



**Raport półroczny
Krynica Vitamin Spółka Akcyjna
za I półrocze 2026 r.**

24 września 2026 r.

Spis treści

1	Podstawowe informacje o Emitencie.....	4
2	Wybrane dane finansowe	6
3	Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe	7
3.1	Półroczny skrócony Bilans	7
3.2	Półroczny skrócony Rachunek zysków i strat.....	9
3.3	Półroczne skrócone Zestawienie zmian w kapitale własnym	11
3.4	Półroczny skrócony Rachunek przepływów pieniężnych	12
3.5	Informacja dodatkowa	13
3.5.1	<i>Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu</i>	<i>13</i>
3.5.2	<i>Kwoty i rodzaj pozycji wpływających na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.....</i>	<i>21</i>
3.5.3	<i>Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności</i>	<i>22</i>
3.5.4	<i>Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu</i>	<i>22</i>
3.5.5	<i>Informacje o odpisach aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych lub innych aktywów oraz odwróceniu takich odpisów</i>	<i>22</i>
3.5.6	<i>Informacje o utworzeniu, zwiększeniu, wykorzystaniu i rozwiązaniu rezerw pracowniczych.....</i>	<i>23</i>
3.5.7	<i>Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego.....</i>	<i>23</i>
3.5.8	<i>Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych</i>	<i>25</i>
3.5.9	<i>Informacje o istotnym zobowiązaniu z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych</i>	<i>25</i>
3.5.10	<i>Informacje o istotnych rozliczeniach z tytułu spraw sądowych</i>	<i>25</i>
3.5.11	<i>Wskazanie korekt błędów poprzednich okresów</i>	<i>25</i>
3.5.12	<i>Informacje o zmianach sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)</i>	<i>26</i>
3.5.13	<i>Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego.....</i>	<i>26</i>
3.5.14	<i>Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe</i>	<i>26</i>
3.5.15	<i>W przypadku instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej – informacje o zmianie sposobu (metody) jej ustalenia.....</i>	<i>26</i>
3.5.16	<i>Informacja dotycząca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów.....</i>	<i>26</i>
3.5.17	<i>Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych</i>	<i>26</i>
3.5.18	<i>Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy</i>	<i>26</i>
3.5.19	<i>Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe</i>	<i>27</i>
3.5.20	<i>Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.</i>	<i>27</i>
3.5.21	<i>Inne informacje, które mogą w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta</i>	<i>28</i>
4	Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w I półroczu 2026 r.	28

4.1	Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Spółki w I półroczu 2026 r.	28
4.1.1	<i>Najważniejsze zdarzenia dla Spółki w I półroczu 2026 r.</i>	28
4.1.2	<i>Informacje dotyczące realizacji strategii rozwoju.....</i>	29
4.1.3	<i>Wyniki finansowe.....</i>	30
4.2	Czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe.....	30
4.3	Informacje o grupie kapitałowej	30
4.4	Informacja o prognozach	30
4.5	Informacje o akcjach i akcjonariacie	31
4.5.1	<i>Kapitał zakładowy Emitenta</i>	31
4.5.2	<i>Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.....</i>	31
4.5.3	<i>Stan posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.....</i>	32
4.6	Postępowania sądowe, arbitrażowe, administracyjne	32
4.7	Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe	34
4.8	Informacja o udzielonych poręczeniach i gwarancjach.....	35
4.9	Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych co najmniej z pozostałymi miesiącami roku obrotowego.....	35
4.10	Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.....	45
4.11	Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	46
5	Oświadczenie Zarządu i zatwierdzenie do publikacji	46

1 Podstawowe informacje o Emitencie

Krynica Vitamin S.A. (Krynica Vitamin, Spółka, Emitent) jest wiodącym polskim producentem napojów bezalkoholowych i niskoalkoholowych, w tym m.in. napojów energetycznych, alkopopów, napojów gazowanych, kawowych, mlecznych i innych. Specjalizuje się w produkcji kontraktowej dla światowych marek i sieci handlowych. Firma posiada ponad 30-letnie doświadczenie w branży napojów i dysponuje jednym z największych zakładów produkcyjnych w Europie. Usługi Krynicy Vitamin obejmują tworzenie conceptów produktowych, rozlew napojów do puszek, opakowań PET i butelek szklanych oraz usługi logistyczne. Obecnie Spółka posiada sześć linii produkcyjnych, które mogą produkować ponad 800 milionów sztuk napojów rocznie. Krynica Vitamin ma zróżnicowane portfolio klientów pod względem geograficznym – poza Polską w okresie sprawozdawczym sprzedaż realizowana była głównie do podmiotów z Niemiec, Czech, Niderlandów oraz Izraela.

1. Dane jednostki

Nazwa: Krynica Vitamin Spółka Akcyjna

Siedziba ul. Matyldy 35, 03-606 Warszawa

Zakład produkcyjny Spółki zlokalizowany jest w miejscowości Dziadkowskie-Folwark (gmina Huszlew) ok. 140 km od Warszawy.

Podstawowy przedmiot działalności Spółki:

- produkcja napojów bezalkoholowych, produkcja wód mineralnych i pozostałych wód butelkowych;
- produkcja artykułów spożywczych;
- produkcja artykułów spożywczych homogenizowanych i żywności dietetycznej.

Spółka zarejestrowana jest w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000378184.

Wpis w KRS nie zawiera wskazania oddziałów.

REGON 015281326

NIP 524-24-42-164

Adres strony internetowej: <https://krynicavitamin.com/>

Akcje Spółki są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie - branża: Produkcja żywności.

2. Czas trwania Spółki

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

3. Okres objęty sprawozdaniem finansowym

1 stycznia 2026 r. – 30 czerwca 2026 r.

Okresem porównawczym jest okres 1 stycznia 2025 r. – 30 czerwca 2025 r.

4. Informacje dotyczące składu osobowego Zarządu oraz Rady Nadzorczej Emitenta

W dniu 29 grudnia 2025 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o powołaniu do składu Zarządu Spółki z dniem 1 stycznia 2026 r. Pani Anny Świdorskiej oraz Pani Sylwii Wysoty i powierzeniu im funkcji Członków Zarządu Spółki.

W związku z tym, zarówno na dzień 1 stycznia 2026 r., jak i na dzień 30 czerwca 2026 r. oraz na dzień publikacji niniejszego raportu okresowego skład Zarządu prezentuje się następująco:

- Piotr Czachorowski – Prezes Zarządu
- Marta Kamińska – Członek Zarządu
- Anna Świdorska – Członek Zarządu
- Paweł Wolnicki – Członek Zarządu
- Sylwia Wysota – Członek Zarządu

Na dzień 1 stycznia 2026 r. w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Maciej Witucki – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Jerzy Suchnicki – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Agnieszka Donica – Członek Rady Nadzorczej
- Agata Mazurowska-Rozdeiczer – Członek Rady Nadzorczej
- Wojciech Piotrowski – Członek Rady Nadzorczej

W dniu 2 czerwca 2026 r. Pani Agnieszka Donica oraz Pani Agata Mazurowska-Rozdeiczer złożyły rezygnacje z pełnionych funkcji oraz członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 24 czerwca 2026 r. Przyczyny złożenia rezygnacji nie zostały wskazane. O rezygnacji Spółka informowała raportem bieżącym nr 8/2026 z dnia 2 czerwca 2026 r.

Następnie Zwyczajne Walne Zgromadzenie obradujące w dniu 24 czerwca 2026 r. podjęło uchwały w sprawie powołania z dniem 24 czerwca 2026 r. Pana Aleksandra Galosa oraz Pana Konrada Subdy w skład Rady Nadzorczej Spółki, powierzając im funkcje Członków Rady Nadzorczej.

W związku z powyższym, na dzień 30 czerwca 2026 r. oraz na dzień publikacji niniejszego raportu okresowego w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Maciej Witucki – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Jerzy Suchnicki – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Aleksander Galos – Członek Rady Nadzorczej
- Konrad Subda – Członek Rady Nadzorczej
- Wojciech Piotrowski – Członek Rady Nadzorczej

2 Wybrane dane finansowe

Wyszczególnienie	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025
	tys. PLN		tys. EUR	
Rachunek zysków i strat				
Przychody ze sprzedaży produktów i towarów	204 324	187 006	48 051	44 306
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	8 977	10 186	2 111	2 413
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	7 020	9 370	1 651	2 220
Zysk (strata) netto	5 737	7 238	1 349	1 715
Zysk na akcję (PLN)	0,4682	0,5908	0,1101	0,1400
Rozwodniony zysk na akcję (PLN)	0,4682	0,5908	0,1101	0,1400
Rachunek przepływów pieniężnych				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	8 787	19 482	2 066	4 616
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-8 299	-2 306	-1 952	-546
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	10 519	- 2 041	2 474	-483
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	11 007	15 136	2 589	3 586

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2026	Stan na 31.12.2025	Stan na 30.06.2026	Stan na 31.12.2025
	tys. PLN		tys. EUR	
Bilans				
Aktywa	246 911	188 309	57 471	44 552
Zobowiązania długoterminowe	10 271	13 827	2 391	3 271
Zobowiązania krótkoterminowe	124 071	61 826	28 879	14 628
Kapitał własny	100 802	102 661	23 463	24 289

Poszczególne pozycje wybranych danych finansowych przeliczone zostały na EUR przy zastosowaniu następujących kursów:

- Dla pozycji rachunku zysków i strat oraz przepływów pieniężnych: kurs średni, liczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie

I półrocze 2026 - EUR/PLN 4,2522

I półrocze 2025 - EUR/PLN 4,2208

- Dla bilansu: kurs obowiązujący na dzień

30.06.2026 - EUR/PLN 4,2963

31.12.2025 - EUR/PLN 4,2267

3 Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe

3.1 Półroczny skrócony Bilans

Lp.	Tytuł	Stan na 30.06.2026 r.	Stan na 31.12.2025 r.	Stan na 30.06.2025 r.
A	AKTYWA TRWAŁE	121 085	121 317	125 407
I	Wartości niematerialne i prawne	1 737	3 909	3 377
1	Koszty zakończonych prac rozwojowych			
2	Wartość firmy			
3	Inne wartości niematerialne i prawne	1 737	3 909	3 377
-	w tym wartości niematerialne i prawne w realizacji	1 087	3 080	
4	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne			
II	Rzeczowe aktywa trwałe	115 891	115 062	119 550
1	Środki trwałe	108 772	113 317	116 406
a	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	3 335	2 465	2 065
b	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	52 300	52 966	53 534
c	urządzenia techniczne i maszyny	50 443	54 749	57 520
d	środki transportu	1 878	2 152	2 346
e	inne środki trwałe	816	986	943
2	Środki trwałe w budowie	2 070	1 745	2 891
3	Zaliczki na środki trwałe w budowie	5 048		
III	Należności długoterminowe			
1	Od jednostek powiązanych			
2	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
3	Od jednostek pozostałych			
IV	Inwestycje długoterminowe			
1	Nieruchomości			
2	Wartości niematerialne i prawne			
3	Długoterminowe aktywa finansowe			
a	w jednostkach powiązanych			
V	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 458	2 345	2 480
1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 458	2 345	2 480
2	Inne rozliczenia międzyokresowe			
B	AKTYWA OBROTOWE	125 826	66 992	112 120
I	Zapasy	45 457	29 123	40 193
1	Materiały	31 143	17 413	27 492
2	Półprodukty i produkty w toku	701	1 215	926
3	Produkty gotowe	13 539	10 393	11 744
4	Towary			
5	Zaliczki na dostawy	73	102	32
II	Należności krótkoterminowe	67 258	35 684	54 762

1	Należności od jednostek powiązanych			
3	Należności od pozostałych jednostek	67 258	35 684	54 762
a	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	65 692	32 721	53 164
	- do 12 miesięcy	65 692	32 721	53 164
	- powyżej 12 miesięcy			
b	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	925	2 330	604
c	Inne	641	633	994
d	dochodzone na drodze sądowej			
III	Inwestycje krótkoterminowe	11 310	307	15 415
1	Krótkoterminowe aktywa finansowe	11 310	307	15 415
a	w jednostkach powiązanych			
	- udzielone pożyczki			
b	w pozostałych jednostkach	42	47	65
	- udzielone pożyczki	42	47	65
c	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	11 267	260	15 350
	- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	11 267	260	15 350
2	Inne inwestycje krótkoterminowe			
IV	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 802	1 878	1 750
C	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy			
D	Udziały (akcje) własne			
	AKTYWA RAZEM	246 911	188 309	237 527

Lp.	Tytuł	Stan na 30.06.2026 r.	Stan na 31.12.2025 r.	Stan na 30.06.2025 r.
A	KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	100 802	102 661	97 960
I	Kapitał (fundusz) podstawowy	18 376	18 376	18 378
II	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	76 690	72 334	72 344
	- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	17 179	17 179	17 179
III	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:			
IV	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:			
V	Zysk (strata) z lat ubiegłych			
VI	Zysk (strata) netto	5 737	11 951	7 238
VII	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)			
B	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	146 109	85 648	139 566
I	Rezerwy na zobowiązania	8 939	5 925	8 455
1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 715	1 923	1 520
2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	3 237	2 500	2 626
	- długoterminowa	263	263	196
	- krótkoterminowa	2 973	2 237	2 430

3	Pozostałe rezerwy	3 987	1 502	4 310
-	długoterminowe			
-	krótkoterminowe	3 987	1 502	
II	Zobowiązania długoterminowe	10 271	13 827	16 926
1	Wobec jednostek powiązanych			
2	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
3	Wobec pozostałych jednostek	10 271	13 827	16 926
a	kredyty i pożyczki	7 957	10 614	11 863
c	inne zobowiązania finansowe	2 314	3 214	5 063
d	zobowiązania wekslowe			
III	Zobowiązania krótkoterminowe	124 071	61 826	111 153
1	Wobec jednostek powiązanych			
3	Wobec pozostałych jednostek	124 071	61 826	111 153
a	kredyty i pożyczki	28 015	12 247	27 845
b	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
c	inne zobowiązania finansowe, w tym:	2 684	3 654	3 754
	- leasing	2 684	3 654	3 754
	- faktoring			
d	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	65 298	33 634	57 812
	- do 12 miesięcy	65 298	33 634	57 812
e	zaliczki otrzymane na dostawy	12 401	7 850	11 010
g	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	5 546	2 399	5 404
h	z tytułu wynagrodzeń	2 130	1 860	1 841
i	Inne	7 997	183	3 487
3	Fundusze specjalne			
IV	Rozliczenia międzyokresowe	2 828	4 069	3 033
2	Inne rozliczenia międzyokresowe	2 828	4 069	3 033
	- długoterminowe	2 078	2 164	2 174
	- krótkoterminowe	750	1 905	859
	PASYWA RAZEM	246 911	188 309	237 527

3.2 Półroczny skrócony Rachunek zysków i strat

Lp.	Tytuł	01.01-30.06.2026	01.01-30.06.2025
A	Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów, w tym:	204 324	187 006
-	<i>od jednostek powiązanych</i>		
I	przychody netto ze sprzedaży produktów	204 324	187 006
II	przychody netto ze sprzedaży towarów		
B	Koszty sprzedanych produktów i towarów, w tym:	167 928	153 978
-	<i>jednostkom powiązanym</i>		

I	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	167 928	153 978
II	Wartość sprzedanych towarów		
C	Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	36 396	33 028
D	Koszty sprzedaży	14 364	13 756
E	Koszty ogólnego zarządu	8 532	7 536
F	Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	13 501	11 736
G	Pozostałe przychody operacyjne	669	929
I	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		101
II	Dotacje	86	80
III	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		184
IV	Inne przychody operacyjne	583	564
H	Pozostałe koszty operacyjne	5 193	2 479
I	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	155	
II	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	2 262	2 067
III	Inne koszty operacyjne	2 776	412
I	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	8 977	10 186
J	Przychody finansowe	2	508
I	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:		
II	Odsetki, w tym:	2	2
-	<i>od jednostek powiązanych</i>		
III	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		
	<i>od jednostek powiązanych</i>		
IV	Aktualizacja wartości inwestycji		
V	Inne		505
K	Koszty finansowe	1 959	1 323
I	Odsetki, w tym:	950	1 135
-	<i>dla jednostek powiązanych</i>		
II	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		
	<i>od jednostek powiązanych</i>		
III	Aktualizacja wartości inwestycji		
IV	Inne	1 010	189
L	Zysk (strata) brutto (I+J-K)	7 020	9 370
O	Podatek dochodowy	1 283	2 132
-	Podatek dochodowy bieżący	2 603	2 114
-	Podatek dochodowy odroczony	-1 320	18
P	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenie zysku (zwiększenia straty)		
R	Zysk (strata) netto (N-O-P)	5 737	7 238

3.3 Półroczne skrócone Zestawienie zmian w kapitale własnym

Tytuł	1.01- 30.06.2026	1.01- 31.12.2025	1.01- 30.06.2025
Wyszczególnienie			
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu	102 662	94 030	94 030
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
- korekty błędów			
I. a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	102 662	94 030	94 030
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	18 376	18 378	18 378
- umorzenie udziałów (akcji)		2	
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	18 376	18 376	18 378
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu			
2.1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy			
2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu			
3. Udziały (akcje) własne na początek okresu			
3.1. Udziały (akcje) własne na koniec okresu			
4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	72 334	63 422	63 422
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego			
a) zwiększenia (z tytułu):	4 356	8 923	8 923
- podziału zysku	4 356	8 923	8 923
b) zmniejszenia (z tytułu):		10	
- pokrycia straty			
- pokrycie odpisu z zysku			
- umorzenie udziałów		10	
4.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	76 690	72 334	72 345
5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu			
5.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny			
5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu			
6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rez. na koniec okresu			
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	11 951	12 231	12 231
7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	11 951	12 231	12 231
7.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach			
- przeniesienie zysku na kapitał zapasowy	4 356	8 923	8 923
przeznaczenie części zysku na wypłatę dywidendy	7 595	3 308	3 308
7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu			
7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu			
7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach			
-pokrycie straty z lat ubiegłych kapitałem zapasowym			

7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu			
7.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu			
8. Wynik netto	5 737	11 951	7 238
a) zysk netto	5 737	11 951	7 238
b) strata netto			
c) odpisy z zysku			
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	100 802	102 662	97 960
III. Kapitał (fundusz) własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku	100 802	102 662	97 960

3.4 Półroczny skrócony Rachunek przepływów pieniężnych

Lp.	Tytuł	01.01.2026- 30.06.2026	01.01.2025- 30.06.2025
A	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I	Zysk(strata) netto	5 737	7 238
II	Korekty razem	3 050	12 244
1	Amortyzacja	7 026	7 313
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	723	1 134
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	2 286	-101
5	Zmiana stanu rezerw	3 014	918
6	Zmiana stanu zapasów	-16 334	-460
7	Zmiana stanu należności	-31 575	-2 977
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	40 187	5 554
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-2 278	762
11	Inne korekty		101
III	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I ± II)	8 787	19 482
B	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I	Wpływy	224	189
1	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	201	154
2	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3	Z aktywów finansowych, w tym:	23	35
a)	w jednostkach powiązanych		
b)	w pozostałych jednostkach	23	35
-	spłata udzielonych pożyczek krótkoterminowych	23	35
4	Inne wpływy inwestycyjne		
II	Wydatki	8 523	2 495
1	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	8 505	2 471
2	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		

3	Na aktywa finansowe, w tym:	18	24
a)	w jednostkach powiązanych		
b)	w pozostałych jednostkach	18	24
-	udzielone pożyczki krótkoterminowe	18	24
4	Inne wydatki inwestycyjne		
III	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-8 299	-2 306
C	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I	Wpływy	14 732	4 793
1	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału		
2	Kredyty i pożyczki	14 732	4 793
3	Emisja dłużnych papierów wartościowych		
4	Inne wpływy finansowe		
II	Wydatki	4 214	6 834
1	Nabycie udziałów (akcji) własnych		
2	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		
3	Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku		
4	Spłaty kredytów i pożyczek	1 621	3 559
5	Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6	Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	1 870	2 141
8	Odsetki	723	1 134
9	Inne wydatki finansowe		
III	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	10 519	-2 041
D	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III ± B.III ± C.III)	11 007	15 136
E	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	11 007	15 136
-	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych		
F	Środki pieniężne na początek okresu	260	214
G	Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym:	11 267	15 351
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	111	88

3.5 Informacja dodatkowa

3.5.1 Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu

Niniejszy raport półroczny sporządzony został według Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. z 2025 r. poz. 755).

Raport zawiera dane za I półrocze 2026 r. Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z polskimi zasadami rachunkowości i obejmuje bilans, rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w kapitale własnym i rachunek

przepływów pieniężnych, w zakresie określonym w przepisach Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 5 października 2020 r. w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych wymaganych w prospekcie dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości (Dz.U. z 2020 r. poz. 2000).

Dane sporządzono zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, z zastosowaniem zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy, z uwzględnieniem korekt z tytułu rezerw, rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, oraz odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

Zaprezentowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w okresie co najmniej 12 miesięcy od daty jego publikacji. Nie występują okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności.

Stosowane zasady (polityka) rachunkowości zostały przedstawione w opublikowanym przez Spółkę jednostkowym raporcie rocznym za 2025 rok.

W bieżącym okresie sprawozdawczym Emitent nie dokonał zmian zasad ustalania wartości aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego.

Nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz nie wystąpiły zmiany w stosowanych zasadach rachunkowości.

Spółka nie jest jednostką dominującą ani znaczącym inwestorem i nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.5.1.1 *Wartości niematerialne i prawne*

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych. Odzwierciedlają faktyczny okres ich użytkowania. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową.

Roczne stawki amortyzacyjne kształtują się następująco:

patenty, licencje, znaki firmowe	6,70 %
oprogramowanie komputerowe	20 %
inne wartości niematerialne i prawne	20 %
koszty zakończonych prac rozwojowych	20 %

Wartości niematerialne i prawne o wartości poniżej 10 tys. PLN	100% jednorazowo w momencie oddania do użytkowania
--	--

3.5.1.2 *Środki trwałe*

W pozycji tej ujęte zostały rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Grunty wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe, inne niż grunty wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość początkowa środków trwałych podlega podwyższeniu o wartość nakładów poniesionych na ich ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, modernizację, rekonstrukcję). Natomiast koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione. Wartość początkowa środków trwałych pomniejszona została o odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu użyteczności środków trwałych i odzwierciedlają faktyczne zużycie środków trwałych.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki i metody amortyzacji:

Rodzaj środków trwałych	Metoda amortyzacji	Stawka amortyzacyjna
Prawo wieczystego użytkowania gruntów	metoda liniowa	Ustalana indywidualnie
Budynki i budowle	metoda liniowa	2,50 - 4,5%
Maszyny i urządzenia	metoda liniowa	10 - 20%
Komputery	metoda liniowa	30%
Środki transportu	metoda liniowa	20%
Pozostałe środki trwałe	metoda liniowa	10 - 50%
Inwestycje w obcych środkach trwałych (nieruchomości)	metoda liniowa	2,5%
Środki trwałe o wartości poniżej 10 tys. PLN	jednorazowo w momencie oddania do użytkowania	100 %

Środki trwałe są ujmowane w ewidencji środków trwałych i amortyzowane począwszy od następnego miesiąca po miesiącu, w którym zostały ujęte w ewidencji.

Grunty nie są amortyzowane.

W przypadku wystąpienia przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środków trwałych, stosowne odpisy aktualizujące pomniejszają wartość bilansową środków trwałych. Odpisy aktualizujące spowodowane trwałą utratą wartości obciążają pozostałe koszty operacyjne.

3.5.1.3 Środki trwałe w budowie

W pozycji tej ujęte zostały zaliczane do aktywów trwałych środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do używania. Wartość środków trwałych w budowie powiększają różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań, służących finansowaniu zakupu lub budowy środka trwałego za okres realizacji inwestycji. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań po oddaniu środków trwałych w budowie do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Wartość środków trwałych w budowie pomniejsza się o odpisy aktualizujące w wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na trwałą utratę ich wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do używania.

3.5.1.4 Leasing

Spółka jest stroną umów leasingowych, na podstawie których przyjmuje do odpłatnego używania lub pobierania pożytków obce środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne przez uzgodniony okres.

W przypadku umów leasingu, na mocy których następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z tytułu posiadania aktywów będących przedmiotem umowy (art. 3 ust. 4 ustawy o rachunkowości),

przedmiot leasingu jest ujmowany w aktywach jako środek trwały i jednocześnie ujmowane jest zobowiązanie w kwocie równej sumie minimalnych opłat leasingowych ustalonej na dzień rozpoczęcia leasingu. Opłaty leasingowe są dzielone między koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Środki trwałe będące przedmiotem umowy leasingu finansowego są amortyzowane w sposób określony dla własnych środków trwałych. Jednakże, gdy brak jest pewności co do przejścia prawa własności przedmiotu umowy, wówczas środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: przewidywany okres użytkowania lub okres trwania leasingu.

Opłaty leasingowe z tytułu umów, które nie spełniają warunków umowy leasingu finansowego, ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu. W roku 2026 umowy tego typu nie występowały.

3.5.1.5 Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne

Inwestycje w nieruchomości oraz w wartości niematerialne i prawne wyceniane są według zasad stosowanych do środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych lub według ceny rynkowej bądź inaczej określonej wartości godziwej.

Do inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne zalicza się grunty, prawo wieczystego użytkowania gruntu, budynki i budowle oraz wartości niematerialne i prawne, których Spółka nie używa na własne potrzeby, ale które zostały nabyte lub wytworzone w celu przynoszenia korzyści w postaci przyrostu wartości lub przychodów z wynajmu.

3.5.1.6 Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych

Udziały w innych jednostkach oraz inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Akcje i udziały przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego prezentuje się jako krótkoterminowe aktywa finansowe, gdy termin wymagalności lub przeznaczenia do zbycia posiadanych przez jednostkę udziałów lub akcji jest dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, zalicza się je do inwestycji długoterminowych w aktywach bilansu.

3.5.1.7 Zapasy

Zapasy są wyceniane według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Materiały

W ciągu roku obrotowego materiały produkcyjne ujmowane są w cenach zakupu.

Koszt standardowy materiałów obejmuje cenę zakupu materiałów (bez naliczonego podatku od towarów i usług).

Produkty gotowe

Wyroby gotowe są wycenione według rzeczywistego kosztu wytworzenia.

W przypadku stwierdzenia utraty przydatności składników aktywów obrotowych Spółka zobowiązana jest do dokonania oceny ich wartości i ujęcia odpisu aktualizującego w ciężar kosztów operacyjnych.

Koszt wytworzenia produktu obejmuje:

1. koszty pozostające w bezpośrednim związku z danym produktem; koszty bezpośrednie obejmują wartość zużytych materiałów bezpośrednich, energii oraz robocizny bezpośredniej,
2. uzasadnioną część kosztów pośrednich produkcji.

Cena nabycia towarów lub koszt wytworzenia produktów w roku obrotowym nie były powiększane o odsetki ani różnice kursowe.

Wycena produkcji w toku dokonywana jest na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na ten dzień.

3.5.1.8 Należności

Na dzień bilansowy należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Wysokość odpisu aktualizującego ustala się następująco:

- od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości – do wysokości należności nie objętej zabezpieczeniem,
- od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości – w wysokości 100 % należności,
- kwestionowanych lub z których zapłatą dłużnik zalega 365 dni, a spłata należności nie jest prawdopodobna – do wysokości należności nie objętej zabezpieczeniem,
- stanowiących równowartość kwot podwyższających należności – do wysokości tych kwot, przeterminowanych lub nieprzeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności, oraz
- których indywidualna ocena ujawnia ryzyko nieściągalności.

Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów aktualizujących ich wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki aktywów po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie kupna walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta Spółka w przypadku operacji sprzedaży walut oraz operacji zapłaty należności lub średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub w innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs w przypadku pozostałych operacji.

Powstałe z przeliczenia różnice kursowe zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych lub w przypadkach określonych przepisami, kapitalizuje się w wartości aktywów.

3.5.1.9 Zobowiązania

Za zobowiązania uznaje się wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które spowodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów Spółki.

Na dzień powstania zobowiązania wycenia się według wartości nominalnej. Na dzień bilansowy zobowiązania wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki pasywów po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia po kursie sprzedaży walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta jednostka w przypadku operacji kupna walut oraz operacji zapłaty zobowiązań, natomiast dla pozostałych operacji po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Powstałe z przeliczenia różnice kursowe zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych lub w przypadkach określonych przepisami, kapitalizuje się w wartości aktywów.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- kredyty, pożyczki,
- inne zobowiązania finansowe
- leasing finansowy,
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.

Ponadto Spółka stosuje instrument w postaci faktoringu, zarówno pełnego (właściwego – bez regresu) oraz niepełnego (z regresem), jak również faktoringu odwrotnego. Faktoring pełny wykazywany jest w bilansie jako pomniejszenie należności krótkoterminowych z tyt. dostaw. Faktoring niepełny, jak i faktoring odwrotny, wykazywane są w zobowiązaniach krótkoterminowych w pozycji inne zobowiązania finansowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane są według wartości wymagającej zapłaty (nominalnej). Nie wycenia się zgodnie z rozporządzeniem ze względu na nieistotność różnic między nią a zamortyzowanym kosztem. Do kategorii zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy Spółki zalicza się instrumenty pochodne inne niż instrumenty zabezpieczające. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zyski i straty z wyceny zobowiązań finansowych ujmowane są w wyniku finansowym w działalności finansowej.

3.5.1.10 Środki pieniężne

Środki pieniężne w banku i w kasie wycenia się według wartości nominalnej.

Środki pieniężne w walutach obcych wycenia się w ich wartości nominalnej przeliczonej na złote polskie. Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia po kursie kupna walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta jednostka w przypadku operacji sprzedaży walut oraz operacji zapłaty należności, natomiast dla pozostałych operacji po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki aktywów po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Dodatknie i ujemne różnice kursowe powstałe z przeliczenia na koniec roku obrotowego środków pieniężnych w walutach obcych na złote polskie zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

3.5.1.11 Inwestycje krótkoterminowe

Inwestycje krótkoterminowe, z wyłączeniem środków pieniężnych i instrumentów finansowych, wyceniane są według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w wartości godziwej.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

3.5.1.12 *Różnice kursowe*

Na dzień bilansowy wycenione zostały wyrażone w walutach obcych składniki aktywów (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) i pasywów – po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe, dotyczące innych niż rzeczowe składniki majątku trwałego, pozostałych aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych, powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań w walutach obcych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

3.5.1.13 *Kapitał własny*

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w Statucie Spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Na dzień bilansowy kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w statucie i zarejestrowanej w Krajowym Rejestrze Sądowym. Kapitał akcyjny wykazywany jest w wartości nominalnej wyemitowanych i zarejestrowanych akcji. Na dzień 30 czerwca 2026 r. kapitał akcyjny w kwocie 18 375 726 zł tworzyło 12 250 484 akcji o równej wartości nominalnej 1,50 zł każda.

Kapitał zapasowy Spółki tworzony jest z podziału zysku i nadwyżki ceny sprzedaży akcji ponad wartość nominalną.

Zysk lub strata z lat ubiegłych odzwierciedla nierozliczony wynik z lat poprzednich, a także skutki korekt zmian zasad rachunkowości i błędów podstawowych dotyczących lat poprzednich, a ujawnionych w bieżącym roku obrotowym.

3.5.1.14 *Rezerwy*

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne. Tworzy się je na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych, strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności, z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Rezerwy wycenia się według uzasadnionej oraz w sposób wiarygodny oszacowanej wartości. Spółka tworzy m.in. rezerwy na świadczenia emerytalno-rentowe pracowników.

3.5.1.15 *Zobowiązania warunkowe - pozabilansowe*

Za zobowiązania warunkowe Spółka uznaje potencjalny przyszły obowiązek wykonania świadczeń, których powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń.

3.5.1.16 *Rozliczenia międzyokresowe*

Rozliczenia międzyokresowe czynne dotyczą poniesionych przez Spółkę kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, a w szczególności:

- długoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego,
- krótkoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Za bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów Spółka uznaje prawdopodobne zobowiązania przypadające na bieżący okres sprawozdawczy, wynikające w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów, lecz nie zafakturowanych do dnia bilansowego, jeżeli kwota zobowiązania jest znana lub możliwa do oszacowania w sposób wiarygodny,

- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, możliwych do oszacowania w sposób wiarygodny na podstawie danych planistycznych lub na podstawie realizacji produkcji.

Powyższe bierne rozliczenia międzyokresowe prezentowane są w pozycji rozliczeń międzyokresowych w pasywach Spółki.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

W biernych rozliczeniach międzyokresowych Spółka ujmuje również otrzymane dotacje do środków trwałych i rozlicza je w pozostałe przychody operacyjne proporcjonalnie do amortyzacji sfinansowanych składników aktywów.

3.5.1.17 Podatek odroczony

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa z tytułu podatku dochodowego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty możliwej do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego, z tym, że rezerwy i aktywa dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

3.5.1.18 Fundusze specjalne

Jednostka nie tworzy Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych.

3.5.1.19 Przychody, koszty, wynik finansowy

Przychody i zyski

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny

sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli. Przychody rozpoznaje się w okresach, których dotyczą.

Koszty i straty

Przez koszty i straty jednostka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy netto składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych (pośrednio związanych z działalnością operacyjną jednostki),
- wynik operacji finansowych,
- wynik operacji nadzwyczajnych (powstałych na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i nie związanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia),
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego podatnikiem jest jednostka i płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów.

3.5.1.20 Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez właściwy organ Spółki uchwały o podziale zysku, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

3.5.2 Kwoty i rodzaj pozycji wpływających na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość

W I półroczu 2026 r. wystąpiła jedna pozycja nietypowa ze względu na rodzaj i wartość, mająca istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe Spółki. W dniu 17 sierpnia 2026 r. (zdarzenie po dniu bilansowym) Zarząd Spółki podjął uchwałę o zaniechaniu dalszej realizacji projektu wdrożenia nowego systemu informatycznego klasy ERP oraz o uznaniu całkowitej utraty wartości części nakładów poniesionych na realizację tego projektu. W związku z tym Zarząd postanowił o dokonaniu odpisu aktualizującego w odniesieniu do części poniesionych nakładów w wysokości 2 285 969,74 zł poprzez ich jednorazowe ujęcie w pozostałych kosztach operacyjnych. Decyzja została podjęta po ustaleniu w toku realizacji projektu, że przewidywane całkowite koszty wdrożenia nowego systemu ERP znacząco przekroczą koszty założone w budżecie projektu (raport bieżący nr 18/2026 z dnia 17 sierpnia 2026 r.). W toku przeglądu sprawozdania finansowego za I półrocze 2026 r. stwierdzono, że przesłanki utraty wartości części nakładów poniesionych na wdrożenie ERP wystąpiły już w maju 2026 r. W związku z tym odpis został ujęty w I półroczu 2026 r. (raport bieżący nr 21/2026 z dnia 16 września 2026 r.).

Odpis obniżył wartość aktywów trwałych oraz wynik netto I półrocza 2026 r. o wskazaną kwotę; jako pozycja niepieniężna nie wpłynął na przepływy pieniężne okresu. W ocenie Zarządu ekonomicznie racjonalniejsze jest kontynuowanie działalności w oparciu o dotychczasowy system ERP wraz z jego dalszym rozwojem i usprawnianiem. Poza wskazaną powyżej pozycją w okresie sprawozdawczym nie wystąpiły kwoty ani pozycje wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które byłyby nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.

Poza wskazaną powyżej pozycją w okresie sprawozdawczym nie wystąpiły kwoty ani pozycje wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które byłyby nietypowe ze względu na ich rodzaj,

wartość lub częstotliwość.

3.5.3 Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności

Przychody ze sprzedaży Emitenta ulegają sezonowym wahaniom w ciągu roku. Najwyższe poziomy przychodów można zaobserwować w miesiącach od marca do września, czyli w okresie wiosenno-letnim. Zazwyczaj sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie od grudnia do lutego. Wynika to przede wszystkim ze zmniejszenia zapotrzebowania w okresie zimowym na produkty gotowe wytwarzane przez Spółkę.

3.5.4 Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu

Odpisy aktualizujące wartość zapasów i surowców	1.01.2026-30.06.2026	1.01.2025-31.12.2025	1.01.2025-30.06.2025
Stan na początek okresu	2 144	3 562	3 562
- surowce	1 819	3 386	3 386
- wyroby gotowe	325	175	175
odpisy ujęte jako koszt w okresie, w tym:	1 236	2 344	2 247
- surowce	976	1 930	1 833
- wyroby gotowe	261	414	414
odpisy odniesione na wynik lat ubiegłych, w tym			
- surowce			
- wyroby gotowe			
odpisy odwrócone w okresie, w tym:	910	3 763	2 343
- surowce	756	3 499	2 255
- wyroby gotowe	154	264	89
inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)			
Stan na koniec okresu	2 470	2 144	3 466

3.5.5 Informacje o odpisach aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych lub innych aktywów oraz odwróceniu takich odpisów

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych	1.01.2026-30.06.2026	1.01.2025-31.12.2025	1.01.2025-30.06.2025
Stan na początek okresu	4 853	1 342	1 342
a) zwiększenia z tytułu	3 567	3 695	65
- nowe czynniki ryzyka	3 567	3 695	65
b) zmniejszenia z tytułu	0	184	184
- zrealizowanie należności	0	184	184
Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu	8 420	4 853	1 223

3.5.6 Informacje o utworzeniu, zwiększeniu, wykorzystaniu i rozwiązaniu rezerw pracowniczych

Zmiana stanu krótkoterminowej rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne	1.01.2026-30.06.2026	1.01.2025-31.12.2025	1.01.2025-30.06.2025
a) stan na początek okresu	2 237	513	513
b) zwiększenia z tytułu	2 374	1 724	1 916
- wynagrodzenia	1 812	1 638	1 485
- ekwiwalent urlopowy	562	88	431
c) wykorzystanie z tytułu	1 155		
- wynagrodzenia	1 155		
- ekwiwalent urlopowy			
d) rozwiązanie z tytułu	483		
- wynagrodzenia	483		
- ekwiwalent urlopowy			
e) stan na koniec okresu	2 973	2 237	2 429

Zmiana stanu długoterminowej rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne	1.01.2026-30.06.2026	1.01.2025-31.12.2025	1.01.2025-30.06.2025
a) stan na początek	263	196	196
b) zwiększenia z tytułu			
- utworzenie rezerwy		67	23
c) wykorzystanie z tytułu			
d) rozwiązanie z tytułu			
- zmiana podstaw naliczenia			
e) stan na koniec okresu	263	263	196

3.5.7 Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Lp.	Wyszczególnienie	1.01.2026-30.06.2026	1.01.2025-31.12.2025	1.01.2025-30.06.2025
1.	Stan aktywa z tytułu OPD na początek okresu, w tym	2 345	2 777	2 777
a)	odniesionych na wynik finansowy	2 345	2 777	2 777
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
2.	Zwiększenia, w tym	1 327	785	413
a)	odniesionych na wynik finansowy	1 327	785	413
-	zawiązanie rezerwy	612	341	413
-	odpis na należności	280	443	
-	odpis na zapasy po terminie handlowym			
-	wycena środków pieniężnych			
-	inne zobowiązania finansowe			
-	odpis na WNIP	434		

-	zobowiązania z tytułu wynagrodzeń			
-	rezerwa na koszty			
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
3.	Zmniejszenia	214	1 216	710
a)	odniesionych na wynik finansowy	214	1 216	710
-	odpis na należności			23
-	wycena środków pieniężnych	197	149	357
-	zmiana stanu rezerw i RMK biernych		671	186
-	odpis na zapasy po terminie handlowym	17	396	144
-	wartość bilansowa netto własnych środków trwałych versus wartość podatkowa			
-	różnica ZUS zapłacony w przyszłych okresach p.s.			
-	Ulga B+R			
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
4.	Stan aktywa z tytułu OPD na koniec okresu, w tym	3 458	2 345	2 480
a)	odniesionych na wynik finansowy	3 458	2 345	2 480
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Lp.	Wyszczególnienie	1.01.2026- 30.06.2026	1.01.2025- 31.12.2025	1.01.2025- 30.06.2025
1.	Stan rezerwy z tytułu OPD na początek okresu, w tym	1 923	1 799	1 799
a)	odniesionych na wynik finansowy	1 923	1 799	1 799
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
2.	Zwiększenia, w tym	489	1 063	519
a)	odniesionych na wynik finansowy	489	1 063	519
-	różnica przejściowa między bilansową i podatkową wartością leasingu	134	339	
-	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa			165
-	Dodatnie różnice kursowe z wyceny			
-	rezerwy			
-	środki trwałe w leasingu	355	724	354
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
3.	Zmniejszenia	697	939	797
a)	odniesionych na wynik finansowy	697	939	797
-	różnice w stawkach amortyzacji bilansowej i podatkowej			
-	niezrealizowane dodatnie różnice kursowe	346	269	462
-	różnica przejściowa między bilansową i podatkową wartością leasingu			335

-	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa	351	669	
-	pozostałe			
-	rezerwy			
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
4.	Stan rezerwy z tytułu OPD na koniec okresu, w tym	1 715	1 923	1 520
a)	odniesionych na wynik finansowy	1 715	1 923	1 520
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			

3.5.8 Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych

W ciągu I półrocza 2026 r. Spółka poniosła nakłady inwestycyjne w łącznej wysokości 8 505 tys. PLN (wartość przepływów pieniężnych). Najważniejsze pozycje tej kategorii wydatków to:

Lp.	Projekt	Nakłady (tys. PLN)
1.	Maszyny i urządzenia techniczne	6 385
2.	Budowle	906
3.	Technologia i sprzęt IT	450
4.	Środki Transportu	423
5.	WNiP	342
Suma		8 505

Spółka dokonała sprzedaży środków trwałych za kwotę netto 201 tys. PLN.

3.5.9 Informacje o istotnym zobowiązaniu z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

Na dzień 30 czerwca 2026 r. zobowiązania z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych wynoszą 327 tys. PLN netto.

3.5.10 Informacje o istotnych rozliczeniach z tytułu spraw sądowych

W okresie objętym niniejszym raportem nie miały miejsca istotne rozliczenia z tytułu spraw sądowych. Informacje o postępowaniach sądowych prowadzonych w okresie objętym niniejszym raportem zamieszczono w punkcie 4.6.

3.5.11 Wskazanie korekt błędów poprzednich okresów

Nie wystąpiły.

3.5.12 Informacje o zmianach sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)

Nie wystąpiły.

3.5.13 Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

Nie wystąpiły.

3.5.14 Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe

Nie wystąpiły.

3.5.15 W przypadku instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej – informacje o zmianie sposobu (metody) jej ustalenia

Nie wystąpiły.

3.5.16 Informacja dotycząca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów

Nie wystąpiły.

3.5.17 Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

Nie wystąpiły.

3.5.18 Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

Obradujące w dniu 24 czerwca 2026 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, po rozpatrzeniu wniosku Zarządu z dnia 15 maja 2026 r. oraz udzielonej w dniu 19 maja 2026 r. pozytywnej opinii Rady Nadzorczej dotyczącej powyższej rekomendacji, podjęło uchwałę, w której postanowiło podzielić zysk uzyskany w roku obrotowym 2025 w kwocie 11.951.409,92 zł, w sposób następujący:

a) kwotę 7.595.300,08 zł przeznaczyć na wypłatę dywidendy, co daje 0,62 zł na jedną akcję;

b) kwotę 4.356.109,84 zł przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki.

Dywidendą zostały objęte wszystkie 12.250.484 akcje Spółki. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki ustaliło dzień dywidendy na 30 czerwca 2026 r., a termin wypłaty dywidendy na 15 lipca 2026 r. Dywidenda została wypłacona zgodnie z uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki w dniu 15 lipca 2026 r.

O rekomendacji Zarządu w sprawie podziału zysku za 2025 rok Spółka informowała raportem bieżącym nr 5/2026 z dnia 15 maja 2026 r., o pozytywnym zaopiniowaniu przedmiotowej rekomendacji Zarządu, Spółka informowała

raportem bieżącym nr 6/2026 z dnia 19 maja 2026 r. O uchwale Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia w sprawie podziału zysku netto Spółki za rok 2025 Spółka informowała raportem bieżącym nr 12/2026 z dnia 24 czerwca 2026 r.

3.5.19 Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe

Informacja o zawarciu umowy przeniesienia własności nieruchomości gruntowej

Po dniu bilansowym Spółka, w dniu 1 lipca 2026 r. Spółka zawarła z Fundacją Rozwoju Gminy Kleszczów umowę przeniesienia własności nieruchomości o łącznej powierzchni 11,1 ha znajdującej się na terenie Kleszczowskiej Strefy Przemysłowej w Żłobnicy za cenę 2,22 mln zł netto. Szersze informacje na ten temat znajdują się w punkcie 4.1.1. niniejszego raportu okresowego.

O zdarzeniu Spółka informowała raportem bieżącym nr 16/2026 z dnia 1 lipca 2026 r.

Otrzymanie decyzji o wsparciu dla nowej inwestycji

W dniu 14 września 2026 r. Krynica Vitamin S.A. („Przedsiębiorca”) otrzymała od Zarządu Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej, działającej w imieniu Ministra właściwego do spraw gospodarki, decyzji o wsparciu Przedsiębiorcy w zakresie nowej inwestycji - budowy przez Spółkę zakładu produkcyjnego na terenie Kleszczowskiej Strefy Przemysłowej w Żłobnicy ("Decyzja o wsparciu"). Decyzja o wsparciu została wydana na podstawie m.in. art. 13 ust. 1 i 2 oraz art. 15 ustawy z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (t.j. Dz. U. z 2025 r. poz. 469).

Zgodnie z warunkami określonymi w Decyzji o wsparciu Przedsiębiorca powinien utworzyć na terenie nowej inwestycji co najmniej 116 nowych miejsc pracy i utrzymać zatrudnienie na tym poziomie do dnia 31 grudnia 2031 r. Warunki decyzji obejmują również: poniesienie na terenie realizacji inwestycji kosztów kwalifikowanych w rozumieniu § 8 ust. 1 lit. a - d rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 27 grudnia 2022 r. w sprawie pomocy publicznej udzielanej niektórym przedsiębiorcom na realizację nowych inwestycji (t.j. Dz. U. z 2025 r. poz. 108 z późn. zm., dalej: rozporządzenie ws. pomocy publicznej) o łącznej wartości co najmniej 206,13 mln zł w terminie do dnia 31 grudnia 2030 r. oraz zakończenie realizacji inwestycji w terminie do dnia 31 grudnia 2030 r. Określona w Decyzji o wsparciu maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych, o których mowa w § 8 ust. 9 rozporządzenia w sprawie pomocy publicznej to 206,13 mln zł. Decyzja o wsparciu zawiera również warunek podjęcia przez Przedsiębiorcę zobowiązania spełnienia kryterium ilościowego, tj. do poniesienia minimalnych kosztów kwalifikowanych nowej inwestycji w wysokości co najmniej 80,00 mln zł, w rozumieniu § 4 rozporządzenia w sprawie pomocy publicznej oraz określonych w decyzji kryteriów jakościowych w ramach kryterium zrównoważonego rozwoju gospodarczego i kryterium zrównoważonego rozwoju społecznego.

W przypadku realizacji inwestycji Spółka będzie korzystała ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów kwalifikowanych tej inwestycji. Przy maksymalnej intensywności pomocy publicznej wynoszącej 50% maksymalna potencjalna wartość pomocy publicznej może wynieść 103,06 mln zł.

Decyzja o wsparciu została wydana na czas określony - 15 lat licząc od dnia jej wydania.

O zdarzeniu Spółka informowała raportem bieżącym nr 20/2026 z dnia 14 września 2026 r.

3.5.20 Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Nie wystąpiły.

3.5.21 Inne informacje, które mogą w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta

W ocenie Spółki w analizowanym okresie nie miały miejsca inne znaczące wydarzenia oprócz opisanych w pozostałych punktach raportu, które mogą w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta.

4 Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w I półroczu 2026 r.

4.1 Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Spółki w I półroczu 2026 r.

4.1.1 Najważniejsze zdarzenia dla Spółki w I półroczu 2026 r.

Zakwalifikowanie projektu Spółki do objęcia dofinansowaniem w ramach programu "Fundusze Europejskie dla łódzkiego 2021-2027"

W dniu 31 marca 2026 r. Spółka została poinformowana o zakwalifikowaniu jej projektu z zakresu nowych technologii dla branży spożywczej do objęcia dofinansowaniem w ramach programu „Fundusze Europejskie dla łódzkiego 2021–2027” (Priorytet 9). Całkowity koszt projektu wynosi ok. 209 mln zł, a rekomendowana kwota dofinansowania – ok. 85 mln zł. Wypłata środków uzależniona jest od zawarcia umowy o dofinansowanie. O zawarciu umowy lub ewentualnym braku możliwości jej podpisania Spółka poinformuje w trybie raportu bieżącego.

O powyższym zdarzeniu Spółka informowała raportem bieżącym nr 3/2026 z dnia 31 marca 2026 r.

Zawarcie umowy o współpracy oraz warunkowej umowy sprzedaży nieruchomości gruntowej

W dniu 22 czerwca 2026 r. Spółka zawarła z Fundacją Rozwoju Gminy Kleszczów (Fundacja) oraz z Gminą Kleszczów (Gmina) umowę o współpracy (Umowa) w zakresie budowy przez Spółkę zakładu produkcyjnego na terenie Kleszczowskiej Strefy Przemysłowej w Żłobnicy (Inwestycja). Inwestycja będzie obejmowała budowę przez Spółkę na nieruchomości o łącznej powierzchni ok. 11 ha należącej obecnie do Fundacji (Nieruchomość), hali produkcyjno-magazynowej o powierzchni około 10 tys. m² wraz z budynkami towarzyszącymi. Przewidywany termin zakończenia Inwestycji przypada na koniec 2030 roku. Szacowana wartość Inwestycji wynosi ok. 200 mln zł, przy czym ok. 20% mają stanowić środki własne Spółki, a ok. 80% - środki zewnętrzne, w tym dofinansowanie, o którym mowa w raporcie bieżącym Spółki nr 3/2026. W zakładzie Spółka uruchomi produkcję opakowań aluminiowych - efektem Inwestycji ma być wdrożenie produkcji innowacyjnych opakowań aluminiowych o lepszych parametrach użytkowych, między innymi o zwiększonej odporności i wydłużonej gwarancji oraz możliwość wykonania oznaczeń na potrzeby identyfikacji produktu przez osoby niedowidzące.

Zgodnie z Umową, do czasu zakończenia Inwestycji Spółka nie będzie uprawniona do przeniesienia własności Nieruchomości ani oddania jej do używania osobom trzecim pod jakimkolwiek tytułem prawnym. Ponadto na rzecz Fundacji zostanie ustanowione prawo odkupu Nieruchomości za cenę równą cenie sprzedaży, wykonalne w razie nierozpoczęcia lub niezakończenia Inwestycji w terminach określonych w Umowie.

W treści Umowy postanowiono, iż Gmina po przekazaniu jej przez Spółkę ostatecznego pozwolenia na budowę w zakresie Inwestycji oraz po przedstawieniu jej przez Fundację wypisu aktu notarialnego umowy sprzedaży

nieruchomości, udostępni Spółce gminną infrastrukturę elektroenergetyczną oraz wyrazi wskazane w Umowie zgody, konieczne do realizacji Inwestycji.

Jednocześnie, w dniu 22 czerwca 2026 r., Spółka oraz Fundacja zawarły w formie aktu notarialnego warunkową umowę sprzedaży Nieruchomości za cenę ok. 2,2 mln zł netto, pod warunkiem niewykonania przez Gminę przysługującego jej prawa pierwokupu. Przyrzeczona umowa sprzedaży została zawarta w dniu 1 lipca 2026 r. (zdarzenie po dniu bilansowym, zob. raport bieżący nr 16/2026)

O zdarzeniu Spółka informowała raportem bieżącym nr 11/2026 z dnia 22 czerwca 2026 r.

4.1.2 Informacje dotyczące realizacji strategii rozwoju

Strategia rozwoju Krynicy Vitamin zasadniczo pozostaje niezmienna. Spółka kontynuuje i zamierza nadal kontynuować działania polegające na pozyskiwaniu klientów, rozbudowie oferty asortymentowej przez Centrum Badawczo-Rozwojowe oraz zapewnienie kompleksowej obsługi logistycznej. Dywersyfikacja pozostaje strategicznym priorytetem Krynicy Vitamin S.A. Dotyczy ona zarówno klientów, kierunków sprzedaży, portfolio produktów, jak również dostawców surowców i opakowań. Głównym dążeniem jest współpraca z dużymi klientami pozwalająca w sposób optymalny wykorzystywać wysokie wydajności linii produkcyjnych.

Istotny cel rozwojowy stanowi dla Spółki planowana nowa inwestycja - budowa przez Spółkę na terenie Kleszczowskiej Strefy Przemysłowej w Żłobnicy zakładu produkcyjnego, w którym Spółka uruchomi produkcję opakowań aluminiowych. Informacje o zawarciu umowy o współpracy w tym zakresie oraz o nabyciu nieruchomości gruntowej, na której ma powstać zakład produkcyjny przedstawiono w punktach 4.1.1 i 3.5.19 powyżej. Jako istotne zdarzenia w tym zakresie w I półroczu 2026 r. Spółka uznała również przedstawione w tych punktach zakwalifikowanie projektu do objęcia dofinansowaniem w ramach programu "Fundusze Europejskie dla Łódzkiego 2021-2027" oraz otrzymanie decyzji o wsparciu polegającym na możliwości korzystania przez Spółkę ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów kwalifikowanych tej inwestycji. Uzupełniając wskazać można, że w ramach przygotowań do realizacji inwestycji Spółka podejmuje również działania służące zapewnieniu odpowiedniego poziomu finansowania bieżącej działalności i w tym zakresie, po dniu bilansowym, w ramach corocznego ogólnego odnawiania kredytu w rachunkach bieżących, w BNP Paribas zwiększono limit kredytowy do kwoty 28 mln zł. Kredyt ten ma jednak charakter ogólnego finansowania bieżącej działalności Spółki i nie jest przeznaczony bezpośrednio na finansowanie nowej inwestycji.

Ponadto Spółka kontynuuje wysiłki mające na celu rozwinięcie i wejście na ścieżkę wzrostu drugiego segmentu działalności, obejmującego kosmetyki. Model biznesowy w segmencie kosmetycznym stanowi odwzorowanie obecnego modelu działania Spółki w części handlowej segmentu napojowego, w którym Spółka ma bogate doświadczenie. Spółka jest w trakcie zdobywania kompetencji i doświadczenia w segmencie kosmetycznym produkując na razie krótkie serie lub serie testowe. Prowadzone są także zaawansowane rozmowy i podpisane zostały umowy o współpracy z klientami zainteresowanymi powierzeniem Spółce produkcji swoich produktów co w przyszłości zaowocuje osiągnięciem pozycji zaufanego partnera biznesowego. Jest to proces długotrwały i powolny, ale zgodny ze strategią Spółki.

Elementem strategii Spółki jest sukcesywne opracowywanie programu zrównoważonego rozwoju (ESG). Krynica Vitamin prowadzi szereg inicjatyw w obszarze środowiska naturalnego (Environmental), pracowników i strony społecznej (Social), m.in. prowadząc projekty w zakładzie produkcyjnym, mające na celu oszczędzanie zużycia energii elektrycznej i ciepła poprzez m.in. izolacje termiczne infrastruktury. Spółka organizuje pracownicze akcje zbierania odpadów w przestrzeni publicznej, sadzenia lasu, a także wspiera inicjatyw, których misją jest promowanie sportu i zdrowego trybu życia, a także recyklingu opakowań aluminiowych. W latach 2021-2022 Spółka korzystała z energii elektrycznej pochodzącej w 100% z odnawialnych źródeł energii.

4.1.3 Wyniki finansowe

tys. PLN	01.01-30.06.2026	01.01-30.06.2025
Przychody ze sprzedaży	204 324	187 006
EBITDA (zysk z działalności operacyjnej + amortyzacja)	16 004	17 499
Rentowność EBITDA	7,8%	9,4%
Zysk netto	5 737	7 238
Rentowność netto	2,8%	3,9%

W ciągu 6 miesięcy 2026 roku Spółka odnotowała wzrost wolumenu sprzedaży o 4,7%, osiągając poziom 197,5 mln sztuk wobec 188,7 mln sztuk w analogicznym okresie roku poprzedniego. Wzrost wolumenu przełożył się na wzrost przychodów ze sprzedaży, który wyniósł 204,3 mln PLN osiągając ponad 9 procentowy wzrost do poprzedniego roku. Jednocześnie nastąpiła istotna poprawa rentowności podstawowej działalności operacyjnej. Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 10%, osiągając 36,4 mln PLN wobec 33,0 mln PLN rok wcześniej, co było efektem korzystniejszego miksu produktowego oraz poprawy marżowości realizowanej sprzedaży.

Zysk netto Spółki za pierwsze sześć miesięcy 2026 roku wyniósł 5,7 mln PLN wobec 7,2 mln PLN osiągniętych w analogicznym okresie roku poprzedniego, co oznacza spadek o 1,5 mln PLN. Jednocześnie EBITDA wyniosła 16,0 mln PLN wobec 17,5 mln PLN rok wcześniej, a marża EBITDA spadła do 7,8%, z 9,4% w tym samym okresie roku ubiegłego. Niższy poziom zysku netto oraz EBITDA jest konsekwencją odpisu w wysokości 2,29 mln PLN z tytułu zaniechania prac nad wdrożeniem nowego systemu ERP i uznania całkowitej utraty wartości części poniesionych nakładów inwestycyjnych.

4.2 Czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

Istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe Spółki miał odpis aktualizujący w wysokości 2,29 mln PLN dotyczący części nakładów poniesionych na realizację projektu wdrożenia nowego systemu informatycznego klasy ERP, dokonany w związku z zaniechaniem dalszej realizacji tego projektu oraz stwierdzeniem całkowitej utraty wartości tej części poniesionych nakładów. Szerszy opis tego zagadnienia przedstawiono powyżej w punkcie 3.5.2.

Pozostałe zdarzenia i okoliczności mające wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe Spółki zostały przedstawione, stosownie do ich charakteru, w poszczególnych częściach Sprawozdania.

4.3 Informacje o grupie kapitałowej

Spółka nie posiada jednostek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

4.4 Informacja o prognozach

Spółka nie publikuje prognoz wyników finansowych.

4.5 Informacje o akcjach i akcjonariacie

4.5.1 Kapitał zakładowy Emitenta

Kapitał zakładowy Emitenta na dzień 30 czerwca 2026 r. oraz na dzień publikacji niniejszego raportu okresowego wynosi 18.375.726,00 zł i dzieli się na:

Seria akcji	Rodzaj akcji	Liczba akcji	Liczba głosów
A	zwykłe na okaziciela	10 652 422	10 652 422
B	zwykłe na okaziciela	1 598 062	1 598 062
Razem:	zwykłe na okaziciela	12 250 484	12 250 484

Wartość nominalna jednej akcji jest równa 1,50 zł. Wszystkie akcje Emitenta są akcjami zwykłymi na okaziciela i nie podlegają zamianie na akcje imienne. Wszystkie akcje Emitenta są dopuszczone do obrotu giełdowego na rynku regulowanym.

W okresie I półrocza 2026 r. nie miały miejsca zmiany w strukturze kapitału zakładowego Emitenta.

4.5.2 Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta

Na dzień przekazania poprzedniego raportu okresowego Spółki tj. na dzień 14 maja 2026 r. oraz na dzień przekazania niniejszego raportu okresowego struktura akcjonariatu Krynica Vitamin S.A. nie uległa zmianie i przedstawia się następująco:

Akcjonariusz (ponad 5%)	Liczba głosów	Liczba akcji	Struktura wg liczby głosów	Struktura wg liczby akcji
Zinat sp. z o.o.*	11 429 484	11 429 484	93,30%	93,30%
Pozostali	821 000	821 000	6,70%	6,70%
Razem:	12 250 484	12 250 484	100,00%	100,00%

* Jedynym wspólnikiem spółki Zinat sp. z o.o. jest Pan Piotr Czachorowski, Prezes Zarządu Emitenta.

W dniu 3 czerwca 2025 r. zostało zawarte pisemne porozumienie w rozumieniu art. 87 ust. 1 pkt 5 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej pomiędzy Spółką a Zinat sp. z o.o. (Porozumienie). W treści Porozumienia wskazano, iż jego celem jest współdziałanie jego stron, aby doprowadzić do:

- nabycia przez strony Porozumienia łącznie do 1.618.714 akcji Spółki, uprawniających do 1.618.714 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, stanowiących 13,21% ogólnej liczby głosów, dopuszczonych do obrotu giełdowego na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., zarejestrowanych w depozycie papierów wartościowych prowadzonym przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych pod kodem ISIN PLKRVTM00010 i następnie
- utraty przez Spółkę statusu spółki publicznej wskutek przeprowadzenia procedury wycofania jej akcji z obrotu na rynku regulowanym.

W ramach realizacji Porozumienia Spółka w dniu 18 sierpnia 2025 r. nabyła 1.329 akcji własnych. Wymienione akcje zostały umorzone. Informacje o złożeniu do Komisji Nadzoru Finansowego wniosku o udzielenie zezwolenia na

wycofanie akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych zostały przedstawione w punkcie 4.6 niniejszego raportu okresowego.

Porozumienie jest zawarte na czas nieokreślony i może być wypowiedziane przez którąkolwiek ze Stron za jednomiesięcznym terminem wypowiedzenia.

4.5.3 Stan posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące

Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania niniejszego raportu okresowego oraz na dzień przekazania poprzedniego raportu okresowego nie uległ zmianie.

Po dokonaniu transakcji sprzedaży 9 044 akcji Emitenta przez Pana Wojciecha Piotrowskiego w dniu 2 stycznia 2026 r. (raport bieżący Spółki nr 1/2026 z dnia 8 stycznia 2026 r.) jedyną osobą spośród osób zarządzających i nadzorujących, posiadającą akcje Emitenta, pozostaje Prezes Zarządu Spółki Pan Piotr Czachorowski.

Informacje na temat akcji Emitenta znajdujących się na dzień sporządzenia niniejszego raportu okresowego w posiadaniu Pana Piotra Czachorowskiego (pośrednio poprzez Zinat sp. z o.o.) znajdują się w punkcie 4.5.2 powyżej.

Pozostałe osoby zarządzające oraz osoby nadzorujące nie posiadają akcji Spółki.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

4.6 Postępowania sądowe, arbitrażowe, administracyjne

Postępowania prowadzone przez Spółkę w 2026 roku dotyczą głównie wierzytelności Emitenta. Postępowania przeciwko dłużnikom wszczęte przez Emitenta do daty publikacji niniejszego raportu okresowego są w trakcie rozpatrywania przez właściwe sądy. Postępowania prowadzone przeciwko Emitentowi w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz po dniu bilansowym obejmują następujące postępowania:

1. W dniu 27 sierpnia 2024 r. Spółka otrzymała odpis pozwu datowanego na 25 lipca 2024 r., wniesionego do Sądu Okręgowego w Warszawie, Wydział Gospodarczy o:
stwierdzenie nieważności lub ewentualne uchylenie uchwały nr 7/2024 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 28 czerwca 2024 r. w sprawie udzielenia absolutorium z wykonania obowiązków w okresie od 1 stycznia 2023 r. do 31 grudnia 2023 r. Panu Piotrowi Czachorowskiemu, Prezesowi Zarządu Spółki,
uchylenie uchwały nr 11/2024 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 28 czerwca 2024 r. w sprawie udzielenia absolutorium z wykonania obowiązków w okresie od 1 stycznia 2023 r. do 31 grudnia 2023 r. Panu Maciejowi Wituckiemu, Przewodniczącemu Rady Nadzorczej Spółki.
Pozew został wniesiony przez dwie akcjonariuszki, które głosowały przeciw wymienionym uchwałom oraz zgłosiły do nich sprzeciwy, posiadających na Walnym Zgromadzeniu Spółki z dnia 28 czerwca 2024 r. odpowiednio 700 i 400 akcji, reprezentujących odpowiednio 0,0066% i 0,0038% głosów na tym Walnym Zgromadzeniu oraz 0,0057% i 0,0033% ogólnej liczby głosów w Spółce. O zdarzeniu Spółka poinformowała raportem bieżącym nr 17/2024 z dnia 28 sierpnia 2024 r. W dniu 10 sierpnia 2026 r. zapadł nieprawomocny wyrok zgodnie z którym Sąd stwierdził nieważność uchwały nr 7/2024 w sprawie udzielenia absolutorium Prezesowi Zarządu Spółki, natomiast oddalił powództwo w pozostałym zakresie. Spółka nie zgadza się z rozstrzygnięciem. W sprawie złożony zostanie wniosek o uzasadnienie wyroku.

2. W dniu 8 sierpnia 2025 r. Spółka otrzymała odpis pozwu datowanego na 8 lipca 2025 r., wniesionego do Sądu Okręgowego w Warszawie, XX Wydział Gospodarczy, o uchylenie uchwały nr 20/2025 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 30 czerwca 2025 r. w sprawie wyrażenia zgody na skup akcji własnych Spółki w celu umorzenia (Uchwała). W treści pozwu akcjonariuszki mniejszościowe Spółki, które głosowały przeciw Uchwale oraz zgłosiły do niej sprzeciwy, posiadające na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 30 czerwca 2025 r. odpowiednio 1400 i 470 akcji, reprezentujących odpowiednio 0,013% i 0,004% głosów na tym Walnym Zgromadzeniu oraz 0,011% i 0,004% ogólnej liczby głosów w Spółce, zarzuciły, że Uchwała jest sprzeczna z dobrymi obyczajami, ma na celu pokrzywdzenie akcjonariuszy mniejszościowych oraz godzi w interes Spółki. O zdarzeniu Spółka poinformowała raportem bieżącym nr 16/2025 z dnia 8 sierpnia 2025 r. Spółka, oceniając pozew jako bezzasadny, złożyła odpowiedź na pozew.

Postanowieniem z dnia 21 lipca 2025 r. Sąd Okręgowy w Warszawie, XX Wydział Gospodarczy udzielił powódkom zabezpieczenia roszczenia poprzez wstrzymanie wykonania zaskarżonej Uchwały. Spółka wniosła zażalenie na powyższe postanowienie. Sąd Okręgowy w Warszawie, XX Wydział Gospodarczy postanowieniem z 31 lipca 2025 r. wstrzymał wykonanie postanowienia z dnia 21 lipca 2025 r. w zakresie orzeczonego sposobu zabezpieczenia. Postanowieniem z dnia 20 listopada 2025 r. Sąd Apelacyjny w Warszawie, VII Wydział Gospodarczy i Własności Intelktualnej, zmienił zaskarżone postanowienie z 21 lipca 2025 r. w ten sposób, że wniosek o udzielenie zabezpieczenia oddalił. W dniu 26 marca 2026 r. akta sprawy zostały zwrócone do Sądu Okręgowego w Warszawie, XX Wydziału Gospodarczego w związku z prawomocnym zakończeniem postępowania zażaleniowego.

W grudniu 2025 r. Spółka powzięła informację o śmierci jednej z powódek - akcjonariuszki posiadającej na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 30 czerwca 2025 r. 470 akcji, reprezentujących 0,004% głosów na tym Walnym Zgromadzeniu oraz 0,004% ogólnej liczby głosów w Spółce. W związku z tym, przez pełnomocnika powódek, do Sądu został złożony wniosek o umorzenie postępowania w zakresie dotyczącym zmarłej powódki. Wniosek o umorzenie dotyczy postępowania wyłącznie w stosunku do zmarłej powódki i nie wpływa na dalszy tok sprawy prowadzonej z powództwa drugiej akcjonariuszki. Postanowieniem z dnia 23 kwietnia 2026 r. Sąd Okręgowy w Warszawie, XX Wydział Gospodarczy, postanowił zawiesić postępowanie w stosunku do zmarłej powódki na podstawie art. 174 § 1 pkt 1 KPC oraz umorzyć w stosunku do niej postępowanie. Postępowanie jest nadal prowadzone z powództwa drugiej z powódek.

3. W dniu 30 października 2025 r. Spółka otrzymała z Sądu Okręgowego w Warszawie, XXVI Wydział Gospodarczy odpis pozwu z dnia 16 września 2025 r. o stwierdzenie nieważności lub ewentualne uchylenie uchwały nr 7/2025 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 8 września 2025 r. w sprawie wycofania akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Pozew został wniesiony przez akcjonariusza, który głosował przeciw wymienionej uchwale oraz zgłosił do niej sprzeciw, posiadającego na Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 8 września 2025 r. 600 akcji, reprezentujących 0,006% głosów na tym Walnym Zgromadzeniu i 0,005% ogólnej liczby głosów w Spółce. O zdarzeniu Spółka poinformowała raportem bieżącym nr 32/2025 z dnia 30 października 2025 r.

Spółka, oceniając pozew jako bezzasadny, złożyła odpowiedź na ten pozew. Postępowanie jest w toku.

4. W dniu 30 października 2025 r. Spółka otrzymała z Sądu Okręgowego w Warszawie, XVI Wydział Gospodarczy, odpis postanowienia Sądu z dnia 15 października 2025 r. w sprawie z powództwa dwóch akcjonariuszek Spółki wraz z odpisem pozwu datowanego na 9 września 2025 r., złożonego przez te akcjonariuszki, o uchylenie:

Uchwały Nr 6/2025 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 8 września 2025 r. w sprawie uchylenia uchwały Nr 20/2025 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 30 czerwca 2025 r. w sprawie wyrażenia zgody na skup akcji własnych Spółki w celu umorzenia oraz Uchwały Nr 7/2025 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 8 września 2025 r. w sprawie wycofania akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Akcjonariuszki posiadały na Walnym Zgromadzeniu Spółki z dnia 8 września 2025 r. odpowiednio 1400 i 470 akcji, reprezentujących odpowiednio 0,013% i 0,004% głosów na tym Walnym Zgromadzeniu oraz 0,011% i 0,004% ogólnej liczby głosów w Spółce, głosowały przeciwko wymienionym uchwałom i zażądały zaprotokołowania do nich

sprzeciwów. O zdarzeniu Spółka poinformowała raportem bieżącym nr 32/2025 z dnia 30 października 2025 r. Spółka, oceniając pozew jako bezzasadny, złożyła odpowiedź na ten pozew.

Wraz z pozwem akcjonariuszki wniosły o udzielenie zabezpieczenia roszczenia poprzez wstrzymanie wykonania wymienionych uchwał Nr 6/2025 i Nr 7/2025 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia. Sąd postanowił, w przedmiocie wniosku o udzielenie zabezpieczenia roszczenia, zabezpieczyć roszczenie o uchylenie uchwał poprzez wstrzymanie ich wykonania do czasu prawomocnego zakończenia postępowania oraz uzależnić wykonanie postanowienia o zabezpieczeniu od złożenia przez uprawnione kaucji w wysokości 300 tys. zł określając termin dwóch tygodni na uiszczenie ww. kwoty. Kaucja nie została uiszczona, w konsekwencji zabezpieczenie nie zostało wykonane. Zażalenie na to postanowienie w części dotyczącej uzależnienia wykonania postanowienia o zabezpieczeniu od złożenia kaucji wniosł pełnomocnik powódek. Spółka z kolei zaskarżyła udzielone stronie powodowej zabezpieczenie roszczenia. Postępowanie zażaleniowe dotyczące zabezpieczenia (w sprawie zażaleń obu stron) toczyło się przed Sądem Apelacyjnym w Warszawie, który w dniu 31 sierpnia 2026 r. oddalił wniosek o zabezpieczenie oraz uchylił punkt zaskarżonego postanowienia dotyczący kaucji.

W dniu 12 grudnia 2025 r. pełnomocnik procesowy poinformował Sąd Okręgowy w Warszawie, XVI Wydział Gospodarczy o śmierci jednej z powódek – akcjonariuszki posiadającej na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 8 września 2025 r. 470 akcji, reprezentujących 0,004% głosów na tym Walnym Zgromadzeniu oraz 0,004% ogólnej liczby głosów w Spółce. W związku z tym, przez pełnomocnika powódek, do Sądu został złożony wniosek o umorzenie postępowania w zakresie dotyczącym zmarłej powódki. Postanowieniem z dnia 5 lutego 2026 r. Sąd Okręgowy w Warszawie zawiesił postępowanie w stosunku do zmarłej powódki. Następnie, postanowieniem z dnia 29 czerwca 2026 r., Sąd Okręgowy w Warszawie podjął postępowanie z udziałem następcy prawnego zmarłej powódki.

Złożenie wniosku do Komisji Nadzoru Finansowego o wycofanie akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym (delisting)

W dniu 12 grudnia 2025 r. Spółka złożyła do Komisji Nadzoru Finansowego („KNF”) wniosek o udzielenie zezwolenia na wycofanie wszystkich akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., w trybie art. 91 ustawy o ofercie publicznej. Wniosek dotyczył 12.250.484 akcji zwykłych na okaziciela serii A i B o wartości nominalnej 1,50 zł każda, oznaczonych kodem ISIN PLKRVTM00010. Złożenie wniosku stanowiło realizację Uchwały nr 7/2025 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 8 września 2025 r. w sprawie wycofania akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym.

W 2026 roku Spółka otrzymywała zawiadomienia KNF o przesunięciu terminu rozpoznania wniosku ze względu na konieczność pozyskania i analizy dodatkowego materiału dowodowego. Następnie, postanowieniem z dnia 7 maja 2026 r., KNF zawiesiła z urzędu postępowanie administracyjne w sprawie udzielenia zezwolenia na wycofanie akcji Spółki z obrotu na rynku regulowanym. W uzasadnieniu wskazano, że zaskarżenie Uchwały nr 7/2025 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia w dwóch odrębnych postępowaniach sądowych stanowi zagadnienie wstępne w rozumieniu art. 97 § 1 pkt 4 k.p.a., uniemożliwiające wydanie decyzji w przedmiocie wniosku do czasu prawomocnego rozstrzygnięcia tych spraw przez sąd.

O złożeniu wniosku Spółka informowała raportem bieżącym nr 39/2025 z dnia 12 grudnia 2025 r., natomiast o zawieszeniu postępowania – raportem bieżącym nr 4/2026 z dnia 8 maja 2026 r.

4.7 Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe

W okresie I półrocza 2026 r. Emitent nie zawierał transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

4.8 Informacja o udzielonych poręczeniach i gwarancjach

W I półroczu 2026 r. Spółka nie udzielała poręczeń kredytu lub pożyczki oraz nie udzielała gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, gdzie łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji byłaby znacząca.

4.9 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych co najmniej z pozostałymi miesiącami roku obrotowego

CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z OTOCZENIEM

Ocena prawdopodobieństwa materializacji poszczególnych ryzyk została dokonana z uwzględnieniem profilu działalności Spółki, funkcjonujących mechanizmów kontroli wewnętrznej, obowiązujących procedur zarządzania ryzykiem oraz doświadczeń z lat poprzednich.

Sytuacja makroekonomiczna

W pierwszym półroczu 2026 roku otoczenie makroekonomiczne pozostawało relatywnie stabilne, jednak nadal charakteryzowało się podwyższoną niepewnością gospodarczą. Pomimo stopniowego obniżania stóp procentowych przez Narodowy Bank Polski oraz wyhamowania presji inflacyjnej względem lat poprzednich, konsumenci pozostają ostrożni w zakresie wydatków, a rynek dóbr konsumpcyjnych odczuwa skutki wcześniejszego wzrostu kosztów życia.

Dodatkowym wyzwaniem dla przedsiębiorstw pozostaje utrzymująca się presja płacowa wynikająca zarówno z sytuacji na rynku pracy, jak i wzrostu minimalnego wynagrodzenia. Wzrost kosztów pracy wpływa na poziom kosztów operacyjnych Spółki oraz całego sektora produkcyjnego.

Zaburzenia w globalnym łańcuchu dostaw

W pierwszej połowie 2026 roku nie występowały istotne zakłócenia w dostępności podstawowych surowców i materiałów wykorzystywanych przez Spółkę. Niemniej jednak utrzymujące się napięcia geopolityczne w Europie Wschodniej oraz na Bliskim Wschodzie, a także rosnąca liczba barier handlowych i ograniczeń logistycznych na świecie mogą prowadzić do okresowych zakłóceń w międzynarodowych łańcuchach dostaw.

Potencjalne utrudnienia w transporcie morskim, wydłużenie terminów dostaw lub ograniczona dostępność niektórych komponentów mogą wpłynąć na koszty działalności oraz terminowość realizacji zamówień.

Wysokie koszty energii

Wysokie ceny energii wywołane początkowo agresją Rosji na Ukrainę i częściową rezygnacją z zakupu rosyjskich surowców energetycznych przez Polskę i kraje Unii Europejskiej utrzymują się także w roku 2026. Poziom kosztów energii ma proinflacyjny wpływ i stanowi presję cenową na logistykę surowców do produkcji, samą produkcję, a także transport wyrobu gotowego.

Rosnące koszty i dostępność surowców

W pierwszym półroczu 2026 roku obserwowano wzrost zmienności cen aluminium, materiału, z którego powstaje kluczowe dla Spółki opakowanie, wynikający z czynników geopolitycznych.

Drugim kluczowym surowcem wykorzystywanym przez Spółkę jest cukier. W pierwszej połowie 2026 roku ceny cukru utrzymywały się na relatywnie niskim poziomie, jednak w kolejnych miesiącach obserwowany był wzrost notowań wynikający z pogorszenia perspektyw podaży na światowym rynku. W ocenie Spółki dostępność surowca pozostaje dobra i nie występują istotne ryzyka związane z jego pozyskaniem.

Sytuacja geopolityczna

W pierwszym półroczu 2026 roku utrzymywały się istotne napięcia geopolityczne, w szczególności związane z trwającym konfliktem zbrojnym na Ukrainie oraz niestabilną sytuacją w regionie Bliskiego Wschodu. Konflikty te wpływają na globalny handel, bezpieczeństwo dostaw surowców oraz poziom cen energii i transportu.

Dodatkowo obserwowane są tendencje do zwiększania protekcjonizmu gospodarczego, wprowadzania ograniczeń handlowych oraz większej regionalizacji łańcuchów dostaw. Czynniki te mogą wpływać na koszty prowadzenia działalności oraz dostępność niektórych surowców i materiałów.

Jednocześnie Spółka dostrzega możliwość wykorzystania tych zmian poprzez dalszą współpracę z europejskimi partnerami handlowymi i rozwój lokalnych oraz regionalnych łańcuchów dostaw.

Ryzyko kursowe

Krynica Vitamin realizuje niemal identyczne przychody ze sprzedaży oraz wydatki wyrażone w EUR, dzięki czemu w naturalny sposób w znacznej części jest zabezpieczona przed ryzykiem walutowym. Jednakże przy znacznej ilości surowców i materiałów, mimo że są fakturowane w PLN, to ich cena jest denominowana z EUR i wahania kursowe w sposób nieuchronny znacznie wpływają na poziom kosztów wytworzenia.

Ryzyko stóp procentowych

Spółka korzysta z finansowania zewnętrznego w postaci kredytów inwestycyjnych, kredytów obrotowych oraz faktoringu. Pomimo obserwowanego w 2025 roku i pierwszej połowie 2026 roku trendu spadku stóp procentowych, poziom kosztów finansowania nadal pozostaje istotnym elementem wpływającym na wynik finansowy Spółki.

Dodatkowo planowana realizacja znaczących projektów inwestycyjnych i związane z tym zwiększenie posiadanych limitów kredytowych powoduje zwiększoną wrażliwość na zmiany kosztu kapitału oraz dostępności finansowania dłużnego.

Ryzyko związane z koniunkturą w branży, w której działa Emitent

Działalność Spółki jest silnie powiązana z sytuacją na rynku dóbr konsumpcyjnych oraz sprzedaży detalicznej. W warunkach utrzymującej się presji kosztowej oraz ostrożności konsumentów istnieje ryzyko ograniczenia popytu na wybrane kategorie napojów, szczególnie w segmencie marek własnych oraz produktów wrażliwych cenowo.

Jednocześnie rynek napojów funkcjonalnych, energetycznych oraz produktów convenience pozostaje relatywnie odporny na spowolnienie gospodarcze, co częściowo ogranicza ekspozycję Spółki na to ryzyko.

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców

Spółka pozyskuje niezbędne do swojej działalności materiały i surowce od niezależnych od niej dostawców. Prowadzenie bieżącej działalności przez Spółkę wymaga regularnych dostaw, zgodnie z bieżącym zapotrzebowaniem Spółki. Niemożność uzyskania surowców lub materiałów od kluczowych dostawców w odpowiednim terminie lub o wymaganej jakości może skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za

opóźnienia w realizacji zawartych umów. Spółka dywersyfikuje ryzyko poprzez stały monitoring rynku oraz analizę bazy dostawców.

Ryzyko związane z dostępnością środków funduszy Unii Europejskiej

Ryzyko to ma wpływ głównie na możliwości współfinansowania projektów inwestycyjnych i rozwojowych Spółki. Jednakże dostępność tych funduszy nie ma bezpośredniego związku z efektami prowadzenia działalności operacyjnej Spółki. W toku działalności Spółka korzystała z dofinansowań ze środków unijnych mających na celu m.in. wzrost innowacyjności polskiej gospodarki i jej konkurencyjności na rynku europejskim. Na datę sporządzenia niniejszego Sprawozdania nie upłynął jeszcze okres trwałości niektórych projektów. W związku z tym istnieje ryzyko naruszenia okresu trwałości w przypadku zasadniczej modyfikacji projektu (tj. w przypadku modyfikacji projektu mającej wpływ na charakter lub warunki realizacji projektu albo powodującej uzyskanie nieuzasadnionej korzyści przez Spółkę oraz wynikającej ze zmiany charakteru własności elementu infrastruktury, albo z zaprzestania działalności produkcyjnej). Przedstawione ryzyko może pojawić się także w przyszłości, gdyż Spółka zamierza kontynuować korzystanie ze środków funduszy Unii Europejskiej zwłaszcza na cele rozbudowy potrzebnej infrastruktury w obszarze ekologii, energetyki i środowiska (oczyszczalnia ścieków i inne inwestycje modernizacyjne oraz rozwojowe) i może wpłynąć na ich harmonogram.

Ryzyko pojawienia się nowych mocy produkcyjnych

Nie można wykluczyć, że klienci Emitenta, w szczególności większe sieci handlowe, wprowadzą własne linie produkcyjne produktów, które obecnie dostarcza im Emitent i rozpoczną produkcję napojów we własnym zakresie. Ewentualne wprowadzenie własnych linii produkcyjnych przez klientów Emitenta miałyby niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ

Ryzyko związane z realizacją inwestycji

Realizacja budowy zakładu produkcyjnego w Żłobnicy będzie wiązała się z ryzykiem wystąpienia opóźnień w realizacji poszczególnych etapów inwestycji, wzrostu nakładów w stosunku do przyjętych założeń oraz wystąpienia nieprzewidzianych okoliczności technicznych, organizacyjnych lub administracyjnych. Ryzyko może również dotyczyć dostępności wykonawców i podwykonawców oraz sprawnego przeprowadzenia inwestycji przy wykorzystaniu przyznanego dofinansowania i z uwzględnieniem warunków korzystania ze zwolnienia podatkowego.

Wystąpienie powyższych czynników może skutkować przesunięciem terminów realizacji inwestycji, zwiększeniem jej kosztów lub zmianą zakładanych efektów ekonomicznych. W szczególności niespełnienie warunków związanych z przyznaniem dofinansowania lub zwolnieniem podatkowym może wpłynąć na zakres uzyskanego wsparcia, a tym samym na zakładane efekty ekonomiczne inwestycji.

Ryzyko związane z postępowaniami sądowymi i administracyjnymi

Działalność Emitenta w branży produkcyjnej rodzi potencjalne ryzyko związane z ewentualnymi roszczeniami klientów w odniesieniu do świadczonych usług. Powstałe roszczenia mogą w negatywny sposób wpłynąć zarówno na renomę Emitenta, jaki i na wyniki finansowe.

Postępowania sądowe i administracyjne przedstawiono w punkcie 4.6 niniejszego raportu okresowego.

Ryzyko związane z utratą kluczowych członków kadry kierowniczej

Dla działalności Emitenta duże znaczenie ma poziom kadry zarządzającej oraz kadry kierowniczej - doświadczenie w branży FMCG, zrozumienie specyfiki Spółki, posiadane kompetencje oraz know-how stanowią kluczowe czynniki rozwoju Emitenta. Odejście osób z wymienionych grup wiązałoby się z utratą wiedzy oraz doświadczenia przez Emitenta w zakresie profesjonalnego zarządzania i mogłoby wpłynąć na okresowe pogorszenie wyników finansowych.

Ryzyko związane z sezonowością przychodów

W prowadzonej działalności Emitent dostrzega pewną sezonowość osiąganych przychodów w ciągu poszczególnych kwartałów roku obrotowego. Zapotrzebowanie na produkty Emitenta jest największe w okresie wiosenno-letnim. Ponadto, na wielkość sprzedaży Emitenta wpływ ma również pogoda. Niekorzystne warunki pogodowe, takie jak deszcz, niskie temperatury, długa zima, powodują zmniejszenie popytu na produkty Emitenta i przychodów Emitenta ze sprzedaży napojów.

Ryzyko związane z działalnością podmiotów konkurencyjnych

Emitent jest uznawany za jednego z największych polskich producentów napojów, który eksportuje swoje produkty do wielu krajów na świecie i współpracuje z europejskimi sieciami handlowymi. Na rynku polskim konkurencja Emitenta jest raczej rozdrobniona m.in. Refresco, Q-Bev, Eko-Vit, FoodCare, Drinktech, Drink ID, natomiast na rynkach zagranicznych Spółka konkuruje z podmiotami o zasięgu globalnym. Przedsiębiorstwa rywalizujące z Emitentem mogą zacząć stosować wzmożoną konkurencję cenową. Nie można wykluczyć, iż na rynkach, na których działa Emitent pojawią się nowe podmioty, co może istotnie wpłynąć na obniżenie cen świadczonych usług i w konsekwencji negatywnie wpłynąć na marżę zysku uzyskiwane przez Emitenta.

Ryzyko związane z utratą płynności finansowej

Emitent może być narażony na sytuację, w której nie byłby w stanie realizować swoich zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Należy jednak stwierdzić, że Zarząd Spółki nie identyfikuje ryzyka utraty płynności finansowej w kategoriach ryzyka o znaczącym prawdopodobieństwie materializacji.

Ryzyko kredytu kupieckiego

Ryzyko kredytu kupieckiego jest istotnym elementem związanym z zarządzaniem przedsiębiorstwem. Spółka dokonuje transakcji z wykorzystaniem kredytu kupieckiego, co wiąże się z udzielaniem kontrahentom tzw. odroczonej płatności. Istnieje zatem ryzyko uiszczenia z opóźnieniem lub nieuiszczenia płatności przez określonego kontrahenta pomimo wywiązania się przez Spółkę ze wzajemnych zobowiązań. Ewentualna nieściągalność wspomnianych wierzycieli może negatywnie wpłynąć na płynność Emitenta, a w konsekwencji przełożyć się na obniżenie wyników finansowych. Aby zapewnić wysoki poziom zabezpieczenia, Spółka na bieżąco monitoruje ryzyko nadużyć oraz stosuje adekwatne mechanizmy kontrolne. Funkcjonujące procedury umożliwiają wczesną identyfikację i ograniczanie zdarzeń o charakterze incydentalnym.

Ryzyko utraty kluczowych odbiorców

Znaczącą część przychodów Emitenta z działalności operacyjnej stanowi sprzedaż na rzecz kluczowych klientów. Wysokie bariery rozpoczęcia współpracy z dużymi klientami o zasięgu światowym, jak również szereg świadczonych usług dodatkowych (badawczo-rozwojowych, audytorskich, logistycznych) wpływają na stabilność współpracy. Jednakże nie można wykluczyć zaprzestania współpracy ze znaczącym klientem w przypadku wystąpienia rozbieżności w ocenie prawidłowości realizacji kontraktu. Nie można również wykluczyć możliwości wystąpienia sytuacji, że na skutek rozwoju konkurencji, kluczowi klienci mogą potencjalnie w dłuższej perspektywie rozpocząć

współpracę z innymi producentami napojów lub rozpoczną produkcję napojów we własnym zakresie. Umowy z kluczowymi klientami obejmują bowiem produkcję napojów pod marką własną (tzw. private label), do której prawa przysługują klientowi, co zwiększa możliwość rozwiązania umowy i przeniesienia produkcji bez utraty dotychczasowej renomy marki. Powyższe sytuacje mogą mieć niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki, niemniej Spółka stara się przeciwdziałać wystąpieniom tego typu sytuacji wykazując dbałość o prawidłową realizację kontraktów, pozyskując nowych znaczących klientów i rozszerzając zakres współpracy z dotychczasowymi.

Ryzyko wystąpienia zdarzeń losowych

Emitent jest narażony na wystąpienie zdarzeń nadzwyczajnych, takich jak awarie – zarówno w obrębie zakładów, jak i zewnętrzne, np. sieci elektrycznych, katastrofy, w tym naturalne, susze i zmiany klimatu, działania wojenne i inne. Mogą one skutkować zmniejszeniem efektywności produkcji albo jej całkowitym zaprzestaniem. W takiej sytuacji Emitent jest narażony na zmniejszenie przychodów, poniesienie dodatkowych kosztów z tytułu napraw bądź sprowadzenia produktów z innych zakładów, a także może być zobowiązany do zapłaty kar umownych z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy z klientem. Wskazane okoliczności mogą mieć znaczący, negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Emitenta.

Ryzyko związane ze światowymi kampaniami na rzecz zmniejszenia spożycia cukru oraz napojów alkoholowych i napojów energetycznych

Swoiste zagrożenie dla produkowanych przez Emitenta napojów stanowią ogólnoświatowe kampanie promujące walkę z otyłością, alkoholizmem, negatywnymi skutkami spożywania alkoholu czy nadużywania kofeiny oraz zdrowy styl życia, w tym odżywiania. W ramach udziału państwa w tej walce, mogą ulec zmianie zasady opodatkowania produktów o wysokiej zawartości cukru. Istnieje również ryzyko wprowadzenia konieczności znakowania takich produktów.

Ryzyko środowiskowe

Działalność Spółki jest związana ze znacznym zużyciem energii, surowców energetycznych i wody oraz z odprowadzaniem ścieków. W związku z charakterem prowadzonej działalności Spółka jest narażona na ryzyko wystąpienia incydentów środowiskowych, w szczególności związanych z odprowadzaniem ścieków przemysłowych.

W celu ograniczenia tego ryzyka Spółka podjęła szereg działań inwestycyjnych i organizacyjnych, w tym dokonała optymalizacji parametrów ścieków, usprawniła komunikację pomiędzy poszczególnymi działami oraz zwiększyła częstotliwość wykonywania badań ścieków. Spółka podjęła również działania polegające na wykorzystaniu zbiorników retencyjnych, częstszej kontroli ścieków, ograniczeniu rozlewu w weekendy oraz przeznaczeniu dni wolnych na czyszczenie ścieków. Działania te mają na celu ograniczenie ryzyka wystąpienia incydentów środowiskowych związanych z odprowadzaniem ścieków do rzeki Piszczanki.

Spółka posiada również prawomocne pozwolenie na budowę dotyczące rozbudowy oczyszczalni ścieków. Postępowanie dotyczące naruszenia warunków decyzji Państwowego Gospodarstwa Wodnego Wody Polskie z dnia 17 stycznia 2019 r. w zakresie odprowadzania ścieków przemysłowych z zakładowej oczyszczalni ścieków do rzeki Piszczanki zostało zakończone.

Pomimo podjętych działań nie można wykluczyć wystąpienia w przyszłości incydentów środowiskowych lub konieczności podejmowania dalszych działań inwestycyjnych i organizacyjnych w celu zapewnienia zgodności prowadzonej działalności z wymaganiami ochrony środowiska. Spółka na bieżąco monitoruje parametry ścieków oraz podejmuje działania mające na celu ograniczenie związanego z tym ryzyka.

Ryzyko czynnika ludzkiego

W działalność produkcyjną Emitenta zaangażowani są pracownicy, co rodzi niebezpieczeństwo zmniejszenia wydajności produkcji, okresowo mniejszej obsady z powodu zachorowania oraz błędów spowodowanych nienależytym wykonywaniem obowiązków przez pracowników. Takie sytuacje mogą być wynikiem zdarzeń losowych lub działań specjalnych bądź nieumyślnych. W konsekwencji mogą one doprowadzić do: (i) przygotowania napojów o niewłaściwym składzie, konieczności ponownego ustawiania maszyn i systemów, co wiąże się z przestojem w produkcji, (ii) uszkodzenia lub (iii) zniszczenia przygotowanych partii produktów oraz parku maszynowego (iv) nieplanowanych przestojów w produkcji. Ziszczenie się tego typu ryzyka prowadzić może w dalszej kolejności do pogorszenia sytuacji finansowej zarówno poprzez konieczność dokonania napraw, jak i opóźnienia w dostawie produktów lub wycofywanie z rynku wadliwych produktów, czego wynikiem może być obciążenie Emitenta karami umownymi.

Ryzyko wypadków przy pracy

Działalność produkcyjna, w którą zaangażowani są pracownicy powoduje również obarczenie działalności Emitenta ryzykiem zajścia wypadków przy pracy. Zdarzenie takie może skutkować opóźnieniami w procesie produkcji i związanym z tym niewykonywaniem umów w określonym terminie. Innym skutkiem wypadków przy pracy mogą być roszczenia odszkodowawcze wobec Emitenta. Sytuacje takie mogą mieć negatywny wpływ na wynik finansowy Emitenta, a także na jego renomę.

Ryzyko konkurencji

Emitent narażony jest na ryzyko konkurencji, gdyż branża rozlewnicza jest branżą wysoce konkurencyjną, w której kluczową rolę odgrywa efektywność produkcji i ciągła dbałość o optymalizację kosztową. Dodatkowo na polskim rynku konkurencję dla Emitenta stanowią światowi producenci napojów, którzy, korzystając z efektu skali i dotychczasowych doświadczeń, są w stanie oferować konkurencyjne produkty. Ze względu na profil, a także szeroki zasięg geograficzny działalności, Spółka do grona swoich konkurentów zalicza szereg podmiotów i zakładów zajmujących się produkcją napojów energetycznych i funkcjonalnych w Polsce i na świecie.

Ryzyko niesolidnych dostawców materiałów i ponoszenia kosztów kar umownych

Spółka pozyskuje surowce i materiały do produkcji swoich wyrobów od niezależnych podmiotów zewnętrznych. Ewentualny spadek jakości surowców i materiałów dostarczanych Spółce może skutkować opóźnieniem realizacji zamówień, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów.

Ryzyko związane z awarią maszyn wykorzystywanych w działalności Spółki

Działalność Spółki opiera się w szczególności na prawidłowo działającym parku maszynowym. Istnieje ryzyko, iż w przypadku poważnej awarii którejś z maszyn, która będzie niemożliwa do natychmiastowego usunięcia, Spółka może zostać zmuszona do czasowego częściowego ograniczenia zakresu swojej działalności, aż do czasu usunięcia awarii. Przerwa w produkcji może spowodować niemożność wykonania zobowiązań wynikających z aktualnych umów, a nawet utratę posiadanych kontraktów, co może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki. Spółka prowadzi działania mające na celu wyeliminowanie skutków takich zdarzeń, poprzez wdrażanie rozwiązań zastępczych.

Ryzyko związane z niewywiązaniem się lub nienależytym wywiązaniem się z warunków umów

Ryzyko to związane jest z możliwością utraty kluczowych klientów lub nałożeniem na Spółkę kar umownych za brak realizacji lub nieterminową realizację dostaw. Dodatkowo jako ryzyko należy rozpoznać zbyt duże zapotrzebowanie na produkty oferowane przez Emitenta, które może się pojawić w wyniku wyjątkowo sprzyjających warunków meteorologicznych. W takim przypadku Spółka borykać się może z przejściowym brakiem mocy produkcyjnych, co z kolei zwiększa zagrożenie związane z brakiem oczekiwanego poziomu realizacji dostaw do kluczowych klientów, a w konsekwencji może skutkować zapłatą przez Spółkę kar pieniężnych lub w skrajnych przypadkach wypowiedzeniem kontraktów na dostawy napojów.

Ryzyko związane z odnawianiem umów handlowych

Część umów handlowych Spółki zawierana jest na krótsze okresy przy założeniu odnawiania umów z tym samym kontrahentem po zakończeniu obowiązywania kolejnej umowy. Ta specyfika kontraktowania może doprowadzić do sytuacji, w której dany kontrahent nie zawrze kolejnej umowy z Emitentem, co będzie skutkowało utratą odbiorcy lub dostawcy. Utrata odbiorcy może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki. Utrata dostawcy może skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów. Emitent posiada wypracowany wzór umowy z odbiorcami na produkcję, pakowanie oraz dostawę napojów, co ma na celu w dłuższej perspektywie ujednolicić zasady współpracy z klientami, a także regulować je w taki sposób, aby odpowiednio pokrywać ryzyka biznesowe występujące w tym zakresie po stronie Emitenta.

Ryzyko audytów przeprowadzanych przez klientów Emitenta

Kluczowi klienci Emitenta uprawnieni są do przeprowadzania audytów przedsiębiorstwa Emitenta, od których może zostać uzależnione zawarcie kolejnych umów z Emitentem. W wyniku stałego doskonalenia i automatyzacji procesów audyty zewnętrzne przyznają Spółce wysokie noty i pozytywne oceny, niemniej istnieje ryzyko nie zawarcia kolejnej umowy z danym klientem, ze względu na ewentualne niekorzystne dla Emitenta wyniki audytu przeprowadzonego przez klienta.

Ryzyko związane z produkcją napojów zbliżonych do napojów konkurencji

Emitent produkuje wyroby często zbliżone wyglądem lub smakiem do wyrobów podmiotów konkurencyjnych. Umowy z klientami Emitenta nierzadko zakładają produkcję opakowań o określonej szacie graficznej, która może powodować ogólne wrażenie podobieństwa do produktów konkurencji. Taka procedura może prowadzić do zarzutów ze strony konkurencji dotyczących naruszenia praw własności przemysłowej, naruszenia praw autorskich lub dopuszczenia się czynu nieuczciwej konkurencji i wszczęcia postępowań w tym zakresie. Powyższe ryzyko mitygowane jest postanowieniami umów z klientami Emitenta.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Emitent posiada polisy ubezpieczeniowe obejmujące ubezpieczenie (i) członków organów od odpowiedzialności cywilnej, (ii) odpowiedzialności cywilnej w związku z prowadzoną działalnością lub posiadanym mieniem, (iii) mienia w transporcie, (iv) produktów przed skażeniem, (v) sprzętu.

Nie można jednak wykluczyć, że ubezpieczenie będzie niewystarczające do pokrycia szkód poniesionych przez Emitenta bądź uregulowania roszczeń skierowanych przeciwko Emitentowi. Istnieje również możliwość odmowy wypłacenia odszkodowania przez ubezpieczyciela bądź przedłużającego się postępowania mającego na celu ustalenie rozmiaru szkody i należnego Emitentowi odszkodowania. W takim wypadku Emitent będzie musiał naprawić szkody z własnych środków, co będzie miało przełożenie na wynik finansowy. Jeżeli pokrycie szkód przez Emitenta ze

środków własnych będzie spowodowane opóźnieniami w wypłacie odszkodowania, operacja taka będzie miała negatywny wpływ na płynność finansową Emitenta.

Ponadto Emitent nie może wykluczyć, że w przyszłości dojdzie do podwyższenia składki na ubezpieczenie, szczególnie jeżeli Emitent będzie rozwijał swoją działalność, a przez to zwiększał ekspozycję na wystąpienie zdarzenia ubezpieczeniowego, pomimo zastosowania dostępnych środków bezpieczeństwa. Wzrost składki z kolei zwiększy koszty funkcjonowania Emitenta i wpłynie negatywnie na jego wynik finansowy.

Emitent nie może również wykluczyć, że zaistnieją zdarzenia, które nie będą objęte zakresem ubezpieczenia, wobec czego szkody i straty będą pokrywane wyłącznie ze środków własnych Emitenta, co będzie miało negatywne przełożenie na sytuację finansową Emitenta.

Ryzyko związane z korzystaniem z kredytów przez Emitenta

Emitent korzysta z zewnętrznego finansowania dłużnego, m.in. kredytów obrotowych i linii kredytowych. Emitent nie może wykluczyć, że banki, z którymi zawarł umowy kredytowe zdecydują o nieprzedłużaniu kredytu odnawialnego, co spowoduje konieczność poszukiwania nowych źródeł finansowania. Może to też wpłynąć negatywnie na terminowość regulowania zobowiązań przez Emitenta, mimo posiadania własnych środków finansowych.

Ponadto istnieje ryzyko wystąpienia przypadku naruszenia, wskazanego w umowach kredytowych, prowadzącego m.in. do obniżenia kwoty limitu przyznanego kredytu bądź wypowiedzenia umowy kredytu przez bank z jednoczesnym żądaniem spłaty zadłużenia.

W sytuacjach wskazanych powyżej Emitent może nie mieć możliwości pozyskania finansowania w odpowiedniej wysokości w krótkim czasie, a tym bardziej o podobnych parametrach. Może to prowadzić do problemów z płynnością Emitenta i terminowym regulowaniem zobowiązań. Ponadto koszty nowego finansowania mogą być wyższe niż dotychczasowego, co wpłynie negatywnie na wynik finansowy Emitenta. Nowe źródło finansowania może się również wiązać z ustanowieniem nowych zabezpieczeń na majątku Emitenta. Brak możliwości pozyskania finansowania przez Emitenta może również powodować konieczność sprzedaży części aktywów Emitenta, w celu regulacji zobowiązań.

Ryzyko związane z obciążeniem majątku

W sytuacji niewywiązywania się przez Emitenta ze zobowiązań, w szczególności wynikających z umów dotyczących finansowania, Emitent jest narażony na dochodzenie przez wierzycieli zaspokojenia z majątku, na którym ustanowione zostały zabezpieczenia. Umowy kredytowe Emitenta są zabezpieczone m.in. hipotekami umownymi na nieruchomościach Emitenta. W przypadku nieregulowania zobowiązań Emitenta z tytułu kredytów, bank może wszcząć postępowanie egzekucyjne i doprowadzić do zbycia nieruchomości Emitenta w drodze licytacji. Sytuacja taka pozbawiłaby Emitenta ważnego aktywa, jakim jest nieruchomość, na której znajduje się zakład produkcyjny. Spowodowałoby to również konieczność wynajmowania gruntu w celu prowadzenia dalszej działalności na tym terenie, tym samym generując dodatkową znaczącą pozycję kosztową i wpływając negatywnie na wynik finansowy Emitenta.

Ryzyko związane z niezrealizowaniem strategii

Z uwagi na zdarzenia niezależne od Spółki, szczególnie natury prawnej, politycznej, podatkowej, ekonomicznej czy społecznej, Spółka może mieć trudności ze zrealizowaniem celów i wypełnianiem swojej strategii.

Informacje dotyczące realizacji strategii Spółki przedstawiono w punkcie 4.1.2. powyżej.

Ryzyko nieautoryzowanego dostępu do zasobów Spółki

Nowoczesne technologie i cyfryzacja są obecnie jednymi z kluczowych elementów rozwoju. Dostęp nieuprawnionych osób do zasobów firmowych poprzez niewystarczającą świadomość pracowników lub zabezpieczenia systemowe może wpłynąć na ryzyko związane z ciągłością procesów biznesowych lub dostępem do informacji stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa. Dział IT Spółki systematycznie rozbudowuje system zabezpieczeń oraz prowadzi akcje informacyjne mające na celu wzrost świadomości wśród pracowników.

CZYNNIKI RYZYKA REGULACYJNE

System kaucyjny opakowań

Zgodnie z nowelizacją ustawy o gospodarce opakowaniami i odpadami opakowaniowymi oraz niektórych innych ustaw, od 1 października 2025 roku w Polsce funkcjonuje system kaucyjny obejmujący wybrane rodzaje opakowań po napojach. System tworzą przedsiębiorcy wprowadzający do obrotu napoje w opakowaniach objętych systemem kaucyjnym za pośrednictwem podmiotów reprezentujących oraz jednostki handlowe uczestniczące w systemie. Sklepy o powierzchni sprzedaży przekraczającej 200 m² są zobowiązane do odbioru pustych opakowań i zwrotu kaucji, natomiast mniejsze placówki mogą przystępować do systemu dobrowolnie.

Pierwsze półrocze 2026 roku było okresem dalszej adaptacji rynku do nowych regulacji. W ocenie Spółki proces wdrażania systemu kaucyjnego przebiegał stopniowo, a uczestnicy rynku, w tym producenci, sieci handlowe oraz konsumenci, dostosowywali swoje procesy operacyjne do nowych wymogów. W początkowym okresie funkcjonowania systemu obserwowany był wzrost złożoności procesów logistycznych i administracyjnych związanych z ewidencją opakowań, naliczaniem kaucji oraz rozliczeniami pomiędzy uczestnikami systemu.

Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania Spółka nie identyfikuje istotnego negatywnego wpływu systemu kaucyjnego na poziom sprzedaży realizowanej przez Krynica Vitamin S.A. Jednocześnie Spółka monitoruje dalszy rozwój rynku oraz potencjalny wpływ systemu na zachowania konsumenckie, strukturę opakowań wykorzystywanych przez klientów oraz koszty funkcjonowania uczestników rynku napojowego.

W ocenie Spółki system kaucyjny w dłuższym horyzoncie powinien przyczynić się do zwiększenia poziomu selektywnej zbiórki opakowań oraz wzrostu dostępności surowców wtórnych, wspierając realizację celów środowiskowych i gospodarki o obiegu zamkniętym.

Ryzyko związane ze zmianą przepisów prawa

Niekorzystny czynnik dla stabilności prowadzenia działalności przez Spółkę stanowią zmieniające się przepisy prawa, w szczególności w zakresie prawa podatkowego, Kodeksu Pracy, systemu ubezpieczeń społecznych, prawa gospodarczego i cywilnego. Niestabilność przepisów prawa i ich wykładni może utrudniać prowadzenie działalności gospodarczej. Dodatkowo zmienność polskich przepisów prawa uzależniona jest od zmian regulacji prawnych dokonywanych na szczeblu unijnym. Zmiany przepisów unijnych powodują konieczność ich implementacji do prawa krajowego. Należy zaznaczyć, że Spółka nie ma wpływu na kształtowanie się przepisów prawa oraz ich interpretacji, mimo uczestniczenia w gremiach branżowych, które wypracowują wspólne stanowiska w ramach konsultacji społecznych, może jedynie z zachowaniem wszelkiej staranności dostosowywać się do zmieniającego otoczenia prawnego. Taka postawa nie eliminuje jednak całkowicie ryzyka prezentowania odmiennych stanowisk w interpretacji przepisów po stronie Spółki oraz organów administracyjnych czy sądów. Każda rozbieżność stanowisk może skutkować powstaniem zobowiązań finansowych Spółki, a tym samym wpłynąć negatywnie na osiągnięte wyniki finansowe.

Od 30 stycznia 2025 r. sprzedaż napojów spirytusowych w opakowaniach typu pouch, czyli tzw. alkotubkach, została zakazana na terenie Polski. Rozporządzenie wydane przez Ministerstwo Rolnictwa i Rozwoju Wsi wprowadziło precyzyjne normy dotyczące rodzaju oraz pojemności opakowań przeznaczonych na alkohole, co może wpłynąć na strategię dystrybucyjną i marketingową firm działających w sektorze alkoholowym. Na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania, ww. zmiana przepisów nie wpływa na działalność Spółki.

Ryzyko związane z prawem pracy

Z uwagi na specyfikę działalności Emitenta szczególne znaczenie mogą mieć zmiany przepisów dotyczących zatrudniania obcokrajowców oraz pracowników tymczasowych, przede wszystkim w zakresie wymogów związanych z zabezpieczeniem socjalnym tych pracowników, zapewnianym przez pracodawcę. Zmiany w tym obszarze mogą mieć istotny wpływ na poziom kosztów ponoszonych przez Emitenta. Dodatkowo, znaczący wpływ na działalność Spółki mogą mieć zmiany w prawie pracy dotyczące obostrzeń w zakresie nawiązywania współpracy z osobami fizycznymi lub osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą na podstawie umów cywilnoprawnych, a także wprowadzane podwyżki płacy minimalnej, które zwiększają koszty pracy ponoszone przez Emitenta.

Ryzyko związane ze zmianami prawa podatkowego

Istotne znaczenie dla Emitenta mają zmiany w zakresie prawa podatkowego zarówno krajowego, jak i unijnego. Praktyka organów skarbowych, jak również orzecznictwo sądowe w zakresie prawa podatkowego nie są jednolite. Rodzi to potencjalne ryzyko przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej od Spółki interpretacji przepisów, co w konsekwencji może prowadzić do powstania zaległości płatniczych wobec organów skarbowych. Dodatkowe ryzyko stanowią dla Spółki zmiany stawek podatków pośrednich, które mogą negatywnie wpłynąć na sytuację finansową Spółki. Ewentualne zmiany w wysokości podatku VAT mogą niekorzystnie wpływać na rentowność sprzedawanych wyrobów bądź popyt finalnych odbiorców. Emitent dostrzega również ryzyko istotnego zwiększenia poziomu innych obciążeń o charakterze podatkowym i podobnym, np. wysokość opłat za korzystanie ze środowiska naturalnego.

Ryzyko związane z wprowadzeniem przepisów zaostrzających zasady sprzedaży produktów Emitenta

Z uwagi na specyfikę produktów oferowanych przez Spółkę, ryzyko stanowi ewentualne wprowadzenie przepisów zaostrzających zasady sprzedaży tego typu produktów, głównie napojów energetycznych. Biorąc pod uwagę tendencje do wprowadzania surowszych rygorów sprzedaży napojów energetycznych w Europie, istnieje ryzyko, że podobne zasady wprowadzone zostaną także w Polsce. Ewentualne zaostrzenie przepisów regulujących sprzedaż produktów oferowanych przez Spółkę może negatywnie wpłynąć na wyniki sprzedaży Spółki, a w konsekwencji na wyniki finansowe.

Ryzyko związane z nieprzestrzeganiem przepisów prawa żywnościowego

Działalność Spółki podlega regulacjom unijnego oraz polskiego prawa żywnościowego. Przepisy prawa żywnościowego nakładają na Spółkę szereg obowiązków, mających na celu zapewnienie wysokiej jakości produktów przeznaczonych dla konsumentów. Obowiązki wynikające z regulacji prawa żywnościowego dotyczą m.in. składu wyrobów i substancji specjalnych do nich dodawanych oraz etykietowania produktów. W związku z powyższym istnieje ryzyko niewypełnienia przez Spółkę określonych obowiązków nakładanych przez przepisy prawa żywnościowego, a co za tym idzie, ryzyko zastosowania wobec Spółki sankcji administracyjnych lub karnych, w tym m.in. nałożenie grzywny, ograniczenie lub zakazanie wprowadzania produktów do obrotu, wprowadzenie odpowiednich procedur sanitarnych w zakładach produkcyjnych Spółki. Ewentualne zastosowanie sankcji może negatywnie wpłynąć na proces produkcji wyrobów oraz skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji dostaw. Nałożenie na Spółkę sankcji może skutkować także spadkiem renomy Spółki jako producenta napojów, co może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

4.10 Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Zdaniem Zarządu najważniejszymi czynnikami, które będą miały wpływ na wyniki osiągane w najbliższej perspektywie są:

- a) kształtowanie się cen podstawowych surowców, materiałów i opakowań wykorzystywanych w produkcji, w szczególności aluminium, koncentratów, cukru oraz energii, a także ich dostępność;
- b) możliwość utrzymania rentowności sprzedaży poprzez efektywne zarządzanie kosztami produkcji, optymalizację procesów operacyjnych oraz poziom akceptacji przez rynek zmian cen oferowanych produktów;
- c) realizacja strategicznych inwestycji rozwojowych Spółki oraz skuteczność pozyskania i wykorzystania zewnętrznych źródeł finansowania, w tym w szczególności skuteczność pozyskiwania finansowania oraz sprawność i efektywność realizacji budowy zakładu produkcyjnego w Żłobnicy;
- d) dalsze wykorzystanie potencjału produkcyjnego istniejących zakładów, rozwój zaplecza logistycznego oraz działalności badawczo-rozwojowej wspierającej wdrażanie nowych produktów i technologii;
- e) sezonowość sprzedaży wynikająca ze specyfiki rynku napojów i żywności, charakteryzująca się zwiększonym popytem w okresie wiosenno-letnim oraz niższą sprzedażą w okresie jesienno-zimowym;
- f) zdolność Spółki do dostosowywania portfolio produktowego do zmieniających się preferencji konsumentów, trendów rynkowych oraz wymagań klientów, w tym w obszarze produktów funkcjonalnych, zdrowotnych i ekologicznych;
- g) sytuacja geopolityczna na świecie, w szczególności skutki trwającego konfliktu zbrojnego w Ukrainie oraz napięć na Bliskim Wschodzie, które mogą wpływać na dostępność surowców, koszty energii, koszty transportu, funkcjonowanie globalnych łańcuchów dostaw oraz poziom aktywności gospodarczej na rynkach, na których działa Spółka;
- h) poziom inflacji, stóp procentowych, kursów walut oraz dostępność finansowania zewnętrznego, które mają wpływ zarówno na koszty działalności, jak i poziom popytu na rynku;
- i) rozwój segmentu kosmetycznego oraz efektywność realizowanych inwestycji środowiskowych i energetycznych, mających na celu poprawę efektywności operacyjnej oraz ograniczenie wpływu działalności Spółki na środowisko;
- j) sytuacja na rynku usług produkcji kontraktowej oraz zdolność do pozyskiwania nowych klientów i projektów zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach eksportowych.
- k) zdolność do zapewnienia bezpieczeństwa i ciągłości dostaw kluczowych surowców poprzez dywersyfikację źródeł zaopatrzenia oraz budowanie bardziej odpornych i regionalnych łańcuchów dostaw.

4.11 Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Nie występują inne niż wskazane w pozostałych punktach niniejszego raportu informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej Spółki, jej wyniku finansowego i ich zmian oraz możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

5 Oświadczenie Zarządu i zatwierdzenie do publikacji

Zarząd Krynica Vitamin S.A. oświadcza, że:

- a) półroczne skrócone sprawozdanie finansowe i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Krynica Vitamin S.A. oraz jej wynik finansowy;
- b) półroczne sprawozdanie z działalności Krynica Vitamin S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Krynica Vitamin S.A., w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejszy raport okresowy Krynica Vitamin Spółka Akcyjna za I półrocze 2026 r. zawierający sprawozdanie finansowe Spółki sporządzone za okres zakończony 30 czerwca 2026 r. (wraz z danymi porównawczymi) został zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Spółki w dniu 24 września 2026 r.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu			
Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
24.09.2026	Piotr Czachorowski	Prezes Zarządu	
24.09.2026	Marta Kamińska	Członek Zarządu	
24.09.2026	Paweł Wolnicki	Członek Zarządu	
24.09.2026	Anna Świderska	Członek Zarządu	
24.09.2026	Sylwia Wysota	Członek Zarządu	
Podpisy osoby odpowiedzialnej za sporządzenie sprawozdania finansowego			
Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis

24.09.2026	Paulina Lisicka	Główna Księgowa	
------------	-----------------	-----------------	--