



**Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe
Grupy Makarony Polskie
za okres od 01 stycznia do 30 czerwca 2026 roku**



Rzeszów, 29 września 2026 roku

Spis treści

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe

Informacje ogólne	6
Struktura organizacyjna Grupy Makarony Polskie	6
Zmiany w organizacji Grupy Makarony Polskie w okresie sprawozdawczym	7
Dane organizacyjne	8
Stan zatrudnienia w Grupie Makarony Polskie	9
Skład osobowy Zarządu jednostki dominującej	10
Skład osobowy Rady Nadzorczej jednostki dominującej	11
Walne Zgromadzenie jednostki dominującej	13
Rady Nadzorcze spółek zależnych	14
Skład Zarządu jednostek zależnych	15
Publikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego	16
Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	17
Oświadczenie o zgodności oraz podstawa sporządzenia sprawozdania	17
Podstawa wyceny	17
Waluta funkcjonalna i prezentacyjna	18
Zastosowane zasady rachunkowości i podstawa sporządzenia sprawozdania	18
Jednostki podlegające konsolidacji	18
Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności w odniesieniu do śródrocznej działalności Grupy	19
Zmiany zasad sporządzania sprawozdania finansowego	19
Stosowane zasady rachunkowości	25
Niepewność szacunków	25
Kontynuacja działalności	26
Czynniki i ryzyka mające znaczący wpływ na wyniki finansowe w okresie sprawozdawczym i w kolejnych okresach	27
Zdarzenia wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub rachunek przepływów pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich charakter, wielkość lub częstotliwość	29
Wpływ inflacji na zachowania konsumentów i rynek produktów żywnościowych	31
Stanowisko Zarządu odnośnie publikacji prognoz wyników Grupy	31
Ryzyka i zagrożenia istotne dla rozwoju Grupy	31

Wybrane dane finansowe Grupa Makarony Polskie	41
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	42
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	43
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	45
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	46
Dodatkowe noty objaśniające	48
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności	48
Segmenty operacyjne	48
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów – struktura geograficzna	51
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	51
Pozostałe przychody i koszty finansowe	53
Dane dotyczące wyniku finansowego oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję	54
Objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	55
Kapitał podstawowy	56
Informacje o zmianach wielkości szacunkowych dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego	57
Długoterminowe i krótkoterminowe zobowiązania finansowe	59
Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	60
Wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej jednostki dominującej	61
Rozliczenie pomiędzy jednostkami powiązаныmi i zależnymi	62
Informacje o planowanych emisjach akcji	63
Upoważnienie dla Zarządu do nabycia akcji własnych Makarony Polskie SA	63
Znaczące umowy dla działalności Grupy	65
Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych umowach kredytowych i faktoringowych	70
Poręczenia i gwarancje	74
Pozycje pozabilansowe	76
Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	76
Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje	77
Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe i działalność Grupy.	77
Podstawa prawna sporządzenia sprawozdania finansowego Makarony Polskie SA	79
Oświadczenie o zgodności oraz podstawa sporządzenia sprawozdania	79
Podstawa wyceny	79

Waluta funkcjonalna i prezentacyjna	80
Zastosowane zasady rachunkowości i podstawa sporządzenia sprawozdania	80
Publikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego	80
Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności w odniesieniu do śródrocznej działalności Spółki	80
Zmiany zasad sporządzania sprawozdania finansowego	80
Stosowane zasady rachunkowości	87
Niepewność szacunków	87
Kontynuacja działalności	88
Zdarzenia wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub rachunek przepływów pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich charakter, wielkość lub częstotliwość	88
Wpływ inflacji na zachowania konsumentów i rynek produktów żywnościowych	90
Stanowisko Zarządu odnośnie publikacji prognoz wyników Spółki	90
Czynniki i zagrożenia mające znaczący wpływ na wyniki finansowe w okresie sprawozdawczym i w kolejnych okresach	90
Wybrane dane finansowe Makarony Polskie SA	91
Skrócone sprawozdanie z całkowitych dochodów Makarony Polskie SA	92
Skrócone sprawozdanie z sytuacji finansowej Makarony Polskie SA	93
Skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Makarony Polskie SA	95
Skrócone sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Makarony Polskie SA	96
Dodatkowe noty objaśniające	98
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności	98
Segmenty operacyjne	98
Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów – struktura geograficzna	101
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	102
Pozostałe przychody i koszty finansowe	103
Dane dotyczące wyniku finansowego oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję	104
Objaśnienia do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych	105
Długoterminowe aktywa finansowe	106
Informacje o zmianach wielkości szacunkowych dotyczące jednostkowego sprawozdania finansowego	106
Długoterminowe i krótkoterminowe zobowiązania finansowe	109
Wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki	110
Rozliczenie pomiędzy jednostkami powiązanymi	110

Informacje o planowanych emisjach akcji	111
Znaczące umowy i wydarzenia dla działalności Spółki	111
Informacja o zaciągniętych kredytach i pożyczkach przez Spółkę	111
Gwarancje i poręczenia	112
Pozycje pozabilansowe.....	112
Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	113
Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje	113
Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe zobowiązania i wyniki finansowe Spółki.....	113

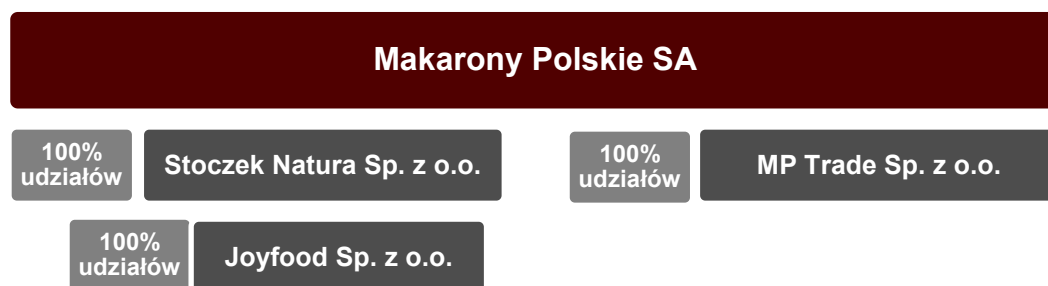
**SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES OD 01.01.2026 R. DO 30.06.2026 R.**

Informacje ogólne

Struktura organizacyjna Grupy Makarony Polskie

Grupa Makarony Polskie („Grupa”) składa się z czterech spółek:

- Makarony Polskie SA („Spółka”, „spółka dominująca”)
- Stoczek Natura Sp. z o.o.
 - Joyfood Sp. z o.o.
- MP Trade Sp. z o.o.



Makarony Polskie SA jest producentem szerokiej gamy makaronów, wytwarzanych w technologii tłoczonej i walcowanej. Spółka oferuje makarony w wielu różnorodnych formach, wytwarzane na bazie mąki durum i mąki z pszenicy zwyczajnej. W swoim portfolio Spółka posiada również produkty odpowiadające na trendy żywności prozdrowotnej np. makarony z mąki: orkiszowej, gryczanej, żytniej. Ofertę produktów urozmaicają duże formy makaronu przeznaczone do nadziewania oraz makarony warzywne produkowane z roślin strączkowych takich jak: ciecierzycy, czerwona soczewica i zielony groszek. Spółka ma duże możliwości powiększania asortymentu makaronów z mąk rzadkich jak np. z roślin strączkowych i w tym kierunku będzie rozwijane portfolio.

Podstawowe oferowane marki makaronów to Makarony Polskie, Sorenti i Abak (bibrand z Makarony Polskie).



Stoczek Natura Sp. z o.o. jest producentem przetworów mięsno-warzywnych (dania gotowe, pasztety, smalece, konserwy), owocowych (dżemy, powidła) oferowanych pod markami Stoczek, Męska Rzecz, a także dań gotowych na tackach i w miseczkach oferowanych pod marką So Food.



Joyfood Sp. z o.o. jest producentem dań gotowych na tackach, past warzywnych oraz produktów typu superfoods. Oferuje produkty pod markami własnymi, w tym Qlinary, Get it Fit oraz Joyfood Protein, a także realizuje produkcję na potrzeby klientów sieciowych i marek własnych. Działalność spółki obejmuje produkcję, konfekcjonowanie, magazynowanie oraz dystrybucję produktów na rynku krajowym i eksportowym.



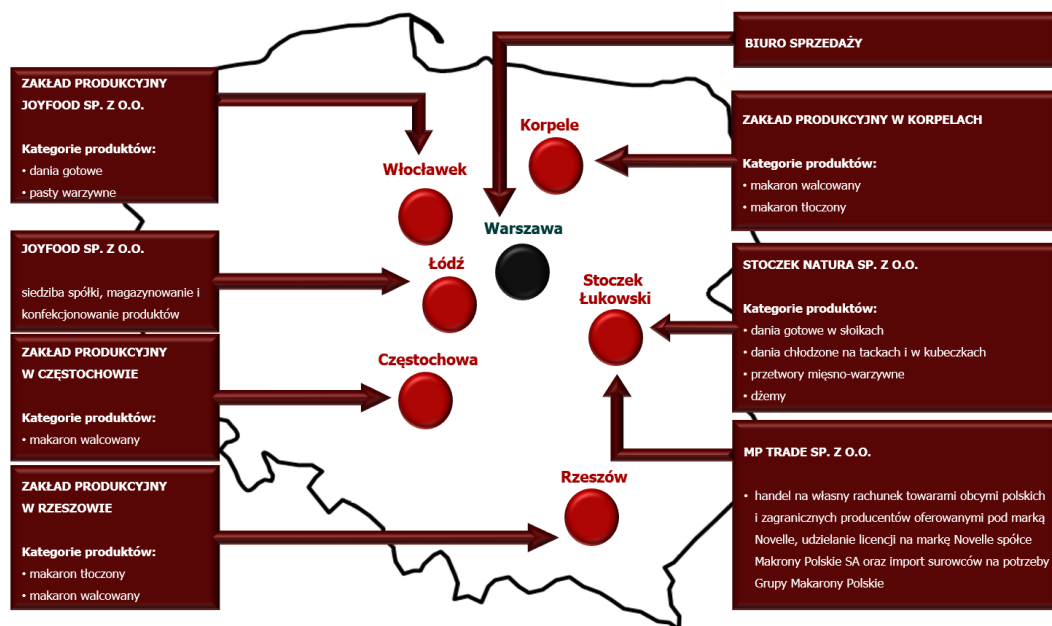
MP Trade Sp. z o.o. rozwija handel na własny rachunek towarami obcymi polskich i zagranicznych producentów. Spółka rozwija się w dwóch obszarach. Pierwszy obszar działalności spółki to sprzedaż pod marką własną Novelle produktów kupowanych od zewnętrznych dostawców oraz na udzielaniu licencji na markę Novelle spółce Makrony Polskie SA w zakresie produkcji makaronu warzywnego oraz innych towarów produkowanych w ramach Grupy Makarony Polskie. Spółka prowadzi także import surowców, które są wykorzystywane na potrzeby Grupy. Przyjęty przez spółkę model biznesowy kreuje jej wartość poprzez wzrost wartości marki z jednej strony, a z drugiej strony rozwija możliwości w zakresie importu surowców (produkcja jest kontraktowana na zewnątrz).

Zmiany w organizacji Grupy Makarony Polskie w okresie sprawozdawczym

W dniu 30 czerwca 2026 roku spółka zależna Stoczek Natura Sp. z o.o. sfinalizowała akwizycję firmy Joyfood Sp. z o.o. Producenta dań gotowych na tackach, past warzywnych oraz produktów typu superfoods. Spółki, której rozbudowane portfolio brandów pozwala funkcjonować w kilku segmentach rynku jednocześnie – od żywności sportowej i wysokobiałkowej, poprzez zbilansowane dania gotowe i produkty roślinne, aż po rozwiązania skierowane do dzieci oraz szerokiego grona konsumentów poszukujących wygodnych produktów do codziennego spożycia. Wspólnym elementem oferty pozostaje połączenie wygody przygotowania posiłków z określonymi cechami funkcjonalnymi i żywieniowymi produktów.

W ramach Grupy Makarony Polskie poszczególne spółki zawierają pomiędzy sobą transakcje kupna i sprzedaży produktów, towarów i usług. Wszystkie transakcje przeprowadzane są na zasadach i warunkach rynkowych.

ORGANIZACJA GRUPY MAKARONY POLSKIE



Dane organizacyjne

Makarony Polskie SA

Siedziba: 35-082 Rzeszów, ul. Podkarpacka 15A,

Sąd Rejonowy w Rzeszowie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Numer KRS 0000212001,

Kapitał zakładowy: 33 120 213 zł - wpłacony w całości

Regon: 691674708,

NIP: 8133278856.

www.makarony.pl.

Stoczek Natura Sp. z o.o.

Siedziba: 21-450 Stoczek Łukowski, ul. Dwernickiego 5,

Sąd Gospodarczy Lublin Wschód z siedzibą w Świdniku, VI Wydział Gospodarczy

Numer KRS: 0000050439,

Kapitał zakładowy: 15 707 800 zł,

Regon: 711584640,

NIP: 8251727212,

www.stoczek.com.pl.

MP Trade Sp. z o. o.

Siedziba: 21-450 Stoczek Łukowski, ul. Dwernickiego 5,
Sąd Gospodarczy Lublin Wschód z siedzibą w Świdniku, VI Wydział Gospodarczy
Numer KRS: 0000579926,
Kapitał zakładowy: 1 500 000 zł,
Regon: 362706449,
NIP: 8252176004,

Joyfood Sp. z o.o.

Siedziba: 93-231 Łódź, ul. Gen. Jarosława Dąbrowskiego 217,
Sąd Rejonowy w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy
Numer KRS: 0000755663,
Kapitał zakładowy: 2 945 250,00 zł,
Regon: 101749346,
NIP: 9820374566
www.joyfood.pl

100% udziałów w kapitale zakładowym spółek Stoczek Natura Sp. z o.o. i MP Trade Sp. z o.o. jest własnością firmy Makarony Polskie SA.

100% udziałów w kapitale zakładowym spółki Joyfood Sp. z o.o. jest własnością firmy Stoczek Natura Sp. z o.o.

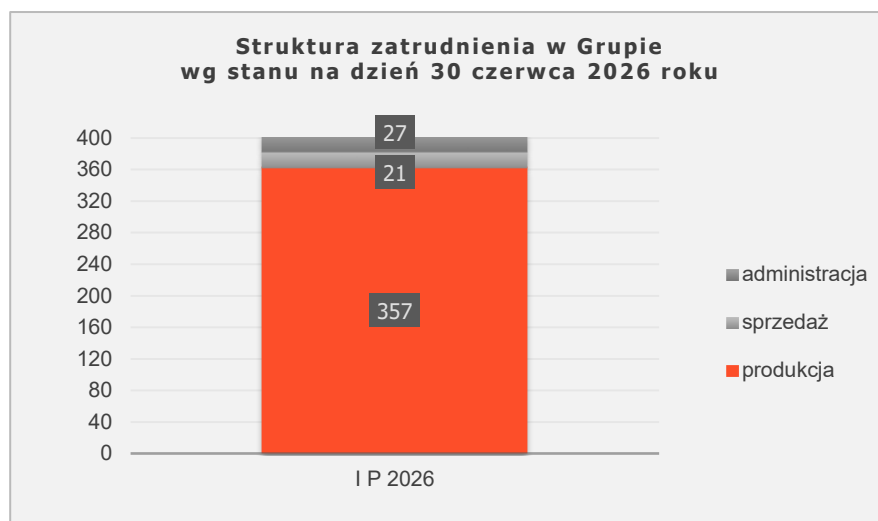
Na dzień 30 czerwca 2026 roku udział w ogólnej liczbie głosów na Zgromadzeniach Wspólników tych spółek, będący w posiadaniu spółki dominującej, jest równy udziałowi w kapitale każdej z jednostek zależnych.

Czas trwania wszystkich spółek Grupy Makarony Polskie jest nieoznaczony.

 Stan zatrudnienia w Grupie Makarony Polskie

Grupa Makarony Polskie zgodnie z przyjętą polityką konsekwentnie utrzymuje łączne zatrudnienie na poziomie adekwatnym do potrzeb, dbając jednocześnie o elastyczność zatrudnienia w Zakładach Produkcyjnych i jego skorelowanie ze zmianami wielkości produkcji.

Stan zatrudnienia na dzień 30 czerwca 2026 roku w Grupie Makarony Polskie wyniósł łącznie 405 osób (vs. 406 osób na koniec I półrocza 2025 roku).



Polityka personalna Grupy Makarony Polskie ukierunkowana jest na utrzymanie wysokiej klasy specjalistów i menadżerów, którzy dzięki swojej wiedzy, doświadczeniu i zaangażowaniu zapewniają najwyższy poziom realizacji поставionych przed nimi celów biznesowych Grupy, gwarantując tym samym stałe doskonalenie organizacji oraz podnoszenie jakości oferowanych produktów i świadczonych usług.

▼ Skład osobowy Zarządu jednostki dominującej

W okresie od 1 stycznia 2026 roku do dnia publikacji niniejszego sprawozdania Zarząd Spółki działa w składzie jednoosobowym. Funkcję Prezesa Zarządu pełni Zenon Daniłowski.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania funkcję prokurentów w Spółce pełnią:

- Grażyna Kozielec – od dnia 31 maja 2012 roku
- Beata Majewska – od dnia 31 maja 2012 roku
- Marcin Zieliński – od dnia 19 listopada 2019 roku
- Artur Woźniak – od dnia 15 września 2021 roku
- Marcin Woszczak – od dnia 17 września 2026 roku.

W trakcie okresu sprawozdawczego funkcję prokurenta pełnił p. Witold Żarek. Udzielona prokura została odwołana przez Zarząd Spółki z dniem 23 kwietnia 2026 roku.

Udzielone prokury mają charakter łączny – prokurent może reprezentować Spółkę tylko współdziałając łącznie z innym prokurentem lub członkiem Zarządu.

Akcje w posiadaniu Członków Zarządu

Liczba i wartość nominalna akcji firmy Makarony Polskie SA będąca w posiadaniu Członków Zarządu na dzień sporządzenia sprawozdania:

Członek Zarządu	IP 2026		rok 2025	
	liczba akcji	wartość nominalna	liczba akcji	wartość nominalna
Zenon Daniłowski*	140 000	420 000	140 000	420 000

* Prezes Zarządu Zenon Daniłowski jest powiązany ze spółkami: Praska Giełda Spożywcza SA i Polskie Smaki Sp. z o.o., które również posiadają akcje Spółki; łączny stan posiadania na dzień publikacji niniejszego raportu wynosi 3 641 594 akcje o wartości 10 924 782 zł i nie zmienił się w stosunku do stanu posiadania wykazanego na dzień publikacji raportu okresowego za rok obrotowy 2025.

Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w trakcie okresu sprawozdawczego i w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie zaszły zmiany w stanie posiadania akcji bezpośrednio przez Prezesa Zarządu.

 Skład osobowy Rady Nadzorczej jednostki dominującej

Od dnia 1 stycznia 2026 roku do dnia 29 czerwca 2026 roku Rada Nadzorcza działała w składzie:

- Roman Sobiecki – Przewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Ahmed Khalil – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Dorota Podedworna-Tarnowska – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Marek Rocki – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Michał Słomkowski – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny).

Od dnia 29 czerwca 2026 roku do dnia publikacji niniejszego sprawozdania Rada Nadzorcza działała w składzie:

- Roman Sobiecki – Przewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Ahmed Khalil – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Dorota Podedworna-Tarnowska – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Andrzej Szumowski – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Michał Słomkowski – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny).

KOMITET AUDYTU

Od dnia od 1 stycznia 2026 roku do dnia 29 czerwca 2026 roku Komitet Audytu Rady Nadzorczej działał w składzie:

- Dorota Podedworna-Tarnowska – Przewodnicząca Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Michał Słomkowski – Członek Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Komitetu Audytu (członek zależny).

W dniu 9 lipca 2026 roku Rada Nadzorcza wybrała ze swojego grona Komitet Audytu w składzie:

- Dorota Podedworna-Tarnowska – Przewodnicząca Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Andrzej Szumowski – Członek Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Komitetu Audytu (członek zależny).

Zgodnie z wymogami prawa członkowie Komitetu Audytu posiadają wiedzę i umiejętności w zakresie rachunkowości lub badania sprawozdań finansowych oraz wiedzę i umiejętności z zakresu branży, w której działa Spółka.

Akcje w posiadaniu Członków Rady Nadzorczej

Liczba i wartość nominalna akcji Spółki będąca w posiadaniu Członków Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

Członek Rady Nadzorczej	IP 2026		rok 2025	
	liczba akcji	wartość nominalna	liczba akcji	wartość nominalna
Ahmed Khalil	0	0	0	0
Dorota Podedworna-Tarnowska	0	0	0	0
Marek Rocki	0	0	0	0
Michał Słomkowski	0	0	0	0
Roman Sobiecki	0	0	0	0
Wiesław Wasilewski	29 012	87 036	29 012	87 036

Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w trakcie okresu sprawozdawczego i w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie zaszły inne zmiany w stanie posiadania akcji przez Członków Rady Nadzorczej.

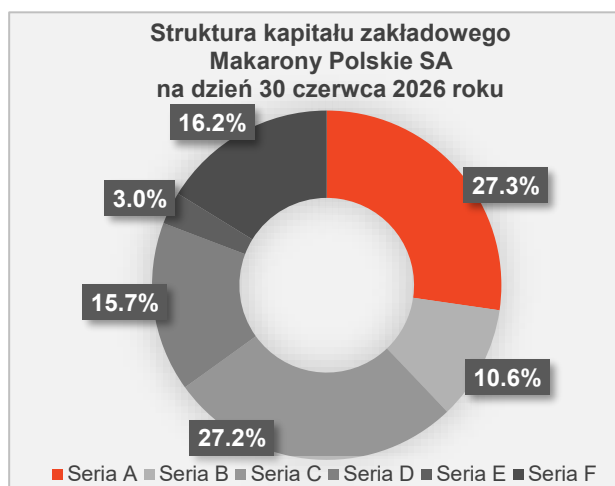
Walne Zgromadzenie jednostki dominującej

Kapitał zakładowy Makarony Polskie SA:

– wysokość kapitału zakładowego	33 120 213 zł,
– łączna liczba akcji	11 040 071 akcji,
– ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu	11 040 071 głosów.

Struktura kapitału zakładowego Spółki:

- 3 013 250 akcji zwykłych na okaziciela serii A,
- 1 169 750 akcji zwykłych na okaziciela serii B,
- 3 000 000 akcji zwykłych na okaziciela serii C,
- 1 735 821 akcji zwykłych na okaziciela serii D,
- 331 250 akcji zwykłych na okaziciela serii E,
- 1 790 000 akcji zwykłych na okaziciela serii F.



Akcje Spółki są akcjami zwykłymi, na okaziciela notowanymi na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA. Spółka nie wyemitowała papierów wartościowych, które przyznają specjalne uprawnienia kontrolne któremukolwiek z jej akcjonariuszy.

W Spółce nie istnieją ograniczenia odnośnie wykonywania prawa głosu. Nie funkcjonują również ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę.

Akcje w posiadaniu głównych akcjonariuszy (powyżej 5% kapitału)

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne, co najmniej 5% głosów w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania (zgodnie z posiadanymi informacjami):

Akcjonariusz	Akcje w kapitale zakładowym		Głosy na Walnym Zgromadzeniu	
	liczba	udział%	liczba	udział%
Pan Zenon Daniłowski i podmioty z Grupy PGS, w tym:	3 641 594	32,99%	3 641 594	32,99%
<i>Praska Giełda Spożywcza SA (dawniej: Agro-Technika SA)</i>	3 380 000	30,62%	3 380 000	30,62%
<i>Zenon Daniłowski</i>	140 000	1,27%	140 000	1,27%
<i>Polskie Smaki Sp. z o.o.</i>	121 594	1,10%	121 594	1,10%
Raya Holding for Technology & Communications S.A.E., w tym:	3 254 706	29,48%	3 254 706	29,48%
<i>Madova Sp. z o.o.</i>	3 254 706	29,48%	3 254 706	29,48%
Fundacja Rodzinna Słomkowscy w organizacji	1 169 750	10,60%	1 169 750	10,60%
Akcje własne nabyte i zatrzymane przez Spółkę	139 572	1,26%	139 572	1,26%
Pozostali akcjonariusze	2 834 449	25,67%	2 834 449	25,67%
RAZEM	11 040 071	100,00%	11 040 071	100,00%

Spółka nie posiada innych informacji, które wskazywałyby na zmiany w liczbie akcji, posiadanych przez znaczących akcjonariuszy (posiadających pakiety akcji powyżej 5%) w trakcie okresu sprawozdawczego oraz w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania.

Spółka nie posiada wiedzy nt. innych umów (w tym również zawartych po dniu bilansowym) w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach akcji posiadanych przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Rady Nadzorcze spółek zależnych

Stoczek Natura Sp. z o.o. i MP Trade Sp. z o.o.

W spółkach Stoczek Natura Sp. z o.o. i MP Trade Sp. z o.o. nie funkcjonują Rady Nadzorcze. Władzami w tych spółkach zależnych są Zgromadzenie Wspólników i Zarząd.

Joyfood Sp. z o.o.

W dniu 30 czerwca 2026 roku, w związku ze zmianami właścicielskimi jakie zaszły w spółce Joyfood Sp. z o.o., rezygnację z dotychczasowych funkcji złożyli: p. Ryszard Charczuk

Przewodniczący Rady Nadzorczej oraz p. Anita Niemczyk Wiceprzewodnicząca Rady Nadzorczej. Dodatkowo Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników odwołało ze składu Rady Nadzorczej p. Agatę Piekarską Członka Rady Nadzorczej.

W dniu 30 czerwca 2026 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Joyfood Sp. z o.o. powołało nowy skład Rady Nadzorczej:

- Marcin Zieliński – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wiktor Daniłowski – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Tomasz Turek – Członek Rady Nadzorczej.

Do dnia publikacji niniejszego sprawozdania skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie.

Skład Zarządu jednostek zależnych

Stoczek Natura Sp. z o.o.

Na dzień 30 czerwca 2026 roku zarząd spółki zależnej Stoczek Natura Sp. z o.o. funkcjonował w składzie:

- Adam Ławnik – Prezes Zarządu,
- Jerzy Krzyżowski – Wiceprezes Zarządu.

W dniu 7 lipca 2026 Zgromadzenie Wspólników Stoczek Natura Sp. z o.o. powołało nowy zarząd w składzie:

- Adam Ławnik – Prezes Zarządu,
- Jerzy Krzyżowski – Wiceprezes Zarządu.
- Małgorzata Tarnowiecka – Wiceprezes Zarządu

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania skład zarządu spółki zależnej Stoczek Natura Sp. z o.o. nie uległ zmianie.

Funkcję Prokurenta w spółce Stoczek Natura Sp. z o.o. pełni:

- Marzena Stachura – od dnia 5 listopada 2025 roku.

Udzielona prokura ma charakter łączny – prokurent może reprezentować Spółkę tylko współdziałając łącznie z innym prokurentem lub członkiem Zarządu.

Joyfood Sp. z o.o.

Na dzień 30 czerwca 2026 roku zarząd spółki zależnej Joyfood Sp. z o.o. funkcjonował w składzie:

- Małgorzata Tarnowiecka – Prezes Zarządu.

W dniu 7 lipca 2026 roku Rada Nadzorcza Joyfood Sp. z o.o. powołała nowy skład zarządu:

- Małgorzata Tarnowiecka – Prezes Zarządu,
- Adam Ławnik – Wiceprezes Zarządu,
- Jerzy Krzyżowski – Wiceprezes Zarządu.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania skład zarządu spółki zależnej Joyfood Sp. z o.o. nie uległ zmianie.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania w spółce zależnej Joyfood Sp. z o.o. nie ma powołanych prokurentów. W okresie do dnia 7 lipca 2026 roku funkcję prokurenta pełniła p. Agnieszka Pietrzak.

MP Trade Sp. z o.o.

W okresie od 1 stycznia 2026 roku do dnia publikacji niniejszego sprawozdania zarząd spółki zależnej MP Trade Sp. z o.o. funkcjonował w składzie:

- Marcin Zieliński – Prezes Zarządu.

Spółka MP Trade Sp. z o.o. nie powoływała prokurentów.

Publikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe podlegało przeglądowi przeprowadzonemu przez firmę audytorską, zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 29 września 2026 roku. Opublikowane skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za I kwartał 2026 roku nie podlegało badaniu oraz przeglądowi przez firmę audytorską.

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Oświadczenie o zgodności oraz podstawa sporządzenia sprawozdania

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Rachunkowości w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (UE) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń wykonawczych Komisji Europejskiej (dalej zwanych „MSSF”), mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”) zgodnie z art. 55 ust.5 ustawy o rachunkowości (Dz. U. z 2026 r., poz. 522 z późn. zm.) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz zgodnie z wymogami określonymi w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755) opublikowanymi i obowiązującymi w czasie przygotowywania niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego i obejmuje okres od 01.01.2026 roku do 30.06.2026 roku oraz okres porównywalny 01.01.2025 roku do 30.06.2025 roku.

Prezentowane Skonsolidowane sprawozdanie finansowe odpowiada wszystkim wymogom MSSF przyjętym przez Unię Europejską i przedstawia rzetelną sytuację finansową i majątkową Grupy Makarony Polskie na dzień 30.06.2026 roku oraz 31.12.2025 roku.

Skrócone sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Grupy oraz Spółki dominującej za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku.

Podstawa wyceny

Prezentowane skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem wyceny do wartości godziwej niektórych aktywów tj. składników majątku zakupionych w ramach transakcji zakupu Abak Sp. z o.o., SoFood.

Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

Walutą pomiaru Grupy, uwzględnioną w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Dane finansowe, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach złotych.

Zastosowane zasady rachunkowości i podstawa sporządzenia sprawozdania

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku (opublikowanego w dniu 27 kwietnia 2026 roku).

Sprawozdania finansowe wszystkich jednostek sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy, przy zastosowaniu spójnych zasad rachunkowości. Rokiem obrotowym spółek Grupy jest rok kalendarzowy

Jednostka dominująca - Makarony Polskie SA oraz jednostki zależne – Stoczek Natura Sp. z o.o., MP Trade Sp. z o.o., sporządzają sprawozdania finansowe wg MSR/MSSF.

Joyfood Sp. z o.o. prowadzi księgi rachunkowe według ustawy o rachunkowości. Na potrzeby konsolidacji Grupy Spółka dokonała przekształcenia danych finansowych w formie pakietu konsolidacyjnego zgodnie z obowiązującymi MSR/MSSF.

Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty pomiędzy podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją podlegają wyłączeniom konsolidacyjnym.

Czas trwania działalności spółek Grupy nie jest ograniczony.

Jednostki podlegające konsolidacji

wg stanu na 30 czerwca 2026 roku	Stoczek Natura Sp. z o.o.	MP Trade Sp. z o. o.	Joyfood Sp. z o.o.
Charakter powiązania	spółka zależna bezpośrednio	spółka zależna bezpośrednio	spółka zależna pośrednio
Metoda konsolidacji	pełna	pełna	pełna
Data objęcia kontroli	1 czerwca 2007 roku	28 września 2015 roku	30 czerwca 2026 roku
% posiadanego kapitału	100%	100%	100%

Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności w odniesieniu do śródrocznej działalności Grupy

Działalność Grupy nie wykazuje istotnych sezonowych lub cyklicznych trendów.

Zmiany zasad sporządzania sprawozdania finansowego

Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy kończący się 30 czerwca 2026 r. są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2025 roku, z wyjątkiem zmian opisanych poniżej.

Zastosowano takie same zasady dla okresu bieżącego i porównywalnego.

Zmiany wynikające ze zmian MSSF

Od początku okresu sprawozdawczego obowiązują następujące nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej:

- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Zmiany w zakresie klasyfikacji i wyceny instrumentów finansowych opublikowane w dniu 30 maja 2024 r

Zmiany doprecyzowują w szczególności ocenę spełnienia kryterium SPPI dla aktywów finansowych zawierających warunkowe cechy umowne, w tym cechy powiązane z celami środowiskowymi, społecznymi i ładu korporacyjnego (ESG). Zmiany wyjaśniają również zasady oceny aktywów finansowych z cechami „non-recourse” oraz instrumentów powiązanych umownie. Ponadto doprecyzowują moment początkowego ujęcia i zaprzestania ujmowania aktywów i zobowiązań finansowych. W odniesieniu do zobowiązań regulowanych za pośrednictwem elektronicznych systemów płatności wprowadzono możliwość wyboru zasady rachunkowości umożliwiającej ich wyłączenie z bilansu przed dniem rozliczenia, pod warunkiem spełnienia określonych kryteriów.

Zmiany do MSSF 7 wprowadzają dodatkowe wymogi ujawnieniowe, w szczególności dotyczące instrumentów z warunkowymi cechami wpływającymi na terminy lub kwoty umownych przepływów pieniężnych oraz inwestycji w instrumenty kapitałowe wyznaczone do wyceny w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później.

Grupa stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 r.

- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Umowy na dostawę energii elektrycznej ze źródeł zależnych od przyrody opublikowane w dniu 18 grudnia 2024 r.

Zmiany w standardach mają na celu ułatwienie raportowania skutków finansowych kontraktów na energię elektryczną zależnych od przyrody, które często mają strukturę umów zakupu energii (PPA). Zmiany obejmują: wyjaśnienie stosowania wymogów dotyczących „own-use”, zezwolenie na rachunkowość zabezpieczeń, jeśli umowy te są wykorzystywane jako instrumenty zabezpieczające oraz dodanie nowych wymogów dotyczących ujawniania informacji, aby umożliwić inwestorom zrozumienie wpływu tych kontraktów na wyniki finansowe i przepływy pieniężne danej spółki.

Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później.

Grupa stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 r.

- Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (*Annual Improvements Volume 11*) opublikowane w dniu 18 lipca 2024 r.

W dniu 18 lipca 2024 r. w wyniku dokonanego przeglądu MSSF wprowadzono drobne poprawki do następujących standardów:

- MSSF 1 - w zakresie rachunkowości zabezpieczeń dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy;
- MSSF 7 - w zakresie ujęcia zysku lub starty w związku z zaprzestaniem ujmowania instrumentów finansowych, ujawnienia informacji na temat odroczonej różnicy pomiędzy wartością godziwą a ceną transakcyjną oraz wprowadzenia i ujawnienia informacji na temat ryzyka kredytowego;
- MSSF 9 - w zakresie zaprzestania ujmowania zobowiązań z tytułu leasingu oraz doprecyzowania definicji „ceny transakcyjnej” w powiązaniu z MSSF 15;
- MSSF 10 - w zakresie doprecyzowania terminu „agent de facto”;
- MSR 7 - w zakresie doprecyzowania terminu „metoda ceny nabycia lub kosztu wytworzenia”.

Mają one zastosowanie przeważnie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później.

Grupa stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 r.

Wdrożenie standardów nie miało wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Grupę

Grupa nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2025 roku i za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2026 roku.

Standardy nieobowiązujące (Nowe standardy i interpretacje)

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu opublikowanych standardów lub interpretacji przed ich datą wejścia w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie na dzień bilansowy:

- MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych opublikowany w dniu 9 kwietnia 2024 r.

Nowy standard zastąpi MSR 1 i będzie mieć zastosowanie po raz pierwszy do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub później. Nowy standard jest wynikiem tzw. projektu podstawowych sprawozdań finansowych i ma na celu poprawę sposobu, w jaki jednostki przekazują informacje w swoich sprawozdaniach finansowych.

Główne zmiany w nowym standardzie w porównaniu z poprzednimi wymogami MSR 1 obejmują:

1) Wprowadzenie kategorii i zdefiniowanych podsumowań wierszy w rachunku zysków i strat (sprawozdanie z całkowitych dochodów), które mają na celu uzyskanie dodatkowych istotnych informacji i zapewnienie struktury rachunku zysków i strat, która jest bardziej porównywalna między jednostkami. W szczególności wymaga się, aby pozycje przychodów i kosztów były klasyfikowane do jednej z poniższych kategorii w rachunku zysków lub strat: Działalność operacyjna, Działalność inwestycyjna, Działalność finansowa, Podatek dochodowy i Działalność zaniechana. Jednostki będą też zobowiązane do prezentowania następujących sum cząstkowych: zysk lub strata z działalności operacyjnej, zysk lub strata przed odsetkami i podatkiem dochodowym (EBIT), zysk lub strata.

2) Wprowadzenie wymogów mających na celu poprawę agregacji i dezagregacji, które mają na celu uzyskanie dodatkowych istotnych informacji i zapewnienie, że istotne informacje nie zostaną zaciemnione. W szczególności MSSF 18 zawiera wytyczne dotyczące tego, czy informacje powinny znajdować się w podstawowym sprawozdaniu finansowym (którego rolą jest dostarczenie użytecznego ustrukturyzowanego podsumowania), czy w informacji dodatkowej. Jednostki będą zobowiązane do identyfikacji aktywów, zobowiązań, kapitału własnego, przychodów i kosztów, które wynikają z poszczególnych transakcji lub innych zdarzeń, oraz do ich klasyfikacji na grupy w oparciu o wspólne cechy, co skutkuje ujęciem zgrupowanej pozycji w podstawowym sprawozdaniu finansowym,

które mają co najmniej jedną wspólną cechę. Grupy te będą następnie rozdzielane w oparciu o dalsze odmienne cechy, co skutkuje oddzielnym ujawnieniem istotnych pozycji w informacji dodatkowej. Może zaistnieć potrzeba zagregowania nieistotnych pozycji o odmiennych cechach, aby uniknąć zaciemnienia istotnych informacji. Jednostki powinny stosować stosowne nagłówki z opisem lub, jeśli nie jest to możliwe, podawać w informacji dodatkowej informacje o składzie takich zagregowanych pozycji.

3) W nowym standardzie wprowadzono bardziej rygorystyczne wytyczne dotyczące tego, czy analiza kosztów operacyjnych ma być oparta o ich rodzaj czy funkcję/miejsce powstawania. Prezentacja powinna odbywać się w sposób zapewniający najbardziej użyteczne ustrukturyzowane podsumowanie kosztów operacyjnych poprzez uwzględnienie kilku czynników.

4) Wprowadzenie ujawnień dotyczących Zdefiniowanych przez Zarząd Mierników Wyników (MPM) w informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego, które mają na celu zapewnienie przejrzystości i dyscypliny w stosowaniu takich mierników i ujawnień w jednym miejscu. W szczególności: MPM są definiowane jako sumy częściowe przychodów i kosztów, które są wykorzystywane w informacjach przekazywanych publicznie użytkownikom sprawozdań finansowych poza sprawozdaniami finansowymi, uzupełniają sumy lub sumy częściowe zawarte w MSSF i przekazują pogląd kierownictwa na dany aspekt wyników finansowych jednostki. Ujawnienia dotyczące MPM, które będą obowiązkowe: opis, dlaczego MPM przedstawia pogląd kierownictwa na temat wyników; opis, w jaki sposób MPM został obliczony; opis, w jaki sposób dany miernik/wskaźnik dostarcza użytecznych informacji na temat wyników finansowych jednostki; uzgodnienie MPM z najbardziej bezpośrednio porównywalną sumą częściową lub całkowitą określoną przez MSSF; oświadczenie, że MPM przedstawia pogląd kierownictwa na temat aspektu wyników finansowych jednostki; wpływ podatku i udziałów niekontrolujących oddzielnie dla każdej z różnic między MPM a najbardziej bezpośrednio porównywalną sumą częściową lub całkowitą określoną przez MSSF; w przypadku zmiany sposobu obliczania MPM, wyjaśnienie przyczyn i skutków zmiany.

Poza powyższymi zmianami standard wprowadza zmiany w MSR 7: wykorzystanie wyniku operacyjnego jako jednego punktu wyjścia dla metody pośredniej raportowania przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej; oraz usunięcie alternatyw prezentacyjnych dla odsetek i dywidend. Celem tych zmian jest zwiększenie porównywalności sprawozdania z przepływów pieniężnych pomiędzy różnymi jednostkami.

Grupa zastosuje nowy standard nie wcześniej niż od 1 stycznia 2027 r. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu zastosowania nowego standardu.

Grupa jest w trakcie oceny wpływu nowego standardu na swoje sprawozdanie finansowe, szczególnie w odniesieniu do swojego sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz dodatkowych ujawnień wymaganych dla MPM. Grupa jest również w trakcie analizy wpływu zawartych w standardzie zasad grupowania informacji w sprawozdaniu finansowym, w tym pozycji ujmowanych do tej pory jako „inne” lub „pozostałe” (np. przychody/koszty operacyjne).

- MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability): Ujawnianie informacji opublikowany w dniu 9 maja 2024 r. wraz ze zmianami opublikowanymi 21 sierpnia 2025 r.

Standard MSSF 19 "Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego: Ujawnianie informacji", który zezwala jednostkom zależnym na ograniczone ujawnianie informacji przy stosowaniu MSSF w swoich sprawozdaniach finansowych. MSSF 19 jest opcjonalny dla kwalifikujących się jednostek zależnych i określa wymogi dotyczące ujawniania informacji dla jednostek zależnych, które zdecydują się go zastosować. W sierpniu 2025 r. do standardu dodano poprawki, które miały na celu jego uzupełnienie o wymogi dotyczące ujawniania informacji wynikające z nowych lub zmienionych standardów MSSF, które nie zostały uwzględnione w pierwotnej wersji MSSF 19.

Nowy standard obowiązuje dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później, przy czym dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie.

Grupa nie podlega wymogom standardu ze względu na fakt bycia podmiotem podlegającym publicznemu nadzorowi

- Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Przeliczanie na hiperinflacyjną walutę prezentacji opublikowane w dniu 13 listopada 2025 r.

Zmiany te doprecyzowują procedury przeliczania sprawozdań finansowych w specyficznych sytuacjach związanych z hiperinflacją – w przypadku, gdy jednostki, których waluta funkcjonalna nie jest walutą gospodarki hiperinflacyjnej, ale ich waluta prezentacji jest walutą hiperinflacyjną.

Zmiany mają zastosowanie do sprawozdań finansowych za okresy roczne rozpoczynające się 1 stycznia 2027 r. lub później.

Nie będą one miały wpływu na sprawozdania finansowe Grupy.

- MSSF 20 Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne opublikowany w dniu 27 maja 2026 r.

W dniu 27 maja 2026 r. Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała MSSF 20 „Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne”. Standard określa

zasady ujmowania, wyceny, prezentacji oraz ujawniania informacji o aktywach regulacyjnych, zobowiązaniach regulacyjnych, przychodach regulacyjnych i kosztach regulacyjnych.

MSSF 20 ma zastosowanie do jednostek podlegających określonemu rodzajowi regulacji cen, w której występują różnice czasowe pomiędzy okresem dostarczenia dóbr lub usług a okresem uwzględnienia należnej jednostce rekompensaty w cenach regulowanych pobieranych od klientów. Standard wymaga ujmowania aktywów regulacyjnych i zobowiązań regulacyjnych wynikających z tych różnic czasowych.

MSSF 20 będzie obowiązywał dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2029 r. lub później, przy czym dopuszcza się jego wcześniejsze zastosowanie. Standard zastąpi MSSF 14 „Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe”.

Ze względu na charakter działalności Grupy, która nie podlega regulacji cen w rozumieniu MSSF 20, Grupa nie oczekuje, aby zastosowanie tego standardu miało wpływ na jej sprawozdanie finansowej.

- Zmiany do MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach – opcja wyceny w wartości godziwej opublikowane w dniu 26 czerwca 2026 r.

W dniu 26 czerwca 2026 r. Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała zmiany do MSR 28 dotyczące opcji wyceny inwestycji w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach w wartości godziwej przez wynik finansowy. Zmiany doprecyzowują, które jednostki są uprawnione do wyboru tej opcji zamiast stosowania metody praw własności.

W szczególności wyjaśniono, że pojęcie „podobnych jednostek” obejmuje jednostki, których podstawowa działalność polega na inwestowaniu w określone rodzaje aktywów, zgodnie z kryteriami wskazanymi w paragrafie 49(a) MSSF 18 „Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych”. Doprecyzowanie dotyczy opcji przewidzianej w paragrafach 18–19 MSR 28, z której mogą korzystać m.in. organizacje venture capital, fundusze inwestycyjne i fundusze powiernicze oraz jednostki o zbliżonym profilu działalności.

Zmiany stosuje się w tym samym czasie i na tych samych zasadach co MSSF 18, tj. dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później. Wcześniejsze zastosowanie jest możliwe wyłącznie w przypadku wcześniejszego zastosowania MSSF 18.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu zastosowania zmian do standardu.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, interpretacji oraz zmian do nich, które na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania przez kraje UE:

- MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability): Ujawnianie informacji opublikowany w dniu 9 maja 2024 r. . wraz późniejszymi zmianami
- Zmiany do do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Przeliczanie na hiperinflacyjną walutę prezentacji opublikowane w dniu 13 listopada 2025 r.,
- MSSF 20 Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne opublikowany w dniu 27 maja 2026 r.,
- Zmiany do do MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach – opcja wyceny w wartości godziwej opublikowane w dniu 26 czerwca 2026 r.

Wdrożenie standardów nie będzie miało istotnego skutku dla sprawozdania finansowego Grupy.

Stosowane zasady rachunkowości

Do sporządzenia niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zastosowano zasady rachunkowości w zakresie niezmienionym w odniesieniu do zasad zastosowanych przy sporządzeniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2025. (nota Oświadczenie o zgodności z przepisami).

Inne nowe standardy i interpretacje, które weszły w życie w 2026 r. nie miały istotnego wpływu na zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Kapitałową.

Niepewność szacunków

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Grupy osądów, szacunków i założeń, które mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę osądu, co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość aktywów i pasywów może różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujmowana w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono stosowane zasady aktualizacji najważniejszych szacunków księgowych:

Pozycja	Opis
Rzeczowe aktywa trwałe Wartości niematerialne	Okresy użytkowania - Grupa dokonuje weryfikacji okresów użytkowania w drugiej połowie każdego roku. Wpływ tej weryfikacji odnoszony jest ze skutkiem od początku bieżącego okresu sprawozdawczego rozumianego jako okres, za który do daty dokonania zmiany nie został opublikowany raport okresowy. Grupa dokonuje analizy przesłanek utraty wartości.
Zapasy	Odpisy aktualizujące – Grupa ustala wysokość odpisów aktualizujących na bazie szacunków co do ich ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania lub ekonomicznej przydatności do zużycia.
Umowy leasingu	Krańcowa stopa procentowa wyznaczona jest w oparciu o rynkowe oprocentowanie kredytów korporacyjnych Grupy w złotych polskich.
Świadczenia pracownicze	Rezerwy na świadczenia pracownicze zostały oszacowane na podstawie metod aktuarialnych.
Rezerwy	Rezerwy są tworzone, gdy prawdopodobieństwo wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne jest większe niż 50%.
Odroczony podatek dochodowy	Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy dane aktywo lub rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego zostaną zrealizowane oraz weryfikuje nieujęte aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.
Instrumenty finansowe	Grupa dokonuje osądu w zakresie klasyfikacji instrumentów finansowych, oceny charakteru i zakresu ryzyka związanego z instrumentami finansowymi. Instrumenty finansowe klasyfikuje się do poszczególnych kategorii w zależności od celu ich nabycia oraz charakteru nabywanych aktywów lub zaciąganych zobowiązań.
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	Grupa ocenia na każdy na dzień bilansowy czy istnieją przesłanki do utraty wartości należności oraz w przypadku wystąpienia okoliczności dokonuje odpisów aktualizujących należności.

Zostały przeprowadzone testy na utratę wartości marki Abak.

Stosowne testy, zgodnie z obowiązującymi zasadami, zostały wykonane według stanu na koniec 31 grudnia 2025 roku.

Na podstawie przeprowadzonych testów nie zostały zidentyfikowane przesłanki do dokonania odpisu wartości marki ABAK.

Kontynuacja działalności

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Makarony Polskie zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej spółek Grupy, w dającej się przewidzieć przyszłości i w nie zmniejszonym istotnie zakresie. Grupa nie prowadziła działalności, która została zaniechana w okresie I półrocza 2026 roku.

▼ Czynniki i ryzyka mające znaczący wpływ na wyniki finansowe w okresie sprawozdawczym i w kolejnych okresach

Obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa stwarzają szanse dla dalszego rozwoju, istnieje jednak wiele czynników, szczególnie o charakterze zewnętrznym, które bezpośrednio bądź pośrednio mogą mieć wpływ na wyniki finansowe osiągnięte w kolejnych okresach.

Budowanie przewagi konkurencyjnej poprzez inwestycje w R&D, innowacje produktowe, procesowe i organizacyjne

- realizacja istotnej inwestycji rozwojowej w zakładzie produkcyjnym Makarony Polskie SA w Korpelach, która będzie mieć wpływ na dywersyfikację portfela produktowego, perspektywy rozwoju Spółki w przyszłości oraz jej sytuację finansową,
- inwestycje w kolejne linie do produkcji oraz centrum badawczo-rozwojowe pozwolą Grupie na rozszerzenie asortymentu i zaistnienie w nowych segmentach rynku, zarówno w kraju, jak i zagranicą,
- działania mające na celu optymalizację kosztową i procesową, np. oprogramowanie WMS w obrębie magazynów usprawniło zarówno gospodarkę magazynową we wszystkich lokalizacjach Grupy, jak również system wiekowania zapasu i kontroli przepływu produktów; wdrożenie i doskonalenie oprogramowania MES w obrębie zakładów produkcyjnych pozwala na lepszą kontrolę kosztów i pracochłonności produktów oraz usprawnienie rozliczania produkcji, a oprogramowanie CMMS umożliwia doskonalenie zarządzania parkiem maszynowym i awaryjnością maszyn,
- przeprowadzenie głębokiej automatyzacji i robotyzacji procesów pakowania produktów makaronowych zwiększające zdolności przetwórcze i zmniejszające kosztochłonność produkcji,
- w spółce Makarony Polskie SA funkcjonuje Centrum Badawczo Rozwojowe Przemysłu Makaronowego, które przy współpracy z instytucjami naukowymi pracuje nad opracowaniem i wdrażaniem innowacyjnych technologii wytwarzania nowych produktów: żywności funkcjonalnej, prozdrowotnej, niskoprzetworzonej, łatwej w przyrządzeniu, odpowiadającej na trendy rynkowe i żywieniowe,
- dalszy systematyczny rozwój oferty marki SoFood, obejmującej dania gotowe na tackach i w miseczkach oraz w nowych formatach opakowań miękkich typu doypack, w ścisłym powiązaniu z trendami rynkowymi oraz wzrostową tendencją tego segmentu, jest dobrym prognostykiem dla wzrostu sprzedaży w przyszłych okresach,
- zrealizowana w dniu 30 czerwca 2026 roku akwizycja spółki Joyfood sp. z o.o. wzmocniła zaplecze badawczo-rozwojowe Grupy Makarony Polskie - nowoczesne i kompleksowo wyposażone laboratorium B&R tej spółki zależnej będzie istotnym elementem w prowadzeniu prac nad rozwojem oferty dań gotowych oraz doskonaleniem jakości i innowacyjności tej grupy produktów,

- inwestycje w „zieloną energię” z instalacji fotowoltaicznych, realizowane we wszystkich zakładach Grupy, pozwolą z jednej strony zadbać o środowisko i obniżyć ślad węglowy Grupy, a z drugiej ograniczyć kosztowność produkcji wynikającą ze wzrostów cen prądu (procesy produkcji makaronu i dań gotowych cechują się dużą energochłonnością).

Rozwój działalności w segmencie private label

- dywersyfikacja i wzbogacenie oferty kierowanej do nowych i obecnych klientów o produkty prozdrowotne i funkcjonalne, kolejne produkty z nowej linii walcowanej, jak również produkty spółki Stoczek Natura Sp. z o.o. (w tym dania gotowe na tackach, w miseczkach i opakowaniach typu doypack),
- akcje specjalne, listingi sezonowe produktów brandowych w dyskontach,
- działalność zmierzająca do poprawy rentowności kanału sprzedaży, w tym działania optymalizacyjne w obszarze opakowań z uwzględnieniem zasad zrównoważonego rozwoju oraz optymalizacje logistyki,
- rozwój relacji z kluczowymi klientami w tym segmencie poprzez kierowane wspólne projekty badawcze w obszarze rozwoju nowych produktów.

Rozwój kanałów sprzedaży B2B i Klienci Instytucjonalni

- rozwój kategorii makaronów, przetworów mięsno-warzywnych dostosowanych do oczekiwań klientów tego kanału,
- nawiązanie relacji kooperacyjnych z innymi producentami makaronów oraz producentami dóbr komplementarnych, w celu uzupełnienia oferty dla finalnego odbiorcy,
- indywidualizowanie oferty i poprzez to zwiększenie konkurencyjności.

Rozwój kanałów sprzedaży Gastronomia / HoReCa

- rozwój kategorii makaronów, dostosowanych do oczekiwań klientów tego kanału,
- nawiązanie bądź wzmocnienie współpracy z głównymi dystrybutorami sektora gastronomicznego,
- nawiązanie współpracy z głównymi ogólnopolskimi klientami sieciowymi w kanale HoReCa.

Zwiększenie udziałów i wzrost poziomu dystrybucji na rynku krajowym

- intensyfikacja działań trade-marketingowych nakierowanych na zwiększenie obecności na rynku brandów Makarony Polskie, SoFood i Novelle,
- umocnienie i rozwój portfolio produktowego zgodnie z trendami rynkowymi,
- opracowanie i wdrożenie mechanizmów współpracy z klientem hurtowym, detalicznymi sieciami lokalnymi oraz handlem sieciowym, zwłaszcza w obszarze międzynarodowych sieci w formacie średnim i małym oraz sieci convenience – jako strategia dystrybucji selektywnej, uwzględniającej specyfikę kategorii, w których Grupa funkcjonuje,

- skupienie na szybkiej i efektywnej budowie dostępności asortymentów markowych w kanale nowoczesnym oraz wdrożenie skutecznej polityki dystrybucyjnej w kanale tradycyjnym,
- intensyfikacja działań trade marketingowych, wspierających sprzedaż i odsprzedaż produktów oraz budujących trwałe relacje z klientami.

Rozwój eksportu

- systematyczny wzrost liczby klientów na rynkach zagranicznych – koncentracja na rynkach europejskich, gdzie Grupa systematycznie rozwija swoją współpracę z sieciami i dystrybutorami,
- intensyfikacja komunikacji z obecnymi i potencjalnymi odbiorcami poprzez udział m.in. w targach branżowych oraz organizację spotkań B2B na rynkach docelowych,
- rozwój oferty produktowej poprzez oferowanie na rynkach zagranicznych makaronów, w tym funkcjonalnych (np.: Fit, Cardio, Diabetic, warzywne z roślin strączkowych) oraz dań gotowych na tackach,
- pozyskiwanie i realizacja projektów dotyczących dostaw pod marką własną odbiorcy,
- współpraca partnerska z innymi podmiotami, które posiadają ofertę komplementarną do oferty Grupy w celu zwiększenia możliwości sprzedaży i uatrakcyjnienia oferty.

W ocenie Zarządu Makarony Polskie SA obecna sytuacja finansowa Spółki i Grupy pozwala na realizację przedstawionych powyżej kierunków rozwoju.

Po dniu bilansowym nie nastąpiły inne zdarzenia mogące znacząco wpłynąć na wyniki finansowe.

▼ Zdarzenia wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub rachunek przepływów pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich charakter, wielkość lub częstotliwość

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej w regionie Bliskiego Wschodu na działalność Grupy Makarony Polskie

Trwające działania wojenne oraz sytuacja w regionie Bliskiego Wschodu przełożyły się na gwałtowny wzrost cen na rynku opakowań foliowych i kartonowych, który miał wpływ na działalność spółki Makarony Polskie SA i jej grupy kapitałowej na moment publikacji tego raportu.

Zarząd Makarony Polskie SA uważnie monitoruje sytuację związaną z wojną w regionie Bliskiego Wschodu celem podejmowania działań mających na celu zminimalizowanie negatywnego wpływu sytuacji geopolitycznej na funkcjonowanie Grupy w obszarze

bezpieczeństwa, płynności finansowej oraz osiągniętych wyników. W ocenie Zarządu obecna sytuacja finansowa Grupy nie zagraża kontynuacji działalności Grupy w kolejnych okresach.

W ocenie Zarządu w Grupie nie występują zagrożenia, które uniemożliwiłyby regulowanie zaciągniętych zobowiązań. Grupa nie odnotowuje problemów ze spłatą należności przez swoich kontrahentów (nie zidentyfikowano zmian w zakresie ściągальności należności). Grupa nie zidentyfikowała wzrostu ryzyk w zakresie wyceny i zalegania zapasów. Na dzień publikacji sprawozdania Grupa nie identyfikuje istotnych ryzyk braku wywiązania się z kowenantów finansowych w umowach kredytowych w związku z wojną.

Na ten moment, mimo trwającej wojny, trudno jest przewidzieć dalszą sytuację w regionie Bliskiego Wschodu i jej wpływ na sytuację Grupy Makarony Polskie, ale należy stwierdzić, że na dzień dzisiejszy wpływ, zarówno w obszarze sprzedaży eksportowej, jak również zakupu surowców, nie jest istotny. Grupa obserwuje istotny wzrost cen nośników energii które w parze wewnętrznych czynników krajowych, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce. Inne, wewnętrzne czynniki krajowe, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce.

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na Ukrainie na działalność Grupy Makarony Polskie

Trwające działania wojenne oraz sytuacja na granicy polsko-ukraińskiej wpłynęły na spadek handlu z klientami z Ukrainy co miało przełożenie na spadek eksportu na ten rynek, aczkolwiek w trakcie 2025 roku nastąpił stopniowy wzrost zamówień od klientów z Ukrainy, który utrzymuje się również w 2026 roku.

Niezwłocznie po wybuchu wojny w Ukrainie w Grupie Makarony Polskie wdrożono dodatkowe procedury mające zabezpieczyć ciągłość produkcji i ograniczyć ryzyko braku surowca, opakowań i niedoborów kadrowych wśród załogi. Procedury te poddawane są systematycznej walidacji oraz modyfikowane w zależności od potrzeb i rozwoju sytuacji w Ukrainie.

Zarząd Makarony Polskie SA uważnie monitoruje sytuację związaną z wojną w Ukrainie celem podejmowania działań mających na celu zminimalizowanie negatywnego wpływu sytuacji geopolitycznej na funkcjonowanie Grupy w obszarze bezpieczeństwa, płynności finansowej oraz osiągniętych wyników. W ocenie Zarządu obecna sytuacja finansowa Grupy nie zagraża kontynuacji działalności Grupy w kolejnych okresach.

Sytuacja na Ukrainie nie wpływa dotychczas istotnie na działalność Grupy. W ocenie Zarządu w Grupie nie występują zagrożenia, które uniemożliwiłyby regulowanie zaciągniętych zobowiązań. Grupa nie odnotowuje problemów ze spłatą należności przez swoich kontrahentów (nie zidentyfikowano zmian w zakresie ściągальności należności). Grupa nie zidentyfikowała wzrostu ryzyk w zakresie wyceny i zalegania zapasów. Na dzień publikacji sprawozdania Grupa nie identyfikuje istotnych ryzyk braku wywiązania się z konwenantów finansowych w umowach kredytowych w związku z wojną w Ukrainie.

Na ten moment, mimo trwającej wojny, trudno jest przewidzieć dalszą sytuację na Ukrainie i jej wpływ na sytuację Grupy Makarony Polskie, ale należy stwierdzić, że na dzień dzisiejszy wpływ, zarówno w obszarze sprzedaży eksportowej, jak również zakupu surowców, nie jest istotny. Inne, wewnętrzne czynniki krajowe, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce.

Wpływ inflacji na zachowania konsumentów i rynek produktów żywnościowych

Sytuacja makroekonomiczna związana z inflacją wpływa na zmianę zachowań konsumentów, którzy dbając o swoje ograniczone budżety, często ograniczają zakupy do koszyka podstawowych potrzeb i produktów. W roku 2025 na rynku spożywczym można było zaobserwować deflację cen na półkach sklepowych. Zjawisko to nie było jednak skorelowane z kosztami produkcji, które stale rosną. Jest napędzane „wojną cenową” największych sieci handlowych, co wymusza na całym rynku podejmowanie agresywnych działań promocyjnych w celu pozyskania klientów i pobudzenia konsumpcji. Sytuacja ta utrzymywała się również w I półroczu 2026 roku.

Działania te mają bezpośredni wpływ na spadek marż w sieciach handlowych, które w celu utrzymania poziomu swoich zysków, zwiększają presję na dostawców. Coraz częściej obserwowane jest zastępowanie wytwórców krajowych „tańszą” konkurencją zagraniczną, która nie jest zobowiązana do przestrzegania surowych norm prawnych i jakościowych panujących na rynku polskim

Stanowisko Zarządu odnośnie publikacji prognoz wyników Grupy

Grupa Makarony Polskie nie publikowała prognoz finansowych na 2026 rok.

Ryzyka i zagrożenia istotne dla rozwoju Grupy

Obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa stwarzają szanse dla dalszego rozwoju, istnieje jednak wiele czynników, szczególnie o charakterze zewnętrznym, które bezpośrednio bądź pośrednio mogą mieć wpływ na wyniki finansowe osiągnięte w kolejnych latach.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Ryzykiem mogą być ewentualne zmiany nawyków zakupowych i żywieniowych konsumentów, spowodowane np. sytuacją makroekonomiczną (inflacja) lub geopolityczną (wojna na Ukrainie, konflikt na Bliskim Wschodzie, inne konflikty powodujące zaburzenia na rynku surowcowym i/lub istotne wzrosty kosztów logistyki). Przykładowo zubożenie społeczeństwa

w wyniku stałego wzrostu cen i kosztów codziennego funkcjonowania może skutkować zwiększeniem zapotrzebowania na produkty tańsze i nisko marżowe, zmuszając producentów i dostawców do agresywnej konkurencji cenowej, natomiast wzrost zamożności społeczeństwa może przekierować decyzje zakupowe w kierunku produktów droższych i wysoko marżowych.

Po okresie dynamicznych wzrostów inflacyjnych i zmniejszeniu realnej siły nabywczej konsumentów, obecnie sytuacja inflacyjna wyhamowała. Obserwowany jest trend stabilizacji, a nawet spadku cen wielu produktów spożywczych, w tym makaronów.

Trendy rynkowe są monitorowane na bieżąco. Spółki Grupy szybko i elastycznie dopasowują do nich swoją ofertę, zarówno pod kątem samych produktów, jak i technologii ich wytworzenia. Aktualna oferta produktowa Grupy jest modyfikowana zgodnie z tendencjami rynkowymi.

Ryzyko związane z konkurencją

Wszystkie obszary działalności Grupy Makarony Polskie należą do segmentów silnie konkurencyjnych. Istnieje ryzyko, iż nasilone działania konkurentów, przejawiające się głównie w pogarszaniu warunków handlowych wpłyną na rentowność i przychody Grupy, a w konsekwencji na realizację celów zakładanych przez Grupę. Wszystkie działania otoczenia konkurencyjnego są na bieżąco monitorowane i analizowane, co pozwala na szybkie reagowanie w zakresie ewentualnych zagrożeń. I półrocze 2026 roku, podobnie jak rok 2025, to okres stagnacji i zmniejszenia konsumpcji w niektórych segmentach rynku spożywczego, w tym na rynku makaronowym. Ryzykiem handlowym jest rosnąca presja producentów na zbilansowanie swoich możliwości podażyowych z popytem. Skutkuje to agresywną polityką cenową, nieskorelowaną z poziomem kosztów i dynamicznie zmieniającym się środowiskiem rynkowym, szczególnie w grupie tzw. „produktów standardowych”. Zjawisko to utrzymuje na rynku od kilku lat i również w okresie I półrocza 2026 roku miało negatywne przełożenie na poziom sprzedaży Grupy z uwagi na konieczność wycofania się z realizacji części kontraktów o nieakceptowalnym poziomie rentowności. Dodatkowym czynnikiem potęgującym ryzyko handlowe jest zwiększenie aktywności konkurentów zagranicznych, nie tylko z krajów ościennych ale również z krajów takich jak Włochy czy Grecja. Grupa minimalizuje to ryzyko poprzez dywersyfikację swojej działalności oraz rozwój produktów innowacyjnych, m.in. w ramach prowadzonych projektów R&D. Taka strategia stwarza większe możliwości realizacji celów wolumenowych lub reagowania na niekorzystne trendy rynkowe.

Ryzyko kontraktowe z odbiorcami

Większość przychodów Grupa realizuje poprzez współpracę ze zorganizowanymi i scentralizowanymi decyzyjnie sieciami handlowymi. Ewentualny brak ciągłości współpracy

z odbiorcami może wpłynąć na wysokość przychodów. Niektóre z umów handlowych nie zawierają ściśle określonej wielkości estymowanych zakupów jakich odbiorca dokona w czasie obowiązywania kontraktu, co było dotąd dość powszechną praktyką rynkową. Istnieje ryzyko, że odbiorcy złożą zamówienia odbiegające ilościowo od przyjętych przez Grupę planów miesięcznych. Może to spowodować brak możliwości zaspokojenia popytu lub niepełne wykorzystanie mocy produkcyjnych, co będzie miało swoje przełożenie na realizowane wyniki. Dążąc do minimalizacji takiego zagrożenia Grupa rozwija własne narzędzia analityczne oraz uczestniczy w projektach, wspólnych z odbiorcami czy dostawcami, mających na celu systematyczne doskonalenie całego łańcucha dostaw.

W zakresie kontraktowania rynek nie wrócił do okresów rocznych m.in. z uwagi na dynamikę zmian kosztów, obecne okresy ustalania cen to cykle od trzymiesięcznego do półrocznego.

Stagnacja na rynku zmusza sklepy i sieci handlowe do podejmowania agresywnych działań w celu pobudzenia konsumpcji i pozyskania klientów poprzez promocje, obniżki cen półkowych, często wbrew poziomowi inflacji producenckiej. Rozdźwięk pomiędzy oczekiwaniami rynku, a oczekiwaniami producentów powoduje zmiany w wykorzystaniu potencjałów wytwórczych oraz przepływy wolumenów produkcji i sprzedaży w okresach krótkoterminowych.

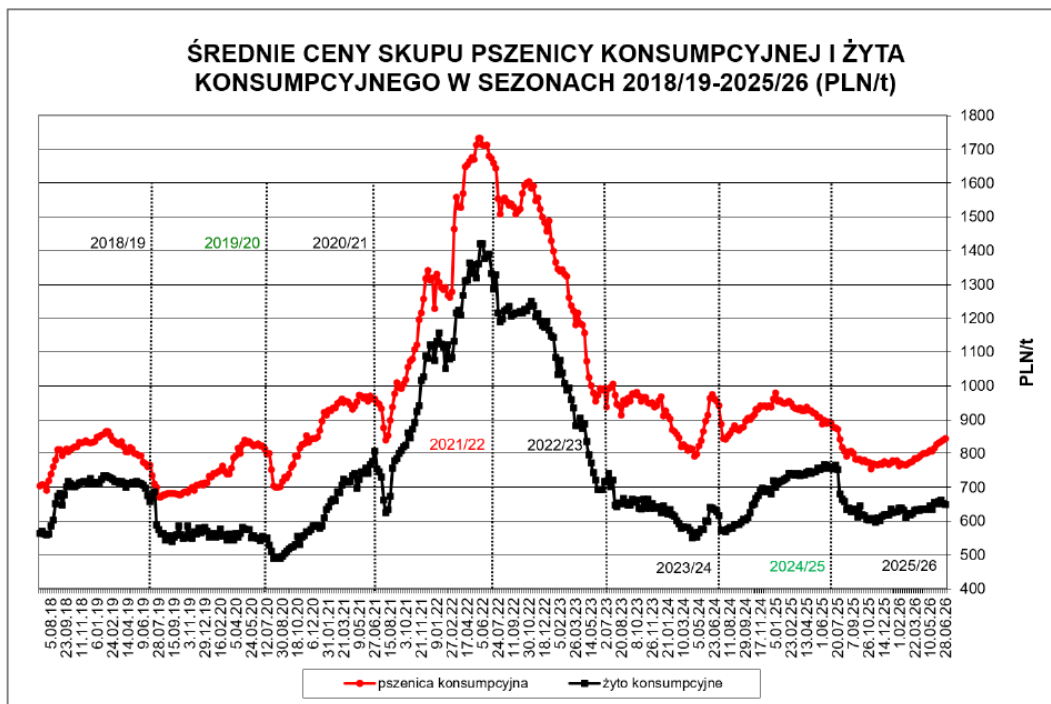
W ocenie Grupy ryzyko uzależnienia od odbiorców nie jest znaczące, ponieważ spółki Grupy prowadzą systematyczne działania w kierunku dywersyfikacji odbiorców i zwiększania liczby tzw. średnich klientów.

Ryzyko związane ze zmianami cen surowców i materiałów

Grupa Makarony Polskie konsekwentnie stara się realizować strategię zabezpieczania cen surowca długoterminowymi kontraktami zakupowymi, zawieranymi na okresy roczne i półroczne, dążąc do ograniczenia ryzyka znaczących spadków rentowności produkowanego makaronu. Niestety dynamiczne zmiany cen występujące na światowych rynkach powodują, że dostawcy wykazują bardzo ograniczoną skłonność do zawierania tego typu umów. W I półroczu 2026 roku kontrakty zawierane były, w zależności od surowca, na okresy kwartalne i półroczne (analogicznie jak w trakcie 2025 roku).

Sytuacja na rynku pszenicy w I półroczu 2026 roku była stabilna, a ceny kształtowały się na poziomach porównywalnych do cen notowanych w IV kwartale 2025 roku. Pod koniec II kwartału 2026 roku nastąpiły delikatne wzrosty cen pszenicy, na który wpływ miały przede wszystkim niekorzystne warunki pogodowe, w tym niedobór opadów oraz okresy suszy. Czynniki wpływającymi na zmiany cen w kolejnych okresach będą przede wszystkim wielkość i jakość nowych zbiorów, sytuacja geopolityczna, w tym potencjalne skutki konfliktów zbrojnych, a także poziom cen energii elektrycznej i paliw, oddziałujących na koszty produkcji oraz logistyki w łańcuchu dostaw.

Poniższy wykres przedstawia kształtowanie się cen zbóż miękkich w Polsce w ostatnich latach:



Źródło: Tygodniowy raport nt. rynku zbóż, olejnych i surowców paszowych – Rynek zbóż tygodni 27/2026, Sparks Polska

Ceny na rynku pszenicy durum w I półroczu 2026 roku pozostawały stabilne i utrzymywały się na poziomie z IV kwartału 2025 roku.

Pomimo bardzo dobrych zbiorów pszenic w sezonie 2025/2026, zarówno od strony ilościowej, jak i jakościowej, branża makaronowa zmuszona jest do skrupulatnej i dogłębnej selekcji dostawców w celu zapewnienia odpowiednich parametrów jakościowych produktu końcowego.

Rynek jaj i masy jajowej, po krótkotrwałej stabilizacji cen w IV kwartale 2025 roku (na bardzo wysokim poziomie), w I kwartale 2026 roku odnotował kolejne wzrosty związane z okresem Świąt Wielkanocnych. W II kwartale 2026 roku nastąpiło uspokojenie rynku i systematyczny delikatny spadek cen jaj. W kolejnych okresach na sytuację rynkową wpływ będą miały m.in. takie czynniki jak dynamika rozprzestrzeniania się ognisk ptasiej grypy, ilość kolejnych nasadzeń kur, zwiększone zapotrzebowanie na jaja z Polski w krajach Europy Zachodniej, ceny paliw oraz polityka UE dot. importu z Ukrainy.

Sytuacja na rynku opakowań foliowych i kartonowych w I kwartale 2026 roku również była bardzo dynamiczna. Działania wojenne w Iranie przełożyły się na gwałtowny wzrost cen, wynikający z braku możliwości zakupu surowca z regionów objętych konfliktem. Wzrosty cen dotyczyły zarówno folii, jak i kartonów. Przewiduje się, że wysokie ceny utrzymają się w dalszym okresie roku. W II kwartale 2026 roku nastąpiło uspokojenie sytuacji, pomimo

wciąż trwającego konfliktu. Dostawcy znaleźli alternatywne rynki pozyskania surowca. To pozwoliło na zablokowanie kolejnych wzrostów cen. Jednak ceny pozostały na niezmiennie wysokim poziomie. Przewiduje się, że wysokie ceny utrzymają się w dalszym okresie roku. Bardzo duży wpływ na ceny będą miały kolejne wzrosty cen paliw i stawek transportowych.

Grupa Makarony Polskie w sposób ciągły monitoruje sytuację na rynkach surowców i materiałów do produkcji oraz poszerza grono dostawców dążąc do dywersyfikacji potencjalnych ryzyk, zwiększenia bezpieczeństwa materiałowego zakładów produkcyjnych oraz zapewnienia rzetelnej oceny warunków rynkowych.

Stoczek Natura Sp. z o.o. oraz Joyfood Sp. z o.o. są producentami dań gotowych, przy czym Stoczek Natura Sp. z o.o. prowadzi szerzej rozbudowaną działalność w zakresie przetworów owocowo-warzywnych. Obie spółki zależne funkcjonują w oparciu o szeroką sieć dostawców krajowych i zagranicznych. Grupa dysponuje infrastrukturą magazynową, w tym magazynami i mroźniami, co pozwala na efektywne zarządzanie cyklem zakupowym i ograniczanie ekspozycji na krótkoterminowe wahania cen. Umożliwia to pozyskiwanie surowców wysokiej jakości w konkurencyjnych cenach, przy jednoczesnym ograniczaniu ryzyk wynikających z wahań podaży na poszczególnych rynkach.

Surowce roślinne - ceny owoców i warzyw pozostają w dużej mierze uzależnione od czynników pogodowych. W 2025 roku sprzyjające warunki rynkowe umożliwiły aktywne zarządzanie zakupami poprzez budowę zapasów w okresach sezonowych minimów cenowych. W pierwszym półroczu 2026 roku wykorzystywane były zapasy owoców zakupione w 2025 roku. Ceny warzyw utrzymują się nadal na względnie niskim poziomie. Dobre zbiory warzyw w 2025 roku w dalszym ciągu wpływają korzystnie na poziom cen i dostępność surowców w 2026 roku. Z uwagi na profil działalności Stoczek Natura Sp. z o.o. i Joyfood Sp. z o.o. sytuacja na rynku surowców roślinnych pozostaje istotnym elementem zarządzania kosztami produkcji w obu spółkach zależnych.

Surowce zwierzęce - mięso pozostaje jednym z kluczowych czynników kosztowych w produkcji dań gotowych zarówno w Stoczek Natura Sp. z o.o., jak i Joyfood Sp. z o.o. Spółki zależne stosują strategię zabezpieczania zapasów z wyprzedzeniem, wykorzystując okresowe spadki cen, co pozwala łagodzić wpływ wzrostu kosztów oraz daje czas na renegocjacje warunków handlowych z sieciami detalicznymi. W pierwszym półroczu 2026 roku utrzymywały się stosunkowo niskie ceny mięsa. Jednocześnie identyfikowane są czynniki ryzyka wynikające z podwyższonego poziomu cen drobiu, związanego m.in. z ogniskami chorób w hodowlach, oraz potencjalnych wzrostów cen wieprzowiny w kolejnych okresach 2026 roku. W odpowiedzi na powyższe spółki zależne rozwijają współpracę z szeroką bazą krajowych dostawców z różnych regionów, co umożliwia elastyczne zarządzanie łańcuchem dostaw oraz optymalizację kosztów zakupu w zależności od sytuacji rynkowej.

Opakowania - w przypadku Stoczek Natura Sp. z o.o. oraz Joyfood Sp. z o.o. obserwowany jest trend odchodzenia części dostawców od kontraktów długoterminowych na rzecz krótszych okresów rozliczeniowych. Pomimo obserwowanej stabilizacji cen model ten zwiększa niepewność operacyjną i ogranicza możliwość długoterminowego planowania kosztów. Spółki zależne aktywnie monitorują rynek opakowań oraz prowadzą bieżące analizy kosztowe, co pozwala na szybkie reagowanie na zmiany warunków handlowych i utrzymanie kontroli nad marżowością produktów.

Pomimo stabilizacji cen mediów, takich jak gaz czy energia elektryczna, Grupa prowadzi systematyczne analizy rynkowe dotyczące cen mediów oraz na bieżąco monitoruje prognozy cen kluczowych surowców i opakowań. Choć część kosztów osiągnęła poziom względnej równowagi, otoczenie makroekonomiczne pozostaje zmienne. Dlatego kluczowe znaczenie ma dalsza optymalizacja operacyjna, systematyczne monitorowanie efektywności procesów i poziomu kosztów w spółkach Grupy, a także odpowiednio szybkie dostosowywanie cen sprzedaży produktów do zmian kosztów ich wytworzenia. Sytuacja ta wpływa również na relacje pomiędzy partnerami biznesowymi - m.in. niechęć części dostawców do ustalania stałych warunków handlowych na dłuższe okresy kontraktowe (np. roczne) przenosi na odbiorców większą część ryzyka związanego z krótkoterminową zmiennością warunków rynkowych.

Ryzyko zmiennego otoczenia prawnego i podatkowego

Polski system prawny i podatkowy charakteryzuje się częstymi zmianami, przepisy prawa są istotnie zmieniane, często z bardzo krótkimi okresami *vacatio legis*, co powoduje, że działalność firm, w tym również spółek Grupy Makarony Polskie, obciążona jest bardzo dużą niepewnością. Jest to czynnikiem niekorzystnym dla działalności gospodarczej i niosącym za sobą duże ryzyko.

Czynnikami prawnymi mającymi wpływ na działalność Grupy i całej branży spożywczej są zarówno zmiany prawa krajowego, jak również zmiany prawna wynikające z przepisów wdrażanych na poziomie Unii Europejskiej, np. zmiany na poziomie przepisów PPWR, ROP, EUDR, EmpCo / ECGT.

Nad zabezpieczeniem interesów Grupy w zakresie zmian prawnych czuwają zespoły prawne, które w odpowiednim czasie podejmują stosowne działania, mające na celu minimalizację ewentualnych skutków tych zmian. Zespoły ds. jakości na bieżąco śledzą wszystkie regulacje prawne dotyczące produktów i opakowań, a wymagane prawem zmiany są wdrażane bez zbędnej zwłoki.

Ryzyko presji płacowej

Systematyczne wzrosty poziomu płacy minimalnej oraz minimalnej stawki godzinowej na umowach cywilno-prawnych, powodują że wśród pracowników i potencjalnych kandydatów do pracy narasta presja płacowa. Zjawisko to potęgowane jest przez fakt, że w ostatnim czasie rynek pracy coraz mocniej staje się rynkiem pracownika. Pracodawcy, w tym również spółki Grupy, coraz częściej mają trudności ze znalezieniem odpowiednich kandydatów na wakujące stanowiska, zarówno wśród specjalistów i kadry menedżerskiej, jak również wśród osób niewykwalifikowanych.

Dążąc do minimalizacji rotacji kadrowej, szczególnie wśród kluczowych pracowników i specjalistów, Grupa stara się systematycznie wdrażać motywacyjne systemy wynagradzania (połączone m.in. z wydajnościami produkcyjnymi i sprzedażowymi), które poprzez ścisłe powiązanie wyników pracy poszczególnych zespołów/osób z efektywnością realizacji celów Grupy stawianych przed tymi zespołami/pracownikami, pozwalają połączyć poziom płac satysfakcjonujący pracowników z rentownością funkcjonowania firmy. Celem zwiększenia motywacji i zbudowania lojalności pracowników wobec pracodawcy, spółki Grupy systematycznie dywersyfikują również pakiet benefitów pozapłacowych, takich jak karty sportowe, ubezpieczenia grupowe, karty świąteczne, czy prywatna opieka medyczna, celem jak najlepszego dopasowania go do potrzeb i oczekiwań pracowników.

Dynamika wzrostu płac przekłada się również na wzrost cen usług zabezpieczających funkcjonowanie produkcji i technologii. Następuje wzrost kosztów usług serwisowych, które z tytułu konieczności utrzymania maszyn i linii technologicznych w prawidłowej kondycji muszą być wykonywane na wysokim poziomie. Na chwilę obecną nie są to koszty, które w dużym stopniu przekładają się na cenę produktów oferowanych przez Grupę, niemniej spółki Grupy prognozują takie wydatki w swoich budżetach oraz starają się alternatywnie wybierać narzędzia i elementy współpracy, które łączą korelację jakości usług oraz optymalnej ceny z tym związanej.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut

Grupa Makarony Polskie jest importerem semoliny i eksporterem wyrobów gotowych. Ceny sprzedaży produktów Spółki są każdorazowo ustalane i uwzględniają aktualną wysokość kursów walutowych tak, aby zapewnić satysfakcjonującą rentowność sprzedaży.

Oslabienie się złotego może mieć negatywny wpływ na poziom rentowności działalności prowadzonej przez Grupę jako importera. Celem minimalizacji ryzyka zmian kursów walutowych środki uzyskiwane przez Grupę ze sprzedaży eksportowej są wykorzystywane na zakup surowców poza granicami Polski.

Tabela przedstawia strukturę walutową dla danych klas instrumentów finansowych na dzień 30 czerwca 2026 roku:

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	Wartość bilansowa na dzień 30.06.2026 tys. zł	Ekspozycja walutowa na dzień 30.06.2026 tys. zł	EUR tys. zł	USD tys. zł
Aktywa finansowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	25 156	1 900	1 818	82
Należności z tytułu dostaw i usług	27 777	5 581	4 680	901
Zobowiązania finansowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	30 199	6 589	6 570	19

Tabela przedstawia analizę wrażliwości wyniku finansowego na zmiany kursów walutowych na dzień 30 czerwca 2026 roku:

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	EUR		USD	
	5%	-5%	5%	-5%
	wpływ na wynik finansowy tys. zł		wpływ na wynik finansowy tys. zł	
Aktywa finansowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	90,9	- 90,9	4,1	- 4,1
Należności z tytułu dostaw i usług (brutto)	234,0	- 234,0	45,0	- 45,0
Zobowiązania finansowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	- 328,5	328,5	- 1,0	1,0

Ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko poniesienia strat w wyniku zmian poziomów rynkowych stóp procentowych oraz zmian w wysokości odsetek ustawowych. Zarówno wysokość przychodów, jak i kosztów Spółki jest wrażliwa na zmiany poziomu rynkowych stóp procentowych.

Grupa finansuje swoją działalność kredytami, co zwiększa jej poziom wrażliwości na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych zarówno długoterminowych, jak i krótkoterminowych zobowiązań finansowych.

W I półroczu 2026 roku Grupa korzystała z zewnętrznych źródeł finansowania w formie kredytów bankowych: obrotowych, w rachunku bieżącym i inwestycyjnych.

Na dzień 30 czerwca 2026 roku Grupa posiadała zobowiązanie z tytułu zaciągniętych kredytów w wysokości 11 999 tys. zł:

Waluta	Oprocentowanie	Saldo kredytów	Z tego kredyty	
			Krótkoterminowe	Długoterminowe
PLN	WIBOR + marża banku	11 999	3 123	8 876

Grupa posiada zobowiązania z tytułu kredytów, dla których odsetki liczone są na bazie zmiennej stopy procentowej, w związku z czym występuje ryzyko wzrostu tych stóp w stosunku do momentu zawarcia umowy.

Struktura instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiany stóp procentowych na dzień 30 czerwca 2026 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	Wartość bilansowa na dzień 30.06.2026 tys. zł	Wartość narażona na ryzyko na dzień 30.06.2026 tys. zł	WIBOR tys. zł
Aktywa finansowe			
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	25 156	-	-
Zobowiązania finansowe			
Kredyty bankowe	11 999	11 999	11 999
Pozostałe zobowiązania finansowe	1 780	1 780	1 780

W poniższej tabeli została zaprezentowana analiza wrażliwości wyniku finansowego na zmiany stóp procentowych na dzień 30 czerwca 2026 roku:

Stopa procentowa	Założenia odchylenia (w punktach procentowych) 30 czerwca 2026 roku		Wartość narażona na ryzyko dzień 30.06.2026 tys. zł	Wpływ na wynik finansowy 30 czerwca 2026 roku tys. zł	
WIBOR	1%	-1%	11 999	- 120,0	120,0

Ryzyko niewypłacalności

Ryzyko niewypłacalności oznacza ryzyko nie wywiązania się kontrahentów Grupy ze zobowiązań. Grupa stosuje zasadę dokonywania transakcji z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej; w razie potrzeby uzyskując stosowne zabezpieczenie jako narzędzie redukcji ryzyka strat finansowych z tytułu niedotrzymania warunków umowy. Grupa korzysta z informacji finansowych dostępnych publicznie oraz z własnych danych o transakcjach, dokonując oceny kondycji finansowej swoich głównych klientów.

Narażenie Grupy na ryzyko wiarygodności kredytowej kontrahentów jest stale monitorowane; kontrolę ryzyka niewypłacalności umożliwiają limity weryfikowane i zatwierdzane na bieżąco w ramach struktur kontrolujących w Grupie. Dodatkowo Grupa objęła wybranych

kontrahentów ubezpieczeniem należności handlowych udzielonym przez jednego z większych ubezpieczycieli działających w tym zakresie na rynku polskim.

Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko niewypłacalności wobec pojedynczego kontrahenta, ani grupy kontrahentów.

Ryzyko płynności

Ryzyko utraty płynności Grupy jak i poszczególnych spółek nie występuje.

Grupa jak i poszczególne Spółki generują dodatni przepływ pieniądza, wykazują w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wysoki zasób środków pieniężnych, mają niskie zadłużenie w stosunku do EBITDA, a współczynniki płynności wskazują na bardzo dobrą sytuację płynnościową.

Wybrane dane finansowe Grupa Makarony Polskie

Wybrane dane finansowe w EURO zostały przedstawione zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755).

- pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej zostały przeliczone według średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na dzień bilansowy 30 czerwca 2026 roku 1 EUR= 4,2963 zł; 31 grudnia 2025 roku 1 EUR = 4,2267 zł
- sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zostały przeliczone według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca I półrocza 2026 roku = 4,2522 zł oraz na koniec każdego miesiąca I półrocza 2025 roku = 4,2208 zł

Wybrane dane finansowe	30 czerwca 2026 roku (w tys. zł)	30 czerwca 2025 roku (w tys. zł)	30 czerwca 2026 roku (w tys. EURO)	30 czerwca 2025 roku (w tys. EURO)
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	133 740	149 006	31 452	35 303
Zysk (strata) operacyjny	11 696	14 558	2 751	3 449
Zysk (strata) brutto	11 987	15 021	2 819	3 559
Zysk (strata) netto	9 668	12 182	2 274	2 886
EBIT	11 696	14 558	2 751	3 449
EBITDA (EBIT + amortyzacja)	19 373	22 489	4 556	5 328
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	7 535	3 276	1 772	776
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 19 222	- 3 224	- 4 520	- 764
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	3 309	- 4 979	- 778	- 1 180
Przepływy pieniężne netto, razem	- 8 378	- 4 927	- 1 970	- 1 168
Aktywa razem ****	272 995	250 459	63 542	59 256
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ****	86 238	65 194	20 073	15 424
Zobowiązania długoterminowe ****	28 437	22 359	6 619	5 290
Zobowiązania krótkoterminowe ****	57 801	42 835	13 454	10 134
Kapitał własny ****	186 757	185 265	43 469	43 832
Kapitał podstawowy ****	33 120	33 120	7 709	7 836
Liczba akcji (w sztukach) */****	10 900 499	10 900 499	10 900 499	10 900 499
Średnia ważona liczba akcji (w sztukach) w okresie danego roku obrotowego *	10 900 499	10 936 642	10 900 499	10 936 642
Zyska/strata na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR) **	0,89	1,11	0,21	0,26
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR) ***	17,13	17,00	3,99	4,02

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę

** Zysk/strata netto na jedną akcję zwykłą = wynik netto/średnia ważona liczba akcji w okresie

*** Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą = kapitały własne/liczba akcji na dany moment bilansowy

**** Porównywalne dane dotyczące sprawozdania z sytuacji finansowej według stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

ZA OKRES	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Przychody netto ze sprzedaży	59 812	133 740	73 265	149 006
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	58 321	129 988	71 540	145 631
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 491	3 752	1 725	3 375
Koszt własny	44 214	98 757	56 825	114 018
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	43 065	95 854	55 768	111 743
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 149	2 903	1 057	2 275
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	15 598	34 983	16 440	34 988
Koszty sprzedaży	8 772	18 741	8 981	17 890
Koszty ogólnego zarządu	3 560	6 349	3 271	6 133
Pozostałe przychody	1 178	2 312	1 913	4 375
Pozostałe koszty	351	509	710	782
Zysk (strata) operacyjny	4 093	11 696	5 391	14 558
Przychody finansowe	360	727	485	1 084
Koszty finansowe	192	436	283	621
Zysk (strata) brutto	4 261	11 987	5 593	15 021
Podatek dochodowy	793	2 319	1 033	2 839
Zysk (strata) netto, w tym przypadający na:	3 468	9 668	4 560	12 182
- akcjonariuszy jednostki dominującej	3 468	9 668	4 560	12 182
Podstawowy wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,32	0,89	0,41	1,10
Rozwodniony wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,32	0,89	0,41	1,10
Inne całkowite dochody/straty netto	0	0	0	0
Całkowite dochody netto ogółem, w tym przypadające na:	3 468	9 668	4 560	12 182
- akcjonariuszy jednostki dominującej	3 468	9 668	4 560	12 182
- udziały niekontrolujące	0	0	0	0

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	30 czerwca 2026	31 grudnia 2025	30 czerwca 2025
AKTYWA TRWAŁE	146 002	129 144	130 338
Rzeczowe aktywa trwałe	126 933	116 789	115 555
Aktywa trwałe – MSSF-16	7 340	5 435	6 233
Wartość firmy	2 331	188	188
Inne wartości niematerialne	4 345	1 872	1 999
Należności długoterminowe	4 428	4 428	5 904
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	594	398	444
Pozostałe aktywa- długoterminowe	31	34	15
AKTYWA OBROTOWE	126 993	121 315	128 274
Zapasy	41 498	31 383	33 888
Należności krótkoterminowe	47 148	41 842	45 817
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	984	2 711	0
Krótkoterminowe aktywa finansowe	11 664	11 398	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	25 156	33 520	48 164
Pozostałe aktywa- krótkoterminowe	543	461	405
SUMA AKTYWÓW	272 995	250 459	258 612

PASYWA	30 czerwca 2026	31 grudnia 2025	30 czerwca 2025
KAPITAŁ WŁASNY	186 757	185 265	175 952
Kapitał podstawowy	33 120	33 120	33 120
Kapitał zapasowy	121 788	111 611	111 610
Kapitał rezerwowy	25 000	25 000	25 000
Akcje własne	- 2 717	-2 717	- 2 716
Zyski/straty zatrzymane (zysk/strata z lat ubiegłych)	9 566	18 251	8 938
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	28 437	22 359	25 627
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 849	2 217	2 503
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	8 876	3 840	4 704
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (długoterminowe)	1 175	1 132	1 066
Przychody przyszłych okresów- długoterminowe	9 951	10 848	12 074
Długoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	6 586	4 322	5 280
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	57 801	42 835	57 033
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	3 123	1 740	2 486
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	2 655	2 291	2 583
Zobowiązanie finansowe z tytułu dywidendy	8 176	0	8 176
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	36 736	29 129	34 586
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	24	2 697	255
Przychody przyszłych okresów- krótkoterminowe	2 613	2 914	3 723
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (krótkoterminowe)	4 099	3 398	3 566

Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	375	666	1 658
ZOBOWIĄZANIA OGÓŁEM	86 238	65 194	82 660
SUMA PASYWÓW	272 995	250 459	258 612

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Grupa Makarony Polskie SA	01.01.2026 30.06.2026	01.01.2025 30.06.2025
Zysk/ strata przed opodatkowaniem	11 987	15 021
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	7 677	7 931
Zyski/ straty z tytułu różnic kursowych	- 79	8
Koszty i przychody z tytułu odsetek	- 108	- 389
Zysk/ strata z tytułu działalności inwestycyjnej	- 66	- 1 399
Zmiana stanu rezerw	454	1 074
Zmiana stanu zapasów	- 10 115	- 5 672
Zmiana stanu należności	- 1 911	- 4 566
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów	2 853	82
Inne korekty	- 2 280	105
Razem korekty	- 3 575	- 2 826
Przychody z dywidend	0	0
Zapłacony/zwrócony podatek dochodowy od osób prawnych	- 877	- 8 919
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	7 535	3 276
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	69	439
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	0	0
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	- 13 668	- 4 590
Wydatki na nabycie podmiotów zależnych	- 5 900	0
Wpływy z tytułu odsetek	477	927
Wydatki na nabycie aktywów finansowych	0	0
Wpływy z tytułu udzielonych pożyczek	0	0
Udzielone pożyczki	- 200	0
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	- 19 222	- 3 224
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów i pożyczek	5 900	7
Wpływy uzyskane z emisji dłużnych papierów wartościowych	0	0
Splata kredytów i pożyczek	- 876	- 1 513
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	- 1 345	- 1 239
Zapłacone odsetki	- 370	- 538
Wydatki na skup akcji własnych	0	- 1 696
Płatność pozostałych zobowiązań finansowych	0	0
Inne wpływy finansowe- dotacja	0	0
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	3 309	- 4 979
Zwiększenie/ zmniejszenie stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	- 8 378	- 4 927
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na początek okresu	33 520	53 099
Zyski/straty z tytułu różnic kursowych dotyczące wyceny środków pieniężnych, ekwiwalentów środków pieniężnych oraz kredytów w rachunku bieżącym	14	- 8
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na koniec okresu- w tym	25 156	48 164
o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Za okres od 1 stycznia 2026 roku do 30 czerwca 2026 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2026 roku	33 120	111 611	- 2 717	25 000	18 251	185 265
Podział zysku/pokrycie straty	0	10 177	0	0	- 10 177	0
Podział zysku –wypłata dywidendy	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	0	0	0	0
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto po I półroczu 2026 roku	0	0	0	0	9 668	9 668
Stan na 30 czerwca 2026 roku	33 120	121 788	- 2 717	25 000	9 566	186 757

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	88 271	- 1 020	25 000	28 271	173 642
Podział zysku/pokrycie straty	0	23 340	0	0	- 23 340	0
Podział zysku –wypłata dywidendy	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	- 1 697	0	0	- 1 697
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto w 2025 roku	0	0	0	0	21 496	21 496
Stan na 31 grudnia 2025 roku	33 120	111 611	- 2 717	25 000	18 251	185 265

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 30 czerwca 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	88 271	- 1 020	25 000	28 271	173 642
Podział zysku/pokrycie straty	0	23 339	0	0	- 23 339	0
Podział zysku –wypłata dywidendy	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0

Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	- 1 696	0	0	- 1 696
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto po I półroczu 2025 roku	0	0	0	0	12 182	12 182
Stan na 30 czerwca 2025 roku	33 120	111 610	- 2 716	25 000	8 938	175 952

Dodatkowe noty objaśniające

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności

Dla celów zarządczych Grupa podzielona jest na jednostki biznesowe w oparciu o oferowane produkty i usługi.

	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Przychody ze sprzedaży produktów	56 888	127 075	69 992	142 369
Przychody ze sprzedaży usług w tym:	1 433	2 913	1 548	3 262
- usługowa produkcja	0	48	301	835
- z tytułu najmu, składowania	1 415	2 831	1 227	2 386
- pozostałe	18	34	20	41
Przychody ze sprzedaży materiałów	11	11	3	34
Przychody ze sprzedaży towarów	1 480	3 741	1 722	3 341
Razem	59 812	133 740	73 265	149 006

W I półroczu 2026 roku Grupa zanotowała spadek przychodów ze sprzedaży o ok. 10,2 % w stosunku do I półrocza 2025 roku. Przychody ze sprzedaży wyniosły w tym okresie ok. 133,7 mln zł.

Wartość przychodów Grupy w II kwartale 2026 roku wyniosła 59,8 mln zł i była niższa o ok. 18,4 % w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku

Segmenty operacyjne

W I półroczu 2026 roku Grupa Makarony Polskie realizowała sprzedaż według następujących grup produktowych, osiągając z tego tytułu następujące przychody:

	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Makarony	46 046	106 496	49 757	107 867
Przetwory mięsno-warzywne	10 479	20 051	20 389	34 809
Przetwory warzywne i owocowe	1 207	2 583	1 464	3 034
Pozostałe	2 080	4 610	1 655	3 296
Razem	59 812	133 740	73 265	149 006

Grupa zastosowała MSSF 8 „Segmenty operacyjne”. Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzielaniu

zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe. W zakresie aktywów i zobowiązań główne organy odpowiedzialne za podejmowanie decyzji operacyjnych nie analizują danych w przekroju na segmenty operacyjne.

W I półroczu 2026 roku tylko dwóch klientów przekroczyło próg 10% udziału w skonsolidowanych przychodach ze sprzedaży (łącznie produktów brandowych i private label). Klienci Ci generują przychody na poziomie ok 36,5% oraz ok 17,2% w segmencie makaronów oraz w segmencie przetworów mięsno-warzywnych.

Podstawowe informacje dotyczące segmentów operacyjnych:

I półrocze 2026	Makarony	Przetwory mięsno- warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	106 496	20 051	2 583	4 610	133 740
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	106 496	20 051	2 583	4 609	133 740
Koszty					
Koszty segmentów	77 238	17 297	2 361	1 860	98 757
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	29 258	2 754	222	2 749	34 983

I półrocze 2025	Makarony	Przetwory mięsno- warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	107 867	34 809	3 034	3 296	149 006
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	107 867	34 809	3 034	3 296	149 006
Koszty					
Koszty segmentów	80 344	30 224	2 459	991	114 018
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	27 523	4 585	575	2 305	34 988

Przychody ze sprzedaży Grupy Makarony Polskie w I półroczu 2026 roku wyniosły 133,7 mln zł i były niższe o ok. 10,2% w stosunku do I półrocza 2025 roku (o ok. 15,3 mln zł).

Przychody ze sprzedaży w kategorii makaronów w I półroczu 2026 spadły o ok. 1,4 mln zł do kwoty ok. 106,5 mln zł. Spadek sprzedaży o ok. 1,3% spowodowany był głównie spadkiem cen u klientów wynikającym ze stabilizacji cen surowców na rynkach, agresywną polityką handlową konkurentów oraz presją sieci na niższe ceny w związku z prowadzoną polityką niskich cen.

Porównując I półrocze 2026 roku do analogicznego okresu w roku 2025 wynik brutto ze sprzedaży w segmencie makaronów wzrósł o ok. 1,7 mln zł.

Sprzedaż Grupy w segmencie przetworów mięsno-warzywnych spadła w analizowanym okresie o ok. 14,8 mln zł do kwoty ok. 20,1 mln zł. (spadek o ok. 42,4%).

Porównując I półrocze 2026 roku do analogicznego okresu w roku 2025 wynik brutto ze sprzedaży w segmencie przetworów mięsno-warzywnych spadł o ok. 1,8 mln zł.

Sprzedaż kategorii przetwory warzywne i owocowe wyniosła ok. 2,6 mln zł (obniżka o ok. 0,5 mln zł w stosunku do I półrocza 2025 roku).

II kwartał 2026	Makarony	Przetwory mięsno- warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	46 046	10 479	1 207	2 080	59 812
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	46 046	10 479	1 207	2 080	59 812
Koszty					
Koszty segmentów	33 414	9 007	1 078	715	44 214
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	12 632	1 472	129	1 365	15 598

II kwartał 2025	Makarony	Przetwory mięsno- warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	49 757	20 389	1 464	1 655	73 265
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	49 757	20 389	1 464	1 655	73 265
Koszty					
Koszty segmentów	37 668	17 607	1 128	422	56 825
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	12 089	2 782	336	1 233	16 440

Przychody ze sprzedaży Grupy Makarony Polskie w II kwartale 2026 roku wyniosły 59,8 mln zł i były niższe o ok. 18,4% w stosunku do II kwartału 2025 roku (o ok. 13,5 mln zł).

Przychody ze sprzedaży w kategorii makaronów w II kwartale 2026 roku wyniosły ok. 46 mln zł (spadek o ok. 7,5% w stosunku do analogicznego okresu w roku 2025), a wynik brutto ze sprzedaży wyniósł ok 12,6 mln zł (wzrost o ok. 4,5%).

Sprzedaż Grupy w segmencie przetworów mięsno-warzywnych w II kwartale 2026 roku wyniosła ok. 10,5 mln zł i spadła o ok. 9,9 mln zł (ok. 48,6%) w stosunku do analogicznego

okresu 2025 roku. Wynik brutto ze sprzedaży w tym segmencie spadł o ok. 47,1% w II kwartale 2026 roku w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku.

Sprzedaż kategorii przetwory warzywne i owocowe wyniosła w II kwartale 2026 roku ok. 1,2 mln zł.

▼ Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów – struktura geograficzna

Rynki zbytu Grupy Makarony Polskie można podzielić na rynek krajowy (obejmujący private label, handel tradycyjny, handel nowoczesny oraz B2B i instytucje) oraz eksport (w tym sprzedaż przez pośredników krajowych).

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Kraj	52 182	118 883	67 190	139 642
Eksport, w tym:	7 630	14 857	6 075	9 364
- kraje Unii Europejskiej	2 544	5 795	3 283	5 049
- pozostałe kraje, w tym	5 086	9 062	2 792	4 315
• Ukraina	5 006	8 854	2 744	4 257
Razem	59 812	133 740	73 265	149 006

W I półroczu 2026 roku wartość sprzedaży wyniosła ok. 118,9 mln zł na rynku krajowym i ok. 14,9 mln zł w eksporcie. W analogicznym okresie 2025 roku wielkości te wyniosły odpowiednio ok. 139,6 mln zł i ok. 9,4 mln zł.

W II kwartale 2026 roku wartość sprzedaży wyniosła ok 52,2 mln zł na rynku krajowym i ok. 7,6 mln zł w eksporcie. W analogicznym okresie 2025 roku wielkości te wyniosły odpowiednio ok. 67,2 mln zł i ok. 6,1 mln zł.

▼ Pozostałe przychody i koszty operacyjne

POZOSTAŁE PRZYCHODY

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Dotacje państwowe	613	1 227	643	1 305
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	- 2	66	0	1 399
Odwrocenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości należności	0	0	0	0
Odwrocenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości zapasów	38	209	1 198	1 563
Sprzedaż złomu i odpadów	4	11	0	8
Odszkodowania i reklamacje	11	12	2	12

Zwrot składek ubezpieczeniowych	0	0	1	2
Rozliczenie ulgi B+R wstecznie	0	263	0	0
Nadwyżki inwentaryzacyjne	0	0	0	0
Zobowiązania leasingowe	0	0	0	16
Rozwiązanie rezerw z tytułu kar	508	508	0	0
Pozostałe	6	16	69	70
Razem	1 178	2 312	1 913	4 375

Do pozostałych przychodów klasyfikowane są przychody i zyski niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Grupy. Do tej kategorii zaliczane są otrzymane dotacje, zyski z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, otrzymane odszkodowania związane ze zwrotem kosztów sądowych, nadpłaconych zobowiązań podatkowych, za wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych oraz otrzymane odszkodowania z tytułu strat w majątku spółek, który objęty był ubezpieczeniem.

Do pozostałych przychodów zaliczane są także odwrócenia odpisów aktualizujących wartość należności oraz zapasów oraz odwrócenie odpisów z tytułu utraty wartości składników majątku.

POZOSTAŁE KOSZTY

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	0	0	0	0
Utworzenie rezerw	0	0	0	0
Odpis aktualizujący należności	0	0	0	0
Odpis aktualizujący zapasy	66	146	115	115
Darowizny	35	59	28	43
Kary i grzywny	48	48	0	2
Opłaty sądowe i komornicze, zasądzone koszty	0	0	11	11
Sponsoring reklamowy	139	152	198	202
Likwidacja zapasów uszkodzonych i przeterminowanych	22	23	234	285
Koszty badań B+R	0	0	0	0
Koszty napraw objętych ubezpieczeniem	0	0	0	0
Niedobory inwentaryzacyjne	0	0	0	0
Likwidacja majątku trwałego	0	0	124	124
Nieodpłatne przekazanie infrastruktury	0	19	0	0
koszty składowania materiałów	20	40	0	0
Pozostałe	21	22	0	0
Razem	351	509	710	782

Do pozostałych kosztów zaliczane są koszty i straty niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Grupy. Kategoria ta obejmuje straty na sprzedaży składników rzeczowego majątku trwałego, przekazane darowizny tak w formie rzeczowej jak i pieniężnej na rzecz innych jednostek, w tym jednostek pożytku publicznego oraz skutki wynikające z zawartych umów handlowych, gwarancji i poręczeń udzielonych na rzecz innych podmiotów.

Do pozostałych kosztów zaliczane są także koszty odpisów aktualizujących wartość aktywów, niezawinione niedobory w środkach obrotowych oraz straty z tytułu likwidacji zapasów uszkodzonych i przeterminowanych.

W I półroczu 2026 roku Grupa dokonała odpisów aktualizujących zapasów w kwocie 146 tys. zł.

Pozostałe przychody i koszty finansowe

PRZYCHODY FINANSOWE

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Przychody z tytułu odsetek, w tym:	338	641	562	1 068
- odsetki od pożyczek i lokat	145	282	421	927
- odsetki od należności	97	164	141	141
- odsetki oktywów finansowych	96	195	0	0
Zyski z tytułu różnic kursowych	22	86	- 77	16
Zysk ze zbycia inwestycji - udziały	0	0	0	0
Pozostałe	0	0	0	0
Razem	360	727	485	1 084

Do przychodów finansowych klasyfikowane są przychody z tytułu otrzymanych dywidend, uzyskane i zarachowane odsetki od nieterminowej spłaty należności, odsetki z działalności lokacyjnej i inwestycyjnej w różnego rodzaju formy instrumentów finansowych. Do działalności finansowej zaliczane są także zyski z tytułu różnic kursowych.

KOSZTY FINANSOWE

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Koszty odsetek, w tym dotyczące:	165	369	239	539
- kredytów bankowych	62	131	121	256
- koszty faktoringu i leasingu	0	0	0	1
- koszty odsetek MSSF-16	103	238	117	281
- pozostałe	0	0	1	1

Pozostałe koszty finansowe, w tym:	26	67	44	82
- strata z tyt. ujemnych różnic kursowych	0	0	0	0
- gwarancja	4	9	7	15
- koszty dyskonta i prowizji bankowych	22	58	37	67
- inne koszty finansowe	0	0	0	0
Razem	192	436	283	621

Do kosztów finansowych klasyfikowane są koszty z tytułu wykorzystywania zewnętrznych źródeł finansowania, tj.: kredyty, pożyczki zobowiązania handlowe, umowy leasingu finansowego jakich Grupa jest stroną oraz inne koszty finansowe. Do działalności finansowej zaliczane są także straty z tytułu różnic kursowych.

▼ Dane dotyczące wyniku finansowego oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję

Za okres	I półrocze 2026	I półrocze 2025
Zysk/strata netto na jedną akcję	0,89	1,11
Wartość księgowa na jedną akcję w zł(wg danych na 30.06.2026, oraz danych na 31.12.2025)	17,13	17,00

Za okres	I półrocze 2026	I półrocze 2025
Zysk/strata netto z działalności kontynuowanej przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	9 668	12 182
Zysk/strata na działalności zaniechanej przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej		
Zysk/strata netto przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	9 668	12 182
Zysk/strata netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku/straty na jedną akcję	nie dotyczy	nie dotyczy

Za okres	I półrocze 2026	I półrocze 2025
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku/straty na jedną akcję *	10 900 499	10 936 642
Wpływ rozwodnienia	nie dotyczy	nie dotyczy
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku/straty na jedną akcję	nie dotyczy	nie dotyczy

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę

Zysk netto przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki dominującej przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy jednostki dominującej (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

W Spółce dominującej w I półroczu 2026 roku nie było czynników rozwadniających kapitał podstawowy.

Wartość księgowa na jedną akcję to iloraz kapitałów własnych przez liczbę akcji na dany moment bilansowy.

Objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

ZA OKRES	01.01.2026- 30.06.2026	01.01.2025- 30.06.2025
Zmiana stanu należności długo i krótkoterminowych wynikająca z bilansu- CF	- 1 911	- 4 566
- zmiana stanu należności długoterminowych	0	- 5 904
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług	1 970	-2 578
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu podatków	- 3 453	635
- korekta (przesunięcia) należności z tyt. podatku dochodowego rok 2025	0	- 749
- zmiana stanu pozostałych należności krótkoterminowych	- 3 824	-3 532
- korekta (przesunięcie) wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych -ratalne rozłożenie płatności	0	5 593
- korekta (przesunięcie) pozostałych należności z tytułu poniesionych wydatków inwestycyjnych	3 396	1 969
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów za wyjątkiem kredytów i pożyczek - CF	2 853	82
- zmiana stanu pozostałych aktywów długoterminowych wynikająca z bilansu	3	7
- zmiana stanu pozostałych aktywów krótkoterminowych wynikająca z bilansu	- 82	- 21
- zmiana stanu długoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 898	-1 227
- zmiana stanu krótkoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 301	212
- zmiana stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych wynikająca z bilansu	7 607	1 235
- korekta (przesunięcia) zobowiązania z tyt. podatku dochodowego rok 2025	- 2 510	0

- korekta (przesunięcie) niezapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych	- 1 248	- 467
- korekta (przesunięcie)zapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych z 2025 r.	282	343
Inne korekty – CF	-2 280	105
- otrzymana ulga B+R z lat poprzednich – korekta	- 263	0
- likwidacja majątku trwałego	0	105
- nieodpłatne przekazanie infrastruktury	19	0
- rzeczowe aktywa trwałe JF -objęcie kontroli	-5 610	0
- WNIP JF -objęcie kontroli	- 2 666	0
- aktywo z tyt. odroczonego podatku JF -objęcie kontroli	- 179	0
- zapłata za udziały – nabycie JF	5 900	0
- wartość firmy	-2 143	0
- zobowiązania długoterminowe z tyt. leasingu JF	771	0
- zobowiązania krótkoterminowe z tyt. leasingu JF	496	0
- zobowiązania z tyt. kredytów i pożyczek JF	1 395	0

Kapitał podstawowy

Kapitał zakładowy Makarony Polskie SA na dzień 30 czerwca 2026 roku wynosił 33 120 213 zł i dzielił się w następujący sposób:

	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Liczba akcji w szt.	Wartość nominalna 1 akcji w zł	Wartość serii (emisji) wg wartości nominalnej w tys. zł	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
Seria A	na okaziciela	akcje zwykłe	3 013 250	3	9 040	wkłady pieniężne	05.07.2004	01.01.2004
Seria B	na okaziciela	akcje zwykłe	1 169 750	3	3 509	wkłady niepieniężne	29.10.2004	01.01.2004
Seria C	na okaziciela	akcje zwykłe	3 000 000	3	9 000	wkłady pieniężne	18.04.2007	01.01.2007
Seria D	na okaziciela	akcje zwykłe	1 735 821	3	5 207	wkłady pieniężne	22.06.2007	01.01.2007
Seria E	na okaziciela	akcje zwykłe	331 250	3	994	wkłady pieniężne	11.02.2008	01.01.2008
Seria F	na okaziciela	akcje zwykłe	1 790 000	3	5 370	wkłady pieniężne	04.03.2022	01.01.2021
Razem			11 040 071		33 120			

Informacje o zmianach wielkości szacunkowych dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego

ZMIANY Z TYTUŁU REZERW

Zmiany stanu rezerw I półrocze 2026	Stan na 01.01.2026	Stan na 30.06.2026 objęcie kontroli	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Na świadczenia emerytalne i podobne, w tym:	4 530	320	1 110	671	15	5 274
a) długoterminowa	1 132	48	4	0	9	1 175
b) krótkoterminowa	3 398	272	1 106	671	6	4 099
Pozostałe rezerwy, w tym:	666	0	250	33	508	375
b) pozostałe	666	0	250	33	508	375
Razem	5 196	320	1 360	704	523	5 649

Zmiany stanu rezerw rok 2025	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Na świadczenia emerytalne i podobne, w tym:	4 366	1 058	845	49	4 530
a) długoterminowa	1 013	119	0	0	1 132
b) krótkoterminowa	3 353	939	845	49	3 398
Pozostałe rezerwy, w tym:	850	84	124	144	666
b) pozostałe	850	84	124	144	666
Razem	5 216	1 141	968	193	5 196

Spółki Grupy wypłacają pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks Pracy i wewnętrzne regulaminy. W związku z tym Grupa na podstawie wyceny dokonanej przez aktuarusza tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych.

Kalkulacja rezerwy została poczyniona dla osób obecnie zatrudnionych i nie dotyczy osób, które zostaną przyjęte do pracy w przyszłości. Prawo do odprawy emerytalnej przysługuje każdemu pracownikowi, który osiągnął wiek emerytalny. Dla osób będących już emerytami bądź rencistami (którzy otrzymali odprawę) rezerwa nie jest tworzona.

Wartość rezerwy dotycząca zmiany zatrudnienia wynosi ok. 80 tys. zł, natomiast wartość rezerwy związana ze zmianami założeń takich jak zmiana założeń demograficznych, zmiana założeń finansowych wynosi ok. - 1 tys. zł.

Na rezerwy pozostałe składają się rezerwy zawiązane na koszty sprzedaży, na kary i odszkodowania oraz rezerwy na koszty usług.

Utworzone rezerwy na premie wynikające z zapisów umów o pracę oraz umów cywilnoprawnych zostały zrealizowane w trzecim kwartale 2026 roku, pozostałe rezerwy na wynagrodzenia również zostaną zrealizowane w trzecim kwartale 2026 roku.

Wartość rezerwy na świadczenia urlopowe na dzień 30 czerwca 2026 roku wynosi 2 302 tys. zł.

AKTYWA I REZERWY Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO

Zmiany stanu I półrocze 2026	Stan na 01.01.2026	Stan na 30.06.2026 objęcie kontroli	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 438	179	582	532	14	1 653
Rezerwa tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 257	0	98	444	3	2 908
Aktywo /Rezerwa po kompensacie	1 819					1 255

Zmiany stanu rok 2025	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 619	628	653	156	1 438
Rezerwa tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 087	64	846	48	3 257
Aktywo /Rezerwa po kompensacie	2 468				1 819

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) netto, w związku z wyłączeniem przychodów nie podlegających opodatkowaniu i kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nie będą podlegały opodatkowaniu danym okresie. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym - obecnie 19% - przepisy nie zakładają zróżnicowania stawek podatkowych dla przyszłych okresów.

W zakresie podatku dochodowego Grupa podlega przepisom ogólnym w tym zakresie. Grupa nie stanowi podatkowej Grupy, jak również nie prowadzi działalności w specjalnej strefie ekonomicznej, co różnicowałoby zasady określania obciążeń podatkowych w stosunku do przepisów ogólnych w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym. Z dniem 1 stycznia 2020 roku spółka Makarony Polskie SA i spółka Stoczek

Natura Sp. z o.o. wybrały uproszczoną formę wpłacania miesięcznych zaliczek na podatek dochodowy od osób prawnych.

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ AKTYWÓW

Zmiany stanu I półrocze 2026	Stan na 01.01.2026	Stan na 30.06.2026 objęcie kontroli	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Odpisy aktualizujące należności	8	13	0	0	0	21
Odpisy aktualizujące zapasy	1 191	467	146	171	38	1 595
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	1 080	0	0	32	0	1 048
Odpisy aktualizujące wartości niematerialne	8 511	0	0	0	0	8 511

Zmiany stanu rok 2025	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Odpisy aktualizujące należności	78	3	73	0	8
Odpisy aktualizujące zapasy	2 080	816	1 705	0	1 191
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	1 143	0	63	0	1 080
Odpisy aktualizujące wartości niematerialne	8 511	0	0	0	8 511

Grupa dokonuje odpisu aktualizującego wartości aktywów. W trakcie I półrocza 2026 roku wystąpiły przesłanki do dokonania odpisu aktualizującego zapasów w wysokości 146 tys. zł.

Jednocześnie w okresie sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2026 roku Grupa Kapitałowa nabyła rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne o wartości 13,7 mln. zł.

Długoterminowe i krótkoterminowe zobowiązania finansowe

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTÓW

	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	3 123	1 740
Powyżej roku	8 876	3 840
Razem	11 999	5 580

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU FINANSOWEGO

	Wartość bieżąca minimalnych opłat	
	na dzień 30.06.2026	na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	1 009	857
w okresie od 1 roku do 5 lat	771	167
Razem	1 780	1 024

Spółki Grupy na dzień 30 czerwca 2026 posiadają środki trwałe użytkowane na podstawie umów leasingu. Wartość bilansowa maszyn i urządzeń, samochodów oraz innych środków trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień 30 czerwca 2026 roku wynosiła 2 486 tys. zł.

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU – MSSF-16

	Wartość bieżąca minimalnych opłat	
	na dzień 30.06.2026	na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku – najem	1 641	1 430
w okresie do 1 roku – PWUG	5	4
w okresie od 1 roku do 5 lat – najem	3 760	2 984
w okresie od 1 roku do 5 lat – PWUG	31	22
w okresie powyżej 5 lat - najem	284	0
w okresie powyżej 5 lat - PWUG	1 740	1 149
Razem	7 461	5 589

Grupa na dzień 30 czerwca 2026 posiada środki trwałe użytkowane na podstawie umów leasingu. Wartość bilansowa środków trwałych z tytułu najmu pomieszczeń, prawa wieczystego użytkowania gruntu oraz maszyn i urządzeń, samochodów na dzień 30 czerwca 2026 roku wynosiła 7 969 tys. zł, w tym z tytułu najmu pomieszczeń kwota 5 645 tys. zł., prawa wieczystego użytkowania gruntu kwota 1 103 tys. zł., oraz urządzeń i środków transportu 2 495 tys. zł.

 Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W okresie I półrocza 2026 spółka Makarony Polskie SA nie wypłacała dywidendy.

W 2026 roku Zarząd Spółki zarekomendował Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu, aby zysk netto za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku, w wysokości 17 416 264,25 zł podzielić w następujący sposób:

- wypłacić akcjonariuszom dywidendę w wysokości 0,75 zł brutto na jedną akcję,
- pozostałą część zysku przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki.

Zgodnie z art. 382 §3 Kodeksu spółek handlowych niniejsza rekomendacja została przedstawiona przez Zarząd do wiadomości Radzie Nadzorczej i uzyskała pozytywną opinię Rady Nadzorczej.

W dniu 29 czerwca 2026 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Makarony Polskie SA podjęło uchwały o zatwierdzeniu sprawozdań finansowych za rok obrotowy 2025 i podziale zysku netto. Decyzją Walnego Zgromadzenia zysk netto za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku podzielony został zgodnie z rekomendacją Zarządu, tj. w następujący sposób:

- na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy w wysokości 0,75 zł brutto na jedną akcję,
- pozostałą część zysku przeznaczono na kapitał zapasowy Spółki.

Dzień dywidendy ustalony został na 15 lipca 2026 roku. Dywidenda została wypłacona w dniu 30 lipca 2026 roku. Do dywidendy uprawnionych było 10 900 499 akcji Spółki.

Z dywidendy wyłączone zostało 139 572 akcje, które Spółka nabyła w ramach Programu Skupu Akcji Własnych prowadzonego przez Makarony Polskie SA w granicach i na podstawie upoważnienia udzielonego Zarządowi przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie uchwałą nr 26 z dnia 24 czerwca 2024 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych, które nie zostały przez Spółkę zbyte do dnia dywidendy.

Zarząd Makarony Polskie SA postanowił, że w kolejnych latach obrotowych również będzie starał się rekomendować Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, choć każdorazowo możliwość wypłaty dywidendy uzależniana będzie od wysokości osiągniętego zysku, bieżących celów inwestycyjnych i sytuacji.

Wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej jednostki dominującej

Łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych członkom Zarządu Makarony Polskie SA w I półroczu 2026 roku wyniosła 614 tys. zł, w analogicznym okresie 2025 roku była to kwota 962 tys. zł.

Wynagrodzenie Członków Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA w I półroczu 2026 roku wyniosło 114 tys. zł, w analogicznym okresie 2025 roku była to kwota 113 tys. zł.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA nie pobierali wynagrodzeń w spółkach zależnych.

Spółka nie udzielała pożyczek członkom Zarządu i Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA.

Rozliczenie pomiędzy jednostkami powiązanymi i zależnymi

W trakcie I półrocza 2026 roku spółki Grupy Makarony Polskie nie zawierały między sobą istotnych transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

W ramach Grupy Makarony Polskie poszczególne spółki zawierają pomiędzy sobą transakcje kupna i sprzedaży produktów, towarów i usług. Pomiedzy spółkami funkcjonują umowy określające warunki współpracy, dostosowane do struktury organizacyjnej Grupy. Wszystkie transakcje przeprowadzane się na zasadach i warunkach rynkowych.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych- przychody ogółem		Zakupy od podmiotów powiązanych	
	Za okres	Za okres	Za okres	Za okres
	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025
Jednostka dominująca-Makarony Polskie S.A.	1 026	750	18 603	22 264
- od/do Stoczek Sp. z o.o.	1 018	727	15 517	17 579
- od/do MP Trade Sp. z.o.o.	8	23	3 086	4 685

Podmiot powiązany	Należności od podmiotów powiązanych		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	
	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 30.06.2025	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 30.06.2025
Jednostka dominująca-Makarony Polskie S.A.	272	252	1 105	4 311
- od/do Stoczek Sp. z o.o.	270	243	339	3 106
- od/do MP Trade Sp. z.o.o.	2	9	766	1 205

Rozliczenia pomiędzy jednostkami zależnymi

Jednostki zależne	Sprzedaż pomiędzy jednostkami zależnymi- przychody ogółem		Zakupy pomiędzy jednostkami zależnymi	
	Za okres	Za okres	Za okres	Za okres
	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025
Jednostka zależne ogółem	99	234	99	234
- od /do Stoczek Sp. z .o.o.	2	2	97	232
- od/do MP Trade Sp. z .o .o.	97	232	2	2

Jednostki zależne	Należności wzajemne pomiędzy podmiotami zależnymi		Zobowiązania wzajemne pomiędzy podmiotami zależnymi	
	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 30.06.2025	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 30.06.2025
Jednostka zależne ogółem	103	244	103	244
- od/do Stoczek Sp. o.o.	0	0	103	244
- od/do MP Trade Sp. z.o.o.	103	244	0	0

W dniu 30 czerwca 2026 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Joyfood Sp. z o.o. podjęło uchwałę nr 3 o wniesieniu dopłat do kapitału w łącznej kwocie 3,7 mln zł w celu dokapitalizowania środków finansowych na bieżącą działalność Spółki. Dopłaty zostały zrealizowane w dniu 30 czerwca 2026 roku.

▼ Informacje o planowanych emisjach akcji

W trakcie okresu sprawozdawczego oraz w okresie do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka nie przeprowadziła emisji akcji.

▼ Upoważnienie dla Zarządu do nabycia akcji własnych Makarony Polskie SA

W dniu 24 czerwca 2024 roku Walne Zgromadzenie Spółki, w odpowiedzi na wniosek zgłoszony przez Zarząd Spółki, uchwałą nr 26, podjęło decyzję o upoważnieniu Zarządu Spółki do nabywania akcji zwykłych na okaziciela Makarony Polskie SA, o wartości nominalnej 3,00 zł każda, notowanych na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA, tj. rynku oficjalnych notowań giełdowych.

Zgodnie z decyzją Walnego Zgromadzenia Spółka uprawniona jest do nabycia Akcji własnych, w pełni pokrytych, przy czym maksymalna liczba akcji własnych, które Spółka może nabyć wynosi 1 000 000 akcji, z zastrzeżeniem, iż łączna wartość nominalna nabywanych akcji, wraz z wartością nominalną pozostałych akcji, które nie zostały przez Spółkę zbyte, nie może przekroczyć 20% kapitału zakładowego Spółki. Akcje będą nabywane w szczególności w celu: umorzenia, dalszej odsprzedaży lub zamiany.

Udzielone upoważnienie obejmuje okres 5 lat od dnia podjęcia Uchwały Walnego Zgromadzenia, nie dłużej jednak niż do chwili wykorzystania kapitału rezerwowego utworzonego w celu nabywania akcji własnych

Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia cena zapłaty za jedną akcję wynosić będzie od 6,00 zł do 25,00 zł, a łączna maksymalna wysokość zapłaty za nabywane akcje będzie nie większa niż wysokość kapitału rezerwowego utworzonego w tym celu.

Termin rozpoczęcia i zakończenia nabywania akcji własnych, a także zasady i warunki nabywania akcji własnych nieokreślone w Uchwale Walnego Zgromadzenia, Zarząd każdorazowo zobowiązany jest przekazać do publicznej wiadomości, zgodnie z art. 56 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej (...) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 roku w sprawie nadużyć na rynku (...).

Walne Zgromadzenie upoważniło Zarząd do podjęcia wszelkich czynności faktycznych i prawnych, niezbędnych do nabycia akcji własnych zgodnie z podjętą Uchwałą oraz określenia pozostałych zasad i warunków nabycia Akcji własnych, w zakresie nieuregulowanym Uchwałą.

Na potrzeby przeprowadzenia nabycia akcji własnych przez Spółkę, na podstawie i w granicach upoważnienia udzielonego Zarządowi, utworzony został kapitał rezerwowy w wysokości 25,0 mln zł. Utworzenie kapitału rezerwowego nastąpiło poprzez przeniesienie kwoty 25,0 mln zł z kapitału zapasowego Spółki.

Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia, Zarząd, kierując się interesem Spółki, może po zasięgnięciu opinii Rady Nadzorczej zakończyć nabywanie akcji własnych przed końcem trwania upoważnienia, a także za zgodą Walnego Zgromadzenia, zrezygnować z nabycia akcji własnych w części lub w całości, z zastrzeżeniem że informację o tych decyzjach Zarząd zobowiązany jest podać do publicznej wiadomości w sposób określony w Ustawie o ofercie oraz w Rozporządzeniu.

Skup akcji własnych przez Spółkę

W dniu 9 września 2024 roku Zarząd Spółki, działając w granicach i na podstawie upoważnienia udzielonego przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie uchwałą nr 26 z dnia 24 czerwca 2024 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych przyjął Regulamin Programu Skupu Akcji Własnych Makarony Polskie SA.

Przyjęty Regulamin określa szczegółowe warunki nabywania przez Spółkę akcji własnych, a jego treść została przekazana do publicznej wiadomości raportem bieżącym nr 14/2024 z dnia 9 września 2024 roku. Zgodnie Regulaminem Spółka może nabywać akcje własne w celu ich umorzenia, dalszej odsprzedaży, zamiany, a także w innym celu zgodnym z Uchwałą nr 26 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 24 czerwca 2024 roku oraz art. 362 § 8 Kodeksu spółek handlowych.

W dniu 9 września 2024 roku Zarząd Spółki zawarł z firmą inwestycyjną Trigon Dom Maklerski SA ramową Umowę skupu akcji własnych Makarony Polskie SA (PLMKRNP00015) w ilości 1 000 000 sztuk przez okres do dnia 30 czerwca 2026 roku po cenie nie niższej niż 6,00 zł oraz nie wyższej niż 20,00 zł za jedną akcję, na rynku oficjalnych notowań giełdowych prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA, w wyniku składania zleceń maklerskich.

W trakcie I półrocza 2026 roku i w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania Zarząd Spółki nie prowadził skupu akcji własnych.

Łączna liczba akcji własnych nabytych i zatrzymanych przez Spółkę w okresie od dnia od dnia 9 września 2024 roku (rozpoczęcie skupu) do dnia publikacji niniejszego raportu wynosi 139 572 akcje, co stanowi ok. 1,26% kapitału akcyjnego i taki sam udział % w ogólnej liczbie

głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Akcje nabyte w ramach skupu kosztowały 2,7 mln zł, średnia cena (arytmetyczna) to 19,42 zł za 1 akcję własną nabytą w ramach skupu.

Celem nabycia akcji własnych przez Spółkę jest ich umorzenie, dalsza odsprzedaż, zamiana lub inny cel, pod warunkiem zgodności takiego celu z Uchwałą nr 26 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 24 czerwca 2024 roku oraz art. 362 § 8 Kodeksu spółek handlowych, w zależności od potrzeb Spółki.

Znaczące umowy dla działalności Grupy

Projekt akwizycyjny dotyczący nabycia przez Stoczek Natura Sp. z o.o. 100% udziałów w Joyfood Sp. z o.o.

W dniu 11 lutego 2026 roku spółka Makarony Polskie SA zawarła Porozumienie o rozpoczęciu negocjacji w sprawie nabycia 100% udziałów Joyfood Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi („Joyfood”), polskiego producenta dań gotowych na tackach, past warzywnych oraz produktów typu superfoods, którego przychody w 2025 roku wyniosły 33,6 mln zł. Porozumienie zostało zawarte na czas określony 6 miesięcy.

W toku procesu negocjacyjnego zmianie uległ podmiot bezpośrednio nabywający udziały po stronie Grupy Makarony Polskie – została nim spółka Stoczek Natura Sp. z o.o., w której Makarony Polskie SA ma 100% udziałów.

W dniu 30 czerwca 2026 roku spółka Stoczek zawarła z Joyfood Produkcja Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie („Sprzedający”) umowę sprzedaży udziałów przenoszącą własność udziałów Joyfood („Umowa Rozporządzająca”).

W wyniku sfinalizowanej transakcji spółka zależna Stoczek natura Sp. z o.o. od dnia 30 czerwca 2026 roku, stała się właścicielem wszystkich 58 905 udziałów Joyfood Sp. z o.o., o łącznej wartości nominalnej 2,9 mln zł (stanowiących 100% kapitału zakładowego i 100% głosów na zgromadzeniu wspólników Joyfood) za cenę nabycia 5,9 mln zł.

Zawarcie Umowy Rozporządzającej nastąpiło po ziszczeniu się warunków zawieszających – uzyskaniu zgody Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów na dokonanie koncentracji oraz zawarciu umowy sprzedaży parku maszynowego przez Sprzedającego na rzecz Joyfood za cenę 2,5 mln zł netto.

Źródłem finansowania transakcji były środki własne spółki Stoczek Natura Sp. z o.o. oraz kredyt inwestycyjny.

Podstawową przyczyną zakupu jest rozwój Grupy Makarony Polskie przez zwiększenie jej potencjału gospodarczego opartego na przejęciu konkurencyjnej firmy o podobnym profilu działalności, a tym samym zwiększenie mocy produkcyjnych.

Przejęcie znaczącego konkurenta i jego klientów – zakup Joyfood Sp. z o.o. pozwoli Grupie na pozyskanie nowych klientów jak i zachowanie równowagi na rynku dań rozumianej jako nie zwiększanie mocy produkcyjnych na rynku dań, które mogłoby prowadzić do presji cenowej.

W związku ze zrealizowaną akwizycją spółki Joyfood Sp. z o.o., na koniec I półrocza 2026 roku, portfolio Grupy Makarony Polskie poszerzyło się o nowe produkty brandowe.

Joyfood – marka specjalizująca się w żywności funkcjonalnej oraz wygodnych rozwiązaniach żywieniowych, odpowiadających na różnicowane potrzeby współczesnych konsumentów. Obejmuje przede wszystkim gotowe posiłki o określonych parametrach żywieniowych, w tym produkty wysokobiałkowe, dania przeznaczone dla osób aktywnych fizycznie, produkty wspierające kontrolę kaloryczności i spożycia węglowodanów, a także produkty roślinne i żywność typu superfoods. Istotnym obszarem działalności marki jest segment gotowych dań funkcjonalnych, łączących wygodę przygotowania z podwyższoną wartością odżywczą. Portfolio jest rozwijane w oparciu o zmieniające się potrzeby konsumentów, w szczególności rosnące zainteresowanie żywnością wysokobiałkową, dietą zbilansowaną oraz produktami umożliwiającymi łatwe kontrolowanie wartości odżywczej spożywanych posiłków.

Portfolio marki Joyfood obejmuje kilka linii produktowych:

Get it Fit – linia gotowych dań skierowana przede wszystkim do osób aktywnych fizycznie oraz konsumentów o zwiększonym zapotrzebowaniu na białko. Oferta obejmuje sześć wariantów smakowych inspirowanych kuchniami świata w gramaturze 420g, w tym danie wegetariańskie. Produkty charakteryzują się wysoką zawartością białka oraz kontrolowaną zawartością tłuszczów i węglowodanów.

Joyfood Performance – specjalistyczna linia wysokobiałkowych dań gotowych opracowana z myślą o osobach intensywnie trenujących i aktywnych fizycznie. Produkty powstały przy współpracy ze specjalistami z zakresu żywienia i łączą funkcję pełnowartościowego posiłku z podwyższoną podażą białka (ponad 40g w porcji). W recepturach wykorzystywane są białka pochodzenia zwierzęcego i roślinnego, przy jednoczesnym zbilansowaniu udziału węglowodanów i tłuszczów.

Joyfood Protein – linia wysokobiałkowych produktów skierowana do szerokiej grupy konsumentów zainteresowanych zwiększeniem udziału białka w codziennej diecie. Oferta obejmuje trzy pełnowartościowe dania gotowe oraz dwie wysokobiałkowe sałatki z mięsem kurczaka. Produkty cechuje wysoka zawartość białka oraz ograniczona zawartość tłuszczu i cukrów. Dzięki temu odpowiadają one zarówno na potrzeby osób aktywnych fizycznie, jak i konsumentów zwracających uwagę na skład oraz wartość odżywczą posiłków.

Joyfood Glycemic Control (dawniej PROporcja) – linia pięciu zbilansowanych dań gotowych (400g) o kontrolowanej kaloryczności i kontroli odpowiedzi glikemicznej diety. Obejmuje produkty przeznaczone dla konsumentów zwracających szczególną uwagę na indeks glikemiczny, bilans energetyczny posiłków oraz ilość i jakość spożywanych węglowodanów.

Sposób oznaczania indeksu (IG) został opracowany przy współpracy z jednostką naukową Politechniki Łódzkiej.

Joyfood Kids – linia gotowych posiłków przeznaczona dla dzieci w wieku szkolnym. Produkty charakteryzują się łagodnymi recepturami, wielkością porcji dostosowaną do najmłodszych konsumentów oraz zbilansowanym pod względem żywieniowym składem.

Pyszniejemy – marka obejmująca dania gotowe skierowane do szerokiego grona konsumentów, dla których istotne są smak, wygoda oraz przystępna cena. Oferta brandu bazuje na popularnych recepturach inspirowanych zarówno kuchnią polską, jak i kuchniami świata.

W ramach sfinalizowanej transakcji spółka zależna Stoczek Natura Sp. z o.o. od dnia 30 czerwca 2026 nabyła rzeczowe aktywa trwałe o wartości 5.610 172,16 tj.:

Maszyny techniczne i urządzenia	3 900 486,34
Środki transportu	1 273 852,92
Środki trwałe w budowie	43 5832,90

Poniżej Sprawozdanie z sytuacji finansowej Spółki Joyfood Sp. z o.o. na dzień objęcia kontroli:

AKTYWA	30 czerwca 2026
AKTYWA TRWAŁE	8 465 387,26
Rzeczowe aktywa trwałe	5 610 172,16
Aktywa trwałe – MSSF- 16	0,00
Wartość firmy	0,00
Inne wartości niematerialne	2 666 124,27
Należności długoterminowe	0,00
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	178 624,08
Pozostałe aktywa długoterminowe	10 466,75
AKTYWA OBROTOWE	5 759 844,54
Zapasy	2 634 358,41
Należności krótkoterminowe	2 952 867,19
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0,00
Krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	80 653,29
Pozostałe aktywa - krótkoterminowe	91 965,65
SUMA AKTYWÓW	14 225 231,80

PASYWA	30 czerwca 2026
KAPITAŁ WŁASNY	7 432 234,13
Kapitał podstawowy	2 945 250,00
Kapitał zapasowy	7 204 750,00
Kapitał rezerwowy	9 979 694,80
Zyski/straty zatrzymane (zysk strata z lat ubiegłych)	- 12 697 460,67
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	842 481,49
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	0,00
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	0,00
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (długoterminowe)	48 243,00
Przychody przyszłych okresów - długoterminowe	23 652,15
Długoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	770 586,34
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	5 950 516,18
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	1 395 244,41
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	0,00
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	496 059,96
Zobowiązanie finansowe z tytułu dywidendy	0,00
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	3 766 281,07
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0,00
Przychody przyszłych okresów- krótkoterminowe	21 088,74
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (krótkoterminowe)	271 842
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	0,00
ZOBOWIĄZANIA OGÓŁEM	6 792 997,67
SUMA PASYWÓW	14 225 231,80

Spółka Joyfood Sp. z o.o. w okresie od 1 stycznia 2026 roku do 30 czerwca 2026 roku wygenerowała następujące przychody oraz zysk netto:

	od 1 stycznia 2026 roku do 30 czerwiec 2026 roku
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług, towarów i materiałów	16 451 178,53
Zysk netto	-97 377,40

Na dzień objęcia kontroli przychody spółki Joyfood Sp. z o.o. do 30 czerwca 2026 roku nie podlegały konsolidacji.

W wyniku rozliczenia transakcji nabycia w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy powstała dodatnia wartość firmy w 2 142 848,82 zł

Zgodnie z MSSF wartość firmy obliczono w sposób następujący:
zapłata za udziały skorygowana o aktywa netto minus dopłata do kapitału.

W ramach rozliczenia nabycia Zarząd dokonał analizy wszystkich istotnych umów, uzgodnień oraz relacji pomiędzy stronami transakcji zgodnie z wymogami MSSF 3. Nie zidentyfikowano transakcji ani rozliczeń, które stanowiłyby odrębne transakcje w rozumieniu MSSF 3 i które powinny zostać wyłączone z przekazanej zapłaty uwzględnianej przy rozliczeniu połączenia jednostek gospodarczych. W konsekwencji całość przekazanej zapłaty została uwzględniona przy ustalaniu wartości firmy oraz rozliczeniu nabycia. Jednostkę przejmującą oraz jednostkę przejmowaną nie łączyły wcześniejsze powiązanie lub inny układ poprzedzający rozpoczęcie negocjacji w sprawie połączenia.

Wartość firmy związana jest z następującymi synergiami:

1. SYNERGIA PRODUKTOWA I PRODUKCYJNA

Porównanie gam produktowych Joyfood Sp. z o.o. oraz Stoczek Natura Sp. z o.o. wskazuje na ich komplementarność w ramach szeroko rozumianego rynku żywności gotowej i funkcjonalnej, przy jednoczesnych różnicach w poziomie oferty produktowej, profilu konsumenta oraz pozycjonowaniu rynkowym.

2. SYNERGIA DYSTRYBUCYJNA

Synergia dystrybucyjna wynika z dostępu do uzupełniających się kanałów sprzedaży. Integracja umożliwia:

- wejście produktów Joyfood do kanałów retail obsługiwanych przez Grupę
- wykorzystanie sieci dystrybucyjnej Joyfood dla produktów Stoczek i Makaronów Polskich
- zwiększenie siły negocjacyjnej wobec sieci handlowych.

Efekt ten ma charakter stopniowy i zależy od tempa integracji portfolio produktowego.

3. SYNERGIA STRATEGICZNA I OPERACYJNA

Synergie wynikają głównie z integracji produkcji, dystrybucji oraz rozwoju portfolio. Główne źródła synergii obejmują:

- centralizację produkcji,
- redukcję kosztów stałych,
- cross-selling w kanałach retail
- oraz rozwój nowych kategorii produktowych.

Zawarcie aneksów i umów produktów bankowych z Erste Bank Polska SA przez Makarony Polskie SA.

Spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Bank Polska SA umowy o produkty bankowe oraz aneksy do umów, które w okresie ostatnich 12 miesięcy łącznie spełniały kryteria umowy znaczącej z uwagi na ich wartość oraz możliwość dywersyfikacji źródeł finansowania.

Umową o najwyższej istotności była aneksowana w dniu 14 lipca 2026 roku, umowa o kredyt w rachunku bieżącym z dnia 18 października 2013 roku. Aneks zwiększył kwotę limitu kredytu w rachunku bieżącym z 5 mln zł do 15 mln zł oraz wydłużył okres obowiązywania dotychczasowego limitu z dnia 2 czerwca 2027 roku do dnia 6 maja 2028 roku. Wobec zwiększenia kwoty limitu kredytu w rachunku bieżącym aneks zmienił również dotychczasowe zabezpieczenie ustawione przez Spółkę na rzecz Banku, tj. uzgodniono podniesienie wartości hipoteki umownej ustanowionej na nieruchomości położonej w miejscowości Rzeszów (księga wieczysta nr RZ1Z/00076860/5) przy czym hipoteka ta zabezpiecza również umowę na limit gwarancji. Zapisy ww. aneksu i umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych przez Bank dla tego typu produktów. Oprocentowanie kredytu zostało ustalone w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę Banku.

W trakcie I półrocza 2026 roku oraz w okresie do dnia publikacji niniejszego raportu spółki Grupy nie zawierały innych umów, które spełniałyby kryteria umowy znaczącej.

Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych umowach kredytowych i faktoringowych

DŁUGO- I KRÓTKOTERMINOWE KREDYTY I POŻYCZKI

	30.06.2026	31.12.2025
- część długoterminowa	8 876	3 840
- część krótkoterminowa	3 123	1 740
Razem	11 999	5 580

Stan umów kredytowych i faktoringowych obowiązujących na dzień 30 czerwca 2026 roku, dla których stroną umów była spółka Makarony Polskie SA przedstawiono w poniższych tabelach:

– Kredyt w rachunku bieżącym w Erste Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna kredytu	5 000 tys. zł
Okres kredytowania	18.10.2013 – 02.06.2027
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank

Saldo kredytu	0 tys. zł
Harmonogram spłat	jednorazowo w dacie wymagalności zobowiązania
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka łączna do kwoty 7 500 tys. zł na nieruchomościach oznaczonych KW nr RZ1Z/00076860/5 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości; – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Bank Polska SA aneks do umowy kredytu otwartego w rachunku bieżącym, który zmienia wysokość zabezpieczenia w postaci hipoteki umownej do kwoty 12 000 tys. zł wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, przy czym jest to zabezpieczenie wspólne z zawartą umową linii gwarancji z limitem 3 000 tys. zł.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Bank Polska SA aneks do umowy kredytu otwartego w rachunku bieżącym, który zwiększa kwotę limitu kredytu z 5 mln zł do 15 mln zł, wydłuża okres obowiązywania dotychczasowego limitu z dnia 2 czerwca 2027 roku do dnia 6 maja 2028 roku oraz dostosowuje dotychczasowe zabezpieczenie ustawione przez Spółkę na rzecz Banku, tj. uzgodniono podniesienie wartości hipoteki umownej ustanowionej na nieruchomości położonej w miejscowości Rzeszów (księga wieczysta nr RZ1Z/00076860/5) z kwoty 12 mln zł do kwoty 22,5 mln zł.

– Kredyt inwestycyjny w Erste Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna kredytu	12 000 tys. zł
Okres kredytowania*	07.12.2021 – 31.03.2029
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	4 704 tys. zł
Harmonogram spłat	Spłata kredytu nastąpi w 82 ratach miesięcznych, w następujących wysokościach: 81 rat po 144 tys. zł każda i ostatnia 82 rata wyrównująca w kwocie 96 tys. zł
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna łączna do kwoty 18 000 tys. zł na nieruchomościach w Korpelach oznaczonych KW nr OL1S/00032815/5, KW nr OL1S/00039349/6, KW nr OL1S/00044965/8 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości; – oświadczenie Spółki o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Bank Polska SA aneks do umowy kredytu inwestycyjnego, który ujednolica zapisy umów kredytowych.

– Kredyt w rachunku bieżącym w BNP Paribas Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna kredytu	7 000 tys. zł
Okres kredytowania	19.11.2021 - 03.11.2027
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	0 tys. zł
Harmonogram spłat	jednorazowo w dacie wymagalności zobowiązania
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna do kwoty 10 500 tys. zł na nieruchomościach w Częstochowie oznaczonych KW nr CZ1C/00111425/8 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową, – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

- Umowa faktoringu (pełny) w Erste Factoring Sp. z o.o.

Warunki umowy	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna	7 500 tys. zł
Okres obowiązywania	Umowa zawarta na czas nieokreślony
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo faktoringu	0 tys. zł
Zabezpieczenie umowy	– nieodwołalne pełnomocnictwo do rachunku, – weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową.

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Factoring Sp. z o.o. aneks, który wydłuża okres obowiązywania limitu faktoranta z dnia 31 stycznia 2026 roku do dnia 31 stycznia 2027 roku oraz dostosowuje wysokość marży do aktualnie panujących warunków rynkowych.

Stan umów kredytowych obowiązujących na dzień 30 czerwca 2026 roku, dla których stroną umów była spółka Stoczek Natura Sp. z o.o. przedstawiono w poniższych tabelach:

– Kredyt wielocelowej linii kredytowej w BNP Paribas Bank Polska SA z wyodrębnionym podlimitem dla kredytu w rachunku bieżącym

Warunki kredytowania	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna kredytu	9 200 tys. zł
Okres kredytowania	26.10.2023 - 05.11.2027
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	0 tys. zł
Harmonogram spłat	jednorazowo w dacie wymagalności zobowiązania

Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna do kwoty 10 800 tys. zł na nieruchomości oznaczonej KW nr LU1U/00022979/2 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową, – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.
-------------------------------	--

– Kredyt nieodnawialny w BNP Paribas Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna kredytu	10 000 tys. zł
Okres kredytowania	16.06.2026 - 16.06.2033
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	5 900 tys. zł
Harmonogram spłat	Spłata kredytu nastąpi w ratach kapitałowo-odsetkowych (równe raty kapitałowe), po upływie okresu karencji trwającego 24 m-ce
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna łączna do kwoty 28 800 tys. zł na nieruchomości oznaczonej KW nr LU1U/00022979/2 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową, – zastaw rejestrowy na środkach trwałych (maszynach planowanych do zakupu w ramach przedmiotowego kredytu) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia przedmiotu zastawu, przy czym jest to zobowiązanie przyszłe.

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Stoczek Natura Sp z o.o. zawarła z BNP Paribas Bank Polska Spółka Akcyjna umowę o kredyt nieodnawialny z przeznaczeniem na finansowanie działań inwestycyjnych w łącznej kwocie 10 mln zł.

Stan umów kredytowych obowiązujących na dzień 30 czerwca 2026 roku, dla których stroną umów była spółka Joyfood Sp. z o.o. przedstawiono w poniższych tabelach:

– Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.

Warunki kredytowania	30 czerwca 2026 roku
Wartość umowna kredytu	2 000 tys. zł
Okres kredytowania	11.04.2024 - 31.07.2028
Stopa procentowa	WIBOR ON PLN + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	1 395 tys. zł
Harmonogram spłat	spłata kredytu następuje poprzez sukcesywne obniżanie limitu dostępności o kwotę 55,5 tys. zł miesięcznie, począwszy od dnia 29.08.2025, aż do całkowitego wygaśnięcia umowy
Zabezpieczenie kredytu	– weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową oraz ustawionym poręczeniem – gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego na kwotę 1 200 tys. zł

INFORMACJE O UDZIELONYCH POŻYCKACH

W trakcie I półrocza 2026 roku spółki zależne Grupy nie udzielały pożyczek.

Spółka Makarony Polskie SA udzielała pożyczki w wysokości 200 tys. zł podmiotowi niepowiązanemu. Oprocentowanie pożyczki zostało ustalone w oparciu o warunki rynkowe. Termin spłaty przypadał na dzień 30 września 2026 roku. W miesiącu wrześniu 2026 roku zawarty został aneks do umowy pożyczki, który przedłużył termin spłaty pożyczki do dnia 30 czerwca 2027 roku.

Poręczenia i gwarancje

INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH GWARANCJACH

W trakcie I półrocza 2026 z gwarancji otrzymanych korzystały spółki Makarony Polskie SA oraz Stoczek Natura Sp. z o.o.

Zestawienie gwarancji obowiązujących w spółce Makarony Polskie SA na dzień 30 czerwca 2026 roku obrazuje poniższa tabela:

Gwarant	Kwota gwarancji w tys. zł	Termin ważności gwarancji	Przedmiot zabezpieczenia gwarancją	Zabezpieczenie
Erste Bank Polska SA	457	do 31.03.2027	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– hipoteka umowna do kwoty 686 tys. zł na nieruchomościach Spółki w Rzeszowie oznaczonej KW nr RZ1Z/00076860/5 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości; – weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; – oświadczenie spółki o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego
Erste Bank Polska SA	312	do 20.03.2028	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– oświadczenie spółki o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego
BNP Paribas Bank Polska SA	86	do 31.03.2029	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	- hipoteka umowna do kwoty 13 500 tys. zł na nieruchomości w Częstochowie oznaczonej KW nr CZ1C/00111425/8 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, - weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową,

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA korzystała z gwarancji wadialnej w wysokości 1 390 tys. zł zabezpieczającej wadium w przetargu kontraktu instytucjonalnego, udzielonej przez Erste Bank Polska SA, która wygasła w trakcie trwania okresu sprawozdawczego w związku z upływem terminu ważności gwarancji.

Zestawienie gwarancji obowiązujących w spółce Stoczek Natura Sp. z o.o. na dzień 30 czerwca 2026 roku obrazuje poniższa tabela:

Gwarant	Kwota gwarancji w tys. zł	Termin ważności gwarancji	Przedmiot zabezpieczenia gwarancją	Zabezpieczenie
BNP Paribas Bank Polska SA	1 222	do 31.08.2027	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– hipoteka umowna do kwoty 10 800 tys. zł na nieruchomości oznaczonej w KW nr LU1U/00022979/2 w Stoczku Łukowskim wraz z cesją polisy ubezpieczenia nieruchomości,
BNP Paribas Bank Polska SA	604	do 29.02.2028	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– weksel in blanco z wystawienia spółki wraz z deklaracją wekslową,
BNP Paribas Bank Polska SA	98	do 29.01.2030	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego złożone przez spółkę
BNP Paribas Bank Polska SA	466	do 08.06.2030	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Stoczek Natura Sp. z o.o. korzystała z gwarancji w wysokości 559 tys. zł zabezpieczającej zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego, udzielonej przez BNP Paribas Bank Polska SA, która wygasła 31 marca 2026 roku w związku z upływem terminu ważności gwarancji.

INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH PORECZENIACH

W trakcie I półrocza 2026 roku spółki Grupy Makarony Polskie nie udzielały poręczeń.

Na dzień 30 czerwca 2026 roku zabezpieczenie zobowiązań spółki Joyfood Sp. z o.o. wynikających z umowy kredytu w rachunku bieżącym, objętego gwarancją de minimis, stanowią weksle własne spółki, które zostały poręczone przez podmiot zewnętrzny.

Pozycje pozabilansowe

Zmiana stanu zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, która nastąpiła od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego:

(w tys. zł) *	30 czerwca 2026	31 grudnia 2025
1. Aktywa warunkowe	4 235	5 111
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	3 245	4 728
- zabezpieczenia na majątku	0	0
- weksli	990	383
2. Zobowiązania warunkowe	87 184	60 218
- z tytułu udzielonych gwarancji i poręczeń	0	0
- zabezpieczeń na majątku	72 986	53 486
- inne zobowiązania warunkowe (akredytywa)	0	139
- zobowiązań wekslowych	14 198	6 593
Pozycje pozabilansowe razem	-82 949	- 55 107

Według stanu na 30 czerwca 2026 roku aktywa warunkowe Grupy wynoszą łącznie 4 235 tys. zł. Aktywa te tworzą otrzymane gwarancje bankowe będące zabezpieczeniem zawartych kontraktów instytucjonalnych oraz należności wekslowe wynikające z zawartych umów.

Zobowiązania warunkowe Grupy według stanu na 30 czerwca 2026 roku wynoszą 87 184 tys. zł. Zobowiązania warunkowe wynikają z utworzonych przez Spółki Grupy zabezpieczeń w postaci wystawionych weksli oraz hipotek na rzecz innych podmiotów w ramach zawartych umów bankowych oraz kontraktów.

Wartości otrzymanych gwarancji, zabezpieczeń, zobowiązań wekslowych, hipotek i innych zobowiązań pozabilansowych w powyższej tabeli zostały zaprezentowane w maksymalnych wartościach.

Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W prezentowanym okresie sprawozdawczym przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań i wierzytelności Spółki lub jednostki zależnej.

▼ Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje

W I półroczu 2026 roku nie wystąpiły inne niż opisane powyżej istotne zdarzenia lub transakcje wymagające ujawnienia w niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupy.

▼ Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe i działalność Grupy.

Po dniu bilansowym nie nastąpiły zdarzenia mogące znacząco wpłynąć na wyniki finansowe.

**SKRÓCONE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES OD 01.01.2026 R. DO 30.06.2026 R.**

Makarony Polskie SA
29 września 2026 roku

Podstawa prawna sporządzenia sprawozdania finansowego Makarony Polskie SA

Oświadczenie o zgodności oraz podstawa sporządzenia sprawozdania

Skrócone sprawozdanie finansowe spółki Makarony Polskie SA sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Rachunkowości w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (UE) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń wykonawczych Komisji Europejskiej (dalej zwanych „MSSF”), mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”) zgodnie z art. 45 ust. 1a ustawy o rachunkowości (Dz. U. z 2026 r., poz. 522 z późn. zm.) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz zgodnie z wymogami określonymi w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755) opublikowanymi i obowiązującymi w czasie przygotowywania niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego i obejmuje okres od 01.01.2026 roku do 30.06.2026 roku oraz okres porównywalny 01.01.2025 roku do 30.06.2025 roku.

Prezentowane sprawozdanie finansowe odpowiada wszystkim wymogom MSSF przyjętym przez Unię Europejską i przedstawia rzetelną sytuację finansową i majątkową Spółki Makarony Polskie na dzień 30.06.2026 roku oraz 31.12.2025 roku.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Spółki za rok zakończony grudnia 2025 roku.

Podstawa wyceny

Prezentowane skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem wyceny do wartości godziwej niektórych aktywów tj. składników majątku zakupionych w ramach transakcji zakupu Abak Sp. z o.o.

▼ Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

Walutą pomiaru, uwzględnioną w niniejszym sprawozdaniu finansowym oraz walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Dane finansowe, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach złotych.

▼ Zastosowane zasady rachunkowości i podstawa sporządzenia sprawozdania

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku (opublikowanego w dniu 27 kwietnia 2026 roku). Rokiem obrotowym spółki jest rok kalendarzowy.

Spółka Makarony Polskie SA sporządza sprawozdania finansowe wg MSR/MSSF.

Czas trwania działalności spółki nie jest ograniczony.

▼ Publikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skrócone sprawozdanie finansowe podlegało przeglądowi przeprowadzonemu przez firmę audytorską, zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 29 września 2026 roku.

▼ Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności w odniesieniu do śródrocznej działalności Spółki

Działalność Spółki nie wykazuje istotnych sezonowych lub cyklicznych trendów.

▼ Zmiany zasad sporządzania sprawozdania finansowego

Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy kończący się 30 czerwca 2026 r. są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2025 r., z wyjątkiem zmian opisanych poniżej.

Zastosowano takie same zasady dla okresu bieżącego i porównywalnego.

Zmiany wynikające ze zmian MSSF

Od początku okresu sprawozdawczego obowiązują następujące nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej:

- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Zmiany w zakresie klasyfikacji i wyceny instrumentów finansowych opublikowane w dniu 30 maja 2024 r

Zmiany doprecyzowują w szczególności ocenę spełnienia kryterium SPPI dla aktywów finansowych zawierających warunkowe cechy umowne, w tym cechy powiązane z celami środowiskowymi, społecznymi i ładu korporacyjnego (ESG). Zmiany wyjaśniają również zasady oceny aktywów finansowych z cechami „non-recourse” oraz instrumentów powiązanych umownie. Ponadto doprecyzowują moment początkowego ujęcia i zaprzestania ujmowania aktywów i zobowiązań finansowych. W odniesieniu do zobowiązań regulowanych za pośrednictwem elektronicznych systemów płatności wprowadzono możliwość wyboru zasady rachunkowości umożliwiającej ich wyłączenie z bilansu przed dniem rozliczenia, pod warunkiem spełnienia określonych kryteriów.

Zmiany do MSSF 7 wprowadzają dodatkowe wymogi ujawnieniowe, w szczególności dotyczące instrumentów z warunkowymi cechami wpływającymi na terminy lub kwoty umownych przepływów pieniężnych oraz inwestycji w instrumenty kapitałowe wyznaczone do wyceny w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później.

Spółka stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 r.

- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Umowy na dostawę energii elektrycznej ze źródeł zależnych od przyrody opublikowane w dniu 18 grudnia 2024 r.

Zmiany w standardach mają na celu ułatwienie raportowania skutków finansowych kontraktów na energię elektryczną zależnych od przyrody, które często mają strukturę umów zakupu energii (PPA). Zmiany obejmują: wyjaśnienie stosowania wymogów dotyczących „own-use”, zezwolenie na rachunkowość zabezpieczeń, jeśli umowy te są wykorzystywane jako instrumenty zabezpieczające oraz dodanie nowych wymogów dotyczących ujawniania informacji, aby umożliwić inwestorom zrozumienie wpływu tych kontraktów na wyniki finansowe i przepływy pieniężne danej spółki.

Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później.

Spółka stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 r.

- Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (*Annual Improvements Volume 11*) opublikowane w dniu 18 lipca 2024 r.

W dniu 18 lipca 2024 r. w wyniku dokonanego przeglądu MSSF wprowadzono drobne poprawki do następujących standardów:

- MSSF 1 - w zakresie rachunkowości zabezpieczeń dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy;
- MSSF 7 - w zakresie ujęcia zysku lub starty w związku z zaprzestaniem ujmowania instrumentów finansowych, ujawnienia informacji na temat odroczonej różnicy pomiędzy wartością godziwą a ceną transakcyjną oraz wprowadzenia i ujawnienia informacji na temat ryzyka kredytowego;
- MSSF 9 - w zakresie zaprzestania ujmowania zobowiązań z tytułu leasingu oraz doprecyzowania definicji „ceny transakcyjnej” w powiązaniu z MSSF 15;
- MSSF 10 - w zakresie doprecyzowania terminu „agent de facto”;
- MSR 7 - w zakresie doprecyzowania terminu „metoda ceny nabycia lub kosztu wytworzenia”.

Mają one zastosowanie przeważnie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później.

Spółka stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 r.

Wdrożenie standardów nie miało wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki.

Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Spółkę

Spółka nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2025 roku i za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2026 roku.

Standardy nieobowiązujące (Nowe standardy i interpretacje)

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Spółka nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu opublikowanych standardów lub interpretacji przed ich datą wejścia w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie na dzień bilansowy:

- MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych opublikowany w dniu 9 kwietnia 2024 r.

Nowy standard zastąpi MSR 1 i będzie mieć zastosowanie po raz pierwszy do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub później. Nowy standard jest wynikiem tzw. projektu podstawowych sprawozdań finansowych i ma na celu poprawę sposobu, w jaki jednostki przekazują informacje w swoich sprawozdaniach finansowych.

Główne zmiany w nowym standardzie w porównaniu z poprzednimi wymogami MSR 1 obejmują:

- 1) Wprowadzenie kategorii i zdefiniowanych podsumowań wierszy w rachunku zysków i strat (sprawozdanie z całkowitych dochodów), które mają na celu uzyskanie dodatkowych istotnych informacji i zapewnienie struktury rachunku zysków i strat, która jest bardziej porównywalna między jednostkami. W szczególności wymaga się, aby pozycje przychodów i kosztów były klasyfikowane do jednej z poniższych kategorii w rachunku zysków lub strat: Działalność operacyjna, Działalność inwestycyjna, Działalność finansowa, Podatek dochodowy i Działalność zaniechana. Jednostki będą też zobowiązane do prezentowania następujących sum częściowych: zysk lub strata z działalności operacyjnej, zysk lub strata przed odsetkami i podatkiem dochodowym (EBIT), zysk lub strata.
- 2) Wprowadzenie wymogów mających na celu poprawę agregacji i dezagregacji, które mają na celu uzyskanie dodatkowych istotnych informacji i zapewnienie, że istotne informacje nie zostaną zaciemnione. W szczególności MSSF 18 zawiera wytyczne dotyczące tego, czy informacje powinny znajdować się w podstawowym sprawozdaniu finansowym (którego rolą jest dostarczenie użytecznego ustrukturyzowanego podsumowania), czy w informacji dodatkowej. Jednostki będą zobowiązane do identyfikacji aktywów, zobowiązań, kapitału własnego, przychodów i kosztów, które wynikają z poszczególnych transakcji lub innych zdarzeń, oraz do ich klasyfikacji na grupy w oparciu o wspólne cechy, co skutkuje ujęciem zgrupowanej pozycji w podstawowym sprawozdaniu finansowym, które mają co najmniej jedną wspólną cechę. Grupy te będą następnie rozdzielane w oparciu o dalsze odmienne cechy, co skutkuje oddzielnym ujawnieniem istotnych pozycji w informacji dodatkowej. Może zaistnieć potrzeba zagregowania nieistotnych pozycji o odmiennych cechach, aby uniknąć zaciemnienia istotnych informacji. Jednostki powinny stosować stosowne nagłówki z opisem lub, jeśli nie jest to możliwe, podawać w informacji dodatkowej informacje o składzie takich zagregowanych pozycji.
- 3) W nowym standardzie wprowadzono bardziej rygorystyczne wytyczne dotyczące tego, czy analiza kosztów operacyjnych ma być oparta o ich rodzaj czy funkcję/miejsce powstawania. Prezentacja powinna odbywać się w sposób zapewniający najbardziej użyteczne ustrukturyzowane podsumowanie kosztów operacyjnych poprzez uwzględnienie kilku czynników.
- 4) Wprowadzenie ujawnień dotyczących Zdefiniowanych przez Zarząd Mierników Wyników (MPM) w informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego, które mają na celu zapewnienie przejrzystości i dyscypliny w stosowaniu takich mierników i ujawnień w jednym miejscu. W szczególności: MPM są definiowane jako sumy częściowe przychodów i kosztów, które są wykorzystywane w informacjach przekazywanych publicznie użytkownikom sprawozdań finansowych poza sprawozdaniami finansowymi,

uzupełniają sumy lub sumy częściowe zawarte w MSSF i przekazują pogląd kierownictwa na dany aspekt wyników finansowych jednostki. Ujawnienia dotyczące MPM, które będą obowiązkowe: opis, dlaczego MPM przedstawia pogląd kierownictwa na temat wyników; opis, w jaki sposób MPM został obliczony; opis, w jaki sposób dany miernik/wskaźnik dostarcza użytecznych informacji na temat wyników finansowych jednostki; uzgodnienie MPM z najbardziej bezpośrednio porównywalną sumą częściową lub całkowitą określoną przez MSSF; oświadczenie, że MPM przedstawia pogląd kierownictwa na temat aspektu wyników finansowych jednostki; wpływ podatku i udziałów niekontrolujących oddzielnie dla każdej z różnic między MPM a najbardziej bezpośrednio porównywalną sumą częściową lub całkowitą określoną przez MSSF; w przypadku zmiany sposobu obliczania MPM, wyjaśnienie przyczyn i skutków zmiany.

Poza powyższymi zmianami standard wprowadza zmiany w MSR 7: wykorzystanie wyniku operacyjnego jako jednego punktu wyjścia dla metody pośredniej raportowania przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej; oraz usunięcie alternatyw prezentacyjnych dla odsetek i dywidend. Celem tych zmian jest zwiększenie porównywalności sprawozdania z przepływów pieniężnych pomiędzy różnymi jednostkami.

Spółka zastosuje nowy standard nie wcześniej niż od 1 stycznia 2027 r. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu zastosowania nowego standardu.

Spółka jest w trakcie oceny wpływu nowego standardu na swoje sprawozdanie finansowe, szczególnie w odniesieniu do swojego sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz dodatkowych ujawnień wymaganych dla MPM. Spółka jest również w trakcie analizy wpływu zawartych w standardzie zasad grupowania informacji w sprawozdaniu finansowym, w tym pozycji ujmowanych do tej pory jako „inne” lub „pozostałe” (np. przychody/koszty operacyjne).

- MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability): Ujawnianie informacji opublikowany w dniu 9 maja 2024 r. wraz ze zmianami opublikowanymi 21 sierpnia 2025 r.

Standard MSSF 19 "Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego: Ujawnianie informacji", który zezwala jednostkom zależnym na ograniczone ujawnianie informacji przy stosowaniu MSSF w swoich sprawozdaniach finansowych. MSSF 19 jest opcjonalny dla kwalifikujących się jednostek zależnych i określa wymogi dotyczące ujawniania informacji dla jednostek zależnych, które zdecydują się go zastosować. W sierpniu 2025 r. do standardu dodano poprawki, które miały na celu jego uzupełnienie o wymogi dotyczące ujawniania informacji wynikające z nowych lub zmienionych standardów MSSF, które nie zostały uwzględnione w pierwotnej wersji MSSF 19.

Nowy standard obowiązuje dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później, przy czym dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie.

Spółka nie podlega wymogom standardu ze względu na fakt bycia podmiotem podlegającym publicznemu nadzorowi

- Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Przeliczanie na hiperinflacyjną walutę prezentacji opublikowane w dniu 13 listopada 2025 r.

Zmiany te doprecyzowują procedury przeliczania sprawozdań finansowych w specyficznych sytuacjach związanych z hiperinflacją – w przypadku, gdy jednostki, których waluta funkcjonalna nie jest walutą gospodarki hiperinflacyjnej, ale ich waluta prezentacji jest walutą hiperinflacyjną.

Zmiany mają zastosowanie do sprawozdań finansowych za okresy roczne rozpoczynające się 1 stycznia 2027 r. lub później.

Nie będą one miały wpływu na sprawozdania finansowe Spółki.

- MSSF 20 Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne opublikowany w dniu 27 maja 2026 r.

W dniu 27 maja 2026 r. Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała MSSF 20 „Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne”. Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji oraz ujawniania informacji o aktywach regulacyjnych, zobowiązaniach regulacyjnych, przychodach regulacyjnych i kosztach regulacyjnych.

MSSF 20 ma zastosowanie do jednostek podlegających określonemu rodzajowi regulacji cen, w której występują różnice czasowe pomiędzy okresem dostarczenia dóbr lub usług a okresem uwzględnienia należnej jednostce rekompensaty w cenach regulowanych pobieranych od klientów. Standard wymaga ujmowania aktywów regulacyjnych i zobowiązań regulacyjnych wynikających z tych różnic czasowych.

MSSF 20 będzie obowiązywał dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2029 r. lub później, przy czym dopuszcza się jego wcześniejsze zastosowanie. Standard zastąpi MSSF 14 „Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe”.

Ze względu na charakter działalności Spółki, która nie podlega regulacji cen w rozumieniu MSSF 20, Spółka nie oczekuje, aby zastosowanie tego standardu miało wpływ na jej sprawozdanie finansowe.

- Zmiany do MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach – opcja wyceny w wartości godziwej opublikowane w dniu 26 czerwca 2026 r.

W dniu 26 czerwca 2026 r. Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała zmiany do MSR 28 dotyczące opcji wyceny inwestycji w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach w wartości godziwej przez wynik finansowy. Zmiany doprecyzowują, które jednostki są uprawnione do wyboru tej opcji zamiast stosowania metody praw własności.

W szczególności wyjaśniono, że pojęcie „podobnych jednostek” obejmuje jednostki, których podstawowa działalność polega na inwestowaniu w określone rodzaje aktywów, zgodnie z kryteriami wskazanymi w paragrafie 49(a) MSSF 18 „Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych”. Doprecyzowanie dotyczy opcji przewidzianej w paragrafach 18–19 MSR 28, z której mogą korzystać m.in. organizacje venture capital, fundusze inwestycyjne i fundusze powiernicze oraz jednostki o zbliżonym profilu działalności.

Zmiany stosuje się w tym samym czasie i na tych samych zasadach co MSSF 18, tj. dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później. Wcześniejsze zastosowanie jest możliwe wyłącznie w przypadku wcześniejszego zastosowania MSSF 18.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu zastosowania zmian do standardu.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, interpretacji oraz zmian do nich, które na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania przez kraje UE:

- MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability): Ujawnianie informacji opublikowany w dniu 9 maja 2024 r. . wraz późniejszymi zmianami
- Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Przeliczanie na hiperinflacyjną walutę prezentacji opublikowane w dniu 13 listopada 2025 r.,
- MSSF 20 Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne opublikowany w dniu 27 maja 2026 r.,
- Zmiany do MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach – opcja wyceny w wartości godziwej opublikowane w dniu 26 czerwca 2026 r.

Wdrożenie standardów nie będzie miało istotnego skutku dla sprawozdania finansowego Spółki.

▼ Stosowane zasady rachunkowości

Do sporządzenia niniejszego skróconego śródrocznego sprawozdania finansowego zastosowano zasady rachunkowości w zakresie niezmienionym w odniesieniu do zasad zastosowanych przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2025 (nota Oświadczenie o zgodności z przepisami).

Nowe standardy i interpretacje, które weszły w życie w 2026 roku nie miały istotnego wpływu na zasady rachunkowości stosowane przez Spółkę.

▼ Niepewność szacunków

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Spółki osądów, szacunków i założeń, które mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę osądu, co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość aktywów i pasywów może różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujmowana w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono stosowane zasady aktualizacji najważniejszych szacunków księgowych. Natomiast opisy przyjętych założeń zostały przedstawione w odpowiednich notach objaśniających do sprawozdania finansowego:

Pozycja	Opis
Rzeczowe aktywa trwałe Wartości niematerialne	Okresy użytkowania - Spółka dokonuje weryfikacji okresów użytkowania w drugiej połowie każdego roku. Wpływ tej weryfikacji odnoszony jest ze skutkiem od początku bieżącego okresu sprawozdawczego rozumianego jako okres, za który do daty dokonania zmiany nie został opublikowany raport okresowy.
Udziały i akcje	Utrata wartości – Spółka dokonuje wyceny wartości udziałów/akcji spółek zależnych na bazie szacunku wartości odzyskiwalnej aktywów trwałych OWŚP zidentyfikowanych w danym podmiocie zależnym Wycena instrumentów kapitałowych do wartości godziwej - Spółka dokonuje wyceny tych instrumentów do wartości godziwej przez inne całkowite dochody za pośrednictwem metody zdyskontowanych przepływów pieniężnych na podstawie długoterminnych prognoz finansowych.
Zapasy	Odpisy aktualizujące – Spółka ustala wysokość odpisów aktualizujących na bazie szacunków co do ich ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania. Możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto jest różnicą pomiędzy szacowaną ceną sprzedaży dokonywaną w toku działalności gospodarczej, pomniejszoną o rabaty i upusty, a szacowanymi kosztami wykończenia i kosztami niezbędnymi do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Umowy leasingu	Krańcowa stopa procentowa wyznaczona w oparciu o rynkowe oprocentowanie długoterminowych kredytów korporacyjnych Spółki w złotych polskich.
Świadczenia pracownicze	Rezerwy na świadczenia pracownicze zostały oszacowane na podstawie metod aktuarialnych.
Rezerwy	Rezerwy są tworzone, gdy prawdopodobieństwa wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne jest większe niż 50%.
Odroczony podatek dochodowy	Spółka ocenia na każdy dzień bilansowy czy dane aktywo lub rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego zostaną zrealizowane oraz weryfikuje nieujęte aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.
Instrumenty finansowe	Spółka dokonuje osądu w zakresie klasyfikacji instrumentów finansowych, oceny charakteru i zakresu ryzyka związanego z instrumentami finansowymi oraz zastosowania rachunkowości zabezpieczeń. Instrumenty finansowe klasyfikuje się do poszczególnych kategorii w zależności od celu ich nabycia oraz charakteru nabywanych aktywów lub zaciąganych zobowiązań.
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	Spółka ocenia na każdy na dzień bilansowy czy zaistniały przesłanki do utraty wartości należności oraz w przypadku wystąpienia okoliczności dokonuje odpisów aktualizujących należności.

Zostały przeprowadzone testy na utratę wartości marki Abak.

Stosowne testy, zgodnie z obowiązującymi zasadami, zostały wykonane według stanu na koniec 31 grudnia 2025 roku.

Na podstawie przeprowadzonych testów nie zostały zidentyfikowane przesłanki do dokonania odpisu wartości marki ABAK.

Kontynuacja działalności

Sprawozdanie finansowe spółki Makarony Polskie SA zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości i w nie zmniejszonym istotnie zakresie. Spółka nie prowadziła działalności, która została zaniechana w okresie I półrocza 2026 roku.

Zdarzenia wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub rachunek przepływów pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich charakter, wielkość lub częstotliwość

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej w regionie Bliskiego Wschodu na działalność Makarony Polskie SA

Trwające działania wojenne oraz sytuacja w regionie Bliskiego Wschodu przełożyły się na gwałtowny wzrost cen na rynku opakowań foliowych i kartonowych, który miał wpływ na działalność spółki Makarony Polskie SA i jej grupy kapitałowej na moment publikacji tego raportu.

Zarząd Makarony Polskie SA uważnie monitoruje sytuację związaną z wojną w regionie Bliskiego Wschodu celem podejmowania działań mających na celu zminimalizowanie

negatywnego wpływu sytuacji geopolitycznej na funkcjonowanie Spółki w obszarze bezpieczeństwa, płynności finansowej oraz osiągniętych wyników. W ocenie Zarządu obecna sytuacja finansowa Spółki nie zagraża kontynuacji działalności Spółki w kolejnych okresach.

W ocenie Zarządu w Spółce nie występują zagrożenia, które uniemożliwiłyby regulowanie zaciągniętych zobowiązań. Spółka nie odnotowuje problemów ze spłatą należności przez swoich kontrahentów (nie zidentyfikowano zmian w zakresie ściągальności należności). Spółka nie zidentyfikowała wzrostu ryzyka w zakresie wyceny i zalegania zapasów. Na dzień publikacji sprawozdania Spółka nie identyfikuje istotnych ryzyk braku wywiązania się z kowenantów finansowych w umowach kredytowych w związku z wojną.

Na ten moment, mimo trwającej wojny, trudno jest przewidzieć dalszą sytuację w regionie Bliskiego Wschodu i jej wpływ na sytuację Spółki Makarony Polskie, ale należy stwierdzić, że na dzień dzisiejszy wpływ, zarówno w obszarze sprzedaży eksportowej, jak również zakupu surowców, nie jest istotny. Spółka obserwuje istotny wzrost cen nośników energii które w parze wewnętrznych czynników krajowych, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce. Inne, wewnętrzne czynniki krajowe, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce.

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na Ukrainie na działalność Spółki Makarony Polskie

Trwające działania wojenne oraz sytuacja na granicy polsko-ukraińskiej wpłynęły na spadek handlu z klientami z Ukrainy co miało przełożenie na spadek eksportu na ten rynek, aczkolwiek w trakcie 2025 roku nastąpił stopniowy wzrost zamówień od klientów z Ukrainy, który utrzymuje się również w 2026 roku.

Niezwłocznie po wybuchu wojny w Ukrainie w Spółce Makarony Polskie wdrożono dodatkowe procedury mające zabezpieczyć ciągłość produkcji i ograniczyć ryzyko braku surowca, opakowań i niedoborów kadrowych wśród załogi. Procedury te poddawane są systematycznej walidacji oraz modyfikowane w zależności od potrzeb i rozwoju sytuacji w Ukrainie.

Zarząd Makarony Polskie SA uważnie monitoruje sytuację związaną z wojną w Ukrainie celem podejmowania działań mających na celu zminimalizowanie negatywnego wpływu sytuacji geopolitycznej na funkcjonowanie Spółki w obszarze bezpieczeństwa, płynności finansowej oraz osiągniętych wyników. W ocenie Zarządu obecna sytuacja finansowa Spółki nie zagraża kontynuacji działalności Spółki w kolejnych okresach.

Sytuacja na Ukrainie nie wpływa dotychczas istotnie na działalność Spółki. W ocenie Zarządu w Spółce nie występują zagrożenia, które uniemożliwiłyby regulowanie zaciągniętych zobowiązań. Spółka nie odnotowuje problemów ze spłatą należności przez swoich kontrahentów (nie zidentyfikowano zmian w zakresie ściągальności należności). Spółka nie zidentyfikowała wzrostu ryzyka w zakresie wyceny i zalegania zapasów. Na dzień publikacji

sprawozdania Spółka nie identyfikuje istotnych ryzyk braku wywiązania się z konwenantów finansowych w umowach kredytowych w związku z wojną w Ukrainie.

Na ten moment, mimo trwającej wojny, trudno jest przewidzieć dalszą sytuację na Ukrainie i jej wpływ na sytuację Spółki Makarony Polskie, ale należy stwierdzić, że na dzień dzisiejszy wpływ, zarówno w obszarze sprzedaży eksportowej, jak również zakupu surowców, nie jest istotny. Inne, wewnętrzne czynniki krajowe, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce.

Wpływ inflacji na zachowania konsumentów i rynek produktów żywnościowych

Sytuacja makroekonomiczna związana z inflacją wpływa na zmianę zachowań konsumentów, którzy dbając o swoje ograniczone budżety, często ograniczają zakupy do koszyka podstawowych potrzeb i produktów. W roku 2025 na rynku spożywczym można było zaobserwować deflację cen na półkach sklepowych. Zjawisko to nie było jednak skorelowane z kosztami produkcji, które stale rosną. Jest napędzane „wojną cenową” największych sieci handlowych, co wymusza na całym rynku podejmowanie agresywnych działań promocyjnych w celu pozyskania klientów i pobudzenia konsumpcji. Sytuacja ta utrzymywała się również w I półroczu 2026 roku.

Działania te mają bezpośredni wpływ na spadek marż w sieciach handlowych, które w celu utrzymania poziomu swoich zysków, zwiększają presję na dostawców. Coraz częściej obserwowane jest zastępowanie wytwórców krajowych „tańszą” konkurencją zagraniczną, która nie jest zobowiązana do przestrzegania surowych norm prawnych i jakościowych panujących na rynku polskim.

Stanowisko Zarządu odnośnie publikacji prognoz wyników Spółki

Spółka Makarony Polskie SA nie publikowała prognoz finansowych na 2026 rok.

Czynniki i zagrożenia mające znaczący wpływ na wyniki finansowe w okresie sprawozdawczym i w kolejnych okresach

Obecna sytuacja finansowa Spółki, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa stwarzają szanse dla dalszego rozwoju, istnieje jednak wiele czynników, szczególnie o charakterze zewnętrznym, które bezpośrednio bądź pośrednio mają i mogą mieć wpływ na wyniki finansowe osiągnięte w kolejnych latach. Czynniki te zostały opisane w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Makarony.

Wybrane dane finansowe Makarony Polskie SA

Wybrane dane finansowe w EURO zostały przedstawione zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755).

- pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej zostały przeliczone według średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na dzień bilansowy 30 czerwca 2026 roku 1 EUR= 4,2963 zł; 31 grudnia 2025 roku 1 EUR = 4,2267 zł
- pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zostały przeliczone według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca I półrocza 2026 roku = 4,2522 zł oraz na koniec każdego miesiąca I półrocza 2025 roku = 4,2208 zł

Wybrane dane finansowe	30 czerwca 2026 (w tys. zł)	30 czerwca 2025 (w tys. zł)	30 czerwca 2026 (tys. EURO)	30 czerwca 2025 (w tys. EURO)
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	126 417	128 393	29 730	30 419
Zysk (strata) operacyjny	9 476	10 019	2 228	2 374
Zysk (strata) brutto	9 787	12 588	2 302	2 982
Zysk (strata) netto	7 887	10 573	1 855	2 505
EBIT	9 476	10 019	2 228	2 374
EBITDA (EBIT + amortyzacja)	15 952	16 763	3 751	3 972
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	5 435	401	1 278	95
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 9 769	- 610	- 2 297	- 145
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 2 591	- 4 968	- 609	- 1 177
Przepływy pieniężne netto, razem	- 6 925	- 5 177	- 1 629	- 1 227
Aktywa razem ****	229 871	227 122	53 504	53 735
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ****	63 728	60 691	14 833	14 359
Zobowiązania długoterminowe ****	18 927	19 411	4 405	4 592
Zobowiązania krótkoterminowe ****	44 801	41 280	10 428	9 766
Kapitał własny ****	166 143	166 431	38 671	39 376
Kapitał podstawowy ****	33 120	33 120	7 709	7 836
Liczba akcji (w sztukach) */****	10 900 499	10 900 499	10 900 499	10 900 499
Średnia ważona liczba akcji (w sztukach) w okresie danego roku obrotowego *	10 900 499	10 936 642	10 909 499	10 936 642
Zyska/strata na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR) **	0,72	0,97	0,17	0,23
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR) ***	15,24	15,27	3,55	3,61

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę

** Zysk/strata netto na jedną akcję zwykłą = wynik netto/średnia ważona liczba akcji w okresie

*** Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą = kapitały własne/liczba akcji na dany moment bilansowy

**** Porównywalne dane dotyczące sprawozdania z sytuacji finansowej według stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku

Skrócone sprawozdanie z całkowitych dochodów Makarony Polskie SA

Makarony Polskie SA	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Przychody ze sprzedaży	56 447	126 417	59 910	128 393
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	45 910	105 714	49 253	106 679
Przychody netto ze sprzedaży materiałów i towarów	10 537	20 703	10 657	21 714
Koszt własny	42 588	95 056	46 877	99 253
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	32 975	76 242	37 055	79 219
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	9 613	18 814	9 822	20 034
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	13 859	31 361	13 033	29 140
Koszty sprzedaży	8 376	18 057	8 375	16 807
Koszty ogólnego zarządu	2 909	5 165	2 685	5 095
Pozostałe przychody	1 073	1 674	1 362	3 364
Pozostałe koszty	268	337	516	583
Zysk (strata) operacyjny	3 379	9 476	2 819	10 019
Przychody finansowe	381	738	2 512	3 162
Koszty finansowe	187	427	268	594
Zysk (strata) brutto	3 573	9 787	5 063	12 588
Podatek dochodowy	636	1 900	521	2 015
Zysk (strata) netto, w tym przypadający na:	2 937	7 887	4 542	10 573
- akcjonariuszy jednostki dominującej	2 937	7 887	4 542	10 573
Podstawowy wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,27	0,72	0,41	0,96
Rozwodniony wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,27	0,72	0,41	0,96
Inne całkowite dochody/straty netto	0	0	0	0
Całkowite dochody netto ogółem, w tym przypadające na:	2 937	7 887	4 542	10 573
- akcjonariuszy jednostki dominującej	2 937	7 887	4 542	10 573
- udziały niekontrolujące	0	0	0	0

Skrócone sprawozdanie z sytuacji finansowej Makarony Polskie SA

AKTYWA	30 czerwca 2026	31 grudnia 2025	30 czerwca 2025
AKTYWA TRWAŁE	126 405	123 880	125 786
Rzeczowe aktywa trwałe	82 959	82 145	81 683
Aktywa trwałe –MSSF-16	7 340	5 435	6 234
Inne wartości niematerialne	1 578	1 758	1 870
Wartość firmy	0	0	0
Długoterminowe aktywa finansowe w tym:	30 080	30 080	30 080
- udziały	30 080	30 080	30 080
Należności długoterminowe	4 428	4 428	5 904
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0	0
Pozostałe aktywa- długoterminowe	20	34	15
AKTYWA OBROTOWE	103 466	103 242	105 470
Zapasy	27 322	21 041	24 573
Należności krótkoterminowe	41 361	38 751	34 801
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	718	2 711	0
Krótkoterminowe aktywa finansowe	11 664	11 398	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 031	28 952	45 745
Pozostałe aktywa- krótkoterminowe	370	389	351
SUMA AKTYWÓW	229 871	227 122	231 256

PASYWA	30 czerwca 2026	31 grudnia 2025	30 czerwca 2025
KAPITAŁ WŁASNY	166 143	166 431	159 589
Kapitał podstawowy	33 120	33 120	33 120
Kapitał zapasowy	102 853	93 612	93 612
Kapitał rezerwowy	25 000	25 000	25 000
Akcje własne	- 2 717	- 2 717	- 2 716
Zyski/straty zatrzymane (zysk/strata z lat ubiegłych)	7 887	17 416	10 573
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	18 927	19 411	22 453
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 923	2 293	2 539
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	2 976	3 840	4 704
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (długoterminowe)	1 040	1 050	986
Przychody przyszłych okresów- długoterminowe	7 172	7 906	8 944
Długoterminowe zobowiązania finansowe - leasing	5 816	4 322	5 280
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	44 801	41 280	49 214
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	1 728	1 740	2 486
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Krótko terminowe zobowiązania finansowe- leasing	2 159	2 291	2 583
Zobowiązania finansowe z tyt. dywidendy	8 176	0	8 176
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	27 620	31 985	29 486
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0	0	0

Przychody przyszłych okresów (krótkoterminowe)	1 772	2 078	2 128
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (krótkoterminowe)	2 971	2 554	2 798
Pozostałe rezerwy(krótkoterminowe)	375	632	1 557
ZOBOWIĄZANIA OGÓŁEM	63 728	60 691	71 667
SUMA PASYWÓW	229 871	227 122	231 256

Skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Makarony Polskie SA

Makarony Polskie SA	01.01.2026- 30.06.2026	01.01.2025- 30.06.2025
Zysk/ strata przed opodatkowaniem	9 787	12 588
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	6 476	6 744
Zyski/ straty z tytułu różnic kursowych	-70	7
Koszty i przychody z tytułu odsetek	- 108	- 401
Zysk/ strata z tytułu działalności inwestycyjnej	- 69	- 1 399
Zmiana stanu rezerw	151	1 102
Zmiana stanu zapasów	- 6 280	- 7 738
Zmiana stanu należności	2 066	1 994
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów	- 6 261	- 5 151
Inne korekty	19	105
Razem korekty	- 4 076	- 4 737
Przychody z dywidend	0	0
Zapłacony/zwrócony podatek dochodowy od osób prawnych	- 276	- 7 450
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	5 435	401
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	69	439
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	0	0
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	- 10 115	- 1 976
Wydatki na nabycie podmiotów zależnych	0	0
Wpływy z tytułu odsetek	477	927
Wydatki na nabycie aktywów finansowych	0	0
Wpływy z tytułu udzielonych pożyczek	0	0
Udzielone pożyczki	- 200	0
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	- 9 769	- 610
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów i pożyczek	0	7
Wpływy z tytułu dywidendy	0	0
Wpływy uzyskane z emisji dłużnych papierów wartościowych	0	0
Splata kredytów i pożyczek	- 876	- 1 513
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	- 1 345	- 1 239
Zapłacone odsetki	- 370	- 527
Wydatki na skup akcji własnych	0	- 1 696
Płatność pozostałych zobowiązań finansowych	0	0
Inne wpływy finansowe- dotacja	0	0
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	- 2 591	- 4 968
Zwiększenie/ zmniejszenie stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	- 6 925	- 5 177
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na początek okresu	28 951	50 929
Zyski/straty z tytułu różnic kursowych dotyczące wyceny środków pieniężnych, ekwiwalentów środków pieniężnych oraz kredytów w rachunku bieżącym	5	- 7
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na koniec okresu- w tym	22 031	45 745
o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

Skrócone sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Makarony Polskie SA

Za okres od 1 stycznia 2026 roku do 30 czerwca 2026 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2026 roku	33 120	93 612	-2 717	25 000	17 416	166 431
Podział zysku/pokrycie straty	0	9 241	0	0	- 9 241	0
Podział zysku – wypłata dywidenda	0	0	0	0	- 8 175	- 8 175
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	0	0	0	0
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto po I półroczu 2026 roku	0	0	0	0	7 887	7 887
Stan na 30 czerwca 2026 roku	33 120	102 853	-2 717	25 000	7 887	166 143

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	75 638	-1 020	25 000	26 150	158 888
Podział zysku/pokrycie straty	0	17 974	0	0	- 17 974	0
Podział zysku – wypłata dywidenda	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	-1 697	0	0	- 1 697
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto 2025 roku	0	0	0	0	17 416	17 416
Stan na 31 grudnia 2025 roku	33 120	93 612	-2 717	25 000	17 416	166 431

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 30 czerwca 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	75 638	-1 020	25 000	26 150	158 888
Podział zysku/pokrycie straty	0	17 974	0	0	- 17 974	0
Podział zysku – wypłata dywidenda	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	-1 696	0	0	- 1 696
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto po I półroczu 2025 roku	0	0	0	0	10 573	10 573
Stan na 30 czerwca 2025 roku	33 120	93 612	-2 716	25 000	10 573	159 589

Dodatkowe noty objaśniające

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności

Dla celów zarządczych Spółka podzielona jest na jednostki biznesowe w oparciu o oferowane produkty i usługi.

	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Przychody ze sprzedaży produktów	45 143	104 321	48 320	104 732
Przychody ze sprzedaży usług w tym	767	1 393	933	1 948
- usługi marketingowe i dystrybucyjne	326	627	354	514
- usługi produkcyjne	0	0	269	774
- z tytułu najmu i składowania	296	592	258	583
- z tytułu obsługi administracyjno-biurowej	16	31	14	29
- usługi doradcze	110	110	0	0
- pozostałe	19	33	38	48
Przychody ze sprzedaży materiałów	26	44	3	34
Przychody ze sprzedaży towarów	10 511	20 659	10 654	21 679
Razem	56 447	126 417	59 910	128 393

Przychody ze sprzedaży spółki Makarony Polskie SA w I półroczu 2026 roku wyniosły 126,4 mln zł i były o ok. 2 mln zł niższe w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku.

Spadek sprzedaży spowodowany był głównie sytuacją rynkową charakteryzującą się spadkiem poziomu cen na rynku produktów zbożowych.

Wartość przychodów Spółki w II kwartale 2026 roku wyniosła 56,4 mln zł i była niższa o ok. 3,5 mln zł w stosunku do II kwartału 2025 roku.

Segmenty operacyjne

W I półroczu 2026 roku spółka Makarony Polskie realizowała sprzedaż według następujących grup produktowych, osiągając z tego tytułu następujące przychody:

	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Makarony	46 102	106 612	49 803	107 925
Przetwory mięsno-warzywne	7 729	14 139	7 613	15 778
Przetwory warzywne i owocowe	1 203	2 578	1 454	3 023
Pozostałe	1 413	3 088	1 040	1 667
Razem	56 447	126 417	59 910	128 393

Spółka zastosowała MSSF 8 „Segmenty operacyjne”. Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzielaniu zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe. W zakresie aktywów i zobowiązań główne organy odpowiedzialne za podejmowanie decyzji operacyjnych nie analizują danych w przekroju na segmenty operacyjne.

W I półroczu 2026 roku tylko dwóch klientów przekroczyło próg 10% udziału w skonsolidowanych przychodach ze sprzedaży (łącznie produktów brandowych i private label). Klienci Ci generują przychody na poziomie ok 38,5% oraz ok 18,5 w segmencie makaronów oraz w segmencie przetworów mięsno-warzywnych.

Podstawowe informacje dotyczące segmentów operacyjnych:

I półrocze 2026	Makarony	Przetwory mięsno-warzywnie	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	106 612	14 139	2 578	3 088	126 417
Sprzedaż między segmentami					
Przychody ogółem	106 612	14 139	2 578	3 088	126 417
Koszty					
Koszty segmentów	77 658	12 887	2 511	2 000	95 056
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	28 954	1 252	67	1 088	31 361

I półrocze 2025	Makarony	Przetwory mięsno-warzywnie	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	107 925	15 778	3 023	1 667	128 393
Sprzedaż między segmentami					
Przychody ogółem	107 925	15 778	3 023	1 667	128 393
Koszty					
Koszty segmentów	80 821	14 713	2 957	762	99 253
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	27 104	1 065	66	905	29 140

Przychody ze sprzedaży spółki Makarony Polskie w I półroczu 2026 roku wyniosły 126,4 mln zł i były niższe o ok. 1,5% w stosunku do I półrocza 2025 roku (spadek o ok. 2 mln zł).

Przychody ze sprzedaży w kategorii makaronów w I półroczu 2026 roku spadły o ok. 1,3 mln zł do kwoty ok. 106,6 mln zł. Spadek sprzedaży o ok. 1,2% spowodowany był głównie sytuacją rynkową charakteryzującą się spadkiem poziomu cen na rynku produktów zbożowych.

Porównując I półrocze 2026 roku do analogicznego okresu 2025 roku, wynik brutto ze sprzedaży w segmencie makaronów wzrósł o ok. 1,9 mln zł, tj. ok. 6,8%.

Sprzedaż Spółki w segmencie przetworów mięsno-warzywnych spadła w analizowanym okresie o ok. 1,6 mln zł do kwoty ok. 14,1 mln zł (spadek o ok. 10,4%) w stosunku do analogicznego okresu w roku 2025. Wynik brutto ze sprzedaży wzrósł o ok. 17,6%.

Sprzedaż kategorii przetwory warzywne i owocowe wyniosła w I półroczu 2026 ok. 2,6 mln zł. Spadek o ok. 14,7% w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku był spowodowany redukcją liczby produkowanych indeksów, w tym zmniejszeniem kategorii dżemy poprzez ograniczenie produkcji do dotychczasowych klientów.

II kwartał 2026	Makarony	Przetwory mięsno-warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	46 102	7 729	1 203	1 413	56 447
Sprzedaż między segmentami					
Przychody ogółem	46 102	7 729	1 203	1 413	56 447
Koszty					
Koszty segmentów	33 568	7 037	1 170	813	42 588
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	12 534	692	33	600	13 859

II kwartał 2025	Makarony	Przetwory mięsno-warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	49 803	7 613	1 454	1 040	59 910
Sprzedaż między segmentami					
Przychody ogółem	49 803	7 613	1 454	1 040	59 910
Koszty					
Koszty segmentów	37 867	7 084	1 425	501	46 877
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	11 936	529	29	539	13 033

Przychody ze sprzedaży spółki Makarony Polskie SA w II kwartale 2026 roku wyniosły 56,4 mln zł i były niższe o ok. 5,8% w stosunku do II kwartału 2025 roku.

Przychody ze sprzedaży w kategorii makaronów w II kwartale 2026 spadły o ok. 3,7 mln zł do kwoty ok. 46,1 mln zł (spadek o ok. 7,4%) w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku. Wynik brutto ze sprzedaży w tym okresie wzrósł o ok. 0,6 mln zł, tj. ok. 5%.

Sprzedaż spółki w segmencie przetworów mięsno-warzywnych wzrosła w analizowanym okresie o ok. 0,1 mln zł do kwoty ok. 7,7 mln zł (wzrost o ok. 1,5%) w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku. Wynik brutto ze sprzedaży wzrósł ok. 0,2 mln zł, tj. ok. 30,8%.

Sprzedaż kategorii przetwory warzywne i owocowe wyniosła w analizowanym okresie ok. 1,2 mln zł.

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów – struktura geograficzna

Rynki zbytu można podzielić na rynek krajowy (obejmujący private label, handel tradycyjny, handel nowoczesny oraz B2B i instytucje) oraz eksport (w tym sprzedaż przez pośredników krajowych).

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Kraj	49 319	113 098	53 835	119 102
Eksport, w tym:	7 128	13 319	6 075	9 291
- kraje Unii Europejskiej	2 041	4 257	3 282	4 976
- pozostałe kraje, w tym:	5 087	9 062	2 793	4 315
• Ukraina	5 006	8 854	2 744	4 257
Razem	56 447	126 417	59 910	128 393

W I półroczu 2026 roku wartość sprzedaży wyniosła ok. 113,1 mln zł na rynku krajowym i ok. 13,3 mln zł w eksporcie. W analogicznym okresie 2025 roku wielkości te wyniosły odpowiednio ok. 119,1 mln zł i ok. 9,3 mln zł.

W II kwartale 2026 roku wartość sprzedaży wyniosła ok. 49,3 mln zł na rynku krajowym i ok. 7,1 mln zł w eksporcie. W analogicznym okresie 2025 roku wielkości te wyniosły odpowiednio ok. 53,8 mln zł i ok. 6,1 mln zł.

Spadek sprzedaży w II kwartale 2026 roku w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku spowodowany jest rynkowym spadkiem poziomu cen sprzedaży produktów spożywczych.

▼ Pozostałe przychody i koszty operacyjne

POZOSTAŁE PRZYCHODY

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Dotacje państwowe	519	1 039	550	1 117
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	0	69	0	1 399
Nadwyżki inwentaryzacyjne	0	0	0	0
Odwrocenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości należności	0	0	51	51
Odwrocenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości zapasów	25	25	746	746
Sprzedaż złomu i odpadów	3	10	1	7
Odszkodowania i reklamacje	12	15	3	13
Zwrot składek ubezpieczeniowych	0	0	0	2
Zwrot opłat sądowych i komorniczych	0	0	0	0
Rozwiązanie rezerw z tytułu kar	508	508	0	0
Pozostałe	6	8	11	13
Zobowiązania leasingowe	0	0	0	16
Razem	1 073	1 674	1 362	3 364

Do pozostałych przychodów klasyfikowane są przychody i zyski nie związane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Spółki. Do tej kategorii zaliczane są otrzymane dotacje, zyski z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, otrzymane odszkodowania związane ze zwrotem kosztów sądowych, nadpłaconych zobowiązań podatkowych, za wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych oraz otrzymane odszkodowania z tytułu strat w majątku spółek, który objęty był ubezpieczeniem.

Do pozostałych przychodów zaliczane są także odwrócenia odpisów aktualizujących wartość należności oraz zapasów oraz odwrócenie odpisów z tytułu utraty wartości składników majątku.

POZOSTAŁE KOSZTY

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Utworzenie rezerw	0	0	0	0
Odpis aktualizujący należności	0	0	0	0
Odpis aktualizujący zapasy	7	7	115	115
Darowizny	25	45	26	40
Kary umowne	48	48	0	3
Koszty badań B+R	0	0	0	0

Koszty postępowania spornego	0	0	0	0
Sponsoring	140	148	193	193
Likwidacja zapasów uszkodzonych i przeterminowanych	22	23	58	108
Likwidacja majątku trwałego	0	0	124	124
Koszty składowania materiałów	20	40	0	0
Nieodpłatne przekazanie infrastruktury	0	20	0	0
Pozostałe	6	6	0	0
Razem	268	337	516	583

Do pozostałych kosztów zaliczane są koszty i straty niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Spółki. Kategoria ta obejmuje straty na sprzedaży składników rzeczowego majątku trwałego, przekazane darowizny tak w formie rzeczowej jak i pieniężnej na rzecz innych jednostek, w tym jednostek pożytku publicznego oraz skutki wynikające z zawartych umów handlowych., gwarancji i poręczeń udzielonych na rzecz innych podmiotów.

Do pozostałych kosztów zaliczane są także koszty odpisów aktualizujących wartość aktywów, niezawinione niedobory w środkach obrotowych oraz straty z tytułu likwidacji zapasów uszkodzonych i przeterminowanych.

Pozostałe przychody i koszty finansowe

PRZYCHODY FINANSOWE

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Przychody z tytułu odsetek, w tym:	334	637	562	1 068
- odsetki od pożyczek	0	0	0	0
- odsetki od lokat bankowych	145	282	421	927
- odsetki od pozostałych należności	93	160	141	141
- odsetki od aktywów finansowych	96	195	0	0
Zyski z tytułu różnic kursowych	47	101	- 50	94
Zysk ze zbycia inwestycji - udziały	0	0	0	0
Dywidendy	0	0	2 000	2 000
Pozostałe	0	0	0	0
Razem	381	738	2 512	3 162

Do przychodów finansowych klasyfikowane są przychody z tytułu otrzymanych dywidend, uzyskane i zarachowane odsetki od nieterminowej spłaty należności, odsetki z działalności lokacyjnej i inwestycyjnej w różnego rodzaju formy instrumentów finansowych. Do działalności finansowej zaliczane są także zyski z tytułu różnic kursowych.

KOSZTY FINANSOWE

Za okres	II kwartał 2026	I półrocze 2026	II kwartał 2025	I półrocze 2025
Koszty odsetek, w tym dotyczące:	165	369	232	527
- kredytów bankowych	61	131	115	245
- koszty factoringu i leasingu	0	0	0	1
- od zobowiązań	0	0	0	0
- koszty odsetek MSSF-16	104	238	117	281
- pozostałe	0	0	0	0
Pozostałe koszty finansowe, w tym:	22	58	36	67
- strata z tyt. ujemnych różnic kursowych	0	0	0	0
- prowizje, gwarancja	0	0	0	0
- koszty dyskonta	22	58	36	67
- inne koszty finansowe	0	0	0	0
Razem	187	427	268	594

Do kosztów finansowych klasyfikowane są koszty z tytułu wykorzystywania zewnętrznych źródeł finansowania, tj.: kredyty, pożyczki zobowiązania handlowe, umowy leasingu finansowego jakich Spółka jest stroną oraz inne koszty finansowe. Do działalności finansowej zaliczane są także straty z tytułu różnic kursowych.

▼ Dane dotyczące wyniku finansowego oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję

Za okres	I półrocze 2026	I półrocze 2025
Zysk/strata netto na jedną akcję	0,72	0,97
Wartość księgowa na jedną akcję w zł(wg danych na 30.06.2026, oraz danych na 31.12.2025)	15,24	15,27

Za okres	I półrocze 2026	I półrocze 2025
Zysk/strata netto z działalności kontynuowanej przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	7 887	10 573
Zysk/strata na działalności zaniechanej przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej		
Zysk/strata netto przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	7 887	10 573
Zysk/strata netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku/straty na jedną akcję	nie dotyczy	nie dotyczy

Za okres	I półrocze 2026	I półrocze 2025
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku/straty na jedną akcję *	10 900 499	10 936 642
Wpływ rozwodnienia	nie dotyczy	nie dotyczy
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku/straty na jedną akcję	nie dotyczy	nie dotyczy

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę

Zysk netto przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki dominującej przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy jednostki dominującej (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

W I półroczu 2026 roku nie było czynników rozwadniających kapitał podstawowy.

Wartość księgowa na jedną akcję to iloraz kapitałów własnych przez liczbę akcji na dany moment bilansowy.

Objaśnienia do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

ZA OKRES	01.01.2026-30.06.2026	01.01.2025-30.06.2025
Zmiana stanu należności długo i krótkoterminowych wynikająca z bilansu- CF	2 066	1 994
- zmiana stanu należności długoterminowych	0	- 5 904
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług	4 373	5 195
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu podatków	- 2 049	-134
- korekta (przesunięcia) należności z tyt. podatku dochodowego rok 2025	0	0
- zmiana stanu pozostałych należności krótkoterminowych	- 4 935	- 3 035
- korekta (przesunięcie) wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych -ratalne rozłożenie płatności	0	5 593
- korekta (przesunięcie) pozostałych należności z tytułu poniesionych wydatków inwestycyjnych	4 677	279
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów za wyjątkiem kredytów i pożyczek - CF	- 6 261	- 5 151

- zmiana stanu pozostałych aktywów długoterminowych wynikająca z bilansu	14	7
- zmiana stanu pozostałych aktywów krótkoterminowych wynikająca z bilansu	19	- 31
- zmiana stanu długoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 734	- 1 039
- zmiana stanu krótkoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 306	- 79
- zmiana stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych wynikająca z bilansu	- 4 365	- 4 113
- korekta (przesunięcie) niezapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych	- 1 057	-185
- korekta (przesunięcie)zapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych z 2025 r.	168	289
Inne korekty – CF	19	105
- likwidacja majątku trwałego	0	105
- nieodpłatne przekazanie infrastruktury	19	0

▼ Długoterminowe aktywa finansowe

Pozostałe aktywa finansowe długoterminowe	30.06.2026	31.12.2025
Udziały w Stoczek Natura Sp. z o.o.	28 578	28 578
Udziały w MP Trade Sp. z o. o.	1 502	1 502
Długoterminowe aktywa finansowe razem	30 080	30 080

▼ Informacje o zmianach wielkości szacunkowych dotyczące jednostkowego sprawozdania finansowego

ZMIANY Z TYTUŁU REZERW

I półrocze 2026	Stan na 01.01.2026	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Na świadczenia emerytalne i podobne, w tym:	3 604	1 012	589	16	4 011
a) długoterminowa	1 050	0	0	10	1 040
b) krótkoterminowa	2 554	1 012	589	6	2 971
Pozostałe rezerwy, w tym:	632	251	0	508	375
b) pozostałe	632	251	0	508	375
Razem	4 236	1 263	589	524	4 386

Rok 2025	Stan na początek okresu	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Na świadczenia emerytalne i podobne, w tym:	3 547	854	754	43	3 604
a) długoterminowa	941	109	0	0	1 050
b) krótkoterminowa	2 606	745	754	43	2 554
Pozostałe rezerwy, w tym:	692	50	67	43	632
b) pozostałe	692	50	67	43	632
Razem	4 239	904	821	86	4 236

Spółka wypłaca pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks Pracy i wewnętrzne regulaminy. W związku z tym Spółka na podstawie wyceny dokonanej przez aktuariusza tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych.

Kalkulacja rezerwy została poczyniona dla osób obecnie zatrudnionych i nie dotyczy osób, które zostaną przyjęte do pracy w przyszłości. Prawo do odprawy emerytalnej przysługuje każdemu pracownikowi, który osiągnął wiek emerytalny. Dla osób będących już emerytami bądź rencistami (którzy otrzymali odprawę) rezerwa nie jest tworzona.

Wartość rezerwy dotycząca zmiany zatrudnienia wynosi ok. 76,6 tys. zł, natomiast wartość rezerwy związana ze zmianami założeń takich jak zmiana założeń demograficznych, zmiana założeń finansowych wynosi ok - 8 tys. zł.

Na rezerwy pozostałe składają się rezerwy zawiązane na koszty sprzedaży, na kary i odszkodowania oraz rezerwy na koszty usług.

Utworzone rezerwy na premie wynikające z zapisów umów o pracę oraz umów cywilnoprawnych zostały zrealizowane w trzecim kwartale 2026 roku, pozostałe rezerwy na wynagrodzenia również zostaną zrealizowane w trzecim kwartale 2026 roku.

Wartość rezerwy na świadczenia urlopowe na dzień 30 czerwca 2026 roku wynosi 1 572 tys. zł.

AKTYWA I REZERWY Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO

I półrocze 2026	Stan na 01.01.2026	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	957	251	211	14	983
Rezerwa tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 250	96	437	3	2 906
Aktywo/Rezerwa po kompensacie	2 293				1 923

2025 rok	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 101	287	426	5	957
Rezerwa tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 075	56	833	48	3 250
Aktywo/Rezerwa po kompensacie	2 974				2 293

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) netto, w związku z wyłączeniem przychodów nie podlegających opodatkowaniu i kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nie będą podlegały opodatkowaniu danym okresie. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym - obecnie 19% - przepisy nie zakładają zróżnicowania stawek podatkowych dla przyszłych okresów.

W zakresie podatku dochodowego Spółka podlega przepisom ogólnym w tym zakresie. Spółka nie stanowi podatkowej Grupy, jak również nie prowadzi działalności w specjalnej strefie ekonomicznej, co różnicowałoby zasady określania obciążeń podatkowych w stosunku do przepisów ogólnych w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym. Spółka Makarony Polskie SA wybrała uproszczoną formę wpłacania miesięcznych zaliczek na podatek dochodowy od osób prawnych.

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ AKTYWÓW

I półrocze 2026	Stan na 01.01.2026	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Odpisy aktualizujące należności	3	0	0	0	3
Odpisy aktualizujące zapasy	536	7	25	0	518
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące wartości niematerialne i prawne	3 928	0	0	0	3 928

2025 rok	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Odpisy aktualizujące należności	73	3	73	0	3
Odpisy aktualizujące zapasy	1 288	86	839	0	536
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące wartości niematerialne i prawne	3 928	0	0	0	3 928

Spółka na bieżąco monitoruje aktywa, w przypadku utraty wartości dokonuje odpisu aktualizującego wartości aktywów. W trakcie I półrocza 2026 roku wystąpiły przesłanki do dokonania odpisu aktualizującego zapasy w wysokości 7 tys. zł.

Wykorzystanie odpisów aktualizujących na zapasy nastąpiło z powodu sprzedaży wyrobów gotowych objętych odpisem.

Długoterminowe i krótkoterminowe zobowiązania finansowe

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTÓW

	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	1 728	1 740
Powyżej roku	2 976	3 840
Razem	4 704	5 580

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU FINANSOWEGO

	Wartość bieżąca minimalnych opłat	
	na dzień 30.06.2026	na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	513	857
w okresie od 1 roku do 5 lat	0	167
Razem	513	1 024

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU – MSSF-16

	Wartość bieżąca minimalnych opłat	
	na dzień 30.06.2026	na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku - najem	1 641	1 430
w okresie do 1 roku – PWUG	5	4
w okresie od 1 roku do 5 lat- najem	3 761	2 984
w okresie od 1 roku do 5 lat - PWUG	31	22
w okresie powyżej 5 lat - najem	284	0
w okresie powyżej 5 lat - PWUG	1 740	1 149
Razem	7 462	5 589

Spółka na dzień 30 czerwca 2026 posiada środki trwale użytkowane na podstawie umów leasingu. Wartość bilansowa środków trwałych z tytułu najmu pomieszczeń, prawa wieczystego użytkowania gruntu oraz maszyn i urządzeń, samochodów na dzień 30 czerwca 2026 roku wynosiła 7 969 tys. zł, w tym z tytułu najmu pomieszczeń kwota 5 645

tys. zł., prawa wieczystego użytkowania gruntu kwota 1 103 tys. zł., oraz urządzeń i środków transportu 1 221 tys. zł.

POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE – RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ

Spółka posiada zobowiązania z tytułu kredytów, dla których odsetki liczone są na bazie zmiennej stopy procentowej, w związku z czym występuje ryzyko wzrostu tych stóp w stosunku do momentu zawarcia umowy. Spółka w okresie sprawozdawczym nie stosowała instrumentu zabezpieczającego przed ryzykiem stopy procentowej.

Wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki

Łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych członkom Zarządu Makarony Polskie SA w I półroczu 2026 roku wyniosła 614 tys. zł, w analogicznym okresie 2025 roku była to kwota 962 tys. zł.

Wynagrodzenie Członków Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA w I półroczu 2026 roku wyniosło 114 tys. zł, w analogicznym okresie 2025 roku była to kwota 113 tys. zł.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA nie pobierali wynagrodzeń w spółkach zależnych.

Spółka nie udzielała pożyczek członkom Zarządu i Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA.

Rozliczenie pomiędzy jednostkami powiązanymi

W trakcie I półrocza 2026 roku spółka Makarony Polskie SA nie zawierała istotnych transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

W ramach Grupy Makarony Polskie poszczególne spółki zawierają pomiędzy sobą transakcje kupna i sprzedaży produktów, towarów i usług. Pomiedzy spółkami funkcjonują umowy określające warunki współpracy, dostosowane do struktury organizacyjnej Grupy. Wszystkie transakcje przeprowadzane się na zasadach i warunkach rynkowych.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych- przychody ogółem		Zakupy od podmiotów powiązanych	
	Za okres	Za okres	Za okres	Za okres
	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025	od 01.01 do 30.06.2026	od 01.01 do 30.06.2025
Jednostka dominująca- Makarony Polskie S.A.	1 026	750	18 603	22 264
- od/do Stoczek Sp. z o.o.	1 018	727	15 517	17 579
- od/do MP Trade Sp. z o.o.	8	23	3 086	4 685

Podmiot powiązany	Należności od podmiotów powiązanych		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	
	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 30.06.2025	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 30.06.2025
Jednostka dominująca-Makarony Polskie S.A.	272	252	1 105	4 311
- od/do Stoczek Sp. z o.o.	270	243	339	3 106
- od/do MP Trade Sp. z o.o.	2	9	766	1 205

Informacje o planowanych emisjach akcji

W trakcie I półrocza 2026 roku oraz w okresie do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka nie przeprowadziła emisji akcji.

Znaczące umowy i wydarzenia dla działalności Spółki

Znaczące umowy i wydarzenia dla działalności Spółki zostały szczegółowo opisane w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Makarony Polskie.

Informacja o zaciągniętych kredytach i pożyczkach przez Spółkę

ZACIĄgniĘTE KREDYTY Z UWZGLĘDNIENIEM TERMINÓW ICH WYMAGALNOŚCI

	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	1 728	1 740
powyżej roku	2 976	3 840
Razem	4 704	5 580

Umowy kredytowe zawarte przez spółkę Makarony Polskie SA na dzień 30 czerwca 2026 roku zostały szczegółowo opisane w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Makarony Polskie.

INFORMACJE O UDZIELONYCH POŻYCZKACH

W trakcie I półrocza 2026 roku Spółka Makarony Polskie SA nie udzielała pożyczek spółkom zależnym.

Gwarancje i poręczenia

Informacje nt. gwarancji i poręczeń udzielonych i otrzymanych przez spółkę Makarony Polskie SA na dzień 30 czerwca 2026 roku zostały szczegółowo opisane w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Makarony Polskie.

Pozycje pozabilansowe

Zmiana stanu zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, która nastąpiła od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego:

(w tys. zł) *	30 czerwca 2026 roku	31 grudnia 2025 roku
1. Aktywa warunkowe	1 845	2 628
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	855	2 245
- zabezpieczenia na majątku	0	0
- weksli	990	383
2. Zobowiązania warunkowe	46 010	43 796
- z tytułu udzielonych gwarancji i poręczeń	0	0
- zabezpieczeń na majątku	44 186	39 686
- zobowiązań wekslowych	1 824	4 110
Pozycje pozabilansowe razem	- 44 165	-41 168

Według stanu na 30 czerwca 2026 roku aktywa warunkowe Spółki wynoszą łącznie 1 845 tys. zł. Aktywa te tworzą otrzymane gwarancje bankowe będące zabezpieczeniem zawartych kontraktów instytucjonalnych oraz należności wekslowe wynikające z zawartych umów.

Zobowiązania warunkowe Spółki według stanu na 30 czerwca 2026 roku wynoszą natomiast 46 010 tys. zł. Zobowiązania warunkowe wynikają z utworzonych przez Spółkę zabezpieczeń w postaci wystawionych weksli oraz hipotek na rzecz innych podmiotów w ramach zawartych umów bankowych oraz kontraktów.

Wartości otrzymanych gwarancji, zabezpieczeń, zobowiązań wekslowych, hipotek i innych zobowiązań pozabilansowych w powyższej tabeli zostały zaprezentowane w maksymalnych wartościach.

▼ Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W prezentowanym okresie sprawozdawczym przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań i wierzytelności firmy Makarony Polskie SA.

▼ Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje

W I półroczu 2026 roku nie wystąpiły inne niż opisane istotne zdarzenia lub transakcje wymagające ujawnienia w niniejszym sprawozdaniu finansowym jednostkowym.

▼ Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe zobowiązania i wyniki finansowe Spółki.

Po dniu bilansowym nie nastąpiły zdarzenia mogące znacząco wpłynąć na wyniki finansowe.

.....
Grażyna Kozielec
Główny Księgowy

.....
Zenon Daniłowski
Prezes Zarządu

Rzeszów, dnia 29 września 2026 roku