



Śródroczne Skrócone Skonsolidowane
Sprawozdanie Finansowe

Grupy Kapitałowej

NTT System

za okres od 1 stycznia do 31 marca 2026 r.
sporządzone według MSSF

29 maja 2026

I. KWARTALNA INFORMACJA FINANSOWA JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ NTT SYSTEM S.A. ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026 ROKU	4
● Sprawozdanie z Całkowitych Dochodów za okres od 1 stycznia 2026 do 31 marca 2026 roku (układ kalkulacyjny)	4
● Sprawozdanie z Sytuacji Finansowej sporządzone na dzień 31 marca 2026 roku	5
● Sprawozdanie ze Zmian w Kapitale Własnym za okres od 1 stycznia 2026 do 31 marca 2026 roku	6
● Sprawozdanie z Przepływów Pieniężnych za okres od 1 stycznia 2026 do 31 marca 2026 roku (metoda pośrednia)	7
II. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ NTT SYSTEM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026 ROKU	8
● Skonsolidowane Sprawozdanie z Całkowitych Dochodów za okres od 1 stycznia 2026 do 31 marca 2026 roku (układ kalkulacyjny)	8
● Skonsolidowane Sprawozdanie z Sytuacji Finansowej sporządzone na dzień 31 marca 2026 roku	9
● Skonsolidowane Sprawozdanie ze Zmian w Kapitale Własnym za okres od 1 stycznia 2026 do 31 marca 2026 roku	10
● Skonsolidowane Sprawozdanie z Przepływów Pieniężnych za okres od 1 stycznia 2026 do 31 marca 2026 roku (metoda pośrednia)	11
III. Noty objaśniające do Śródrocznego Skróconego Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego sporządzonego na dzień 31 marca 2026 roku	12
IV. Informacja dodatkowa do Śródrocznego Skróconego Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego sporządzonego na dzień 31 marca 2026 roku	28

■ Indeks not objaśniających do Śródrocznego Skróconego Skonsolidowanego sprawozdania finansowego

	Strona
1 Oświadczenie o zgodności	12
2 Stosowane zasady rachunkowości	12
3 Segmenty operacyjne	23
4 Zysk przypadający na jedną akcję	25
5 Jednostki zależne	26
6 Wyemitowany kapitał podstawowy	27
7 Kredyty i pożyczki otrzymane	27
8 Transakcje z jednostkami powiązаныmi	27

**I. KWARTALNA INFORMACJA FINANSOWA JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ NTT SYSTEM S.A.
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 MARCA 2026 ROKU**

**SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026 (UKŁAD KALKULACYJNY)**

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Działalność kontynuowana		
Przychody ze sprzedaży	289 023	252 389
Koszt własny sprzedaży	(265 831)	(230 551)
Zysk brutto ze sprzedaży	23 192	21 838
Koszty sprzedaży	(11 510)	(11 640)
Koszty zarządu	(2 473)	(2 044)
Pozostałe przychody operacyjne	3 885	777
Pozostałe koszty operacyjne	(2 279)	(2 849)
Zysk z działalności operacyjnej	10 815	6 082
Przychody finansowe	12 764	1 925
Koszty finansowe	(3 516)	(1 000)
Zysk przed opodatkowaniem	20 063	7 007
Podatek dochodowy	(1 821)	(1 388)
Zysk netto z działalności kontynuowanej	18 242	5 619
Zysk netto	18 242	5 619
Całkowite dochody razem	18 242	5 619
Zysk na jedną akcję (w zł na jedną akcję)		
Z działalności kontynuowanej i zaniechanej:		
Zwykły	1,35	0,41
Rozwodniony	1,35	0,41
Z działalności kontynuowanej:		
Zwykły	1,35	0,41
Rozwodniony	1,35	0,41

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ NA DZIEŃ 31 MARCA 2026 ROKU

AKTYWA	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	19 232	20 534	19 986
Nieruchomości inwestycyjne	3 381	3 381	3 198
Udziały i akcje w jednostkach zależnych	300	300	300
Pozostałe wartości niematerialne	32 918	31 619	31 962
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 422	3 566	7 077
Aktywa trwałe razem	59 253	59 400	62 523
Aktywa obrotowe			
Zapasy	236 113	197 647	182 108
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	144 863	289 542	152 036
Bieżące aktywa podatkowe	5 958	745	2 597
Pozostałe aktywa	5 922	22 142	1 095
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	28 839	17 314	35 980
Aktywa obrotowe razem	421 695	527 390	373 816
Aktywa razem	480 948	586 790	436 339

KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Kapitał własny			
Wyemitowany kapitał podstawowy	83 100	83 100	83 100
Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	26 289	26 289	26 289
Akcje własne	(761)	(761)	(761)
Zyski zatrzymane	136 391	118 149	103 842
Pozostałe kapitały rezerwowe	6 808	6 808	6 725
Kapitał własny razem	251 827	233 585	219 195
Zobowiązania długoterminowe			
Rezerwy długoterminowe	433	433	316
Zobowiązania długoterminowe razem	433	433	316
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	123 575	280 573	160 703
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	42 571	33 934	13
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	764	1
Bieżące zobowiązania podatkowe	-	-	-
Rezerwy krótkoterminowe	50 787	37 501	41 218
Przychody przyszłych okresów i pozostałe rozliczenia międzyokresowe	11 755	-	14 893
Zobowiązania krótkoterminowe razem	228 688	352 772	216 828
Zobowiązania razem	229 121	353 205	217 144
Pasywa razem	480 948	586 790	436 339

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2025 DO 31 MARCA 2025

	Wyemitowany kapitał podstawowy	Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	Akcje własne	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2025	83 100	26 289	(761)	98 223	6 725	213 576
Zyski i straty oraz inne całkowite dochody:						
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	5 619	-	5 619
<i>Inne całkowite dochody</i>	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody za okres	-	-	-	5 619	-	5 619
Podział zysków zatrzymanych	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-
Pozostałe	-	-	-	-	-	-
Zwiększenie wartości kapitału własnego	-	-	-	5 619	-	5 619
Stan na 31.03.2025	83 100	26 289	(761)	103 842	6 725	219 195

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2025 DO 31 GRUDNIA 2025

	Wyemitowany kapitał podstawowy	Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	Akcje własne	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2025	83 100	26 289	(761)	98 223	6 725	213 576
Zyski i straty oraz inne całkowite dochody:						
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	21 822	-	21 822
<i>Inne całkowite dochody</i>	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody za okres	-	-	-	21 822	-	21 822
Podział zysków zatrzymanych	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	(1 897)	-	(1 897)
Pozostałe	-	-	-	1	83	84
Zwiększenie wartości kapitału własnego	-	-	-	19 926	83	20 009
Stan na 31.12.2025	83 100	26 289	(761)	118 149	6 808	233 585

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026

	Wyemitowany kapitał podstawowy	Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	Akcje własne	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2026	83 100	26 289	(761)	118 149	6 808	233 585
Zyski i straty oraz inne całkowite dochody:						
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	18 242	-	18 242
<i>Inne całkowite dochody</i>	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody za okres	-	-	-	18 242	-	18 242
Podział zysków zatrzymanych	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-
Pozostałe	-	-	-	-	-	-
Zwiększenie wartości kapitału własnego	-	-	-	18 242	-	18 242
Stan na 31.03.2026	83 100	26 289	(761)	136 391	6 808	251 827

**SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026 (METODA POŚREDNIA)**

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem za rok obrotowy	20 063	7 007
Korekty:		
(Zwiększenie) / zmniejszenie salda należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	144 679	43 687
(Zwiększenie) / zmniejszenie stanu zapasów	(38 466)	(45 561)
(Zwiększenie) / zmniejszenie pozostałych aktywów	16 220	33 399
Zwiększenie / (zmniejszenie) salda zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	(156 998)	25 247
Zwiększenie / (zmniejszenie) stanu rozliczeń międzyokresowych i przychodów przyszłych okresów	11 755	13 267
Zwiększenie / (zmniejszenie) rezerw	13 286	(11 770)
(Zysk) / Strata ze sprzedaży lub likwidacji składników rzeczowych aktywów trwałych oraz działalności inwestycyjnej	-	-
(Zysk) / strata z tytułu zmian wartości godziwej pochodnych instrumentów finansowych	(764)	(1)
Amortyzacja aktywów trwałych	291	202
Zapłacone odsetki i inne koszty finansowe	1 704	1 000
Spadek / (wzrost) wartości nieruchomości inwestycyjnych i udziałów w jednostkach powiązanych	-	-
(Dodatnie) / ujemne różnice kursowe netto	(1)	(9)
Korekty razem	(8 294)	59 461
Przepływy pieniężne z działalności (wykorzystane w działalności)	11 769	66 468
(Zapłacony) / otrzymany podatek dochodowy	(6 890)	(3 476)
ŚRODKI PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	4 879	62 992
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Płatności za rzeczowe aktywa trwale i wartości niematerialne	(287)	(456)
Wpływy z tytułu zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych	-	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NETTO (WYDANE) / WYGENEROWANE W ZWIĄZKU Z DZIAŁALNOŚCIĄ INWESTYCYJNĄ	(287)	(456)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów	8 637	-
Splata kredytów	-	(48 893)
Zapłacone odsetki i inne koszty finansowe	(1 704)	(1 000)
Dywidendy wypłacone na rzecz właścicieli	-	-
Inne	(1)	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ	6 932	(49 893)
ZMIANA NETTO ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH I ICH EKWIWALENTÓW	11 524	12 643
Bilansowa zmiana środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, w tym	11 525	12 652
- wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych	1	9
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku obrotowego	17 314	23 328
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego	28 839	35 980

II. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ NTT SYSTEM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 MARCA 2026 ROKU

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026 (UKŁAD KALKULACYJNY)

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Działalność kontynuowana		
Przychody ze sprzedaży	288 391	252 138
Koszt własny sprzedaży	(264 210)	(230 058)
Zysk brutto ze sprzedaży	24 181	22 080
Koszty sprzedaży	(11 944)	(11 702)
Koszty zarządu	(2 506)	(2 061)
Pozostałe przychody operacyjne	4 298	836
Pozostałe koszty operacyjne	(2 413)	(2 887)
Zysk z działalności operacyjnej	11 616	6 266
Przychody finansowe	764	1 925
Koszty finansowe	(3 516)	(1 000)
Zysk przed opodatkowaniem	8 864	7 191
Podatek dochodowy	(1 821)	(1 388)
Zysk netto z działalności kontynuowanej	7 043	5 803
Zysk netto	7 043	5 803
Całkowite dochody razem	7 043	5 803
Zysk netto przypadający:		
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	7 043	5 803
Całkowity dochód ogółem przypadający:		
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	7 043	5 803
Zysk na jedną akcję (w zł na jedną akcję)		
Z działalności kontynuowanej i zaniechanej:		
Zwykły	0,52	0,43
Rozwodniony	0,52	0,43
Z działalności kontynuowanej:		
Zwykły	0,52	0,43
Rozwodniony	0,52	0,43

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ NA DZIEŃ 31 MARCA 2026 ROKU

AKTYWA	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	19 232	20 534	19 986
Nieruchomości inwestycyjne	3 381	3 381	3 198
Pozostałe wartości niematerialne	32 918	31 619	31 962
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 422	3 566	7 077
Aktywa trwałe razem	58 953	59 100	62 223
Aktywa obrotowe			
Zapasy	236 288	196 239	182 636
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	146 339	441 833	153 713
Bieżące aktywa podatkowe	5 958	-	2 597
Pozostałe aktywa	5 933	22 155	1 112
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 597	23 273	37 205
Aktywa obrotowe razem	426 115	683 500	377 263
Aktywa razem	485 068	742 600	439 486

KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Kapitał własny			
Wyemitowany kapitał podstawowy	83 100	83 100	83 100
Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	26 289	26 289	26 289
Akcje własne	(761)	(761)	(761)
Zyski zatrzymane	139 899	132 856	106 633
Pozostałe kapitały rezerwowe	6 808	6 808	6 725
<i>Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej</i>	255 335	248 292	221 986
Kapitał własny razem	255 335	248 292	221 986
Zobowiązania długoterminowe			
Rezerwy długoterminowe	433	433	316
Zobowiązania długoterminowe razem	433	433	316
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	123 847	418 385	160 712
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	42 571	33 934	13
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	764	1
Bieżące zobowiązania podatkowe	-	2 145	-
Rezerwy krótkoterminowe	50 927	38 025	41 359
Przychody przyszłych okresów i pozostałe rozliczenia międzyokresowe	11 955	622	15 099
Zobowiązania krótkoterminowe razem	229 300	493 875	217 184
Zobowiązania razem	229 733	494 308	217 500
Pasywa razem	485 068	742 600	439 486

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2025 DO 31 MARCA 2025**

	Wyemitowany kapitał podstawowy	Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	Akcje własne	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwy z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych	Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2025	83 100	26 289	(761)	100 830	6 725	216 183	216 183
Zyski i straty oraz inne całkowite dochody:							
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	5 803	-	5 803	5 803
<i>Inne całkowite dochody</i>	-	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody za okres	-	-	-	5 803	-	5 803	5 803
Podział zysków zatrzymanych	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-
Pozostałe	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenie wartości kapitału własnego	-	-	-	5 803	-	5 803	5 803
Stan na 31.03.2025	83 100	26 289	(761)	106 633	6 725	221 986	221 986

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2025 DO 31 GRUDNIA 2025**

	Wyemitowany kapitał podstawowy	Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	Akcje własne	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwy z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych	Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2025	83 100	26 289	(761)	100 830	6 725	216 183	216 183
Zyski i straty oraz inne całkowite dochody:							
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	33 922	-	33 922	33 922
<i>Inne całkowite dochody</i>	-	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody za okres	-	-	-	33 922	-	33 922	33 922
Podział zysków zatrzymanych	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	(1 897)	-	(1 897)	(1 897)
Pozostałe	-	-	-	1	83	84	84
Zwiększenie wartości kapitału własnego	-	-	-	32 026	83	32 109	32 109
Stan na 31.12.2025	83 100	26 289	(761)	132 856	6 808	248 292	248 292

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026**

	Wyemitowany kapitał podstawowy	Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	Akcje własne	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwy z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych	Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2026	83 100	26 289	(761)	132 856	6 808	248 292	248 292
Zyski i straty oraz inne całkowite dochody:							
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	7 043	-	7 043	7 043
<i>Inne całkowite dochody</i>	-	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody za okres	-	-	-	7 043	-	7 043	7 043
Podział zysków zatrzymanych	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-
Pozostałe	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenie wartości kapitału własnego	-	-	-	7 043	-	7 043	7 043
Stan na 31.03.2026	83 100	26 289	(761)	139 899	6 808	255 335	255 335

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 DO 31 MARCA 2026 (METODA POŚREDNIA)**

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem za rok obrotowy	8 864	7 191
Korekty:		
(Zwiększenie) / zmniejszenie salda należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	295 494	75 187
(Zwiększenie) / zmniejszenie stanu zapasów	(40 049)	(46 124)
(Zwiększenie) / zmniejszenie pozostałych aktywów	16 222	-
Zwiększenie / (zmniejszenie) salda zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	(294 538)	25 132
Zwiększenie / (zmniejszenie) stanu rozliczeń międzyokresowych i przychodów przyszłych okresów	11 333	13 272
Zwiększenie / (zmniejszenie) rezerw	12 902	(11 770)
(Zysk) / Strata ze sprzedaży lub likwidacji składników rzeczowych aktywów trwałych oraz działalności inwestycyjnej	-	-
(Zysk) / strata z tytułu zmian wartości godziwej pochodnych instrumentów finansowych	(764)	(1)
Amortyzacja aktywów trwałych	291	202
Zapłacone odsetki i inne koszty finansowe	1 704	1 000
(Zyski) / straty z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych	(1)	(9)
Spadek / (wzrost) wartości nieruchomości inwestycyjnych i udziałów w jednostkach powiązanych	-	-
Korekty razem	2 594	56 889
Przepływy pieniężne z działalności (wykorzystane w działalności)	11 458	64 080
(Zapłacony) / otrzymany podatek dochodowy	(9 780)	(3 526)
ŚRODKI PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	1 678	60 554
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Płatności za rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	(287)	(456)
Wpływy z tytułu zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych	-	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NETTO (WYDANE) / WYGENEROWANE W ZWIĄZKU Z DZIAŁALNOŚCIĄ INWESTYCYJNĄ	(287)	(456)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów	8 637	-
Splata kredytów	-	(48 893)
Zapłacone odsetki i inne koszty finansowe	(1 704)	(1 000)
Dywidendy wypłacone na rzecz właścicieli	-	-
Inne	(1)	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ	6 932	(49 893)
ZMIANA NETTO ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH I ICH EKWIWALENTÓW	8 323	10 205
Bilansowa zmiana środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, w tym	8 324	10 214
-wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych	1	9
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku obrotowego	23 273	26 991
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego	31 597	37 205

III. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO NA DZIEŃ 31 MARCA 2026

1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze Skrócone Śródroczne Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe Grupy Kapitałowej NTT System oraz kwartalna informacja finansowa Jednostki Dominującej sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” (MSR 34), zatwierdzonym przez Unię Europejską, oraz zgodnie z pozostałymi mającymi zastosowanie Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską (MSSF UE), opublikowanymi i obowiązującymi w okresie przygotowywania niniejszego sprawozdania. Niniejsze sprawozdanie ma charakter skrócony i powinno być czytane łącznie z ostatnim Rocznym Skonsolidowanym Sprawozdaniem Finansowym Grupy Kapitałowej NTT System, które stanowi podstawowe źródło informacji o zasadach (polityce) rachunkowości stosowanych przez Grupę. Niniejsze sprawozdanie nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta zgodnie z Krajowym Standardem Przeglądu 2410 „Przegląd śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki”.

Jednostka Dominująca, na podstawie § 63 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim Unii Europejskiej, nie przekazuje odrębnego raportu kwartalnego za I kwartał 2026 r., ponieważ w niniejszym skonsolidowanym raporcie kwartalnym zamieszcza kwartalną informację finansową Jednostki Dominującej, zawierającą informacje wymagane przepisami § 68 ust. 1–4, ust. 5 zdanie pierwsze, ust. 8 pkt 13 oraz ust. 9 wskazanego rozporządzenia. Stosowne oświadczenie Zarządu Jednostki Dominującej zostało przekazane do publicznej wiadomości w drodze raportu bieżącego nr 1/2026 z dnia 29 stycznia 2026 r.

2. Stosowane zasady rachunkowości

W niniejszym śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz w kwartalnej informacji finansowej przestrzegano zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów, a także metod obliczeniowych, które stosowane są przy sporządzaniu rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego NTT System. Sprawozdania te sporządzane są w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdania nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę Kapitałową NTT System.

Informacje zawarte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz w kwartalnej informacji finansowej sporządzone zostały z zachowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto, określonych na dzień bilansowy, zgodnie z MSR/MSSF, z zachowaniem zasady istotności.

W okresie sprawozdawczym nie dokonano korekt z tytułu błędów podstawowych oraz przyjętych wartości szacunkowych, które miałyby istotny wpływ na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

Rok obrotowy Emitenta i Grupy Kapitałowej pokrywa się z rokiem kalendarzowym i kończy się z dniem 31 grudnia.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSR 34 wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Większość szacunków oparta jest na analizach i jak najlepszej wiedzy Zarządu Jednostki Dominującej. Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Standardy obowiązujące po raz pierwszy w okresie sprawozdawczym oraz standardy wydane, ale jeszcze nieobowiązujące

Z wyjątkiem zmian wynikających z nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji wchodzących w życie w bieżącym okresie sprawozdawczym, zatwierdzonych do stosowania w Unii Europejskiej, w niniejszym sprawozdaniu zastosowano te same zasady (politykę) rachunkowości, co w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Pełna informacja o standardach nowo obowiązujących w bieżącym okresie sprawozdawczym oraz o standardach wydanych, ale nieobowiązujących na dzień bilansowy, została przedstawiona w nocie 2 ostatniego rocznego



skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej NTT System. Grupa oceniła, że standardy obowiązujące po raz pierwszy w bieżącym okresie sprawozdawczym nie mają istotnego wpływu na niniejsze sprawozdanie finansowe.

Wybrane zasady polityki rachunkowości stosowanej przez Emitenta i spółki Grupy Kapitałowej

2.1 Ujęcie przychodów ze sprzedaży

Grupa Kapitałowa NTT System ujmuje przychody z umów z klientami zgodnie z MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” (MSSF 15.9-38), stosując model pięcioetapowy: (i) identyfikacja umowy z klientem, (ii) identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia, (iii) ustalenie ceny transakcyjnej, (iv) alokacja ceny transakcyjnej do poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczenia oraz (v) ujęcie przychodu w momencie wypełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia.

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wysokości ceny transakcyjnej, tj. kwoty wynagrodzenia, które zgodnie z oczekiwaniami Grupy przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu podmiotów trzecich (w tym podatku od towarów i usług VAT). Cena transakcyjna uwzględnia zmienne wynagrodzenie (rabaty, zwroty, premie) w zakresie, w jakim jest wysoce prawdopodobne, że jej uwzględnienie nie spowoduje w przyszłości znaczącego odwrócenia skumulowanych przychodów (MSSF 15.47-58).

2.1.1 Sprzedaż towarów

Przychody ze sprzedaży towarów ujmuje się w momencie, gdy Grupa wypełniła zobowiązanie do wykonania świadczenia poprzez przeniesienie przyrzczonego dobra na klienta. Przeniesienie dobra następuje z chwilą, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tym dobrem (MSSF 15.31). Grupa ocenia, czy kontrola jest przenoszona w danym momencie, biorąc pod uwagę następujące przesłanki (MSSF 15.38): przeniesienia na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów;

- posiadanie przez klienta prawa do zapłaty za składnik aktywów;
- przeniesienie na klienta tytułu prawnego;
- fizyczne przejęcie składnika aktywów przez klienta;
- ponoszenie przez klienta znaczących ryzyk i korzyści wynikających z posiadania składnika aktywów;
- akceptacja składnika aktywów przez klienta.

W przypadku standardowej sprzedaży towarów kontrola jest przenoszona w momencie dostawy towarów do klienta, zgodnie z warunkami umownymi (m.in. zgodnie z odpowiednimi regułami Incoterms).

2.1.2 Świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia realizacji zobowiązania do wykonania świadczenia na dzień bilansowy, jeżeli wynik zobowiązania można wiarygodnie oszacować, a kryterium ujmowania w miarę upływu czasu jest spełnione (MSSF 15.35). Zobowiązanie do wykonania świadczenia wypełniane jest w miarę upływu czasu, jeżeli spełniony jest co najmniej jeden z warunków:

- (a) klient jednocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści wynikające ze świadczenia Grupy;
- (b) świadczenie Grupy tworzy lub ulepsza składnik aktywów kontrolowany przez klienta;
- (c) świadczenie Grupy nie tworzy składnika aktywów, który miałby dla Grupy alternatywne zastosowanie, a Grupie przysługuje egzekwowlane prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie.

Grupa mierzy postęp realizacji zobowiązania metodą nakładów (poniesionych kosztów) lub metodą wyników, w zależności od charakteru usługi (MSSF 15.39-45). Zmienne wynagrodzenie (premie, kary) uwzględnia się w przychodach wyłącznie w zakresie, w jakim jest wysoce prawdopodobne, że jego włączenie nie spowoduje znaczącego odwrócenia skumulowanych przychodów (MSSF 15.56).

Jeżeli Grupa nie jest w stanie wiarygodnie ocenić wyniku zobowiązania do wykonania świadczenia, przychody ujmuje się jedynie do wysokości poniesionych kosztów, których odzyskanie jest prawdopodobne (MSSF 15.45). Przewidywaną stratę z tytułu umowy ujmuje się niezwłocznie jako koszt zgodnie z MSR 37.

2.1.3 Przychody z tytułu odsetek i dywidend

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w wyniku finansowym tylko wtedy, gdy powstaje uprawnienie Spółki do otrzymania płatności oraz istnieje prawdopodobieństwo, że Grupa uzyska korzyści ekonomiczne związane z dywidendą, oraz dywidendę można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na okres ekonomicznej użyteczności danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

2.2 Leasing

W momencie zawarcia nowej umowy, Grupa ocenia, czy umowa jest leasingiem lub czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. Aby ocenić, czy na podstawie zawartej umowy przekazuje się prawo sprawowania kontroli nad użytkowaniem danego składnika aktywów przez dany okres, Grupa ocenia, czy przez cały okres użytkowania dysponuje łącznie następującymi prawami:

- prawem do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów oraz
- prawem do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów.

Prawa wynikające z umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz innych umów, które spełniają definicję leasingu zgodnie z wymogami MSSF 16 są ujmowane jako aktywa z tytułu prawa do użytkowania bazowych składników aktywów w ramach aktywów trwałych oraz drugostronnie jako zobowiązania z tytułu leasingu.

Początkowe ujęcie i wycena.

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa jako leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu obejmującego:

- kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu;
- wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe;
- wszelkie początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę;
- szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów, przeprowadzeniem renowacji miejsca, w którym się znajdował, lub przeprowadzeniem renowacji bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów. Leasingobiorca przyjmuje na siebie obowiązek pokrycia tych kosztów w dacie rozpoczęcia albo w wyniku używania bazowego składnika aktywów przez dany okres.

W dacie rozpoczęcia leasingu, Grupa jako leasingobiorca wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do spłaty w tej dacie, zdyskontowanych z zastosowaniem stopy procentowej leasingu.

Późniejsza wycena.

Po początkowym ujęciu Grupa wycenia prawo do korzystania ze składnika aktywów stosując model kosztu czyli według kosztu pomniejszonego o odpisy amortyzacyjne i trwałą utratę wartości oraz skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu leasingu.

Grupa wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu po dacie początkowego ujęcia poprzez:

- zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu;
- zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych;
- zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

2.3 Waluty obce

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i zobowiązania wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe ujmują się w wyniku finansowym okresu, w którym powstają, z wyjątkiem:

- różnic kursowych dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania produkcyjnego, które włącza się do kosztów tych aktywów i traktuje jako korekty kosztów odsetkowych kredytów w walutach obcych;
- różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń oraz
- różnic kursowych wynikających z pozycji pieniężnych należności lub zobowiązań względem jednostek zagranicznych, z którymi nie planuje się rozliczeń lub też takie rozliczenia nie są prawdopodobne, stanowiących część inwestycji netto w jednostkę zlokalizowaną za granicą i ujmowanych w kapitale rezerwowym z przeliczenia jednostek zagranicznych obcych oraz w zysku/stracie ze zbycia inwestycji netto.

2.4 Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży.

Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w wynik finansowy okresu, w którym zostały poniesione.

2.5 Koszty świadczeń pracowniczych

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze ujmowane są w okresie, w którym Grupa otrzymała przedmiotowe świadczenie ze strony pracownika, a w przypadku wypłat z zysku lub premii, gdy spełnione zostały następujące warunki:

- na Grupie ciąży obecne prawne lub zwyczajowe oczekiwane zobowiązanie do dokonania wypłat z wyniku zdarzeń przeszłych oraz
- można dokonać wiarygodnej wyceny tego zobowiązania.

Świadczenia po okresie zatrudnienia w formie programów określonych świadczeń (odprawy emerytalne) oraz inne długoterminowe świadczenia (nagrody jubileuszowe, renty inwalidzkie itp.) ustalane są przy użyciu metody prognozowanych uprawnień jednostkowych, z wyceną aktuarialną przeprowadzaną na dzień bilansowy. Zyski i straty aktuarialne ujmowane są w całości w innych całkowitych dochodach. Koszty przeszłego zatrudnienia rozpoznawane są natychmiast w stopniu, w jakim dotyczą świadczeń już nabytych, a w pozostałych przypadkach amortyzuje się je metodą liniową przez średni okres, po którym świadczenia zostają nabyte.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze ujmują się jako zobowiązanie (bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów), po potrąceniu wszelkich kwot już zapłaconych oraz jako koszt okresu, chyba że stanowią koszt wytworzenia składników aktywów.

Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy ujmują się jako zobowiązanie i koszt, gdy Grupa jest zdecydowana w możliwy do udowodnienia sposób:

- rozwiązać stosunek pracy z pracownikiem lub grupą pracowników przed osiągnięciem przez nich wieku emerytalnego lub
- zapewnić świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy w następstwie złożonej przez siebie propozycji zachęcającej ich do dobrowolnego rozwiązania stosunku pracy.

2.6 Opodatkowanie

Podatek dochodowy obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

2.6.1 Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

2.6.2 Podatek odroczony

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową, jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i zobowiązań, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe bądź ulgi podatkowe jakie jednostki Grupy mogą wykorzystać.

Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które mają obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne.

2.7 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które Grupa zamierza wykorzystywać w swojej działalności oraz na potrzeby administracyjne w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych. Nakłady na środki trwałe obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe obejmują istotne specjalistyczne części zamienne które funkcjonują jako element środka trwałego.

Rzeczowe aktywa trwałe ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Nakłady na środki trwałe w budowie oraz środki trwałe, z wyłączeniem gruntów, prezentowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ujęte odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt wytworzenia dla środków trwałych w budowie obejmuje opłaty oraz, dla odpowiednich aktywów, koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania, zgodnie z zasadami dotyczącymi pozostałych aktywów trwałych.

Amortyzacja środków trwałych, w tym komponentów, odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania rewidowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej.

Składniki majątku trwałego o okresie użytkowania dłuższym niż 1 rok, ale o wartości jednostkowej nie przekraczającej 3,5 tys. zł, podlegają jednorazowemu umorzeniu w pełnej wartości w okresie przyjęcia do użytkowania.

Grunty własne nie podlegają amortyzacji.

Grunty wyceniane są w wartości godziwej na podstawie wyceny niezależnego rzeczoznawcy majątkowego.

Budynki i budowle użytkowane w procesie produkcji i dostarczania towarów i usług, jak również dla celów administracyjnych wykazywane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych w kolejnych okresach o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzację budynków i budowli ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla środków trwałych w budowie w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości środków trwałych oraz środków trwałych w budowie odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane liniowo przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania bazowego składnika aktywów, chyba, że Grupa posiada wystarczającą pewność, że uzyska tytuł własności przed upływem okresu leasingu – wówczas prawo do użytkowania amortyzuje się od dnia rozpoczęcia leasingu do końca okresu użytkowania składnika aktywów.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie.

Na dzień bilansowy środki trwałe inne niż grunty, budynki, budowle i środki trwałe w budowie wyceniane są według kosztu pomniejszonego o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

2.8 Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które Grupa jako właściciel lub leasingobiorca posiada w celu posiadania przychodów z czynszu lub są utrzymywane ze względu na spodziewany przyrost ich wartości.

Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Przy początkowej wycenie uwzględnia się koszty przeprowadzenia transakcji. Po ujęciu początkowym nieruchomości te wycenia się zgodnie z modelem wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w wyniku finansowym okresie, w którym nastąpiła zmiana.

Zyski lub straty ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania nieruchomości określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w wyniku finansowym okresie.

2.9 Wartości niematerialne

Wartości niematerialne obejmują aktywa Grupy, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych.

Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej.

Wartości niematerialne poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla wartości niematerialnych w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości niematerialnych jak również ich amortyzacji odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie.

Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu po pomniejszeniu o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

2.10 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych oprócz wartości firmy

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są

w znacznym stopniu niezależne od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów wykazywany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie przekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów / jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresu, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie straty z tytułu utraty wartości traktuje się jak zwiększenie z aktualizacji wyceny.

2.11 Zapasy

Zapasy są aktywami, przeznaczonymi do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będącymi w trakcie produkcji przeznaczonej na sprzedaż oraz mającymi postać materiałów lub surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Zapasy obejmują materiały, towary, produkty gotowe oraz produkcję w toku.

Materiały i towary wycenia się pierwotnie w cenach nabycia. Na dzień bilansowy wycena materiałów i towarów odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny, tzn. kategorie te wyceniane są według ceny nabycia lub ceny sprzedaży możliwej do uzyskania w zależności od tego która z nich jest niższa.

Produkty gotowe oraz produkty w toku wycenia się pierwotnie na poziomie rzeczywistego kosztu wytworzenia. Na dzień bilansowy wycena produktów gotowych i produkcji w toku odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny.

Zapasy towarów, materiałów i produktów gotowych obejmowane są odpisem aktualizującym według następujących zasad:

- produkty i towary zalegające ponad 1 rok – co do zasady w wysokości 30% wartości bilansowej;
- produkty i towary wolno-rotujące – według indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Rozchód zapasów odbywa się według zasad identyfikacji określonych zakupionych partii przy uwzględnieniu metody FIFO i odnoszony jest w koszt własny sprzedaży. Odpisy aktualizujące dotyczące zapasów, wynikające z ostrożnej wyceny oraz odpisy aktualizujące dla pozycji zalegających, jak i ich odwrócenia, odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

2.12 Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Aktywa trwałe do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

W skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa przeznaczone do zbycia prezentowane są w osobnej pozycji aktywów obrotowych. Jeżeli z aktywami do zbycia związane są zobowiązania jakie będą przekazane w transakcji sprzedaży łącznie z aktywami do zbycia, zobowiązania te prezentowane są jako osobna pozycja zobowiązań krótkoterminowych.

2.13 Rezerwy

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na jednostkach Grupy ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania, przy czym kwoty tego zobowiązania lub termin jego wymagalności nie są pewne.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

2.13.1 Umowy rodzące zobowiązania

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmuje się jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez jednostkę Grupy, wymuszającą w przyszłości nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

2.14 Aktywa finansowe

Inwestycje ujmuje się w dniu zakupu i usuwa ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego w dniu sprzedaży, jeśli umowa wymaga dostarczania ich w terminie wyznaczonym przez odpowiedni rynek, a ich wartość początkową wycenia się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji, z wyjątkiem tych aktywów, które klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane początkowo w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe klasyfikuje się jako: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie oraz aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody obejmujące: dłużne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody oraz- inwestycje w instrumenty kapitałowe przez inne całkowite dochody. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych, a określa się ją w momencie początkowego ujęcia.

2.14.1 Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa finansowe, które nie spełniają warunków wyceny według zamortyzowanego kosztu lub wartości godziwej przez inne całkowite dochody wyceniane są w wartości godziwej przez wynik finansowy. Do tej grupy zalicza się aktywa finansowe przeznaczone do obrotu lub inne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a zyski lub straty ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako element wyniku finansowego. Zysk lub strata netto ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów uwzględniają dywidendy lub odsetki wygenerowane przez dany składnik aktywów finansowych.

2.14.2 Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie (AC), jeżeli spełnione są łącznie dwa warunki: (a) jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest uzyskiwanie umownych przepływów pieniężnych oraz (b) warunki umowy powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kapitału i odsetek od niespłaconej kwoty kapitału (test SPPI – MSSF 9.4.1.2).

Instrumenty dłużne utrzymywane zgodnie z modelem biznesowym dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy wycenia się w zamortyzowanym koszcie. Wyceny dokonuje się przez zastosowanie metody efektywnej stopy procentowej do wartości bilansowej brutto składnika aktywów finansowych, z wyjątkiem aktywów finansowych dotkniętych utratą wartości ze względu na ryzyko kredytowe. Dochód z instrumentów dłużnych, innych niż aktywa finansowe sklasyfikowane jako wyceniane w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, ujmuje się uwzględniając efektywną stopę oprocentowania. Do tej kategorii zaliczane są w szczególności m. in. należności handlowe, pożyczki udzielone, środki pieniężne na rachunku bankowym, depozyty i lokaty bankowe, nabyte obligacje.

2.14.3 Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez inne całkowite dochody (FVOCI), jeżeli spełnione są łącznie dwa warunki: (a) jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno uzyskiwanie umownych przepływów pieniężnych, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych, oraz (b) warunki umowy spełniają test SPPI – powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kapitału i odsetek od niespłaconej kwoty kapitału (MSSF 9.4.1.2A).

Zyski i straty z wyceny do wartości godziwej ujmuje się w innych całkowitych dochodach, z wyjątkiem przychodów odsetkowych, zysków i strat z tytułu utraty wartości oraz różnic kursowych, które ujmuje się w wyniku finansowym. W momencie zaprzestania ujmowania składnika aktywów skumulowany zysk lub strata ujęte w innych całkowitych dochodach podlegają reklasyfikacji do wyniku finansowego.

Dla inwestycji w instrumenty kapitałowe nieprzeznaczone do obrotu Grupa może dokonać nieodwołalnego wyboru przy początkowym ujęciu, by wyceniać je w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, bez późniejszej reklasyfikacji skumulowanych zysków/strat do wyniku finansowego (MSSF 9.5.7.5).

2.14.4 Pożyczki i należności

Należności z tytułu dostaw i usług niezawierające istotnego elementu finansowania ujmuje się początkowo w cenie transakcyjnej zgodnie z MSSF 15. Pozostałe należności i pożyczki udzielone klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie (AC) – zgodnie z opisem w sekcji powyżej. Wycena w kolejnych okresach następuje przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów na oczekiwane straty kredytowe (ECL). Dochód odsetkowy ujmuje się przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z wyjątkiem należności krótkoterminowych, dla których ujęcie odsetek byłoby nieistotne.

2.14.5 Utrata wartości aktywów finansowych

Grupa Kapitałowa stosuje model oczekiwanych strat kredytowych (Expected Credit Loss – ECL) zgodnie z MSSF 9.5.5 dla aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Dla należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umów Grupa stosuje uproszczone podejście (MSSF 9.5.5.15), w którym odpis na oczekiwane straty kredytowe ustalany jest w wysokości strat oczekiwanych w całym okresie życia instrumentu (lifetime ECL), bez konieczności monitorowania znaczącego wzrostu ryzyka kredytowego. Kalkulacja dokonywana jest na podstawie macierzy rezerw (provision matrix) opartej na historycznych wskaźnikach niewykonania zobowiązań, segmentowanej według charakterystyki klientów i należności, z uwzględnieniem czynników prognostycznych dotyczących sytuacji makroekonomicznej (MSSF 9.B5.5.35).

Dla pozostałych aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie (m.in. pożyczek udzielonych, środków pieniężnych, depozytów, nabytych instrumentów dłużnych) Grupa stosuje model trójstopniowy:

Stopień 1 – aktywa, dla których ryzyko kredytowe nie wzrosło znacząco od początkowego ujęcia – odpis w wysokości 12-miesięcznych oczekiwanych strat kredytowych;

Stopień 2 – aktywa, dla których wystąpił znaczący wzrost ryzyka kredytowego od początkowego ujęcia – odpis w wysokości oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia (lifetime ECL);

Stopień 3 – aktywa dotknięte utratą wartości ze względu na ryzyko kredytowe (credit-impaired) – odpis w wysokości oczekiwanych strat w całym okresie życia, naliczanie odsetek od wartości netto.

Aktywa finansowe uznaje się za niewykonujące zobowiązania, gdy opóźnienie w spłacie przekracza 90 dni lub gdy istnieją obiektywne przesłanki wskazujące na niemożność odzyskania należności (MSSF 9.B5.5.37).

Odpisy aktualizujące ujmuje się jako pomniejszenie wartości bilansowej brutto należności (konto korygujące) i wykazuje w wyniku finansowym okresu w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych. Odwrócenie odpisu, w przypadku poprawy ryzyka kredytowego dłużnika, ujmuje się w wyniku finansowym jako pozostały przychód operacyjny. W przypadku stwierdzenia nieściągalności należności jej wartość spisuje się w ciężar utworzonego uprzednio odpisu aktualizującego.

2.15 Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe wyemitowane przez jednostki Grupy

Instrumenty dłużne i kapitałowe klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub jako kapitał własny, w zależności od treści ustaleń umownych.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują:

- zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu;
- zobowiązania finansowe desygnowane (wyznaczone) do wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Pozostałe zobowiązania finansowe obejmują zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, które zawierają m. in. kredyty bankowe, pożyczki zaciągnięte, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania z tytułu dostaw i usług, wyemitowane obligacje.

2.15.1 Instrumenty kapitałowe

Instrumentem kapitałowym jest każdy kontrakt, który poświadcza udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich jego zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez jednostki Grupy ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

2.15.2 Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy albo jako pozostałe zobowiązania finansowe.

2.15.3 Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Do tej kategorii zalicza się zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu lub zdefiniowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w wyniku finansowym okresu z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

2.15.4 Pozostałe zobowiązania finansowe

Pozostałe zobowiązania finansowe wycenia się początkowo w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji.

Następnie wycenia się je po zamortyzowanym koszcie historycznym metodą efektywnej stopy procentowej, a koszty odsetkowe ujmuje się metodą efektywnego dochodu.

Metoda efektywnej stopy procentowej służy do obliczania zamortyzowanego kosztu zobowiązania i do alokowania kosztów odsetkowych w odpowiednim okresie. Efektywna stopa procentowa to stopa faktycznie dyskontująca przyszłe płatności pieniężne w przewidywanym okresie użytkowania danego zobowiązania lub w okresie krótszym. Pozostałe zobowiązania finansowe obejmują przede wszystkim kredyty i pożyczki zaciągnięte oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług. Ze względu na krótki okres trwania, za wartość godziwą zobowiązań z tytułu dostaw i usług w momencie ich powstania uznaje się zazwyczaj ich wartość nominalną, która jest również ich zamortyzowanym kosztem na dzień bilansowy.

2.16 Instrumenty pochodne

Instrumenty pochodne ujmuje się w wartości godziwej na dzień zawarcia kontraktu, a następnie przeszacowuje do wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Zysk lub stratę ujmuje się w wyniku finansowym okresie, chyba że dany instrument pełni funkcję zabezpieczenia. W takim przypadku moment wykazania zysku lub straty zależy od

charakteru powiązania zabezpieczającego. Grupa definiuje określone instrumenty pochodne jako zabezpieczenia wartości godziwej wykazanych aktywów i zobowiązań lub uprawdopodobnionych przyszłych zobowiązań (zabezpieczenia wartości godziwej), zabezpieczenia wysoce prawdopodobnych transakcji prognozowanych, zabezpieczenia od ryzyka różnic kursowych uprawdopodobnionych przyszłych zobowiązań (zabezpieczenia przepływów pieniężnych) lub też jako zabezpieczenia inwestycji netto w jednostki działające za granicą.

Instrumenty prezentuje się jako aktywa trwałe lub zobowiązania długoterminowe, jeśli okres pozostały do wymagalności instrumentu przekracza 12 miesięcy i nie przewiduje się, że zostanie on zrealizowany lub rozliczony w ciągu 12 miesięcy. Pozostałe instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa obrotowe lub zobowiązania krótkoterminowe.

2.16.1 Wbudowane instrumenty pochodne

Instrumenty pochodne wbudowane w inne instrumenty finansowe lub w umowy niebędące instrumentami finansowymi traktowane są jako oddzielne instrumenty pochodne, jeżeli charakter instrumentu wbudowanego oraz ryzyko z nim związane nie jest ściśle powiązane z charakterem umowy bazowej i ryzykiem z niej wynikającym i jeżeli umowy bazowe nie są wyceniane według wartości godziwej, której zmiany ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie.

2.16.2 Rachunkowość zabezpieczeń

Grupa definiuje określone zabezpieczenia od ryzyka różnic kursowych obejmujące instrumenty pochodne, wbudowane instrumenty pochodne oraz inne instrumenty jako zabezpieczenia wartości godziwej, przepływów pieniężnych lub inwestycji netto w jednostki działające za granicą. Zabezpieczenia ryzyka różnic kursowych w odniesieniu do uprawdopodobnionych przyszłych zobowiązań rozliczane są jako zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

2.16.3 Zabezpieczenia wartości godziwej

Zmiany wartości godziwej instrumentów pochodnych wyznaczonych jako zabezpieczenia wartości godziwej wykazuje się niezwłocznie w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie, wraz z wszelkimi zmianami wartości godziwej pozycji zabezpieczanej przypadającymi na ryzyko objęte zabezpieczeniem. Zmiany wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego oraz zmiany pozycji zabezpieczanej przypadające na zabezpieczane ryzyko ujmowane są w pozycji skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów dotyczącej tej zabezpieczanej pozycji.

Grupa przestaje stosować rachunkowość zabezpieczeń, jeżeli rozwiązuje powiązanie zabezpieczające, instrument zabezpieczający wygasa, zostaje sprzedany, zakończony lub zrealizowany, lub nie spełnia kryteriów rachunkowości zabezpieczeń.

2.16.4 Zabezpieczenia przepływów pieniężnych

Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych wyznaczonych jako zabezpieczenie przepływów pieniężnych jest odraczana w kapitale własnym. Zysk lub strata związane z częścią nieefektywną ujmuje się niezwłocznie w wyniku finansowym.

Kwoty odroczone w kapitale własnym są przywracane w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym ujmuje się zabezpieczaną pozycję, w tej samej pozycji sprawozdania, w której ujęto zabezpieczaną pozycję. Jeśli jednak prognozowana zabezpieczana transakcja skutkuje ujęciem niefinansowego składnika aktywów lub zobowiązania, zyski i straty odroczone uprzednio w kapitale własnym uwzględnia się w początkowej wycenie kosztów danego składnika aktywów lub zobowiązań.

Grupa zaprzestaje stosowania rachunkowości zabezpieczeń, jeżeli instrument zabezpieczający wygaśnie, zostaje sprzedany, zakończony lub zrealizowany lub nie spełnia kryteriów rachunkowości zabezpieczeń. W takiej sytuacji skumulowane zyski lub straty z tytułu instrumentu zabezpieczającego ujęte w kapitałach pozostają w nich do momentu, gdy transakcja zabezpieczana zostanie zrealizowana. Jeżeli transakcja zabezpieczana nie będzie realizowana, skumulowany wynik netto ujęty w kapitałach odnoszony jest niezwłocznie na wynik finansowy.

Na dzień bilansowy w Grupie Kapitałowej NTT System nie występują instrumenty pochodne zabezpieczające przepływy pieniężne.

2.17 Zasady klasyfikacji wyceny w wartości godziwej

Grupa dokonuje wyceny w wartości godziwej według klasyfikacji rodzaju informacji i danych wykorzystywanych na potrzeby wyceny, zgodnie z poniższą hierarchią:

- notowane na aktywnych rynkach ceny giełdowe za identyczne aktywa lub zobowiązania (poziom 1);
- dane wejściowe inne niż wymienione w poziomie 1 notowane ceny giełdowe, ale możliwe do stwierdzenia lub zaobserwowania bezpośrednio lub pośrednio (poziom 2);
- dane wejściowe nieoparte na możliwych do zaobserwowania danych rynkowych (poziom 3).

3. Segmenty operacyjne

3.1. Zastosowanie MSSF 8 „Segmenty operacyjne”

Od 1 stycznia 2009 roku Grupa Kapitałowa NTT System zastosowała MSSF 8 „Segmenty operacyjne”, toteż na podstawie MSR 34.16 (g) obowiązek prezentacji informacji o segmentach dotyczy także sprawozdawczości śródrocznej. Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów Grupy, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzielaniu zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe. Podstawową zasadą „Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej 8 – Segmenty działalności” jest ujawnienie przez jednostkę gospodarczą informacji, które umożliwiają użytkownikom jej sprawozdania finansowego ocenę charakteru i wyników finansowych działalności gospodarczej prowadzonej przez daną jednostkę oraz jej otoczenia gospodarczego.

Oddzielnemu ujawnieniu podlegają informacje dla zidentyfikowanych segmentów działalności, spełniających kryteria uznania je za segmenty sprawozdawcze zgodnie z MSSF 8.11-19. Z kolei samej identyfikacji segmentów działalności dokonuje się w oparciu o definicję podaną w MSSF 8.5.

Zgodnie z tą definicją, segmentem działalności jest część składowa jednostki lub Grupy Kapitałowej:

- prowadząca działalność gospodarczą, w ramach której można uzyskiwać przychody i ponosić koszty;
- której wyniki działalności podlegają regularnej kontroli przez kierownictwo jednostki, służącej podejmowaniu decyzji dotyczących alokacji zasobów w tym segmencie i ocenie jego wyników oraz
- na temat której dostępne są wyodrębnione informacje finansowe.

W procesie identyfikacji segmentów sprawozdawczych w pierwszej kolejności ustalono, iż kierownictwo Grupy odpowiedzialne za podejmowanie decyzji w zakresie alokacji zasobów do segmentów i oceny wyników ich działalności, stanowi Zarząd Jednostki Dominującej.

Podstawowym czynnikiem przyjętym do określenia segmentów sprawozdawczych jest system organizacji Grupy. W strukturze organizacyjnej występują wydziały operacyjne, których działalność bezpośrednio związana jest z uzyskiwaniem przychodów i generowaniem związanych z tą działalnością kosztów. Komórki te zajmują się sprzedażą produktów, towarów i usług oferowanych przez Grupę do różnych grup odbiorców. Podkreślić należy jednak, iż asortyment, jaki poszczególne wydziały oferują swoim grupom odbiorców, jest dość jednorodny, gdyż przedmiotem działalności Grupy jest sprzedaż produktów branży IT, w tym przede wszystkim sprzętu komputerowego zarówno własnej produkcji jak i innych producentów.

W kolejnym kroku procedury identyfikacyjnej dla segmentów działalności dokonano ustalenia, czy wyniki działalności poszczególnych wydziałów podlegają regularnej kontroli przez Zarząd Jednostki Dominującej. Następnie poddano weryfikacji informacje finansowe przekazywane kierownictwu o poszczególnych komórkach, aby określić czy pozwalają one na podjęcie decyzji o alokacji zasobów na poziomie pojedynczych działów i umożliwiają jednoznaczną ocenę wyników ich działalności. MSSF 8 wymaga bowiem, aby skutkiem przeglądu przez kierownictwo wewnętrznej informacji finansowej były dokonywane na poziomie poszczególnych potencjalnych segmentów decyzje w zakresie alokacji zasobów i oceny wyników działalności poszczególnych segmentów. O ile wydzielenie informacji na temat aktywów poszczególnych segmentów nie jest niezbędnym czynnikiem ich identyfikacji, o tyle jednoznaczna ocena wyników działalności jest w tym celu konieczna. Kierownictwo Jednostki Dominującej na podstawie otrzymywanych wewnętrznych cząstkowych informacji finansowych dla poszczególnych kanałów sprzedaży jest w stanie postawić wiele istotnych i przydatnych w podejmowaniu decyzji zarządczych wniosków służących ocenie wyników działalności poszczególnych kanałów, w szczególności w zakresie stopnia ich rozwoju i poziomu przychodów w kolejnych okresach. Niemniej jednak

działalność Grupy charakteryzuje się dość specyficznym systemem współpracy i rozliczeń z dostawcami, których produkty służą działalności operacyjnej wszystkich działów sprzedażowych. Specyfika ta powoduje, że jednoznaczne określenie dokładnych kosztów i tym samym wyników działalności poszczególnych kanałów nie jest możliwe w stopniu spełniającym kryteria MSSF 8, pozwalające zakwalifikować jakiegokolwiek pojedyncze wydziały jako segmenty sprawozdawcze. Podobnie alokacja zasobów dokonywana jest w zasadzie na poziomie całej Grupy, z uwagi na dużą jednorodność produktową kierowaną do odbiorców we wszystkich kanałach sprzedażowych.

Powyższe czynniki decydują o tym, że w rozumieniu MSSF 8 jedynym możliwym do zidentyfikowania segmentem sprawozdawczym jest cała Grupa Kapitałowa. Kompletnie i szczegółowe informacje finansowe opisujące działalność całej Grupy zawarte są w zasadniczej części niniejszego sprawozdania.

Ponieważ zgodnie z kryteriami identyfikacji segmentów sprawozdawczych wg MSSF 8 cała Grupa stanowi jeden segment, toteż w niniejszym sprawozdaniu brak jest pewnych ujawnień informacji finansowych na poziomie bardziej szczegółowym, co z kolei mogłoby w pewnym stopniu ograniczać przydatność sprawozdania dla części jego potencjalnych użytkowników. W związku z tym, w wykonaniu obowiązku wynikającego z MSSF 8.31-34, poniżej zaprezentowane zostały dodatkowe informacje dotyczące całej Grupy, zgodne z polityką rachunkowości oraz z informacjami wykorzystanymi do sporządzenia sprawozdania finansowego obejmujące:

- informacje o produktach i usługach;
- informacje na temat obszarów geograficznych;
- informacje o głównych klientach.

3.2. Przychody z głównych produktów i usług

Przychody Grupy Kapitałowej NTT System ze sprzedaży podstawowych grup produktowych przedstawiają się następująco:

Grupa produktowa	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Sprzedaż produktów własnej produkcji i przetworzonych	35 104	13 707
Dystrybucja komputerów i tabletów innych producentów	44 011	56 572
Dystrybucja podzespołów, akcesoriów, peryferii i elektroniki użytkowej	201 298	177 188
Sprzedaż oprogramowania (w tym gier)	2 470	2 127
Przychody z tytułu świadczenia usług	5 508	2 544
Przychody razem	288 391	252 138

3.3. Informacje na temat obszarów geograficznych

Grupa Kapitałowa NTT System osiąga przychody z tytułu prowadzonej działalności zarówno od klientów zewnętrznych w Polsce, jak i od klientów z krajów członkowskich UE oraz krajów trzecich. Z kolei wszystkie aktywa trwałe Grupy (inne niż aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, aktywa dotyczące świadczeń związanych z zakończeniem stosunku pracy oraz prawa z umów ubezpieczenia) znajdują się wyłącznie w Polsce. Poniżej przedstawiono strukturę przychodów Grupy w zależności od kierunku sprzedaży oraz informacje o aktywach w rozbiciu na poszczególne obszary geograficzne dla działalności kontynuowanej:

	Przychody ze sprzedaży		Aktywa trwałe		
	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Polska (kraj siedziby jednostki)	277 112	233 912	58 953	59 100	62 223
Inne kraje członkowskie UE	10 826	17 454	-	-	-
Pozostałe kraje	453	772	-	-	-
Przychody razem	288 391	252 138	58 953	59 100	62 223

3.4. Informacje o wiodących klientach

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie miało miejsca uzależnienie przychodów ze sprzedaży Grupy od głównych klientów. Tym niemniej, przychody z transakcji z następującymi kontrahentami przekroczyły poziom 10%. Przychody z transakcji z Terg S.A. z siedzibą w Złotowie osiągnęły poziom 63 mln zł, co stanowi ok. 22% przychodów ze sprzedaży ogółem; przychody z transakcji z Polkomtel sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie osiągnęły poziom 33 mln zł, co stanowi ok. 11% przychodów ze sprzedaży ogółem; przychody z transakcji z Euro Net sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie osiągnęły poziom 42 mln zł, co stanowi ok. 15% przychodów ze sprzedaży ogółem.

W okresie porównawczym, tj. od 1 stycznia do 31 marca 2025 roku poziom 10% przychodów ze sprzedaży ogółem przekroczony został przez następujących odbiorców. Przychody z transakcji z Terg S.A. z siedzibą w Złotowie osiągnęły poziom 58 mln zł, co stanowi ok. 23% przychodów ze sprzedaży ogółem; przychody z transakcji z Polkomtel sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie osiągnęły poziom 29,9 mln zł, co stanowi ok. 12% przychodów ze sprzedaży ogółem; przychody z transakcji z P4 sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie osiągnęły poziom 26,8 mln zł, co stanowi ok. 11% przychodów ze sprzedaży ogółem; przychody z transakcji z Euro Net sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie osiągnęły poziom 35,4 mln zł, co stanowi ok. 14% przychodów ze sprzedaży ogółem.

4. Zysk przypadający na jedną akcję

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
	(PLN na akcję)	(PLN na akcję)
Podstawowy zysk przypadający na jedną akcję		
Z działalności kontynuowanej	0,52	0,43
Podstawowy zysk przypadający na jedną akcję razem	0,52	0,43
Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję		
Z działalności kontynuowanej	0,52	0,43
Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję razem	0,52	0,43

Na koniec okresu sprawozdawczego kapitał podstawowy NTT System S.A. składa się z 13 850 000 (trzyście milionów osiemset pięćdziesiąt tysięcy) akcji o wartości nominalnej 6,00 zł (sześć złotych) każda.

Liczba posiadanych przez Jednostkę Dominującą akcji własnych Emitenta wynosi 302 232 sztuk, o łącznej wartości nominalnej 1 813 392 zł, co stanowi 2,1822 % kapitału zakładowego na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

4.1. Podstawowy zysk na jedną akcję

Zysk i średnia ważona liczba akcji wykorzystane do obliczenia zysku podstawowego na jedną akcję:

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Zysk netto za rok obrotowy	7 043	5 803
Zysk wykorzystany do obliczenia podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję ogółem	7 043	5 803
Zysk wykorzystany do wyliczenia podstawowego zysku na akcję z działalności kontynuowanej	7 043	5 803

Średnia ważona liczba akcji użyta do wyliczenia zysku podstawowego na akcję uzgadnia się do średniej użytej do obliczania zwykłego wskaźnika w następujący sposób:

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
	(szt.)	(szt.)
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję	13 547 768	13 547 768

4.2 Rozwodniony zysk na jedną akcję

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystane do skalkulowania zysku rozwodnionego na akcję:

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Zysk netto za rok obrotowy	7 043	5 803
Zysk wykorzystany do obliczenia rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję ogółem	7 043	5 803
Zysk wykorzystany do wyliczenia rozwodnionego zysku na akcję z działalności kontynuowanej	7 043	5 803

Średnia ważona liczba akcji użyta do wyliczenia zysku rozwodnionego na akcję uzgadnia się do średniej użytej do obliczania zwykłego wskaźnika w następujący sposób:

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026 (szt.)	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025 (szt.)
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego przypadającego na jedną akcję	13 547 768	13 547 768

5. Jednostki zależne

Informacje dotyczące jednostek zależnych na dzień 31 marca 2026 roku przedstawiają się następująco:

Nazwa jednostki zależnej	Siedziba jednostki zależnej	Udziały (%) na 31.03.2026	Głosy (%) na 31.03.2026	Udziały (%) na 31.12.2025	Głosy (%) na 31.12.2025	Udziały (%) na 31.03.2025	Głosy (%) na 31.03.2025
NTT Technology sp. z o.o.	Zakręt	100	100	100	100	100	100

Kapitał wyemitowany spółki wynosi 500 000 zł.

W okresie objętym sprawozdaniem nie miały miejsca zmiany w zakresie stanu posiadania udziałów w jednostce zależnej.

Dane finansowe spółki NTT Technology sp. z o.o.:

Podmiot: NTT Technology sp. z o.o.	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026
Wybrane dane finansowe	
Aktywa razem	7 573
Zobowiązania razem, w tym:	2 638
Długoterminowe	-
Krótkoterminowe	2 638
Przychody ze sprzedaży	3 913
Koszt własny sprzedaży	(3 523)
Koszty sprzedaży	(434)
Koszty zarządu	(34)
Pozostałe przychody operacyjne	414
Pozostałe koszty operacyjne	(134)
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	202
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	202

6. Wyemitowany kapitał podstawowy

	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Liczba akcji w sztukach	13 850 000	13 850 000	13 850 000
Wartość nominalna akcji (zł / akcję)	6	6	6
Wyemitowany kapitał podstawowy (w tys. zł)	83 100	83 100	83 100

Wyemitowany kapitał podstawowy składa się z:

	Liczba akcji (w sztukach)	Wartość nominalna akcji (w PLN)	Kapitał podstawowy (w tys. PLN)
Akcje zwykłe na okaziciela serii D	13 850 000	6	83 100

6.1. Zmiany wyemitowanego kapitału podstawowego

	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.12.2025	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Stan na początek okresu	83 100	83 100	83 100
Stan na koniec okresu	83 100	83 100	83 100

Akcje zwykłe o wartości nominalnej 6,00 zł, są równoważne pojedynczemu głosowi na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy i posiadają prawo do dywidendy.

6.2. Akcje własne

	Okres zakończony 31.03.2026	Okres zakończony 31.03.2025
Stan na początek okresu	(761)	(761)
Skup akcji własnych / wycena	-	-
Stan na koniec okresu	(761)	(761)

Kwota w wysokości 761 tys. zł (761 tys. zł na 31 marca 2025 r.) stanowi wartość będących w posiadaniu Spółki 302 232 szt. akcji własnych. Zgodnie z Uchwałą nr 21 z dnia 27 czerwca 2024 r. Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy NTT System S.A. skup akcji własnych może być realizowany do 30 czerwca 2029 roku.

7. Kredyty i pożyczki otrzymane

	Stan na 31.03.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 31.03.2025
Zabezpieczone			
Kredyty w rachunkach bieżących	42 571	33 934	13
Zobowiązania krótkoterminowe	42 571	33 934	13

8. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Transakcje między Jednostką Dominującą Grupy a jej jednostką zależną objętą konsolidacją zostały wyeliminowane w procesie konsolidacji i nie wykazano ich w niniejszej notcie. W okresie sprawozdawczym Emitent oraz jednostka zależna zawierały transakcje na warunkach rynkowych.

IV. INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO NA DZIEŃ 31 MARCA 2026 ROKU

1. Informacje ogólne dotyczące Jednostki Dominującej Grupy Kapitałowej (Emitenta)

Spółka NTT System S.A. (jednostka dominująca Grupy Kapitałowej NTT System) została utworzona na podstawie umowy spółki, sporządzonej w formie aktu notarialnego przed Notariuszem Anną Niżyńską w Kancelarii Notarialnej w Warszawie, w dniu 29 czerwca 2004 roku (Rep. Nr A 2477/2004). Siedzibą jednostki jest Zakręt (gmina Wiązowna, powiat otwocki, województwo mazowieckie). Aktualnie spółka zarejestrowana jest w Krajowym Rejestrze Sądowym w Sądzie Rejonowym dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000220535.

NTT System S.A. zajmuje się produkcją i dystrybucją sprzętu komputerowego. Specjalizuje się w produkcji komputerów stacjonarnych (desktop), komputerów przenośnych (notebook) oraz serwerów. Podstawowy przedmiot działalności jednostki według Polskiej Klasyfikacji Działalności to:

- PKD 46.51.Z - sprzedaż hurtowa komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania
- PKD 26.20.Z - produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych
- PKD 46.43.Z - sprzedaż hurtowa elektrycznych artykułów użytku domowego
- PKD 46.52.Z - sprzedaż hurtowa sprzętu elektronicznego i telekomunikacyjnego oraz części do niego
- PKD 46.66.Z - sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń biurowych
- PKD 46.69.Z - sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń
- PKD 47.91.Z - sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub internet
- PKD 52.10.B - magazynowanie i przechowywanie pozostałych towarów
- PKD 62.09.Z - pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych
- PKD 95.11.Z - naprawa i konserwacja komputerów i urządzeń peryferyjnych
- PKD 77.2 - wypożyczanie i dzierżawa artykułów użytku osobistego i domowego.

Według klasyfikacji działalności przyjętej przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. NTT System S.A. działa w sektorze informatycznym.

Czas trwania działalności Emitenta jest nieograniczony, a rokiem obrotowym jest rok kalendarzowy.

Na koniec okresu sprawozdawczego oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, skład organów zarządzających i nadzorujących Jednostki Dominującej jest następujący:

Zarząd	Funkcja
Tadeusz Kurek	Prezes Zarządu
Marcin Olszewski	Wiceprezes Zarządu
Grzegorz Kurek	Wiceprezes Zarządu
Robert Głowacki	Wiceprezes Zarządu

Rada Nadzorcza	Funkcja
Tomasz Jacygrad	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Andrzej Rymuza	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Waldemar Sielski	Sekretarz Rady Nadzorczej
Davinder Singh Loomba	Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Kurek	Członek Rady Nadzorczej
Magdalena Sagała	Członek Rady Nadzorczej

NTT System S.A. jest jednostką dominującą najwyższego szczebla Grupy Kapitałowej.



Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe Grupy Kapitałowej NTT System za okres od 1 stycznia do 31 marca 2026 r.

Wszystkie kwoty zaprezentowano w tysiącach złotych, o ile nie podano inaczej.

2. Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu

Informacja dodatkowa obejmuje wybrane dane objaśniające wymagane przez MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa oraz przez Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

W okresie objętym raportem nie miały miejsca zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, ustalania wartości aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego.

W okresie sprawozdawczym nie dokonano korekt z tytułu błędów poprzednich okresów oraz przyjętych wartości szacunkowych, które miałyby istotny wpływ na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy Grupy.

Zastosowane kursy walut

Wybrane dane prezentowane w kwartalnej informacji finansowej oraz skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- pozycje dotyczące sprawozdań z całkowitych dochodów oraz sprawozdań z przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w okresie sprawozdawczym. Kurs ten wyniósł za okres 01-03.2026 r. – 1 EUR = 4,2419 zł, natomiast za okres 01-03.2025 r. – 1 EUR = 4,1848 zł;
- pozycje sprawozdań z sytuacji finansowej przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez NBP, obowiązującego na dzień bilansowy. Kurs ten wyniósł na dzień 31 marca 2026 r. - 1 EUR = 4,2894 zł, na dzień 31 grudnia 2025 r. – 1 EUR = 4,2267, na dzień 31 marca 2025 r. - 1 EUR = 4,1839 zł.

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wyżej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany.

Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów i odwróceniu odpisów z tego tytułu

W okresie od 1 stycznia 2026 r. do 31 marca 2026 r. wartość odpisów aktualizujących wartość zapasów nie uległa zmianie.

Informacje o odpisach aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych lub innych aktywów i odwróceniu takich odpisów

W okresie od 1 stycznia 2026 r. do 31 marca 2026 r. wartość odpisów aktualizujących z powyższych tytułów oraz ich odwróceniu nie uległa istotnym zmianom.

Informacje o utworzeniu, zwiększeniu, wykorzystaniu i rozwiązaniu rezerw

W okresie od 1 stycznia 2026 r. do 31 marca 2026 r. utworzono rezerwy na koszty na łączną kwotę 14 614 tys. zł oraz rozwiązano rezerwy utworzone w poprzednich okresach w łącznej kwocie 1 712 tys. zł.

Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W okresie sprawozdawczym wartość aktywów z tytułu podatku odroczonego uległa zmniejszeniu o 1 015 tys. zł. Wartość rezerw z tytułu podatku odroczonego uległa zmniejszeniu o kwotę 871 tys. zł. Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego są kompensowane i prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto. Po kompensacji wartość netto aktywa z tytułu podatku odroczonego wyniosła 3 422 tys. zł (31 grudnia 2025 r.: 3 566 tys. zł).

Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły istotne transakcje nabycia lub sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych.

Informacje o istotnych zobowiązaniach z tytułu nabycia rzeczowych aktywów trwałych

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły istotne zobowiązania z tytułu nabycia rzeczowych aktywów trwałych.

Informacje o istotnych rozliczeniach z tytułu spraw sądowych

Na koniec okresu sprawozdawczego oraz na dzień przekazania sprawozdania względem Emitenta i pozostałych jednostek Grupy Kapitałowej NTT System nie wszczęto przed sądami, organami właściwymi dla postępowania arbitrażowego lub organami administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Emitenta lub jednostki od niego zależnej, których łączna wartość byłaby istotna.

Informacje na temat zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych Emitenta

Emitent oraz spółka zależna nie zidentyfikowała znaczących zmian sytuacji gospodarczej lub warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów lub zobowiązań finansowych.

Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

Emitent oraz spółka zależna nie posiadają kredytów lub pożyczek z naruszonymi istotnymi postanowieniami umowy.

3. Organizacja Grupy Kapitałowej Emitenta

Według stanu na koniec okresu sprawozdawczego NTT System S.A. jest podmiotem dominującym w stosunku do poniższego podmiotu zależnego:

NTT Technology sp. z o.o. z siedzibą w Zakręcie, ul. Trakt Brzeski 89. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

Emitent objął skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za I kwartał 2026 r. spółkę NTT Technology sp. z o.o. (metoda pełna).

NTT System S.A. posiada następujące udziały w innym przedsiębiorstwie, stanowiące inwestycje długoterminowe:

Udziały Emitenta w innym podmiocie – wg stanu na 31 marca 2026 r.

Nazwa spółki	Adres	Ilość posiadanych udziałów/ akcji	Wartość nominalna udziałów/ (akcji)	Łączna wartość nominalna udziałów/ akcji	Łączny kapitał zakładowy (zarejestrowany)	Udział % w kapitale zakładowym
NTT Technology sp. z o.o.	05-077 Warszawa- Wesoła, Zakręt ul. Trakt Brzeski 89	10 000	50 zł	500 000 Zł	500 000 zł	100%

NTT Technology spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Zakręcie, ul. Trakt Brzeski 89, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy KRS, pod numerem 0000237030.

Kapitał zakładowy spółki wynosi 500 tys. zł. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki i 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

Pomiędzy Emitentem a spółką zależną nie wystąpiły istotne powiązania gospodarcze w okresie sprawozdawczym.

Przedmiotem działalności spółki zależnej jest:

- PKD 46.51.Z - Sprzedaż hurtowa komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania
- PKD 46.52.Z - Sprzedaż hurtowa sprzętu elektronicznego i telekomunikacyjnego oraz części do niego
- PKD 46.66.Z - Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń biurowych
- PKD 46.69.Z - Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń
- PKD 46.43.Z - Sprzedaż hurtowa elektrycznych artykułów użytku domowego
- PKD 33.13.Z - Naprawa i konserwacja urządzeń elektronicznych i optycznych
- PKD 33.20.Z - Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia
- PKD 46.19.Z - Działalność agentów zajmujących się sprzedażą towarów różnego rodzaju
- PKD 62.02.Z - Działalność związana z doradztwem w zakresie informatyki
- PKD 62.09.Z - Pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych.

4. Wskazanie skutków zmian w strukturze Grupy Kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy Kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W okresie objętym niniejszym raportem kwartalnym nie miały miejsca zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Emitenta.

5. Sezonowość sprzedaży

W działalności Grupy Kapitałowej NTT System pojęcie sezonowości sprzedaży odnosi się raczej do czynników, które okresowo wpływają w istotny sposób na wyniki finansowe Grupy.

Do takich czynników należą rozstrzygnięcia przetargów publicznych, w których biorą udział partnerzy handlowi NTT System S.A. oraz jej Grupy Kapitałowej. Zauważalna jest zwiększona sprzedaż w okresach „Black week”, przed Świętami Bożego Narodzenia, w okresie Pierwszych Komunii Świętych czy rozpoczęcia roku szkolnego. Również w pierwszym kwartale kalendarzowym każdego roku Grupa odnotowuje często zwiększoną sprzedaż, będącą efektem wzmożonych zakupów poświątecznych dokonywanych przez firmy, instytucje i klientów indywidualnych. Odwrotna sytuacja ma miejsce w okresie wakacyjno-urlopowym, kiedy obserwujemy znacznie mniejsze zainteresowanie klientów zakupami.

Powyższe są okresami występującymi regularnie i dotyczą zmian aktywności zakupowej w wielu segmentach rynku. Zdarzają się jednak czynniki, które wpływają bezpośrednio na branżę producentów i dystrybutorów sprzętu informatycznego tak jak np. okres pandemii, który wymusił wzmożone zakupy sprzętu do zdalnej pracy i nauki, czy ogłoszone programy rządowe dot. zakupu komputerów dla uczniów oraz bonu na zakup komputerów dla nauczycieli.

6. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Kapitałowej Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ	Okres od 01.01.2026 do 31.03.2026	Okres od 01.01.2025 do 31.12.2025	Okres od 01.01.2025 do 31.03.2025
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	288 391	1 389 220	252 138
Koszt własny sprzedaży	(264 210)	(1 266 721)	(230 058)
Zysk brutto ze sprzedaży	24 181	122 499	22 080
Koszty sprzedaży	(11 944)	(64 678)	(11 702)
Koszty zarządu	(2 506)	(9 542)	(2 061)
Pozostałe przychody operacyjne	4 298	5 469	836
Pozostałe koszty operacyjne	(2 413)	(6 866)	(2 887)
Zysk z działalności operacyjnej	11 616	46 882	6 266
Przychody finansowe	764	2 059	1 925
Koszty finansowe	(3 516)	(5 891)	(1 000)
Zysk przed opodatkowaniem	8 864	43 050	7 191
Podatek dochodowy	(1 821)	(9 128)	(1 388)
Zysk netto z działalności kontynuowanej	7 043	33 922	5 803
Zysk netto	7 043	33 922	5 803
Całkowite dochody razem	7 043	33 922	5 803

Grupa Kapitałowa NTT System prowadzi główną działalność na rynku producentów i dystrybutorów sprzętu informatycznego, w szczególności komputerów, podzespołów i peryferii komputerowych.

Produkowane przez NTT System S.A. komputery stacjonarne, komputery typu AIO (All-In-One), serwery, notebooki mają szerokie spektrum konfiguracji i wykorzystują najnowocześniejsze technologie. Emitent produkuje sprzęt zarówno pod własną marką, jak i pod markami zleconymi przez klientów.

Oferta dystrybucyjna Grupy Kapitałowej jest uzupełniona o komputery, notebooki i tablety innych producentów oraz podzespoły i peryferia komputerowe, a także jest rozszerzana o tzw. elektronikę użytkową, w szczególności o smartfony i akcesoria do nich.

W I kwartale 2026 r. Grupa Kapitałowa NTT System uzyskała przychody w wysokości 288,4 mln zł, w porównaniu do 252,1 mln zł osiągniętych w analogicznym okresie roku 2025, co oznacza wzrost o ok. 14%. Grupa wygenerowała zysk przed opodatkowaniem w wysokości 8 864 tys. zł w porównaniu do 7 191 tys. zł w analogicznym okresie roku ubiegłego, co oznacza wzrost o ok. 23%. W tym samym okresie zysk netto Grupy Kapitałowej wzrósł o 1 240 tys. zł, tj. o ok. 21% (do 7 043 tys. zł), co wynika przede wszystkim z poprawy rentowności działalności operacyjnej.

Na poziomie jednostkowym zysk netto Jednostki Dominującej wyniósł 18 242 tys. zł wobec 5 619 tys. zł w analogicznym okresie roku ubiegłego. Na różnicę tę wpłynęła głównie otrzymana dywidenda w wysokości 12 000 tys. zł od spółki zależnej NTT Technology sp. z o.o., która w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym podlega wyłączeniu konsolidacyjnemu i nie wpływa na wynik Grupy Kapitałowej.

Na wyniki Grupy Kapitałowej NTT System w I kwartale 2026 r. wpłynął przede wszystkim ok. 16% wzrost przychodów na rynku polskim we wszystkich kanałach sprzedaży (udział w sprzedaży ogółem ok. 93%).

Na umocnienie sprzedaży i marży wpływ miało m. in. wdrożenie nowego konfiguratora komputerów NTT bezpośrednio w punkcie sprzedaży naszych kontrahentów operujących w kanale retail. Dodatkowo notebooki pod marką własną NTT SYSTEM zostały wprowadzone do sprzedaży w kanale sieci handlowych retail.

W omawianym okresie spadł udział i wartość dystrybucji smartfonów.

Grupa Kapitałowa pracuje nad rozwojem marek własnych, w tym marki HIRO, skupiającej produkty dla segmentu graczy - komputery, notebooki i akcesoria. Produkty marki HIRO są wizytówką dla produktów NTT, dlatego regularnie wprowadzamy do oferty najnowsze rozwiązania technologiczne świadczące o prestiżu tych produktów. Aktualnie

pod marką HIRO sprzedawane są myszki, klawiatury, podkładki pod myszki, torby do laptopów, mikrofony, słuchawki oraz komputery stacjonarne.

Po kilku latach przerwy Grupa Kapitałowa NTT System wróciła do produkcji i sprzedaży notebooków sygnowanych marką NTT Book. Jest to produkt przeznaczony do kanału detalicznego i biznesowego, dla tych odbiorców, którzy szukają niezawodnego i szybkiego urządzenia do pracy i rozrywki. Wiążemy z tym produktem bardzo duże nadzieje handlowe. Poza tym Grupa Kapitałowa nieustająco pracuje nad rozwojem produktów uznanych za przyszłościowe, w tym np. oferty smart home oraz oferty świadczonych usług.

Na działalność Grupy Kapitałowej w pierwszym kwartale 2026 r. wpłynęła zmiana struktury i poziom kosztów operacyjnych (wynagrodzenia, koszty materiałów i usług, koszty finansowania zewnętrznego). Zmiany te zostały odpowiednio uwzględnione w bieżącym zarządzaniu Grupą.

Jednostka Dominująca Grupy Kapitałowej, NTT System S.A. ma największy udział w wynikach Grupy. Poniżej przedstawiono najważniejsze informacje związane z jej działalnością i działalnością Grupy Kapitałowej.

Spółka NTT System S.A. produkuje komputery (serie Business, Home, Game, HIRO, Office, AIO, Nettop), serwery (serie Tytan, Atlas i Storage) oraz terminale sieciowe (seria NTT LaNeo).

Emitent zamierza umocnić swoją pozycję na rynku rozrywki poprzez rozbudowę oferty skierowanej do użytkowników domowych i graczy komputerowych. W tym zakresie Spółka oferuje komputery w różnych konfiguracjach i przedziałach cenowych: od popularnych, niskobudżetowych konfiguracji serii Home, poprzez konfigurację dla bardziej wymagających użytkowników (Game), a kończąc na ofercie skierowanej dla profesjonalnych graczy komputerowych, wymagających sprzętu o najwyższych parametrach wydajnościowych (HIRO). Uzupełnieniem oferty komputerów jest oferta akcesoriów dla użytkowników pod marką HIRO: w tym m.in. klawiatury, myszki, podkładki, torby, słuchawki, głośniki, mikrofony, itd. Produkty NTT System dla graczy – komputery i akcesoria – cieszą się wysoką oceną użytkowników.

Poza grupą produktów przeznaczonych dla graczy Emitent wprowadził do sprzedaży nowe platformy mobilne NTTbook, wysoko rozwinięte technologicznie o bardzo dobrej jakości i wydajności. Po pierwszym kwartale sprzedaży można stwierdzić, że produkt odpowiada potrzebom rynkowym.

Spółka stawia na własne produkty i budowę marek własnych. Poszukuje produktów i towarów, na których będzie można realizować wyższe marże. NTT System S.A i jej produkty były wielokrotnie nagradzane i wyróżniane w minionych okresach.

Stale rozwijana jest także oferta dla sektora biznesowego i publicznego w zakresie komputerów i serwerów (własnej produkcji, jak i innych producentów). Serwery, komputery NTT Business i AIO swoimi parametrami dorównują produktom czołowych globalnych marek, a niektóre zastosowane w nich rozwiązania, stanowiące wartość dodaną produktów NTT System, są wręcz unikatowe na rynku, co znajduje potwierdzenie w uznaniu klientów. Świadczą o tym m.in. realizowane przez nas dostawy do Wojska Polskiego (Inspektorat Uzbrojenia), polskich sądów, Izby Administracji Skarbowej czy Komendy Głównej Policji. Komputery AIO oferują wszechstronność zastosowań i co istotne są energooszczędne oraz tanie w eksploatacji. Naszą propozycją jest bardzo szeroki wachlarz konfiguracji, nie spotykany do tej pory na rynku oraz krótki czas realizacji zamówień. Emitent dokłada starań aby dostarczać klientom zamówione przez nich konfiguracje komputerów najczęściej w ciągu 48 godzin od dnia złożenia zamówienia. Spółka wspomaga również swoją wiedzą zagranicznych producentów sprzętu IT, w dostosowaniu ich produktów do wymagań polskiego rynku.

Grupa Kapitałowa NTT System z powodzeniem prowadzi sprzedaż produktu Blue Bolt - innowacyjnego rozwiązania w obszarze Smart Home. Jest to system wraz z oprogramowaniem do kontroli dostępu, między innymi za pomocą smartfona. System ten jest nieustannie rozwijany i wzbogacany o nowe funkcjonalności, co przekłada się na rosnące uznanie wśród klientów i zwiększające się przychody ze sprzedaży. Wiele projektów realizowanych jest poza granicami Polski, co skłania do rozważenia otwarcia lokalnych biur. Dzięki temu Grupa Kapitałowa NTT System może jeszcze lepiej dostosować swoją ofertę do potrzeb międzynarodowych klientów.

Grupa Kapitałowa NTT System, równoległe do swoich innych działań, nawiązała współpracę z klientem z sektora obronnego. W wyniku tej współpracy opracowano i wdrożono do produkcji specjalistyczny komputer przeznaczony dla zastosowań obronnych i wojskowych.

W 2026 roku trwają intensywne prace projektowe nad kolejnymi innowacyjnymi rozwiązaniami w tej dziedzinie. Choć te skomplikowane projekty, nad którymi pracują zespoły inżynierów, nie są jeszcze widoczne w aktualnych wynikach finansowych firmy, emitent przewiduje ich sprzedaż jeszcze w tym samym roku. Te zaawansowane technologicznie projekty stanowią ważny element strategii rozwoju Grupy Kapitałowej NTT System.

NTT System S.A. to nie tylko producent, ale również dostawca usług dla swoich klientów. Spółka nieustannie poszerza swoją ofertę, dodając do niej usługi produkcyjne, montażowe oraz serwisowe. Te usługi obejmują między innymi montaż i serwis komputerów oraz urządzeń z obszaru elektro-mobilności.

Spółka świadczy również usługi wynajmu sprzętu komputerowego i innych towarów znajdujących się w naszej ofercie, głównie na cele turniejów e-sportowych.

W zakresie dystrybucji NTT System S.A. sprzedaje głównie produkty renomowanych międzynarodowych producentów takich jak Lenovo (komputery, notebooki, ultrabooki, tablety), Motorola (smartfony), MSI (notebooki, komputery stacjonarne, komponenty), Microsoft (oprogramowanie, konsole, gry i akcesoria), Acer (notebooki i komputery stacjonarne, hulajnogi, monitory, rzutniki), Intel (procesory), dyski SSD, HP (notebooki, akcesoria), AMD (procesory), Hyper-X (produkty gamingowe, słuchawki), Gigabyte (monitory), Oppo (smartfony, słuchawki), Realme (smartfony, akcesoria), Vivo (smartfony, akcesoria), OnePlus (smartfony), Infinix (smartfony, słuchawki, akcesoria), Huawei- Amazfit (smartwatche), Hikvision (dyski SSD), Tineco (nowoczesne urządzenia do utrzymania czystości).

W zakresie komponentów komputerowych i pozostałego sprzętu trzon oferty NTT System S.A. stanowią produkty Microsoft, Gigabyte, ASRock, Asus, TP-Link, Mercusys, Gembird, AlinOne, Orvaldi, MSI, Acer, Kiano, Motus, Tucano, Kingston, HP-HyperX, Samsung, Xiaomi, Peach (produkty biurowe), Canon, LG, Siemens, Linkword, Supermicro, Iiyama, Trust, ZTE. Emitent pracuje jednocześnie nad optymalizacją oferty dla klientów z segmentu reseller, e-tail i retail. Spółka chce aby była ona maksymalnie atrakcyjna zarówno dla dużych podmiotów, jak i tych mniejszych. To samo tyczy się klientów zagranicznych. Klient, który zwiąże się z nami na dłużej może liczyć na indywidualne podejście, asystę i wsparcie biznesowe.

Emitent pracuje nad wprowadzeniem do oferty nowych linii dystrybucyjnych. Tu wymienić należy rozpoczęcie współpracy z jednym z największych producentów smartfonów – firmą VIVO. Spółka nie wyklucza także rozszerzenia oferty dystrybucyjnej o zupełnie nowe obszary, w których dotychczas nie działała. Przykładem takich działań jest wprowadzenie do oferty produktów AGD marki Tineco. Jednocześnie NTT System S.A. istotnie rozszerzyła ofertę komputerów oraz smartfonów, a także urządzeń peryferyjnych specjalnego przeznaczenia. W tym ostatnim zakresie współpracuje z wiodącymi operatorami telekomunikacyjnymi w Polsce – Plus, Play, Orange i T-Mobile.

Należy nadmienić, że drastyczne podwyżki cen komponentów opartych na strukturach krzemowych, pamięci i dysków SSD spowodowały znaczące podniesienie cen SRP (komputerów stacjonarnych, zarówno marki własnej, jak i marek obcych, notebooków, tabletów, smartfonów) zarówno dla użytkowników końcowych, jak i dla biznesu, co znacząco schłodziło popyt w Q1 2026. Podwyżki cen u producentów półprzewodników nie przenoszą się w czasie rzeczywistym na ceny wyrobów gotowych, ale obserwujemy proces wzrostu cen SRP.

Wyniki za I kwartał 2026 r. napawają nadzieją i optymizmem w zakresie tego, co powinno wydarzyć się w kolejnych kwartałach, tak aby zakończyć rok obrotowy zgodnie z założeniami, a nawet wygenerować nadwyżkę nad plan. Analizując wyniki pierwszego kwartału 2026 roku, Grupa jest przekonana, że realizuje przyjęte założenia dotyczące roku 2026. Brane są pod uwagę zachowania rynku związane z niestabilną sytuacją popytu będącą następstwem sytuacji geopolitycznej na świecie, a w szczególności w Europie.

Nadzieją na umocnienie tendencji wzrostowej może być nowa runda Krajowego Planu Odbudowy (KPO).

Zarząd dostrzega ryzyka rynkowe, które mogą negatywnie wpływać na rentowność NTT System S.A. i jej Grupy Kapitałowej. Opis tych czynników znajduje się w akapicie zatytułowanym „Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału”.

Umowy zawarte przez spółki Grupy Kapitałowej NTT System w I kwartale 2026 r., o których Emitent informował w raportach bieżących:

Podpisanie aneksu do umowy faktoringu z PKO Faktoring S.A.

Zarząd NTT System S.A. (dalej: „Spółka”, „Emitent”) poinformował w raporcie bieżącym nr 2/2026 z dnia 2 marca 2026 r., iż Spółka otrzymała podpisany przez PKO Faktoring S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: „Faktor”) aneks nr 8 do warunków szczegółowych umowy faktoringu krajowego z przejściem ryzyka z dnia 24 czerwca 2015 roku. Zgodnie z postanowieniami aneksu limit faktoringowy przyznany Spółce został zwiększony do kwoty 70 000 000,00 zł (słownie: siedemdziesiąt milionów złotych) i może być wykorzystywany w zł, EUR oraz USD.

Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych w obrocie dla tego rodzaju umów. Informacje o zawartej Umowie Faktoringowej Emitent przekazał w raportach bieżących nr 14/2015 z dnia 07 lipca 2015 r., nr 17/2015 z dnia 28 września 2015 r., nr 14/2016 z dnia 13 lipca 2016 r., nr 15/2017 z dnia 14 lipca 2017 r., nr 21/2018 z dnia 17 sierpnia 2018 r., nr 27/2018 z dnia 31 października 2018 r., nr 16/2019 z dnia 31 maja 2019 r., nr 26/2019 z dnia 22 listopada 2019 r., nr 18/2020 z dnia 27 maja 2020 roku, nr 35/2020 z dnia 03 grudnia 2020 roku, nr 37/2020 z dnia

22 grudnia 2020 roku, nr 21/2021 z dnia 08 grudnia 2021 roku, 03/2022 z dnia 18 marca 2022 roku, 02/2023 z dnia 16 lutego 2023 roku, 02/2024 z dnia 11 stycznia 2024 roku, 04/2024 z dnia 05 lutego 2024 roku, 01/2025 z dnia 03 stycznia 2025 roku oraz 21/2025 z dnia 12 grudnia 2025 roku.

Umowy zawarte przez spółki Grupy Kapitałowej NTT System po I kwartale 2026 r., o których Emitent informował w raportach bieżących:

Podpisanie umowy faktoringu odwrotnego z Pekao Faktoring Sp. z o.o.

Zarząd NTT System S.A. (dalej: „Spółka”, „Emitent”) poinformował w raporcie bieżącym nr 3/2026 z dnia 5 maja 2026 r., iż w dniu 5 maja 2026 r. wpłynęła do Spółki podpisana przez Pekao Faktoring Sp. z o.o. z siedzibą w Lublinie (dalej: „Faktor”) umowa faktoringu odwrotnego „Umowa finansowania dostaw nr 44/2026”.

Przedmiotem Umowy jest świadczenie przez Faktora na rzecz Emitenta usług finansowania wierzytelności pieniężnych przysługujących Dostawcom wobec Spółki, wynikających z zawieranych przez Spółkę z Dostawcami Umów handlowych. Umowa została zawarta na czas nieokreślony. Strony ustaliły maksymalną kwotę zaangażowania Faktora na poziomie 40 000 000,00 zł (słownie: czterdzieści milionów złotych) lub równowartości tej kwoty w USD.

Wynagrodzenie przysługujące Faktorowi nie odbiega od wysokości wynagrodzeń występujących na rynku usług faktoringowych i liczone jest od wartości brutto każdej faktury VAT potwierdzającej istnienie wierzytelności. Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych w obrocie dla tego rodzaju umów. Spółka upoważniła Faktora do potrącenia wszelkich należnych mu wierzytelności względem Emitenta z wierzytelności przysługujących Spółce wobec Faktora z jakichkolwiek tytułów, także niewymagalnych.

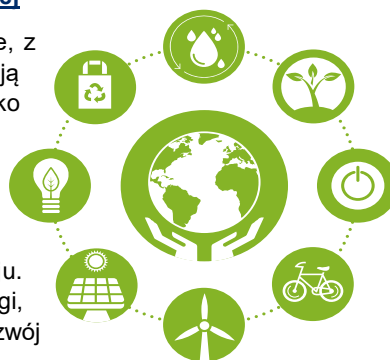
Zabezpieczeniem linii faktoringowej przewidzianym w umowie są:

- weksel własny in blanco wystawiony przez Spółkę wraz z deklaracją wekslową;
- zastaw rejestrowy na pełnowartościowych zapasach stanowiących własność Spółki o wartości minimum 40 000 000,00 zł wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej;
- pełnomocnictwo do dysponowania rachunkami bankowymi Spółki w zł i USD prowadzonymi przez Bank Polska Kasa Opieki S.A.

Aktywność Spółki w obszarze odpowiedzialności społecznej

Odpowiedzialność społeczna to strategia zarządzania zgodnie, z którą firmy w swoich procesach biznesowych uwzględniają interesy społeczne, aspekty środowiskowe oraz relacje z szeroko pojętym spektrum interesariuszy.

Aktywność Grupy NTT System S.A. w obszarze odpowiedzialności społecznej odzwierciedla zaangażowanie kierownictwa i zatrudnionego personelu w działania na rzecz społeczeństwa, środowiska oraz zrównoważonego rozwoju. Emitent nie tylko spełnia obowiązujące w tym zakresie wymogi, ale podejmuje również dodatkowe inicjatywy wspierające rozwój gospodarczy i społeczny oraz ochronę środowiska,



z uwzględnieniem potrzeb społeczeństwa i przyszłych pokoleń. Spółka w swojej codziennej działalności przekazuje pracownikom wiedzę na temat odpowiedzialnych postaw oraz dąży do wywierania pozytywnego wpływu na postawę partnerów biznesowych zarówno polskich jak i zagranicznych.

Pracownicy Emitenta oraz jego partnerzy biznesowi zobowiązani są do przestrzegania wdrożonych regulacji takich jak: Polityka odpowiedzialności społecznej SA 8000, Polityka zintegrowanego systemu zarządzania, Polityka antykorupcyjna, Kodeks postępowania biznesowego oraz Kodeks postępowania Dostawców.

W NTT System S.A. odpowiedzialność społeczna uznawana jest za jedną z podstawowych wartości kultury organizacyjnej. Działania Spółki są przejrzyste i prowadzone zgodnie z zasadami ładu korporacyjnego, poszanowaniem praw człowieka i prawa pracy, regulacjami środowiskowymi, przepisami antykorupcyjnymi, zasadami uczciwych praktyk operacyjnych, a także z uwzględnieniem zagadnień konsumenckich oraz zaangażowania społecznego. Właściwy dobór zasad i procedur zapewnia stabilne i efektywne funkcjonowanie na coraz bardziej wymagającym rynku. Najważniejszym celem i zobowiązaniem Spółki jest budowanie zadowolenia i zaufania wszystkich interesariuszy w szczególności: Klientów, Dostawców, Akcjonariuszy, Pracowników i Społeczeństwa.



Uznając odpowiedzialność społeczną za jeden z kluczowych filarów prowadzenia działalności, Spółka NTT System S.A. jako jedna z nielicznych firm na polskim rynku wdrożyła system zarządzania odpowiedzialnością społeczną SA 8000:2014 oraz uzyskała certyfikat potwierdzający zgodność z wymaganiami tego standardu. Certyfikat ten stanowi potwierdzenie, że działania Spółki wykraczają poza zakres podstawowych wymogów prawnych, i są ukierunkowane na osiągnięcie jak najlepszych efektów inicjatyw społecznych, środowiskowych oraz poprawy bezpieczeństwa pracy.

Norma SA 8000 opiera się na wytycznych międzynarodowych organizacji zajmujących się ochroną praw człowieka takich jak: Powszechna Deklaracja Praw Człowieka ONZ, Konwencja Narodów Zjednoczonych, Konwencja Praw Dziecka i Konwencja Międzynarodowej Organizacji Pracy, nawiązuje również do standardów z zakresu jakości, środowiska i BHP. Emitent prowadzi swoją działalność z poszanowaniem godności i praw człowieka. Spółka nie akceptuje, także u partnerów biznesowych, pracy dzieci i pracy przymusowej oraz nie toleruje dyskryminacji ze względu na płeć, rasę, pochodzenie etniczne, narodowość, poglądy religijne i polityczne, niepełnosprawność, wiek oraz orientację seksualną. Pracownicy Emitenta traktowani są z szacunkiem i godnością. Obowiązuje zasada równości wobec prawa i wszyscy są zobowiązani do przestrzegania tych samych zasad niezależnie od zajmowanego stanowiska w Spółce.

W związku z certyfikacją systemu odpowiedzialności społecznej SA 8000:2014 Emitent dwa razy w roku poddawany jest niezależnym audytom zewnętrznym. Działania Spółki uzyskują pozytywną ocenę, co potwierdza skuteczność realizacji założonych celów oraz prawidłowe funkcjonowanie systemu i zgodne z wymaganiami ciągle doskonalenie systemu odpowiedzialności społecznej. W lutym 2026 roku Spółka z sukcesem przeszła kolejny planowany audyt potwierdzający zgodność z wymaganiami normy.

W Spółce przestrzegana jest zasada „zero tolerancji dla korupcji”. W codziennej działalności Emitent kieruje się wiarygodnością, a wszelkie próby korupcji są nieakceptowalne. Dbając o rozwój kultury etycznego prowadzenia biznesu, opartej na społecznej odpowiedzialności i przestrzeganiu przepisów prawa, Spółka wdrożyła Politykę Antykorupcyjną, której celem jest budowanie zaufania oraz propagowanie uczciwych i etycznych postaw wśród swoich pracowników, współpracowników oraz partnerów biznesowych.

Jednym z ważnych obszarów w firmie jest prowadzenie odpowiedzialnych i uczciwych działań w zakresie komunikacji. Wszystkie przedsięwzięcia związane z polityką informacyjną oraz kampanie marketingowe są przeprowadzane w sposób etyczny, przejrzysty i rzetelny. Spółka nie stosuje nieuczciwego marketingu i prowadzi działania w tym zakresie zgodnie z obowiązującymi przepisami. Sposób komunikacji jest dostosowany do poszczególnych grup Interesariuszy, począwszy od akcjonariuszy, klientów przez partnerów biznesowych po pracowników.

Realizując obowiązki Spółki notowanej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, Emitent w sposób terminowy i rzetelny informuje Akcjonariuszy o prowadzonych działaniach oraz wynikach finansowych, publikując raporty bieżące i okresowe.

Ponadto Spółka komunikuje się ze swoimi Interesariuszami za pośrednictwem strony internetowej, newslettera, kanałów social media, tablic informacyjnych i wiadomości e-mail, a także uczestniczy w krajowych i międzynarodowych wydarzeniach oraz targach branżowych. Spółka prowadzi również dialog ze swoimi pracownikami, dbając o rzetelne informowanie zatrudnionych o działalności firmy oraz przysługujących im prawach i obowiązkach pracowniczych.

NTT System S.A. jako Spółka odpowiedzialna społecznie powołała Zespół ds. Odpowiedzialności Społecznej w skład, którego wchodzi przedstawiciele Zarządu, kierownictwa oraz pracowników. Głównym zadaniem zespołu jest koordynacja, monitorowanie, nadzorowanie i rozwijanie strategii, prowadzenie działań oraz projektów związanych z zaangażowaniem społecznym, ochroną środowiska oraz etyką w biznesie.

W NTT System S.A. funkcjonuje system umożliwiający wszystkim Interesariuszom wewnętrznym jak również zewnętrznym zgłaszania nieprawidłowości, nadużyć, nieetycznych zachowań, wszelkich naruszeń prawa, obowiązujących procedur, naruszeń korupcyjnych, standardów etycznych oraz standardów odpowiedzialności społecznej dotyczących firmy jak również całego łańcucha dostaw. Formularze zgłoszeń dostępne są na stronie internetowej Spółki dla wszystkich zainteresowanych stron. Spółka powołała dedykowany zespół oraz zobowiązała się do rzetelnego i uczciwego rozpatrywania każdego zgłoszenia, jednocześnie zapewniając zgłaszającemu możliwość zachowania anonimowości i gwarantując brak działań odwetowych.

Emitent posiada wdrożony Zintegrowany System Zarządzania zgodny z wymaganiami norm ISO 9001 (systemu zarządzania jakością), ISO 14001 (systemu zarządzania środowiskowego), ISO 45001 (systemu zarządzania BHP), ISO 27001 (systemu zarządzania bezpieczeństwem informacji) oraz ISO 50001 (systemu zarządzania energią) w zakresie produkcji i sprzedaży sprzętu informatycznego i teleinformatycznego, dystrybucji podzespołów i akcesoriów ICT oraz materiałów eksploatacyjnych, usług serwisowych oraz projektowaniu systemów informatycznych. We wrześniu 2025 roku w Spółce odbył się audyt nadzoru zintegrowanego systemu zarządzania, przeprowadzony przez niezależną jednostkę certyfikującą Polskie Centrum Badań i Certyfikacji S.A. Podczas audytu wykazano zgodność systemu zarządzania z wymaganiami norm, co świadczy o skuteczności i efektywności prowadzonych przez Emitenta działań.

Dla Spółki bardzo ważną kwestią jest zapewnienie bezpieczeństwa informacji pozyskanych w trakcie realizacji procesów biznesowych, ochrona danych osobowych pracowników oraz kontrahentów i ich pracowników.

W ramach dbania o przejrzystość swoich działań Spółka wprowadziła w relacjach z Interesariuszami klauzule dotyczące poufności, sposobu przetwarzania oraz ochrony danych osobowych oraz wdrożyła nową wersję normy ISO 27001:2023 systemu zarządzania bezpieczeństwem informacji zapewniając skuteczne zarządzanie ryzykiem, ochronę danych przed zagrożeniami oraz spełnienie przepisów prawa.

W Spółce stosowane są procedury bezpieczeństwa i higieny pracy, zgodne z aktualnie obowiązującymi przepisami, adekwatne do poziomu ryzyka wynikającego ze specyfiki prowadzonej działalności. Spółka zapewnia bezpieczne miejsca pracy pracownikom własnym i kontrahentom świadczącym usługi na rzecz Emitenta. NTT podejmuje szereg działań mających na celu zapewnienie odpowiednich warunków pracy oraz minimalizację ryzyka wypadków przy pracy i chorób zawodowych. W ramach dbania o bezpieczeństwo i właściwe warunki pracy swoich pracowników firma wdrożyła i certyfikowała system zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy PN-EN ISO 45001:2024 oraz wprowadziła Politykę BHP. Celem Polityki BHP jest utrzymanie oraz doskonalenie zdrowego i bezpiecznego środowiska pracy oraz minimalizacja ryzyka dla pracowników oraz partnerów biznesowych.

Zmiany środowiskowe spowodowane zmianami klimatycznymi nieustannie wpływają na światową gospodarkę i społeczeństwo, dlatego Emitent stara się ustawicznie zmniejszyć negatywne oddziaływanie prowadzonej działalności na środowisko przyrodnicze. Realizując cele środowiskowe wdrożył i certyfikował systemy zarządzania środowiskowego PN- EN ISO14001:2015 oraz zarządzania energią PN-EN ISO 50001:2018.

W ramach działań związanych z ochroną środowiska Spółka podejmuje szereg aktywności minimalizujących wpływ na otoczenie. Firma przyjęła regulacje ograniczające negatywny wpływ na środowisko takie jak polityka środowiskowa, segregacja odpadów, edukacja ekologiczna pracowników, włączenie używania energii odnawialnej do strategii biznesowej, poprawę efektywności energetycznej, świadome zakupy pod względem zużycia energii produktów na potrzeby Spółki oraz wdrażanie ekologicznych produktów.

Emitent korzysta z odnawialnych źródeł energii, wykorzystując energię wyprodukowaną przez zainstalowane w siedzibie Spółki panele fotowoltaiczne. Instalacja fotowoltaiczna jest jednym z efektywniejszych sposobów wykorzystania energii słonecznej.

Tak pozyskana energia jest przyjazna dla środowiska, nie emituje zanieczyszczeń, hałasu, dwutlenku węgla, a wytworzona energia przekłada się na oszczędności finansowe i zmniejsza ilość zakupywanej energii. Do grudnia 2025 roku zainstalowane panele fotowoltaiczne wyprodukowały energię elektryczną z promieniowania słonecznego, stanowiącą ekwiwalent 482 zasadzonych drzew oraz redukcji emisji CO₂ o 176,07 t. Spółka jako świadomy i odpowiedzialny konsument energii, chroniący środowisko naturalne korzysta z instalacji fotowoltaicznej, a w 2025 roku zakupywała energię elektryczną pochodzącą w 100% z odnawialnych źródeł energii.

Od 2022 roku NTT System S.A. produkuje komputery certyfikowane zgodnie ze światowym certyfikatem zrównoważonego rozwoju TCO Certified. W 2023 roku Spółka realizując założone cele wprowadziła na polski rynek kolejne produkty potwierdzone certyfikatem TCO. W 2023 roku Spółka uzyskała TCO Certified gen. 9 dla komputera All-in-One model NTT Business WA900 Series oraz dla komputera stacjonarnego NTT Business W900A. Natomiast w kwietniu 2024 roku Emitent otrzymał TCO Certified gen. 9 dla notebooka model B15 i tym samym poszerzył swoją ofertę certyfikowanych produktów. Wprowadzanie oraz utrzymanie restrykcyjnych norm TCO Certified dla produktów wymagało i cały czas wymaga od Spółki spełniania szeregu kryteriów zrównoważonego rozwoju wykraczających poza obowiązujące ustawodawstwo i standardy branżowe, corocznie weryfikowanych przez niezależnych audytorów.

W 2025 roku NTT System S.A. dołączyła do grona producentów, których produkty posiadają globalny certyfikat ekologiczny EPEAT.

Spółka uzyskała certyfikat EPEAT Bronze dla komputera stacjonarnego model NTT Business W 900A, komputera All-in-One model NTT Business WA 900W oraz laptopa NTT Book B15. Urządzenia znajdujące się w rejestrze EPEAT muszą spełniać rygorystyczne kryteria środowiskowe oraz społeczne, jak również w minimalnym stopniu wpływać na środowisko naturalne. Wprowadzenie oraz utrzymanie restrykcyjnych norm TCO Certified oraz EPEAT dla produktów wymagało i cały czas wymaga od Spółki spełniania szeregu kryteriów zrównoważonego rozwoju wykraczających poza obowiązujące ustawodawstwo i standardy branżowe.

Kolejnym potwierdzeniem podejmowania przez Emitenta szeregu działań mających na celu zapewnienie Klientom produktów najwyższej klasy jest otrzymane w marcu 2024 roku wyróżnienie przyznane przez redakcję magazynu Forbes Polska. Spółka została laureatem rankingu miesięcznika Forbes Diamenty Forbesa 2024 w kategorii firm o poziomie przychodów powyżej 250 mln zł w województwie mazowieckim.

Od grudnia 2023 roku Spółka jest członkiem organizacji Związku Cyfrowa Polska, zrzeszającej importerów i producentów sprzętu elektrycznego i elektronicznego branży RTV i IT działających w Polsce, której celem jest wspieranie rozwoju branży.

Emitent wspiera również odpowiedzialną produkcję i partnerstwo na rzecz zrównoważonego rozwoju nawet w najdalszych zakątkach globu. Spółka jest członkiem organizacji Responsible Minerals Initiative i tym samym wspiera odpowiedzialne pozyskiwanie minerałów na całym świecie, w szczególności na obszarach dotkniętych konfliktami i wysokiego ryzyka. Informacje na temat członków organizacji znajdują się pod poniższym linkiem <https://www.responsiblemineralsinitiative.org/about/members-and-collaborations>.

Emitent jako spółka odpowiedzialna społecznie, korzystając ze swoich możliwości finansowych i organizacyjnych, z różnym natężeniem podejmuje działania na rzecz pracowników i społeczeństwa w Polsce i za granicą.

NTT System S.A. gwarantuje swoim pracownikom wynagrodzenie adekwatne do wykonywanych obowiązków i posiadanych kwalifikacji. Spółka wypłaca wynagrodzenia zgodnie z obowiązującymi regulacjami krajowymi. Pracownicy Emitenta otrzymują dodatkowo pakiet świadczeń w postaci paczek świątecznych, koszulek, bluz, plecaków firmowych, zorganizowanego periodycznie w piątki „Happy Friday”, czyli różnych przekąsek owoców, kanapek czy ciastek, dofinansowania do okularów korekcyjnych oraz możliwość przystąpienia do ubezpieczenia grupowego przez pracowników i członków ich rodzin. Pracownicy mają również możliwość uczestnictwa w organizowanych przez Spółkę integracyjnych spotkaniach firmowych.

Personel Spółki podejmuje działania w miejscu pracy na rzecz otaczającej przyrody. W okresie jesienno-zimowym zespół Spółki dokarmił lokalne ptaki, pomagając przetrwać im trudne warunki atmosferyczne. Na terenie Spółki zostały umieszczone budki lęgowe dla ptaków, domek dla owadów, zainstalowano zbiorniki na deszczówkę jak również prowadzone są sukcesywnie nasadzenia roślin.

W zakresie ochrony środowiska Spółka współpracuje z renomowanymi firmami. Co roku w imieniu Emitenta realizowane są kampanie edukacyjne skierowane do społeczeństwa w zakresie ochrony środowiska mające na celu zwrócenie uwagi na problem zużytych opakowań produktów, sprzętu elektrycznego i elektronicznego oraz baterii i akumulatorów.

W październiku 2025 roku pracownicy Spółki NTT System S.A. aktywnie uczestniczyli w akcji Międzynarodowy Dzień Bez Elektrośmieci. Przez cały miesiąc zbierali zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny, przyczyniając się do ochrony środowiska naturalnego. Dzięki zaangażowaniu pracowników udało się zebrać około 150 kg elektrośmieci, które zostały przekazane wyspecjalizowanej firmie i poddane recyklingowi.

NTT System S.A. współpracuje z fundacjami i organizacjami charytatywnymi, oferującymi wsparcie potrzebującym oraz organizacjami działającymi na rzecz ochrony środowiska, poprawy jakości życia ludności poza Europą, w tym zapewnienia dostępu do czystej wody pitnej.

W grudniu 2024 roku Spółka otrzymała certyfikat Synesgy przyznany przez CRIF Sp. z o.o., potwierdzający, że Spółka w dobrym stopniu spełnia zasady ESG zgodnie z najlepszymi praktykami krajowymi i międzynarodowymi, uwzględniając najważniejsze, istotne i znaczące aspekty związane z ochroną środowiska, kwestiami społecznymi i ładem korporacyjnym. Spółka otrzymała ocenę B, na podstawie własnej oceny ESG za pośrednictwem platformy Synesgy.

Poniżej przedstawiamy przykładowe działania Spółki:

- Współpraca z organizacją ElektroEko – październik 2025 r. - Międzynarodowy Dzień Bez Elektrośmieci - udział pracowników Spółki w projekcie;
- Współpraca z Fundacją To Help Africa – 2025: Wsparcie finansowe na rzecz budowy studni w wiosce Dongo w Tanzanii; – wsparcie projektu edukacyjnego dla kobiet w Handemi oraz dofinansowanie zakupu mundurków szkolnych, obuwia i plecaków dla dzieci, dofinansowanie wyjazdu dla dzieci żyjących w ubogich, wiejskich regionach Tanzanii do Saadani National Park jedyne parku narodowego w Tanzanii położonego nad oceanem;
- Akcja informacyjno-edukacyjna mająca na celu podniesienie świadomości środowiskowej wśród pracowników Spółki w tym udostępnienie dedykowanych pojemników do zbiórki produktów objętych systemem kaucyjnym;
- W czerwcu 2025 wsparcie Rodzinnego Piknik Edukacyjny „POLa RAdości” zorganizowanego z okazji setnej rocznicy rozpoczęcia budowy Instytutu Radowego w Warszawie;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2025 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez ElektroEko Organizację Odzysku Sprzętu Elektrycznego i Elektronicznego S.A.: projekt edukacyjny „Miasto bez elektrośmieci”, Centrum ElektroEkologii.

- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2025 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez Biosystem Organizacja Odzysku Opakowań S.A.: Program Edukacyjny dla Szkół i Przedszkoli – Zbieraj Baterie!, utrzymanie strony edukacyjnej ecowyobraznia.pl, Bioinformator
- Współpraca z Fundacją To Help Africa – grudzień 2023; Wsparcie finansowe na rzecz budowy studni przy szkole w Engusero w Tanzanii; – grudzień 2024 r. - wsparcie finansowe na rzecz remontu szkoły podstawowej w wiosce Makutupa w Tanzanii w Afryce; – styczeń 2025 r. - wsparcie rzeczowe na rzecz doposażenia szkoły podstawowej w wiosce Makutupa w Tanzanii w Afryce;
- Współpraca z Fundacją Dziecięca Fantazja – grudzień 2024 r. - wsparcie finansowe na rzecz organizacji 9. Gali Gwiazdka z Fantazją dla najbardziej potrzebujących dzieci zmagających się z ciężkimi i nieuleczalnymi chorobami oraz niepełnosprawnością;
- Współpraca ze Szkołą Podstawową im. 1 Pułku Szwoleżerów Józefa Piłsudskiego w Malcanowie – grudzień 2024 r., wsparcie rzeczowe na cele statutowe szkoły oraz na rzecz akcji „Szlachetna paczka”;
- Współpraca z fundacją Wielkiej Orkiestry Świątecznej Pomocy na rzecz 31 i 32 Finału WOŚP – styczeń 2023 i 2024;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2023 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez Grupę Kapitałową Biosystem, w ramach akcji Włącz Eco Wyobraźnię m.in.:
- Konkurs „Zbieraj! Baterie i telefony” będący częścią ogólnopolskiego programu edukacyjnego dla szkół na temat prawidłowego pozbywania się zużytych baterii i telefonów komórkowych;
- Prowadzenie i utrzymanie aplikacji mobilnej Biosegregator, ułatwiającej segregowanie odpadów komunalnych, dla wybranych gmin;
- Podhalańskie oraz Nowosądeckie Dni Recyklingu i Czystego Środowiska – cykliczna akcja plenerowa, której celem jest zachęcenie mieszkańców do poprawnego segregowania odpadów komunalnych oraz oszczędzania zasobów naturalnych;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2023 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez EKO-PUNKT Organizację Odzysku Opakowań S.A.:
- Mistrz Recyklingu i Przyjaciele” — Współpraca z Fundacją Chlorofil dla uczniów klas szkół podstawowych z całej Polski;
- Warsztaty i konkursy dotyczące selektywnej zbiórki odpadów i zachowania proekologicznego przeprowadzone przez Regionalne Instalacje Przetwarzania Odpadów w 7 miastach Polski;
- Odpady segregujesz dobrze postępujesz” konkurs plastyczny dla dzieci i wnuków pracowników Hortex;
- Akcja promocyjno-reklamowa promująca właściwe postępowanie z odpadami na billboardach znajdujących się przy marketach Kaufland na terenie Polski;
- Akcja informacyjno-edukacyjna w celu podniesienia świadomości ekologicznej dla pracowników firmy IFA Powertrain;
- Przeprowadzenie 40 warsztatów edukacji recyklingowej na temat segregacji odpadów dla młodzieży w LXII Liceum Ogólnokształcącym Mistrzostwa Sportowego im. Gen. Broni Wł. Andersa w Warszawie;
- Akcja informacyjno-edukacyjna w celu podniesienia świadomości recyklingowej wśród pracowników i sympatyków produktów Grupy Żywiec;
- Pilotaż systemu kaucyjnego wraz z siecią handlową Carrefour oraz oddziałem REMONDIS Sosnowiec;

Spółka realizując swoje cele, wspiera także ofiary wojny w Ukrainie. Aktualnie Emitent zatrudnia 3 uchodźców z Ukrainy. Spółka wspierała także finansowo działania Urzędu Gminy Wiązowna oraz rzeczowo Gminę Miejską Kraków i Miasto st. Warszawa na cele związane z pomocą ofiarom skutków działań wojennych na terytorium Ukrainy.

7. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wojna w Ukrainie oraz coraz większy zasięg konfliktu (wojna i sytuacja polityczno-gospodarcza) na Bliskim Wschodzie wywierają znaczący wpływ na gospodarkę światową, co ma również odzwierciedlenie w sytuacji gospodarczej w Polsce.

Oszacowanie wartościowe tegoż wpływu na funkcjonowanie oraz wyniki Grupy Kapitałowej NTT System nie jest na chwilę obecną możliwe. Na moment sporządzenia sprawozdania nie wystąpiły inne zdarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31.03.2026 r. oraz na wyniki osiągnięte przez Emitenta i jego Grupę Kapitałową. Podstawą uzyskania wyniku finansowego była normalna działalność operacyjna realizowana w oparciu o pozycję rynkową Grupy Kapitałowej.

8. Wskazanie zdarzeń, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe

Po dniu bilansowym, w dniu 5 maja 2026 r., NTT System S.A. zawarła z Bankiem Pekao S.A. umowę faktoringu odwrotnego z limitem 40 000 tys. zł. Umowa ta zwiększa potencjał finansowania kapitału obrotowego Spółki i nie wpływa na sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31 marca 2026 r., natomiast może wpłynąć na strukturę finansowania w kolejnych okresach.

Wojna w Ukrainie, jak i konflikt jaki wybuchł w rejonie Bliskiego Wschodu, wpływają negatywnie na ogólnosiwiatową gospodarkę. W chwili obecnej trudno jednak oszacować skalę przyszłych negatywnych skutków na gospodarkę tych zdarzeń. Grupa Kapitałowa będzie na bieżąco monitorować jej rozwój i ewentualne zdarzenia, które wystąpią, zostaną odzwierciedlone odpowiednio w przyszłych sprawozdaniach finansowych Spółki i Grupy Kapitałowej. W niniejszym sprawozdaniu nie dokonano żadnych korekt z tego tytułu. Oszacowanie wartościowe wpływu skutków wojny w Ukrainie oraz konfliktu jaki wybuchł w rejonie Bliskiego Wschodu na funkcjonowanie oraz wyniki NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej nie jest możliwe.

Na moment sporządzenia sprawozdania nie wystąpiły inne zdarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31 marca 2026r. oraz na wyniki osiągnięte przez Emitenta i jego Grupę Kapitałową. Podstawą uzyskania wyniku finansowego była normalna działalność operacyjna realizowana w oparciu o pozycję rynkową Grupy.

Po dniu bilansowym nie wystąpiły inne zdarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 marca 2026 r. oraz bieżącą i przyszłą sytuację Grupy Kapitałowej.

9. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W I kwartale 2026 r. nie miały miejsca emisja, wykup ani spłata dłużnych lub kapitałowych papierów wartościowych przez Emitenta ani przez jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej NTT System. W okresie sprawozdawczym Emitent posiadał akcje własne nabyte w latach poprzednich.

Akcje własne

Na dzień 31 marca 2026 r. Emitent posiadał 302 232 szt. akcji własnych o łącznej wartości nominalnej 1 813 392,00 zł, co stanowi 2,1822% kapitału zakładowego. Akcje te zostały wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 31 marca 2026 r. jako pomniejszenie kapitału własnego w kwocie 761 tys. zł.

Stan posiadania akcji własnych pozostaje niezmienny w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2025 r.

W I kwartale 2026 r. nie miały miejsca transakcje nabycia ani zbycia akcji własnych.

Program skupu akcji własnych

Program skupu akcji własnych prowadzony jest na podstawie uchwały nr 21 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia NTT System S.A. z dnia 27 czerwca 2024 r. w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabycia akcji własnych (raport bieżący nr 15/2024 z dnia 28 czerwca 2024 r.), w trybie art. 362 § 1 pkt 8 oraz art. 362 § 2 Kodeksu spółek handlowych. Szczegółowe warunki realizacji programu zostały określone uchwałą Zarządu z dnia 11 lipca 2024 r. (raport bieżący nr 17/2024 z dnia 11 lipca 2024 r.). Skup realizowany jest od 9 maja 2014 r. za pośrednictwem własnego rachunku inwestycyjnego Spółki, prowadzonego przez Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska S.A. z siedzibą w Warszawie.

Parametry programu są następujące:

1. Przedmiotem nabycia będą w pełni pokryte akcje własne NTT System S.A. notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie, oznaczone kodem ISIN: PLNTSYS00013.
2. Akcje własne NTT System S.A. będą nabywane w celu dalszej odsprzedaży na podstawie i w granicach upoważnienia udzielonego przez walne zgromadzenie z dnia 27 czerwca 2024 roku.
3. Skup akcji własnych prowadzony będzie za pośrednictwem własnego rachunku inwestycyjnego Spółki, prowadzonego przez Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska S.A. z siedzibą w Warszawie.
4. Zarząd Spółki wyznacza termin umowny, w którym nastąpi rozpoczęcie skupu akcji własnych na dzień 1 sierpnia 2024 roku, skup będzie realizowany do dnia 30 czerwca 2029 roku, nie dłużej jednak niż do chwili wyczerpania środków finansowych przeznaczonych na ich nabycie lub do dnia nabycia maksymalnej liczby akcji zgodnie z punktem 5 i 6 poniżej.
5. Łączna cena nabycia akcji własnych powiększona o koszty ich nabycia nie może przekroczyć wysokości kapitału rezerwowego utworzonego na podstawie Uchwały nr 22 ZWZ NTT System S.A. z dnia 27 czerwca 2024 roku, tj. kwoty 9.600.000,00 zł (słownie: dziewięć milionów sześćset tysięcy złotych).
6. Łączna wartość nominalna nabywanych akcji własnych Spółki nie może przekroczyć 5,78 % wartości kapitału zakładowego Spółki, a maksymalna liczba nabywanych akcji własnych nie może przekroczyć 800.000 (słownie: osiemset tysięcy) sztuk.
7. Cena nabywanych akcji nie może być niższa niż 0,01 zł (słownie: zero złotych jeden grosz) za jedną akcję i nie wyższa niż 12,00 zł (słownie: dwanaście złotych zero groszy) za jedną akcję.

W granicach określonych uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, Rada Nadzorcza może określić minimalną i maksymalną cenę nabywania akcji własnych, po których Zarząd będzie zobowiązany nabywać te akcje.

Zarząd Spółki określał będzie cel nabycia akcji własnych.

Akcje mogą być nabywane na rynku regulowanym oraz poza tym rynkiem z zachowaniem przepisów regulujących obrót papierami wartościowymi spółek publicznych.

W okresie upoważnienia udzielonego na mocy uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia NTT System S.A. w zakresie jej wykonywania, Zarząd Spółki jest zobowiązany do przedstawienia na każdym Walnym Zgromadzeniu informacji o aktualnym stanie dotyczącym:

1. przyczyn lub celu nabycia akcji własnych Spółki,
2. liczbie i wartości nominalnej nabytych lub zbytych akcji własnych spółki, ich udziale w kapitale zakładowym,
3. cenie nabycia lub zbycia i innych kosztach nabycia lub zbycia akcji własnych spółki.

Na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu NTT System S.A. w dniu 27 czerwca 2025 r., nie zostały podjęte uchwały zmieniające warunki programu skupu akcji własnych ustanowione uchwałą nr 21 ZWZ NTT System S.A. z dnia 27 czerwca 2024 r. Program skupu akcji własnych jest kontynuowany na dotychczasowych zasadach.

Po dniu bilansowym, do momentu sporządzenia niniejszego sprawozdania, nie miały miejsca kolejne nabycia ani zbycia akcji własnych.

10. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

Wypłata dywidendy za 2024 rok w kwocie 1 896 687,52 zł (0,14 zł na jedną akcję) została zrealizowana w dniu 19 grudnia 2025 r. i odzwierciedlona w Sprawozdaniu ze Zmian w Kapitale Własnym za rok 2025.

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 4/2026 z dnia 28 maja 2026 r. o podjęciu uchwały w sprawie rekomendacji dla Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy dotyczącej podziału zysku netto Spółki za rok 2025 oraz deklaracji wypłaty dywidendy.

Zgodnie z ww. uchwałą Zarząd będzie rekomendował Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy wypłatę dywidendy w wysokości nieprzekraczającej 0,22 PLN (słownie: dwadzieścia dwa grosze) na jedną akcję, co wg obecnego stanu akcji objętych dywidendą przekłada się na ogólną kwotę nieprzekraczającą 2 980 508,96 PLN (słownie: dwa miliony dziewięćset osiemdziesiąt tysięcy pięćset osiem złotych dziewięćdziesiąt sześć groszy). Jednocześnie Zarząd rekomenduje pozostałą część zysku netto Spółki za 2025 rok w kwocie nie mniejszej niż 18 841 547,91 PLN (słownie: osiemnaście milionów osiemset czterdzieści jeden tysięcy pięćset czterdzieści siedem złotych dziewięćdziesiąt jeden groszy), według obecnego stanu posiadania akcji własnych przez Spółkę, przeznaczyć na zasilenie kapitału zapasowego Spółki.

Podstawą wyżej opisanej rekomendacji, uwzględniającej bieżącą sytuację rynkową, jest chęć utrzymania optymalnego poziomu środków własnych i finansowania kapitału obrotowego oraz dalszego rozwoju Emitenta i jego Grupy Kapitałowej.

Jednocześnie Spółka informuje, iż zgodnie z art. 382 § 3 Kodeksu spółek handlowych niniejsza rekomendacja została skierowana do Rady Nadzorczej Spółki w celu zaopiniowania.

Ostateczna decyzja w przedmiocie podziału zysku NTT System S.A. zostanie podjęta przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki, które jest organem wyłącznie uprawnionym do podejmowania decyzji w sprawie podziału zysku wypracowanego przez Spółkę.

11. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych

AKTYWA

Na dzień 31.03.2026 r. Grupa Kapitałowa NTT System nie posiadała aktywów warunkowych.

ZOBOWIĄZANIA

Na dzień 31.03.2026 r. Jednostka Dominująca Grupy Kapitałowej NTT System S.A. posiadała zobowiązania warunkowe w łącznej wysokości 307 754 tys. zł, w tym:

- Gwarancje usunięcia wad i usterek, zwrotu zaliczki oraz należytego wykonania umowy w ramach zawartych umów handlowych w wysokości 231,6 tys. zł, udzielone przez towarzystwa ubezpieczeniowe spółce zależnej, (zabezpieczone weksłami poręczonymi przez NTT System S.A.),
- Gwarancje wadium w wysokości 132,1 tys. zł, udzielone przez towarzystwa ubezpieczeniowe spółce zależnej, (zabezpieczone weksłami poręczonymi przez NTT System S.A.),
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Spółkę na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu kredytów bankowych w wysokości 21 500 tys. zł
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów faktoringu należnościowego w wysokości 166 500 tys. zł,
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów faktoringu odwrotnego w wysokości 115 000 tys. zł,
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów leasingu w wysokości 149,6 tys. zł,
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów o udzielenie gwarancji ubezpieczeniowych zapłaty długu celnego w wysokości 500 tys. zł,
- Weksel wystawiony przez Emitenta na zabezpieczenie wierzytelności, odsetek i innych kosztów dochodzenia należności związanych z niewykonaniem lub nienależytym wykonaniem zobowiązań wynikających z umów z kontrahentami do kwoty 3 740,8 tys. zł (1 000 tys. USD).

Na dzień 31.03.2026 r. Grupa Kapitałowa NTT System nie była stroną innych istotnych umów warunkowych, które w przyszłości mogłyby skutkować powstaniem należności bądź zobowiązań.

12. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Grupa Kapitałowa NTT System nie podjęła decyzji o stałym przekazywaniu prognoz wyników finansowych. Prognozowane wyniki finansowe za 2026 rok nie były przez Grupę publikowane.

13. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy Jednostki Dominującej na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazaniem zmian w strukturze własności Jednostki Dominującej.

Według posiadanych przez Emitenta informacji, na podstawie otrzymanych od poszczególnych akcjonariuszy zawiadomień, akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA na dzień przekazania raportu kwartalnego są zaprezentowani w poniższej tabeli. W okresie sprawozdawczym nie nastąpiła zmiana znaczących pakietów akcji.

Struktura akcjonariatu przedstawia się następująco (w oparciu o aktualnie zarejestrowane emisje akcji):

Podmiot	Typ podmiotu (siedziba)	Ilość akcji	% akcji w kapitale zakładowym	% głosów na walnym zgromadzeniu
Tadeusz Kurek	osoba fizyczna	3 477 000	25,10%	25,66%
Davinder Singh Loomba	osoba fizyczna	3 308 625	23,89%	24,42%
Andrzej Rymuza	osoba fizyczna	1 144 313	8,26%	8,45%
Anna Maria Pytkowska	osoba fizyczna	800 000	5,78%	5,91%
Barbara Kurek	osoba fizyczna	762 500	5,51%	5,63%
Pozostałe podmioty		4 055 330	29,28%	29,93%
NTT System S.A.		302 232	2,18%	-
Razem		13 850 000	100,00%	100,00%

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu rocznego za 2025 rok, Zarząd Emitenta nie powziął żadnych informacji o innych istotnych zmianach w strukturze własności znacznych pakietów akcji NTT System S.A.

Powyższa tabela nie obejmuje zmiany opisanej poniżej, w zakresie stanu akcji posiadanych przez Panią Barbarę Kurek. W raporcie bieżącym nr 6/2017 z dnia 15 maja 2017 r. Zarząd NTT System S.A. poinformował, iż w dniu 15 maja 2017 r. otrzymał zawiadomienie od akcjonariusza spółki – Pana Andrzeja Kurka, o zmniejszeniu zaangażowania w ogólnej liczbie głosów w spółce NTT System S.A. Treść zawiadomienia:

"ZAWIADOMIENIE O ZMNIEJSZENIU ZAANGAŻOWANIA W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW W SPÓŁCE NTT SYSTEM S.A.

Na podstawie art. 69 ust. 1 pkt 2) ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych z dnia 29 lipca 2005 roku (Dz.U. 2016 poz. 1639, z późn. zm.) niniejszym informuję o zmniejszeniu się mojego zaangażowania do poziomu poniżej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy NTT System S.A.

Zmniejszenie poniżej progu 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki NTT System S.A. zostało spowodowane przeniesieniem przeze mnie w dniu 15 maja 2017 r. na Barbarę Kurek 50 000 akcji spółki NTT System S.A. Przeniesienie nastąpiło w wyniku realizacji ugody.

Liczba akcji posiadanych przed zmianą wynosiła 702 710 akcji, co stanowiło 5,07 % kapitału zakładowego Spółki i uprawniało do oddania 702 710 głosów, co stanowiło 5,07 % ogólnej liczby głosów na WZA Spółki.

Po zmianie udziału posiadam 652 710 akcji, co stanowi 4,71 % kapitału zakładowego Spółki i uprawnia do oddania 652 710 głosów, co stanowi 4,71 % ogólnej liczby głosów na WZA Spółki.

Informuję, iż nie istnieją podmioty zależne ode mnie posiadające akcje Spółki jak również nie zawierałem umów dotyczących przekazania uprawnienia do wykonywania prawa głosu z akcji.

Jednocześnie informuję, że w związku z zawartą umową w okresie następnym 12 miesięcy nastąpi przeniesienie przeze mnie dalszych 312 500 akcji na rzecz Barbary Kurek".

14. Zestawienie przedstawiające stan posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich oraz zestawienie zmian w stanie posiadania akcji NTT System S.A. lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta, zgodnie z posiadanymi przez Zarząd informacjami

Osoba zarządzająca lub nadzorująca	Stanowisko	Stan posiadania na 31.03.2026	Stan posiadania na 31.12.2025	Zmiana w okresie sprawozdawczym	Stan posiadania na dzień publikacji	Zmiana do dnia publikacji
Tadeusz Kurek	Prezes Zarządu	3 477 000	3 477 000	-	3 477 000	-
Davinder Singh Loomba	Członek Rady Nadzorczej	3 308 625	3 308 625	-	3 308 625	-
Andrzej Rymuza	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	1 144 313	1 144 313	-	1 144 313	-

15. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Na dzień przekazania raportu względem Emitenta i jednostek zależnych nie wszczęto przed sądami, organami właściwymi dla postępowania arbitrażowego lub organami administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań lub wiarytelności Emitenta lub jednostki od niego zależnej, których łączna wartość byłaby istotna.

16. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W okresie objętym raportem Emitent lub jednostka od niego zależna nie zawierały transakcji z podmiotami powiązаныmi, które nie byłyby transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranyymi na warunkach rynkowych, których charakter oraz warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną.

17. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta

Powyższe zdarzenia nie wystąpiły w okresie sprawozdawczym.

18. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Wśród elementów determinujących przyszłe wyniki działalności Grupy Kapitałowej Emitent dostrzega czynniki o charakterze zewnętrznym i wewnętrznym.

Spośród tych pierwszych wymienić należy przede wszystkim wahania kursów walut, które przy istotnym poziomie zakupów z innych krajów unijnych oraz z krajów trzecich, przekładają się na dynamiczne zmiany cen sprzętu IT. Wpływ tych zmian może okazać się zarówno pozytywny jak i negatywny, co wymaga prowadzenia odpowiedniej gospodarki zapasami towarów i materiałów czy stosowania finansowej polityki zabezpieczeń. W szczególności okres wzmocnienia się polskiej waluty w krótkim okresie czasu z jednej strony powoduje spadek cen produktów, wzmacnia popyt, pomaga walczyć z inflacją, ale z drugiej strony wymusza bardzo szybką rotację towaru w magazynie.

Podobny wpływ może mieć postęp technologiczny i wzrost konkurencji wśród producentów, przekładający się na spadek cen w branży IT (choć obecnie w niektórych segmentach rynku producenci przestali konkurować ceną i ceny wzrastają, co również nie pozostaje bez znaczenia w zakresie popytu rynkowego i wyników osiągniętych przez dystrybutorów).

Bardzo dobrze na popyt może wpłynąć różnorodność nowych modeli smartfonów, innych rozwiązań mobilnych, i komputerów, która przewidywana jest w bieżącym roku, a także coraz szersze zastosowanie sztucznej inteligencji (AI - Artificial Intelligence). Coraz większa ilość aplikacji opartych o AI powoduje konieczność posiadania smartfonów i komputerów zdolnych do funkcjonowania w tym środowisku - wydajniejszych i szybszych. Przewiduje się, że rozwój AI będzie bardzo dynamiczny, co wkrótce spowoduje, że zarówno użytkownicy biznesowi, jak i domowi, tych urządzeń, staną przed koniecznością wymiany sprzętu na nowszy technologicznie. Będzie to wynikać z potrzeby wykorzystywania możliwości oferowanych przez sztuczną inteligencję. Jednocześnie Emitent wskazuje, że rosnące wymagania AI dotyczące zasobów pamięci wpływają na wzrost cen komponentów, co nieuchronnie prowadzi do podwyżek cen urządzeń końcowych. Może to ograniczać dynamikę wzrostu sprzedaży w krótkim i średnim terminie.

Dla wyjaśnienia AI – chodzi tu o potężne inwestycje firm całego świata w centra obliczeniowe do analiz danych. Powstają farmy urządzeń obliczeniowych wykorzystujące ogromne ilości przestrzeni dyskowych i pamięci. Za to wszystko zapłaci użytkownik końcowy, zarówno pod postacią wzrostu cen urządzeń, jak i cen za wykorzystywanie algorytmów AI w przeszukiwaniu wszechświata danych.

Należy również podkreślić, że segment urządzeń mobilnych charakteryzuje się wysoką kapitałochłonnością

i relatywnie niską rentownością, zarówno po stronie producentów, jak i dystrybutorów. Wolumen sprzedaży pozostaje kluczowym czynnikiem budującym skalę działania, natomiast marki aspirujące do czołówki rynkowej muszą liczyć się z ponoszeniem znaczących nakładów inwestycyjnych oraz okresem ograniczonej lub zerowej rentowności w początkowych latach działalności.

Emitent obserwuje wzrost cen kluczowych komponentów elektronicznych, w szczególności procesorów oraz pamięci. Zjawisko to wynika przede wszystkim z prawdopodobnych ograniczeń w dostępie do metali ziem rzadkich, zmian technologicznych oraz relokacji części mocy produkcyjnych w branży, a z drugiej strony na bardzo duży popyt ze strony dużych koncernów technologicznych.

W ocenie Emitenta presja kosztowa będzie narastać, co znajdzie odzwierciedlenie w cenach SRP (Standard Retail Price) wyrobów gotowych. Ponieważ wskazane wcześniej komponenty są również istotnym elementem telefonów komórkowych, oczekuje się wzrostu cen detalicznych w segmencie tańszych modeli w 2026 r. Efekt ten pojawia się zwykle z opóźnieniem, ze względu na wolniejszą rotację produktów w kanale handlowym/detalicznym.

W konsekwencji Emitent zakłada zwiększoną dynamikę popytu konsumenckiego, wynikającą z obaw odbiorców przed spodziewanymi podwyżkami cen w 2026 r. Dla Grupy Kapitałowej Emitenta powinno to przełożyć się na wzrost sprzedaży.

W najbliższych latach można przewidywać znaczące wzrosty sprzedaży w obszarze komputerów, związane z ich wymianą, spowodowaną zakończeniem wsparcia dla Windows 10, a także wymianą urządzeń zakupionych

w trakcie pandemii koronawirusa do pracy i nauki zdalnej.

Istotnym czynnikiem ryzyka dla emitenta pozostaje dostępność rynkowa wybranych towarów oraz koszty logistyczne ich dostaw. Globalna logistyka morska, która dopiero ustabilizowała się po zaburzeniach związanych z pandemią, ponownie zmagają się z istotnymi zakłóceniami wynikającymi z konfliktów zbrojnych w rejonie Bliskiego Wschodu, w tym Zatoki Adeńskiej, Morza Czerwonego i Kanału Sueskiego (w tym ataków pirackich u wybrzeży Somalii oraz działań zbrojnych rebeliantów Huti z Jemenu). Zjawiska te mają szczególne znaczenie dla europejskich odbiorców towarów z Azji Południowej i Dalekiego Wschodu, generując podwyższone ryzyko w planowaniu dostaw oraz w kosztach transportu, które szczególnie dotyczą towarów wolnorotujące.

W celu ograniczenia ryzyka część jednostek pływających kierowana była trasą wokół Afryki, co znacząco podnosi czas i koszt transportu. Jednocześnie emitent obserwuje, że globalny sektor logistyczny stopniowo dostosowuje się do nowych warunków – część armatorów wznowiła rejsy przez Kanał Sueski, pomimo utrzymującego się podwyższonego ryzyka. Ponadto opracowano i przetestowano alternatywny szlak północny, charakteryzujący się krótszym czasem tranzytu, choć jego wykorzystanie jest silnie uzależnione od warunków pogodowych, w szczególności okresowego zamarzania Oceanu Arktycznego.

W ocenie emitenta powyższe uwarunkowania mogą w dalszym ciągu wpływać na stabilność łańcucha dostaw oraz na poziom kosztów zaopatrzenia.

Na działalność Emitenta i jego Grupy Kapitałowej w nadchodzącym okresie mogą wywrzeć wpływ również czynniki geopolityczne i makroekonomiczne w Polsce i na świecie, takie jak zmiany stopy bezrobocia, wzrost kosztów osobowych, inflacja, zmiany w poziomie konsumpcji, czy też zmiany w zakresie podatków. Trudno również przewidzieć czas trwania i skutki wojny na Ukrainie (czynniki ryzyka związane z tym konfliktem zostały opisane wcześniej).

Kolejnymi czynnikami, jakie warto wymienić to: realizacja ustawy budżetowej w roku 2026, wpływ i wykorzystanie środków z Krajowego Planu Odbudowy (KPO), zamówienia publiczne (rozstrzygnięcie przetargów przez jednostki administracji rządowej i samorządowej) oraz realizacja przez przedsiębiorców założonych planów inwestycyjnych.

Jednym z najistotniejszych czynników będzie także polityka banków w zakresie ich podejścia do ryzyka, a co za tym idzie dostępności kredytu dla klientów indywidualnych i przedsiębiorstw oraz polityka ubezpieczycieli dotycząca ubezpieczenia kredytów handlowych. Ważnym elementem jest stabilizacja kosztów finansowych m.in. przez brak zmian w wysokości stóp procentowych w bieżącym okresie oraz prognozowana ich redukcja (planowane obniżki stóp procentowych przez banki centralne).

Na wyniki firm stale wpływa też konkurencja rynkowa w branży IT i procesy konsolidacyjne.

W grupie czynników wewnętrznych, które powinny naszym zdaniem istotnie przyczyniać się do poprawy wyników Emitenta i Grupy Kapitałowej NTT System na szczególną uwagę zasługują zmiany struktury asortymentowej w naszej ofercie. Spółka stawia na własne produkty, których gamę wciąż poszerza. W ofercie znajduje się szeroki wachlarz komputerów, w tym AIO, których sprzedaż wzrosła w 2025 roku, smartfony, tablety, słuchawki, konsole X-box, hulajnogi, materiały eksploatacyjne (IT i RTV), a także pamięci flash i akcesoria komputerowe, w tym np. myszy, podkładki pod myszy, klawiatury, mikrofony, słuchawki dla graczy z grupy PREMIUM sprzedawane pod marką HIRO. Gama tych produktów stale rośnie. Działania w zakresie popularyzacji produktu własnego marki HIRO / NTT Game przyniosły pierwsze zauważalne efekty, które napawają optymizmem, co do dalszego wzrostu w latach kolejnych. Podobnie jest oferowaną nową marką produktów - notebooków NTT Book.

Dążymy aby jak najwięcej naszych produktów posiadało certyfikat TCO w zakresie „Produkcji Odpowiedzialnej Społecznie”. Emitent, jako pionier wśród producentów polskich, dołączył do światowego grona firm o zrównoważonym rozwoju odpowiedzialności społecznej, co stawia NTT System w grupie pożądanym przez pracowników pracodawców. Opisany certyfikat daje możliwości produkcji i dostaw komputerów o najwyższych światowych standardach technologicznych i społecznych produkcji, jak i gwarantuje że komputer jest od samego źródła wyprodukowany z pełnym poszanowaniem praw ludzkich, co dziś jest bardzo ważnym aspektem życia każdego człowieka.

Jednocześnie pracujemy nad tym, aby jak najwięcej naszych produktów znajdowało się w rejestrze EPEAT (environmental evaluation tool for electronic products). Produkty uzyskujące wpis do rejestru EPEAT spełniają rygorystyczne standardy, które gwarantują zmniejszenie ich wpływu na środowisko w całym cyklu życia produktu. Wybierając urządzenia zgodne z EPEAT, klienci mogą mieć pewność, że kupują rozwiązania o zminimalizowanym wpływie na środowisko naturalne. Nie można także zapominać o posiadanym przez NTT System S.A. certyfikacie SA8000.

Grupa Kapitałowa NTT System stara się rozszerzać zakres geograficzny sprzedaży produktów własnych poza Polskę. Rozwijana jest sprzedaż nowego produktu – rozwiązania w zakresie Smart Home o nazwie Blue Bolt <http://www.bluebolt.pl/> – systemu do automatycznego otwierania za pomocą smartfonu bram, furtek, garaży oraz drzwi. System ten jest stale rozbudowywany o nowe funkcjonalności i Spółka przewiduje, że sprzedaż rozwiązań w tym zakresie będzie rosła.

Jak już wyżej napisano, w segmencie sprzedaży do biznesu i sektora publicznego jest dostrzegane ożywienie. Coraz więcej ogłaszanych jest przetargów oraz spływa więcej zapytań ofertowych. Aby wykorzystać to ożywienie Emitent wzmaga działania, aby jak najlepiej dostosować się do potrzeb naszych partnerów i klientów w zakresie oferty i obsługi. Komputery serii NTT Business doposażone zostały w nowe funkcjonalności z zakresu zarządzania i diagnostyki, zgodne z najwyższymi standardami wymaganymi w przetargach publicznych. Jednocześnie mamy w swoje ofercie rozwiązania biznesowe takich producentów jak Acer, HP czy Lenovo.

W NTT Technology sp. z o. o. kontynuowane są prace nad kolejnym prototypem komputera do zastosowań specjalnych w zakresie obronnym, wojskowym. Ten projekt i doświadczenie zdobyte przy jego realizacji powinny przynosić efekty w kolejnych latach.

Istotnym czynnikiem determinującym dalsze działania Spółki i jej Grupy Kapitałowej będzie zdobywanie nowych segmentów rynku, szczególnie poprzez działania zmierzające do zainteresowania naszą ofertą potencjalnych nabywców z krajów członkowskich Unii Europejskiej i spoza UE. Optymalizowana jest oferta dla klientów z segmentu reseller, e-tail i retail. Celem jest, aby była ona maksymalnie atrakcyjna zarówno dla dużych podmiotów, jak i tych mniejszych. Klient, który zwiąże się z nami na dłużej może liczyć na indywidualne podejście, asystę i wsparcie biznesowe. Promujemy sprzedaż naszych komputerów za pośrednictwem konfiguratora, który udostępniany także naszym klientom/dystrybutorom. Czynnione są działania w celu zwiększenia dostępności naszych towarów dla odbiorców korporacyjnych („corporate”). Wymaga to przygotowania specyficznej oferty, dostosowanej do potrzeb naszych klientów.

Stale rozszerzana jest gama komputerów przenośnych, tabletów i smartfonów. W ocenie Spółki, rola technologii mobilnej i usług z nią związanych będzie w nadchodzących okresach dynamicznie wzrastać. Podpisane kontrakty dotyczące dystrybucji smartfonów z Lenovo (Motorola), OPPO, OnePlus, Realme, Infinix, o których już wcześniej była mowa w niniejszym sprawozdaniu, czy powracającej w 2025 r. po przerwie marki VIVO, przynoszą wymierne korzyści dla Grupy Kapitałowej, jednocześnie umacniając pozycję tych marek na polskim rynku. W ofercie towarowej znajduje się duży wybór urządzeń typu smartwatch, wspomnianych wcześniej marek oraz urządzeń marki Amazfit. Urządzenia mobilne z jednej strony dostarczają informacji i rozrywki, służą do komunikacji, jak i pomagają utrzymać dobrą formę fizyczną (np. smartwatche), będąc świetnym wspomaganie w czynnym uprawianiu aktywności fizycznych i treningach sportowych. Na horyzoncie rysują się kolejne produkty zaliczane do grupy elektro mobilności. Trwają negocjacje dotyczące kolejnych umów dystrybucyjnych i umów z nowymi potencjalnymi odbiorcami. Spółka nieustannie analizuje możliwość poszerzenia oferty o nowe produkty, możliwość wejścia na nowe rynki oraz kanały sprzedaży, także w których dotychczas była nieobecna.

W dalszym ciągu jest realizowana rozbudowa kanałów sprzedaży B2B i B2C oraz rozwój komunikacji z użytkownikami naszych produktów za pomocą społecznościowych kanałów informacyjnych.

Kolejnym milowym krokiem w rozwoju biznesu jest otwarcie nowego centrum logistycznego. Znacząco zwiększa to powierzchnie magazynową Grupy NTT System oraz możliwości logistyczne co stawia firmę w grupie światowych dystrybutorów.

Szansą na dalszy wzrost sprzedaży i marży jest zwiększenie rozpoznawalności (kampanie reklamowe i promocyjne) nowych marek NTT System S.A. (np. produkty z marki HIRO, NTT Book). Ograniczeniem szybkiego wzrostu sprzedaży w branży są problemy z pozyskaniem finansowania zewnętrznego w postaci kredytów bankowych, ubezpieczeniem kredytu kupieckiego lub otrzymaniem kredytu kupieckiego u dostawców i odbiorców oraz wysokie koszty tych produktów związane z wysokimi stopami procentowymi w Polsce i na świecie.

Wzrost skali działalności Grupy Kapitałowej to także wyzwanie organizacyjne czego przykładem jest wdrożenie nowych systemów ERP, EOD i CRM (w tym systemu zarządzania serwisem i produkcją oraz wsparcia serwisowego dla klientów Spółki), a także rozbudowa zdolności operacyjnych (logistyczno-magazynowych).

Nowe centrum logistyczne w Duchnowie pozwoliło nam dwukrotnie zwiększyć operacje logistyczne. Prowadzone są prace nad dalszym zwiększeniem powierzchni magazynowej na przyszłe lata, co przyczyni się do dalszego stabilnego wzrostu sprzedaży.

Zarząd dostrzega także inne ryzyka rynkowe, opisane m.in. w pkt 19, które mogą negatywnie wpływać na rentowność Spółki i jej Grupy Kapitałowej.

19. Opis głównych, istotnych czynników ryzyka związanych z działalnością Grupy Kapitałowej Emitenta i jej otoczeniem.

Ryzyko kursowe

U firm, które w swojej działalności opierają się na imporcie czy na eksporcie produktów i towarów, występowanie wahań kursów walut wymusza wprowadzenie do polityki finansowej środków przeciwdziałających i chroniących przed znaczącym negatywnym wpływem niestabilności kursów walut obcych w stosunku do złotego.

W działalności Grupy Kapitałowej część dostaw pochodzi bezpośrednio lub pośrednio z importu. Jednocześnie większość przychodów ze sprzedaży realizowana jest na rynku krajowym w PLN. Czasami zaś bywa odwrotnie – towary kupione

za PLN sprzedawane są za wynagrodzenia w innych walutach. Zarząd stosuje aktywną politykę niwelowania negatywnych skutków wahań kursu walut, m.in. poprzez transakcje terminowe forward. Całkowite wyeliminowanie negatywnych skutków wahań kursowych w działalności Grupy nie jest możliwe. Wystąpienie negatywnych tendencji w zakresie kursów PLN względem innych walut (głównie EUR i USD) może niekorzystnie wpływać na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej.

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych dostawców

Grupa Kapitałowa zaopatruje się głównie bezpośrednio u światowych liderów w produkcji sprzętu IT, podzespołów i części komputerowych lub w ich sieci dystrybucyjnej. Oznacza to, iż większość dostaw realizuje od kilkudziesięciu dostawców. Dostawy te są realizowane w ramach zamówień. W każdej grupie towarowej Grupa Kapitałowa posiada co najmniej dwóch dostawców konkurujących ze sobą. Ta zasada pozwala negocjować ceny i w pełni zabezpiecza przed brakiem podzespołów. Duża konkurencja na rynku producentów i dostawców umożliwia znalezienie nowego partnera w miejsce utraconego. W przypadku utraty jednego z głównych dostawców istnieje ryzyko zachwiania dostaw w krótkim czasie, co przełożyłoby się negatywnie na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej. Jednocześnie kluczowi dostawcy mogą wykorzystywać swoją dominującą pozycję w kontaktach handlowych z Grupą Kapitałową.

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych odbiorców

Grupa Kapitałowa prowadzi działania mające na celu dywersyfikację portfela odbiorców, jednakże grupa największych klientów generuje istotną część łącznych obrotów Grupy. Istnieje więc ryzyko, iż utrata części klientów z grupy największych odbiorców, w szczególności niektórych sieci handlowych, może negatywnie wpłynąć na poziom przychodów ze sprzedaży i osiąganego przez Grupę Kapitałową wyniki finansowe. Grupa posiada jednak istotną przewagę, gdyż będąc jednocześnie producentem komputerów oraz dystrybutorem sprzętu IT, może spełniać oczekiwania swoich klientów w większym zakresie niż firmy konkurencyjne.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

W działalności Grupy Kapitałowej, nie występuje w istotnym stopniu element sezonowości sprzedaży. Tym niemniej, struktura przychodów wykazująca istotne różnice w poszczególnych kwartałach spowodowana jest głównie wpływem zakupów sektora publicznego i klientów instytucjonalnych oraz terminów w jakich te podmioty wykorzystują środki zarezerwowane na określone cele w swoich rocznych budżetach. Dodatkowo w grupie klientów indywidualnych wzrasta sprzedaż okolicznościowa komputerów, np. w grudniu, przed świętami Bożego Narodzenia, zaś spada w okresie urlopowym. Wspomniana sezonowość sprzedaży uniemożliwia dokładną ocenę sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej i jej wyników finansowych w trakcie roku obrotowego (pokrywającego się z rokiem kalendarzowym) oraz utrudnia szacunek wyników za dany rok obrotowy na podstawie wyników kwartalnych.

Ryzyko związane z zapasami i należnościami

Podzespoły komputerowe szybko tracą na wartości, co wynika z dynamicznego rozwoju technologicznego branży IT i wprowadzania przez producentów nowocześniejszych produktów. Grupa Kapitałowa dokonuje zakupów podzespołów i akcesoriów w dużych partiach, aby skorzystać z efektu skali, co pozwala na wynegocjowanie korzystnych warunków dostaw. Istnieje ryzyko, iż cena sprzedaży produktu nie pokryje kosztów produkcji z uwagi na znaczący spadek ceny rynkowej użytych do produkcji podzespołów. Podobnie cena sprzedaży towaru nie pokryje ceny jego zakupu. Dzieje się tak szczególnie w sytuacji, w której producenci narzucają dystrybutorom politykę cenową (sprzedają towar drożej, a potem obniżają jego cenę nabycia poprzez system dopłat, zwrotów, tzw. back-rabatów). By zniwelować to ryzyko, Grupa podpisuje z większością dostawców kontrakty zawierające klauzulę „ochrony ceny”, która zapewnia obniżkę przez producenta ceny dostarczonego towaru, znajdującego się w magazynie spółek Grupy Kapitałowej Emitenta. W celu redukcji ryzyka związanego z potencjalnymi stratami wynikającymi ze spadku cen rynkowych magazynowanych podzespołów Grupa stale kontroluje stan zapasów, zwiększa ich rotację oraz uwzględnia to ryzyko przy negocjacjach kontraktów z dostawcami.

Należności Grupy Kapitałowej z tytułu dostaw i usług stanowią ok. 26% sumy bilansowej, co wynika z charakterystyki kanałów dystrybucji, w których Grupa sprzedaje towary i produkty. Grupa Kapitałowa redukuje ryzyko związane z należnościami poprzez indywidualne, ustalone dla każdego klienta, limity kredytowe wraz z określonymi terminami płatności. Grupa Kapitałowa monitoruje spłatę należności, a w razie konieczności podejmuje natychmiastowe działania windykacyjne. Grupa ubezpiecza swoje należności handlowe, co znacznie redukuje ryzyko wystąpienia strat – zgodnie z umową ubezpieczyciel zobowiązany jest do wypłaty ok. 90% kwoty ubezpieczonych wierzytelności (ok. 10% stanowi

udział własny w przypadku wystąpienia szkody). Aktualnie przeszło 80% salda należności z tytułu dostaw i usług jest objęte ubezpieczeniem. Pomimo działań Grupy Kapitałowej, zmierzających do redukcji ryzyka dotyczącego spłaty należności, nie można wykluczyć ryzyka niewypłacalności niektórych odbiorców, co może negatywnie wpłynąć na osiągnięte wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z procesem inwestycyjnym

Grupa Kapitałowa realizuje przyjętą strategię inwestycyjną. Celem inwestycji jest zwiększenie przychodów ze sprzedaży, poprawienie rentowności oraz osiągniętych wyników finansowych. Realizacja procesu inwestycyjnego wiąże się jednak z szeregiem zagrożeń, w tym z odmową uzyskania pozwoleń budowlanych i administracyjnych, opóźnieniem w harmonogramie realizacji inwestycji i niedoszacowaniem nakładów inwestycyjnych. Nie można również wykluczyć niższego niż pierwotnie zakładano poziomu efektów i korzyści ekonomicznych, wynikających z realizacji poszczególnych zamierzeń inwestycyjnych lub rezygnacji z nich.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Działalność oraz rozwój Grupy Kapitałowej zależą w dużej mierze od wiedzy i doświadczenia wysoko wykwalifikowanych pracowników i kadry zarządzającej. Jest to cecha charakterystyczna dla przedsiębiorstw działających na rynku technologii informatycznych. Dynamiczny rozwój firm informatycznych działających na terenie Polski może doprowadzić do wzrostu popytu na wysoce wykwalifikowaną i doświadczoną kadrę. Istnieje ryzyko, iż utrata kluczowych pracowników może w krótkim terminie wpłynąć na spadek efektywności działania Grupy Kapitałowej. Konkurencja wśród pracodawców może z kolei przełożyć się na wzrost kosztów zatrudnienia pracowników w Grupie Kapitałowej, a co za tym idzie – na osiągnięte wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z rozwojem i wdrażaniem nowych technologii

Dynamiczna ewolucja technologii informatycznych oraz rozwój metod przesyłania i przetwarzania danych powoduje konieczność nadążania za nowymi standardami. Spółki IT zmuszone są do dbałości o nowoczesność oferowanych rozwiązań i ciągłe doszkalanie swoich kluczowych kadr technicznych/informatycznych.

Grupa Kapitałowa, której działalność w znaczącym stopniu zależy od dynamicznego rozwoju i wdrażania nowych technologii oraz produktów, jest obciążona ryzykiem wynikającym z nienadążania za rozwojem rynku w tym zakresie.

Grupa Kapitałowa nieustannie analizuje pojawiające się na rynku nowe trendy w zakresie rozwoju technologii informatycznych i produktów oraz możliwych sposobów ich wykorzystania, a także nawiązuje i utrzymuje relacje handlowe z wiodącymi dostawcami. W oparciu o te relacje prowadzone są szkolenia kadry technicznej Grupy we wdrażaniu nowych rozwiązań. Grupa Kapitałowa dba również o zachowanie wysokiego poziomu technologicznego rozwiązań własnych.

Ryzyko związane z realizowanymi kontraktami

Właściwe działanie systemów informatycznych jest jednym z podstawowych warunków prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstw. Grupa Kapitałowa, dostarczając produkty informatyczne do odbiorcy, ponosi ryzyko odpowiedzialności za wyrządzone przez wadliwy produkt szkody, za które nie odpowiada dostawca podzespołów Grupy Kapitałowej, a które mogą mieć negatywny wpływ na funkcjonowanie przedsiębiorstwa klienta. W przypadku wystąpienia takiego zdarzenia klient może zgłaszać roszczenia odszkodowawcze z tytułu poniesionych szkód, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę Kapitałową. Wystąpienie takiego ryzyka jest jednak mało prawdopodobne, gdyż to firmy integratorskie (których Grupa Kapitałowa jest dostawcą) ponoszą odpowiedzialność wobec końcowych użytkowników za sprawne działanie systemów informatycznych, a sprawność tych systemów wynika głównie z zastosowanego oprogramowania oraz poniesionych nakładów na zabezpieczenie bezawaryjnej pracy całego systemu.

Ryzyko związane z wpływem sytuacji makroekonomicznej na wyniki Grupy Kapitałowej

Sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej jest uzależniona od sytuacji ekonomicznej w Polsce i na świecie. Na wyniki finansowe uzyskiwane przez Grupę mają wpływ: tempo wzrostu PKB, poziom inflacji, stopa bezrobocia oraz wysokość dochodów osobistych ludności, polityka fiskalna i monetarna państwa, zmiany poziomu konsumpcji, stabilność geopolityczna. Te czynniki silnie wpływają na poziom zakupów produktów branży IT. Istnieje ryzyko, iż w przypadku pogorszenia sytuacji gospodarczej w Polsce lub na świecie, wystąpienia spadku popytu konsumpcyjnego

lub zastosowania instrumentów polityki gospodarczej państwa negatywnie wpływających na pozycję rynkową Grupy Kapitałowej Emitenta, realizowane przez nią wyniki finansowe mogą ulec pogorszeniu.

Ryzyko związane ze skutkami wojny w Ukrainie i konfliktu w rejonie Bliskiego Wschodu

Działania wojenne trwają już drugi rok. Zarząd Grupy Kapitałowej NTT System od początku wydarzeń wojennych w Ukrainie na bieżąco wnikliwie analizuje wpływ powyższych zdarzeń na obszary potencjalnych ryzyk, które mogłyby w sposób znaczący wpłynąć na działalność i przyszłe wyniki finansowe Emitenta i jego Grupy Kapitałowej. Pomimo, iż sama Grupa Kapitałowa bezpośrednio nie prowadzi działalności na rynkach wschodnich (w tym nie ma transakcji z kontrahentami z Ukrainy czy Rosji i Białorusi), to jednak wojna wpływa na wiele różnych dziedzin życia i działalność gospodarczą. Zidentyfikowano potencjalne obszary ryzyk związanych ze skutkami wojny w Ukrainie:

- istotny wpływ na zmianę wysokości kosztów towarów, jaki może mieć osłabienie kursu PLN wobec EUR i USD, w wyniku czego istnieje ryzyko związanej z tym presji inflacyjnej. W konsekwencji istnieje ryzyko dalszego wzrostu wysokości stóp procentowych, co wpłynie na koszty operacyjne i finansowe Spółki i Grupy Kapitałowej oraz na wyniki finansowe; osłabienie PLN, inflacyjny wzrost cen może wywołać spadek popytu oraz presję na wzrost wynagrodzeń, wzrost kosztu usług, towarów i materiałów;
- w wyniku sankcji nałożonych na Rosję i Białoruś a także wojny w Ukrainie część towarów, które miały trafić na tamte rynki, trafi na inne rynki, jeśli nie występują w ich przypadku ograniczenia regionalne, a wzrost podaży może wywołać spadek cen;
- duża fala uchodźców z Ukrainy (kobiety, dzieci, osoby starsze), która opuściła Ukrainę i przyjechała do Polski i innych krajów wpłynie na popyt w tych krajach, a także na rynek pracy;
- utrudniona dostępność pracowników, w szczególności mężczyzn będących obywatelami Ukrainy, zatrudnionych przez różne podmioty w Polsce, jako skutek zarządzanej w Ukrainie powszechnej mobilizacji, może zakłócić działalnością wielu podmiotów (np. firm transportowych, kurierskich, itd.);
- zaburzenie łańcucha dostaw (np. transport kolejowy z Chin w chwili obecnej nie istnieje lub jest bardzo ryzykowny, co wpływa na koszt i czas realizacji transportu z Chin innymi środkami).

Wybuch wojny w Ukrainie wskutek inwazji rosyjskiej w dniu 24 lutego 2022 r., wpływa negatywnie na ogólnosiątkową gospodarkę, która nadal boryka się ze skutkami pandemii. W chwili obecnej trudno jednak oszacować skalę negatywnych skutków na gospodarkę i kogo one najbardziej dotkną. Z kolej oczekiwane zakończenie wojny może pozytywnie wpłynąć na gospodarkę światową.

W związku z dynamicznym przebiegiem wojny na terytorium Ukrainy i jej konsekwencjami makroekonomicznymi oraz rynkowymi, Spółka i Grupa Kapitałowa będzie na bieżąco monitorować jej rozwój i ewentualne zdarzenia, które wystąpią, zostaną odzwierciedlone odpowiednio w przyszłych sprawozdaniach finansowych. W bieżącym sprawozdaniu finansowym nie dokonano żadnych korekt z tego tytułu. Oszacowanie wartościowe wpływu skutków wojny w Ukrainie na funkcjonowanie oraz wyniki NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej nie jest możliwe.

W okresie sprawozdawczym, nastąpiła eskalacja konfliktu zbrojnego na Bliskim Wschodzie, w tym działań militarnych na terytorium Iranu. W związku z napięciami geopolitycznymi obserwowany jest wzrost kosztów transportu międzynarodowego, w szczególności frachtu morskiego oraz transportu lotniczego o około 10%. Rosną ceny nośników energii a to przekłada się na wzrost cen innych towarów i usług. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu tych zdarzeń na przyszłą sytuację finansową Spółki i jej Grupy Kapitałowej.

Ryzyko związane ze zmianami regulacji prawnych

Regulacje prawne w Polsce zmieniają się bardzo często. Pewne zagrożenie mogą więc stanowić zmiany przepisów prawa lub różne jego interpretacje. Dotyczy to m.in. uregulowań i interpretacji przepisów podatkowych, uregulowań dotyczących prawa handlowego, przepisów prawa pracy i ubezpieczeń społecznych. Każda zmiana przepisów może wywołać negatywne skutki dla funkcjonowania Grupy Kapitałowej – spowodować wzrost kosztów działalności Grupy i wpłynąć na jej wyniki finansowe oraz powodować trudności w ocenie rezultatów przyszłych zdarzeń czy decyzji. Prawo polskie wciąż znajduje się w okresie dostosowawczym, związanym z harmonizacją przepisów w krajach Unii Europejskiej. Związane z tym zmiany przepisów mogą mieć wpływ na otoczenie prawne działalności gospodarczej, w tym także na działalność Grupy Kapitałowej. Wejście w życie nowych regulacji prawnych może wiązać się między innymi z problemami interpretacyjnymi, niekonsekwentnym orzecznictwem sądów oraz niekorzystnymi interpretacjami przyjmowanymi przez organy administracji publicznej (w tym podatkowe).

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, w związku z czym cykl życia produktu jest na tym rynku stosunkowo krótki. Dalsza działalność Grupy Kapitałowej zależy w głównej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych przez nią produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. Aby utrzymać konkurencyjną pozycję na rynku, trzeba prowadzić prace rozwojowe i inwestować w nowe produkty.

Istnieje ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, iż produkty oferowane przez Grupę Kapitałową staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią korzyści ekonomicznych spodziewanych na etapie ich tworzenia i rozwoju. Ponadto istnieje ryzyko, iż nowe rozwiązania technologiczne, nad których stworzeniem lub rozwojem obecnie lub w przyszłości będzie pracowała Grupa Kapitałowa, nie osiągną oczekiwanych parametrów, co miałoby negatywny wpływ na zdolność Grupy do odzyskania poniesionych nakładów.

Ryzyko wynikające z konsolidacji branży

Procesy konsolidacyjne w branży informatycznej, dystrybucyjnej prowadzą do umocnienia pozycji rynkowej kilku największych podmiotów, co ogranicza możliwość rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw rynku IT. Najsilniejsze krajowe firmy dążą do przejęcia firm słabszych, szczególnie z sektora MSP, obsługujących niszowe segmenty rynku informatycznego. Dzięki temu największe podmioty poszerzają swoje kompetencje lub uzyskują dostęp do nowych grup odbiorców.

20. Pozostałe kwestie

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły istotne nietypowe zdarzenia, które mogłyby mieć znaczący wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę Kapitałową Emitenta. Podstawą wypracowania wyniku finansowego była standardowa działalność operacyjna realizowana w oparciu o pozycję rynkową Grupy.

Miejsce oraz data sporządzenia i podpisania: Zakręt, 29 maja 2026 r.

Tadeusz Kurek
Prezes Zarządu

Marcin Olszewski
Wiceprezes Zarządu

Robert Głowacki
Wiceprezes Zarządu

Grzegorz Kurek
Wiceprezes Zarządu

Podpis osoby, której powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Leszek Choromański
Główny Księgowy

NTT SYSTEM®

Śródroczne Skrócone Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe Grupy Kapitałowej NTT System
za okres od 1 stycznia do 31 marca 2026 r.

Wszystkie kwoty zaprezentowano w tysiącach złotych, o ile nie podano inaczej.