

**PÓŁROCZNE SPRAWOZDANIE
Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ RELPOL
za okres
od 01.01.2026 do 30.06.2026 roku**



Żary, wrzesień 2026 r.

Spis treści

1. Organizacja Grupy kapitałowej.....	3
2. Zmiany podstawowych zasad zarządzania Spółką i Grupą kapitałową.....	3
3. Charakterystyka działalności Grupy kapitałowej.....	3
4. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników, istotnych dla rozwoju Grupy kapitałowej oraz opis perspektyw rozwoju działalności.....	6
5. Rynek przekazników i automatyki przemysłowej.....	7
6. Otoczenie makroekonomiczne działalności Grupy kapitałowej.....	8
7. Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Spółki i Grupy kapitałowej.....	10
8. Wybrane wskaźniki oceniające sytuację Spółki i Grupy kapitałowej.....	18
9. Opis podstawowych czynników zagrożeń i ryzyka.....	20
10. Czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na sprawozdanie finansowe.....	20
11. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok.....	20
12. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZ.....	21
13. Stan posiadania akcji lub uprawnień do akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące.....	21
14. Informacje o posiadaczach wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.....	21
15. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	21
16. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.....	21
17. Informacje o istotnych postępowaniach toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	21
18. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe.....	22
19. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach.....	22
20. Informacje o umowach znaczących dla działalności Spółki, w tym znanych jej umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.....	22
21. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku umowach dotyczących kredytów i pożyczek.....	23
22. Informacje o udzielonych pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym.....	23
23. Pożyczki udzielone władzom Spółki.....	23
24. Emisja papierów wartościowych.....	23
25. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków.....	23
26. Ważne informacje i umowy zawarte po dniu bilansowym.....	24

1. Organizacja Grupy kapitałowej.

Jednostką dominującą w Grupie kapitałowej jest Spółka Relpol, która produkcją przekaźników i gniazd wtykowych do przekaźników zajmuje się od 1958 roku. Spółka jest w czołówce europejskich producentów przekaźników i liderem na rynku krajowym.

Poza tym w skład Grupy kapitałowej wchodzi 3 spółki zagraniczne. DP Relpol-Altera w Ukrainie, Relpol Altera w Ukrainie i Relpol Eltim w Rosji. DP Relpol-Altera świadczy usługi montażu, Relpol Altera prowadzi działalność w ograniczonym zakresie, niewielkie dochody generuje z wynajmu jednej nieruchomości. Relpol Eltim w Rosji zajmuje się sprzedażą komponentów automatyki przemysłowej. Spółka została wyłączona z konsolidacji z dniem 30 czerwca 2022 r., ponieważ zdarzenia będące następstwem agresji zbrojnej Rosji na Ukrainę, a także wprowadzenia wobec Rosji sankcji oraz innych ograniczeń, doprowadziły do utraty przez Relpol kontroli nad tą spółką.

Poza tymi podmiotami, Relpol S.A. nie posiada żadnych innych oddziałów (zakładów) mających osobowość prawną lub samodzielnie prowadzących sprawozdawczość.

W okresie sprawozdawczym nie prowadzono krajowych i zagranicznych inwestycji kapitałowych, w tym także inwestycji poza Grupą kapitałową.

2. Zmiany podstawowych zasad zarządzania Spółką i Grupą kapitałową.

W lutym 2026 roku z rejestru przedsiębiorców wykreślona została spółka zależna Relpol Elektronik w likwidacji sp. z o.o. Od stycznia 2022 roku spółka ta znajdowała się w stanie likwidacji i nie prowadziła działalności gospodarczej.

W czerwcu 2026 roku w związku z wygaśnięciem kadencji dotychczasowej Rady Nadzorczej Walne Zgromadzenie powołało Radę Nadzorczą na nową kadencję. W skład Rady Nadzorczej weszła jedna nowa osoba, natomiast pozostałe cztery osoby pełniły funkcję członków Rady Nadzorczej również w poprzedniej kadencji.

Poza tym w I półroczu 2026 roku nie wystąpiły inne zmiany dotyczące zasad zarządzania Spółką lub Grupą kapitałową.

3. Charakterystyka działalności Grupy kapitałowej.

Grupa kapitałowa od ponad 65 lat zajmuje się produkcją i dostarczaniem na rynek polski oraz rynki zagraniczne wyrobów automatyki przemysłowej. Około czterech tysięcy specjalnych wersji przekaźników i gniazd produkowanych przez Grupę znajduje zastosowanie w wielu obszarach przemysłu m. in. w automatyce przemysłowej i energetycznej, energoelektronice, elektronice przemysłowej i użytkowej, telekomunikacji, AGD, fotowoltaice, motoryzacji, e-mobilności, w inteligentnych budynkach itp. Coraz większego znaczenia nabierają przekaźniki wysokoprądowe stosowane np. w instalacjach solarnych.

Przekaźniki odgrywają ważną rolę w procesach przemysłowych. Pozwalają na bezpieczne, niezawodne sterowanie pracą maszyn, urządzeń i instalacji elektrycznych. Są elementami pośredniczącymi, wykonawczymi lub sygnalizacyjnymi w sterowaniu układami elektrycznymi różnego rodzaju urządzeń. Przekaźniki służą do załączania, wyłączania oraz przełączania

obwodów elektrycznych umożliwiając sterowanie pracą innych urządzeń w tym samym lub innym obwodzie elektrycznym.

3.1 Podstawowe grupy produktowe i obszary zastosowania

- **przełączniki elektromagnetyczne**, w tym przełączniki przemysłowe, bistabilne, miniaturowe, sygnałowe oraz interfejsowe, wykorzystywane w układach sterowania, automatyki, bezpieczeństwa, sygnalizacji, urządzeniach elektronicznych, telekomunikacyjnych, pomiarowych oraz środkach transportu,
- **przełączniki półprzewodnikowe (SSR) oraz sterowniki mocy**, przeznaczone do aplikacji wymagających wysokiej trwałości, dużej częstotliwości przełączeń, cichej pracy oraz odporności na drgania i wibracje,
- **przełączniki wysokoprądowe**, stosowane w układach zasilania, systemach odnawialnych źródeł energii, magazynach energii, elektromobilności oraz innych aplikacjach wymagających przełączania wysokich prądów,
- **aparatura modułowa niskiego napięcia** obejmująca przełączniki instalacyjne, czasowe, nadzorcze, bistabilne-impulsowe, automaty schodowe oraz zegary astronomiczne i cyfrowe wykorzystywane w automatyce budynkowej, instalacjach elektrycznych i przemysłowych układach sterowania,
- **przełączniki dla kolejnictwa** przeznaczone do zastosowań w systemach sterowania, sygnalizacji oraz zabezpieczeń infrastruktury kolejowej,
- **urządzenia do pomiaru, monitorowania i zarządzania energią**, obejmujące liczniki energii elektrycznej, mierniki parametrów sieci oraz rozwiązania wspierające kontrolę i optymalizację zużycia energii,
- **ograniczniki przepięć** – obejmujące urządzenia do ochrony instalacji elektrycznych AC i DC, instalacji fotowoltaicznych oraz obwodów sygnałowych, w tym sieci komunikacyjnych LAN,
- **akcesoria do przełączników**, w tym gniazda, moduły i elementy montażowe umożliwiające instalację oraz rozbudowę układów automatyki,
- **pozostałe urządzenia automatyki i elektroinstalacyjne, obejmujące m.in.** styczniki, zasilacze impulsowe, inne produkty uzupełniające ofertę Grupy kapitałowej.

Wyroby Relpolu promowane są na krajowych i zagranicznych targach branżowych, na których niejednokrotnie zdobywały nagrody i wyróżnienia.

Przykładowe grupy wyrobów

Przełączniki impulsowe -
bistabilne



Przełączniki subminiatury



Przełączniki miniatury



Przełączniki przemysłowe



Przełączniki instalacyjne



Przełączniki interfejsowe



Poza dostawą produktów i towarów, Grupa kapitałowa oferuje klientom wsparcie techniczne, serwis i doradztwo oparte na bogatej wiedzy i doświadczeniu.

Działalność handlowa prowadzona jest poprzez sieć hurtowni, bezpośrednie dostawy do producentów, zakładów usługowych i odbiorców detalicznych oraz poprzez sklep internetowy.

3.2 Certyfikaty jakości i bezpieczeństwa

Celem Grupy kapitałowej jest produkcja wyrobów wysokiej jakości, potwierdzonych odpowiednimi certyfikatami, a także doskonalenie poziomu obsługi i serwisu, aktywne poszukiwanie nowych nabywców i nowych możliwości zastosowania produktów. Wyroby Grupy kapitałowej trafiają do około 50 krajów świata. Sprzedaż poza Polskę stanowi ok. 62% sprzedaży ogółem. Ze względu na tak szeroki rynek zbytu, jakość wyrobów jest jednym z priorytetów działalności produkcyjnej Grupy kapitałowej. Wyroby Grupy posiadają liczne certyfikaty jakości i bezpieczeństwa, potwierdzające zgodność z wymaganiami obowiązującymi w krajach, do których są eksportowane. Należą do nich m.in. międzynarodowy certyfikat VDE, amerykańskie UL i kanadyjskie certyfikaty CSA oraz certyfikat Lloyds Register dla wyrobów przeznaczonych do zastosowań w środowisku morskim.

Procesy projektowania, wytwarzania i sprzedaży produktów są realizowane zgodnie z wymaganiami zintegrowanego systemu zarządzania jakością, środowiskiem i energią, opartego na normach PN-EN ISO 9001:2015, PN-EN ISO 14001:2015 oraz PN-EN ISO 50001:2018.

4. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników, istotnych dla rozwoju Grupy kapitałowej oraz opis perspektyw rozwoju działalności.

Działalność Grupy kapitałowej koncentruje się na produkcji oraz sprzedaży przełączników i komponentów automatyki przemysłowej wykorzystywanych w wielu obszarach produkcji. Specyfika prowadzonej działalności powoduje, że wyniki finansowe Grupy są uzależnione zarówno od ogólnej sytuacji makroekonomicznej, poziomu nakładów inwestycyjnych przedsiębiorstw, dostępności materiałów produkcyjnych, jak również dostosowania oferty produktowej do potrzeb rynku, utrzymania wysokiej jakości wyrobów oraz efektywności operacyjnej.

W związku z powyższym istotny wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe, co najmniej w perspektywie najbliższego kwartału, będą miały czynniki makroekonomiczne, sytuacja geopolityczna oraz skuteczność realizacji działań operacyjnych i handlowych.

Do najważniejszych czynników zewnętrznych należą:

- wysokość i wahania kursu walut,
- koniunktura gospodarcza w kraju i za granicą,
- poziom stóp procentowych i koszt finansowania,
- presja cenowa i konkurencja na rynku,
- inflacja i koszty pracy,
- kształtowanie się cen na rynku surowców (miedź, srebro, złoto, ropa),
- poziom nakładów na inwestycje w kraju i za granicą,
- rozwój odnawialnych źródeł energii,
- rozwój branży fotowoltaicznej,
- rozwój sektora e-mobility,
- dostępność materiałów i surowców,
- skutki wojny rosyjsko-ukraińskiej i konfliktu na Bliskim Wschodzie.

Do najważniejszych czynników wewnętrznych należą:

- realizacja zaplanowanej sprzedaży,
- realizacja podpisanych kontraktów handlowych,
- obciążenie linii produkcyjnych,
- utrzymanie wysokiej jakości produktów i terminowości dostaw,
- realizacja projektu przełączników bistabilnych,
- realizacja projektów przełączników dla infrastruktury krytycznej,
- dostosowanie poziomu kosztów do aktualnej koniunktury na rynku,
- zwiększenie udziałów rynkowych w oparciu o posiadaną ofertę produktową,
- pozyskanie nowych klientów na obecnych i nowych rynkach zbytu,
- racjonalizacja oferty towarów handlowych,
- poprawa rentowności wyrobów.

Perspektywy rozwoju Grupy pozostają związane z długoterminowymi trendami obejmującymi automatyzację procesów przemysłowych, transformację energetyczną, rozwój odnawialnych źródeł energii, elektromobilność oraz modernizację infrastruktury energetycznej. Dodatkowym czynnikiem wspierającym rozwój będzie poziom nakładów inwestycyjnych przedsiębiorstw oraz programy dofinansowania tych inwestycji.

Grupa zamierza kontynuować rozwój oferty produktowej, zwiększać efektywność procesów produkcyjnych oraz ugruntować pozycję rynkową poprzez utrzymywanie długoletnich relacji handlowych z obecnymi klientami oraz pozyskiwanie nowych partnerów na rynku krajowym i zagranicznym. Jednocześnie Zarząd będzie monitorował zmiany otoczenia gospodarczego i geopolitycznego i będzie podejmował odpowiednie decyzje mające na celu ograniczenie negatywnego wpływu.

5. Rynek przekaźników i automatyki przemysłowej.

Przekaźniki elektromagnetyczne produkowane są od dziesiątków lat i wciąż uznawane są za produkty perspektywiczne. Dzięki swoim właściwościom technicznym – niskiej rezystancji w stanie załączenia, wysokiej odporności na przeciążenia i korzystnemu stosunkowi ceny do wydajności - mają ograniczoną konkurencję. W niektórych obszarach mogą konkurować z rozwiązaniami półprzewodnikowymi. Przekaźniki elektromagnetyczne są niezastąpione tam, gdzie potrzebna jest wysoka odporność na przeciążenia oraz niskie koszty. Z kolei przekaźniki półprzewodnikowe oferują szybsze i cichsze działanie, jednak są droższe, szczególnie w aplikacjach o wysokiej mocy.

Wyroby te są ściśle związane z koniunkturą gospodarczą. Wzrost inwestycji nakręca rynek przekaźników a możliwości zastosowań tych wyrobów są bardzo szerokie. Przekaźniki są niezastąpionym elementem w automatyce przemysłowej.

Przekaźniki przestają pełnić wyłącznie proste funkcje. Stawia się przed nimi coraz to większe oczekiwania. Dzięki swoim unikalnym cechom przekaźniki są powszechnie wybierane jako niezastąpione elementy wykonawcze. Znalazły one zastosowanie w wielu różnego rodzaju instalacjach, w urządzeniach i maszynach oraz komponentach automatyki przemysłowej, w automatyce budynkowej, centralach klimatyzacyjnych i wentylacyjnych, szafach sterowania oświetleniem, rozdzielniach głównych, branży samochodowej, AGD, fotowoltaice i w wielu innych. Coraz częściej znajdują zastosowanie w biurach, domach i mieszkaniach, gdzie bez konieczności stawiania wielkiej rozdzielnicy zapewniają wysoki stopień zautomatyzowania.

Zdaniem analityków branży światowy rynek przekaźników pozostaje dużym segmentem rynku komponentów elektronicznych i wciąż będzie się rozwijał. Różnie wyglądają szacunki wielkości i dynamiki dla tego rynku, co wynika z przyjętej definicji i grup produktów objętych analizą. Większość dostępnych raportów o prognozach dla rynku przekaźników oraz automatyki przemysłowej przewiduje wzrosty w perspektywie najbliższych kilku lat. Rynekowi służyć mają inwestycje, automatyzacja i rozwój nowych technologii.

Grupa kapitałowa Relpol jest producentem przekaźników elektromagnetycznych i akcesoriów do zastosowań w różnych aplikacjach. Produkty te stanowią tylko część szeroko rozumianego rynku przekaźników, przytaczanego w różnych raportach i prognozach.

Według raportu Relays Global Market Report 2026 ze stycznia 2026 r., dla wybranych typów przełączników, przewiduje się, że globalny rynek przełączników wzrośnie z 6,67 mld USD w 2025 r. do 8,32 mld USD w roku 2030, przy skumulowanej rocznej stopie wzrostu (CAGR) wynoszącej 5,3%. Główne trendy w okresie prognozy obejmują rosnące wykorzystanie przełączników w automatyce przemysłowej, rosnące zastosowanie przełączników półprzewodnikowych do przełączania dużych prędkości, rosnące zastosowanie przełączników w motoryzacji, inteligentnych sieciach i użyteczności publicznej oraz rosnące zapotrzebowanie na miniaturyzację komponentów przełącznikowych¹.

Według raportu opublikowanego przez Market Research Community, wzrosty spodziewane są również na rynku przełączników ochronnych (zabezpieczeń). Rynek ten w 2024 r. wyceniany był na 2,96 mld USD i w okresie prognozy 2024-2032, przy CAGR na poziomie 5,9%, w 2032 r. ma wynieść 4,96 mld USD.² Związane jest to z zapotrzebowaniem na te przełączniki w branży urządzeń elektronicznych jak również w wielu innych sektorach.

Korzystne prognozy są również dla całego rynku automatyki przemysłowej. Według raportu Fortune Business Insights światowy rynek automatyki przemysłowej w 2025 szacowano na 272,5 mld USD i do 2034 roku ma wzrosnąć do 632,1 mld USD przy CAGR wynoszącym 9,8% w latach 2026-2034. Udział Europy w rynku automatyki przemysłowej w 2025 roku wyniósł 33,0%³.

6. Otoczenie makroekonomiczne działalności Grupy kapitałowej.

Wyniki ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez Grupę kapitałową determinowane są przez sytuację makroekonomiczną i polityczną w kraju i na świecie. Z punktu widzenia działalności Spółki i Grupy kapitałowej największe znaczenie ma sytuacja w Polsce i w Europie, ponieważ tu właśnie generowana jest największa część przychodów ze sprzedaży.



Tendencje rynkowe w I półroczu 2026 r. wskazywały na stabilizację aktywności gospodarczej w porównaniu do roku 2025 r., jednak dane te były zróżnicowane w poszczególnych regionach.

Ostatnie odczyty Wskaźnika PMI (Purchasing Managers' Index) - wskaźnika wyprzedzającego koniunkturę, wskazują na wzrost światowego sektora przemysłowego, stopniową poprawę sytuacji w Europie oraz utrzymującą się słabą kondycję sektora przemysłowego w

Polsce. Wskaźnik PMI jest średnią ważoną pięciu czynników posiadających następujące wagi: nowe zamówienia (30%), produkcja (25%), zatrudnienie (20%), czas dostaw (15%) i stan zapasów

¹ <https://www.thebusinessresearchcompany.com/report/relays-global-market-report> dostęp 25.07.2026

² https://marketresearchcommunity.com/protective-relay-market/?gclid=EAIaIQobChMI8dTPvqSB_gIV0UiRBR2LUAIYEAAAYASAAEgIzFfD_BwE dostęp 25.07.2025

³ https://www.fortunebusinessinsights.com/industry-reports/industrial-automation-market-101589?utm_source=chatgpt.com%20dost%C4%99p dostęp 25.07.2025

zakupionych towarów (10%). Wartość powyżej 50 pkt. wskazuje na rozwój i poprawę warunków dla prowadzenia działalności gospodarczej.

PMI dla globalnego sektora przemysłowego w lipcu 2026 osiągnął poziom 52,1 utrzymując się w strefie wzrostu. Rosły nowe zamówienia, produkcja, zapasy i zatrudnienie. Odnotowano również wydłużenie terminów dostaw. Wyraźne wzrosty zanotowano w krajach azjatyckich, USA i w Europie. W lipcu 2026 roku wystąpiło złagodzenie presji kosztowej. Tempo wzrostu cen surowców i kosztów produkcji obniżyło się względem wcześniejszych miesięcy, pomimo utrzymującego się wpływu czynników geopolitycznych. Polska na tle gospodarki światowej i europejskiej wypada słabo plasując się w końcówce tabeli⁴.

Na tle gospodarki światowej nieco gorzej, choć stabilnie, wypadły dane dla całej strefy euro. PMI dla produkcji przemysłowej wyniósł tu w lipcu 51,9 i była to wartość najwyższa od 3 miesięcy. Wolumeny produkcji rosły najszybciej od 52 miesięcy. Nowe zamówienia rosły w niewielkim stopniu, jednak firmy nadrabiały zaległości i zwiększały produkcję choć jednocześnie redukowały zatrudnienie. Wśród największych gospodarek strefy euro najlepiej wypadły Niemcy notując najwyższy wynik indeksu od 4 lat (52,2). Włochy (51,3) i Hiszpania (50,2) również pozostawały w strefie wzrostu a Francja (49,8) spadła do strefy stagnacji⁵.

W Polsce wskaźnik PMI wzrósł z 46,1 pkt w czerwcu 2026 do 49 pkt w lipcu pozostając jeszcze w obszarze kurczenia się gospodarki. Nowe zamówienia spadały od 15 miesięcy, chociaż tempo tego spadku osłabło. Utrzymujący się spadek nowych zamówień negatywnie wpływał na produkcję przemysłową. W lipcu po raz pierwszy od kwietnia 2025 roku wzrosło zatrudnienie. Odnotowano także wydłużenie terminów dostaw, co przypisywane jest sytuacji geopolitycznej. W ciągu najbliższego roku polscy przedsiębiorcy spodziewają się poprawy sytuacji, wzrostu liczby nowych zamówień i nowych projektów, licząc na wsparcie ze strony rządu i programów UE.⁶

Na podstawie analizy minionych kwartałów, napływających nowych zamówień, sytuacji makroekonomicznej w Europie oraz opinii otrzymanych od partnerów handlowych, Zarząd Spółki spodziewa się stopniowej poprawy sytuacji rynkowej w perspektywie najbliższych kwartałów, o



Note: For full list of sources, see page 3.
Sources: J.P.Morgan, S&P Global PMI. ©2026 S&P Global.

⁴ <https://www.pmi.spglobal.com/Public/Home/PressRelease/416628daf2254bc3bf0c8b259acd5943> dostęp 06.08.2026

⁵ <https://www.pmi.spglobal.com/Public/Home/PressRelease/9f843b2c5bda4bb8adf528bc77675a89> dostęp 06.08.2026

⁶ <https://www.pmi.spglobal.com/Public/Home/PressRelease/7ac0edd67a354d9790379788f83222e3> dostęp 06.08.2026

ile nie wystąpią istotne, nieprzewidziane zmiany w otoczeniu makroekonomicznym i geopolitycznym.

Atutem Grupy kapitałowej jest jej lokalizacja oraz proces produkcji, który odbywa się w Europie. Relpol współpracuje z europejskimi dostawcami surowców, co ogranicza koszty transportu i skraca terminy dostaw. Ponadto Spółka posiada kompletny cykl produkcji – od detali po gotowe wyroby finalne, co czyni ją atrakcyjnym partnerem biznesowym i wiarygodnym dostawcą.

7. Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Spółki i Grupy kapitałowej.

W ocenie Zarządu jednostki dominującej pierwsze półrocze 2026 roku wciąż było wymagające dla działalności Spółki i Grupy kapitałowej. O ile ostatnie odczyty wskaźników PMI wskazują na lekką poprawę aktywności gospodarczej w wielu krajach Europy i świata, o tyle w Polsce koniunktura w sektorze przemysłowym wciąż pozostawała w strefie spadku. Dodatkowo trwające konflikty zbrojne w Ukrainie i na Bliskim Wschodzie wpływały na warunki prowadzenia działalności, wywierając presję na wzrost cen energii i paliw oraz zwiększając ryzyko opóźnień, zakłóceń w łańcuchach dostaw oraz wahania poziomów sprzedaży na poszczególne rynki.

Funkcjonując w takich warunkach zarówno Spółka, jak i Grupa kapitałowa odnotowały poprawę wyników w porównaniu do I półrocza 2025 r. Widoczne jest to w zaprezentowanych poniżej tabelach danych finansowych.

7.1. Omówienie podstawowych danych finansowych i sytuacji majątkowej.

Wybrane dane z rachunku zysków i strat	w tys. zł			
	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
	od 01.01.2026 do 30.06.2026	od 01.01.2025 do 30.06.2025	od 01.01.2026 do 30.06.2026	od 01.01.2025 do 30.06.2025
Przychody ze sprzedaży w tys. zł	58 460	55 802	58 436	55 771
Zysk brutto na sprzedaży w tys. zł	9 790	6 918	10 250	7 258
<i>Marża brutto na sprzedaży (%)</i>	16,75%	12,40%	17,54%	13,01%
EBIT w tys. zł	1 248	-2 117	1 396	-2 154
<i>Marża EBIT (%)</i>	2,13%	-3,79%	2,39%	-3,86%
EBITDA w tys. zł	4 047	682	4 209	665
<i>Marża EBITDA (%)</i>	6,92%	1,22%	7,20%	0,12
Zysk (strata) netto	472	-2 258	621	-2 353
<i>Marża zysku netto</i>	0,81%	-4,05%	1,06%	-4,22%

W I półroczu 2026 r. skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły 58 436 tys. zł, co oznacza wzrost o 4,8% w porównaniu z I półroczem roku ubiegłego. Na poziom przychodów oraz kosztów wpłynęły wyłączenia i korekty konsolidacyjne dotyczące wzajemnych obrotów oraz marży na zapasach – obniżyły one przychody ze sprzedaży o 2 449 tys. zł, a koszty sprzedanych produktów o 2 493 tys. zł.

W I półroczu 2026 roku Grupa kapitałowa wypracowała 621 tys. zł zysku netto osiągając istotną poprawę w porównaniu ze stratą netto w wysokości 2 353 tys. zł poniesioną w analogicznym okresie roku ubiegłego.

Kluczowy wpływ na wyniki Grupy kapitałowej ma jednostka dominująca. Udział przychodów ze sprzedaży Relpol S.A. w sprzedaży skonsolidowanej wyniósł 100%, natomiast udział w skonsolidowanym wyniku netto kształtował się na poziomie 76%.

w tys. zł

Wybrane dane ze sprawozdania z sytuacji finansowej	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa		Struktura GK 30.06.2026 r.
	30.06.2026 r.	31.12.2025 r.	30.06.2026 r.	31.12.2025 r.	
AKTYWA OGÓŁEM	131 624	126 627	132 298	127 095	100,00%
Aktywa trwałe, w tym:	65 178	67 350	65 261	67 290	49,33%
Rzeczowe aktywa trwałe	42 911	44 639	42 994	44 579	32,50%
Aktywa z tyt. prawa do użytkowania	6 384	6 348	6 384	6 348	4,83%
Wartości niematerialne	15 883	16 363	15 883	16 363	12,01%
Aktywa obrotowe, w tym:	66 446	59 277	67 037	59 805	50,67%
Zapasy	37 746	34 842	37 776	34 854	28,55%
Należności z tytułu dostaw i pozostałe należności	28 517	23 809	28 824	23 918	21,79%
Środki pieniężne	183	626	437	1 033	0,33%
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	0	0	0	0	-

w tys. zł

Wybrane dane ze sprawozdania z sytuacji finansowej	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa		Struktura GK 30.06.2026 r.
	30.06.2026 r.	31.12.2025 r.	30.06.2026 r.	31.12.2025 r.	
PASYWA OGÓŁEM	131 624	126 627	132 298	127 095	100,00%
Kapitał własny	93 778	93 254	94 813	94 021	71,67%
Zobowiązania długotermin.	15 822	12 419	15 880	12 337	12,00%
Zobowiązania krótkotermin.	22 024	20 954	21 605	20 737	16,33%
Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	0	0	0	0	-

Na dzień 30.06.2026 roku największy udział w strukturze bilansu zarówno Spółki, jak i Grupy kapitałowej stanowiły kapitały własne, które odpowiadały za około 72% sumy bilansowej. Pozostałe 28% stanowiły kapitały obce, z czego 16% przypadało na zobowiązania krótkoterminowe. W porównaniu do stanu na 31.12.2025 r., łączna wartość zobowiązań wzrosła o 4 411 tys. zł. Wpływ na to miał wzrost stanu zobowiązań z tyt. dostaw. Zobowiązania te zajmują dominującą pozycję w strukturze zobowiązań krótkoterminowych, natomiast wśród zobowiązań długoterminowych największą pozycję stanowią zobowiązania wobec banków.

Stan długoterminowych kredytów bankowych Grupy wzrósł w I półroczu 2026 roku o 3 596 tys. zł, podczas gdy krótkoterminowe kredyty bankowe zmniejszyły się o 4 165 tys. zł. Zmiana ta wynika zarówno ze spłaty kredytów krótkoterminowych, jak i ze zmiany sposobu prezentacji zobowiązań. W konsekwencji zawarcia umowy kredytu obrotowego na okres 24 miesięcy, a nie na okres 12 miesięcy - jak miało to miejsce w poprzednim okresie, zobowiązanie z tego tytułu zostało zakwalifikowane jako długoterminowe.

Aktywa trwałe odpowiadały za 49% ogółu aktywów Grupy, a ich największą pozycję stanowiły środki trwałe. Aktywa obrotowe stanowiły pozostałe 51% sumy bilansowej, przy czym zapasy odpowiadały za ok. 29%, a należności z tytułu dostaw oraz pozostałe należności – za około 22%.

W porównaniu do stanu na koniec 2025 roku, poziom zapasów uległ zwiększeniu o 2 922 tys. zł tj. o 8%. Struktura zapasów obejmuje materiały, półfabrykaty na różnych etapach produkcji oraz wyroby gotowe. Wysoki udział zapasów w aktywach wynika z przyjętej polityki zakupowej, tworzenia rezerw bezpieczeństwa strategicznych surowców oraz szerokiego asortymentu produkcji.

W tym samym okresie należności z tyt. dostaw wzrosły o 4 906 tys. zł tj. 20%, co jest efektem wzrostu sprzedaży.

Dane dotyczące przepływu środków pieniężnych	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
	od 01.01.2026 do 30.06.2026	od 01.01.2025 do 30.06.2025	od 01.01.2026 do 30.06.2026	od 01.01.2025 do 30.06.2025
Przepływy z działalności operacyjnej	1 301	1 001	1 143	615
Przepływy z działalności inwestycyjnej	-244	-381	-244	-383
Przepływy z działalności finansowej	-1 500	-585	-1 496	-585
Przepływy pieniężne razem	-443	35	-597	-353
Środki pieniężne na koniec okresu	183	186	437	574

W I półroczu 2026 roku Grupa kapitałowa odnotowała dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej, przy jednoczesnych ujemnych przepływach z działalności inwestycyjnej i finansowej.

Na poziom przepływów z działalności operacyjnej istotny wpływ miały koszty niepieniężne, w szczególności amortyzacja (+2 813 tys. zł) oraz zmiany w kapitale obrotowym, w tym zmiana stanu należności (-4 549 tys. zł) i zmiana stanu zapasów (-2 893 tys. zł). Ujemne przepływy z działalności finansowej wynikały przede wszystkim z obsługi zobowiązań finansowych, w tym spłaty kredytów bankowych oraz rat leasingowych.

7.2 Poziom i struktura przychodów ze sprzedaży

w tys. zł

Struktura przychodów ze sprzedaży	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa		Struktura sprzedaży GK za I P 2026
	od 01.01.2026 do 30.06.2026	od 01.01.2025 do 30.06.2025	od 01.01.2026 do 30.06.2026	od 01.01.2025 do 30.06.2025	
Wyroby i usługi	50 321	48 420	50 321	48 389	86,1%
Towary i materiały	8 139	7 382	8 115	7 382	13,9%
Razem	58 460	55 802	58 436	55 771	100,0%
Polska	22 413	20 719	22 413	20 719	38,4%
Europa, w tym:	31 745	27 938	31 721	27 907	54,3%
<i>Niemcy</i>	20 796	19 802	20 796	19 802	35,6%
<i>Rosja</i>	0	0	0	0	0%
<i>Włochy</i>	1 927	1 876	1 927	1 876	3,3%
Azja	2 712	4 676	2 712	4 676	4,6%
Ameryka Północna	364	672	364	672	0,6%
Ameryka Południowa	829	1 118	829	1 118	1,4%
Australia i inne	397	679	397	679	0,7%
Razem	58 460	55 802	58 436	55 771	100,0%

Główne źródło przychodów Grupy kapitałowej stanowią wyroby gotowe oraz usługi, które odpowiadają za 86% przychodów ze sprzedaży. Towary handlowe pełnią funkcję uzupełniającą ofertę produktową Grupy.

W I półroczu 2026 roku sprzedaż na rynek polski wyniosła 22 413 tys. zł co oznacza wzrost o 8%, i osiągnięcie 38% udziału w strukturze przychodów ze sprzedaży Grupy kapitałowej. Sprzedaż na rynek niemiecki wzrosła natomiast o 5% osiągając 20 796 tys. zł.

Sprzedaż na rynki zagraniczne stanowiła 62% przychodów. Dominującym kierunkiem pozostaje Europa - sprzedaż do krajów europejskich (w tym Polski) wyniosła 54 134 tys. zł, co odpowiadało 93% sprzedaży ogółem. Oznacza to, że sytuacja gospodarcza zarówno na rynku krajowym, jak i rynkach europejskich ma istotny wpływ na wyniki Grupy.

Rynki pozaeuropejskie miały mniejsze znaczenie, odpowiadając za 7% sprzedaży ogółem. W porównaniu do I półrocza 2025 r. odnotowano spadek sprzedaży w tych kierunkach.

7.3 Wynik na sprzedaży

Wynik brutto na sprzedaży Grupy kapitałowej wyniósł w I półroczu 2026 r. 10 250 tys. zł i był o 2 992 tys. zł wyższy w stosunku do I półrocza 2025 r. Na poziom wyniku na sprzedaży wpływ miały poniższe czynniki:

a) poziom przychodów ze sprzedaży

Osiągnięte przez Grupę przychody ze sprzedaży, które były wyższe niż w porównywalnym okresie 2025 r.

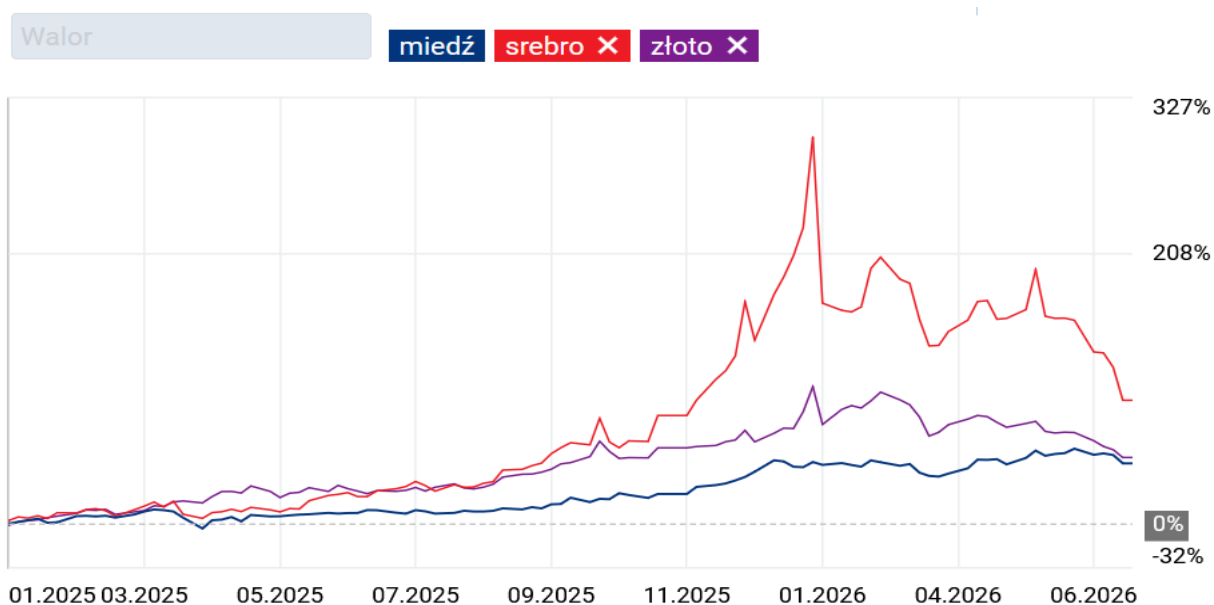
b) poziom kosztów wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Koszty wytworzenia produktów, towarów i materiałów oraz wysokie koszty energii, usług, które stanowią duże obciążenie dla działalności Grupy kapitałowej. Dzięki zastosowanym działaniom operacyjnym, zmianom w procesach produkcyjnych i technologicznych, optymalizacji zatrudnienia i innych kosztów działalności udało się je nieco ograniczyć.

- wpływ cen surowców na koszty wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

W produkcji przekąźników wykorzystuje się tworzywa sztuczne oraz detale z zawartością surowców takich jak miedź, srebro, złoto. Znajdują się one w wykorzystywanych do produkcji przekąźników stykach, taśmach i drutach nawojowych. Ceny surowców stanowią istotny udział w kosztach sprzedanych produktów.

Od stycznia 2025 roku do stycznia 2026 roku ceny kluczowych surowców regularnie rosły, szczególnie dynamicznie ceny srebra na przełomie 2025 i 2026 roku. Po korekcie na początku 2026 r., ceny te w kolejnych miesiącach nieco spadły, niemniej jednak pozostawały wciąż na wyższych poziomach niż w 2025 r. Notowania cen kluczowych surowców ilustrują poniższe wykresy.



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/dane,miedz.html>

Ceny miedzi (w USD za tonę)



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/>

Ceny srebra (w USD za uncję)



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/>

Ceny złota (w USD za uncję)



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/>

- wpływ kursów walut na przychody oraz koszty wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Wyższe kursy walut, to z jednej strony wyższe przychody ze sprzedaży, ale z drugiej strony wyższe koszty zakupu niektórych materiałów produkcyjnych oraz towarów pochodzących z importu.

Wahania kursów walut występują zawsze i wpisane są w biznes spółek, w których eksport stanowi duży odsetek przychodów ze sprzedaży, jak ma to miejsce w przypadku Grupy kapitałowej. Sprzedaż na rynki zagraniczne stanowi 62% skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży, z czego ponad 50% realizowana jest w euro. Pozostała waluta to USD.

Stabilny poziom kursu euro względem złotówki ułatwia planowanie i zmniejsza negatywny wpływ sytuacji walutowej na wyniki Grupy kapitałowej. Hamuje to powstawanie dużych różnic kursowych, szczególnie ujemnych, które zmniejszają wynik finansowy.

Z punktu widzenia Grupy kapitałowej istotne znaczenie ma bilans wpływów i wydatków walutowych. Utrzymujący się wysoki poziom eksportu pozwala pokryć wydatki walutowe i wygenerować nadwyżkę walut. Porównując strumień przychodów i wydatków walutowych należy stwierdzić, że wyższe kursy walut mają większy wpływ na wzrost przychodów ze sprzedaży niż na wzrost kosztów produkcji. Zatem korzystniejszy dla Spółki jest wyższy kurs EUR i USD. Ponadto wyższy kurs USD zwiększa konkurencyjność cenową wyrobów Relpolu wobec towarów pochodzących z Chin.

W prezentowanym okresie kurs euro pozostawał względnie stabilny, pomimo okresowych wyraźnych wahań. Po spadku w lutym 2025 roku do poziomu 4,13 zł nastąpiło szybkie odbicie i w kolejnych miesiącach euro wahało się pomiędzy 4,20 a 4,28 zł. Kurs USD wykazywał trend spadkowy, szczególnie w I połowie 2025 roku. W kolejnych miesiącach utrzymywał się pomiędzy 3,60-3,70 zł. Kurs hrywny ukraińskiej od wybuchu wojny pozostaje w długotrwałym trendzie spadkowym. Średni kurs euro w I półroczu 2026 r. był o 0,7% wyższy niż w I półroczu 2025 roku. Średni kurs USD w tym okresie był niższy o 4,9%, natomiast średni kurs UAH obniżył się o 13,5%.

Kurs EUR w okresie od 02.01.2025 r. do 30.06.2026 r.



Kurs USD w okresie od 02.01.2025 r. do 30.06.2026 r.



Powered by TradingView

Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp>

Kurs UAH w okresie od 02.01.2025 r. do 30.06.2026 r.



Powered by TradingView

Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp>

- wpływ kosztów pracy na koszty wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Zmiany występujące na rynku pracy mają wpływ na poziom kosztów Grupy kapitałowej. Rosną koszty robocizny w miejscach prowadzenia przez Grupę kapitałową działalności produkcyjnej i montażowej. W celu ograniczenia tych kosztów, pracochłonna produkcja wyrobów lub detali odbywa się w Ukrainie.

7.4 Wynik na pozostałej działalności operacyjnej

Pozostała działalność operacyjna w I półroczu 2026 r. poprawiła wynik Grupy kapitałowej o 242 tys. zł. W I półroczu 2025 r. wynik ten był również dodatni i wyniósł 261 tys. zł.

7.5 Wynik na działalności finansowej

Działalność finansowa w I półroczu 2026 r. pogorszyła wynik Grupy kapitałowej o 399 tys. zł. Największe pozycje kosztów finansowych stanowiły odsetki od kredytów i pożyczek w wysokości 242 tys. zł oraz nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi w wysokości 101 tys. zł.

W I półroczu 2025 r. wynik na działalności finansowej był również ujemny i wyniósł 281 tys. zł. Największe pozycje kosztów finansowych stanowiły wówczas odsetki od kredytów i pożyczek w wysokości 298 tys. zł oraz koszty z tyt. leasingu 125 tys. zł. Jednocześnie wystąpiła wówczas nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi w wysokości 186 tys. zł, co częściowo ograniczyło negatywny wpływ kosztów finansowych.

7.6 Wynik netto

W I półroczu 2026 r. Grupa kapitałowa wypracowała zysk netto w wysokości 621 tys. zł, co w porównaniu do straty w wysokości 2 353 tys. poniesionej w analogicznym okresie 2025 r. oznacza istotną poprawę.

Poprawa wyniku była efektem kontynuowania podjętych w II półroczu 2025 roku działań operacyjnych, w tym zmian w procesach produkcyjnych i technologicznych, optymalizacji zatrudnienia oraz optymalizacji innych kosztów działalności bieżącej.

8. Wybrane wskaźniki oceniające sytuację Spółki i Grupy kapitałowej.

8.1. Wskaźniki rentowności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I P 2026 r.	I P 2025 r.	I P 2026 r.	I P 2025 r.
Rentowność brutto na sprzedaży	Wynik brutto na sprzedaży /sprzedaż * 100%	16,75%	12,40%	17,54%	13,01%
Rentowność netto sprzedaży	Zysk netto/ sprzedaż *100%	0,81%	-4,05%	1,06%	-4,22%
ROE	Zysk netto za 12 m-cy/ śr. wartość kapitału własnego *100%	1,01%	-5,77%	1,52%	-6,60%
ROA	Zysk netto za 12 m-cy/ śr. wartość aktywów *100%	0,73%	-4,19%	1,10%	-4,83%

Wskaźnik rentowności sprzedaży uległ poprawie w porównaniu z danymi za I półrocze 2025 roku. Jednocześnie poprawa wyniku netto narastająco w okresie ostatnich 12 miesięcy wpłynęła na wzrost wskaźników rentowności kapitału własnego (ROE) oraz aktywów (ROA), które zmieniły wartości z ujemnych na dodatnie.

8.2. Poziom zadłużenia

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I P 2026 r.	I P 2025 r.	I P 2026 r.	I P 2025 r.
Ogólny poziom zadłużenia	Zobowiązania/aktywa * 100%	28,75%	29,63%	28,33%	29,33%
Finansowanie kapitałem stałym	(kapitał własny+ zob. długoterminowe) / aktywa *100%	83,27%	80,80%	83,67%	81,09%
Pokrycie majątku trwałego kapitałem własnym	Kapitał własny/ majątek trwały*100%	143,88%	135,67%	145,28%	136,62%

Zadłużenie Grupy kapitałowej zmniejszyło się w stosunku do 30.06.2025 r. o 1 608 tys. zł oraz wzrosło o 4 411 tys. zł w stosunku do 31.12.2025 r. Majątek trwały Grupy kapitałowej finansowany jest kapitałem własnym.

8.3. Wskaźniki płynności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I P 2026 r.	I P 2025 r.	I P 2026 r.	I P 2025 r.
Płynność bieżąca	Aktywa bieżące/ zobowiązania krótkoterminowe	3,02	2,51	3,10	2,55
Płynność szybka	Aktywa bieżące – zapasy/ zobowiązania krótkoterminowe	1,30	1,07	1,35	1,10
Poziom kapitału pracującego	(Aktywa bieżące – zobowiązania krótkoterminowe) / sprzedaż * liczba dni w okresie	136,8	123,7	139,9	126,3

Wskaźniki płynności w obu porównywalnych okresach są na bezpiecznym poziomie i poprawiły się wobec danych na 30.06.2025 r. Grupa kapitałowa nie miała problemu z realizacją zobowiązań.

8.4. Wskaźniki efektywności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I P 2026 r.	I P 2025 r.	I P 2026 r.	I P 2025 r.
Wskaźnik obrotu aktywów	Sprzedaż za 12 miesięcy/ śr. poziom aktywów	0,85	0,81	0,85	0,81
Cykl zapasów	(Średni poziom zapasów/ koszt sprzed. produktów i towarów) * liczba dni w okresie	132	132	133	133
Cykl należności	(Średni poziom należności z tyt. dostaw/ sprzedaż) * liczba dni w okresie	78	77	80	78
Cykl zobowiązań	(Średni poziom zobowiązań z tyt. dostaw/ koszt sprzedanych produktów i towarów) * liczba dni w okresie	28	29	28	28

Długi cykl rotacji zapasów wynika z charakteru branży w jakiej działa Grupa kapitałowa. W stosunku do I półrocza 2025 r. cykle rotacji pozostawały na zbliżonym poziomie.

9. Opis podstawowych czynników zagrożeń i ryzyka.

Emitent prowadząc działalność gospodarczą analizuje, monitoruje i ocenia czynniki ryzyka mogące mieć wpływ na obecną i przyszłą sytuację finansową Spółki i Grupy kapitałowej. W wyniku prowadzonego monitoringu podejmowane są działania minimalizujące wpływ poszczególnych czynników ryzyka na działalność Spółki i Grupy kapitałowej.

Emitent zidentyfikował następujące główne obszary ryzyka i zagrożeń:

9.1 Ryzyka finansowe

1. Ryzyko stopy procentowej.
2. Ryzyko kredytowe.
3. Ryzyko związane z koncentracją środków pieniężnych.
4. Ryzyko walutowe.
5. Ryzyko utraty płynności.
6. Ryzyko zarządzania kapitałem.

9.2 Ryzyka pozafinansowe

1. Ryzyka rynkowe.
2. Ryzyko związane z zarządzaniem ryzykami.
3. Ryzyko zarządzania kapitałem.
4. Ryzyko makroekonomiczne.
5. Ryzyka związane z brakiem personelu.
6. Ryzyka związane z infrastrukturą.
7. Ryzyko zmiany przepisów prawnych lub błędnej ich interpretacji.
8. Ryzyko związane z konfliktem zbrojnym w Ukrainie i na Bliskim Wschodzie.

Opis powyższych ryzyk i ich wpływ na działalność Spółki zaprezentowano w Sprawozdaniach rocznych Spółki i Grupy kapitałowej za rok 2025. Sprawozdania te zostały opublikowane w dniu 28.04.2026 r. i zamieszczone zostały na stronie internetowej spółki

<https://www.repol.pl/Relacje-Inwestorskie/Raporty/Raporty-okresowe>

10. Czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na sprawozdanie finansowe.

Wszystkie istotne zdarzenia zostały opisane w sprawozdaniu zarządu z działalności lub w śródrocznym sprawozdaniu finansowym. Nie wystąpiły inne nietypowe czynniki lub zdarzenia.

11. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok.

Emitent nie publikował prognoz dla Spółki ani dla Grupy kapitałowej.

12. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZ.

Dane na 08.09.2026 r.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na walnym zgromadzeniu	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu	Wartość nominalna posiadanych akcji (w tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym	Zmiana w stosunku do sprawozdania za IQ 2026 (21.05.2026)
Ambroziak Adam	3 182 455	3 182 455	33,12%	15 912	33,12%	+11 455
Osiński Piotr	1 062 696	1 062 696	11,06%	5 313	11,06%	0

13. Stan posiadania akcji lub uprawnień do akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Stan posiadanych akcji przez Zarząd i Radę Nadzorczą na dzień 08.09.2026 r.

Wyszczególnienie	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Głosy na walnym zgromadzeniu (w %)	Wartość nominalna posiadanych akcji (w tys. zł)
Zarząd Relpol S.A.	0	0	0
Rada Nadzorcza Relpol S.A. w tym:	4 245 147	44,18%	21 225
Ambroziak Adam	3 182 455	33,12%	15 912
Osiński Piotr	1 062 696	11,06%	5 313

W stosunku do ostatniego opublikowanego sprawozdania finansowego (21.05.2026) Członek Rady Nadzorczej zwiększył stan posiadania akcji o 11 455 szt.

14. Informacje o posiadaczach wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.

Spółka nie emitowała tego typu papierów wartościowych.

15. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

Aktualnie nie ma programów akcji pracowniczych.

16. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

17. Informacje o istotnych postępowaniach toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

W okresie od 01.01.2026 do 30.06.2026 r. nie zostały wszczęte przed sądem lub organem administracji publicznej inne postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności emitenta, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych.

18. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

Od 01.01.2026 r. do dnia publikacji sprawozdania finansowego, Relpol S.A. oraz jednostki zależne nie zawierały transakcji z podmiotami powiązanymi, które byłyby istotne i zostałyby zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

19. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach.

Grupa kapitałowa nie udzielała i nie otrzymywała w okresie od 01.01.2026 do 30.06.2026 pożyczek, gwarancji i poręczeń.

20. Informacje o umowach znaczących dla działalności Spółki, w tym znanych jej umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

1. Umowy z bankami:

BNP Paribas Bank Polska SA – umowa na kredyt obrotowy z limitem do 4 mln zł zabezpieczony:

- a) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku,
- b) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową.

BNP Paribas Bank Polska SA - umowa ramowa dotycząca transakcji walutowych i pochodnych z limitem 0,8 mln zł zabezpieczona:

- a) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową,
- b) zastawem finansowym na rachunkach.

ING Bank Śląski SA – umowa na kredyt inwestycyjny z limitem 11,4 mln zł, którego saldo zadłużenia na dzień 30.06.2026 wyniosło 1,85 mln EUR oraz na kredyt obrotowy z limitem do 4 mln zł zabezpieczone:

- a) hipoteką na nieruchomości w kwocie 11,9 mln zł,
- b) cesją praw z polisy ubezpieczeniowej,
- c) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku,
- d) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową,
- e) zastawem rejestrowym na maszynach wg wartości odtworzeniowej 13,7 mln zł na 30.06.2026.

Bank Pekao SA – umowa na kredyt obrotowy z limitem do 5 mln zł zabezpieczony:

- a) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku,
- b) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową.

Bank Pekao SA - umowa generalna oraz umowa ramowa dotycząca wierzytelności z tyt. transakcji z limitem 0,5 mln zł zabezpieczona:

- a) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową,

b) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku.

2. Umowa wieloletnia o współpracy z Zettler Electronics GmbH w Niemczech dotycząca dostaw wyrobów Relpolu do tej firmy.
 3. Umowa wieloletnia o współpracy z ABB Stotz Kontakt GmbH w Niemczech dotycząca dostaw wyrobów Relpolu do tej firmy.
 4. Umowy współpracy z innymi klientami zagranicznymi określające warunki handlowe dostarczanych produktów i towarów, na podstawie których odbiorcy składają zamówienia ramowe.
 5. Umowy współpracy z innymi klientami krajowymi określające warunki handlowe, niebędące umowami znaczącymi z punktu widzenia ich wartości.
 6. Umowa kooperacji z DP Relpol-Altera określająca warunki współpracy.
 7. Umowy leasingowe na leasing maszyn, sprzętu IT i środków transportu.
 8. Polisy ubezpieczeniowe, w tym polisa kompleksowego ubezpieczenia majątku firmy od wszelkich ryzyk, a także wyrobów w transporcie krajowym i międzynarodowym oraz OC z tyt. prowadzonej działalności gospodarczej lub użytkowania mienia.
 9. Umowy z dostawcami materiałów i usług określające warunki współpracy.
- Emitent nie posiada wiedzy o umowach znaczących zawartych pomiędzy akcjonariuszami.

21. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku umowach dotyczących kredytów i pożyczek.

Informacja o kredytach i pożyczkach podana została w punkcie 18 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2026 r.

22. Informacje o udzielonych pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym.

Grupa kapitałowa w okresie od 01.01.2026 do 30.06.2026 r. nie udzielała pożyczek, gwarancji i poręczeń jednostkom powiązanym.

23. Pożyczki udzielone władzom Spółki.

Według stanu na dzień 30.06.2026 r. nie było udzielonych pożyczek dla Zarządu, Rady Nadzorczej oraz członków ich rodzin.

24. Emisja papierów wartościowych.

W I półroczu 2026 r. jednostka dominująca nie przeprowadzała emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

25. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków.

Inwestycje, głównie w środki trwałe, prowadzone są w ramach posiadanych własnych środków finansowych oraz z kredytów bankowych. Finansowanie inwestycji jest zabezpieczone. Nie są aktualnie prowadzone inwestycje kapitałowe.

26. Ważne informacje i umowy zawarte po dniu bilansowym.

Wszystkie istotne informacje i umowy zawarte do dnia zatwierdzenia sprawozdania do publikacji opisane zostały w tym sprawozdaniu z działalności lub w sprawozdaniu finansowym.

Podpisy członków Zarządu:

.....
Bartłomiej Szydłowski
Członek Zarządu

.....
Monika Kuriata
Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Pałgan
Prezes Zarządu