RAPORT OKRESOWY
ZA III KWARTAŁ 2026 ROKU

(tj. za okres od 1 lipca 2026 r. do 30 września 2026 r.)

MBF GROUP SA

WARSZAWA, 16 LISTOPADA 2026 ROKU

MBF Group SA | ul. Bysławska 82 | 04-994 Warszawa

Tel +48 22 651 86 38 | e-mail: biuro@mbfgroup.pl | www.mbfgroup.pl

REGON: 021480943 | VAT-UE: PL8943018615 | KRS: 0000380468 | ISIN: PLMBFCR00018 | Ticker: MBF

Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie | XIV Wydział Gospodarczy KRS

Kapitał zakładowy: 7.975.000,00 zł w całości opłacony

Konto bankowe: PKO BP SA | 61 1020 1127 0000 1602 0402 0426

Spis treści

List Zarządu MBF Group SA ... 3

1 Podstawowe dane o Emitencie ... 5

Tabela: Podstawowe dane o Emitencie ... 5

2 Profil spółki i przedmiot działalności ... 6

3 Kapitał zakładowy ... 8

4 Kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe Emitenta ... 8

Tabela: Bilans Emitenta ... 9

Tabela: Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy) ... 11

Tabela: Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta (metoda pośrednia) ... 12

Tabela: Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta ... 14

5 Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu jednostkowego i skonsolidowanego, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości ... 16

6 Istotne dokonania lub niepowodzenia Emitenta i jego spółek zależnych w okresie, którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na działalność Emitenta i jego spółek zależnych, ich sytuację finansową oraz osiągnięte wyniki ... 20

7 Aktualne kierunki działań operacyjnych, handlowych i projektowych Emitenta ... 26

8 Stanowisko odnośnie do możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w danym raporcie kwartalnym ... 28

9 W przypadku, gdy Dokument Informacyjny Emitenta zawierał informacje, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu - opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji ... 29

10 Jeżeli w okresie objętym raportem Emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności inicjatywy nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie - informacje na temat tej aktywności ... 29

11 Opis organizacji Emitenta ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji ... 30

12 W przypadku, gdy Emitent tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych – wskazanie przyczyn niesporządzania takich sprawozdań ... 30

13 Informacja o strukturze akcjonariatu Emitenta, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających, na dzień przekazania raportu, co najmniej 5% głosów na walnym zgromadzeniu ... 31

Tabela: Struktura akcjonariatu ... 31

14 Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty ... 31

15 Podsumowanie i oświadczenie Zarządu ... 32

List Zarządu MBF Group SA

Szanowni Akcjonariusze,

Szanowni Państwo,

Trzeci kwartał 2026 roku był dla MBF Group SA okresem dalszego rozwoju projektów technologicznych i obronnych, a zarazem czasem wymagającym pod względem bieżącej działalności handlowej i wyników finansowych. Kontynuowaliśmy działania zmierzające do stopniowej zmiany profilu działalności Spółki, rozwijając projekt systemu bezzałogowego IRYDA+ X1 oraz budując relacje z partnerami technologicznymi i przemysłowymi w Polsce i za granicą.

Jednym z najważniejszych wydarzeń kwartału było formalne przyjęcie końcowego raportu z demonstracji technicznej IRYDA+ X1 przeprowadzonej w lipcu w Turcji. Testy pięciu prototypowych platform zakończyły się realizacją założonych scenariuszy, potwierdzając działanie kluczowych funkcjonalności systemu, w tym autonomicznego wykonywania misji oraz jednoczesnego zarządzania dwiema platformami przez jednego operatora. Wyniki te stanowią istotny etap w rozwoju projektu i podstawę do dalszych rozmów z potencjalnymi odbiorcami oraz partnerami.

Równolegle podejmowaliśmy działania służące budowie zaplecza przemysłowego i technologicznego. Zawarliśmy porozumienia dotyczące współpracy w obszarze produkcji, obróbki precyzyjnej, nawigacji, oprogramowania i integracji systemów. Rozpoczęliśmy również nowe inicjatywy projektowe, w tym program badawczo-rozwojowy IRYDA+ SPACE Z1 oraz prace koncepcyjne nad platformą IRYDA Digital Twin. Otrzymaliśmy także wstępne zainteresowanie zakupem dziesięciu systemów IRYDA+ X1. Podkreślamy jednak, że na dzień sporządzenia niniejszego raportu deklaracje i porozumienia te nie stanowią jeszcze gwarancji zamówień, przychodów ani rozpoczęcia produkcji seryjnej.

Nie wszystkie działania przyniosły oczekiwane rezultaty. Udział Spółki w dwóch postępowaniach przetargowych w Bangladeszu zakończył się na etapie oceny technicznej, bez dopuszczenia ofert do oceny finansowej. Podjęliśmy również decyzję o odstąpieniu od realizacji jednego z projektów dotyczących dostaw paliwa, wobec trudności w zabezpieczeniu warunków dostaw i logistyki. Zdarzenia te pokazują, że działalność na rynkach międzynarodowych, szczególnie w obszarze dużych kontraktów towarowych i zamówień obronnych, wiąże się z istotnym ryzykiem wykonawczym i regulacyjnym.

Zarząd nie pomija również słabych wyników finansowych. Przychody ze sprzedaży w trzecim kwartale wyniosły 75,7 tys. zł, a strata netto 541,7 tys. zł. Narastająco za pierwsze dziewięć miesięcy 2026 roku Spółka wykazała

stratę netto w wysokości około 794,5 tys. zł. Wyniki te potwierdzają, że rozwijane projekty technologiczne nie przełożyły się jeszcze na przychody o skali pozwalającej pokrywać koszty działalności. Priorytetem pozostaje zatem równoległe odbudowywanie sprzedaży handlowej, kontrola kosztów i płynności oraz doprowadzanie projektów technologicznych do etapu konkretnych zamówień i umów wykonawczych.

Patrzymy na kolejne kwartały z ostrożnym optymizmem, ale mamy świadomość, że wartość prowadzonych projektów będzie można ocenić przede wszystkim przez pryzmat ich komercjalizacji. Naszym celem jest przekształcenie osiągniętych rezultatów technicznych, zawartych porozumień i nawiązanych relacji w powtarzalną działalność operacyjną oraz trwałe źródła przychodów. Będziemy informować akcjonariuszy o kolejnych istotnych etapach tych procesów, zachowując rozróżnienie pomiędzy planami, uzgodnieniami i faktycznie realizowanymi kontraktami.

Dziękujemy Akcjonariuszom za zainteresowanie działalnością MBF Group SA i zaufanie, jakim obdarzają Spółkę. Zapewniamy, że Zarząd będzie kontynuował działania ukierunkowane na rozwój przedsiębiorstwa, odpowiedzialne zarządzanie jego zasobami oraz budowanie długoterminowej wartości dla Akcjonariuszy.

Janusz Czarnecki
Prezes Zarządu MBF Group SA

MBF Group S.A.
ul. Bysławska 82 | 04-994 Warszawa
NIP: 894-30-18-615
KRS: 0000380468 | REGON: 021480943
biuro@mbfgroup.pl | www.mbfgroup.pl

1 Podstawowe dane o Emitencie

Tabela: Podstawowe dane o Emitencie

Firma	MBF Group SA
Forma prawna	Spółka Akcyjna
Kraj	Polska
Siedziba	Warszawa
Adres rejestrowy	ul. Bysławska 82 | 04-994 Warszawa
Adres korespondencyjny	ul. Bysławska 82 lok. 415 | 04-994 Warszawa
Numer KRS	0000380468
Kapitał zakładowy	7.975.000,00 PLN
Oznaczenie Sądu	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
REGON	021 480 943
NIP | VAT-UE	894-30-18-615 | PL8943018615
Ticker GPW | ISIN	MBF | PLMBFCR00018
PKD	46.71.Z – Sprzedaż hurtowa paliw i produktów pochodnych 46.33.Z – Sprzedaż hurtowa mleka, jaj, olejów i tłuszczów jadalnych 46.36.Z – Sprzedaż hurtowa cukru, wyrobów cukierniczych i piekar. 46.19.Z – Działalność agentów zajmujących się sprzedażą towarów 46.12.Z – Działalność agentów zajmujących się sprzedażą paliw
Telefon	+48 22 651 86 38
Fax	+48 22 350 70 13
E-mail	biuro@mbfgroup.pl
Strona internetowa	www.mbfgroup.pl

Aktualny skład Zarządu:

- Janusz Czarnecki – Prezes Zarządu

Aktualny skład Rady Nadzorczej:

- Patryk Prelewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Daniel Alain Korona – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Wojciech Ahnert – Członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Czarkowski – Członek Rady Nadzorczej
- Karolina Pewniak – Członek Rady Nadzorczej

2 Profil spółki i przedmiot działalności

MBF Group SA z siedzibą w Warszawie jest spółką publiczną, której akcje są notowane na rynku NewConnect prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA. Spółka prowadzi działalność od 2011 roku, a jej akcje znajdują się w obrocie giełdowym od 2013 roku. Emitent rozwija obecnie działalność w dwóch zasadniczych obszarach: międzynarodowym handlu towarowym oraz projektach technologicznych, obronnych i dual-use.

Podstawową działalnością operacyjną MBF Group SA pozostaje handel hurtowy oraz pośrednictwo w obrocie produktami przemysłowymi, chemicznymi, rolnymi, rolno-spożywczymi i energetycznymi. Spółka uczestniczy w organizowaniu transakcji, pozyskiwaniu dostawców i odbiorców, negocjowaniu warunków handlowych, przygotowywaniu dokumentacji oraz koordynowaniu logistyki, kontroli jakości i rozliczeń.

W zależności od struktury danej transakcji Emitent może występować jako sprzedający, kupujący, broker, przedstawiciel handlowy albo organizator współpracy pomiędzy producentem, dystrybutorem i odbiorcą końcowym. Spółka preferuje modele ograniczające konieczność utrzymywania istotnych zapasów oraz minimalizujące okres pomiędzy zakupem a sprzedażą towaru. Szczególne znaczenie mają weryfikacja kontrahentów, potwierdzenie źródła pochodzenia produktu, kompletna dokumentacja jakościowa, bezpieczeństwo płatności oraz odpowiednie określenie warunków dostawy zgodnie z regułami Incoterms.

Główne grupy produktów znajdujących się w obszarze działalności handlowej Emitenta obejmują nawozy i produkty chemiczne, w tym mocznik granulowany, techniczny i klasy automotive, siarczan amonu, siarkę granulowaną, komponenty do produkcji AdBlue oraz wybrane produkty chemii technicznej. Oferta Spółki obejmuje również oleje roślinne, cukier, produkty rolno-spożywcze, komponenty paszowe, pellet, paliwa, produkty ropopochodne oraz wybrane materiały techniczne i przemysłowe.

MBF Group SA prowadzi działalność na rynku polskim i międzynarodowym, współpracując z producentami, dystrybutorami, odbiorcami końcowymi, brokerami oraz podmiotami logistycznymi. Emitent rozwija relacje zarówno w państwach Unii Europejskiej, jak i na wybranych rynkach pozaeuropejskich. Rozszerzanie działalności zagranicznej prowadzone jest etapowo, z uwzględnieniem wymagań regulacyjnych, ryzyka kraju, wiarygodności partnerów, dostępności transportu oraz możliwości zastosowania bezpiecznych mechanizmów rozliczeń.

Drugim strategicznym filarem działalności MBF Group SA jest rozwój projektów wysokich technologii, ze szczególnym uwzględnieniem bezzałogowych statków powietrznych, systemów autonomicznych, technologii zwalczania dronów, sztucznej inteligencji, rozwiązań symulacyjnych oraz produktów podwójnego zastosowania. Rozwój tego obszaru wynika z aktualizacji Strategii Rozwoju na lata 2024–2026, w ramach której technologie obronne i dual-use zostały formalnie wskazane jako jeden z kierunków przyszłego wzrostu Emitenta.

Najbardziej zaawansowanym przedsięwzięciem w tym obszarze jest system bezzałogowy X1, prezentowany dotychczas pod nazwą IRYDA+ X1. Projekt jest rozwijany we współpracy z tureckim partnerem technologicznym Shark Aviation. System osiągnął poziom gotowości technologicznej TRL 7, a jego podstawowe funkcje zostały zweryfikowane podczas demonstracji technicznej przeprowadzonej w Turcji. Aktualne działania obejmują dalszy rozwój platformy, przygotowanie procesu komercjalizacji, prezentacje dla potencjalnych użytkowników oraz określenie warunków przyszłego montażu, integracji, testowania, serwisowania i produkcji w Polsce.

W ramach projektu X1 Emitent pełni przede wszystkim funkcję organizatora, koordynatora i podmiotu odpowiedzialnego za rozwój relacji przemysłowych, finansowanie, przygotowanie komercjalizacji oraz budowę dostępu do rynku. MBF Group SA nie posiada obecnie własnego zakładu produkcyjnego bezzałogowych statków powietrznych. Spółka współpracuje ze specjalistycznymi przedsiębiorstwami, inżynierami, dostawcami komponentów, podmiotami badawczo-rozwojowymi oraz partnerami zagranicznymi. Celem tych działań jest stopniowe pozyskiwanie kompetencji, dokumentacji i know-how oraz tworzenie krajowego łańcucha dostaw.

Emitent rozwija również koncepcje kolejnych generacji systemów bezzałogowych, w tym platform wykorzystujących rozwiązania z zakresu zaawansowanej telemetrii, autonomicznego sterowania, odporności na zakłócenia, komunikacji i przetwarzania danych. W tym celu analizowana jest współpraca z krajowymi i zagranicznymi przedsiębiorstwami technologicznymi, podmiotami z sektora kosmicznego, uczelniami oraz instytutami badawczymi. Projekty te znajdują się na różnych etapach dojrzałości, a ich dalsza realizacja pozostaje uzależniona od zawarcia umów wykonawczych, zapewnienia finansowania oraz uregulowania praw do technologii i własności intelektualnej.

Kolejnym obszarem działalności są rozwiązania C-UAS przeznaczone do wykrywania, identyfikowania i zwalczania bezzałogowych statków powietrznych. Emitent rozwija model działania, w którym występuje jako organizator konsorcjum, integrator partnerów oraz koordynator przygotowania oferty, dostawy, szkolenia i serwisu. W projektach tych Spółka wykorzystuje rozwiązania dostarczane przez wyspecjalizowane podmioty działające między innymi w obszarach detekcji, zakłócania, łączności, dowodzenia, sensor fusion i sztucznej inteligencji.

MBF Group SA posiada przydzielony kod NCAGE 9AQDH (NATO Commercial and Government Entity), stanowiący unikalny identyfikator Spółki w Systemie Kodyfikacyjnym NATO (NCS – NATO Codification System). Kod umożliwia identyfikację Emitenta jako potencjalnego dostawcy produktów i usług na potrzeby sektora obronnego oraz może stanowić jeden z wymogów formalnych udziału w postępowaniach zakupowych prowadzonych przez instytucje krajowe, NATO, państwa członkowskie Sojuszu i inne uprawnione podmioty. Nadanie kodu NCAGE nie jest jednak równoznaczne z uzyskaniem koncesji, certyfikatu dopuszczenia ani automatycznego prawa udziału w każdym postępowaniu. Dane identyfikacyjne Spółki zostały ujęte w odpowiednich systemach i bazach związanych z kodyfikacją oraz logistyką obronną, w tym NSPA (NATO Support and Procurement Agency), NMCRL (NATO Master Catalogue of References for Logistics) oraz

systemach DLA (Defense Logistics Agency), działającej w strukturze Departamentu Obrony Stanów Zjednoczonych.

3 Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy składa się z 3.190.000 (trzy miliony sto dziewięćdziesiąt tysięcy) akcji, o wartości nominalnej 2,50 zł (dwa złote i pięćdziesiąt groszy) każda, w tym:

a) 40.000 (czterdzieści tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii A,

b) 8.000 (osiem tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii B,

c) 8.000 (osiem tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii C,

d) 6.000 (sześć tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii D,

e) 1.618.000 (jeden milion sześćset osiemnaście tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii E,

f) 484.500 (czterysta osiemdziesiąt cztery tysiące pięćset) akcji zwykłych na okaziciela serii F,

g) 75.500 (siedemdziesiąt pięć tysięcy pięćset) akcji zwykłych na okaziciela serii G,

h) 560.000 (pięćset sześćdziesiąt tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii H,

i) 200.000 (dwieście tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii I,

j) 190.000 (sto dziewięćdziesiąt tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii J.

Żadna z akcji nie jest uprzywilejowana co do głosu oraz wypłaty dywidendy. Na każdą z akcji przypada jeden głos na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki.

4 Kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe Emitenta

Tabele i zestawienia zaprezentowane na kolejnych stronach raportu przedstawiają kwartalne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zawierające (w zakresie oznaczonym literami i cyframi rzymskimi):

- ✓ bilans,
- ✓ rachunek zysków i strat (wariant porównawczy),
- ✓ rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia),
- ✓ zestawienie zmian w kapitale własnym.

Wszystkie dane finansowe zawierają wartości porównywalne za analogiczny kwartał roku poprzedniego. Dodatkowo – co wynika z § 5 ust. 4.2 Załącznika nr 3 do Regulaminu ASO – zawierają dane za kwartał oraz dane narastająco za wszystkie kwartały roku obrotowego. Dane nie zostały zbadane przez biegłego rewidenta.

Tabela: Bilans Emitenta

Wyszczególnienie	Na dzień 30.09.2025 r. (w zł)	Na dzień 30.09.2026 r. (w zł)
A. Aktywa trwałe	**45 212,53**	**45 212,53**
I. Wartości niematerialne i prawne	**-**	**-**
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	-	-
2. Wartość firmy	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne	-	-
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	-	-
II. Rzeczowe aktywa trwałe	**-**	**-**
1. Środki trwałe	-	-
2. Środki trwałe w budowie	-	-
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	**-**	**-**
III. Należności długoterminowe	-	-
1. Od jednostek powiązanych	-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Od pozostałych jednostek	-	-
IV. Inwestycje długoterminowe	**2 930,53**	**2 930,53**
1. Nieruchomości	-	-
2. Wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	2 930,53	2 930,53
4. Inne inwestycje długoterminowe	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	**42 282,00**	**42 282,00**
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	42 282,00	42 282,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	-	-
B. Aktywa obrotowe	**4 918 259,86**	**3 529 630,93**
I. Zapasy	126 642,63	161 687,24
II. Należności krótkoterminowe	2 908 708,88	1 631 315,62
III. Inwestycje krótkoterminowe	1 870 089,04	1 720 614,41
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	12 89,31	16 013,66
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) zapasowy	**-**	**-**
D. Udziały (akcje) własne	**-**	**-**
AKTYWA RAZEM	**4 963 472,39**	**3 574 843,46**

A. Kapitał (fundusz) własny	**3 222 151,05**	**1 868 768,51**
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	7 975 000,00	7 975 000,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	508 960,83	508 960,83
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	-	-
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	-	-
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-5 802 106,07	-5 820 658,05
VI. Zysk (strata) netto	540 296,29	-794 534,27
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	-	-
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	**1 741 321,34**	**1 706 074,95**
I. Rezerwy na zobowiązania	**-**	**-**
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	-
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	-	-
3. Pozostałe rezerwy	-	-
II. Zobowiązania długoterminowe	**-**	**-**
1. Wobec jednostek powiązanych	-	-
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek	-	-
III. Zobowiązania krótkoterminowe	**1 176 268,79**	**1 510 931,39**
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	-	-
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	1 176 268,79	1 510 931,39
4. Fundusze specjalne	-	-
IV. Rozliczenia międzyokresowe	**565 052,55**	**195 143,56**
1. Ujemna wartość firmy	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	565 052,55	195 143,56
PASYWA RAZEM	**4 963 472,39**	**3 574 843,46**

Źródło: Emitent

Tabela: Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2025 r. do 30.09.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.07.2026 r. do 30.09.2026r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2025 r. do 30.09.2025 r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2026 r. do 30.09.2026r. (w zł)
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	**3 011 739,15**	**75 662,37**	**6 617 741,18**	**214 278,08**
I. Przychody ze sprzedaży produktów i usług	6 627,68	75 662,37	482 046,63	79 863,00
II. Zmiana stanu produktów	-	-	-	-
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	-	-	-	-
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	3 005 111,47	0,00	6 135 694,55	134 415,08
B. Koszty działalności operacyjnej	**3 001 549,66**	**616 629,40**	**6 099 431,50**	**1 014 827,63**
I. Amortyzacja	-	-	3 495,11	-
II. Zużycie materiałów i energii	11 697,03	44 567,11	27 065,79	62 163,91
III. Usługi obce	190 556,92	279 323,55	457 975,44	464 845,86
IV. Podatki i opłaty	3 644,65	7 992,71	11 709,40	15 316,65
V. Wynagrodzenia	14 998,00	14 418,00	44 994,00	50 203,61
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	12 811,68	2 971,59	18 545,27	10 998,05
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	91 270,26	34 049,94	142 366,94	113 553,05
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	2 676 551,12	233 306,50	5 393 279,55	297 746,50
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	**10 189,49**	**-540 967,03**	**518 309,68**	**-800 549,585**
D. Pozostałe przychody operacyjne	**81 002,08**	**0,00**	**81 002,08**	**81 002,08**
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Dotacje	-	-	-	-
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	81 002,08	-	81 002,08	-
E. Pozostałe koszty operacyjne	**968,96**	**250,00**	**968,96**	**866,00**
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-

III. Inne koszty operacyjne	968,96	250,00	968,96	866,00
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	**90 222,61**	**-541 217,03**	**598 342,80**	**-801 415,55**
G. Przychody finansowe	**10 035,07**	**0,00**	**10 566,37**	**0,00**
I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-	-	-
II. Odsetki	10 035,07	-	10 035,07	-
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	-	-	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	-	-
V. Inne	-	-	531,30	-
H. Koszty finansowe	**67 967,98**	**478,93**	**68 612,88**	**713,24**
I. Odsetki	8 593,58	478,93	9 164,33	535,03
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	59 374,40	-	59 374,40	-
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	-	-
IV. Inne	-	-	74,15	178,21
I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	**32 289,70**	**-541 695,96**	**540 296,29**	**-794 534,27**
J. Podatek dochodowy	-	-	-	-
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	-	-
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	**32 289,70**	**-541 695,96**	**540 296,29**	**-794 534,27**

Źródło: Emitent

Tabela: Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta (metoda pośrednia)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2025 r. do 30.09.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.07.2026 r. do 30.09.2026 r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2025 r. do 30.09.2025 r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2026 r. do 30.09.2026 r. (w zł)
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	**32 289,70**	**-541 695,96**	**540 296,29**	**-794 534,24**
II. Korekty razem	-442 552,92	715 008,38	-558 320,56	989 780,45

1. Amortyzacja	-	-	3 495,11	-
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-457,15	-	-457,15	178,21
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	8 572,37	7 594,52	9 164,33	-
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-15 000,00	-	-15 000,00	-
5. Zmiana stanu rezerw	-	-	-	-
6. Zmiana stanu zapasów	-	-	-21 400,65	-432,00
7. Zmiana stanu należności	-189 171,01	35 984,80	177 457,08	-129 381,34
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-246 652,52	671 429,06	-695 264,86	1 119 415,58
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-349,50	-	-12 819,31	-
10. Inne korekty	-	-	-	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-410 263,22	173 312,47	-18 024,27	195 246,23
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	485 180,22	-7 594,52	535 380,22	45 000,00
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	-	-	-
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3. Z aktywów finansowych	135 000,00	-7 594,52	135 000,00	-
4. Inne wpływy inwestycyjne	215 180,22	0,00	265 380,22	45 000,00
II. Wydatki	214 004,89	206 000,00	234 500,00	433 400,00
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-3 495,11	-	-	-
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3. Na aktywa finansowe, w tym:	135 000,00	-	135 000,00	-
4. Inne wydatki inwestycyjne	82 500,00	206 000,00	99 500,00	433 400,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	271 175,33	-213 594,52	99 500,00	-388 400,00
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	-	-	-	76 500,00
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-

2. Kredyty i pożyczki	-	-	-	76 500,00
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
4. Inne wpływy finansowe	-	-	-	-
II. Wydatki	13 995,59	-	59 108,36	47 103,21
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	-
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
4. Spłaty kredytów i pożyczek	5 423,22	-	49 944,03	46 925,00
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-	-	-	-
8. Odsetki	8 572,37	-	9 164,33	178,21
9. Inne wydatki finansowe	-	-	-	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-13 995,59	-	-30 009,31	29 396,79
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	**-153 083,48**	**-40 282,10**	**252 846,64**	**-163 756,98**
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	**-153 083,48**	**-40 282,10**	**252 846,64**	**-163 756,98**
F. Środki pieniężne na początek okresu	**418 892,99**	**98 036,76**	**12 962,87**	**221 511,64**
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)	**265 809,51**	**57 754,66**	**265 809,51**	**57 754,66**

Źródło: Emitent

Tabela: Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.07.2025 r. do 30.09.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.07.2026 r. do 30.09.2026 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.09.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2026 r. do 30.09.2026 r. (w zł)
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	**3 189 861,35**	**2 410 464,47**	**2 681 854,76**	**2 663 302,78**
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	**3 189 861,35**	**2 410 464,47**	**2 681 854,76**	**2 663 302,78**
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	7 975 000,00	7 975 000,00	7 975 000,00	7 975 000,00

1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-	-
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	7 975 000,00	7 975 000,00	7 975 000,00	7 975 000,00
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	508 960,83	508 960,83	508 960,83	508 960,83
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-	-	-	-
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	508 960,83	508 960,83	508 960,83	508 960,83
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-	-	-
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-	-	-	-
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	-	-	-	-
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-	-
4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	-	-	-	-
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-5 802 106,07	-5 820 658,05	-5 008 067,96	-6 003 068,50
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-	-	-	-
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	-	-	-
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	-	-
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-5 802 106,07	-5 820 658,05	-5 008 067,96	-6 003 068,50
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-5 802 106,07	-5 820 658,05	-5 008 067,96	-6 003 068,50
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-5 802 106,07	-5 820 658,05	-5 802 106,07	-5 820 658,05
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-5 802 106,07	-5 820 658,05	-5 802 106,07	-5 820 658,05
6. Wynik netto	32 289,70	-541 695,96	540 296,29	-794 534,27
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	**3 222 151,05**	**1 868 768,51**	**3 222 151,05**	**1 868 768,51**
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	**3 222 151,05**	**1 868 768,51**	**3 222 151,05**	**1 868 768,51**

Źródło: Emitent

5 Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu jednostkowego i skonsolidowanego, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

I. Postanowienia Wstępne. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego są zgodne z przepisami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami, zwaną dalej Ustawą, która określa między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.
Wynik finansowy jednostki obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.
Polityka Rachunkowości wchodzi w życie z dniem ustalenia, z mocą obowiązującą od dnia 2 stycznia 2014 roku.

Podstawy prawne:

1. Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z wymogami Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości obowiązującymi jednostki. (Dz.U. z 2002r. nr 76, poz.694 ze zm.).
2. W zakresie nieobjętym ustawą o rachunkowości spółka stosuje Krajowe Standardy Rachunkowości.
3. W zakresie nieuregulowanym powyższymi aktami, spółka stosuje Międzynarodowe Standardy Rachunkowości.
4. W przypadku nieuregulowania istotnych zagadnień występujących w spółce powyższymi aktami, kierownik jednostki decyduje w formie pisemnej o zastosowanym rozwiązaniu, opisując to rozwiązanie w informacji dodatkowej przy sporządzaniu sprawozdania finansowego.

II. Określenie roku obrotowego i okresu sprawozdawczego.

Ustala się, że rokiem obrotowym w Spółce będzie okres 12 miesięcy od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia każdego roku, a okresami sprawozdawczymi będą poszczególne kwartały roku obrotowego.

III. Informacje podstawowe.

1. Sprawozdanie finansowe jest sporządzane na dzień zamknięcia ksiąg rachunkowych oraz na każdy inny dzień bilansowy.
2. Ewidencja kosztów prowadzona jest w układzie rodzajowym.
3. Skrócone sprawozdanie finansowe spółki (jednostkowe oraz skonsolidowane) obejmuje:
    a. bilans,
    b. rachunek zysków i strat,
    c. rachunek przepływów pieniężnych,
    d. zestawienie zmian w kapitale własnym,
    e. ewentualna informacja dodatkowa.
4. Jednostka sporządza rachunek zysków i strat w wariancie porównawczym.
5. Dane liczbowe w sprawozdaniu wykazuje się w złotych i groszach.
6. W sprawozdaniu finansowym przedsiębiorstwo wykazuje zdarzenia gospodarcze zgodnie z ich treścią ekonomiczną.
7. Wynik finansowy jednostki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.
8. Na koszty działalności operacyjnej składają się wartość zużycia materiałów i energii, amortyzacja, koszty usług obcych, podatki i opłaty, wynagrodzenia, ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia oraz pozostałe koszty rodzajowe.

Na wynik finansowy firmy wpływają ponadto:

1. Pozostałe przychody i koszty operacyjne pośrednio związane z działalnością firmy w zakresie m.in. zysków i strat ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, aktualizacji wyceny aktywów niefinansowych, utworzenia i rozwiązania rezerw na przyszłe ryzyko, kar, grzywien i odszkodowań, otrzymania lub przekazania darowizn.
2. Przychody finansowe z tytułu odsetek, nadwyżki dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.
3. Koszty finansowe z tytułu odsetek, nadwyżki ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.
4. Straty i zyski nadzwyczajne powstałe na skutek trudnych do przewidzenia zdarzeń nie związanych z ogólnym ryzykiem prowadzenia firmy poza jej działalnością operacyjną.

IV. Inwentaryzację rzeczowych składników majątku spółka przeprowadza: środki trwałe – raz na 4 lata. Pozostałe składniki majątku spółka inwentaryzuje na ostatni dzień każdego roku obrotowego.
Do sporządzenia rachunku przepływów pieniężnych jednostka zastosowała metodę pośrednią stosując podział na działalność operacyjną, inwestycyjną i finansową, który przedstawia się następująco:

1. Do działalności operacyjnej spółki zalicza się transakcje i zdarzenia związane w działalności operacyjnej jako odrębnych pozycji rachunku przepływów pieniężnych, a następnie ich zsumowaniu do kwoty przepływów pieniężnych netto z działalności operacyjnej.
2. Do działalności inwestycyjnej spółki zalicza się zbycie wartości niematerialnych i prawnych, składników majątku trwałego.
3. Do działalności finansowej zalicza się głównie pozyskiwanie kapitału własnego i kapitałów obcych oraz ich zwrot i obsługę.

Stosując metodę pośrednią w działalności operacyjnej Spółka ustala korekty i zmiany stanu wychodząc od zysku brutto.

V. Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia dla kosztów prac rozwojowych, pomniejszonych o skumulowane odpisy umorzeniowe oraz o *odpisy* z tytułu trwałej utraty wartości.

VI. Zasady amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych przedstawiały się następująco: dla celów podatkowych przyjmowane były stawki amortyzacyjne wynikające z ustawy z dnia 15 lutego 1992 roku o podatku dochodowym od osób prawnych określającej wysokość amortyzacji stanowiącej koszty uzyskania przychodów.

Składniki majątku o przewidywanym okresie użytkowania nieprzekraczającym jednego roku oraz wartości początkowej nie przekraczającej 3,5 tysiąca złotych są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania do użytkowania.

Wartości niematerialne i prawne umarzane są według metody liniowej począwszy od miesiąca następnego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności.

VII. Środki trwałe są wycenianie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia po aktualizacji wyceny składników majątku pomniejszonych o skumulowane umorzenie oraz dokonane odpisy aktualizujące ich wartość.

Dla celów podatkowych przyjmowane były stawki amortyzacyjne wynikające z ustawy z dnia 15 lutego 1992 roku o podatku dochodowym od osób prawnych określającej wysokość amortyzacji stanowiącej koszty uzyskania przychodów.

Składniki majątku o przewidywanym okresie użytkowania nieprzekraczającym jednego roku oraz wartości początkowej nie przekraczającej 3,5 tysiąca złotych są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania do użytkowania.

Środki trwałe umarzane są według metody liniowej począwszy od miesiąca następnego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

VIII. Inwestycje długoterminowe spółka wycenia wg przepisów ustawy o rachunkowości. Udziały w innych jednostkach oraz inwestycje zaliczone do aktywów trwałych (z wyjątkiem inwestycji w nieruchomości i wartości niematerialne i prawne) wycenia się w cenie nabycia, pomniejszone o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji spółka wycenia według zasad określonych dla środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych.

W przypadku możliwości wyceny inwestycji długoterminowej (udziałów lub akcji) wg wartości rynkowej (rynek alternatywny lub regulowany) stosuje się aktualizację wyceny na koniec kwartału umożliwiającego taką wycenę oraz na koniec każdego roku obrotowego. Rozchód aktywów finansowych następuje metodą FIFO (pierwsze przyszło, pierwsze wyszło).

IX. Inwestycje krótkoterminowe wycenia się według:

1. Ceny (wartości) rynkowej albo
2. Ceny nabycia albo
3. Skorygowanej ceny nabycia - jeżeli dla danego składnika aktywów został określony termin wymagalności,
4. Krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek, w inny sposób określonej wartości godziwej.

Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe zaliczane do instrumentów finansowych wycenia się zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych (Dz. U. z 2001 r. Nr 149, poz. 1674). Rozchód aktywów finansowych następuje metodą FIFO (pierwsze przyszło, pierwsze wyszło).

X. Zapasy - ustala się następujące zasady wyceny stanów i rozchodów rzeczowych składników majątkowych:

1. materiały przekazywane bezpośrednio z zakupu na potrzeby administracyjno-gospodarcze oraz paliwo w transporcie gospodarczym odpisuje się w koszty w pełnej ich wartości wynikającej z faktur (rachunków) pod datą ich zakupu,
2. towary stanowiące zapasy w magazynach wprowadza się do ksiąg w cenach zakupu, zaś koszty związane z ich nabyciem jako nie mające istotnego ujemnego wpływu na wartość zapasów i wynik finansowy zalicza się do kosztów działalności spółki,
3. materiały służące jako surowce do wytwarzania produktów wycenia się wg cen zakupu,
4. półprodukty wprowadza się do ewidencji zapasów pod datą przyjęcia ich z produkcji wg rzeczywistych kosztów materiałów,
5. wyroby gotowe wprowadza się do ewidencji zapasów pod datą ich przyjęcia z produkcji w cenach ewidencyjnych ustalonych na poziomie kosztu wytworzenia skorygowanego o odchylenia,
6. rozchód towarów, materiałów i wyrobów gotowych z magazynu i wartość stanu końcowego wycenia się metodą FIFO,
7. odpisy aktualizujące wartość zapasów oraz ich rozwiązanie dokonywane są na koniec roku obrotowego.

XI. Należności wycenia się w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące - odpisu aktualizacyjnego dokonuje się w 100% wartości należności). Jednostka nie nalicza odsetek z tytułu nieterminowej zapłaty.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez jednostkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy, gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji – także w obrocie wtórnym.

XII. Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia po kursie:

1. kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta jednostka – w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań,

2. średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na dzień poprzedzający dzień wystawienia faktury,
3. wyceny rozchodu środków pieniężnych z walutowego rachunku bankowego dokonuje się po kursie historycznym z zastosowaniem metody „pierwsze przyszło-pierwsze wyszło" (FIFO).

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

1. składniki aktywów (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenionych metodą praw własności) – po kursie wg kursu średniego ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień,
2. składniki pasywów – po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień.

Różnice kursowe dotyczące aktywów i pasywów w walutach obcych powstałe na dzień ich wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań w walutach obcych zalicza się do przychodów i kosztów finansowych, a w uzasadnionych przypadkach – do ceny nabycia towaru, a także ceny nabycia lub kosztu wytworzenia środków trwałych w budowie lub wartości niematerialnych i prawnych. Środki pieniężne w walucie polskiej wykazuje się w wartości nominalnej.

XIII. Rozliczenia międzyokresowe kosztów podlegające aktywowaniu na koncie rozliczeń międzyokresowych rozliczane są proporcjonalnie do upływu czasu w kolejnych okresach sprawozdawczych, których dotyczą (tj. miesięcznie).

XIV. Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane z zachowaniem zasady ostrożności. Obejmują równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

XV. Kapitały (fundusze) własne ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa, statutu lub umowy spółki. Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

XVI. Rezerwy na zobowiązania tworzy się na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego. Utworzone rezerwy zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych lub strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności, z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą. Rezerwy wycenia się wg kwoty najbardziej właściwej szacunkiem nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na dzień bilansowy. W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, którego jest podatnikiem.

XVII. Wartość podatkowa aktywów jest to kwota wpływająca na pomniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przypadku uzyskania z nich, w sposób pośredni lub bezpośredni, korzyści ekonomicznych. Jeżeli uzyskanie korzyści ekonomicznych z tytułu określonych aktywów nie powoduje pomniejszenia podstawy obliczenia podatku dochodowego, to wartość podatkowa aktywów jest ich wartością księgową.

XVIII. Wartością podatkową pasywów jest ich wartość księgowa pomniejszona o kwoty, które w przyszłości pomniejszą podstawę podatku dochodowego.

XIX. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

XX. Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

XXI. Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

XXII. Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie. Rezerwę i aktywa można kompensować, jeżeli jednostka ma tytuł uprawniający ją do ich jednoczesnego uwzględnienia przy obliczaniu kwoty zobowiązania podatkowego.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje:

1. część bieżącą,
2. część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczona stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

XXIII. Sposób prowadzenia ksiąg rachunkowych. Na podstawie postanowień art. 10 ust.1 pkt 3 b oraz art 13 i 17 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości ustala się wykaz ksiąg rachunkowych, które powinny być prowadzone zgodnie z postanowieniami ustawy, a w szczególności art. 11, 12, 14, 15, 16, 18 i 19 UoR.

Spółka prowadzi księgi rachunkowe w Biurze Rachunkowym Kamea Finanse Sp. z o.o. w Warszawie. Księgi handlowe prowadzone są w programie Ognik. Dziennik i konta księgi głównej są prowadzone według poszczególnych rejestrów stanowiących ewidencję syntetyczną z wyodrębnieniem zbiorów podlegających ewidencji księgowej przy użyciu komputerów, ujmowanych równocześnie w zbiorach stanowiących pomocnicze księgi rachunkowe. Program zabezpiecza powiązania poszczególnych rejestrów w jedną całość odzwierciedlającą dziennik i księgę główną. Ewidencja księgowa na kontach księgi głównej we wszystkich przypadkach spełnia wymogi zasady podwójnego księgowania.

Dziennik i księga główna zestawione zbiorczo spełniają wymogi ustawy o rachunkowości w sprawie obowiązku chronologicznego i systematycznego prowadzenia ewidencji księgowej oraz sumowania operacji gospodarczych w ciągu miesiąca i na koniec miesiąca – przez

zestawienie dzienników i ksiąg głównych - częściowych w jedną całość, odzwierciedlająca obroty i salda za ostatni okres sprawozdawczy oraz od początku roku obrotowego, z uwzględnieniem sald początkowych (z bilansu otwarcia).
Program finansowo-księgowy Ognik jest podstawowym programem służącym do prowadzenia ksiąg rachunkowych Spółki. Główną składową całego systemu jest księga główna, obejmująca zapisami wartościowymi wszystkie operacje gospodarcze i wszystkie składniki majątku przedsiębiorstwa w okresie sprawozdawczym. W module tym prowadzone są dziennik oraz księga główna, które służą do chronologicznego i systematycznego ujęcia wszystkich zdarzeń i operacji gospodarczych, jakie wystąpiły w danym okresie sprawozdawczym. Stopień rozbudowy kont syntetycznych tej księgi na konta analityczne zależy tylko od potrzeb jednostki. Każdy zapis do systemu wprowadza się tylko raz, w postaci najbardziej szczegółowej i na najniższy poziom rozwinięcia danego konta syntetycznego.
Zapisy księgi głównej są przechowywane w zbiorach systemu i bezpośrednio dostępne (na ekranie, wydruku). Każdy zapis księgowy jest pierwotnie ewidencjonowany w dzienniku księgowania ze wskazaniem dekretacji kont Wn i Ma. Każdy zapis wprowadza się tylko jeden raz, zawsze na najbardziej szczegółowy poziom rozwinięcia analityki danego konta. Zapisy wprowadza się pod kontrolą katalogu kont, a system pozwala optycznie sprawdzić poprawność wybieranego konta kontrahenta, wprowadzając automatycznie na ekran opisy konta z katalogu.
System umożliwia automatyczne zestawianie Rejestrów VAT na podstawie faktur zakupu i sprzedaży, uzgodnionych z zapisami ewidencji księgowej i specyfikacją uzasadnionych różnic. System nie pozwala dopisać do katalogu konta oraz kontrahenta z numerem już istniejącym. System przystosowany jest do pracy wielostanowiskowej w sieci.
Komputerowe wydruki danych spełniają wymagania określone w art. 13 ust. 2-6 ustawy, a w szczególności:

1. są trwale oznaczone skrócona nazwą jednostki oraz numerem raportu
2. są oznaczone jakiego okresu sprawozdawczego dotyczą i datą sporządzenia,
3. posiadają automatycznie numerowane strony oraz są sumowane na kolejnych stronach w sposób ciągły w miesiącach i w roku obrotowym,
4. są oznaczone nazwą programu przetwarzania danych

Przetwarzane dane w systemie Ognik podlegają szczególnej ochronie ze względu na możliwość:

1. całkowitej utraty danych,
2. częściowej utraty danych,
3. uszkodzonych danych podczas przetwarzania,
4. celowego wprowadzenia błędnych danych przez osoby nieuprawnione,
5. wejście w posiadanie danych przez osoby nieuprawnione.

Spółka wprowadza bezwzględny obowiązek sporządzania zapasowych kopii danych na serwerze. Kopia zapasowa wykonywana jest:

1. codziennie – przechowywana przez 4 tygodnie,
2. co miesiąc – archiwizowana na stałe.

Osobą odpowiedzialną za sporządzanie kopii zapasowych jest administrator systemu. Dostęp do plików programowych umieszczonych na serwerze posiada jedynie administrator systemu.
Obowiązuje bezwzględny zakaz wykorzystywania komputerów do odtwarzania danych i uruchamiania programów z jakichkolwiek nośników nie poddanych uprzednio sprawdzeniem programem antywirusowym.
Każdy użytkownik programu księgowego posiada swój identyfikator i hasło. Ochrona przed wejściem w posiadanie danych przez osoby nieuprawnione polega na:

1. przestrzeganiu postanowień dotyczących fizycznego ograniczenia dostępności sprzętu,
2. przestrzeganiu postanowień dotyczących zabezpieczeń programowych (definicji użytkowników haseł, przestrzegania zachowania poufności haseł),
3. bezwzględnym przestrzeganiu zasad przechowywania kopii archiwalnych.

XXIV. System służący ochronie danych i ich zbiorów.

Dokumentacja dotycząca organizacji, wprowadzenie do stosowania oraz samego prowadzenia rachunkowości, to jest:

1. dokumentacja przyjętej polityki rachunkowości,
2. dowody księgowe,
3. księgi rachunkowe w postaci zbiorów stanowiących księgi rachunkowe na komputerowych nośnikach danych,
4. dokumenty inwentaryzacyjne,
5. sprawozdania finansowe i sprawozdania z działalności,

- przechowywane są w Biurze Rachunkowym Kamea Finanse Sp. z o.o. w Warszawie prowadzącym księgi Spółki, zgodnie z opracowanym sposobem archiwizacji danych oraz w siedzibie firmy mieszczącej się w Warszawie (04-994) przy ul. Bysławskiej 82 lok. 415.
Spółka prowadzi księgi rachunkowe przy użyciu komputerów. System ochrony danych polega w szczególności na:

1. stosowaniu odpornych na zagrożenia nośników danych oraz środków ich zewnętrznej ochrony,
2. systematycznym tworzeniu kopii zbiorów danych zarejestrowanych na nośnikach komputerowych z uwzględnieniem zapewnienia trwałości zapisów przez okres nie krótszy jak wymagany do przechowywania ksiąg rachunkowych tj. przez okres 5 lat po upływie roku obrotowego, którego dotyczą.

3. zapewnieniu ochrony programów komputerowych i danych informatycznego systemu rachunkowości poprzez stosowanie rozwiązań organizacyjnych i programowych stanowiących ochronę przed nieupoważnionym dostępem lub zniszczeniem.

Księgi rachunkowe są trwale oznaczone nazwą Spółki, nazwą danego rodzaju zbioru, nazwa raportu, nazwą systemu przetwarzania oraz oznaczone, jakiego roku obrotowego i okresów sprawozdawczych dotyczą oraz data ich sporządzenia

Dowody księgowe w postaci dowodów źródłowych zewnętrznych, zewnętrznych własnych (z wyłączeniem dowodów dokumentujących sprzedaż), wewnętrznych, dowody zbiorcze korygujące, wydruki pomocnicze są przechowywane na bieżąco w siedzibie Spółki.

Sprawozdania finansowe, deklaracje podatkowe, statystyczne są przechowywane w specjalnym wyznaczonym archiwum w siedzibie spółki.

Sprawozdania finansowe w tym sprawozdania z działalności podlegają przechowywaniu chronologicznie od początku działalności Spółki.

Pozostała dokumentacja z zakresu rachunkowości Spółka przechowuje:

1. dokumentacje przyjętej polityki rachunkowości przez 5 lat od daty upływu jej stosowania,
2. księgi rachunkowe przez 5 lat po upływie roku obrotowego, którego dotyczą,
3. imienne karty wynagrodzeń i pozostałe dokumenty dotyczące wynagrodzeń i ubezpieczeń społecznych przez okres 50 lat po roku obrotowym, którego dotyczą.
4. dowody księgowe dotyczące wieloletnich realizacji środków trwałych w budowie, pożyczek, kredytów, umów handlowych, roszczeń dochodzonych w postępowaniu cywilnym, karnym lub podatkowym – przez 5 lat po roku obrotowym, w którym operacje gospodarcze, transakcje zostały ostatecznie rozliczone.
5. dokumenty dotyczące rękojmi i reklamacji – przez rok po upływie terminu rękojmi lub rozliczeniu reklamacji,
6. dokumenty inwentaryzacyjne – po upływie 5 lat po roku obrotowym, którego dotyczą,
7. dowody księgowe ze sprzedaży detalicznej towarów i usług – przez okres 5 lat po roku obrotowym, którego dotyczą,
8. pozostałe dowody księgowe i dokumenty – przez 5 lat po roku obrotowym, którego dotyczą.

Udostępnienie danych, dowodów księgowych, sprawozdań finansowych i innych dokumentów z zakresu rachunkowości albo ich części może mieć miejsce:

1. w siedzibie Spółki do wglądu; wymaga zgody członka Zarządu lub upoważnionej przez niego osoby,
2. poza siedzibą Spółki wymaga pisemnej zgody członka Zarządu oraz pozostawienia pisemnego pokwitowania zwierającego spis wydanych dokumentów, z wyjątkiem sytuacji wynikających z odrębnych przepisów.

W przypadku, gdy Spółka zakończy swoją działalność w wyniku np. połączenia z inną jednostką gospodarczą, przekształci się w inną formę prawną, zbiory dokumentów należy przekazać we właściwej pisemnej formie jednostce kontynuującej działalność – z zachowaniem obowiązujących zasad i okresów przechowywania i zabezpieczania.

W przypadku, gdyby doszło do likwidacji Spółki, dokumentację przejmie do przechowywania wyznaczona jednostka. O miejscu przechowywania dokumentów zostanie poinformowany Sąd Rejestrowy KRS i Urząd Skarbowy.

6

Istotne dokonania lub niepowodzenia Emitenta i jego spółek zależnych w okresie, którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na działalność Emitenta i jego spółek zależnych, ich sytuację finansową oraz osiągnięte wyniki

W trzecim kwartale 2026 r. działalność MBF Group S.A. koncentrowała się na rozwoju i komercjalizacji projektów w obszarze bezzałogowych statków powietrznych (UAV), technologii obronnych i podwójnego zastosowania (dual-use), budowaniu partnerstw przemysłowych i technologicznych, a także na prowadzeniu działalności handlowej w zakresie produktów chemicznych i paliwowych. W raportowanym okresie Emitent podejmował również działania związane z uporządkowaniem dotychczasowej formuły współpracy konsorcjalnej oraz aktualizacją statusu wybranych projektów handlowych.

Rozwój i weryfikacja techniczna systemu IRYDA+ X1

Jednym z najważniejszych wydarzeń III kwartału było formalne zakończenie pierwszego etapu weryfikacji technicznej systemu bezzałogowego IRYDA+ X1. W dniu 5 sierpnia 2026 r. Emitent oraz partner technologiczny Shark Aviation przyjęli końcowy raport techniczny z demonstracji przeprowadzonej 19 lipca 2026 r. w Republice Turcji.

W demonstracji wykorzystano pięć prototypowych platform. Wszystkie zrealizowały przypisane im scenariusze techniczne. W ramach testów potwierdzono m.in. autonomiczne wykonywanie zaprogramowanych planów misji, nawigację z wykorzystaniem punktów trasy, kontynuowanie misji po wyjściu poza aktywny zasięg telemetrii oraz możliwość jednoczesnego zarządzania dwiema platformami przez jednego operatora z wykorzystaniem jednej naziemnej stacji kontroli. Jedna z platform wykonała autonomiczny profil misji o długości około 24 km, trwający około 18 minut. Zarejestrowana prędkość przelotowa wyniosła około 99 km/h, a maksymalna prędkość około 146 km/h.

Demonstracja potwierdziła osiągnięcie podstawowych celów technicznych Fazy I. Jednocześnie wykazała, że skoordynowana operacja dwóch platform odbywała się za pośrednictwem planowania zadań i naziemnej stacji kontroli; test nie obejmował bezpośredniej wymiany danych pomiędzy platformami. Zarząd uznał przyjęcie raportu za istotny kamień milowy, stanowiący podstawę do dalszych prac rozwojowych, prezentacyjnych i komercjalizacyjnych systemu.

Rozbudowa partnerstw przemysłowych i technologicznych

W dniu 22 lipca 2026 r. Emitent otrzymał podpisane memorandum o współpracy z turecką spółką Defense Bridge. Dokument ustanowił ramy współpracy przemysłowej, technologicznej i handlowej w obszarach UAV, systemów autonomicznych, C-UAS, sztucznej inteligencji, systemów rozpoznania, łączności i nawigacji, symulacji oraz technologii podwójnego zastosowania. Rola MBF Group obejmuje rozwój polskiego i europejskiego wymiaru współpracy, identyfikowanie partnerów i potencjalnych użytkowników oraz wspieranie komercjalizacji uzgodnionych projektów. Partner ma wspierać Emitenta w dostępie do tureckiego ekosystemu obronnego. Memorandum ma charakter ramowy i nie przenosi praw do technologii ani nie stanowi samoistnej umowy produkcyjnej lub handlowej.

W dniu 5 sierpnia 2026 r. Emitent potwierdził zawarcie dwóch kolejnych memorandów dotyczących rozwoju zaplecza technologicznego i przemysłowego dla systemów bezzałogowych. Pierwsze zawarto z Ali Döşdemir İmalat ve Ticaret, podmiotem deklarującym kompetencje w zakresie oprzyrządowania, obróbki precyzyjnej i przygotowania procesów produkcyjnych. Drugie zawarto z MEG Aviation İnovasyon Limited Şirketi, działającą w obszarze nawigacji, systemów naprowadzania, oprogramowania, autonomii i integracji systemowej. Celem współpracy jest analiza możliwości wykorzystania kompetencji tych podmiotów przy przyszłej integracji, montażu, testowaniu, serwisowaniu i produkcji systemów bezzałogowych w Polsce. Strony zakładają przygotowanie wstępnych map drogowych współpracy do końca 2026 r., pod warunkiem pozytywnych wyników dalszych analiz.

Kolejnym istotnym wydarzeniem było zawarcie w dniu 14 sierpnia 2026 r. umowy o strategicznej współpracy przemysłowej, technologicznej i handlowej z ARMPOL Przedsiębiorstwo Innowacyjno-Wdrożeniowe sp. z o.o. Umowa przewiduje włączenie systemu IRYDA+ X1 do oferty ARMPOL jako opcjonalnego komponentu wybranych produktów i systemów partnera, a także wspólne prezentowanie, rekomendowanie i oferowanie produktów. Współpraca obejmuje m.in. możliwość integracji systemu X1 z kontenerowymi stanowiskami dowodzenia i obsługi, rozwiązaniami transportowo-przeprawowymi oraz wybranymi rozwiązaniami związanymi z umocnieniami inżynieryjnymi, w tym programem „Tarcza Wschód". Umowa tworzy dodatkowy kanał ofertowania systemu X1, jednak sama w sobie nie gwarantuje uzyskania określonej liczby zamówień ani wartości sprzedaży.

Rozpoczęcie programu IRYDA+ SPACE Z1 i projektu Digital Twin

W dniu 11 sierpnia 2026 r. Zarząd Emitenta podjął uchwałę o rozpoczęciu programu badawczo-rozwojowego IRYDA+ SPACE Z1, dotyczącego przygotowania nowej generacji bezzałogowych systemów powietrznych. Program stanowi odrębny projekt względem IRYDA+ X1 i zakłada analizę możliwości wykorzystania technologii space-enabled, sztucznej inteligencji, autonomii, bezpiecznej komunikacji, przetwarzania danych na pokładzie, sensor fusion oraz zaawansowanego zarządzania misją. Na dzień rozpoczęcia programu nie była określona jego finalna konfiguracja ani docelowe parametry techniczne. Program znajduje się na etapie inicjacyjnym i wymaga dalszych prac koncepcyjnych, pozyskania partnerów oraz określenia modelu finansowania.

W dniu 23 lipca 2026 r. Emitent zawarł z SimFabric S.A. umowę ramową dotyczącą przygotowania, rozwoju i przyszłej komercjalizacji projektu IRYDA Digital Twin Platform. Projekt zakłada stworzenie cyfrowego środowiska opartego na rzeczywistych systemach bezzałogowych, w pierwszej kolejności na platformie IRYDA+ X1. Potencjalne obszary rozwoju obejmują m.in. symulator operatora, rozwiązania szkoleniowe i edukacyjne, moduły planowania misji oraz produkty gamingowe i symulacyjne. Umowa określa podział kompetencji i tryb przygotowania dokumentu definicji MVP. Nie zobowiązuje jednak Emitenta do samodzielnego finansowania całości produkcji ani nie przesądza o rozpoczęciu pełnej produkcji przed zatwierdzeniem budżetu i zawarciem odpowiednich umów wykonawczych.

Wstępne zainteresowanie handlowe systemem IRYDA+ X1

W dniu 13 sierpnia 2026 r. Emitent poinformował o otrzymaniu od kontrahenta z Azji wstępnego zamówienia na 10 kompletnych zestawów systemu IRYDA+ X1. Wartość orientacyjna zamówienia została określona na około 220.000 USD, tj. około 822.000 PLN. Wstępne zamówienie stanowiło podstawę do dalszych rozmów i negocjacji, w tym planowanych podczas MSPO 2026. Na dzień publikacji raportu nie było ono równoznaczne z zawarciem umowy sprzedaży ani gwarancją realizacji transakcji. Ostateczne warunki dostawy, płatności, wyposażenia dodatkowego i usług towarzyszących miały zostać ustalone w toku dalszych uzgodnień.

Zmiany w formule współpracy konsorcjalnej

W dniu 18 sierpnia 2026 r. Emitent złożył oświadczenie o wypowiedzeniu umowy konsorcjum zawartej z Squadron sp. z o.o. oraz Polskim Lobby Przemysłowym, z zachowaniem przewidzianego w umowie 90-dniowego okresu wypowiedzenia. Decyzja nastąpiła po ujawnieniu okoliczności dotyczących zgłoszeń

oznaczenia „Iryda Plus" do Urzędu Patentowego RP przez Squadron sp. z o.o. oraz po posiedzeniu Rady Konsorcjum w dniu 17 sierpnia 2026 r. W trakcie posiedzenia Squadron podtrzymał wcześniejsze wypowiedzenie umowy i przedstawił stanowisko o jej nieważności od chwili zawarcia, natomiast Polskie Lobby Przemysłowe złożyło oświadczenie o wystąpieniu z Konsorcjum. Emitent nie podzielił stanowiska Squadron dotyczącego nieważności umowy i wskazał, że skutki prawne oraz wzajemne rozliczenia pozostają przedmiotem odrębnej analizy.

W związku z powyższym Zarząd podjął działania mające na celu ochronę interesów Emitenta, w tym zapowiedział wniesienie sprzeciwu wobec zgłoszenia znaku Z.605115, analizę dostępnych środków prawnych dotyczących wcześniejszego zgłoszenia Z.599878 oraz przeprowadzenie audytu dokumentacji i informacji wykorzystywanych w dotychczasowej komunikacji dotyczącej Konsorcjum. Zarząd zapowiedział również przygotowanie nowej formuły współpracy technologiczno-przemysłowej. Jednocześnie Emitent wskazał, że według jego ówczesnej analizy spór dotyczący umowy konsorcjum i oznaczenia „Iryda Plus" nie zagraża technologii, dokumentacji ani transferowi know-how dotyczącemu platformy X1 oraz nie wpływa na ważność odrębnych umów zawartych z Shark Aviation.

Zakończenie wybranych przedsięwzięć handlowych i niepowodzenia

W dniu 30 sierpnia 2026 r. Zarząd podjął decyzję o zakończeniu udziału Emitenta w projekcie realizacji zamówienia ICPO dotyczącego dostawy 50.000 MT paliwa Ultra Low Sulphur Diesel 10 ppm (EN590). Decyzja była związana z uwarunkowaniami geopolitycznymi, problemami z zapewnieniem produktu i logistyki oraz brakiem możliwości realizacji zamówienia przez partnera na warunkach odpowiadających pierwotnym założeniom. Emitent wycofał się z pełnienia w tym projekcie funkcji organizacyjnej, koordynacyjnej i pośredniczącej. Zakończenie udziału nie powoduje, zgodnie z informacją przekazaną przez Emitenta, obowiązku zapłaty kar umownych ani odszkodowań. Spółka wskazała jednocześnie, że nie osiągnie potencjalnego wyniku finansowego związanego z tą transakcją, szacowanego wcześniej na około 2% wartości dostawy. Decyzja dotyczyła tego konkretnego projektu i nie oznaczała rezygnacji z możliwości udziału w innych przedsięwzięciach związanych z obrotem paliwami.

W dniu 25 września 2026 r. Emitent poinformował o aktualizacji statusu dwóch postępowań zakupowych prowadzonych przez Directorate General Defence Purchase (DGDP) Ministerstwa Obrony Bangladeszu. Oferty złożone w postępowaniach nr 221.583.25 i 221.584.25 nie zostały dopuszczone do etapu oceny finansowej. Według informacji przekazanych Emitentowi przez lokalnego partnera, przyczyną było niezaakceptowanie na etapie oceny technicznej dokumentacji dotyczącej wymaganego certyfikatu ISO. Partner nie otrzymał odrębnego formalnego pisemnego zawiadomienia ani protokołu określającego wynik oceny. W konsekwencji

Emitent przyjął, że jego udział w obu postępowaniach zakończył się na etapie oceny technicznej i nie doprowadził do zawarcia umów.

Jednocześnie zakończenie udziału w postępowaniach DGDP nie wpłynęło na obowiązywanie ramowej umowy o współpracy z The Blue Falcon z siedzibą w Dhace. Partner potwierdził zainteresowanie dalszym rozwojem projektów dronowych na rynku Bangladeszu, organizacją prezentacji dla właściwych instytucji oraz wstępne, niewiążące zainteresowanie maksymalnie 10 systemami IRYDA+ X1 do celów testowych i ewaluacyjnych. Na dzień publikacji raportu nie oznaczało to jednak otrzymania wiążącego zamówienia ani rozpoczęcia formalnej procedury zakupowej.

Podsumowanie działalności w okresie sprawozdawczym

W trzecim kwartale 2026 r. Emitent osiągnął istotny postęp w technicznej weryfikacji systemu IRYDA+ X1, rozbudował sieć partnerów technologicznych i przemysłowych oraz rozpoczął nowe kierunki rozwoju, w tym program SPACE Z1 i projekt Digital Twin Platform. Jednocześnie część przedsięwzięć pozostawała na etapie wstępnych uzgodnień, analiz lub przygotowania do komercjalizacji, bez zawartych umów wykonawczych gwarantujących przychody.

Do istotnych niepowodzeń i ryzyk okresu należy zaliczyć zakończenie udziału w projekcie dostawy paliwa EN590, brak zakwalifikowania ofert Emitenta do oceny finansowej w dwóch postępowaniach DGDP w Bangladeszu oraz zakończenie dotychczasowej formuły konsorcjum. Zdarzenia te wymagały od Zarządu podjęcia działań ograniczających ryzyka handlowe, prawne i organizacyjne oraz skoncentrowania zasobów na projektach posiadających odrębne podstawy technologiczne i kontraktowe.

7 Aktualne kierunki działań operacyjnych, handlowych i projektowych Emitenta

W trzecim kwartale 2026 r. oraz na dzień sporządzenia niniejszego raportu aktualne kierunki działań MBF Group S.A. obejmują rozwój i komercjalizację systemów bezzałogowych, budowanie zaplecza przemysłowego i technologicznego w Polsce, rozwój współpracy międzynarodowej, projekty badawczo-rozwojowe oraz działalność handlową w zakresie produktów chemicznych i paliwowych.

Rozwój i komercjalizacja systemu IRYDA+ X1

Podstawowym kierunkiem działań Emitenta w obszarze UAV pozostaje dalszy rozwój systemu IRYDA+ X1 oraz przygotowanie go do komercjalizacji. Po zakończeniu i udokumentowaniu Fazy I demonstracji technicznej Spółka zamierza kontynuować prace rozwojowe, przygotowywać kolejne prezentacje systemu i prowadzić rozmowy z potencjalnymi odbiorcami instytucjonalnymi, przemysłowymi i zagranicznymi.

Istotnym elementem tych działań jest rozwijanie kanałów ofertowania poprzez partnerów przemysłowych, w tym ARMPOL, który uzyskał możliwość włączenia systemu X1 do swojej oferty jako opcjonalnego komponentu wybranych produktów i rozwiązań. Emitent zamierza wykorzystywać tę współpracę do przygotowywania wspólnych ofert i rozmów z klientami z sektora obronnego, bezpieczeństwa, administracji publicznej oraz infrastruktury krytycznej. Ewentualne zamówienia będą wymagały odrębnych uzgodnień technicznych i handlowych.

Organizacja zaplecza produkcyjnego w Polsce

Kolejnym kierunkiem działań jest analiza możliwości uruchomienia w Polsce integracji, montażu, testowania, serwisowania oraz przyszłej produkcji systemów bezzałogowych. W tym celu Emitent rozwija współpracę z partnerami tureckimi i polskimi, w tym z Shark Aviation, Ali Döşdemir İmalat ve Ticaret oraz MEG Aviation İnovasyon Limited Şirketi. Współpraca obejmuje analizę możliwości pozyskania technologii, know-how, oprzyrządowania, kompetencji produkcyjnych, systemów nawigacyjnych i oprogramowania.

Emitent zakłada rozwój polsko-tureckiego łańcucha dostaw oraz możliwie szerokie lokowanie kompetencji produkcyjnych, integracyjnych i badawczo-rozwojowych w Polsce. Na dzień sporządzenia niniejszego raportu wskazane działania należy traktować jako etap analiz, uzgodnień i przygotowania przyszłych rozwiązań

organizacyjnych. Memoranda nie określają jeszcze wartości inwestycji, wielkości produkcji ani gwarantowanych przychodów.

Rozwój nowych projektów technologicznych

Emitent zamierza kontynuować prace koncepcyjne i organizacyjne nad programem IRYDA+ SPACE Z1, który stanowi odrębny projekt badawczo-rozwojowy względem platformy X1. Kierunki analiz obejmują możliwość wykorzystania technologii space-enabled, komunikacji satelitarnej, sztucznej inteligencji, autonomii, zaawansowanej nawigacji, przetwarzania danych i rozwiązań Digital Twin. Dalszy rozwój programu będzie zależał od wyników prac inżynieryjnych, pozyskania partnerów technologicznych i naukowych oraz dostępności finansowania.

Równolegle Emitent zamierza rozwijać projekt IRYDA Digital Twin Platform we współpracy z SimFabric S.A. Najbliższe działania przewidziane w umowie ramowej obejmują przygotowanie dokumentu definicji MVP, określającego zakres funkcjonalny, rekomendowaną technologię, harmonogram, budżet, kamienie milowe, ryzyka i proponowane zasady własności intelektualnej. Rozpoczęcie pełnej produkcji i komercjalizacji będzie wymagało zatwierdzenia założeń budżetowych oraz zawarcia odpowiednich umów wykonawczych.

Rozwój współpracy międzynarodowej

MBF Group S.A. zamierza kontynuować rozwój relacji z partnerami z Turcji oraz innych rynków zagranicznych, w szczególności w obszarach technologii UAV, systemów autonomicznych, C-UAS, symulacji i rozwiązań dual-use. Współpraca z Defense Bridge ma wspierać dostęp do tureckiego ekosystemu obronnego i przemysłowego, natomiast współpraca z The Blue Falcon ma umożliwiać rozwój relacji z potencjalnymi odbiorcami instytucjonalnymi w Bangladeszu oraz organizację prezentacji systemów dronowych.

W odniesieniu do rynku bangladeskiego Emitent będzie rozważał dalsze działania promocyjne i prezentacyjne dotyczące systemu X1, z zastrzeżeniem, że wcześniejsze postępowania DGDP zakończyły się dla Spółki na etapie oceny technicznej i nie doprowadziły do zawarcia umów. Dalsza współpraca z The Blue Falcon ma charakter odrębny od zakończonych postępowań zakupowych i będzie rozwijana w miarę pojawiania się konkretnych możliwości rynkowych.

Działalność handlowa

Emitent zamierza kontynuować działalność handlową w zakresie produktów chemicznych, nawozowych, paliwowych i innych surowców, przy zachowaniu ostrożnej oceny ryzyka kontrahenta, dostępności towaru, warunków logistycznych i opłacalności transakcji. Zakończenie udziału w projekcie dostawy paliwa EN590 wskazuje na konieczność selektywnego podejścia do przedsięwzięć, w których istnieje istotne ryzyko niewykonania dostawy przez partnerów lub brak stabilnych warunków rynkowych.

Organizacja i zarządzanie ryzykiem projektowym

Po wypowiedzeniu dotychczasowej umowy konsorcjum Emitent zamierza uporządkować zasady współpracy z partnerami technologicznymi i przemysłowymi, w szczególności w zakresie praw do technologii, dokumentacji, znaków, rezultatów prac, odpowiedzialności za przekazywane informacje oraz zasad podejmowania decyzji. Zarząd zapowiedział przeprowadzenie audytu dokumentacji związanej z dotychczasowym konsorcjum i przygotowanie nowej formuły współpracy technologiczno-przemysłowej.

Priorytetem Emitenta pozostaje prowadzenie projektów w oparciu o możliwe do zweryfikowania podstawy techniczne i prawne, odrębne umowy z partnerami oraz ocenę ekonomicznej zasadności kolejnych etapów prac. Działania rozwojowe, w szczególności SPACE Z1 i Digital Twin Platform, będą prowadzone z uwzględnieniem dostępności finansowania i możliwości pozyskania partnerów.

8 Stanowisko odnośnie do możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w danym raporcie kwartalnym

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2026 rok.

9 W przypadku, gdy Dokument Informacyjny Emitenta zawierał informacje, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu - opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji

Zarząd Spółki MBF Group SA informuje, iż Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

10 Jeżeli w okresie objętym raportem Emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności inicjatywy nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie - informacje na temat tej aktywności

W trzecim kwartale 2026 r. MBF Group S.A. prowadziła i inicjowała działania rozwojowe ukierunkowane na technologie bezzałogowe, autonomiczne systemy powietrzne, sztuczną inteligencję, technologie podwójnego zastosowania oraz rozwiązania cyfrowe i symulacyjne.

Najważniejszym przedsięwzięciem w obszarze innowacji pozostawał rozwój systemu bezzałogowego IRYDA+ X1. W okresie sprawozdawczym zakończono i udokumentowano pierwszy etap jego weryfikacji technicznej. Demonstracja przeprowadzona w lipcu 2026 r. potwierdziła m.in. autonomiczną realizację zaprogramowanych misji, nawigację według punktów trasy oraz możliwość jednoczesnego zarządzania dwiema platformami przez jednego operatora. Wyniki testów zostały ujęte w końcowym raporcie technicznym przyjętym przez Emitenta i partnera technologicznego Shark Aviation w dniu 5 sierpnia 2026 r.

Drugim kierunkiem innowacyjnym jest rozpoczęty w sierpniu 2026 r. program badawczo-rozwojowy IRYDA+ SPACE Z1. Program zakłada analizę możliwości integracji technologii space-enabled, sztucznej inteligencji, autonomii, komunikacji satelitarnej, zaawansowanej nawigacji, przetwarzania danych i rozwiązań zwiększających odporność systemu na zakłócenia. Projekt znajduje się na etapie inicjacyjnym. Jego docelowa konfiguracja, parametry techniczne, zakres prac oraz model finansowania nie zostały jeszcze określone. Wskazane technologie stanowią kierunki planowanych analiz i prac B+R, a nie potwierdzone, ukończone funkcjonalności gotowego produktu.

Istotną inicjatywą jest również projekt IRYDA Digital Twin Platform, rozwijany na podstawie umowy ramowej zawartej z SimFabric S.A. w dniu 23 lipca 2026 r. Celem projektu jest opracowanie cyfrowego środowiska

opartego na rzeczywistych systemach bezzałogowych, umożliwiającego rozwój rozwiązań symulacyjnych, szkoleniowych, edukacyjnych i demonstracyjnych. Pierwszy etap zakłada przygotowanie wspólnego rdzenia technologicznego i dokumentu definicji MVP. Projekt może w przyszłości obejmować m.in. symulator operatora, narzędzia planowania misji oraz rozwiązania do zarządzania pojedynczymi platformami i systemami wieloplatformowymi.

Ważnym elementem działań innowacyjnych jest rozwijanie współpracy z podmiotami posiadającymi kompetencje technologiczne i przemysłowe. Memoranda zawarte z Ali Döşdemir İmalat ve Ticaret oraz MEG Aviation İnovasyon Limited Şirketi dotyczą możliwości wykorzystania kompetencji w zakresie oprzyrządowania, obróbki precyzyjnej, nawigacji, systemów naprowadzania, oprogramowania i autonomii. Współpraca z ARMPOL ma natomiast umożliwiać analizę i rozwój zastosowań systemu X1 jako elementu większych rozwiązań przemysłowych i obronnych.

Zarząd Emitenta traktuje powyższe inicjatywy jako element długoterminowego rozwoju kompetencji technologicznych i produktowych Spółki. Ich dalsza realizacja będzie uzależniona od wyników prac technicznych i analiz biznesowych, dostępności partnerów, uzyskania finansowania oraz zawierania szczegółowych umów wykonawczych. Na dzień sporządzenia raportu nie można przesądzić o terminach zakończenia poszczególnych projektów ani o skali ich przyszłych efektów komercyjnych.

11 Opis organizacji Emitenta ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Na dzień 30 września 2026 roku Emitent nie posiada jednostek podlegających konsolidacji.

12 W przypadku, gdy Emitent tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych – wskazanie przyczyn niesporządzania takich sprawozdań

Emitent nie tworzy grupy kapitałowej.

13 Informacja o strukturze akcjonariatu Emitenta, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających, na dzień przekazania raportu, co najmniej 5% głosów na walnym zgromadzeniu

Na dzień publikacji raportu struktura akcjonariatu wygląda następująco:

Tabela: Struktura akcjonariatu

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1	Patryk Prelewicz	700.570	21,96%	700.570	21,96%
2	Zbigniew Krassowski	318.470	9,98%	318.470	9,98%
3	Dariusz Czarkowski	199.129	6,24%	199.129	6,24%
4	Pozostali	1.971.831	61,81%	1.971.831	61,81%
	Razem	3.190.000	100,00%	3.190.000	100,00%

Źródło: Emitent

14 Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty

Na dzień 30 września 2026 roku w spółce MBF Group SA pracowały 4 osoby.

Liczba osób zatrudnionych przez Emitenta na umowę o pracę, w przeliczeniu na pełne etaty, wynosiła: 1.

Spółka zatrudnia pracowników na podstawie umów cywilno-prawnych, a także współpracuje z podwykonawcami oraz firmami podwykonawczymi na zasadach outsourcingu i umowach typu B2B.

15 Podsumowanie i oświadczenie Zarządu

Zarząd MBF Group SA oświadcza, iż wedle jego najlepszej wiedzy, kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób rzetelny i prawdziwy obraz sytuacji finansowej Emitenta.

Raport Emitenta za trzeci kwartał 2026 roku został przygotowany zgodnie z aktualnym stanem prawnym w oparciu o Regulamin Alternatywnego Systemu Obrotu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA oraz Załącznik nr 3 do Regulaminu ASO - „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect".

W imieniu Zarządu,

Janusz Czarnecki

Prezes Zarządu
MBF Group SA

MBF Group SA z siedzibą w Warszawie | ul. Bysławska 82 | 04-994 Warszawa
Spółka wpisana do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie
XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego | KRS: 0000380468
NIP: 894-30-18-615 | REGON: 021480943 | Ticker: MBF | ISIN: PLMBFCR00018
Tel: +48 22 651 86 38 | E-mail: biuro@mbfgroup.pl | Web: www.mbfgroup.pl
Wysokość kapitału zakładowego: 7.975.000 zł (siedem milionów dziewięćset siedemdziesiąt pięć tysięcy) opłacony w całości
Konto bankowe: PKO BP SA | 61 1020 1127 0000 1602 0402 0426