# RAPORT ROCZNY

# Spółki VIDIS SA

# za rok obrotowy

# od 01.07.2025 do 30.06.2026

Bielany Wrocławskie, 27 listopada 2026 r.

Spis treści:

1. Pismo Zarządu ....4

2. Oświadczenia Zarządu ....5

3. Wybrane dane finansowe....6

4. Stanowisko Zarządu lub osoby zarządzającej wraz z opinią rady nadzorczej lub osoby nadzorującej emitenta odnoszące się do wyrażonej przez firmę audytorską w sprawozdaniu z badania opinii z zastrzeżeniem, opinii negatywnej albo do odmowy wyrażenia opinii o sprawozdaniu finansowym .7

5. Zasady sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego ....8

6. Sprawozdanie Zarządu z działalności w roku obrotowym 2025/2026 ....8

6.1. Podstawowe dane Spółki....8

6.2. Ogólne informacje o Emitencie ....8

6.3. Władze Spółki ....10

6.4. Struktura Akcjonariatu ....10

6.5. Zdarzenia istotne wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania ....11

6.6. Przewidywany rozwój jednostki ....12

6.7. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju ....13

6.8. Informacje o aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej Emitenta ....14

6.9. Nabycie udziałów (akcji, w tym akcji własnych) oraz ich umorzenie ....15

6.10. Posiadane przez Emitenta oddziały (zakłady) ....15

6.11. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń ....15

6.12. Informacje o instrumentach finansowych ....19

6.13. Polityka dywidendy....19

6.14. Informacja na temat stosowania przez Emitenta zasad ładu korporacyjnego ....21

6.15 Zbiory Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect stosowane przez Emitenta od 1 stycznia 2024 roku....21

**ZAŁĄCZNIKI:**

- Roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2025/2026
    - Wprowadzenie do sprawozdania finansowego
    - Bilans
    - Rachunek zysków i strat
    - Zestawienie zmian w kapitale własnym
    - Rachunek przepływów pieniężnych
    - Dodatkowe informacje i objaśnienia

- Sprawozdanie biegłego rewidenta zawierające opinię i raport z badania sprawozdania finansowego

# 1. Pismo Zarządu

***Szanowni Akcjonariusze,***

*Zarząd VIDIS S.A. ma zaszczyt przedstawić Państwu* ***Raport Roczny****, obejmujący kluczowe wydarzenia oraz wyniki finansowe Spółki za rok obrotowy od* ***1 lipca 2025 r. do 30 czerwca 2026 r.***

*W analizowanym okresie Spółka osiągnęła* ***przychody w wysokości 95 418 541,17 PLN****,* ***zysk z działalności operacyjnej 3 234 454,15 PLN*** *oraz* ***zysk netto w kwocie 2 340 465,33 PLN****.* Oznacza to istotną poprawę rentowności netto z **0,29% do 2,45%**, przy jednoczesnym spadku przychodów o **5,18%**.

*W roku 2025/2026 Zarząd koncentrował się na utrzymaniu wiodącej pozycji na rynku produktów interaktywnych oraz na dywersyfikacji działalności poprzez zwiększenie udziału w innych segmentach, w szczególności w obszarze dystrybucji opon samochodowych.*

*Naszym celem na kolejne lata jest* ***stabilny rozwój Spółki oparty na marce własnej AVTEK oraz Defenzo****, umacnianie relacji z klientami biznesowymi oraz* ***zwiększanie skali współpracy zarówno na rynku krajowym, jak i w krajach Unii Europejskiej****.*

*Składając ten raport na Państwa ręce, pragniemy podziękować naszym Klientom i Akcjonariuszom za zaufanie, jakim obdarzyli nas w minionym roku.*

*Kierujemy również słowa uznania do Członków Rady Nadzorczej za merytoryczny nadzór nad działalnością Spółki.*

*Szczególne podziękowania kierujemy do wszystkich Pracowników za zaangażowanie i wkład w rozwój oraz umacnianie naszej pozycji rynkowej.*

*Dziękujemy za wsparcie i wierzymy, że wspólnie będziemy kontynuować budowę wartości VIDIS S.A. dla wszystkich interesariuszy.*

*Z wyrazami szacunku,*
***Zarząd VIDIS S.A.***

| | | |
|---|---|---|
| Marcin Stefanow | Bartosz Palusko | Szymon Staruchowicz |
| Członek Zarządu | Prezes Zarządu | Wiceprezes Zarządu |

## 2. Oświadczenia Zarządu

Zarząd VIDIS SA („Emitent") oświadcza, że wedle ich najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta lub standardami uznawanymi w skali międzynarodowej, oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

| | | |
|---|---|---|
| Marcin Stefanow | Bartosz Palusko | Szymon Staruchowicz |
| Członek Zarządu | Prezes Zarządu | Wiceprezes Zarządu |

Zarząd VIDIS SA („Emitent") oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, tj. PKF Consult Sp. z o. o. Sp. k. z siedzibą w Warszawie, ul. Orzycka 6/1B dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa, w tym dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej oraz że podmiot ten oraz członkowie zespołu wykonującego badanie spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

| | | |
|---|---|---|
| Marcin Stefanow | Bartosz Palusko | Szymon Staruchowicz |
| Członek Zarządu | Prezes Zarządu | Wiceprezes Zarządu |

# 3. Wybrane dane finansowe

## 3.1 Rachunek zysków i strat

*W przypadku pozycji z rachunku zysków i strat przeliczonych na EURO zastosowano średnią ze średnich kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego roku obrotowego.*

30.06.2026 r.: 1 EUR = 4,2529 PLN

30.06.2025 r.: 1 EUR = 4,2591 PLN

| Wyszczególnienie | PLN | | EUR | |
|---|---|---|---|---|
| | (rok bieżący) Okres od 01.07.2025 do 30.06.2026 | (rok ubiegły) Okres od 01.07.2024 do 30.06.2025 | (rok bieżący) Okres od 01.07.2025 do 30.06.2026 | (rok ubiegły) Okres od 01.07.2024 do 30.06.2025 |
| Przychody netto ze sprzedaży | 95 418 541,17 | 100 633 535,46 | 22 436 112,10 | 23 627 887,46 |
| Amortyzacja | 2 171 823,69 | 2 071 518,89 | 510 668,88 | 486 374,80 |
| Zysk/strata na sprzedaży | 3 029 499,85 | 830 423,63 | 712 337,43 | 194 976,32 |
| Zysk/strata na działalności operacyjnej | 3 234 454,15 | 1 977 597,66 | 760 529,09 | 464 322,90 |
| Zysk/strata brutto | 3 023 587,33 | 672 399,54 | 710 947,20 | 157 873,62 |
| Zysk/strata netto | 2 340 465,33 | 296 300,54 | 550 322,21 | 69 568,82 |

*Źródło: Emitent*

### 3.2 Bilans

*W przypadku pozycji bilansowych przeliczonych na EURO zastosowano średni kurs NBP z danego dnia bilansowego.*

30.06.2026 r.: 1 EUR = 4,2963 PLN

30.06.2025 r.: 1 EUR = 4,2419 PLN

| Wyszczególnienie | PLN | | EUR | |
|---|---|---|---|---|
| | Na dzień 30.06.2026 | Na dzień 30.06.2025 | Na dzień 30.06.2026 | Na dzień 30.06.2025 |
| Kapitał własny | 21 691 352,51 | 19 350 887,18 | 5 048 844,94 | 4 561 844,26 |
| Należności długoterminowe | 51 006,04 | 40 999,99 | 11 872,09 | 9 665,48 |
| Należności krótkoterminowe | 6 116 295,60 | 5 408 039,27 | 1 423 619,30 | 1 274 909,66 |
| Zapasy | 29 508 749,50 | 29 223 874,08 | 6 868 409,91 | 6 889 335,93 |
| Zobowiązania długoterminowe | 3 864 609,01 | 3 555 494,28 | 899 520,29 | 838 184,37 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 25 589 625,61 | 27 220 017,98 | 5 956 200,83 | 6 416 940,05 |
| Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne | 2 418 796,98 | 1 837 318,56 | 562 995,36 | 433 135,76 |

*Źródło: Emitent*

## 4. Stanowisko Zarządu lub osoby zarządzającej wraz z opinią rady nadzorczej lub osoby nadzorującej emitenta odnoszące się do wyrażonej przez firmę audytorską w sprawozdaniu z badania opinii z zastrzeżeniem, opinii negatywnej albo do odmowy wyrażenia opinii o sprawozdaniu finansowym

Nie dotyczy.

# 5. Zasady sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok 2025/2026 zostało sporządzone w sposób określony przez Ustawę z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2016 r. poz. 1047 z późniejszymi zmianami).

# 6. Sprawozdanie Zarządu z działalności w roku obrotowym 2025/2026

## 6.1. Podstawowe dane Spółki

| **Nazwa** | **VIDIS SA** |
|---|---|
| **Siedziba** | ul. Logistyczna 4, 55-040 Bielany Wrocławskie |
| **Telefon** | + 48 (71) 33 880 00 |
| **Fax** | + 48 (71) 33 880 01 |
| **E-mail** | biuro@vidis.pl |
| **Strona internetowa** | www.vidis.pl |
| **NIP** | 899-25-22-420 |
| **REGON** | 933-038-687 |
| **KAPITAŁ ZAKŁADOWY** | 266.340,25 PLN |
| **Numer KRS wraz z organem prowadzącym rejestr** | KRS nr 0000360399,<br>Spółka zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia - Fabrycznej we Wrocławiu<br>VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego |
| **ZARZĄD** | Prezes Zarządu – Bartosz Palusko<br>Wiceprezes Zarządu – Szymon Staruchowicz<br>Członek Zarządu – Marcin Stefanow |

*Źródło: Emitent*

## 6.2. Ogólne informacje o Emitencie

VIDIS SA (dalej: „Spółka", „Emitent") jest wyspecjalizowanym dystrybutorem urządzeń audiowizualnych z wartością dodaną, a także dostawcą rozwiązań dla rynku samochodowego w segmencie opon sportowych, cywilnych oraz ładowarek do samochodów elektrycznych.

W ofercie Spółki znajdują się produkty przeznaczone dla edukacji i biznesu – wielkoformatowe (LFD) monitory klasyczne i dotykowe, sprzęt audio, projektory multimedialne, ekrany

projekcyjne, systemy sterowania i transmisji danych. Główna strona internetowa w tym zakresie: www.vidis.pl oraz strona głównej marki: www.avtek.eu
Drugą częścią działalności są produkty związane z rynkiem motoryzacyjnym, a głównie dystrybucja szerokiej gamy opon samochodowych.
Strony internetowe promujące produkty w ofercie Spółki to
www.autovo.pl – sklep oferujący opony i akcesoria samochodowe
www.racingtires.pl - opony nie tylko wyścigowe, ale też terenowe i cywilne
www.vitire.pl – wyspecjalizowana witryna do hurtowej sprzedaży opon
www.defenzo.pl - ładowarki do samochodów elektrycznych

Przedsiębiorstwo zostało założone w 2004 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Na początku istnienia głównym przedmiotem jej działalności była dystrybucja produktów audiowizualnych. Jako dystrybutor Emitent zajmuje się w głównej linii produktowej sprzedażą poprzez sieć partnerów handlowych, która obecnie obejmuje już ponad 500 podmiotów i jest nieustannie poszerzana. W ramach współpracy VIDIS SA oferuje m.in. możliwość zakupu sprzętu w atrakcyjnych cenach, doradztwo techniczne i projektowe, wsparcie marketingowe oraz opiekę posprzedażową (wdrożenia i autoryzowany serwis).

Dzięki powiększonym w 2021 roku nowoczesnym przestrzeniom magazynowym wynoszącym ponad 5500 m², Spółka posiada wysoką zdolność operacyjną umożliwiającą realizację dużych oraz nietypowych zamówień w bardzo krótkim czasie. W siedzibie Firmy prowadzony jest także serwis gwarancyjny i pogwarancyjny dla kluczowych marek w ofercie.

VIDIS SA oprócz produktów sprowadzanych od zewnętrznych dostawców (producentów), sprzedaje również produkty pod marką własną **AVTEK** - w ramach której sprzedaje monitory interaktywne, ekrany projekcyjne, uchwyty do projektorów, tablice interaktywne, urządzenia audio oraz akcesoria prezentacyjne.

Marka ta jest od kilku już lat, wg zewnętrznych podmiotów monitorujących rynek, **liderem w segmencie monitorów interaktywnych** oraz ekranów projekcyjnych w Polsce. Produkty pod marką AVTEK są również sprzedawane z dużym powodzeniem na terenie Unii Europejskiej. Strona główna marki to: www.avtek.eu

## 6.3. Władze Spółki

W skład Zarządu VIDIS SA na dzień 30.06.2026 r. oraz 27.11.2026 r. wchodzili:

| Imię i nazwisko | Stanowisko | Kadencja | |
|---|---|---|---|
| | | Od | do |
| **Bartosz Palusko** | Prezes Zarządu | 30 sierpnia 2024 r. | 30 sierpnia 2027 r. |
| **Szymon Staruchowicz** | Wiceprezes Zarządu | 30 sierpnia 2024 r. | 30 sierpnia 2027 r. |
| **Marcin Stefanow** | Członek Zarządu | 4 listopada 2024 r. | 4 listopada 2027 r. |

*Źródło: Emitent*

W skład Rady Nadzorczej VIDIS SA na dzień 30.06.2026 r. oraz 27.11.2026 r. wchodzili:

| Imię i nazwisko | Stanowisko | Kadencja | |
|---|---|---|---|
| | | od | do |
| **Piotr Kowalczyk** | Przewodniczący Rady Nadzorczej | 16 sierpnia 2024 r. | 16 sierpnia 2027 r. |
| **Grzegorz Lont** | Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej | 16 sierpnia 2024 r. | 16 sierpnia 2027 r. |
| **Marta Palusko** | Członek Rady Nadzorczej | 16 sierpnia 2024 r. | 16 sierpnia 2027 r. |
| **Łukasz Kadej** | Członek Rady Nadzorczej | 16 sierpnia 2024 r. | 16 sierpnia 2027 r. |
| **Sebastian Spexard** | Członek Rady Nadzorczej | 16 sierpnia 2024 r. | 16 sierpnia 2027 r. |

*Źródło: Emitent*

## 6.4. Struktura Akcjonariatu

Poniższa tabela i wykres przedstawiają skład akcjonariatu VIDIS SA posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz głosach na Walnym Zgromadzeniu, zgodnie z informacjami jakie posiada Spółka na podstawie otrzymanych zawiadomień z art. 69 Ustawy o ofercie publicznej.

**Struktura akcjonariatu według stanu na dzień 30.06.2026**

| Akcjonariusz | Liczba akcji | Udział w kapitale zakładowym | Liczba głosów | Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ |
|---|---|---|---|---|
| **Bartosz Palusko** | 995 140 | 41,10% | 995 140 | 41,10% |
| **Szymon Staruchowicz** | 493 781 | 20,39% | 493 781 | 20,39% |
| **Marta Palusko** | 460 042 | 19,00% | 460 042 | 19,00% |
| **Grzegorz Greń** | 128 655 | 5,31% | 128 655 | 5,31% |
| **Marcin Stefanow** | 121 065 | 5,00% | 121 065 | 5,00% |
| **Pozostali** | 222 592 | 9,20% | 222 592 | 9,20% |
| **Suma** | **2 421 275** | **100,00%** | **2 421 275** | **100,00%** |

*Źródło: Emitent*

**Struktura akcjonariatu według stanu na dzień 27.11.2026 r.**

| Akcjonariusz | Liczba akcji | Udział w kapitale zakładowym | Liczba głosów | Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ |
|---|---|---|---|---|
| **Bartosz Palusko** | 995 140 | 41,10% | 995 140 | 41,10% |
| **Szymon Staruchowicz** | 493 781 | 20,39% | 493 781 | 20,39% |
| **Marta Palusko** | 460 042 | 19,00% | 460 042 | 19,00% |
| **Grzegorz Greń** | 128 655 | 5,31% | 128 655 | 5,31% |
| **Marcin Stefanow** | 121 065 | 5,00% | 121 065 | 5,00% |
| **Pozostali** | 222 592 | 9,20% | 222 592 | 9,20% |
| **Suma** | **2 421 275** | **100,00%** | **2 421 275** | **100,00%** |

*Źródło: Emitent*

## 6.5. Zdarzenia istotne wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania

Grudzień 2025 – Emitent wprowadza do oferty oprogramowanie pod marką AvtekSign, dzięki któremu właściciele naszych monitorów mogą efektywnie zarządzać wyświetlaną na nich treścią.

Luty 2026 – tradycyjnie Emitent uczestniczy w największych targach branży AV tj. Integrated Systems Europe w Barcelonie, gdzie między innymi podpisuje umowę na współpracę w dystrybucji rozwiązań LED marki ABSEN

Kwiecień 2026 – Emitent wprowadza kolejny innowacyjny produkt - mobilny statyw elektryczny do wielkoformatowych monitorów AVTEK z łatwą regulacją wysokości.

Czerwiec 2026 – Rozwiązania LED marki ABSEN są już dostępne w magazynie VIDIS, co pozwala na realizację projektów wykorzystujących wielkoformatowe systemy LED. Kolejna nowa marka to Neomounts – profesjonalne rozwiązania montażowe

Wrzesień 2026 – Konferencja w Zamku Topacz – dla najlepszych partnerów VIDIS, gdzie Spółka zaprezentowała nowości w ofercie jak np. kabiny akustyczne przeznaczone m.in. do zastosowań edukacyjnych, czy wielkoformatowe ekrany LED w wersji All-in-One dostarczone przez Absena.

Październik 2026 – VIDIS jako jeden z wystawców na PRO AV iT Competence Days w Krakowie prezentował swoje rozwiązania dla potencjalnych partnerów z branży PRO AV.

**Wojna w Ukrainie i wpływ na Emitenta**

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd nie identyfikuje istotnego bezpośredniego wpływu wojny w Ukrainie na działalność Emitenta, w tym na prowadzone przez Spółkę procesy handlowe. Zarząd na bieżąco monitoruje rozwój sytuacji geopolitycznej oraz jej potencjalny wpływ na działalność Spółki.

**Sytuacja wojenna na Bliskim Wschodzie i wpływ na Emitenta**

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd nie identyfikuje istotnego bezpośredniego wpływu sytuacji wojennej na Bliskim Wschodzie na działalność Emitenta, w tym na prowadzone przez Spółkę procesy handlowe. Zarząd na bieżąco monitoruje rozwój sytuacji geopolitycznej w regionie, w szczególności pod kątem jej potencjalnego wpływu na łańcuchy dostaw, koszty transportu oraz dostępność towarów.

## 6.6. Przewidywany rozwój jednostki

Emitent w swojej dalszej działalności zamierza skupić się na czterech kierunkach działań w zakresach:

- rozszerzania i dywersyfikacji oferty produktowej;
- zwiększania udziałów w rynkach, na których Spółka już działa;
- poszerzenia grupy odbiorców na rynku biznesowym;
- dalsze rozwijanie działań na rynku niemieckim.

### Strategia rozwoju:

Celem strategicznym VIDIS SA w roku obrotowym 2026/2027 jest utrzymanie pozycji lidera na rynku produktów interaktywnych oraz dalsze umacnianie pozycji na rynku dystrybucji produktów AV (dla rynku edukacyjnego i biznesowego).
Spółka bardzo intensywnie rozwija się w kierunku oferowania zaawansowanych i kompleksowych rozwiązań dla klienta biznesowego, zarówno na rynku krajowym jak i na terenie Unii Europejskiej, ze szczególnym uwzględnieniem rynku niemieckiego.

Drugim elementem rozwoju Spółki jest dalsze rozwijanie dystrybucji w zakresie opon samochodowych i produktów związanych z motoryzacją, co zapewnia dywersyfikację źródła przychodów ze względu na inną sezonowość oraz bardziej masowy charakter tego segmentu. W zakres ten wpisuje się podpisana umowa i plany przeniesienia do nowej lokalizacji, w której będzie możliwe bardziej optymalne składowanie opon i prowadzenie procesów logistycznych.

**Główne elementy realizacji strategii w segmencie AV**

**I. W zakresie oferty produktowej**

Kontynuowany jest proces udoskonalania najpopularniejszych modeli monitorów interaktywnych i DS, a oferta całościowa jest modyfikowana tak, aby zapewniać kompleksowe ofertowanie dla naszych Partnerów Handlowych.

**II. W zakresie zwiększania udziałów w rynkach, na których Spółka już działa**

Podejmowane są liczne przedsięwzięcia marketingowe – głównie w kanałach internetowych, mające na celu dotarcie do klienta końcowego oraz stanowiące wsparcie działań Partnerów Handlowych.

**III. W zakresie poszerzenia grupy odbiorców na rynku biznesowym**

1. Aktywizacja aktualnych Partnerów Handlowych na nowe rynki zbytu oraz poszukiwanie nowych odbiorców rozwiązań do biznesu.
2. Organizacja szkoleń specjalistycznych (zdalnie i stacjonarnie) dla Partnerów Handlowych oraz wspieranie ich działań poprzez udostępnianie licznych produktów DEMO.

**Główne elementy realizacji strategii w segmencie sprzedaży opon**

**I. W zakresie oferty produktowej**

1. Rozszerzanie dostępności oferty opon specjalistycznych (np. sportowych, terenowych), a także rozszerzenie o ofertę opon cywilnych – głównie całorocznych.
2. Zapewnienie ciągłej dostępności i szybkiej realizacji zamówień dla szerokiej oferty opon.

**II. W zakresie zwiększania udziałów w rynkach, na których Spółka już działa**

1. Poszukiwanie nowych partnerów na rynku polskim i UE.
2. Rozszerzanie kanału odbiorców **ViTire.pl**, jako kanału komunikacji z potencjalnymi partnerami.

## 6.7. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W roku obrotowym 2025/2026 Emitent nie prowadził żadnych prac badawczych i rozwojowych.

## 6.8. Informacje o aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej Emitenta

Sytuacja finansowa VIDIS SA w roku obrotowym 2025/2026 była na stabilnym poziomie i pozostaje taka w obecnej chwili. Emitent nie posiada zaległości podatkowych ani przeterminowanych zobowiązań wobec kontrahentów

Banki od wielu lat finansujące Spółkę są na bieżąco informowane o jej sytuacji finansowej i operacyjnej. Współpraca z bankami przebiega stabilnie, a Spółka posiada dostęp do finansowania odpowiadającego bieżącym potrzebom działalności.

Zarząd nie identyfikuje obecnie zagrożeń dla terminowej obsługi zobowiązań kredytowych Spółki. Plany sprzedażowe są realizowane zgodnie z przyjętymi założeniami.

Roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości.

### Podstawowe wielkości finansowe Spółki:

***Przychody***

W roku obrotowym 2025/2026 Spółka osiągnęła przychody netto ze sprzedaży w wysokości **95,42 mln zł**, co oznacza spadek o **5,18%** w porównaniu z poprzednim rokiem obrotowym. Jednocześnie odnotowano istotną poprawę wyniku netto. Zarząd ocenia sytuację finansową Spółki jako stabilną, wskazując na utrzymanie dostępu do finansowania zewnętrznego oraz terminową obsługę zobowiązań.

***Zyski***

Spółka osiągnęła zysk netto w wysokości **2,34 mln zł**, wobec **0,30 mln zł** w roku poprzednim. Oznacza to istotną poprawę rentowności netto z **0,29% do 2,45%**, przy jednoczesnym spadku przychodów o **5,18%**.

Pomimo spadku przychodów netto ze sprzedaży o 5,18%, Spółka odnotowała istotną poprawę wyniku finansowego, osiągając zysk netto w wysokości 2,34 mln zł wobec 0,30 mln zł w poprzednim roku obrotowym. Wzrost rentowności netto z 0,29% do 2,45% wskazuje na poprawę efektywności finansowej Spółki.

### Prognozy finansowe i stanowisko wobec publikowanych prognoz wyników finansowych

Emitent nie przekazywał do publicznej wiadomości prognoz wyników finansowych na rok obrotowy 2025/2026.

## 6.9. Nabycie udziałów (akcji, w tym akcji własnych) oraz ich umorzenie

W roku 2025/2026 Emitent nie dokonał zmian kapitału i zakupu akcji własnych.

## 6.10. Posiadane przez Emitenta oddziały (zakłady)

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Emitent nie posiada oddziałów ani wyodrębnionych zakładów.

Punkt przy ul. Nyskiej został zamknięty z dniem 31 stycznia 2026 r.

Działalność Spółki prowadzona jest w siedzibie przy ul. Logistycznej 4 w Bielanach Wrocławskich. Spółka planuje przeniesienie magazynu i biura do nowej lokalizacji w ostatnim kwartale 2027 r., o czym poinformowała w raporcie bieżącym ESPI 1/2026 z dnia 08 października 2026 roku.

## 6.11. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

**Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców**

Każdy z głównych dostawców Spółki operuje na bardzo konkurencyjnym rynku (projektory, produkty interaktywne, opony), na którym działa od kilku do kilkunastu konkurentów, stąd nie występuje ryzyko narzucania cen przez te podmioty. Biorąc pod uwagę marki własne (Avtek, Defenzo), dostawcami jest kilka fabryk z różnych rejonów świata i Spółka stara się rozdzielać obrót wśród nich równomiernie. Na rynku chińskim istnieje jeszcze kilka liczących się fabryk, więc nie występuje ryzyko uzależnienia się od którejkolwiek z tych firm.

Zarząd ocenia ryzyko uzależnienia od poszczególnych dostawców i odbiorców jako ograniczone, ze względu na współpracę z szeroką grupą kontrahentów. Spółka monitoruje strukturę zakupów i sprzedaży w celu ograniczenia ryzyka nadmiernej koncentracji.

**Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców**

W Spółce nie występuje ryzyko związane z uzależnieniem od poszczególnych odbiorców dzięki dużej i wciąż rosnącej liczbie kupujących regularnie podmiotów.

**Ryzyko osłabienia koniunktury w branży audiowizualnej (AV)**

Produkty interaktywne stały się standardem w edukacji, biznesie i instytucjach publicznych i można stwierdzić, że są to podstawowe produkty do wyposażenia sal szkoleniowych. Spółka monitoruje zapotrzebowanie rynku i z jednej strony dopasowuje poziomy zapasów, a z drugiej modyfikuje ofertę o nowe rozwiązania. Programy rządowe są kontynuowane z roku na rok, bo potrzeby edukacyjne są bardzo duże.

Coraz większy udział w obrocie Emitenta stanowią produkty związane z motoryzacją (głównie opony samochodowe i ładowarki) – co zmniejsza ryzyko uzależnienia od sytuacji w tylko jednej branży. Opony są produktem pierwszej potrzeby i nie są zależne od programów rządowych, co zmniejsza ryzyko wystąpienia osłabienia koniunktury.
Emitent sprzedaje produkty na różnych rynkach europejskich, co również zmniejsza ryzyko spadków we wszystkich krajach jednocześnie.

**Ryzyko związane z interpretacją przepisów podatkowych**
Emitent nie korzysta z istotnych zwolnień ani ulg podatkowych. Ryzyko związane ze zmianami lub interpretacją przepisów podatkowych jest ograniczane poprzez bieżącą współpracę z doradcą podatkowym oraz kancelarią prawną.

**Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży**
Działalność Spółki charakteryzuje się sezonowością, wynikającą ze specyfiki rynku, na którym prowadzi działalność. W IV kwartale roku kalendarzowego obserwowany jest zazwyczaj wzrost sprzedaży produktów, który – według danych historycznych Spółki – odpowiada za około 40–45% przychodów z tego tytułu. Jednakże mimo zaistniałej zmienności sprzedaży w ciągu roku, Spółka jest na tę powtarzającą się sytuację odpowiednio przygotowana. Dodatkowo w celu minimalizowania opisywanego ryzyka Emitent systematycznie poszerza asortyment oferowanych produktów, których sprzedaż charakteryzuje się mniejszą lub inną sezonowością, np. opony samochodowe.

**Ryzyko związane z zapasami**
Działalność Emitenta wiąże się z koniecznością utrzymywania wysokich zapasów. Obecnie i w najbliższej przyszłości oceniamy, że sytuacja się normuje i planowane jest optymalne wykorzystywanie dostępnej powierzchni magazynowej, co zmniejsza ryzyko zarówno ze zbyt wysokim jak i zbyt niskim poziomem zapasów.
Spółka wygrywa z wieloma konkurentami argumentem natychmiastowej dostępności. Dodatkowo, utrzymywanie wyższych marż (niższych cen zakupu) wiąże się z koniecznością zamawiania towarów w dużych ilościach. Szerokość asortymentu również wpływa na wysoki stan zapasów, ponieważ VIDIS SA stara się mieć większość produktów z oferty w natychmiastowej dostępności. Zapasy nie są narażone na ryzyko szybkiej utraty wartości, związanej z działaniem czynników losowych lub krótkiej przydatności. Zapasy narażone są głównie na ryzyko związane ze zmianą kursu walutowego oraz postępem technologicznym, które to ryzyka są na bieżąco i ciągle analizowane. Postęp technologiczny w segmencie dotyczącym oferty Emitenta od wielu lat jest mocno spowolniony, ponieważ jakość oferowanych rozwiązań (rozdzielczość i wielkość) zaspokaja większość wymagań użytkowników końcowych, a dzięki temu ryzyko związane ze starzeniem się zapasów jest dużo mniejsze niż kilkanaście lat temu.

Stabilizacja na rynku walut ułatwia zarządzanie odpowiednim poziomem zapasów i zmniejsza ryzyko związane z ich wielkością.

**Ryzyko związane z procesami produkcyjnymi**

Spółka nie jest narażona na ryzyka związane z procesami produkcyjnymi. Ryzyko to w pełni ponoszą dostawcy, z którymi podpisane są stosowne umowy gwarancyjne.

**Ryzyko związane z niespłacalnością należności od odbiorców**

W opinii Zarządu ryzyko to nie stanowi dużego zagrożenia. Udzielane kredyty kupieckie są w przeważającej większości ubezpieczone, a współpraca opiera się na rzetelnych partnerach handlowych, z którymi Spółka realizuje kontrakty przez wiele lat.

**Ryzyko utraty zaufania odbiorców**

VIDIS SA nie dostrzega ryzyka związanego z utratą zaufania odbiorców. Emitent bazuje na wieloletniej polityce sprzedażowej, która jest przejrzysta i zapewnia równe traktowanie Partnerów Handlowych. W przypadku problemów technicznych z dostarczanymi produktami, Emitent posiada własny zespół serwisowy, który jest w stanie pomagać Klientom. Emitent bazuje na ofercie sprawdzonych dostawców, którzy gwarantują wysoką jakość produktów, niską usterkowość i wsparcie serwisowe.

**Ryzyko kursu walutowego**

Zdecydowana większość zakupów towarów dokonywana jest w walutach obcych (USD i EUR), więc Spółka narażona jest na ryzyko związane z kursem walutowym, przed którym jednak zabezpiecza się na kilka sposobów:

- transakcje typu FORWARD oraz Window Forward
- podstawowy cennik produktowy wyrażony jest w PLN, ale jego aktualizacje przeprowadzane są na bieżąco, dzięki czemu Spółka szybko reaguje w przypadku niekorzystnych zmian kursu,
- część wycen na duże projekty jest przygotowywana w walucie producenta, co powoduje przerzucenie ryzyka walutowego na końcowego odbiorcę

**Ryzyko związane z płynnością**

Emitent wykorzystuje finansowanie zewnętrzne głównie w postaci kredytu obrotowego. Zarząd ocenia ryzyko związane z płynnością jako ograniczone, ponieważ wieloletnia współpraca z dwoma głównymi bankami zapewnia stabilne i elastyczne finansowanie w długiej perspektywie czasu. Emitent operuje w różnych segmentach i w wielu krajach więc ma możliwość szybkiego upłynnienia zapasów w przypadku zaistnienia takiej konieczności.

Ewentualne naruszenie kowenantów finansowych może skutkować zmianą warunków finansowania lub koniecznością uzyskania zgody banku na odstąpienie od zastosowania określonych konsekwencji umownych. Historyczne przekroczenia pojedynczych wskaźników nie skutkowały wycofaniem finansowania ani istotną zmianą jego warunków. Wszystkie zobowiązania są regulowane w terminie.

Emitent minimalizuje ryzyko niewypłacalności kontrahentów i nieotrzymania płatności za dostarczone produkty, co mogłoby się przełożyć na płynność finansową Spółki głównie poprzez ubezpieczenie należności handlowych zarówno na rynku krajowym oraz zagranicznym, a w przypadku realizacji transakcji zagranicznych o podwyższonym ryzyku do ich zabezpieczenia stosowane są gwarancje bankowe.

W celu poprawienia płynności Emitent może również skorzystać z narzędzi faktoringowych, które mogą znacząco skrócić cykl płatności zarówno od strony dostawców jak i odbiorców.

**Ryzyko stóp procentowych**

Zmiany poziomu stóp procentowych mogą wpływać na wysokość kosztów finansowania Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje poziom stóp procentowych oraz ich wpływ na koszt obsługi zadłużenia.

**Ryzyko zmiany cen produktów, materiałów i towarów**

Ceny towarów nabywanych i sprzedawanych przez Spółkę nie są ustalane na rynkach zorganizowanych. Ceny towarów uzależnione są ściśle od mechanizmów wolnorynkowych i obecnie obserwujemy zmiany cen produktów, ze względu na kursy walut. Stabilna i przewidywalna sytuacja z dostawcami umożliwia minimalizowanie ryzyka i dopasowywanie cen do oczekiwań rynków.
Ich wahania nie mają wpływu na sytuację finansową Emitenta, ponieważ w większości są przerzucane na odbiorcę.

**Ryzyko związane z konkurencją**

Rynek, na którym działa Spółka, jest rynkiem rozproszonym i nie obserwujemy ryzyka związanego z działaniem konkretnych kontrahentów, na które nie możemy odpowiednio zareagować.

**Ryzyko związane z ochroną środowiska**

Zarząd ocenia ryzyko związane z ochroną środowiska jako ograniczone. Importowane produkty podlegają tzw. opłacie produktowej (związanej z ilością wprowadzanych w obieg

opakowań) oraz ustawie o recyklingu, z których to obowiązków Spółka się regularnie wywiązuje.

**Ryzyko utraty kluczowych pracowników**

Zarząd ocenia stopień uzależnienia działalności Spółki od wiedzy i doświadczenia poszczególnych pracowników jako ograniczony. Spółka nie jest narażona na ryzyko odejścia całych grup pracowników. Powodzenie oferty Emitenta opiera się w przeważającej mierze na podpisanych umowach z dostawcami, a klienci Spółki poszukują konkretnych produktów przez nią oferowanych. Wprowadzone są też procedury zapewniające szybki przekaz wiedzy i szkolenie nowych pracowników. Warunki wynagrodzeń są rynkowe, co zapewnia stabilny poziom zatrudnienia.

**Ryzyko utraty koncesji**

Do prowadzenia działalności Spółki nie są wymagane żadne koncesje ani zezwolenia.

**Ryzyko związane z postępowaniami sądowymi, arbitrażowymi oraz postępowaniami przed organami administracyjnymi**

Obecnie Emitent nie jest stroną żadnego istotnego postępowania sądowego, arbitrażowego ani postępowania przed organami administracji publicznej.

## 6.12. Informacje o instrumentach finansowych

Instrumenty finansowe zostały szczegółowo opisane w nocie 47 sprawozdania finansowego. Spółka przede wszystkim koncentruje się na minimalizowaniu ryzyka wynikającego z kursów walut poprzez zawieranie transakcji pochodnych typu FORWARD na zakup USD.

## 6.13. Polityka dywidendy

Akcje serii A uczestniczą w dywidendzie. Akcje serii A nie są uprzywilejowane co do dywidendy.

Akcje serii B uczestniczą w dywidendzie. Akcje serii B nie są uprzywilejowane co do dywidendy.

Akcje serii E uczestniczą w dywidendzie. Akcje serii E nie są uprzywilejowane co do dywidendy.

Akcje serii A, B i E są równe w prawach do dywidendy.
Dywidenda jest wypłacana w polskich złotych – PLN

Zgodnie z art. 395 k.s.h., organem właściwym do powzięcia uchwały o podziale zysku

(lub o pokryciu straty) oraz o wypłacie dywidendy jest Zwyczajne Walne Zgromadzenie, które powinno odbyć się w terminie 6 miesięcy po upływie każdego roku obrotowego. Zwyczajne Walne Zgromadzenie ustala w uchwale o podziale zysku za ostatni rok obrotowy wysokość dywidendy, dzień ustalenia prawa do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy (art. 348 § 3 k.s.h.).

Zarząd Emitenta przewiduje możliwość wypłaty dywidendy. Ostateczna rekomendacja w sprawie wypłaty dywidendy uzależniona będzie od aktualnych zobowiązań, potrzeb inwestycyjnych Spółki oraz jej zapotrzebowania na środki finansowe, a także od stopnia realizacji prognoz sprzedaży i zysku netto.

## 6.14. Informacja na temat stosowania przez Emitenta zasad ładu korporacyjnego

Do dnia 31 grudnia 2023 roku Emitent stosował obowiązujące od 2009 roku Zbiory Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect, stanowiące zasady ładu korporacyjnego obowiązujące emitentów akcji wprowadzonych do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect, uchylone przez Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. 18 grudnia 2023 r. uchwałą Nr 1404/2023 Zarządu Giełdy z dnia 18 grudnia 2023 r. w sprawie uchwalenia „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect 2024" oraz zmiany Załącznika Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

## 6.15 Zbiory Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect stosowane przez Emitenta od 1 stycznia 2024 roku

| Treść zasady | Stosowanie zasady TAK/NIE | Komentarz Spółki |
|---|---|---|
| 1. Oprócz realizowania obowiązków informacyjnych określonych we właściwych przepisach prawa i regulacjach alternatywnego systemu obrotu spółka zamieszcza na swojej stronie internetowej, w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oraz niezwłocznie aktualizuje: | | |
| 1.1. podstawowe informacje o spółce, opis jej działalności, a także informację na temat posiadanych spółek zależnych i przedmiocie ich działalności; | TAK | |
| 1.2. krótki opis modelu biznesowego oraz przyjętej strategii biznesowej, z uwzględnieniem zawartych w strategii obszarów z zakresu ESG; | TAK | Strategia Spółki nie wyodrębnia odrębnych celów i obszarów ESG, co wynika z wielkości oraz skali prowadzonej działalności. |
| 1.3. datę wprowadzenia akcji spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect (datę debiutu) oraz wszystkie wcześniejsze nazwy spółki, jeżeli od daty debiutu firma spółki uległa zmianie; | TAK | |
| 1.4. skład zarządu i rady nadzorczej spółki oraz życiorysy zawodowe osób wchodzących w skład tych organów; | TAK | |
| 1.5. informacje o spełnianiu przez każdego z członków rady nadzorczej kryteriów niezależności, o których mowa w pkt 3, w tym o rzeczywistych i istotnych powiązaniach z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki; | TAK | |
| 1.6. dokumenty korporacyjne spółki; | TAK | |
| 1.7. udostępniane interesariuszom materiały informacyjne na temat spółki, przyjętej strategii i jej realizacji; | TAK | |

| | | |
|---|---|---|
| 1.8. wybrane dane finansowe i opublikowane prognozy; | TAK | Przy czym aktualnie Spółka nie zamierza sporządzać prognoz finansowych. W przypadku, gdyby Spółka zdecydowała się sporządzić i opublikować prognozy finansowe, opinia publiczna zostanie poinformowana przez Spółkę zgodnie z obowiązującymi przepisami. |
| 1.9. aktualną strukturę akcjonariatu, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce; | TAK | |
| 1.10. dokumenty informacyjne spółki, prospekty wraz z suplementami oraz inne dokumenty będące podstawą oferty publicznej akcji lub wprowadzenia akcji do alternatywnego systemu obrotu; | TAK | |
| 1.11. raporty bieżące i okresowe opublikowane przez spółkę w ciągu ostatnich 5 lat; | TAK | |
| 1.12. kalendarium publikacji raportów finansowych, publicznie dostępnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami oraz innych wydarzeń istotnych z punktu widzenia inwestorów; | TAK | |
| 1.13. sekcję pytań zadawanych spółce zarówno przez akcjonariuszy, jak i osoby niebędące akcjonariuszami, wraz z odpowiedziami udzielonymi przez spółkę; | NIE | Wszystkie istotne informacje przekazywane są poprzez raporty bieżące i okresowe Spółki |
| 1.14. informację na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy; | TAK | Przy czym aktualnie Spółka nie jest związana umową z Autoryzowanym Doradcą. |
| 1.15. opublikowane w ostatnim raporcie rocznym oświadczenie o stosowaniu przez spółkę zasad ładu korporacyjnego zawartych w niniejszym dokumencie; | TAK | |
| 1.16. dane kontaktowe do osób odpowiedzialnych w spółce za komunikację z inwestorami, ze wskazaniem dedykowanego adresu e-mail lub numeru telefonu. | TAK | |
| 2. Zakres aktywności zawodowej osób wchodzących w skład zarządu lub rady nadzorczej powinien zapewnić sprawne i wydajne zarządzanie spółką oraz sprawowanie efektywnego nadzoru w zakresie realizacji celów strategicznych i osiąganych wyników. | TAK | |

| | | |
|---|---|---|
| 3. Co najmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności wymienione w ustawie z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym, a także wykazywać się brakiem rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce. | TAK | |
| 4. Członek zarządu lub rady nadzorczej powinien unikać podejmowania aktywności zawodowej lub pozazawodowej, która mogłaby prowadzić do powstawania konfliktu interesów lub wpływać negatywnie na jego reputację jako członka organu spółki. O zaistniałym konflikcie interesów lub możliwości jego powstania członek zarządu lub rady nadzorczej niezwłocznie informuje pozostałych członków właściwego organu spółki oraz nie bierze udziału w dyskusji i głosowaniu nad uchwałą w sprawie, w której w stosunku do jego osoby może wystąpić konflikt interesów. | TAK | |
| 5. Spółka zapewnia rozwiązania w zakresie kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, w tym ryzykiem dotyczącym sporządzania sprawozdań finansowych, oraz w zakresie nadzoru zgodności działalności z prawem, a także funkcję audytu wewnętrznego. Rozwiązania przyjęte przez spółkę w tym zakresie powinny być dostosowane do wielkości spółki oraz rodzaju i skali prowadzonej działalności, jak również do poziomu ryzyka związanego z jej prowadzeniem. | TAK | Przy czym z uwagi na wielkość spółki formalne rozwiązania w niniejszym zakresie nie zostały wprowadzone. |
| 6. Rada nadzorcza w ramach przysługujących jej uprawnień monitoruje proces sporządzania sprawozdań finansowych. W tym celu rada nadzorcza co najmniej zapoznaje się z harmonogramem prac koniecznych dla sporządzenia sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami i omawia ten harmonogram z zarządem spółki, a także utrzymuje komunikację z biegłym rewidentem wybranym do badania sprawozdania finansowego. | TAK | |

| | | |
|---|---|---|
| 7. Rada nadzorcza zapoznaje się z porządkiem obrad walnego zgromadzenia oraz opiniuje materiały, które mają być przedstawione przez spółkę walnemu zgromadzeniu. | TAK | |
| 8. Zarząd spółki, zwołując walne zgromadzenie, dokonuje wyboru terminu, miejsca i formy walnego zgromadzenia tak, by umożliwić udział w obradach jak największej liczbie akcjonariuszy. | TAK | |
| 9. W przypadku otrzymania przez zarząd informacji o zwołaniu walnego zgromadzenia na podstawie art. 399 § 2 - 4 Kodeksu spółek handlowych zarząd niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku zwołania walnego zgromadzenia na podstawie upoważnienia wydanego przez sąd rejestrowy zgodnie z art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych. | TAK | |
| 10. Członkowie zarządu i rady nadzorczej uczestniczą w obradach walnego zgromadzenia, w miejscu obrad lub za pośrednictwem środków dwustronnej komunikacji elektronicznej w czasie rzeczywistym, w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznych odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia. | TAK | |
| 11. Żaden akcjonariusz nie powinien być uprzywilejowany w stosunku do pozostałych akcjonariuszy w zakresie transakcji zawieranych przez spółkę z akcjonariuszami lub podmiotami z nimi powiązanymi. | TAK | |

| | | |
|---|---|---|
| 12. Przed zawarciem przez spółkę istotnej umowy z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce lub podmiotem z nim powiązanym zarząd zwraca się do rady nadzorczej o wyrażenie zgody na taką transakcję. Rada nadzorcza przed wyrażeniem zgody dokonuje oceny wpływu takiej transakcji na interes spółki, zwracając uwagę, aby interesy różnych grup akcjonariuszy nie przeważyły nad interesem spółki. Powyższemu obowiązkowi nie podlegają transakcje typowe i zawierane na warunkach rynkowych w ramach prowadzonej działalności operacyjnej przez spółkę z podmiotami wchodzącymi w skład grupy kapitałowej spółki, które są objęte konsolidacją. W przypadku gdy decyzję w sprawie zawarcia przez spółkę istotnej umowy z podmiotem powiązanym podejmuje walne zgromadzenie, przed podjęciem takiej decyzji spółka zapewnia wszystkim akcjonariuszom dostęp do informacji niezbędnych do dokonania oceny wpływu tej transakcji na interes spółki. | TAK | |
| 13. W przypadku zgłoszenia przez inwestora żądania udzielenia informacji na temat spółki, spółka udziela odpowiedzi nie później niż w terminie 14 dni. | TAK | Przy czym Spółka nie będzie odpowiadała na pytania, które naruszają tajemnicę przedsiębiorstwa lub związane są z informacjami poufnymi jeszcze nie podanymi do wiadomości publicznej. |
| 14. W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację. | TAK | |