komputerowej, korzystając z oprogramowania pn. Zintegrowany System Informatyczny INFRA, opisanego w załączniku nr 3 do niniejszej „Polityki rachunkowości".
9. Opis stosowanych przez spółkę metod wyceny aktywów i pasywów oraz zasad ewidencji zdarzeń i operacji gospodarczych zawiera załącznik nr 1 do niniejszej „Polityki rachunkowości".
10. W przypadku uzasadnionego braku możliwości uzyskania zewnętrznych obcych dowodów źródłowych stosuje się dowód zastępczy w postaci dokumentu poświadczającego przyjęcie dostawy lub wykonanie usługi wystawionego przez uprawnioną osobę, podpisanego przez kierownika jednostki (członka zarządu).
11. Ustala się, że dla rzetelnego i jasnego przedstawienia sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego spółki jako kwoty istotne traktuje się te kwoty, które przekraczają 1% sumy bilansowej wynikającej ze sprawozdania finansowego za poprzedni rok obrotowy.
12. W sprawach nieuregulowanych przepisami ustawy o rachunkowości oraz nieokreślonych w niniejszym zarządzeniu stosuje się Krajowe Standardy Rachunkowości, a w przypadku ich braku Międzynarodowe Standardy Rachunkowości.
13. Niniejsza „Polityka rachunkowości" weszła w życie od 01 stycznia 2011 roku.

Stosowane przez spółkę metody wyceny aktywów i pasywów oraz zasady ewidencji zdarzeń i operacji gospodarczych w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

Aktywa i pasywa wyceniania się według zasad określonych w ustawie o rachunkowości z tym, iż uwzględniono następujące zagadnienia w tym zakresie, i tak:

I. Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe własne ujmowane są w ewidencji według cen nabycia z uwzględnieniem ich umorzenia w oparciu o przepisy ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. Dla środków trwałych, których jednostkowa wartość nie przekracza 3 500 zł dokonuje się odpisów amortyzacyjnych jednorazowo w momencie przekazania ich do używania. Odpisy amortyzacyjne środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych powyżej 3 500 zł podlegają amortyzacji.

II. Należności i zobowiązania wycenia się w kwocie nominalnej (tj. na podstawie kwot zawartych w dokumentach źródłowych).

III. Zapasy towarów, produktów

1. Towary wycenia się wg rzeczywistych cen zakupu.
2. Wytwarzane przez jednostkę programy komputerowe przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży stanowią w firmie zapasy jako produkcja w toku i wyroby gotowe. Wycenia się je w sposób określony w art 34 ust.3 ustawy o rachunkowości, tj. w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 5 lat, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami wg cen sprzedaży netto uzyskanymi ze sprzedaży w ciągu danego okresu. Nieodpisane po upływie tego okresu będą zwiększać koszty operacyjne jednostki. W sytuacji gdy program komputerowy wytwarzany jest na indywidualne zlecenie, jego wykonanie traktowane jest jako usługa.
Ewidencję i rozliczanie kosztów prowadzi się według rodzajów na kontach zespołu 4 i równocześnie według funkcji - na kontach zespołu 5. Przeniesienie kosztów za pośrednictwem konta 490, na odpowiednie stanowiska kosztów w zespole 5 następuje równolegle do zapisów na kontach zespołu 4. Zamknięcie kont zespołu 5 następuje na koniec roku obrotowego i ich saldo przenosi się na konto 490. Ponadto produkcja w toku ustalona na koniec okresu sprawozdawczego jest przenoszona na konto 600 „Wyroby gotowe i półfabrykaty".

5. ZWIĘZŁA CHARAKTERYSYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJACYCH WPŁYW NA OSIAGNIĘTE WYNIKI

W III kwartale 2026 roku generationis.ai S.A. kontynuowała rozwój własnych technologii, przygotowywanie rozwiązań do przyszłej komercjalizacji oraz budowanie relacji z potencjalnymi odbiorcami i partnerami zagranicznymi.
Głównym obszarem działalności Emitenta pozostawały technologie bezzałogowe (UAV), systemy autonomiczne, elektronika, układy napędowe oraz rozwiązania wykorzystujące algorytmy sztucznej inteligencji. Równolegle Spółka rozwijała możliwości zastosowania posiadanych kompetencji w sektorach cywilnych.
Do najważniejszych działań i zdarzeń należały:

a) Rozwój technologii bezzałogowych i systemów przechwytujących

W III kwartale 2026 roku Emitent kontynuował prace nad konstrukcjami bezzałogowymi, układami napędowymi, elektroniką i systemami sterowania. Istotnym rezultatem było osiągnięcie podczas testów śmigłowej platformy przechwytującej Interceptor prędkości 381 km/h. W II kwartale 2026 roku Emitent informował o przekroczeniu przez rozwijane konstrukcje prędkości 350 km/h.
Wynik jest efektem prac projektowych, analiz oraz modyfikacji konstrukcyjnych i napędowych. Spółka rozwija kompetencje obejmujące projektowanie platform, elektronikę, układy napędowe, systemy sterowania i oprogramowanie. Integracja tych obszarów pozwala doskonalić rozwijane rozwiązania i dostosowywać je do wymagań potencjalnych użytkowników.
Uzyskany rezultat stanowi postęp technologiczny, nie oznacza jednak zakończenia procesu rozwojowego ani gotowości do produkcji seryjnej.

b) Kontynuacja rozmów z partnerami zagranicznymi

W okresie objętym raportem Emitent kontynuował bezpośrednie rozmowy z potencjalnymi partnerami i odbiorcami w Azji Południowo-Wschodniej oraz państwach Półwyspu Arabskiego. Dotyczyły one współpracy technologicznej, wykorzystania rozwijanych rozwiązań oraz przyszłego wdrażania i komercjalizacji wybranych produktów. Stanowią kontynuację kontaktów z poprzednich okresów sprawozdawczych, w tym prezentacji technologicznych i testów w warunkach rzeczywistych.
Zainteresowanie potencjalnych partnerów Emitent traktuje jako pozytywny sygnał dotyczący potencjału rynkowego technologii. Rozmowy te nie są jednak równoznaczne z zawarciem wiążących kontraktów ani rozpoczęciem sprzedaży. Ze względu na charakter projektów, zobowiązania dotyczące poufności oraz bezpieczeństwo współpracujących podmiotów Emitent ogranicza zakres ujawnianych informacji, z uwzględnieniem obowiązujących przepisów i obowiązków informacyjnych.

c) Wzmocnienie bezpieczeństwa prawnego i regulacyjnego

Istotnym zagadnieniem pozostawało otoczenie prawne sektora technologii bezzałogowych i podwójnego zastosowania (dual-use). Rozwój technologii mogących znaleźć zastosowanie zarówno cywilne, jak i wojskowe

wymaga uwzględnienia przepisów dotyczących projektowania, prototypowania, testowania i wytwarzania określonych kategorii produktów.
W związku z tym Zarząd zdecydował o wzmocnieniu obsługi prawnej oraz pogłębieniu weryfikacji regulacyjnej prowadzonych i planowanych przedsięwzięć. Zakres obejmuje analizę kwalifikacji prawnej rozwijanych technologii, wymagań dotyczących prac B+R, testowania i certyfikacji, a także warunków przyszłej produkcji i współpracy z odbiorcami zagranicznymi. Celem jest ograniczenie ryzyka prawnego i operacyjnego.
Dodatkowe procedury weryfikacyjne mogą wpływać na harmonogram kolejnych etapów wybranych przedsięwzięć, w szczególności certyfikacji i przygotowania produkcji. Zarząd uznaje bezpieczeństwo prawne działalności za warunek stabilnego rozwoju Emitenta i przyszłej komercjalizacji.

d) Dialog z administracją i instytucjami sektora obronnego

Prezes Zarządu uczestniczył w spotkaniu w Banku Gospodarstwa Krajowego z udziałem przedstawicieli Ministerstwa Obrony Narodowej, Sztabu Generalnego Wojska Polskiego oraz środowiska wojskowego odpowiedzialnego za rozwój i wykorzystanie systemów bezzałogowych.
Prezes przedstawił problemy polskich przedsiębiorstw prowadzących prace B+R nad technologiami bezzałogowymi i dual-use oraz wskazał potrzebę jednoznacznego określenia wymagań prawnych dotyczących projektowania, prototypowania, testowania i przygotowywania produktów do produkcji i wdrożeń. Uwagi zostały odnotowane przez uczestników spotkania.
W ocenie Emitenta przejrzyste i przewidywalne otoczenie regulacyjne jest istotnym czynnikiem rozwoju krajowych przedsiębiorstw technologicznych i budowy kompetencji przemysłowych w obszarze bezpieczeństwa i obronności.

e) Rozwój zastosowań sztucznej inteligencji w sektorach cywilnych

W III kwartale 2026 roku Emitent analizował możliwości wykorzystania technologii AI i systemów autonomicznych w rolnictwie i przemyśle rolno-spożywczym, w szczególności w monitorowaniu stanu upraw, analizie obrazu i automatyzacji wybranych procesów.
Działania te mają charakter rozwojowy i analityczny, a ich dalsza realizacja zależy od potrzeb potencjalnych odbiorców, możliwości technologicznych i ekonomicznej zasadności wdrożeń.

f) Analiza możliwości finansowania dalszego rozwoju

Emitent kontynuował analizę dostępnych źródeł finansowania działalności oraz możliwości zwiększenia potencjału produkcyjnego. Rozwój systemów bezzałogowych, elektroniki i rozwiązań AI wymaga nakładów na projektowanie, testowanie, przygotowanie produkcji i spełnienie wymagań regulacyjnych. Zarząd analizował możliwości wykorzystania dostępnych instrumentów finansowania oraz współpracy z partnerami przemysłowymi i kapitałowymi. Istotnym wyzwaniem pozostaje pozyskanie kapitału umożliwiającego przejście od rozwoju technologii do przedsięwzięć komercyjnych na większą skalę.

g) Czynniki wpływające na działalność i wyniki

Do najważniejszych czynników w III kwartale 2026 roku należały:

- kontynuacja prac badawczo-rozwojowych i testów;
- etapowy charakter przygotowania rozwiązań do komercjalizacji;
- czas potrzebny na rozmowy i uzgodnienia z potencjalnymi odbiorcami zagranicznymi;
- wymagania prawne, regulacyjne i certyfikacyjne dotyczące technologii bezzałogowych i dual-use;
- konieczność zapewnienia finansowania kolejnych etapów rozwoju i zdolności produkcyjnych;
- rozwój zastosowań posiadanych kompetencji w kolejnych sektorach.

W pierwszym półroczu 2026 roku Emitent nie osiągnął przychodów ze sprzedaży, a wynik finansowy netto za ten okres wyniósł minus 26 321,43 zł. Prace technologiczne i rozmowy biznesowe nie są równoznaczne z uzyskaniem przychodów. Ich wpływ na przyszłe wyniki będzie zależał od przebiegu komercjalizacji, zawarcia umów i możliwości realizacji zamówień.
Zarząd koncentruje dalsze działania na rozwoju własnych technologii, zarządzaniu ryzykiem regulacyjnym, rozbudowie relacji z potencjalnymi partnerami i stopniowym przechodzeniu do komercjalizacji rozwijanych rozwiązań.

Tabela 1 Struktura rodzajowa przychodów ze sprzedaży za III kwartał 2026r. oraz III kwartał 2025 r. (w zł)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Za okres od 01.07.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2026r. do 30.09.2026r. (w zł)	Narastające za okres od 01.01.2025r. do 30.09.2025r. (w zł)
Aplikacje własne	0,00	0,00	0,00	0,00
Usługi nadzoru autorskiego	0,00	0,00	0,00	0,00
Umowy o konserwacje i stały nadzór autorski	0,00	0,00	0,00	0,00
Pozostałe usługi	0,00	0,00	0,00	282 200,00
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	**0,00**	**0,00**	**0,00**	**282 200,00**

Źródło: Emitent

Spółka nie osiągnęła przychodów w raportowanym okresie, tj. w okresie od 01.07.2026 r. do 30.09.2026 r. przychody z tytułu sprzedaży usług, produktów i towarów wyniosły 0,00 zł.

Brak sprzedaży w Spółce przełożyły się na poniesioną stratę narastająco za okres trzech miesięcy w kwocie 52 963,46 zł.

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Spółka nie publikowała prognoz na 2026 rok.

7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

W III kwartale 2026 roku generationis.ai S.A. kontynuowała działania związane z rozwojem innowacyjnych technologii, koncentrując się na systemach bezzałogowych, rozwiązaniach autonomicznych, zaawansowanej elektronice oraz zastosowaniach sztucznej inteligencji w sektorach obronnym, przemysłowym i medycznym.

Strategia rozwoju technologicznego Emitenta opiera się na budowaniu własnych kompetencji projektowych i integracyjnych oraz opracowywaniu rozwiązań, które mogą znaleźć zastosowanie zarówno w sektorze cywilnym, jak i w obszarze bezpieczeństwa i obronności.
Do najważniejszych obszarów aktywności innowacyjnej należały:

a) Rozwój systemów bezzałogowych i technologii napędowych

Emitent kontynuował prace związane z projektowaniem i doskonaleniem platform bezzałogowych, układów napędowych, elektroniki oraz systemów sterowania. Istotnym rezultatem było osiągnięcie podczas testów śmigłowej platformy przechwytującej Interceptor prędkości 381 km/h. Wynik stanowi kolejny etap rozwoju konstrukcji i potwierdza postęp prac nad rozwiązaniami technologicznymi Spółki. Dalsze działania w tym obszarze koncentrują się na doskonaleniu parametrów technicznych, integracji komponentów oraz przygotowaniu rozwiązań do kolejnych etapów testowania i potencjalnej komercjalizacji.

b) Integracja elektroniki, oprogramowania i sztucznej inteligencji

Ważnym elementem działalności innowacyjnej pozostawało rozwijanie kompetencji umożliwiających integrację konstrukcji mechanicznych, układów napędowych, elektroniki, systemów komunikacyjnych oraz oprogramowania.
Spółka rozwija rozwiązania wykorzystujące algorytmy sztucznej inteligencji, analizę obrazu oraz przetwarzanie danych, w tym technologie umożliwiające realizację wybranych funkcji bezpośrednio na urządzeniach końcowych. Celem jest budowanie własnej architektury technologicznej, umożliwiającej dalszy rozwój zintegrowanych systemów autonomicznych i ich dostosowywanie do potrzeb potencjalnych odbiorców.

c) Rozwój technologii sztucznej inteligencji dla sektora medycznego

W III kwartale 2026 roku Emitent kontynuował rozmowy z przedstawicielami środowiska lekarskiego dotyczące możliwości praktycznego wykorzystania technologii sztucznej inteligencji w ochronie zdrowia. Działania te stanowią kontynuację inicjatyw rozpoczętych w poprzednim okresie sprawozdawczym, w ramach których Spółka prezentowała rozwijane koncepcje technologiczne.
Przedmiotem zainteresowania pozostają w szczególności możliwości wykorzystania sztucznej inteligencji w analizie danych medycznych, wspieraniu procesów diagnostycznych oraz usprawnianiu wybranych procesów organizacyjnych w ochronie zdrowia. Bezpośredni kontakt ze środowiskiem medycznym pozwala Spółce lepiej identyfikować potrzeby potencjalnych użytkowników.
Na obecnym etapie działania mają charakter rozmów i prac koncepcyjnych. Ewentualne zastosowania w obszarze ochrony zdrowia, w szczególności w zakresie wspierania diagnostyki, mogą podlegać wymogom prawnym i regulacyjnym właściwym dla wyrobów medycznych i oprogramowania medycznego, a ich dalsza realizacja będzie uzależniona od oceny potrzeb użytkowników, możliwości technologicznych oraz uwarunkowań prawnych i ekonomicznych.

d) Zastosowania sztucznej inteligencji w rolnictwie i przemyśle rolno-spożywczym

W raportowanym okresie Emitent analizował możliwości zastosowania posiadanych kompetencji w obszarze sztucznej inteligencji, analizy obrazowej i systemów autonomicznych w rolnictwie i przemyśle rolno-spożywczym, w szczególności w monitorowaniu stanu upraw, analizie obrazu i automatyzacji wybranych procesów produkcyjnych. Działania te stanowią element poszukiwania nowych obszarów wykorzystania rozwijanych technologii i mają obecnie charakter analityczny oraz rozwojowy.

e) Przygotowanie technologii do przyszłych wdrożeń

Istotnym elementem działalności innowacyjnej pozostawało przygotowywanie rozwijanych rozwiązań do kolejnych etapów testowania, certyfikacji oraz potencjalnej komercjalizacji. Ze względu na

charakter technologii bezzałogowych i podwójnego zastosowania Spółka zwraca szczególną uwagę na wymagania techniczne, prawne i regulacyjne związane z dalszym rozwojem projektów.
W tym zakresie Zarząd podjął działania zmierzające do wzmocnienia weryfikacji regulacyjnej prowadzonych i planowanych przedsięwzięć, co może wpływać na harmonogram realizacji kolejnych etapów wybranych projektów.
Działania innowacyjne generationis.ai S.A. pozostają ukierunkowane na rozwój własnych technologii, budowanie kompetencji integracyjnych oraz stopniowe przygotowywanie rozwiązań do praktycznych zastosowań i przyszłej komercjalizacji.

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJACYCH KONSOLIDACJI

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie posiada spółek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie tworzy grupy kapitałowej, zatem nie sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Tabela 2 Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Wolpi Fund Management Sp. z o. o.	A11, A12, A2, B	498 162	915 728	26,57%	34,85%
Damian Grabowski	A11, A12, A2, B	424 783	759 800	22,66%	28,92%
Marcin Poznański*	A12, A2, B	264 535	264 535	14,11%	10,07%
Pozostali**	A12, A2, B	687 520	687 520	36,66%	26,16%
Suma	**A11,A12, A2, B**	**1 875 000**	**2 627 583**	**100,00%**	**100,00%**

* *według stanu wiedzy Emitenta*

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w §7 ust. 4 Regulaminu ASO
Źródło: Emitent

12. ISTOTNE WYDARZENIA W III KWARTALE 2026 ROKU.

W III kwartale 2026 roku generationis.ai S.A. kontynuowała realizację strategii rozwoju technologicznego, koncentrując się na systemach bezzałogowych, technologiach autonomicznych i rozwiązaniach wykorzystujących sztuczną inteligencję. Równolegle Emitent prowadził działania związane z rozwojem współpracy międzynarodowej, przygotowaniem technologii do przyszłej komercjalizacji oraz analizą uwarunkowań prawnych i finansowych działalności.

Do najważniejszych wydarzeń i działań w raportowanym okresie należały:

a) Osiągnięcie prędkości 381 km/h przez platformę Interceptor

Podczas testów śmigłowej platformy przechwytującej Interceptor zespół inżynierski Spółki osiągnął prędkość 381 km/h. Wynik stanowi kolejny etap prac nad konstrukcjami bezzałogowymi, układami napędowymi i systemami sterowania. W II kwartale 2026 roku Emitent informował o przekroczeniu przez rozwijane konstrukcje prędkości 350 km/h. Rezultat potwierdza postęp prac technologicznych, nie oznacza jednak gotowości do produkcji seryjnej.

b) Kontynuacja rozmów międzynarodowych

Emitent kontynuował bezpośrednie rozmowy z potencjalnymi partnerami i odbiorcami w Azji Południowo-Wschodniej oraz państwach Półwyspu Arabskiego, dotyczące współpracy technologicznej, przyszłego wykorzystania rozwijanych rozwiązań i ich potencjalnej komercjalizacji. Stanowią one kontynuację kontaktów z poprzednich okresów sprawozdawczych i nie są równoznaczne z zawarciem wiążących kontraktów ani rozpoczęciem sprzedaży.

c) Rozwój zastosowań technologii AI w sektorach cywilnych

Emitent analizował możliwości wykorzystania sztucznej inteligencji, analizy obrazowej i systemów autonomicznych w rolnictwie i przemyśle rolno-spożywczym. Kontynuował również rozmowy z przedstawicielami środowiska lekarskiego dotyczące potencjalnych zastosowań AI w ochronie zdrowia, opisane szerzej w punkcie 8. Działania w tych obszarach mają charakter analityczny, rozmów i prac koncepcyjnych.

d) Działania dotyczące otoczenia regulacyjnego i bezpieczeństwa prawnego

W związku ze specyfiką technologii bezzałogowych i rozwiązań podwójnego zastosowania Zarząd podjął decyzję o wzmocnieniu obsługi prawnej oraz pogłębieniu weryfikacji regulacyjnej prowadzonych i planowanych projektów. Obejmuje ona wymagania dotyczące prac B+R, testowania, certyfikacji oraz przyszłej produkcji i współpracy międzynarodowej. Dodatkowe procedury weryfikacyjne mogą wpływać na harmonogram kolejnych etapów wybranych projektów. Celem jest ograniczenie ryzyka prawnego i operacyjnego.

e) Udział w dialogu z administracją i instytucjami sektora obronnego

Prezes Zarządu uczestniczył w spotkaniu w Banku Gospodarstwa Krajowego z udziałem przedstawicieli Ministerstwa Obrony Narodowej, Sztabu Generalnego Wojska Polskiego oraz środowiska wojskowego związanego z rozwojem systemów bezzałogowych. Przedstawiono problemy polskich przedsiębiorstw prowadzących prace B+R nad technologiami UAV i dual-use oraz potrzebę przejrzystych i przewidywalnych zasad regulacyjnych. Uwagi zostały odnotowane przez uczestników spotkania.

f) Analiza możliwości finansowania dalszego rozwoju

Emitent kontynuował analizę dostępnych źródeł finansowania rozwoju technologii i przygotowania zdolności produkcyjnych, w tym możliwości wykorzystania instrumentów finansowania oraz współpracy z partnerami przemysłowymi i kapitałowymi. Pozyskanie odpowiedniego finansowania pozostaje istotnym czynnikiem warunkującym przejście od prac rozwojowych do przedsięwzięć komercyjnych na większą skalę.

Dane finansowe za okres sprawozdawczy przedstawiono w odpowiednich częściach raportu.

Opisane działania stanowią element realizacji strategii Spółki, ukierunkowanej na rozwój własnych kompetencji technologicznych, budowanie relacji z potencjalnymi odbiorcami oraz przygotowanie rozwiązań do przyszłych wdrożeń i komercjalizacji.

13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień zakończenia minionego kwartału zespół Emitenta liczy 1 osobę (umowy typu B2B).