

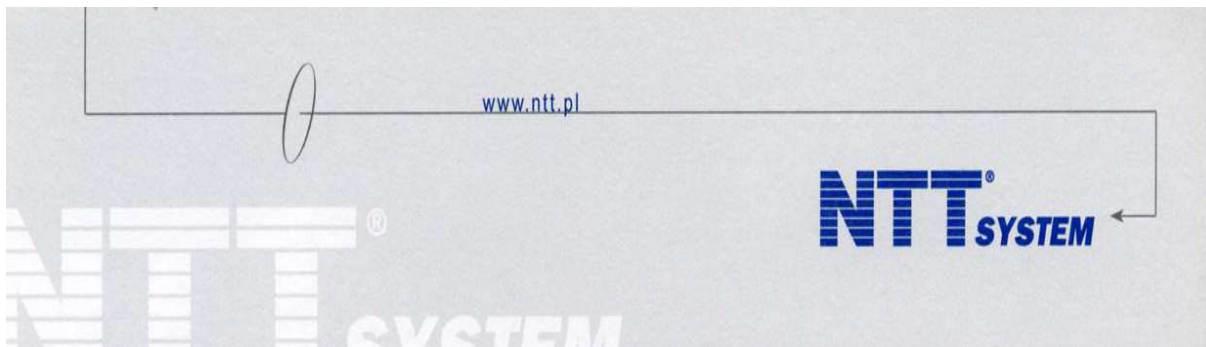


Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej NTT System

za I półrocze 2026 r.

30 września 2026 r.





Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej NTT System za I półrocze 2026 r.

1. Informacja ogólna dotycząca Jednostki Dominującej Grupy Kapitałowej (Emitenta)

Nazwa Emitenta	NTT System Spółka Akcyjna
Siedziba Emitenta	Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89, 05-077 Warszawa-Wesoła, Polska

Emitent wpisany jest do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000220535. Data dokonania rejestracji: 28.10.2004 r.

Emitent został utworzony na podstawie umowy Spółki, sporządzonej w formie aktu notarialnego przed Notariuszem Anną Niżyńską w Kancelarii Notarialnej w Warszawie, w dniu 29 czerwca 2004 roku (Rep. A 2477/2004). Postanowieniem Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 8 czerwca 2006 r. została zarejestrowana zmiana nazwy Emitenta z „NTT Nowy System S.A.” na „NTT System S.A.”.

W skład Zarządu Emitenta wchodzi następujące osoby:

Tadeusz Kurek	– Prezes Zarządu;
Marcin Olszewski	– Wiceprezes Zarządu;
Grzegorz Kurek	– Wiceprezes Zarządu;
Robert Głowacki	– Wiceprezes Zarządu.

Organem nadzorczym Emitenta jest Rada Nadzorcza, działająca w składzie:

Tomasz Jacygrad	– Przewodniczący Rady Nadzorczej;
Andrzej Rymuza	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej;
Waldemar Sielski	– Sekretarz Rady Nadzorczej;
Davinder Singh Loomba	– Członek Rady Nadzorczej;
Magdalena Sagała	– Członek Rady Nadzorczej;
Wojciech Kurek	– Członek Rady Nadzorczej.

Podstawowym przedmiotem działalności Emitenta według Polskiej Klasyfikacji Działalności jest:

- 46.50.Z sprzedaż hurtowa urządzeń technologii informacyjnej i komunikacyjnej,
- 46.4 sprzedaż hurtowa artykułów użytku domowego,
- 46.6 sprzedaż hurtowa maszyn, urządzeń i dodatkowego wyposażenia,
- 52.1 magazynowanie i przechowywanie towarów,
- 62 działalność związana z programowaniem, doradztwem w zakresie informatyki i działalności powiązane,
- 95.1 naprawa i konserwacja komputerów i sprzętu (tele)komunikacyjnego,
- 77.3 wynajem i dzierżawa pozostałych maszyn, urządzeń oraz dóbr materialnych,
- 63.1 działalność usługowa w zakresie infrastruktury obliczeniowej, przetwarzania danych, zarządzania stronami internetowymi (hosting) i działalności powiązane,
- 26.20.Z produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych,
- 72.10.Z badania naukowe i prace rozwojowe w dziedzinie nauk przyrodniczych i technicznych.

Emitent i Grupa Kapitałowa NTT System (dalej: „Grupa Kapitałowa” lub „Grupa”) prowadzi sprzedaż głównie na terenie kraju. NTT System S.A. jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej (dalej „Jednostka Dominująca”) najwyższego szczebla.

Czas trwania działalności Emitenta jest nieograniczony.

Historia i rozwój Emitenta

29 czerwca 2004 r.	założenie Spółki NTT Nowy System S.A.,
28 października 2004 r.	rejestracja NTT Nowy System S.A. w Krajowym Rejestrze Sądowym i rozpoczęcie działalności operacyjnej Spółki,
24 kwietnia 2006 r.	podjęcie decyzji o połączeniu ze spółką NTT System Sp. z o.o. – podmiotem o ugruntowanej pozycji na rynku informatycznym, o znanej marce oraz długoletniej historii,
8 czerwca 2006 r.	rejestracja połączenia Emitenta z NTT System Sp. z o.o. w Krajowym Rejestrze Sądowym oraz zmiany nazwy na NTT System S.A.,
lipiec 2006 r.	wprowadzenie na rynek notebooków pod własną marką CORRINO,
2 marca 2007 r.	rejestracja prospektu emisyjnego NTT System S.A. przez Komisję Nadzoru Finansowego,
12 kwietnia 2007 r.	pierwsze notowanie PDA NTT System S.A. na GPW,
5 lipca 2007 r.	rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego NTT System S.A. w drodze emisji publicznej akcji serii C,
19 lipca 2007 r.	wprowadzenie do obrotu giełdowego na rynku podstawowym akcji zwykłych na okaziciela serii A, B i C spółki NTT System S.A.,
30 września 2009 r.	oddanie do użytkowania nowego budynku w miejscowości Zakręt na potrzeby produkcyjno-magazynowe,
5 października 2010 r.	postanowieniem Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego zarejestrowane zostało przeniesienie siedziby Spółki z ul. Osowskiej 84 w Warszawie na ul. Trakt Brzeski 89 w Zakręcie,
27 czerwca 2014 r.	uchwała WZA w sprawie scalenia akcji Spółki, zmiany Statutu Spółki oraz upoważnienia Zarządu do podjęcia czynności z tym związanych. Powyższą Uchwałą, z uwagi na niską wartość nominalną dotychczasowych akcji serii A, B i C oraz na utrudnioną prawidłową i rzetelną wycenę tych akcji ze względu na utrzymywanie się średniego kursu akcji Spółki znacznie poniżej ich wartości nominalnej, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki postanowiło, w związku z planowaną procedurą scalenia akcji, połączyć akcje dotychczasowych serii A, B i C w jedną nową serię oznaczoną jako seria D. Bez dokonania zmiany wysokości kapitału zakładowego Spółki zwiększona została dotychczasowa wartość nominalna wszystkich akcji, wynosząca na dzień podjęcia uchwały 1,50 PLN dla każdej akcji, do nowej wartości nominalnej w wysokości 6,00 PLN dla każdej akcji, przy jednoczesnym zmniejszeniu ilości akcji w ten sposób, że dotychczasową liczbę akcji Spółki 55.400.000 szt. zastąpiono nowymi akcjami w łącznej liczbie 13.850.000 szt. o wartości nominalnej 6,00 PLN każda. W związku z powyższym, zgodnie ze zmienioną treścią par. 5 ust. 1 Statutu Spółki, kapitał zakładowy Spółki wynosi 83.100.000,00 PLN i dzieli się na 13.850.000 szt. akcji o wartości nominalnej 6,00 PLN każda, serii D,
luty 2015 r.	wprowadzenie na rynek nowej marki własnej – HIRO, którą sygnowane są akcesoria, komputery oraz notebooki gamingowe dla najbardziej wymagających entuzjastów gier komputerowych,
2016 r.	wprowadzenie nowej marki własnej BlueBolt dedykowanej rozwiązaniom Proptech, umożliwiającymi zarządzanie dostępem do pomieszczeń mieszkalnych i biurowych za pomocą smartfona,
październik 2019 r.	NTT System S.A. obchodzi 30-lecie swojej działalności. Jest jednym z najstarszych i najbardziej doświadczonych przedsiębiorstw IT w Polsce,
grudzień 2021 r.	NTT System S.A. po raz pierwszy w swojej historii przekroczyła poziom 1 miliarda złotych przychodu ze sprzedaży,
październik 2026 r.	NTT System S.A. obchodzić będzie 37-lecie swojej działalności. Jest jednym z najstarszych i najbardziej doświadczonych przedsiębiorstw IT w Polsce.

Od dnia połączenia z NTT System Sp. z o.o. datuje się rozwój Spółki w zakresie produkcji i sprzedaży sprzętu komputerowego, elektroniki użytkowej oraz podzespołów.



Historia Podmiotu Przejętego jako uzupełniająca do NTT System S.A.:

NTT System S.A. działa od **28 października 2004 r.** (początkowo pod firmą NTT Nowy System S.A.). W pierwszym roku istnienia Spółka koncentrowała swoją działalność na krajowej dystrybucji podzespołów i peryferii komputerowych, produkowanych przez światowych liderów branży komputerowej. W tym okresie Spółka zasłużyła sobie na miano solidnego partnera, a poza tym nie wystąpiły żadne zdarzenia istotnie wpływające na prowadzoną przez nią działalność.

W dotychczasowej historii Emitenta jednym z najistotniejszych zdarzeń w rozwoju działalności gospodarczej było połączenie w czerwcu 2006 r. ze spółką NTT System Sp. z o.o. – podmiotem o ugruntowanej pozycji na rynku informatycznym, o znanej marce oraz długoletniej historii. Z dniem połączenia Emitent przejął w całości działalność NTT System Sp. z o.o., zmieniając nazwę na NTT System S.A. Uznano, że dla prawidłowego przedstawienia działalności Emitenta właściwym jest zaprezentowanie historii Emitenta i uzupełniającej ją historii Spółki Przejętej, czyli NTT System Sp. z o.o.

Początki działalności firmy NTT System Sp. z o.o. sięgają lat osiemdziesiątych ubiegłego stulecia, kiedy to pod nazwą NTT System Ltd. powstało przedsiębiorstwo w Singapurze. W Polsce spółka ta została zarejestrowana w **1989 roku**, będąc tym samym jedną z najstarszych firm branży IT działających w kraju. Spółka NTT System Sp. z o.o., jak większość firm z tego sektora gospodarki na świecie, ma za sobą drogę od etapu „garażowego” do nowoczesnego przedsiębiorstwa. Emitent przejął wraz z NTT System Sp. z o.o. sześć regionalnych jednostek handlowych działających w Polsce, centrum montażowo-serwisowe oraz zaplecze logistyczno-magazynowe. Obecnie siedziba NTT System S.A. oraz zakład produkcyjny i serwis zlokalizowane są w miejscowości Zakręt koło Warszawy. Ponadto Spółka posiada także regionalnych przedstawicieli handlowych.

Inwestycje NTT System Sp. z o.o., zarówno materialne, jak i organizacyjne, były wynikiem stałego rozwoju spółki, która corocznie zwiększała obroty oraz zatrudnienie. Pomimo występujących w gospodarce okresów recesji pierwsze 100 mln PLN obrotu przekroczyła w 1997 r. Ponadto nie zanotowała strat w żadnym roku swej działalności. NTT System Sp. z o.o., starając się być wiarygodną i solidną w kontaktach ze wszystkimi instytucjami i przedsiębiorstwami, zapracowała sobie na wizerunek stabilnego, godnego zaufania i współpracy podmiotu, co z kolei zaowocowało umowami i kontraktami z największymi i najlepszymi z dostawców oraz ułatwiło powiększenie rynków zbytu i umacniało więzi z dotychczasowymi odbiorcami.

Od początku swego istnienia NTT System Sp. z o.o. działała i doskonaliła się w jednej dziedzinie – produkcji komputerów, oferowanych pod marką NTT lub, w zależności od wymagań klienta, w wersji OEM, oraz dystrybucji podzespołów i peryferii komputerowych, jak również produktów pamięci masowych.

Zdając sobie sprawę, że postrzeganie firmy zależy w olbrzymim stopniu od oceny jej wyrobu, spółka NTT System Sp. z o.o. wielką wagę przykładała zawsze do jakości produkowanego sprzętu, serwisu gwarancyjnego i pogwarancyjnego oraz całego systemu kontroli. W 1997 roku spółka uzyskała certyfikat ISO 9001:1996, który zdobyła jako jedna z pierwszych firm branży IT w Polsce. Wdrożono również zintegrowany system zarządzania spełniający wymagania norm PN-EN ISO 9001:2001 i PN-EN ISO 14001:1998, potwierdzony certyfikatem nr IS-108/1/2004, oraz zintegrowany system zarządzania spełniający wymagania norm PN-EN ISO 9001:2001 i PN-EN ISO 14001:2005, potwierdzony certyfikatem nr IS-108/2/2006.

W roku 1997 NTT System Sp. z o.o. podjęła współpracę z Office Center Polska, był to pierwszy kontrakt realizowany w ramach nowego kanału dystrybucji poprzez sieci sprzedaży.

W trakcie swojej działalności NTT System Sp. z o.o. otrzymywała wyróżnienia i nagrody, jak np. „Produkt roku 1998” Office Depot dla komputera NTT, „Największy eksporter wśród firm informatycznych” w 1998 roku czy zaszczytny, honorowy tytuł „Firma roku 2002” przyznany przez Computerworld Polska.

Istotnym dla rozwoju NTT System Sp. z o.o. wydarzeniem było uruchomienie w sierpniu 2002 r. pilotażowego programu sprzedaży „on-line”, wprowadzonego do oferty spółki 3 lata później oraz utworzenie w 2003 r. Działu Zamówień Publicznych w Krakowie. W lipcu 2003 r. rozpoczęto produkcję notebooków Hyundai, w lipcu 2006 r. wprowadzono na rynek notebooki pod własną marką Corrino.

Dnia **8 czerwca 2006 r.** zostało zarejestrowane połączenie Emitenta z NTT System Sp. z o.o. Połączenie obu spółek miało swoje uzasadnienie zarówno od strony ekonomicznej, organizacyjnej, jak i prawnej.

- Wymiar ekonomiczny. Głównym celem łączących się spółek było stworzenie mocniejszej, spójniejszej ekonomicznie organizacji o znaczącej pozycji na rynku teleinformatycznym w Polsce. Dążeniem połączonych spółek było wprowadzenie swoich papierów wartościowych do obrotu, aby pozyskać z rynku publicznego znaczące środki finansowe niezbędne do dalszego rozwoju. Ponadto, ze względu na fakt, iż właścicielami obu podmiotów były te same osoby fizyczne, a spółki te posiadały podobny profil działalności oraz tę samą lokalizację, synergia pozwoliła na osiągnięcie wymiernych skutków biznesowych w postaci dywersyfikacji przychodów, zmniejszenia kosztów w procesie zarządzania oraz sprawozdawczości.
- Wymiar organizacyjny. Jak już wcześniej wspomniano, obie spółki miały tę samą strukturę właścicielską oraz posiadały tę samą lokalizację. Połączenie obu podmiotów pozwoliło na bardziej efektywne zarządzanie spójną organizacją.
- Wymiar prawny. Kolejnym czynnikiem uzasadniającym połączenie była wyższość formy prawnej jako spółki akcyjnej nad spółką z ograniczoną odpowiedzialnością. Powszechnie uznaje się, iż większym zaufaniem klientów, partnerów handlowych oraz biznesowych i innych cieszą się przedsiębiorstwa prowadzone w formie spółki akcyjnej.

W wyniku połączenia obu spółek powstał silny podmiot prowadzony pod firmą NTT System S.A., którego marka zapewnia znaczącą pozycję na rynku teleinformatycznym w Polsce.

Kalendarium wydarzeń dla spółki przejętej w 2006 r.:

1989 – Rejestracja NTT System Sp. z o.o. w Polsce z siedzibą w Warszawie przy ul. Hetmańskiej,
1992 – Zmiana siedziby firmy w Warszawie – przeniesienie na ul. Osowską,
1994 – Rozpoczęcie współpracy z firmą INTEL,
1996 – Zakup działki w miejscowości Zakręt; Otwarcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Bydgoszczy,
1997 – Wdrożenie systemu zarządzania jakością spełniającego wymagania normy PN-EN ISO 9001:1996, potwierdzone uzyskaniem certyfikatu PCBC nr 112/1/97; Otwarcie firmowych Punktów Sprzedaży w Białymstoku, w Rudzie Śląskiej i we Wrocławiu,
1998 – Utworzenie NTT System Transport Sp. z o.o.; Otwarcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Lesznie,
2000 – Uruchomienie zakładu produkcji w miejscowości Zakręt,
2001 – Nawiązanie współpracy z firmą AMD; Oddanie do użytku pierwszej hali magazynowej w Zakręcie – część I,
2002 – Oddanie do użytku pierwszego zaplecza magazynowego w Zakręcie – część I; Rozpoczęcie współpracy z firmą Gigabyte,
2003 – Dostosowanie systemu zarządzania jakością do wymagań normy PN EN 9001:2001, potwierdzone uzyskaniem certyfikatu PCBC,
2004 – Utworzenie spółki UAB NTT System w Wilnie – NTT System Sp. z o.o. posiadała 25% akcji; Otwarcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Nowym Sączu,
2004 – Wdrożenie zintegrowanego systemu zarządzania jakością spełniającego wymagania norm PN-EN ISO 9001:2001 i PN-EN ISO 14001:1998, potwierdzone uzyskaniem certyfikatu PCBC,
2004 – Powołanie spółki NTT Nowy System S.A. i rejestracja w KRS,
2005 – Utworzenie NTT System Montaż Sp. z o.o.; Uruchomienie sprzedaży on-line i sprzedaży komputerów do UE; Zamknięcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Nowym Sączu; Oddanie do użytku dobudowanego budynku w miejscowości Zakręt, przeznaczonego dla działu księgowości, archiwum i pomieszczeń socjalnych,
2006 – Nabycie udziałów w firmie WEBTRADECENTER – przez NTT System Sp. z o.o.; Nabycie udziałów w IT Commerce Sp. z o.o. przez NTT System S.A.,
2006 – Połączenie NTT Nowy System S.A. z NTT System Sp. z o.o. z jednoczesną zmianą nazwy na NTT System S.A.

2. Informacja o powiązaniach kapitałowych Emitenta z innymi podmiotami, określenie głównych krajowych i zagranicznych inwestycji kapitałowych w ramach Grupy Kapitałowej NTT System oraz metody ich finansowania

Według stanu na koniec okresu sprawozdawczego NTT System S.A. jest podmiotem dominującym w stosunku do następujących podmiotów zależnych:

- NTT Technology Sp. z o.o. z siedzibą w Zakręcie, ul. Trakt Brzeski 89. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

NTT System S.A. posiada następujące udziały w innych przedsiębiorstwach, stanowiące inwestycje długoterminowe:

Udziały Emitenta w innych podmiotach – wg stanu na 30 czerwca 2026 r.

Nazwa spółki	Adres	Ilość posiadanych udziałów/ akcji	Wartość nominalna udziałów/ (akcji)	Łączna wartość nominalna udziałów/ akcji	Kapitał zakładowy	Udział % w kapitale zakładowym
NTT Technology Sp. z o.o.	05-077 Warszawa-Wesoła, Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89	10 000	50 PLN	500 000 PLN	500 000 PLN	100%

NTT Technology Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Zakręcie, ul. Trakt Brzeski 89, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy KRS, pod numerem 0000237030. Kapitał zakładowy spółki wynosi 500 tys. PLN. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki i 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

Przedmiotem działalności spółki jest:

- Sprzedaż hurtowa komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania (46.51.Z),
- Sprzedaż hurtowa sprzętu elektronicznego i telekomunikacyjnego oraz części do niego (46.52.Z),
- Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń biurowych (46.66.Z),
- Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń (46.69.Z),
- Sprzedaż hurtowa elektrycznych artykułów użytku domowego (46.43.Z),
- Naprawa i konserwacja urządzeń elektronicznych i optycznych (33.13.Z),
- Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia (33.20.Z),
- Działalność agentów zajmujących się sprzedażą towarów różnego rodzaju (46.19.Z),
- Działalność związana z doradztwem w zakresie informatyki (62.02.Z),
- Pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych (62.09.Z).

3. Wskazanie skutków zmian w strukturze Grupy Kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy Kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W okresie sprawozdawczym nie było zmian w strukturze Grupy Kapitałowej NTT System.

4. Opis znaczących transakcji z podmiotami powiązanymi w ramach Grupy Kapitałowej

W okresie sprawozdawczym NTT System S.A. oraz jednostki od niej zależne nie zawierały istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe. Zawierane transakcje są transakcjami typowymi i rutynowymi, których charakter oraz warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez Jednostkę Dominującą lub jednostki od niej zależne.

5. Opis przyjętych zasad rachunkowości Grupy Kapitałowej

W skonsolidowanym i jednostkowym sprawozdaniu finansowym przestrzegano zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów, a także metod obliczeniowych, które są stosowane do sporządzania jednostkowych sprawozdań finansowych NTT System S.A. i skonsolidowanych sprawozdań Grupy Kapitałowej NTT System. Sprawozdania te sporządzane są w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej.

Informacje zawarte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzone zostały z zachowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto, określonych na dzień bilansowy, zgodnie z MSR/MSSF z zachowaniem zasady istotności.

Porównywalne dane finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2025 r. oraz 31 grudnia 2025 r. zaprezentowano zgodnie z MSR/MSSF z zachowaniem zasady istotności. W okresie sprawozdawczym nie dokonano korekt z tytułu błędów podstawowych oraz przyjętych wartości szacunkowych, które miałyby istotny wpływ na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

Rok obrotowy w Grupie Kapitałowej pokrywa się z rokiem kalendarzowym i kończy się z dniem 31 grudnia.

Sprawozdanie finansowe NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej NTT System (odpowiednio jednostkowe i skonsolidowane) sporządzone zostały zgodnie z MSR/MSSF.

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSR/MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Większość szacunków oparta jest na analizach i jak najlepszej wiedzy Zarządu. Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szczegóły wybrane polityki rachunkowości stosowanej przez Emitenta i Grupę Kapitałową:

5.1 Rzeczowe aktywa trwałe, wartości niematerialne

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które Grupa zamierza wykorzystywać w swojej działalności oraz na potrzeby administracyjne w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych. Nakłady na środki trwałe obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe obejmują istotne specjalistyczne części zamienne które funkcjonują jako element środka trwałego.

Rzeczowe aktywa trwałe ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Nakłady na środki trwałe w budowie oraz środki trwałe, z wyłączeniem gruntów, prezentowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ujęte odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt wytworzenia dla środków trwałych w budowie obejmuje opłaty oraz, dla odpowiednich aktywów, koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania, zgodnie z zasadami dotyczącymi pozostałych aktywów trwałych.

Amortyzacja środków trwałych, w tym komponentów, odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania rewidowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej.

Składniki majątku trwałego o okresie użytkowania dłuższym niż 1 rok, ale o wartości jednostkowej nie przekraczającej 3,5 tys. PLN, podlegają jednorazowemu umorzeniu w pełnej wartości w okresie przyjęcia do użytkowania.

Grunty własne nie podlegają amortyzacji. Grunty wyceniane są w wartości godziwej na podstawie wyceny niezależnego rzeczoznawcy majątkowego.

Budynki i budowle użytkowane w procesie produkcji i dostarczania towarów i usług, jak również dla celów administracyjnych wykazywane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych w kolejnych okresach o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Amortyzację budynków i budowli ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla środków trwałych w budowie w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości środków trwałych oraz środków trwałych w budowie odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane liniowo przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania bazowego składnika aktywów, chyba, że Grupa posiada wystarczającą pewność, że uzyska tytuł własności przed upływem okresu leasingu – wówczas prawo do użytkowania amortyzuje się od dnia rozpoczęcia leasingu do końca okresu użytkowania składnika aktywów.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresie.

Na dzień bilansowy środki trwałe inne niż grunty, budynki, budowle i środki trwałe w budowie wyceniane są według kosztu pomniejszonego o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartości niematerialne obejmują aktywa Grupy, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych.

Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej.

Wartości niematerialne poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla wartości niematerialnych w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości niematerialnych jak również ich amortyzacji odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresu.

Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu po pomniejszeniu o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Spółka stosuje następujące roczne stawki amortyzacyjne dla podstawowych grup środków trwałych:

- | | |
|---|---------------------------|
| ▪ grunty, prawo użytkowania wieczystego gruntu | nie podlegają amortyzacji |
| ▪ budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej | od 2,5% do 10% |
| ▪ urządzenia techniczne i maszyny | od 7% do 30% |
| ▪ środki transportu | od 14% do 20% |
| ▪ pozostałe środki trwałe | od 10% do 40% |

Roczne stawki amortyzacyjne dla wartości niematerialnych są następujące:

- | | |
|-----------------------------|---------------|
| ▪ licencje i oprogramowanie | od 20% do 50% |
|-----------------------------|---------------|

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależne od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów wykazywany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie przekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów / jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w wyniku finansowym okresu, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie straty z tytułu utraty wartości traktuje się jak zwiększenie z aktualizacji wyceny.

5.2 Inwestycje w jednostki zależne

Przez jednostki zależne rozumie się jednostki kontrolowane przez jednostkę dominującą (co obejmuje także jednostki specjalnego przeznaczenia). Uznaje się, że kontrola występuje wówczas, gdy jednostka dominująca ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Wyniki finansowe jednostek zależnych nabytych lub sprzedanych w ciągu roku ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym od/do momentu ich efektywnego nabycia lub zbycia.

W stosownych przypadkach w sprawozdaniach finansowych jednostek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednolicenie zasad rachunkowości stosowanych przez daną jednostkę z zasadami stosowanymi przez pozostałe jednostki Grupy.

Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty zachodzące między podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją podlegają pełnej eliminacji konsolidacyjnej.

Udziały niekontrolujące prezentowane są odrębnie od kapitału własnego Grupy. Udziały niekontrolujące mogą być początkowo wyceniane albo w wartości godziwej albo w proporcji do udziału w wartości godziwej nabywanych aktywów netto. Wybór jednej z w/w metod jest dostępny dla każdego połączenia jednostek gospodarczych. W okresach kolejnych wartość udziałów niekontrolujących obejmuje wartość rozpoznaną początkowo skorygowaną o zmiany wartości kapitału jednostki w proporcji do posiadanych udziałów. Całkowity dochód jest alokowany do udziałów niekontrolujących nawet wtedy, gdy powoduje powstanie ujemnej wartości tych udziałów.

Zmiany w udziale w jednostce zależnej nie powodujące utraty kontroli ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości księgowe udziału Grupy jak i udziałów niekontrolujących są odpowiednio modyfikowane w celu odzwierciedlenia zmian w strukturze udziału. Różnica pomiędzy wartością o jaką modyfikowane jest wartość udziałów mniejszości oraz wartością godziwą płatności otrzymanej lub przekazanej ujmowana jest bezpośrednio w kapitale własnym Grupy.

W sytuacji utraty kontroli nad jednostką zależną, zysk lub strata na zbyciu jest ustalana jako różnica pomiędzy: (i) łączną wartością godziwą otrzymanej zapłaty i wartości godziwej udziałów jednostki pozostających w Grupie oraz (ii) wartością księgową aktywów (łącznie z wartością firmy), zobowiązań i udziałów niesprawujących kontroli. Kwoty ujęte w stosunku do zbywanej jednostki, w innych składnikach całkowitego dochodu podlegają reklasyfikacji do wyniku finansowego okresu. Wartość godziwa udziałów w jednostce pozostających w Grupie po zbyciu, uznawana jest za początkową wartość godziwą dla celów późniejszego ich ujmowania zgodnie z MSR 39, lub początkowy koszt udziałów w jednostkach stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięciach.

5.3 Inwestycje w jednostki stowarzyszone

Jednostką stowarzyszoną jest jednostką, na którą spółka dominująca wywiera znaczący wpływ, nie będąca jednostką zależną ani udziałem we wspólnym przedsięwzięciu spółki dominującej. Znaczący wpływ jest to władza pozwalająca na uczestniczenie w podejmowaniu decyzji na temat polityki finansowej i operacyjnej jednostki, w której dokonano inwestycji, niepolegająca jednak na sprawowaniu kontroli lub współkontroli nad polityką tej jednostki.

Wyniki finansowe i inne zmiany aktywów netto jednostek stowarzyszonych ujmuje się w sprawozdaniu finansowym metodą praw własności, za wyjątkiem sytuacji kiedy inwestycja zakwalifikowana jest jako przeznaczona do sprzedaży, kiedy to ujmowana jest zgodnie z MSSF5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana”. Zgodnie z metodą praw własności inwestycje w jednostkę stowarzyszoną wykazuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie historycznym, ze stosowną korektą o zaistniałe po dacie nabycia zmiany udziału Grupy w aktywach netto jednostki stowarzyszonej minus wszelkie utraty wartości poszczególnych inwestycji. Straty jednostek stowarzyszonych przekraczające wartość udziału Grupy w tych jednostkach (w tym wszelkie udziały długoterminowe, które w zasadzie stanowią część inwestycji netto Grupy w jednostkę stowarzyszoną) ujmuje się wyłącznie jeśli Grupa zaciągnęła wiążące zobowiązania prawne lub zwyczajowe lub dokonała płatności w imieniu jednostki stowarzyszonej.

Nadwyżkę ceny nabycia nad wartością godziwą dających się zidentyfikować aktywów netto jednostki stowarzyszonej na dzień nabycia ujmuje się jako wartość firmy. Wartość firmy włączona jest do wartości bilansowej inwestycji, a utratę jej wartości wycenia się w ramach całej wartości inwestycji. Jakąkolwiek nadwyżkę udziału Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych nad kosztem przejęcia po dokonaniu przeszacowania ujmuje się niezwłocznie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

5.4 Udziały we wspólnych ustaleniach umownych

Wspólne ustalenia umowne jest to relacja umowna, na mocy której Grupa i inne strony podejmują działalność gospodarczą podlegającą wspólnej kontroli, a więc taką, w toku której strategiczne decyzje finansowe, operacyjne i polityczne wymagają jednogłośniego poparcia wszystkich stron sprawujących wspólnie kontrolę.

Kiedy podmiot należący do Grupy podejmuje bezpośrednio działalność w ramach wspólnych ustaleń umownych o charakterze wspólnego działania, udział Grupy we wspólnie kontrolowanych aktywach i zobowiązaniach ponoszonych wspólnie z pozostałymi współnikami przedsięwzięcia ujmowany jest w sprawozdaniu finansowym odpowiedniego podmiotu i klasyfikowany zgodnie ze swoim charakterem. Zobowiązania i koszty ponoszone bezpośrednio wskutek udziału we wspólnie kontrolowanych aktywach rozliczane są metodą memoriałową. Dochód ze sprzedaży lub wykorzystania udziału Grupy w produktach wytworzonych przez wspólnie kontrolowane aktywa oraz udział w kosztach wspólnego działania ujmuje się w chwili wystąpienia prawdopodobieństwa uzyskania/przekazania przez Grupę korzyści ekonomicznych związanych z odpowiednimi transakcjami, o ile da się je wiarygodnie wycenić. Udziały Grupy w aktywach, zobowiązaniach, przychodach i kosztach jednostek podlegających wspólnej kontroli łączy się z analogicznymi pozycjami skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Wartość firmy wynikającą z przejęcia udziałów Grupy w jednostce podlegającej wspólnej kontroli rozlicza się zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w Grupie w odniesieniu do wartości firmy przedstawionej poniżej.

Kiedy Grupa prowadzi transakcje z jednostkami podlegającymi wspólnej kontroli, niezrealizowane zyski i straty wykazuje się proporcjonalnie do udziałów Grupy we wspólnym działaniu.

Wspólne ustalenia umowne związane z utworzeniem oddzielnego podmiotu, w którym udziały mają wszyscy współnicy, określa się mianem jednostek wspólnego przedsięwzięcia. Grupa wykazuje udziały w takich jednostkach jako udziały wyceniane metodą praw własności z wyjątkiem sytuacji, kiedy inwestycja została sklasyfikowana jako przeznaczona do zbycia; w takim przypadku rozlicza się ją zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana”.

5.5 Wartość firmy

Wartość firmy powstająca przy przejęciu wynika z wystąpienia na dzień przejęcia nadwyżki sumy przekazanej płatności, wartości udziałów niesprawujących kontroli i wartości godziwej uprzednio posiadanych udziałów w jednostce nabywanej nad udziałem Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki ujmowanych na dzień przejęcia.

W przypadku wystąpienia wartości ujemnej, Grupa dokonuje ponownego przeglądu ustalenia wartości godziwych poszczególnych składników nabywanych aktywów netto. Jeżeli w wyniku przeglądu nadal wartość jest ujemna ujmuje się ją niezwłocznie w wyniku finansowym.

Wartość firmy ujmuje się początkowo jako składnik aktywów po koszcie, a następnie wycenia według kosztu pomniejszonego o skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości.

Dla celów testowania utraty wartości wartość firmy alokuje się na poszczególne ośrodki Grupy generujące przepływy pieniężne, które powinny odnieść korzyści z synergii będących efektem połączenia. Jednostki generujące przepływy pieniężne, do których alokuje się wartość firmy, testuje się pod względem utraty wartości raz w roku lub częściej, jeśli można wiarygodnie przypuszczać, że utrata wartości wystąpiła. Jeśli wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest mniejsza od jej wartości bilansowej, stratę z tytułu utraty wartości alokuje się najpierw w celu redukcji kwoty bilansowej wartości firmy alokowanej do tego ośrodka, a następnie do pozostałych aktywów tego ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej poszczególnych składników aktywów tej jednostki. Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla wartości firmy nie podlega odwróceniu w następnym okresie.

W chwili zbycia jednostki zależnej lub podlegającej wspólnej kontroli przypadającą na nią część wartości firmy uwzględnia się przy obliczaniu zysku/straty z tytułu zbycia.

5.6 Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które Grupa jako właściciel lub leasingobiorca posiada w celu posiadania przychodów z czynszu lub są utrzymywane ze względu na spodziewany przyrost ich wartości.

Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Przy początkowej wycenie uwzględnia się koszty przeprowadzenia transakcji. Po ujęciu początkowym

nieruchomości te wycenia się zgodnie z modelem wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w wyniku finansowym okresu, w którym nastąpiła zmiana.

Zyski lub straty ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania nieruchomości określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w wyniku finansowym okresu.

5.7 Aktywa trwale przeznaczone do zbycia

Aktywa trwale do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwale (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

W skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa przeznaczone do zbycia prezentowane są w osobnej pozycji aktywów obrotowych. Jeżeli z aktywami do zbycia związane są zobowiązania jakie będą przekazane w transakcji sprzedaży łącznie z aktywami do zbycia, zobowiązania te prezentowane są jako osobna pozycja zobowiązań krótkoterminowych.

5.8 Rezerwy

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na jednostkach Grupy ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania, przy czym kwoty tego zobowiązania lub termin jego wymagalności nie są pewne.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

5.8.1 Umowy rodzące zobowiązania

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmuje się jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez jednostkę Grupy, wymuszającą w przyszłości nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

5.9 Aktywa finansowe

Inwestycje ujmuje się w dniu zakupu i usuwa ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego w dniu sprzedaży, jeśli umowa wymaga dostarczania ich w terminie wyznaczonym przez odpowiedni rynek, a ich wartość początkową wycenia się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji, z wyjątkiem tych aktywów, które klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane początkowo w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe klasyfikuje się jako: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie oraz aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody obejmujące: dłużne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody oraz- inwestycje w instrumenty kapitałowe przez inne całkowite dochody. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych, a określa się ją w momencie początkowego ujęcia.

5.9.1 Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa finansowe, które nie spełniają warunków wyceny według zamortyzowanego kosztu lub wartości godziwej przez inne całkowite dochody wyceniane są w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Do tej grupy zalicza się aktywa finansowe przeznaczone do obrotu lub inne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a zyski lub straty ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako element wyniku finansowego. Zysk lub strata netto ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów uwzględniają dywidendy lub odsetki wygenerowane przez dany składnik aktywów finansowych.

5.9.2 Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

Instrumenty dłużne utrzymywane zgodnie z modelem biznesowym dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy wycenia się w zamortyzowanym koszcie. Wyceny dokonuje się przez zastosowanie metody efektywnej stopy procentowej do wartości bilansowej brutto składnika aktywów finansowych, z wyjątkiem aktywów finansowych dotkniętych utratą wartości ze względu na ryzyko kredytowe. Dochód z instrumentów dłużnych, innych niż aktywa finansowe sklasyfikowane jako wyceniane w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, ujmuje się uwzględniając efektywną stopę oprocentowania. Do tej kategorii zaliczane są w szczególności m. in. należności handlowe, pożyczki udzielone, środki pieniężne na rachunku bankowym, depozyty i lokaty bankowe, nabyte obligacje.

5.9.3 Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Do tej grupy zalicza się aktywa finansowe, z których przepływy stanowią wyłącznie płatność kapitału i odsetek oraz które zgodnie z modelem biznesowym utrzymywane są zarówno w celu otrzymania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i zbycia składników aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych klasyfikuje się jako przeznaczony do zbycia, jeżeli:

- został zakupiony przede wszystkim w celu odsprzedaży w niedalekiej przyszłości lub
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie, zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków lub
- jest instrumentem pochodnym niewyznaczonym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Składnik aktywów finansowych inny niż przeznaczony do zbycia może zostać sklasyfikowany jako wyceniany w wartości godziwej poprzez pozostałe całkowite dochody, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia występującą w innych okolicznościach; lub
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

5.9.4 Pożyczki i należności

Należności z tytułu dostaw i usług, pożyczki i pozostałe należności niebędące przedmiotem obrotu na aktywnym rynku klasyfikuje się jako pożyczki i należności. Wycenia się je po koszcie zamortyzowanym, metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Dochód odsetkowy ujmuje się przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej z wyjątkiem należności krótkoterminowych, gdzie ujęcie odsetek byłoby nieistotne.

5.9.5 Utrata wartości aktywów finansowych

Aktywa finansowe, oprócz tych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, ocenia się pod względem utraty wartości na każdy dzień bilansowy. Aktywa finansowe tracą wartość, gdy istnieją obiektywne przesłanki, że zdarzenia, które wystąpiły po początkowym ujęciu danego składnika aktywów wpłynęły niekorzystnie na związane z nim szacunkowe przyszłe przepływy pieniężne.

W przypadku akcji nienotowanych na giełdzie, sklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży, znaczny lub długotrwały spadek wartości godziwej papierów wartościowych poniżej ich kosztu uznaje się za obiektywny dowód utraty wartości.

W przypadku niektórych kategorii aktywów finansowych, np. należności z tytułu dostaw i usług, poszczególne aktywa ocenione jako te, które nie utraciły ważności, bada się pod kątem utraty wartości łącznie. Obiektywne dowody utraty wartości dla portfela należności obejmują doświadczenie jednostek Grupy w procesie windykacji należności; wzrost liczby nieterminowych płatności przekraczających średnio 360 dni, a także obserwowalne zmiany w warunkach gospodarki krajowej czy lokalnej, które mają związek z przypadkami nieterminowych spłat należności.

W przypadku aktywów finansowych wykazywanych po amortyzowanym koszcie, kwota odpisu z tytułu utraty wartości stanowi różnicę pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów a bieżącą wartością przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych w oparciu o pierwotną efektywną stopę procentową składnika aktywów finansowych.

Wartość bilansową składnika aktywów finansowych pomniejsza się o odpis z tytułu utraty wartości bezpośrednio dla wszystkich aktywów tego typu, z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, których wartość bilansową pomniejsza się stosując konto korygujące ich pierwotną wartość. W przypadku stwierdzenia nieściągalności danej należności z tytułu dostaw i usług, odpisuje się ją właśnie w ciężar konta odpisu aktualizującego. Natomiast jeśli uprzednio odpisane kwoty zostaną później odzyskane, dokonuje się odpowiedniego uznania konta odpisu aktualizującego. Zmiany wartości bilansowej konta odpisu aktualizującego ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych.

Z wyjątkiem instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży, jeśli w kolejnym okresie obrachunkowym kwota odpisu z tytułu utraty wartości ulegnie zmniejszeniu, a zmniejszenie to można racjonalnie odnieść do zdarzenia mającego miejsce po ujęciu utraty wartości, uprzednio ujęty odpis z tytułu utraty wartości odwraca się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, jeżeli wartość bilansowa inwestycji w dniu odwrócenia utraty wartości nie przekracza kwoty zamortyzowanego kosztu, powstającego gdyby utrata wartości nie została ujęta.

Odpisy z tytułu utraty wartości kapitałowych papierów wartościowych przeznaczonych do sprzedaży ujęte uprzednio przez wynik finansowy nie podlegają odwróceniu poprzez ten rachunek. Wszelkie zwiększenia wartości godziwej następujące po wystąpieniu utraty wartości ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym.

5.10 Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe wyemitowane przez jednostki Grupy

Instrumenty dłużne i kapitałowe klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub jako kapitał własny, w zależności od treści ustaleń umownych.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują:

- zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- zobowiązania finansowe desygnowane (wyznaczone) do wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Pozostałe zobowiązania finansowe obejmują zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, które zawierają m. in. kredyty bankowe, pożyczki zaciągnięte, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania z tytułu dostaw i usług, wyemitowane obligacje.

5.10.1 Instrumenty kapitałowe

Instrumentem kapitałowym jest każdy kontrakt, który poświadcza udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich jego zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez jednostki Grupy ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

5.10.2 Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy albo jako pozostałe zobowiązania finansowe.

5.10.3 Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Do tej kategorii zalicza się zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu lub zdefiniowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w wyniku finansowym okresu z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

5.10.4 Pozostałe zobowiązania finansowe

Pozostałe zobowiązania finansowe wycenia się początkowo w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji.

Następnie wycenia się je po zamortyzowanym koszcie historycznym metodą efektywnej stopy procentowej, a koszty odsetkowe ujmuje się metodą efektywnego dochodu.

Metoda efektywnej stopy procentowej służy do obliczania zamortyzowanego kosztu zobowiązania i do alokowania kosztów odsetkowych w odpowiednim okresie. Efektywna stopa procentowa to stopa faktycznie dyskontująca przyszłe płatności pieniężne w przewidywanym okresie użytkowania danego zobowiązania lub w okresie krótszym. Pozostałe zobowiązania finansowe obejmują przede wszystkim kredyty i pożyczki zaciągnięte oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług.

Ze względu na krótki okres trwania, za wartość godziwą zobowiązań z tytułu dostaw i usług w momencie ich powstania uznaje się zazwyczaj ich wartość nominalną, która jest również ich zamortyzowanym kosztem na dzień bilansowy.

5.11 Zapasy

Zapasy są aktywami, przeznaczonymi do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będącymi w trakcie produkcji przeznaczonej na sprzedaż oraz mającymi postać materiałów lub surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Zapasy obejmują materiały, towary, produkty gotowe oraz produkcję w toku.

Materiały i towary wycenia się pierwotnie w cenach nabycia. Na dzień bilansowy wycena materiałów i towarów odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny, tzn. kategorie te wyceniane są według ceny nabycia lub ceny sprzedaży możliwej do uzyskania w zależności od tego która z nich jest niższa.

Produkty gotowe oraz produkty w toku wycenia się pierwotnie na poziomie rzeczywistego kosztu wytworzenia. Na dzień bilansowy wycena produktów gotowych i produkcji w toku odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny.

Zapasy towarów, materiałów i produktów gotowych obejmowane są odpisem aktualizującym według następujących zasad:

- produkty i towary zalegające ponad 1 rok – co do zasady w wysokości 30% wartości bilansowej,
- produkty i towary wolno-rotujące – według indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Rozchód zapasów odbywa się według zasad identyfikacji określonych zakupionych partii przy uwzględnieniu metody FIFO i odnoszony jest w koszt własny sprzedaży. Odpisy aktualizujące dotyczące zapasów, wynikające z ostrożnej wyceny oraz odpisy aktualizujące dla pozycji zalegających, jak i ich odwrócenia, odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

5.12 Podatek dochodowy odroczony

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową, jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i zobowiązań, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe bądź ulgi podatkowe jakie jednostki Grupy mogą wykorzystać.

Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które mają obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne.

5.13 Opis istotnych pozycji pozabilansowych Grupy Kapitałowej NTT System

AKTYWA

Na dzień 30.06.2026 r. Grupa Kapitałowa NTT System nie posiadała aktywów warunkowych.

ZOBOWIĄZANIA

Na dzień 30.06.2026 r. Jednostka Dominująca Grupy Kapitałowej NTT System posiadała zobowiązania warunkowe w łącznej wysokości 248 280,6 tys. PLN, w tym:

- Gwarancje usunięcia wad i usterek, zwrotu zaliczki oraz należytego wykonania umowy w ramach zawartych umów handlowych w wysokości 310,6 tys. PLN, udzielone przez towarzystwa ubezpieczeniowe spółce zależnej (zabezpieczone weksłami poręczonymi przez NTT System S.A.);
- Gwarancje wadium w wysokości 577,5 tys. PLN, udzielone przez towarzystwa ubezpieczeniowe spółce zależnej (zabezpieczone weksłami poręczonymi przez NTT System S.A.);
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu kredytów bankowych w wysokości 21 500 tys. PLN;
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów faktoringu należnościowego w wysokości 166 500 tys. PLN;
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów faktoringu odwrotnego w wysokości 55 000 tys. PLN;
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów leasingu w wysokości 121,7 tys. PLN;
- Weksle wraz z deklaracjami wekslowymi wystawione przez Emitenta na zabezpieczenie zobowiązań z tytułu umów o udzielenie gwarancji ubezpieczeniowych zapłaty długu celnego w wysokości 500 tys. PLN;
- Weksel wystawiony przez Emitenta na zabezpieczenie wierzytelności, odsetek i innych kosztów dochodzenia należności związanych z niewykonaniem lub nienależytym wykonaniem zobowiązań wynikających z umów z kontrahentami do kwoty 3 770,8 tys. PLN (1 000 tys. USD).

Na dzień 30.06.2026 r. Grupa Kapitałowa NTT System nie była stroną innych istotnych umów warunkowych, które w przyszłości mogłyby skutkować powstaniem należności bądź zobowiązań.

Zestawienie aktywów i zobowiązań warunkowych zamieszczone jest w notach do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej NTT System oraz skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego, sporządzonych na dzień 30 czerwca 2026 roku.

6. Zastosowane kursy walut

Wybrane dane finansowe prezentowane w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej NTT System oraz skróconym sprawozdaniu finansowym NTT System S.A. przeliczono na Euro w następujący sposób:

- pozycje dotyczące skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w okresie sprawozdawczym; kurs ten wyniósł za okres od 01.01.2026 do 30.06.2026 – 1 Euro = 4,2522 PLN, a za okres od 01.01.2025 do 30.06.2025 – 1 Euro = 4,2208 PLN;

- pozycje skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez NBP, obowiązującego na dzień bilansowy; kurs ten wyniósł na dzień 30 czerwca 2026 r. - 1 Euro = 4,2963 PLN; na dzień 31 grudnia 2025 r. - 1 Euro = 4,2267 PLN.

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wyżej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany.

7. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych ujawnionych w półrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej NTT System, ważniejszych zdarzeń mających wpływ na działalność i wyniki finansowe oraz perspektyw rozwoju działalności Grupy Kapitałowej Emitenta w nadchodzącym roku

Grupa Kapitałowa NTT System prowadzi działalność na rynku producentów i dystrybutorów sprzętu informatycznego, w szczególności komputerów, podzespołów i peryferii komputerowych. Produkowane przez NTT System S.A. komputery stacjonarne, komputery typu AIO, serwery, tablety, notebooki i netbooki mają szerokie spektrum konfiguracji i wykorzystują najnowocześniejsze technologie informatyczne. Emitent produkuje sprzęt zarówno pod własną marką, jak i pod markami zleconymi przez klientów. Oferta dystrybucyjna Grupy Kapitałowej uzupełnia ofertę handlową o komputery, notebooki i tablety innych producentów oraz podzespoły i peryferia komputerowe, a także rozszerza ofertę produktową o tzw. elektronikę użytkową, w szczególności o smartfony i akcesoria do nich.

	Okres od 01.01.2026 do 30.06.2026 tys. PLN	Okres od 01.01.2025 do 30.06.2025 tys. PLN
Działalność kontynuowana		
Przychody ze sprzedaży	637 625	516 353
Koszt własny sprzedaży	(578 830)	(473 177)
Zysk brutto ze sprzedaży	58 795	43 176
Koszty sprzedaży	(21 444)	(23 798)
Koszty zarządu	(5 095)	(4 496)
Pozostałe przychody operacyjne	2 916	1 554
Pozostałe koszty operacyjne	(2 706)	(5 005)
Zysk z działalności operacyjnej	32 466	11 431
Przychody finansowe	771	709
Koszty finansowe	(5 442)	(2 187)
Zysk przed opodatkowaniem	27 795	9 953
Podatek dochodowy	(6 740)	(2 169)
Zysk netto z działalności kontynuowanej	21 055	7 784
Zysk netto	21 055	7 784

W I półroczu 2026 r. Grupa Kapitałowa NTT System uzyskała przychody w wysokości 637,6 mln PLN, w porównaniu do 516,4 mln PLN osiągniętych w analogicznym okresie 2025 roku, co oznacza wzrost o ok. 23%. Ze względu na specyfikę działalności – ceny sprzedaży w istotnej części oparte o codziennie zmieniające się kursy walutowe, najbardziej reprezentatywnym poziomem analizy rentowności jest analiza na poziomie wyniku przed opodatkowaniem. Grupa wygenerowała zysk przed opodatkowaniem w wysokości 27,8 mln PLN w porównaniu do 10,0 mln PLN w analogicznym okresie roku ubiegłego. W tym samym okresie zysk netto Grupy wzrósł z 7,8 mln PLN do 21,1 mln PLN, tj. o ok. 170%. Wzrost zysku netto samej Jednostki Dominującej (jednostkowego) wynika z otrzymanej w 2026 r. dywidendy od jednostki zależnej w kwocie 12,0 mln PLN. Pozycja ta została objęta eliminacją w procesie konsolidacji.

Na wyniki Grupy Kapitałowej NTT System w I półroczu 2026 r. wpłynął przede wszystkim ok. 26% wzrost przychodów na rynku polskim (udział tego rynku w sprzedaży ogółem wyniósł ok. 96%; w I półroczu 2025 r.: 94%).

Pomimo silnej konkurencji rynkowej i zmiennych czynników otoczenia Grupa Kapitałowa NTT System stale rozszerza swoją ofertę handlową w zakresie asortymentu sprzedawanych produktów i towarów oraz świadczonych usług i to było kluczem do odnotowanego przez nas wzrostu sprzedaży.

Patrząc na strukturę sprzedaży po grupach produktowych każda z nich odnotowała wzrost. Bardzo cieszy nas ponad 100% wzrost sprzedaż produktów własnej produkcji i przetworzonych. Ten sukces zawdzięczamy stale rozszerzanej ofercie handlowej. Jako lokalny, polski producent posiadamy w naszej ofercie produkty z certyfikatami TCO i EPEAT, którymi do tej pory mogli pochwalić się najwięksi globalni producenci.

W segmencie sprzedaży elektroniki użytkowej i elektromobilności, dostrzegamy spowolnienie związane ze wzrostem cen towarów, wynikającym, że wzrostu cen komponentów do produkcji.



W Grupie Kapitałowej kładziemy nacisk na maksymalizację marż realizowanych na sprzedaży, czemu sprzyjały: stabilizacja kursu PLN, koncentracja na towarach o wyższej marży i produktach własnych, koncentracja na szybkiej rotacji towarów (co nie jest łatwe przy niestabilnym rynku). Duży nacisk położono na rygorystyczną kontrolę kosztów działalności.

Rozwijamy narzędzie w postaci konfiguratora komputerów NTT, działające bezpośrednio w punktach sprzedaży naszych kontrahentów, operujących w kanale sieci handlowych (retail). Dodatkowo w tym kanale wprowadziliśmy do sprzedaży notebooki pod marką własną NTT.

Grupa Kapitałowa pracuje nad rozwojem marek własnych, w tym marki HIRO, skupiającej produkty dla segmentu graczy - komputery, notebooki i akcesoria. Produkty marki HIRO są wizytówką dla produktów NTT, dlatego regularnie wprowadzamy do oferty najnowsze rozwiązania technologiczne świadczące o prestiżu tych produktów. Aktualnie pod marką HIRO sprzedawane są notebooki, komputery stacjonarne, myszki, klawiatury, podkładki pod myszki, torby do laptopów, mikrofony i słuchawki.

Po kilku latach przerwy Grupa Kapitałowa NTT System wróciła do produkcji i sprzedaży notebooków sygnowanych marką NTT Book. Jest to produkt przeznaczony do kanału detalicznego i biznesowego, dla tych odbiorców, którzy szukają niezawodnego i szybkiego urządzenia do pracy i rozrywki. Wiążemy z tym produktem bardzo duże nadzieje handlowe. Poza tym Spółka nieustająco pracuje nad rozwojem produktów uznanych za przyszłościowe, w tym np. oferty smart home oraz oferty świadczonych usług.

Jednostka Dominująca Grupy Kapitałowej, NTT System S.A. ma największy udział w wynikach Grupy. Poniżej przedstawiono najważniejsze informacje związane z jej działalnością i działalnością Grupy Kapitałowej.

Spółka NTT System S.A. produkuje komputery (serie Business, Home, Game, HIRO, Office, AIO, Nettop), serwery (serie Tytan, Atlas i Storage), terminale sieciowe (seria NTT LaNeo).

Emitent zamierza umocnić swoją pozycję na rynku rozrywki poprzez rozbudowę oferty skierowanej do użytkowników domowych i graczy komputerowych. W tym zakresie Spółka oferuje komputery w różnych konfiguracjach i przedziałach cenowych: od popularnych, niskobudżetowych konfiguracji serii Home, poprzez konfigurację dla bardziej wymagających użytkowników (Game), a kończąc na ofercie skierowanej dla profesjonalnych graczy komputerowych, wymagających sprzętu o najwyższych parametrach wydajnościowych (HIRO). Uzupełnieniem oferty komputerów jest oferta akcesoriów dla użytkowników pod marką HIRO: w tym m.in. klawiatury, myszki, podkładki, torby, słuchawki, głośniki, mikrofony, itd. Produkty NTT System dla graczy – komputery i akcesoria – cieszą się wysoką oceną użytkowników.

Poza grupą produktów przeznaczonych dla graczy Emitent wprowadził do sprzedaży nowe platformy mobilne NTTbook, wysoko rozwinięte technologicznie o bardzo dobrej jakości i wydajności. Po pierwszym kwartale sprzedaży można stwierdzić, że produkt odpowiada potrzebom rynkowym.

Spółka stawia na własne produkty i budowę marek własnych. Poszukuje produktów i towarów, na których będzie można realizować wyższe marże. NTT System S.A i jej produkty były wielokrotnie nagradzane i wyróżniane w minionych okresach.

Stale rozwijana jest także oferta dla sektora biznesowego i publicznego w zakresie komputerów i serwerów (własnej produkcji, jak i innych producentów). Serwery, komputery NTT Business i AIO swoimi parametrami dorównują produktom czołowych globalnych marek, a niektóre zastosowane w nich rozwiązania, stanowiące wartość dodaną produktów NTT System, są wręcz unikatowe na rynku, co znajduje potwierdzenie w uznaniu klientów. Świadczą o tym m.in. realizowane przez nas dostawy do Wojska Polskiego (Inspektorat Uzbrojenia), polskich sądów, Izby Administracji Skarbowej czy Komendy Głównej Policji. Komputery AIO oferują wszechstronność zastosowań i co istotne są energooszczędne oraz tanie w eksploatacji. Naszą propozycją jest bardzo szeroki wachlarz konfiguracji, nie spotykany do tej pory na rynku oraz krótki czas realizacji zamówień. Emitent dokłada starań aby dostarczać klientom zamówione przez nich konfiguracje komputerów najczęściej w ciągu 48 godzin od dnia złożenia zamówienia. Spółka wspomaga również swoją wiedzą zagranicznych producentów sprzętu IT, w dostosowaniu ich produktów do wymagań polskiego rynku.

Grupa Kapitałowa NTT System z powodzeniem prowadzi sprzedaż produktu Blue Bolt - innowacyjnego rozwiązania w obszarze Smart Home. Jest to system wraz z oprogramowaniem do kontroli dostępu, między innymi za pomocą smartfona. System ten jest nieustannie rozwijany i wzbogacany o nowe funkcjonalności, co przekłada się na rosnące uznanie wśród klientów i zwiększające się przychody ze sprzedaży. Wiele projektów realizowanych jest poza granicami Polski, co skłania do rozważenia otwarcia lokalnych biur. Dzięki temu Grupa Kapitałowa NTT System może jeszcze lepiej dostosować swoją ofertę do potrzeb międzynarodowych klientów.

Grupa Kapitałowa NTT System, równolegle do swoich innych działań, nawiązała współpracę z klientem z sektora obronnego. W wyniku tej współpracy opracowano i wdrożono do produkcji specjalistyczny komputer przeznaczony dla zastosowań obronnych i wojskowych.

W 2026 roku trwają intensywne prace projektowe nad kolejnymi innowacyjnymi rozwiązaniami w tej dziedzinie. Te zaawansowane technologicznie projekty stanowią ważny element strategii rozwoju Grupy Kapitałowej NTT System.

NTT System S.A. to nie tylko producent, ale również dostawca usług dla swoich klientów. Spółka nieustannie poszerza swoją ofertę, dodając do niej usługi produkcyjne, montażowe oraz serwisowe. Te usługi obejmują między

innymi montaż i serwis komputerów oraz urządzeń z obszaru elektro-mobilności.

Spółka świadczy również usługi wynajmu sprzętu komputerowego i innych towarów znajdujących się w naszej ofercie, głównie na cele turniejów e-sportowych.

W zakresie dystrybucji NTT System S.A. sprzedaje głównie produkty renomowanych międzynarodowych producentów takich jak Lenovo (komputery, notebooki, ultrabooki, tablety), Motorola (smartfony), MSI (notebooki, komputery stacjonarne, komponenty, serwery), Microsoft (oprogramowanie), Acer (notebooki i komputery stacjonarne, serwery, hulajnogi, monitory, rzutniki), Intel (procesory), dyski SSD, HP (notebooki, akcesoria), AMD (procesory). Hyper-X (produkty gamingowe, słuchawki), Gigabyte (monitory), Oppo (smartfony, słuchawki), Realme (smartfony, akcesoria), Vivo (smartfony, akcesoria), Infinix (smartfony, słuchawki, akcesoria), Huawei- Amazfit (smartwatche), Hikvision (dyski SSD), Tineco (nowoczesne urządzenia do utrzymania czystości).

W zakresie komponentów komputerowych i pozostałego sprzętu trzon oferty NTT System S.A. stanowią produkty Microsoft, Gigabyte, ASRock, Asus, TP-Link, Mercusys, Gembird, AlinOne, Orvaldi, MSI, Acer, Kiano, Motus, Tucano, Kingston, HP-HyperX, Samsung, Xiaomi, Peach (produkty biurowe), Canon, LG, Siemens, Linkword, Supermicro, Iiyama, Trust, ZTE. Emitent pracuje jednocześnie nad optymalizacją oferty dla klientów z segmentu reseller, e-tail i retail. Spółka chce aby była ona maksymalnie atrakcyjna zarówno dla dużych podmiotów, jak i tych mniejszych. To samo tyczy się klientów zagranicznych. Klient, który zwiąże się z nami na dłużej może liczyć na indywidualne podejście, asystę i wsparcie biznesowe.

Emitent pracuje nad wprowadzeniem do oferty nowych linii dystrybucyjnych. Tu wymienić należy rozpoczęcie współpracy z jednym z największych producentów smartfonów – firmą VIVO. Spółka nie wyklucza także rozszerzenia oferty dystrybucyjnej o zupełnie nowe obszary, w których dotychczas nie działała. Przykładem takich działań jest wprowadzenie do oferty produktów AGD marki Tineco. Jednocześnie NTT System S.A. istotnie rozszerzyła ofertę komputerów oraz smartfonów, a także urządzeń peryferyjnych specjalnego przeznaczenia. W tym ostatnim zakresie współpracuje z wiodącymi operatorami telekomunikacyjnymi w Polsce – Plus, Play, Orange i T-Mobile.

Należy nadmienić, że drastyczne podwyżki cen komponentów opartych na strukturach krzemowych, pamięci i dysków SSD, a także kart graficznych spowodowały znaczące podniesienie cen SRP (komputerów stacjonarnych, zarówno marki własnej, jak i marek obcych, notebooków, tabletów, smartfonów) zarówno dla użytkowników końcowych, jak i dla biznesu, co znacząco schłodziło popyt w I półroczu 2026. Podwyżki cen u producentów półprzewodników nie przenoszą się w czasie rzeczywistym na ceny wyrobów gotowych, ale obserwujemy proces wzrostu cen SRP. Obecnie na rynku ścierają się oferty towarów, wyprodukowanych przy wyższych kosztach, z tymi, które były wyprodukowane wcześniej z tańszych podzespołów.

Wyniki za I półrocze 2026 r. napawają nadzieją i optymizmem w zakresie tego, co powinno wydarzyć się w kolejnych okresach, tak aby zakończyć rok obrotowy zgodnie z założeniami, a nawet wygenerować nadwyżkę nad plan. Grupa Kapitałowa jest przekonana, że realizuje przyjęte założenia dotyczące roku 2026. Brane są pod uwagę zachowania rynku związane z niestabilną sytuacją popytu będącą następstwem sytuacji geopolitycznej na świecie, a w szczególności w Europie oraz wzrostem cen podzespołów związanym ze zmianami technologicznymi.

Nadzieją na umocnienie tendencji wzrostowej może być także dalsze wykorzystanie środków z Krajowego Planu Odbudowy (KPO).

Zarząd Jednostki Dominującej Grupy Kapitałowej dostrzega jednak również ryzyka rynkowe, opisane m.in. w pkt 21 poniżej „Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy Kapitałowej oraz polityki w zakresie kierunków tego rozwoju”, które mogą zarówno pozytywnie, jak i negatywnie wpływać na rentowność Spółki i jej Grupy Kapitałowej.

Aktywność Spółki w obszarze odpowiedzialności społecznej

Odpowiedzialność społeczna to strategia zarządzania zgodnie, z którą firmy w swoich procesach biznesowych uwzględniają interesy społeczne, aspekty środowiskowe oraz relacje z szeroko pojętym spektrum interesariuszy.

Aktywność Grupy NTT System w obszarze odpowiedzialności społecznej odzwierciedla zaangażowanie kierownictwa i zatrudnionego personelu w działania na rzecz społeczeństwa, środowiska oraz zrównoważonego rozwoju. Emitent nie tylko spełnia obowiązujące w tym zakresie wymogi, ale podejmuje również dodatkowe inicjatywy wspierające rozwój gospodarczy i społeczny oraz ochronę środowiska, z uwzględnieniem potrzeb społeczeństwa i przyszłych pokoleń. Spółka w swojej codziennej działalności przekazuje pracownikom wiedzę na temat odpowiedzialnych postaw oraz dąży do wywierania pozytywnego wpływu na postawę partnerów biznesowych zarówno polskich jak i zagranicznych.



Pracownicy Emitenta oraz jego partnerzy biznesowi zobowiązani są do przestrzegania wdrożonych regulacji takich jak: Polityka odpowiedzialności społecznej SA 8000, Polityka zintegrowanego systemu zarządzania, Polityka antykorupcyjna, Kodeks postępowania biznesowego oraz Kodeks postępowania Dostawców.

W NTT System S.A. odpowiedzialność społeczna uznawana jest za jedną z podstawowych wartości kultury organizacyjnej. Działania Spółki są przejrzyste i prowadzone zgodnie z zasadami ładu korporacyjnego, poszanowaniem praw człowieka i prawa pracy, regulacjami środowiskowymi, przepisami antykorupcyjnymi, zasadami uczciwych praktyk operacyjnych, a także z uwzględnieniem zagadnień konsumenckich oraz zaangażowania społecznego. Właściwy dobór zasad i procedur zapewnia stabilne i efektywne funkcjonowanie na coraz bardziej wymagającym rynku. Najważniejszym celem i zobowiązaniem Spółki jest budowanie zadowolenia i zaufania wszystkich interesariuszy w szczególności: Klientów, Dostawców, Akcjonariuszy, Pracowników i Społeczeństwa.

Uznając odpowiedzialność społeczną za jeden z kluczowych filarów prowadzenia działalności, NTT System S.A. jako jedna z nielicznych firm na polskim rynku wdrożyła system zarządzania odpowiedzialnością społeczną SA 8000:2014 oraz uzyskała certyfikat potwierdzający zgodność z wymaganiami tego standardu. Certyfikat ten stanowi potwierdzenie, że działania Spółki wykraczają poza zakres podstawowych wymogów prawnych, i są ukierunkowane na osiąganie jak najlepszych efektów inicjatyw społecznych, środowiskowych oraz poprawy bezpieczeństwa pracy.

Norma SA 8000 opiera się na wytycznych międzynarodowych organizacji zajmujących się ochroną praw człowieka takich jak: Powszechna Deklaracja Praw Człowieka ONZ, Konwencja Narodów Zjednoczonych, Konwencja Praw Dziecka i Konwencja Międzynarodowej Organizacji Pracy, nawiązuje również do standardów z zakresu jakości, środowiska i BHP. Emitent prowadzi swoją działalność z poszanowaniem godności i praw człowieka. Spółka nie akceptuje, także u partnerów biznesowych, pracy dzieci i pracy przymusowej oraz nie toleruje dyskryminacji ze względu na płeć, rasę, pochodzenie etniczne, narodowość, poglądy religijne i polityczne, niepełnosprawność, wiek oraz orientację seksualną. Pracownicy Emitenta traktowani są z szacunkiem i godnością. Obowiązuje zasada równości wobec prawa i wszyscy są zobowiązani do przestrzegania tych samych zasad niezależnie od zajmowanego stanowiska w Spółce.

W związku z certyfikacją systemu odpowiedzialności społecznej SA 8000:2014 Emitent dwa razy w roku poddawany jest niezależnym audytom zewnętrznym. Działania Spółki uzyskują pozytywną ocenę, co potwierdza skuteczność realizacji założonych celów oraz prawidłowe funkcjonowanie systemu i zgodne z wymaganiami ciągłe doskonalenie systemu odpowiedzialności społecznej. W czerwcu 2026 roku Spółka z sukcesem przeszła kolejny planowany audyt potwierdzający zgodność z wymaganiami normy.

W Spółce przestrzegana jest zasada „zero tolerancji dla korupcji”. W codziennej działalności Emitent kieruje się wiarygodnością, a wszelkie próby korupcji są nieakceptowalne. Dbając o rozwój kultury etycznego prowadzenia biznesu, opartej na społecznej odpowiedzialności i przestrzeganiu przepisów prawa, Spółka wdrożyła Politykę Antykorupcyjną, której celem jest budowanie zaufania oraz propagowanie uczciwych i etycznych postaw wśród swoich pracowników, współpracowników oraz partnerów biznesowych.



Sprawozdanie Zarządu z działalności
Grupy Kapitałowej NTT System za I półrocze 2026 r.

Wszystkie kwoty wyrażone w tysiącach złotych, o ile nie podano inaczej.

Jednym z ważnych obszarów w firmie jest prowadzenie odpowiedzialnych i uczciwych działań w zakresie komunikacji. Wszystkie przedsięwzięcia związane z polityką informacyjną oraz kampanie marketingowe są przeprowadzane w sposób etyczny, przejrzysty i rzetelny. Spółka nie stosuje nieuczciwego marketingu i prowadzi działania w tym zakresie zgodnie z obowiązującymi przepisami. Sposób komunikacji jest dostosowany do poszczególnych grup Interesariuszy, począwszy od akcjonariuszy, klientów przez partnerów biznesowych po pracowników.

Realizując obowiązki Spółki notowanej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, Emitent w sposób terminowy i rzetelny informuje Akcjonariuszy o prowadzonych działaniach oraz wynikach finansowych, publikując raporty bieżące i okresowe.

Ponadto Spółka komunikuje się ze swoimi Interesariuszami za pośrednictwem strony internetowej, newslettera, kanałów social media, tablic informacyjnych i wiadomości e-mail, a także uczestniczy w krajowych i międzynarodowych wydarzeniach oraz targach branżowych. Spółka prowadzi również dialog ze swoimi pracownikami, dbając o rzetelne informowanie zatrudnionych o działalności firmy oraz przysługujących im prawach i obowiązkach pracowniczych.

NTT System S.A. jako Spółka odpowiedzialna społecznie powołała Zespół ds. Odpowiedzialności Społecznej w skład, którego wchodzi przedstawiciele Zarządu, kierownictwa oraz pracowników. Głównym zadaniem zespołu jest koordynacja, monitorowanie, nadzorowanie i rozwijanie strategii, prowadzenie działań oraz projektów związanych z zaangażowaniem społecznym, ochroną środowiska oraz etyką w biznesie.

W NTT System S.A. funkcjonuje system umożliwiający wszystkim Interesariuszom wewnętrznym jak również zewnętrznym zgłaszania nieprawidłowości, nadużyć, nieetycznych zachowań, wszelkich naruszeń prawa, obowiązujących procedur, naruszeń korupcyjnych, standardów etycznych oraz standardów odpowiedzialności społecznej dotyczących firmy jak również całego łańcucha dostaw. Formularze zgłoszeń dostępne są na stronie internetowej Spółki dla wszystkich zainteresowanych stron. Spółka powołała dedykowany zespół oraz zobowiązała się do rzetelnego i uczciwego rozpatrywania każdego zgłoszenia, jednocześnie zapewniając zgłaszającemu możliwość zachowania anonimowości i gwarantując brak działań odwetowych.

Emitent posiada wdrożony Zintegrowany System Zarządzania zgodny z wymaganiami norm ISO 9001 (systemu zarządzania jakością), ISO 14001 (systemu zarządzania środowiskowego), ISO 45001 (systemu zarządzania BHP), ISO 27001 (systemu zarządzania bezpieczeństwem informacji) oraz ISO 50001 (systemu zarządzania energią) w zakresie produkcji i sprzedaży sprzętu informatycznego i teleinformatycznego, dystrybucji podzespołów i akcesoriów ICT oraz materiałów eksploatacyjnych, usług serwisowych oraz projektowaniu systemów informatycznych. We wrześniu 2025 roku w Spółce odbył się audyt nadzoru zintegrowanego systemu zarządzania, przeprowadzony przez niezależną jednostkę certyfikującą Polskie Centrum Badań i Certyfikacji S.A. Podczas audytu wykazano zgodność systemu zarządzania z wymaganiami norm, co świadczy o skuteczności i efektywności prowadzonych przez Emitenta działań.

Dla Spółki bardzo ważną kwestią jest zapewnienie bezpieczeństwa informacji pozyskanych w trakcie realizacji procesów biznesowych, ochrona danych osobowych pracowników oraz kontrahentów i ich pracowników.

W ramach dbania o przejrzystość swoich działań Spółka wprowadziła w relacjach z Interesariuszami klauzule dotyczące poufności, sposobu przetwarzania oraz ochrony danych osobowych oraz wdrożyła nową wersję normy ISO 27001:2023 systemu zarządzania bezpieczeństwem informacji zapewniając skuteczne zarządzanie ryzykiem, ochronę danych przed zagrożeniami oraz spełnienie przepisów prawa.

W Spółce stosowane są procedury bezpieczeństwa i higieny pracy, zgodne z aktualnie obowiązującymi przepisami, adekwatne do poziomu ryzyka wynikającego ze specyfiki prowadzonej działalności. Spółka zapewnia bezpieczne miejsca pracy pracownikom własnym i kontrahentom świadczącym usługi na rzecz Emitenta. NTT System podejmuje szereg działań mających na celu zapewnienie odpowiednich warunków pracy oraz minimalizację ryzyka wypadków przy pracy i chorób zawodowych. W ramach dbania o bezpieczeństwo i właściwe warunki pracy swoich pracowników firma wdrożyła i certyfikowała system zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy PN-EN ISO 45001:2024 oraz wprowadziła Politykę BHP. Celem Polityki BHP jest utrzymanie oraz doskonalenie zdrowego i bezpiecznego środowiska pracy oraz minimalizacja ryzyka dla pracowników oraz partnerów biznesowych.

Zmiany środowiskowe spowodowane zmianami klimatycznymi nieustannie wpływają na światową gospodarkę i społeczeństwo, dlatego Emitent stara się ustawicznie zmniejszyć negatywne oddziaływanie prowadzonej działalności na środowisko przyrodnicze. Realizując cele środowiskowe wdrożył i certyfikował systemy zarządzania środowiskowego PN- EN ISO14001:2015 oraz zarządzania energią PN-EN ISO 50001:2018.

W ramach działań związanych z ochroną środowiska Spółka podejmuje szereg aktywności minimalizujących wpływ na otoczenie. Firma przyjęła regulacje ograniczające negatywny wpływ na środowisko takie jak polityka środowiskowa, segregacja odpadów, edukacja ekologiczna pracowników, włączenie używania energii odnawialnej do strategii biznesowej, poprawę efektywności energetycznej, świadome zakupy pod względem zużycia energii produktów na potrzeby Spółki oraz wdrażanie ekologicznych produktów.

Emitent korzysta z odnawialnych źródeł energii, wykorzystując energię wyprodukowaną przez zainstalowane w siedzibie Spółki panele fotowoltaiczne. Instalacja fotowoltaiczna jest jednym z efektywniejszych sposobów wykorzystania energii słonecznej.

Tak pozyskana energia jest przyjazna dla środowiska, nie emituje zanieczyszczeń, hałasu, dwutlenku węgla, a wytworzona energia przekłada się na oszczędności finansowe i zmniejsza ilość zakupowanej energii. Spółka jako świadomy i odpowiedzialny konsument energii, chroniący środowisko naturalne korzysta z instalacji fotowoltaicznej, dokonując również w 2026 roku zakupów energii elektrycznej pochodzącej w 100% z odnawialnych źródeł energii.

Od 2022 roku NTT System S.A. produkuje komputery certyfikowane zgodnie ze światowym certyfikatem zrównoważonego rozwoju TCO Certified. W 2023 roku Spółka realizując założone cele wprowadziła na polski rynek kolejne produkty potwierdzone certyfikatem TCO. W 2023 roku Spółka uzyskała TCO Certified gen. 9 dla komputera All-in-One model NTT Business WA900 Series oraz dla komputera stacjonarnego NTT Business W900A. Natomiast w kwietniu 2024 roku Emitent otrzymał TCO Certified gen. 9 dla notebooka model B15 i tym samym poszerzył swoją ofertę certyfikowanych produktów. Wprowadzanie oraz utrzymanie restrykcyjnych norm TCO Certified dla produktów wymagało i cały czas wymaga od Spółki spełniania szeregu kryteriów zrównoważonego rozwoju wykraczających poza obowiązujące ustawodawstwo i standardy branżowe, corocznie weryfikowanych przez niezależnych audytorów.

W 2025 roku NTT System S.A. dołączyła do grona producentów, których produkty posiadają globalny certyfikat ekologiczny EPEAT.

Spółka uzyskała certyfikat EPEAT Bronze dla komputera stacjonarnego model NTT Business W 900A, komputera All-in-One model NTT Business WA 900W oraz laptopa NTT Book B15.

W 2026 roku Spółka uzyskała certyfikat Silver dla laptopa NTT Book B15 i desktopa NTT Business W 900A.

Urządzenia znajdujące się w rejestrze EPEAT muszą spełniać rygorystyczne kryteria środowiskowe oraz społeczne, jak również w minimalnym stopniu wpływać na środowisko naturalne. Wprowadzenie oraz utrzymanie restrykcyjnych norm TCO Certified oraz EPEAT dla produktów wymagało i cały czas wymaga od Spółki spełniania szeregu kryteriów zrównoważonego rozwoju wykraczających poza obowiązujące ustawodawstwo i standardy branżowe.

Kolejnym potwierdzeniem podejmowania przez Emitenta szeregu działań mających na celu zapewnienie Klientom produktów najwyższej klasy jest otrzymane w marcu 2024 roku wyróżnienie przyznane przez redakcję magazynu Forbes Polska. Spółka została laureatem rankingu miesięcznika Forbes Diamenty Forbesa 2024 w kategorii firm o poziomie przychodów powyżej 250 mln zł w województwie mazowieckim.

Od grudnia 2023 roku Spółka jest członkiem organizacji Związku Cyfrowa Polska, zrzeszającej importerów i producentów sprzętu elektrycznego i elektronicznego branży RTV i IT działających w Polsce, której celem jest wspieranie rozwoju branży.

Emitent wspiera również odpowiedzialną produkcję i partnerstwo na rzecz zrównoważonego rozwoju nawet w najdalszych zakątkach globu. Spółka jest członkiem organizacji Responsible Minerals Initiative RMI i tym samym wspiera odpowiedzialne pozyskiwanie minerałów na całym świecie, w szczególności na obszarach dotkniętych konfliktami i wysokiego ryzyka. Informacje na temat członków organizacji znajdują się pod poniższym linkiem <https://www.responsiblemineralsinitiative.org/about/members-and-collaborations>.

Emitent jako spółka odpowiedzialna społecznie, korzystając ze swoich możliwości finansowych i organizacyjnych, z różnym natężeniem podejmuje działania na rzecz pracowników i społeczeństwa w Polsce i za granicą.

NTT System S.A. gwarantuje swoim pracownikom wynagrodzenie adekwatne do wykonywanych obowiązków i posiadanych kwalifikacji. Spółka wypłaca wynagrodzenia zgodnie z obowiązującymi regulacjami krajowymi. Pracownicy Emitenta otrzymują dodatkowo pakiet świadczeń w postaci paczek świątecznych, koszulek, bluz, plecaków firmowych, dofinansowania do okularów korekcyjnych oraz możliwość przystąpienia do ubezpieczenia grupowego przez pracowników i członków ich rodzin. Pracownicy mają również możliwość uczestnictwa



w organizowanych przez Spółkę integracyjnych spotkaniach firmowych.

Personel Spółki podejmuje działania w miejscu pracy na rzecz otaczającej przyrody. W okresie jesienno-zimowym zespół Spółki dokarmiał lokalne ptaki, pomagając przetrwać im trudne warunki atmosferyczne. Na terenie Spółki zostały umieszczone budki lęgowe dla ptaków, domek dla owadów, zainstalowano zbiorniki na deszczówkę, jak również prowadzone są sukcesywnie nasadzenia roślin.

W zakresie ochrony środowiska Spółka współpracuje z renomowanymi firmami. Co roku w imieniu Emitenta realizowane są kampanie edukacyjne skierowane do społeczeństwa w zakresie ochrony środowiska mające na celu zwrócenie uwagi na problem zużytych opakowań produktów, sprzętu elektrycznego i elektronicznego oraz baterii i akumulatorów.

W październiku 2025 roku pracownicy Spółki NTT System S.A. aktywnie uczestniczyli w akcji Międzynarodowy Dzień Bez Elektrośmieci. Przez cały miesiąc zbierali zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny, przyczyniając się do ochrony środowiska naturalnego. Dzięki zaangażowaniu pracowników udało się zebrać około 150 kg elektrośmieci, które zostały przekazane wyspecjalizowanej firmie i poddane recyklingowi.

NTT System S.A. współpracuje z fundacjami i organizacjami charytatywnymi, oferującymi wsparcie potrzebującym oraz organizacjami działającymi na rzecz ochrony środowiska, poprawy jakości życia ludności poza Europą, w tym zapewnienia dostępu do czystej wody pitnej.

W grudniu 2024 roku Spółka otrzymała certyfikat Synesgy przyznany przez CRIF Sp. z o.o., potwierdzający, że Spółka w dobrym stopniu spełnia zasady ESG zgodnie z najlepszymi praktykami krajowymi i międzynarodowymi, uwzględniając najważniejsze, istotne i znaczące aspekty związane z ochroną środowiska, kwestiami społecznymi i ładem korporacyjnym. Spółka otrzymała ocenę B, na podstawie własnej oceny ESG za pośrednictwem platformy Synesgy.

Poniżej przedstawiamy przykładowe działania Spółki:

- Projekty edukacyjne przeprowadzone w 2025 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez Biosystem Organizacja Odzysku Opakowań S.A.: „Pan Sprzątałski” – projekt edukacyjny dla klas 1-3 szkół podstawowych i przedszkoli na temat zasad selektywnego pozbywania się odpadów komunalnych z gospodarstw domowych, BioSegregator – mobilna aplikacja ułatwiająca segregowanie odpadów komunalnych, dla wybranych gmin, strona [www](http://www.wlaczeco.pl) i media społecznościowe kampanii Włącz Eco Wyobraźnię – publikacja treści o charakterze edukacyjnym, elektrosmieciarka.pl;
- Współpraca z organizacją ElektroEko – październik 2025 r. - Międzynarodowy Dzień Bez Elektrośmieci - udział pracowników Spółki w projekcie;
- Współpraca z Fundacją To Help Africa – 2025: Wsparcie finansowe na rzecz budowy studni w wiosce Dongo w Tanzanii; – wsparcie projektu edukacyjnego dla kobiet w Handemi oraz dofinansowanie zakupu mundurków szkolnych, obuwia i plecaków dla dzieci, dofinansowanie wyjazdu dla dzieci żyjących w ubogich, wiejskich regionach Tanzanii do Saadani National Park jedyne parku narodowego w Tanzanii położonego nad oceanem;
- Akcja informacyjno-edukacyjna mająca na celu podniesienie świadomości środowiskowej wśród pracowników Spółki w tym udostępnienie dedykowanych pojemników do zbiórki produktów objętych systemem kaucyjnym;
- W czerwcu 2025 wsparcie Rodzinnego Piknik Edukacyjny „POLA RADOŚCI” zorganizowanego z okazji setnej rocznicy rozpoczęcia budowy Instytutu Radowego w Warszawie;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2025 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez ElektroEko Organizację Odzysku Sprzętu Elektrycznego i Elektronicznego S.A.: projekt edukacyjny „Miasto bez elektrośmieci”, Centrum ElektroEkologii;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2025 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez Biosystem Organizacja Odzysku Opakowań S.A.: Program Edukacyjny dla Szkół i Przedszkoli – Zbieraj Baterie!, utrzymanie strony edukacyjnej ecowyobraznia.pl, Bioinformatorka;
- Współpraca z Fundacją To Help Africa – grudzień 2023; Wsparcie finansowe na rzecz budowy studni przy szkole w Engusero w Tanzanii; – grudzień 2024 r. - wsparcie finansowe na rzecz remontu szkoły

podstawowej w wiosce Makutupa w Tanzanii w Afryce; – styczeń 2025 r. - wsparcie rzeczowe na rzecz doposażenia szkoły podstawowej w wiosce Makutupa w Tanzanii w Afryce;

- Współpraca z Fundacją Dziecięca Fantazja – grudzień 2024 r. - wsparcie finansowe na rzecz organizacji 9. Gali Gwiazdka z Fantazją dla najbardziej potrzebujących dzieci zmagających się z ciężkimi i nieuleczalnymi chorobami oraz niepełnosprawnością;
- Współpraca ze Szkołą Podstawową im. 1 Pułku Szwoleżerów Józefa Piłsudskiego w Malcanowie – grudzień 2024 r., wsparcie rzeczowe na cele statutowe szkoły oraz na rzecz akcji „Szlachetna paczka”;
- Współpraca z fundacją Wielkiej Orkiestry Świątecznej Pomocy na rzecz 31 i 32 Finału WOŚP – styczeń 2023 i 2024;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2023 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez Grupę Kapitałową Biosystem, w ramach akcji Włącz Eco Wyobraźnię m.in.:
 - o Konkurs „Zbieraj! Baterie i telefony” będący częścią ogólnopolskiego programu edukacyjnego dla szkół na temat prawidłowego pozbywania się zużytych baterii i telefonów komórkowych;
 - o Prowadzenie i utrzymanie aplikacji mobilnej Biosegregator, ułatwiającej segregowanie odpadów komunalnych, dla wybranych gmin;
 - o Podhalańskie oraz Nowosądeckie Dni Recyklingu i Czystego Środowiska – cykliczna akcja plenerowa, której celem jest zachęcenie mieszkańców do poprawnego segregowania odpadów komunalnych oraz oszczędzania zasobów naturalnych;
- Kampanie edukacyjne przeprowadzone w 2023 roku, w zakresie ochrony środowiska, w imieniu Spółki przez EKO-PUNKT Organizację Odzysku Opakowań S.A.:
 - o Mistrz Recyklingu i Przyjaciele” — Współpraca z Fundacją Chlorofil dla uczniów klas szkół podstawowych z całej Polski;
 - o Warsztaty i konkursy dotyczące selektywnej zbiórki odpadów i zachowania proekologicznego przeprowadzone przez Regionalne Instalacje Przetwarzania Odpadów w 7 miastach Polski;
 - o Odpady segregujesz dobrze postępujesz” konkurs plastyczny dla dzieci i wnuków pracowników Hortex;
 - o Akcja promocyjno-reklamowa promująca właściwe postępowanie z odpadami na billboardach znajdujących się przy marketach Kaufland na terenie Polski;
 - o Akcja informacyjno-edukacyjna w celu podniesienia świadomości ekologicznej dla pracowników firmy IFA Powertrain;
- Przeprowadzenie 40 warsztatów edukacji recyklingowej na temat segregacji odpadów dla młodzieży w LXII Liceum Ogólnokształcącym Mistrzostwa Sportowego im. Gen. Broni Wł. Andersa w Warszawie;
- Akcja informacyjno-edukacyjna w celu podniesienia świadomości recyklingowej wśród pracowników i sympatyków produktów Grupy Żywiec;
- Pilotaż systemu kaucyjnego wraz z siecią handlową Carrefour oraz oddziałem REMONDIS Sosnowiec;

Spółka realizując swoje cele, wspiera także ofiary wojny w Ukrainie. Aktualnie Emitent zatrudnia 3 uchodźców z Ukrainy. Spółka wspierała także finansowo działania Urzędu Gminy Wiązowna oraz rzeczowo Gminę Miejską Kraków i Miasto st. Warszawa na cele związane z pomocą ofiarom skutków działań wojennych na terytorium Ukrainy.

8. Struktura aktywów i pasywów skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej NTT System

AKTYWA	Stan na 30.06.2026 (tys. PLN)	Stan na 30.06.2026 udział %	Stan na 31.12.2025 (tys. PLN)	Stan na 31.12.2025 udział %
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	19 107	3.0%	20 534	2.8%
Nieruchomości inwestycyjne	3 381	0.5%	3 381	0.4%
Pozostałe wartości niematerialne	32 792	5.1%	31 619	4.3%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2 148	0.3%	3 566	0.5%
Aktywa trwałe razem	57 428	8.9%	59 100	8.0%
Aktywa obrotowe				
Zapasy	290 758	45.0%	196 239	26.4%
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	274 545	42.5%	441 833	59.5%
Bieżące aktywa podatkowe	1 449	0.2%	-	0.0%
Pozostałe aktywa	1 370	0.2%	22 155	3.0%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 865	3.2%	23 273	3.1%
Aktywa obrotowe razem	588 987	91.1%	683 500	92.0%
Aktywa razem	646 415	100.0%	742 600	100.0%

KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA	Stan na 30.06.2026 (tys. PLN)	Stan na 30.06.2026 udział %	Stan na 31.12.2025 (tys. PLN)	Stan na 31.12.2025 udział %
Kapitał własny				
Wyemitowany kapitał podstawowy	83 100	12.9%	83 100	11.2%
Kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	26 289	4.0%	26 289	3.5%
Akcje własne	(761)	(0.1)%	(761)	(0.1)%
Zyski zatrzymane	150 931	23.3%	132 856	17.9%
Pozostałe kapitały rezerwowe	6 808	1.1%	6 808	0.9%
Razem kapitał własny	266 367	41.2%	248 292	33.4%
Zobowiązania długoterminowe				
Rezerwy długoterminowe	433	0.1%	433	0.1%
Zobowiązania długoterminowe razem	433	0.1%	433	0.1%
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	264 890	41.0%	418 385	56.3%
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	49 815	7.7%	33 934	4.6%
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-	764	0.1%
Bieżące zobowiązania podatkowe	-	-	2 145	0.3%
Rezerwy krótkoterminowe	45 795	7.1%	38 025	5.1%
Przychody przyszłych okresów i pozostałe rozliczenia międzyokresowe	19 115	2.9%	622	0.1%
Zobowiązania krótkoterminowe razem	379 615	58.7%	493 875	66.5%
Zobowiązania razem	380 048	58.8%	494 308	66.6%
Pasywa razem	646 415	100.0%	742 600	100.0%

9. Istotne czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy Kapitałowej Emitenta i jej otoczeniem

Czynniki związane z działalnością Grupy Kapitałowej

Ryzyko kursowe

U firm, które w swojej działalności opierają się na imporcie czy na eksporcie produktów i towarów, występowanie wahań kursów walut wymusza wprowadzenie do polityki finansowej środków przeciwdziałających i chroniących przed znaczącym negatywnym wpływem niestabilności kursów walut obcych w stosunku do złotego. W działalności Grupy Kapitałowej część dostaw pochodzi bezpośrednio lub pośrednio z importu. Jednocześnie większość przychodów ze sprzedaży realizowana jest na rynku krajowym w PLN. Czasami zaś bywa odwrotnie – towary kupione za PLN sprzedawane są za wynagrodzenia w innych walutach. Zarząd stosuje aktywną politykę niwelowania negatywnych skutków wahań kursu walut, m.in. poprzez transakcje terminowe forward. Całkowite wyeliminowanie negatywnych skutków wahań kursowych w działalności Grupy nie jest możliwe. Wystąpienie negatywnych tendencji w zakresie kursów PLN względem innych walut (głównie EUR i USD) może niekorzystnie wpływać na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej.

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych dostawców

Grupa Kapitałowa zaopatruje się głównie bezpośrednio u światowych liderów w produkcji sprzętu IT, podzespołów i części komputerowych lub w ich sieci dystrybucyjnej. Oznacza to, iż większość dostaw realizuje od kilkudziesięciu dostawców. Dostawy te są realizowane w ramach zamówień. W każdej grupie towarowej Grupa Kapitałowa posiada co najmniej dwóch dostawców konkurujących ze sobą. Ta zasada pozwala negocjować ceny i w pełni zabezpiecza przed brakiem podzespołów. Duża konkurencja na rynku producentów i dostawców umożliwia znalezienie nowego partnera w miejsce utraconego. W przypadku utraty jednego z głównych dostawców istnieje ryzyko zachwiania dostaw w krótkim czasie, co przełożyłoby się negatywnie na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej. Jednocześnie kluczowi dostawcy mogą wykorzystywać swoją dominującą pozycję w kontaktach handlowych z Grupą Kapitałową.

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych odbiorców

Grupa Kapitałowa prowadzi działania mające na celu dywersyfikację portfela odbiorców, jednakże grupa największych klientów generuje istotną część łącznych obrotów Grupy. Istnieje więc ryzyko, iż utrata części klientów z grupy największych odbiorców, w szczególności niektórych sieci handlowych, może negatywnie wpłynąć na poziom przychodów ze sprzedaży i osiąganę przez Grupę Kapitałową wyniki finansowe. Grupa posiada jednak istotną przewagę, gdyż będąc jednocześnie producentem komputerów oraz dystrybutorem sprzętu IT, może spełniać oczekiwania swoich klientów w większym zakresie niż firmy konkurencyjne.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

W działalności Grupy Kapitałowej, nie występuje w istotnym stopniu element sezonowości sprzedaży. Tym niemniej, struktura przychodów wykazująca istotne różnice w poszczególnych kwartałach spowodowana jest głównie wpływem zakupów sektora publicznego i klientów instytucjonalnych oraz terminów w jakich te podmioty wykorzystują środki zarezerwowane na określone cele w swoich rocznych budżetach. Dodatkowo w grupie klientów indywidualnych wzrasta sprzedaż okolicznościowa komputerów, np. w grudniu, przed świętami Bożego Narodzenia, zaś spada w okresie urlopowym. Wspomniana sezonowość sprzedaży uniemożliwia dokładną ocenę sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej i jej wyników finansowych w trakcie roku obrotowego (pokrywającego się z rokiem kalendarzowym) oraz utrudnia szacunek wyników za dany rok obrotowy na podstawie wyników kwartalnych.

Ryzyko związane z zapasami i należnościami

Podzespoły komputerowe szybko tracą na wartości, co wynika z dynamicznego rozwoju technologicznego branży IT i wprowadzania przez producentów nowocześniejszych produktów. Grupa Kapitałowa dokonuje zakupów podzespołów i akcesoriów w dużych partiach, aby skorzystać z efektu skali, co pozwala na wynegocjowanie korzystnych warunków dostaw. Istnieje ryzyko, iż cena sprzedaży produktu nie pokryje kosztów produkcji z uwagi na znaczący spadek ceny rynkowej użytych do produkcji podzespołów. Podobnie cena sprzedaży towaru nie pokryje ceny jego zakupu. Dzieje się tak szczególnie w sytuacji, w której producenci narzucają dystrybutorom politykę cenową (sprzedają towar drożej, a potem obniżają jego cenę nabycia poprzez system dopłat, zwrotów, tzw. back-rabatów). By zniwelować to ryzyko, Grupa podpisuje z większością dostawców kontrakty zawierające klauzulę „ochrony ceny”, która zapewnia obniżkę przez producenta ceny dostarczonego towaru, znajdującego się w magazynie spółek Grupy Kapitałowej Emitenta. W celu redukcji ryzyka, związanego z potencjalnymi stratami wynikającymi ze spadku cen rynkowych magazynowanych podzespołów, Grupa stale kontroluje stan zapasów, zwiększa ich rotację oraz uwzględnia to ryzyko przy negocjacjach kontraktów z dostawcami.

Należności Grupy Kapitałowej z tytułu dostaw i usług stanowią ok. 40% sumy bilansowej, co wynika z charakterystyki kanałów dystrybucji, w których Grupa sprzedaje towary i produkty. Grupa Kapitałowa redukuje ryzyko związane z należnościami poprzez indywidualne, ustalane dla każdego klienta, limity kredytowe wraz z określonymi terminami płatności. Grupa Kapitałowa monitoruje spłatę należności, a w razie konieczności podejmuje natychmiastowe działania windykacyjne. Grupa ubezpiecza swoje należności handlowe, co znacznie redukuje ryzyko wystąpienia strat – zgodnie z umową ubezpieczyciel zobowiązany jest do wypłaty ok. 90% kwoty

ubezpieczonych wierzytelności (ok. 10% stanowi udział własny w przypadku wystąpienia szkody). Aktualnie przeszło 80% salda należności z tytułu dostaw i usług jest objęte ubezpieczeniem lub innymi zabezpieczeniami. Pomimo działań Grupy Kapitałowej, zmierzających do redukcji ryzyka dotyczącego spłaty należności, nie można wykluczyć ryzyka niewypłacalności niektórych odbiorców, co może negatywnie wpłynąć na osiągnięte wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z procesem inwestycyjnym

Grupa Kapitałowa realizuje przyjętą strategię inwestycyjną. Celem inwestycji jest zwiększenie przychodów ze sprzedaży, poprawienie rentowności oraz osiąganych wyników finansowych. Realizacja procesu inwestycyjnego wiąże się jednak z szeregiem zagrożeń, w tym z odmową uzyskania pozwoleń budowlanych i administracyjnych, opóźnieniem w harmonogramie realizacji inwestycji i niedoszacowaniem nakładów inwestycyjnych. Nie można również wykluczyć niższego niż pierwotnie zakładano poziomu efektów i korzyści ekonomicznych, wynikających z realizacji poszczególnych zamierzeń inwestycyjnych lub rezygnacji z nich.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Działalność oraz rozwój Grupy Kapitałowej zależą w dużej mierze od wiedzy i doświadczenia wysoko wykwalifikowanych pracowników i kadry zarządzającej. Jest to cecha charakterystyczna dla przedsiębiorstw działających na rynku technologii informatycznych. Dynamiczny rozwój firm informatycznych działających na terenie Polski może doprowadzić do wzrostu popytu na wysoce wykwalifikowaną i doświadczoną kadrę. Istnieje ryzyko, iż utrata kluczowych pracowników może w krótkim terminie wpłynąć na spadek efektywności działania Grupy Kapitałowej. Konkurencja wśród pracodawców może z kolei przełożyć się na wzrost kosztów zatrudnienia pracowników w Grupie Kapitałowej, a co za tym idzie – na osiągnięte wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z rozwojem i wdrażaniem nowych technologii

Dynamiczna ewolucja technologii informatycznych oraz rozwój metod przesyłania i przetwarzania danych powoduje konieczność nadążania za nowymi standardami. Spółki IT zmuszone są do dbałości o nowoczesność oferowanych rozwiązań i ciągłe doszkalanie swoich kluczowych kadr technicznych/informatycznych.

Grupa Kapitałowa, której działalność w znaczącym stopniu zależy od dynamicznego rozwoju i wdrażania nowych technologii oraz produktów, jest obciążona ryzykiem wynikającym z nienadążania za rozwojem rynku w tym zakresie. Grupa Kapitałowa nieustannie analizuje pojawiające się na rynku nowe trendy w zakresie rozwoju technologii informatycznych i produktów oraz możliwych sposobów ich wykorzystania, a także nawiązuje i utrzymuje relacje handlowe z wiodącymi dostawcami. W oparciu o te relacje prowadzone są szkolenia kadry technicznej Grupy we wdrażaniu nowych rozwiązań. Grupa Kapitałowa dba również o zachowanie wysokiego poziomu technologicznego rozwiązań własnych.

Ryzyko związane z realizowanymi kontraktami

Właściwe działanie systemów informatycznych jest jednym z podstawowych warunków prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstw. Grupa Kapitałowa, dostarczając produkty informatyczne do odbiorcy, ponosi ryzyko odpowiedzialności za wyrządzone przez wadliwy produkt szkody, za które nie odpowiada dostawca podzespołów Grupy Kapitałowej, a które mogą mieć negatywny wpływ na funkcjonowanie przedsiębiorstwa klienta. W przypadku wystąpienia takiego zdarzenia klient może zgłaszać roszczenia odszkodowawcze z tytułu poniesionych szkód, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę Kapitałową. Wystąpienie takiego ryzyka jest jednak mało prawdopodobne, gdyż to firmy integratorskie (których Grupa Kapitałowa jest dostawcą) ponoszą odpowiedzialność wobec końcowych użytkowników za sprawne działanie systemów informatycznych, a sprawność tych systemów wynika głównie z zastosowanego oprogramowania oraz poniesionych nakładów na zabezpieczenie bezawaryjnej pracy całego systemu.

Czynniki związane z otoczeniem, w jakim Grupa Kapitałowa prowadzi działalność

Ryzyko związane z wpływem sytuacji makroekonomicznej na wyniki Grupy Kapitałowej

Sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej jest uzależniona od sytuacji ekonomicznej w Polsce i na świecie. Na wyniki finansowe uzyskiwane przez Grupę mają wpływ: tempo wzrostu PKB, poziom inflacji, stopa bezrobocia oraz wysokość dochodów osobistych ludności, polityka fiskalna i monetarna państwa, zmiany poziomu konsumpcji, stabilność geopolityczna. Te czynniki silnie wpływają na poziom zakupów produktów branży IT. Istnieje ryzyko, iż w przypadku pogorszenia sytuacji gospodarczej w Polsce lub na świecie, wystąpienia spadku popytu konsumpcyjnego lub zastosowania instrumentów polityki gospodarczej państwa negatywnie wpływających na pozycję rynkową Grupy Kapitałowej Emitenta, realizowane przez nią wyniki finansowe mogą ulec pogorszeniu.

Ryzyko związane ze skutkami wojny w Ukrainie i konfliktu w rejonie Bliskiego Wschodu

Działania wojenne w Ukrainie trwają nieprzerwanie od 24 lutego 2022 r. Zarząd Grupy Kapitałowej NTT System od początku wydarzeń wojennych w Ukrainie na bieżąco wnikliwie analizuje wpływ powyższych zdarzeń na obszary potencjalnych ryzyk, które mogłyby w sposób znaczący wpłynąć na działalność i przyszłe wyniki finansowe Emitenta i jego Grupy Kapitałowej. Pomimo, iż sama Grupa Kapitałowa bezpośrednio nie prowadzi działalności na rynkach wschodnich (w tym nie ma transakcji z kontrahentami z Ukrainy czy Rosji i Białorusi), to jednak wojna wpływa na wiele różnych dziedzin życia i działalność gospodarczą. Zidentyfikowano potencjalne

obszary ryzyk związanych ze skutkami wojny w Ukrainie:

- istotny wpływ na zmianę wysokości kosztów towarów, jaki może mieć osłabienie kursu PLN wobec EUR i USD, w wyniku czego istnieje ryzyko związanej z tym presji inflacyjnej. W konsekwencji istnieje ryzyko dalszego wzrostu wysokości stóp procentowych, co wpłynie na koszty operacyjne i finansowe Spółki i Grupy Kapitałowej oraz na wyniki finansowe; osłabienie PLN, inflacyjny wzrost cen może wywołać spadek popytu oraz presję na wzrost wynagrodzeń, wzrost kosztu usług, towarów i materiałów;
- w wyniku sankcji nałożonych na Rosję i Białoruś a także wojny w Ukrainie część towarów, które miały trafić na tamte rynki, trafi na inne rynki, jeśli nie występują w ich przypadku ograniczenia regionalne, a wzrost podaży może wywołać spadek cen;
- duża fala uchodźców z Ukrainy (kobiety, dzieci, osoby starsze), która opuściła Ukrainę i przyjechała do Polski i innych krajów wpłynie na popyt w tych krajach, a także na rynek pracy;
- utrudniona dostępność pracowników, w szczególności mężczyzn będących obywatelami Ukrainy, zatrudnionych przez różne podmioty w Polsce, jako skutek zarządzanej w Ukrainie powszechnej mobilizacji, może zakłócić działalnością wielu podmiotów (np. firm transportowych, kurierskich, itd.);
- zaburzenie łańcucha dostaw (np. transport kolejowy z Chin w chwili obecnej nie istnieje lub jest bardzo ryzykowny, co wpływa na koszt i czas realizacji transportu z Chin innymi środkami).

Wojna w Ukrainie wpływa negatywnie na ogólnoświatową gospodarkę. W chwili obecnej trudno jednak oszacować skalę negatywnych skutków na gospodarkę i kogo one najbardziej dotkną. Z kolei oczekiwane zakończenie wojny może pozytywnie wpłynąć na gospodarkę światową.

W związku z dynamicznym przebiegiem wojny na terytorium Ukrainy i jej konsekwencjami makroekonomicznymi oraz rynkowymi, Spółka i Grupa Kapitałowa będzie na bieżąco monitorować jej rozwój i ewentualne zdarzenia, które wystąpią, zostaną odzwierciedlone odpowiednio w przyszłych sprawozdaniach finansowych. W bieżącym sprawozdaniu finansowym nie dokonano żadnych korekt z tego tytułu. Oszacowanie wartościowe wpływu skutków wojny w Ukrainie na funkcjonowanie oraz wyniki NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej nie jest możliwe.

W okresie sprawozdawczym, nastąpiła eskalacja konfliktu zbrojnego na Bliskim Wschodzie, w tym działań militarnych na terytorium Iranu. W związku z napięciami geopolitycznymi obserwowany jest wzrost kosztów transportu międzynarodowego, w szczególności frachtu morskiego oraz transportu lotniczego o około 10%. Rosną ceny nośników energii a to przekłada się na wzrost cen innych towarów i usług. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu tych zdarzeń na przyszłą sytuację finansową Spółki i jej Grupy Kapitałowej.

Ryzyko związane ze zmianami regulacji prawnych

Regulacje prawne w Polsce zmieniają się bardzo często. Pewne zagrożenie mogą więc stanowić zmiany przepisów prawa lub różne jego interpretacje. Dotyczy to m.in. uregulowań i interpretacji przepisów podatkowych, uregulowań dotyczących prawa handlowego, przepisów prawa pracy i ubezpieczeń społecznych. Każda zmiana przepisów może wywołać negatywne skutki dla funkcjonowania Grupy Kapitałowej – spowodować wzrost kosztów działalności Grupy i wpłynąć na jej wyniki finansowe oraz powodować trudności w ocenie rezultatów przyszłych zdarzeń czy decyzji. Prawo polskie wciąż znajduje się w okresie dostosowawczym, związanym z harmonizacją przepisów w krajach Unii Europejskiej. Związane z tym zmiany przepisów mogą mieć wpływ na otoczenie prawne działalności gospodarczej, w tym także na działalność Grupy Kapitałowej. Wejście w życie nowych regulacji prawnych może wiązać się między innymi z problemami interpretacyjnymi, niekonsekwentnym orzecznictwem sądów oraz niekorzystnymi interpretacjami przyjmowanymi przez organy administracji publicznej (w tym podatkowe).

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, w związku z czym cykl życia produktu jest na tym rynku stosunkowo krótki. Dalsza działalność Grupy Kapitałowej zależy w głównej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych przez nią produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. Aby utrzymać konkurencyjną pozycję na rynku, trzeba prowadzić prace rozwojowe i inwestować w nowe produkty.

Istnieje ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, iż produkty oferowane przez Grupę Kapitałową staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią korzyści ekonomicznych spodziewanych na etapie ich tworzenia i rozwoju. Ponadto istnieje ryzyko, iż nowe rozwiązania technologiczne, nad których stworzeniem lub rozwojem obecnie lub w przyszłości będzie pracowała Grupa Kapitałowa, nie osiągną oczekiwanych parametrów, co miałoby negatywny wpływ na zdolność Grupy do odzyskania poniesionych nakładów.

Ryzyko wynikające z konsolidacji branży

Procesy konsolidacyjne w branży informatycznej, dystrybucyjnej prowadzą do umocnienia pozycji rynkowej kilku największych podmiotów, co ogranicza możliwość rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw rynku IT. Najsilniejsze krajowe firmy dążą do przejęcia firm słabszych, szczególnie z sektora MSP, obsługujących niszowe segmenty rynku informatycznego. Dzięki temu największe podmioty poszerzają swoje kompetencje lub uzyskują dostęp do nowych grup odbiorców.

10. Informacje o podstawowych grupach towarowych oferowanych przez Grupę Kapitałową oraz ich udziale w sprzedaży ogółem

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej NTT System jest produkcja i sprzedaż komputerów oraz dystrybucja sprzętu komputerowego, w tym podzespołów, akcesoriów, sprzętu peryferyjnego i oprogramowania. Podstawową działalność uzupełniają usługi, przede wszystkim w zakresie montażu oraz serwisu naprawczego, a także inne usługi szeroko związane ze sprzętem komputerowym. Struktura sprzedaży w podziale na poszczególne profile działalności kształtowała się w I półroczu 2026 r. w sposób następujący:

Grupa produktowa	Okres od 01.01.2026 do 30.06.2026 (tys. PLN)	I półrocze 2026 (udział %)	Okres od 01.01.2025 do 30.06.2025 (tys. PLN)	I półrocze 2025 (udział %)
Sprzedaż produktów własnej produkcji i przetworzonych	72 769	11.4%	35 266	6.8%
Dystrybucja komputerów i tabletów innych producentów	135 131	21.2%	114 238	22.1%
Dystrybucja podzespołów, akcesoriów, peryferii i elektroniki użytkowej	412 863	64.8%	355 536	68.9%
Sprzedaż oprogramowania (w tym gier)	6 835	1.0%	5 003	1.0%
Przychody z tytułu świadczenia usług	10 027	1.6%	6 310	1.2%
Przychody netto ze sprzedaży razem:	637 625	100.0%	516 353	100.0%

Pomimo silnej konkurencji rynkowej i zmiennych czynników otoczenia Grupa Kapitałowa NTT System stale rozszerza swoją ofertę handlową w zakresie asortymentu sprzedawanych produktów i towarów oraz świadczonych usług i to było kluczem do odnotowanego przez nas wzrostu sprzedaży.

Patrząc na strukturę sprzedaży po grupach produktowych każda z nich odnotowała wzrost. Bardzo cieszy nas ponad 100% wzrost sprzedaż produktów własnej produkcji i przetworzonych.

11. Informacje o rynkach zbytu

Głównym rynkiem zbytu dla Grupy Kapitałowej NTT System jest szeroko rozumiany rynek krajowy, obejmujący odbiorców hurtowych z sektora MŚP, nabywających produkty, usługi oraz towary do dalszej odsprzedaży, największe na polskim rynku sieci handlowe (m.in. RTV EURO AGD, TERG (Media Expert, Avans), MediaMarkt, X-KOM, Neonet, Komputronik, Sferis, Auchan i inne), operatorzy telekomunikacyjni (np. Polkomtel (Plus), Orange, T-Mobile, P4 (Play)) i wreszcie sprzedaż jest skierowana do odbiorcy końcowego (korporacyjnego, publicznego czy indywidualnego). Poza działalnością na rynku krajowym Grupa stale rozszerza też działalność na rynki zagraniczne, dokonując dostaw własnych produktów oraz dystrybuując towary zarówno na rynki Unii Europejskiej, jak i eksportując poza UE.

Szczegółowa struktura odbiorców spółek Grupy Kapitałowej NTT System jest dość rozproszona, nie występuje uzależnienie od jakiegokolwiek z nich.

Tym niemniej, przychody z transakcji z jednym klientem w okresie I półrocza 2026 r. przekroczyły poziom 10% przychodów ze sprzedaży ogółem - przychód netto ze sprzedaży na rzecz Terg S.A. z siedzibą w Złotowie wyniósł 117 458 tys. PLN, co stanowiło ok. 18% przychodów netto ze sprzedaży ogółem.

W okresie porównawczym, tj. od 1 stycznia do 30 czerwca 2025 roku poziom 10% przychodów ze sprzedaży ogółem przekroczony został przez dwóch odbiorców. Przychód netto ze sprzedaży na rzecz Terg S.A. z siedzibą w Złotowie wyniósł 120 412 tys. PLN, co stanowiło ok. 23% przychodów netto ze sprzedaży ogółem; przychód netto ze sprzedaży na rzecz Euro Net Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie wyniósł 72 994 tys. PLN, co stanowiło ok. 14% przychodów netto ze sprzedaży ogółem.

Pomiędzy odbiorcami a spółkami wchodzącymi w skład Grupy Kapitałowej NTT System nie istnieją żadne formalne powiązania.

Źródła zaopatrzenia w towary, materiały do produkcji oraz usługi stanowi szeroka grupa dostawców. Udział dostawców krajowych w wartości zakupów ogółem w okresie sprawozdawczym wyniósł ok. 45% (2025 r.: 44%). Z kolei udział zakupów towarów, materiałów i usług od podmiotów z krajów UE oraz podmiotów spoza Unii kształtowały się odpowiednio na poziomie 36% i 19% (2025 r. odpowiednio: 28% i 28%). Należy w tym miejscu podkreślić, iż ok. 29% zaopatrzenia ogółem stanowiły zakupy towarów od grupy Lenovo i ok. 13% stanowiły zakupy towarów marki realme od Golden Apex Worldwide Limited. W analogicznym okresie roku ubiegłego ok. 33% zaopatrzenia ogółem stanowiły zakupy towarów od grupy Lenovo, a udział innych dostawców nie przekroczył 10%.

Tak duży udział tych dostawców w strukturze zakupów Grupy Kapitałowej NTT System nie generuje ryzyka koncentracji dla Grupy, gdyż z jednej strony są to światowi liderzy w produkcji wytwarzanego przez siebie asortymentu, z drugiej zaś jedni z największych dystrybutorów w branży IT na polskim rynku. Grupa w zakresie towarów nabywanych od tych dostawców posiada alternatywne źródła zaopatrzenia. Nie istnieją zatem zagrożenia wynikające z uzależnienia od źródła zaopatrzenia. Jednocześnie należy dodać, iż nie występują żadne formalne powiązania tych dostawców ze spółkami wchodzącymi w skład Grupy Kapitałowej NTT System, czy to kapitałowe czy osobowe.

Strukturę rynków zbytu w I półroczu 2026 roku prezentuje poniższa tabela:

Rynek zbytu	Okres od 01.01.2026 do 30.06.2026 (tys. PLN)	I półrocze 2026 (udział %)	Okres od 01.01.2025 do 30.06.2025 (tys. PLN)	I półrocze 2025 (udział %)
Sprzedaż krajowa, w tym:	609 475	95.6%	484 170	93.7%
- odbiorcy hurtowi	347 339	54.5%	275 952	53.4%
- sieci handlowe	260 552	40.9%	206 804	40.1%
- sprzedaż detaliczna	1 584	0.2%	1 414	0.2%
Sprzedaż do krajów UE, w tym:	24 215	3.8%	30 785	6.0%
Niemcy	666	0.1%	4 584	0.9%
Holandia	23 171	3.7%	22 506	4.4%
Republika Czeska	13	0.0%	2 072	0.4%
Łotwa	179	0.0%	348	0.1%
Włochy	-	0.0%	-	0.0%
Litwa	-	0.0%	-	0.0%
Grecja	-	0.0%	267	0.0%
Francja	-	0.0%	171	0.0%
Estonia	-	0.0%	-	0.0%
Słowacja	-	0.0%	-	0.0%
Szwecja	-	0.0%	-	0.0%
Węgry	(7)	0.0%	270	0.1%
Rumunia	193	0.0%	4	0.0%
Pozostałe kraje UE	-	0.0%	563	0.1%
Sprzedaż do krajów spoza UE:	3 935	0.6%	1 398	0.3%
Wielka Brytania	-	0.0%	623	0.2%
Szwajcaria	278	0.0%	205	0.0%
Izrael	-	0.0%	-	0.0%
Tajwan	623	0.1%	222	0.1%
Hongkong	52	0.0%	173	0.0%
Zjednoczone Emiraty Arabskie	2 928	0.5%	-	0.0%
Pozostałe kraje trzecie	54	0.0%	175	0.0%
Przychody netto ze sprzedaży razem:	637 625	100.0%	516 353	100.0%

12. Sezonowość sprzedaży

W działalności Grupy Kapitałowej NTT System pojęcie sezonowości sprzedaży odnosi się do czynników, które okresowo wpływają w istotny sposób na wyniki finansowe Grupy.

Do takich czynników należą rozstrzygnięcia przetargów publicznych, w których biorą udział spółki Grupy Kapitałowej lub jej partnerzy handlowi. Zauważalna jest zwiększona sprzedaż w okresach „Black week”, przed Świątami Bożego Narodzenia, w okresie Pierwszych Komunii Świętych czy rozpoczęcia roku szkolnego. Również w pierwszym kwartale kalendarzowym każdego roku Grupa odnotowuje często zwiększoną sprzedaż, będącą efektem wzmożonych zakupów poświęceń dokonywanych przez firmy, instytucje i klientów indywidualnych. Odwrotna sytuacja ma miejsce w okresie wakacyjno-urlopowym, kiedy obserwujemy znacznie mniejsze zainteresowanie klientów zakupami.

Opisane wyżej zjawiska mają charakter cykliczny i wiążą się ze zmianami aktywności zakupowej w wielu segmentach rynku. Istnieją jednak czynniki, które wpływają bezpośrednio na branżę producentów i dystrybutorów sprzętu IT. Przykładem mogą być programy rządowe, takie jak dofinansowanie komputerów dla uczniów czy bony na komputery dla nauczycieli.

13. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Grupy Kapitałowej

Umowy zawarte w I półroczu 2026 r.

Podpisanie aneksu do umowy faktoringu z PKO Faktoring S.A.

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 2/2026 z 02.03.2026 r., że Spółka otrzymała podpisany przez PKO Faktoring S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: "Faktor") aneks nr 8 do warunków szczegółowych umowy faktoringu krajowego z przejściem ryzyka z dnia 24 czerwca 2015 roku. Zgodnie z postanowieniami aneksu limit faktoringowy przyznany Spółce został zwiększony do kwoty 70 000 000,00 PLN (słownie: siedemdziesiąt milionów złotych) i może być wykorzystywany w PLN, EUR oraz USD.

Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych w obrocie dla tego rodzaju umów.

Informacje o zawartej Umowie Faktoringowej Emitent przekazał w raportach bieżących nr 14/2015 z dnia 07 lipca 2015 r., nr 17/2015 z dnia 28 września 2015 r., nr 14/2016 z dnia 13 lipca 2016 r., nr 15/2017 z dnia 14 lipca 2017 r., nr 21/2018 z dnia 17 sierpnia 2018 r., nr 27/2018 z dnia 31 października 2018 r., nr 16/2019 z dnia 31 maja 2019 r., nr 26/2019 z dnia 22 listopada 2019 r., nr 18/2020 z dnia 27 maja 2020 roku, nr 35/2020 z dnia 03 grudnia 2020 roku, nr 37/2020 z dnia 22 grudnia 2020 roku, nr 21/2021 z dnia 08 grudnia 2021 roku, 03/2022 z dnia 18 marca 2022 roku, 02/2023 z dnia 16 lutego 2023 roku, 02/2024 z dnia 11 stycznia 2024 roku, 04/2024 z dnia 05 lutego 2024 roku, 01/2025 z dnia 03 stycznia 2025 roku oraz 21/2025 z dnia 12 grudnia 2025 roku.

Podpisanie umowy faktoringu odwrotnego z Pekao Faktoring Sp. z o.o.

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 3/2026 z dnia 5 maja 2026 r., iż w dniu 5 maja 2026 r. wpłynęła do Spółki podpisana przez Pekao Faktoring Sp. z o.o. z siedzibą w Lublinie (dalej: „Faktor”) umowa faktoringu odwrotnego „Umowa finansowania dostaw nr 44/2026”.

Przedmiotem Umowy jest świadczenie przez Faktora na rzecz Emitenta usług finansowania wierzytelności pieniężnych przysługujących Dostawcom wobec Spółki, wynikających z zawieranych przez Spółkę z Dostawcami Umów handlowych. Umowa została zawarta na czas nieokreślony. Strony ustaliły maksymalną kwotę zaangażowania Faktora na poziomie 40 000 000,00 zł (słownie: czterdzieści milionów złotych) lub równowartości tej kwoty w USD.

Wynagrodzenie przysługujące Faktorowi nie odbiega od wysokości wynagrodzeń występujących na rynku usług faktoringowych i liczone jest od wartości brutto każdej faktury VAT potwierdzającej istnienie wierzytelności. Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych w obrocie dla tego rodzaju umów. Spółka upoważniła Faktora do potrącenia wszelkich należnych mu wierzytelności względem Emitenta z wierzytelności przysługujących Spółce wobec Faktora z jakichkolwiek tytułów, także niewymagalnych.

Zabezpieczeniem linii faktoringowej przewidzianym w umowie są:

- weksel własny in blanco wystawiony przez Spółkę wraz z deklaracją wekslową;
- zastaw rejestrowy na pełnowartościowych zapasach stanowiących własność Spółki o wartości minimum 40 000 000,00 zł wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej;
- pełnomocnictwo do dysponowania rachunkami bankowymi Spółki w zł i USD prowadzonymi przez Bank Polska Kasa Opieki S.A.

Umowy zawarte przez spółki Grupy Kapitałowej NTT System po 30 czerwca 2026 r., o których Emitent informował w raportach bieżących:

Zawarcie aneksu do umowy o linię wielowalutową z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 10/2026 z dnia 31 lipca 2026 r., iż w dniu 31 lipca 2026 roku otrzymał podpisany Aneks do Umowy NR 16638/24/M/04 o linię wielowalutową z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: „Bank”).

Bank przyznaje Spółce globalny limit, który będzie wykorzystywany na finansowanie bieżącej działalności Emitenta w kwocie: 5 500 000,00 PLN (słownie złotych: pięć milionów pięćset tysięcy 00/100) na okres od 2024.07.09 do 2026.08.07 oraz 15 000 000,00 PLN (słownie złotych: piętnaście milionów 00/100) na okres od 2026.08.08 do 2028.08.07.

W ramach globalnego limitu kredytowego w wysokości 15 000 000,00 PLN Bank udostępnia poszczególne sublimity produktowe:

- kredyt w rachunku bieżącym w PLN w kwocie 15 000 000,00 PLN,
- kredyt w rachunku bieżącym w EUR do kwoty 3 000 000,00 EUR, Bank nie uruchomi więcej niż 14 882 955,00 PLN,
- kredyt w rachunku bieżącym w USD do kwoty 3 400 000,00 USD, Bank nie uruchomi więcej niż 14 793 485,00 PLN,

Łączna kwota środków z tytułu uruchamianych sublimitów nie może przekroczyć kwoty globalnego limitu.

Oprocentowanie kredytów według zmiennej stopy procentowej, stanowiące sumę wskaźnika referencyjnego dla waluty PLN WIBOR1M, dla waluty EUR EURIBOR 1M, dla waluty USD SOFR O/N i marży Banku.

Strony ustaliły, że prawnym zabezpieczeniem spłaty wierzytelności Banku Millennium S.A. jest:

- Weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawiony przez Spółkę,
- Zastaw rejestrowy na zapasach wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia, przy czym najwyższa suma zabezpieczenia wynosi 24 000 000,00 PLN (słownie złotych: dwadzieścia cztery miliony 00/100),
- Hipoteka do kwoty 50 400 000,00 PLN (słownie złotych: pięćdziesiąt milionów czterysta tysięcy 00/100) na 1 miejscu na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, gmina Wiązowna opisanej w KW nr WA10/00010997/0 prowadzonej przez Sąd Rejonowy w Otwocku IV Wydział Ksiąg Wieczystych.

Zastaw rejestrowy wraz z hipoteką stanowią wspólne zabezpieczenie z Umową faktoringu odwrotnego nr 5963. Pozostałe warunki umowy, oprocentowanie, stawki prowizji i opłat bankowych nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów.

O zawarciu umowy Spółka informowała w RB nr 20/2024 z dnia 2024.07.30.

Zawarcie umowy faktoringu z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 11/2026 z dnia 31 lipca 2026 r., iż w dniu 31 lipca 2026 roku otrzymał podpisaną Umowę Faktoringową NR 5964 zawartą z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: „Bank”).

Przedmiotem umowy jest świadczenie przez Bank na rzecz Emitenta usług faktoringowych obejmujących nabywanie wierzytelności pieniężnych przysługujących Emitentowi wobec jego kontrahentów, a wynikających z zawartych kontraktów handlowych.

Strony ustaliły maksymalną kwotę zaangażowania Banku na kwotę 10.000.000,00 PLN (słownie: dziesięć milionów złotych) z uprawnieniem do wykorzystania limitu finansowania Spółki w PLN, EUR oraz USD.

Okres wykorzystywania limitu upływa z dniem 28 lipca 2028 roku.

Strony ustaliły, że prawnym zabezpieczeniem spłaty wierzytelności Banku Millennium S.A. jest weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawiony przez Spółkę oraz cesja praw do odszkodowania z umowy ubezpieczenia kredytu kupieckiego.

Pozostałe warunki umowy, oprocentowanie, stawki prowizji i opłat faktoringowych nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów

Zawarcie umowy faktoringu odwrotnego z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 12/2026 z dnia 31 lipca 2026 r., iż w dniu 31 lipca 2026 roku otrzymał podpisaną Umowę Faktoringu odwrotnego NR 5963 zawartą z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: „Bank”).

Przedmiotem Umowy jest świadczenie przez Bank na rzecz Emitenta usług faktoringowych polegających na nabywaniu wierzytelności Dostawców wobec Spółki z tytułu sprzedaży towarów lub usług oraz dokonywaniu przez Bank zapłaty za nabyte wierzytelności na rzecz tych Dostawców.

Strony ustaliły maksymalną kwotę zaangażowania Banku w wysokości 15 000 000,00 PLN (słownie: piętnaście milionów złotych) z uprawnieniem do wykorzystania limitu finansowania w PLN, EUR oraz USD.

Okres wykorzystywania limitu upływa z dniem 28 lipca 2028 roku.

W przypadku powstania wymagalnych zobowiązań przysługujących Bankowi w stosunku do Spółki z tytułu Umowy Faktoringu Odwrotnego, Bank uprawniony jest do każdorazowego zaspokojenia takich zobowiązań w formie ich potrącenia z należnościami przysługującymi Spółce z tytułu Umowy faktoringu NR 5964, o którym Emitent informował w RB nr 11/2026 z dnia 31 lipca 2026 roku.

Strony ustaliły, że prawnym zabezpieczeniem spłaty wierzytelności Banku Millennium S.A. jest:

- Weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawiony przez Spółkę,
- Zastaw rejestrowy na zapasach wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia, przy czym najwyższa suma zabezpieczenia wynosi 24 000 000,00 PLN (słownie złotych: dwadzieścia cztery miliony 00/100),
- Hipoteka do kwoty 50 400 000,00 PLN (słownie złotych: pięćdziesiąt milionów czterysta tysięcy 00/100) na 1 miejscu na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, gmina Wiązowna opisanej w KW nr WA10/00010997/0 prowadzonej przez Sąd Rejonowy w Otwocku IV Wydział Ksiąg Wieczystych.

Zastaw rejestrowy wraz z hipoteką stanowią wspólne zabezpieczenie z Umową o linię wielowalutową Nr 16638/24/M/04.

Pozostałe warunki umowy, oprocentowanie, stawki prowizji i opłat faktoringowych nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów

Zawarcie Aneksów do umów kredytowych z Bankiem Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 13/2026 z dnia 31 lipca 2026 r., iż w dniu 31 lipca 2026 roku otrzymał podpisane przez Bank Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie (dalej „Bank”) aneksy do umów kredytowych:

1. Aneks nr 30 do Umowy nr 2004/1001618733 kredytu w rachunku bieżącym z dnia 10 marca 2004 r. wraz z późniejszymi zmianami, zawartej pomiędzy Bankiem, a NTT System S.A.

Zgodnie z postanowieniami przedmiotowego aneksu Bank udziela Kredytobiorcy odnawialnego kredytu w rachunku bieżącym w wysokości 8.000.000,00 PLN (słownie: osiem milionów złotych) z przeznaczeniem na finansowanie bieżącej działalności Spółki.

Termin spłaty kredytu upływa w dniu 31 lipca 2028 roku.

Pozostałe warunki umowy i zabezpieczenia pozostają bez zmian.

Niniejszym Aneksem strony zaktualizowały zabezpieczenie ustanowione w związku z umową kredytu:

- oświadczenie Klienta o poddaniu się egzekucji na podstawie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 r. kodeks postępowania cywilnego w formie aktu notarialnego.

Informacje o zawartej umowie kredytowej Spółka przekazała w prospekcie emisyjnym akcji serii C, zatwierdzonym przez KNF w dniu 2 marca 2007 roku oraz w raportach bieżących.

2. Aneks nr 6 do Umowy nr 22/1383/WLK/06 o wielocelowy limit kredytowy (dalej „Limit”) zawarty pomiędzy Bankiem, a NTT System S.A. Zgodnie z postanowieniami przedmiotowego aneksu Bank udziela Klientowi wielocelowego limitu kredytowego w wysokości „wysokość Limitu” 11.850.000,00 (słownie: jedenaście milionów osiemset pięćdziesiąt tysięcy) w EUR (waluta Limitu). Limit może być wykorzystywany w walucie limitu lub w Walutach: PLN i USD.

Limit przeznaczony jest na finansowanie bieżącej działalności Spółki.

Spółka będzie mogła wykorzystywać Limit w następujący sposób:

- 11.850.000,00 EUR (słownie: jedenaście milionów osiemset pięćdziesiąt tysięcy euro) kredyt w rachunku bieżącym,

- 1.000.000,00 EUR (słownie: jeden milion euro) w formie akredytyw dokumentowych otwieranych przez Bank.

Termin udostępnienia Limitu do dnia 31 lipca 2028 roku.

Kwota wykorzystanego Limitu (kredyt i akredytywy) z uwzględnieniem Limitu kursowego (ustalonego na poziomie 10%) nie może przekroczyć w żadnym okresie dostępności „wysokości Limitu”.

Pozostałe warunki umowy i zabezpieczenia pozostają bez zmian.

Niniejszym Aneksem strony zaktualizowały zabezpieczenie ustanowione w związku z umową Limitu:

- oświadczenie Klienta o poddaniu się egzekucji na podstawie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 r. kodeks postępowania cywilnego w formie aktu notarialnego.

Informacje o zawartej umowie limitu kredytowego wielocelowego Spółka przekazała w raporcie bieżącym RB nr 12/2022 z 29 czerwca 2022 r, 28/2022 z 15 grudnia 2022 r., 13/2024 z 27 czerwca 2024 r. oraz 18/2024 z dnia 23 lipca 2024 roku.

Warunki umów, oprocentowanie, stawki prowizji i opłat bankowych nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów.

Pomiędzy Emitentem i osobami zarządzającymi lub nadzorującymi Emitenta a podmiotem, na rzecz którego ustanowiono ograniczone prawo rzeczowe i osobami nim zarządzającymi nie zachodzą powiązania.

Podpisanie aneksu do umowy faktoringu odwrotnego z Pekao Faktoring Sp. z o.o.

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 14/2026 z dnia 6 sierpnia 2026 r., iż otrzymał podpisany aneks do umowy faktoringu odwrotnego „Umowa finansowania dostaw nr 44/2026” zawartego z Pekao Faktoring Sp. z o.o. z siedzibą w Lublinie (dalej: „Faktor”).

Przedmiotem Umowy jest świadczenie przez Faktora na rzecz Emitenta usług finansowania wierzytelności pieniężnych przysługujących Dostawcy wobec Spółki, wynikających z zawieranych przez niego Umów handlowych.

Okres obowiązywania umowy - 30 września 2026 roku.

Strony ustaliły maksymalną kwotę zaangażowania Faktora na kwotę 40.000.000,00 PLN (słownie: czterdzieści milionów złotych) lub równowartość w USD.

Pozostałe warunki umowy i zabezpieczenia pozostają bez zmian.

Niniejszym Aneksiem strony zaktualizowały okres obowiązywania limitu faktoringowego.

Informację o zawartej umowie faktoringu odwrotnego „Umowa finansowania dostaw nr 44/2026” Spółka przekazała w raporcie bieżącym RB 03/2026 z dnia 5 maja 2026 roku.

14. Informacje o udzielonych w roku obrotowym przez Jednostkę Dominującą lub jednostki zależne Grupy Kapitałowej pożyczkach oraz udzielonych lub otrzymanych poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych podmiotom powiązanym nie objętym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

W okresie sprawozdawczym Jednostka Dominująca i jednostki zależne Grupy Kapitałowej NTT System nie udzielały istotnych pożyczek. W punkcie 5.13 niniejszego sprawozdania przedstawione zostały informacje o pozycjach pozabilansowych.

15. Kredyty

Według stanu na dzień 30 czerwca 2026 roku Spółka NTT System S.A., jako jedyny podmiot Grupy Kapitałowej, posiadała zobowiązania z tytułu wykorzystanych kredytów w wysokości 49 815 tys. PLN

Na dzień 30 czerwca 2026 roku Spółka korzystała z finansowania następującymi kredytami bankowymi:

- Umowa Nr 2004/1001618733 kredytu w rachunku bieżącym z dnia 10 marca 2004 roku (z późniejszymi zmianami), udzielonego przez Bank Polska Kasa Opieki S.A. z siedzibą w Warszawie, z przeznaczeniem na pokrycie zobowiązań wynikających z bieżącej działalności gospodarczej Spółki.

Szczegóły umowy:

Limit kredytu: 8 000 tys. PLN

Oprocentowanie: zmienne (WIBOR 1M + marża banku)

Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2026 r.: 0 tys. PLN

Termin zapadalności: 31 lipca 2028 roku

Zabezpieczenia:

- pełnomocnictwo do rachunków bankowych Kredytobiorcy prowadzonych przez Bank Polska Kasa Opieki S.A.,
- zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych stanowiących własność Kredytobiorcy (materiały, towary handlowe, produkty) o wartości min. 80.000.000,00 PLN wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia zapasów na kwotę nie niższą niż 80.000.000,00 PLN od ognia i innych zdarzeń losowych zabezpieczenie wspólne z wielocelowym limitem kredytowym udzielonym Klientowi na mocy Umowy nr 22/1383/WLK/06 o wielocelowy limit kredytowy z dnia 28 czerwca 2022 r., wraz z późniejszymi zmianami,
- oświadczenie Kredytobiorcy o dobrowolnym poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 kpc,
- hipoteka umowna kaucyjna ustanowiona na rzecz Banku Polska Kasa Opieki S.A. do kwoty 16.500.000,00 PLN (słownie: szesnaście milionów pięćset tysięcy złotych) na zabezpieczenie kapitału oraz odsetek i prowizji, na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89A, stanowiącej własność Kredytobiorcy, dla której prowadzona jest przez Sąd Rejonowy w Otwocku IV Wydział Ksiąg Wieczystych, Księga Wieczysta nr WA1O/00060450/3 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej budynku na kwotę nie niższą niż 5.000.000,00 PLN (słownie: pięć milionów złotych), od ognia i innych zdarzeń losowych, do powyższej hipoteki dopisano wierzytelność Banku z tytułu wielocelowego limitu kredytowego udzielonego na mocy Umowy nr 22/1383/WLK/06,
- hipoteka umowna z wpisem na II miejscu ustanowiona na rzecz Banku Polska Kasa Opieki S.A. do kwoty 10.800.000,00 PLN (słownie: dziesięć milionów osiemset tysięcy złotych) na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89, stanowiącej własność Kredytobiorcy, dla której prowadzona jest przez Sąd Rejonowy w Otwocku IV Wydział Ksiąg Wieczystych, Księga Wieczysta nr WA1O/00037654/3 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej o wartości min. 11.500.000,00 PLN

- Umowa nr 22/1383/WLK/06 wielocelowego limitu kredytowego z dnia 28 września 2022 roku (z późniejszymi zmianami), udzielonego przez Bank Polska Kasa Opieki S.A. z siedzibą w Warszawie.
Łączną kwotę limitu 11 850 000,00 EUR Kredytobiorca będzie mógł wykorzystać w następujący sposób :
 - kredyt w Rachunku Bieżącym do łącznej kwoty nieprzekraczającej równowartość 11.850.000,00 EUR z przeznaczeniem na finansowanie bieżących zobowiązań wynikających z wykonywanej działalności,
 - w formie akredytyw dokumentowych otwieranych przez Bank na zlecenie Klienta, zwanych dalej „Akredytywami”, do łącznej kwoty nieprzekraczającej równowartości 1.000.000,00 EUR.

Łączna kwota z tytułu uruchomionych środków nie może przekroczyć kwoty limitu.

Szczegóły umowy:

Kwota limitu: 11 850 tys. EUR

Oprocentowanie: zmienne (EURIBOR 1M + marża banku)

Kwota wykorzystana kredytu na 30 czerwca 2026 r.: 9 031 tys. EUR (stanowiąca równowartość 38 798 tys. PLN)

Akredytywa kwota wykorzystana na 30 czerwca 2026 r.: 0 tys. USD, EUR, PLN

Termin zapadalności: 31 lipca 2028 roku

Zabezpieczenia:

- pełnomocnictwo do dysponowania rachunkami bieżącymi prowadzonymi na rzecz Kredytobiorcy w Banku Polska Kasa Opieki S.A.,
 - oświadczenie Kredytobiorcy o dobrowolnym poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 kpc,
 - hipoteka umowna do 100% Limitu tj. 11.850.000,00 EUR (słownie: jedenaście milionów osiemset pięćdziesiąt tysięcy euro) ustanowiona na rzecz Banku na I miejscu na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89, opisanej w księdze wieczystej KW nr WA1O/00037654/3, wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej o wartości min. 11.500.000,00 PLN (słownie: jedenaście milionów pięćset tysięcy złotych),
 - hipoteka umowna kaucyjna ustanowiona na rzecz Banku do kwoty 16.500.000,00 PLN (słownie: szesnaście milionów pięćset tysięcy złotych) na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89A, stanowiącej własność Klienta, dla której Sąd Rejonowy w Otwocku, IV Wydział Ksiąg Wieczystych prowadzi KW nr WA1O/00060450/3 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej budynku na kwotę nie niższą niż 5.000.000,00 PLN (słownie: pięć milionów złotych), od ognia i innych zdarzeń losowych, wspólnie z Umową kredytową nr 2004/1001618733,
 - zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych stanowiących własność Kredytobiorcy (materiały, towary handlowe, produkty) o wartości min. 80.000.000,00 PLN wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia zapasów na kwotę nie niższą niż 80.000.000,00 PLN od ognia i innych zdarzeń losowych zabezpieczenie wspólne z kredytem w rachunku bieżącym udzielonym na mocy Umowy nr 2004/1001618733 kredytu w rachunku bieżącym z dnia 10 marca 2004 r. wraz z późniejszymi zmianami.
- Umowa Nr 20 1020 1026 0000 1202 0260 6960 limitu kredytowego wielocelowego z dnia 22 września 2015 roku (z późniejszymi zmianami), udzielonego przez Bank Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie.
W ramach kwoty limitu 16 000 000,00 PLN Bank PKO BP S.A. udzielił Kredytobiorcy następujących produktów bankowych w formie sublimitów na:
 - kredyt w rachunku bieżącym do kwoty 16 000 000,00 PLN, który może zostać wykorzystany w walucie PLN, EUR, USD, z przeznaczeniem na finansowanie bieżących zobowiązań wynikających z wykonywanej działalności
 - gwarancji bankowych w obrocie krajowym i zagranicznym które będą udzielane w walucie PLN, USD i EUR do kwoty stanowiącej równowartość 3 500 000,00 PLN (słownie złotych: trzy miliony pięćset tysięcy 00/100) oraz kredytu obrotowego odnawialnego który może zostać wykorzystany w walutach: PLN, USD i EUR, wyłącznie na spłatę zadłużenia powstałego z tytułu dokonanych przez PKO BP SA wypłat z Gwarancji. Termin ważności Gwarancji wystawianych przez PKO BP SA może wykraczać poza Okres Kredytowania, jednak nie dłużej niż do dnia 31 lipca 2028 roku

Łączna kwota z tytułu uruchomionych środków nie może przekroczyć kwoty limitu.

Szczegóły umowy:

Kwota limitu : 16 000 tys. PLN

Oprocentowanie: zmienne (WIBOR 1M / EURIBOR 1M/SOFR O/N + marża banku)

Kwota wykorzystana kredytu na 30 czerwca 2026 r.: 0 tys. USD/PLN

Kwota wykorzystana kredytu na 30 czerwca 2026 r.: 2 529 tys. EUR (stanowiąca równowartość 10 865 tys. PLN)

Gwarancja bankowa kwota wykorzystana na 30 czerwca 2026 r.: 0 tys. PLN

Termin zapadalności: 31 lipca 2027 roku

Zabezpieczenia:

- hipoteka umowna do kwoty 27.200.000,00 PLN (słownie: dwadzieścia siedem milionów dwieście tysięcy złotych) na przysługującym Kredytobiorcy prawie własności nieruchomości zabudowanej budynkiem przemysłowym, położonej w miejscowości Zakręt, ul. Trakt Brzeski 89A, 05-077 Warszawa-Wesoła, dla której Sąd Rejonowy w Otwocku IV Wydział Ksiąg Wieczystych prowadzi księgę wieczystą nr WA10/00060450/3,
 - zastaw rejestrowy do najwyższej sumy zabezpieczenia w kwocie 23.800.000,00 PLN na zbiorze rzeczy oznaczonych co do gatunku tj. środkach obrotowych o wartości nie niższej niż 16.000.000,00 PLN stanowiących własność Kredytobiorcy wraz z przelewem wierzytelności pieniężnej z umowy ubezpieczenia przedmiotu zastawu rejestrowego,
 - weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawiony przez Spółkę,
 - oświadczenie Kredytobiorcy o dobrowolnym poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 kpc.
- Umowa o linię wielowalutową NR 16638/24/M/04 z Bankiem Millennium S.A. z siedzibą w Warszawie z dnia 30 lipca 2024 roku (z późniejszymi zmianami) z przeznaczeniem na pokrycie zobowiązań wynikających z bieżącej działalności gospodarczej Spółki.

Łączną kwotę limitu 5 500 000,00 PLN Kredytobiorca będzie mógł wykorzystać w okresie od 2024.07.09 do 2026.08.07 w następujący sposób:

- kredyt w Rachunku Bieżącym do łącznej kwoty nieprzekraczającej równowartość 5 500 000,00 PLN z przeznaczeniem na finansowanie bieżących zobowiązań wynikających z wykonywanej działalności,
- kredyt w Rachunku Bieżącym do łącznej kwoty nieprzekraczającej równowartość 1 000 000,00 EUR z przeznaczeniem na finansowanie bieżących zobowiązań wynikających z wykonywanej działalności.

Oprocentowanie: zmienne (WIBOR 1M/EURIBOR 1M + marża banku)

Zabezpieczenia:

- Weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawiony przez Spółkę.

Łączną kwotę limitu 15 000 000,00 PLN Kredytobiorca będzie mógł wykorzystać w okresie od 2026.08.08 do 2028.08.07 w następujący sposób:

- kredyt w rachunku bieżącym w PLN w kwocie 15 000 000,00 PLN,
- kredyt w rachunku bieżącym w EUR do kwoty 3 000 000,00 EUR, Bank nie uruchomi więcej niż 14 882 955,00 PLN,
- kredyt w rachunku bieżącym w USD do kwoty 3 400 000,00 USD, Bank nie uruchomi więcej niż 14 793 485,00 PLN.

Oprocentowanie kredytów według zmiennej stopy procentowej, stanowiące sumę wskaźnika referencyjnego dla waluty PLN WIBOR1M, dla waluty EUR EURIBOR 1M, dla waluty USD SOFR O/N i marży Banku.

Zabezpieczenia:

- Weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawiony przez Spółkę,
- Zastaw rejestrowy na zapasach wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia, przy czym najwyższa suma zabezpieczenia wynosi 24 000 000,00 PLN (słownie złotych: dwadzieścia cztery miliony 00/100),
- Hipoteka do kwoty 50 400 000,00 PLN (słownie złotych: pięćdziesiąt milionów czterysta tysięcy 00/100) na 1 miejscu na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, gmina Wiązowna opisanej w KW nr WA10/00010997/0 prowadzonej przez Sąd Rejonowy w Otwocku IV Wydział Ksiąg Wieczystych.
Zastaw rejestrowy wraz z hipoteką stanowią wspólne zabezpieczenie z Umowa faktoringu odwrotnego nr 5963.

Łączna kwota środków z tytułu uruchamianych sublimitów nie może przekroczyć kwoty globalnego limitu. Pozostałe warunki umowy, oprocentowanie, stawki prowizji i opłat bankowych nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów.

O zawarciu umowy Spółka informowała w RB nr 20/2024 z dnia 2024.07.30.

Szczegóły umowy na dzień 30 czerwca 2026 r.:

Kwota limitu: 5 500 tys. PLN

Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2026 r.: 0 tys PLN/EUR

Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2026 r.: 35 tys EUR (stanowiąca równowartość 152 tys. PLN)

16. Opis wykorzystania wpływów z emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem

W okresie objętym sprawozdaniem jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej NTT System nie dokonywały emisji papierów wartościowych.



Sprawozdanie Zarządu z działalności
Grupy Kapitałowej NTT System za I półrocze 2026 r.

Wszystkie kwoty wyrażone w tysiącach złotych, o ile nie podano inaczej.

17. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym/półrocznym, a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany okres

Grupa Kapitałowa NTT System nie podjęła decyzji o stałym przekazywaniu prognoz wyników finansowych. Prognozowane wyniki finansowe za 2026 rok nie były przez Grupę publikowane.

18. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Wskaźniki płynności:	H1 2026	2025	H1 2025
Wskaźnik płynności finansowej I (aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe)	1,55	1,38	1,75
Wskaźnik płynności finansowej II (aktywa obrotowe - zapasy / zobowiązania krótkoterminowe)	0,79	0,99	0,91
Wskaźnik płynności finansowej III (inwestycje krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe)	0,05	0,05	0,11

Wskaźniki zadłużenia:	H1 2026	2025	H1 2025
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (w %) (zobowiązania ogółem / aktywa ogółem)	58,79	66,56	49,04
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego (w %) (zobowiązania ogółem / kapitał własny)	142,68	199,08	96,25
Wskaźnik sfinansowania majątku kapitałem własnym (w %) (kapitał własny / aktywa ogółem)	41,21	33,44	50,96

Zarządzanie zasobami finansowymi w Grupie Kapitałowej obejmuje stałą bieżącą kontrolę zarówno poziomu zadłużenia, jak i zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań. Kontrola ta odbywa się w oparciu o bieżące dane dotyczące wartości, struktury oraz jakości należności i zobowiązań. Kontroli podlegają również figuruje w budżecie przyszłe wpływy i wydatki związane z bieżącą działalnością oraz wydatki inwestycyjne.

Zaprezentowane wartości poszczególnych wskaźników wskazują, że właściwa polityka organów zarządzających i nadzorujących Grupę Kapitałową (szczególnie w zakresie kontroli poziomu zakupów i zobowiązań) pozwala na utrzymywanie wskaźników zarówno płynności jak i zadłużenia na bezpiecznym poziomie.

W uzasadnionych przypadkach Grupa Kapitałowa wykorzystuje instrumenty finansowe służące zabezpieczeniu przed ryzykiem kursowym, gdyż w zobowiązaniach handlowych Grupy Kapitałowej istotny udział stanowią zobowiązania wobec dostawców zagranicznych i krajowych, regulowane w walutach obcych.

19. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Grupa Kapitałowa NTT System nie przewiduje w bieżącym roku obrotowym realizacji istotnych przedsięwzięć inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, poza obecnie prowadzonymi, które wymagałyby zmian w strukturze finansowania działalności inwestycyjnej. Zarówno poziom kapitałów własnych, dostępnych linii kredytowych oraz techniczne możliwości wykorzystania dźwigni finansowej pozwalają na realizację bieżącej strategii inwestycyjnej Grupy Kapitałowej NTT System.

20. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności

Wojna w Ukrainie oraz coraz większy zasięg konfliktu (wojna i sytuacja polityczno-gospodarcza) na Bliskim Wschodzie wywierają znaczący wpływ na gospodarkę światową, co ma również odzwierciedlenie w sytuacji gospodarczej w Polsce. Oszacowanie wartościowe tegoż wpływu, zarówno negatywne, jak i pozytywne, na funkcjonowanie oraz wyniki Grupy Kapitałowej NTT System nie jest możliwe.

Na moment sporządzenia sprawozdania nie wystąpiły inne zdarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 30.06.2026 r. oraz na wyniki osiągnięte przez Emitenta i jego Grupę Kapitałową. Podstawą uzyskania wyniku finansowego była normalna działalność operacyjna realizowana w oparciu o pozycję rynkową Grupy Kapitałowej. Struktura przychodów i kosztów została zaprezentowana w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej NTT System za I półrocze 2026 r.

21. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy Kapitałowej oraz polityki w zakresie kierunków tego rozwoju

Wśród elementów determinujących przyszłe wyniki działalności Grupy Kapitałowej Emitent dostrzega czynniki o charakterze zewnętrznym i wewnętrznym.

Spośród tych pierwszych wymienić należy przede wszystkim wahania kursów walut, które przy istotnym poziomie zakupów z innych krajów unijnych oraz z krajów trzecich, przekładają się na dynamiczne zmiany cen sprzętu IT. Wpływ tych zmian może okazać się zarówno pozytywny jak i negatywny, co wymaga prowadzenia odpowiedniej gospodarki zapasami towarów i materiałów czy stosowania finansowej polityki zabezpieczeń. W szczególności okres wzmocnienia się polskiej waluty w krótkim okresie czasu z jednej strony powoduje spadek cen produktów, wzmacnia popyt, pomaga walczyć z inflacją, ale z drugiej strony wymusza bardzo szybką rotację towaru w magazynie.

Podobny wpływ może mieć postęp technologiczny i wzrost konkurencji wśród producentów, przekładający się na spadek cen w branży IT (choć obecnie w niektórych segmentach rynku producenci przestali konkurować ceną i ceny wzrastają, co również nie pozostaje bez znaczenia w zakresie popytu rynkowego i wyników osiągniętych przez dystrybutorów).

Bardzo dobrze na popyt może wpłynąć różnorodność nowych modeli smartfonów, innych rozwiązań mobilnych, i komputerów, a także coraz szersze zastosowanie sztucznej inteligencji (AI - Artificial Intelligence). Coraz większa ilość aplikacji opartych o AI powoduje konieczność posiadania smartfonów i komputerów zdolnych do funkcjonowania w tym środowisku - wydajniejszych i szybszych. Przewiduje się, że rozwój AI będzie bardzo dynamiczny, co wkrótce spowoduje, że zarówno użytkownicy biznesowi, jak i domowi, tych urządzeń, staną przed koniecznością wymiany sprzętu na nowszy technologicznie. Będzie to wynikać z potrzeby wykorzystywania możliwości oferowanych przez sztuczną inteligencję. Jednocześnie Emitent wskazuje, że rosnące wymagania AI dotyczące zasobów pamięci wpływają na wzrost cen komponentów, co nieuchronnie prowadzi do podwyżek cen urządzeń końcowych. Może to ograniczać dynamikę wzrostu sprzedaży w krótkim i średnim terminie.

Dla wyjaśnienia AI – chodzi tu o potężne inwestycje firm całego świata w centra obliczeniowe do analiz danych. Powstają farmy urządzeń obliczeniowych wykorzystujące ogromne ilości przestrzeni dyskowych i pamięci. Za to wszystko zapłaci użytkownik końcowy, zarówno pod postacią wzrostu cen urządzeń, jak i cen za wykorzystywanie algorytmów AI w przeszukiwaniu wszechświata danych.

Należy również podkreślić, że segment urządzeń mobilnych charakteryzuje się wysoką kapitałochłonnością i relatywnie niską rentownością, zarówno po stronie producentów, jak i dystrybutorów. Wolumen sprzedaży pozostaje kluczowym czynnikiem budującym skalę działania, natomiast marki aspirujące do czołówki rynkowej muszą liczyć się z ponoszeniem znaczących nakładów inwestycyjnych oraz okresem ograniczonej lub zerowej rentowności w początkowych latach działalności.

Emitent obserwuje wzrost cen kluczowych komponentów elektronicznych, w szczególności pamięci, procesorów, kart graficznych. Zjawisko to wynika przede wszystkim z prawdopodobnych ograniczeń w dostępie do metali ziem rzadkich, zmian technologicznych oraz relokacji części mocy produkcyjnych w branży, a z drugiej strony z bardzo dużego popytu ze strony dużych koncernów technologicznych.

W ocenie Emitenta presja kosztowa będzie narastać, co znajdzie odzwierciedlenie w cenach SRP (Standard Retail Price) wyrobów gotowych. Ponieważ wskazane wcześniej komponenty są również istotnym elementem telefonów komórkowych, oczekuje się dalszego wzrostu cen detalicznych w segmencie tańszych modeli w 2026 r. Efekt ten pojawia się zwykle z opóźnieniem, ze względu na wolniejszą rotację produktów w kanale handlowym (detalicznym).

W konsekwencji Emitent zakłada zwiększoną dynamikę popytu konsumenckiego, wynikającą z obaw odbiorców przed spodziewanymi podwyżkami cen. Dla Grupy Kapitałowej Emitenta powinno to przełożyć się na wzrost sprzedaży.

W najbliższych latach można przewidywać znaczące wzrosty sprzedaży w obszarze komputerów, związane z ich wymianą, spowodowaną zakończeniem wsparcia dla Windows 10, a także wymianą urządzeń zakupionych w trakcie pandemii koronawirusa do pracy i nauki zdalnej oraz z potrzebami większego wykorzystywania AI.

Istotnym czynnikiem ryzyka dla emitenta pozostaje dostępność rynkowa wybranych towarów oraz koszty logistyczne ich dostaw. Globalna logistyka morska, która dopiero ustabilizowała się po zaburzeniach związanych z pandemią, ponownie zmagają się z istotnymi zakłóceniami wynikającymi z konfliktów zbrojnych w rejonie Bliskiego Wschodu, w tym Zatoki Adeńskiej, Morza Czerwonego i Kanału Sueskiego (w tym ataków pirackich u wybrzeży Somalii oraz działań zbrojnych rebeliantów Huti z Jemenu). Zjawiska te mają szczególne znaczenie dla europejskich odbiorców towarów z Azji Południowej i Dalekiego Wschodu, generując podwyższone ryzyko w planowaniu dostaw oraz w kosztach transportu (wzrost cen surowców energetycznych oraz ryzyka związanego z

brakiem bezpieczeństwa), które szczególnie dotyczą towary wolnorotujące.

W celu ograniczenia ryzyka część jednostek pływających kierowana była trasą wokół Afryki, co znacząco podnosi czas i koszt transportu. Jednocześnie emitent obserwuje, że globalny sektor logistyczny stopniowo dostosowuje się do nowych warunków – część armatorów wznowiła rejsy przez Kanał Sueski, pomimo utrzymującego się podwyższonego ryzyka. Ponadto opracowano i przetestowano alternatywny szlak północny, charakteryzujący się krótszym czasem tranzytu, choć jego wykorzystanie jest silnie uzależnione od warunków pogodowych, w szczególności okresowego zamarzania Oceanu Arktycznego.

W ocenie emitenta powyższe uwarunkowania mogą w dalszym ciągu wpływać na stabilność łańcucha dostaw oraz na poziom kosztów zaopatrzenia.

Na działalność Emitenta i jego Grupy Kapitałowej w nadchodzącym okresie mogą wywrzeć wpływ również czynniki geopolityczne i makroekonomiczne w Polsce i na świecie, takie jak zmiany stopy bezrobocia, wzrost kosztów osobowych, inflacja, zmiany w poziomie konsumpcji, czy też zmiany w zakresie podatków czy wydatków budżetowych. Trudno również przewidzieć czas trwania i skutki wojny na Ukrainie czy konfliktu na Bliskim Wschodzie (czynniki ryzyka związane z tymi konfliktami zostały opisane wcześniej).

Kolejnymi czynnikami, jakie warto wymienić to: realizacja ustawy budżetowej w roku 2026, wpływ i wykorzystanie środków z Krajowego Planu Odbudowy (KPO), zamówienia publiczne (rozstrzyganie przetargów przez jednostki administracji rządowej i samorządowej) oraz realizacja przez przedsiębiorców założonych planów inwestycyjnych.

Jednym z najistotniejszych czynników będzie także polityka banków w zakresie ich podejścia do ryzyka, a co za tym idzie dostępności kredytu dla klientów indywidualnych i przedsiębiorstw oraz polityka ubezpieczycieli dotycząca ubezpieczenia kredytów handlowych. Ważnym elementem jest stabilizacja kosztów finansowych m.in. przez brak zmian w wysokości stóp procentowych w bieżącym okresie oraz zagrożenie płynące z ich prognozowanego wzrostu (planowane podwyżki stóp procentowych przez banki centralne w związku ze wzrostem inflacji).

Na wyniki firm stale wpływa też konkurencja rynkowa w branży IT i procesy konsolidacyjne.

W grupie czynników wewnętrznych, które powinny naszym zdaniem istotnie przyczyniać się do poprawy wyników Emitenta i Grupy Kapitałowej NTT System na szczególną uwagę zasługują zmiany struktury asortymentowej w naszej ofercie. Spółka stawia na własne produkty, których gamę wciąż poszerza.

W ofercie znajduje się szeroki wachlarz komputerów (w tym desktop, AIO, notebook), słuchawki, materiały eksploatacyjne (IT i RTV), a także pamięci flash i akcesoria komputerowe, w tym np. myszy, podkładki pod myszy, klawiatury, mikrofony, słuchawki dla graczy z grupy PREMIUM sprzedawane pod marką HIRO. Gama tych produktów stale rośnie. Działania w zakresie popularyzacji produktu własnego marki HIRO / NTT Game przyniosły pierwsze zauważalne efekty, które napawają optymizmem, co do dalszego wzrostu w latach kolejnych. Podobnie jest oferowaną nową marką produktów - notebooków NTT Book.

Dążymy aby jak najwięcej naszych produktów posiadało certyfikat TCO w zakresie „Produkcji Odpowiedzialnej Społecznie”. Emitent, jako pionier wśród producentów polskich, dołączył do światowego grona firm o zrównoważonym rozwoju odpowiedzialności społecznej, co stawia NTT System w grupie pożądaných przez pracowników pracodawców. Opisany certyfikat daje możliwości produkcji i dostaw komputerów o najwyższych światowych standardach technologicznych i społecznych produkcji, jak i gwarantuje że komputer jest od samego źródła wyprodukowany z pełnym poszanowaniem praw ludzkich, co dziś jest bardzo ważnym aspektem życia każdego człowieka.

Jednocześnie pracujemy nad tym, aby jak najwięcej naszych produktów znajdowało się w rejestrze EPEAT (environmental evaluation tool for electronic products). Produkty uzyskujące wpis do rejestru EPEAT spełniają rygorystyczne standardy, które gwarantują zmniejszenie ich wpływu na środowisko w całym cyklu życia produktu. Wybierając urządzenia zgodne z EPEAT, klienci mogą mieć pewność, że kupują rozwiązania o zminimalizowanym wpływie na środowisko naturalne. Nie można także zapominać o posiadanym przez NTT System S.A. certyfikacie SA8000.

Grupa Kapitałowa NTT System stara się rozszerzać zakres geograficzny sprzedaży produktów własnych poza Polskę. Rozwijana jest sprzedaż nowego produktu – rozwiązania w zakresie Smart Home o nazwie Blue Bolt <http://www.bluebolt.pl/> – systemu do automatycznego otwierania za pomocą smartfonu bram, furtek, garaży oraz drzwi. System ten jest stale rozbudowywany o nowe funkcjonalności i Spółka przewiduje, że sprzedaż rozwiązań w tym zakresie będzie rosła.

Jak już wyżej napisano, w segmencie sprzedaży do biznesu i sektora publicznego jest dostrzegane ożywienie. Coraz więcej ogłaszanych jest przetargów oraz spływa więcej zapytań ofertowych. Aby wykorzystać to ożywienie

Emitent wzmaga działania, aby jak najlepiej dostosować się do potrzeb naszych partnerów i klientów w zakresie oferty i obsługi. Komputery serii NTT Business wyposażone zostały w nowe funkcjonalności z zakresu zarządzania i diagnostyki, zgodne z najwyższymi standardami wymaganymi w przetargach publicznych. Jednocześnie mamy w swojej ofercie rozwiązania biznesowe takich producentów jak Acer, HP czy Lenovo.

W NTT Technology sp. z o. o. kontynuowane są prace nad kolejnym prototypem komputera do zastosowań specjalnych w zakresie obronnym, wojskowym. Ten projekt i doświadczenie zdobyte przy jego realizacji powinny przynosić efekty w kolejnych latach.

Istotnym czynnikiem determinującym dalsze działania Spółki i jej Grupy Kapitałowej będzie zdobywanie nowych segmentów rynku, szczególnie poprzez działania zmierzające do zainteresowania naszą ofertą potencjalnych nabywców z krajów członkowskich Unii Europejskiej i spoza UE. Optymalizowana jest oferta dla klientów z segmentu reseller, e-tail i retail. Celem jest, aby była ona maksymalnie atrakcyjna zarówno dla dużych podmiotów, jak i tych mniejszych. Klient, który zwiąże się z nami na dłużej może liczyć na indywidualne podejście, asystę i wsparcie biznesowe. Promujemy sprzedaż naszych komputerów za pośrednictwem konfiguratora, który udostępniany także naszym klientom/dystrybutorom. Czynione są działania w celu zwiększenia dostępności naszych towarów dla odbiorców korporacyjnych („corporate”). Wymaga to przygotowania specyficznej oferty, dostosowanej do potrzeb naszych klientów.

Stale rozszerzana jest gama komputerów przenośnych, tabletów i smartfonów. W ocenie Spółki, rola technologii mobilnej i usług z nią związanych będzie w nadchodzących okresach dynamicznie wzrastać. Podpisane kontrakty dotyczące dystrybucji smartfonów z Lenovo (Motorola), OPPO, Realme, Infinix, VIVO, o których już wcześniej była mowa w niniejszym sprawozdaniu, przynoszą wymierne korzyści dla Grupy Kapitałowej, jednocześnie umacniając pozycję tych marek na polskim rynku. W ofercie towarowej znajduje się duży wybór urządzeń typu smartwatch, wspomnianych wcześniej marek oraz urządzeń marki Amazfit. Urządzenia mobilne z jednej strony dostarczają informacji i rozrywki, służą do komunikacji, jak i pomagają utrzymać dobrą formę fizyczną (np. smartwatche), będąc świetnym wspomaganie w czynnym uprawianiu aktywności fizycznych i treningach sportowych. Na horyzoncie rysują się kolejne produkty zaliczane do grupy elektro mobilności. Trwają negocjacje dotyczące kolejnych umów dystrybucyjnych i umów z nowymi potencjalnymi odbiorcami. Spółka nieustannie analizuje możliwość poszerzenia oferty o nowe produkty, możliwość wejścia na nowe rynki oraz kanały sprzedaży, także w których dotychczas była nieobecna.

W dalszym ciągu jest realizowana rozbudowa kanałów sprzedaży B2B i B2C oraz rozwój komunikacji z użytkownikami naszych produktów za pomocą społecznościowych kanałów informacyjnych.

Szansą na dalszy wzrost sprzedaży i marży jest zwiększenie rozpoznawalności (kampanie reklamowe i promocyjne) nowych marek NTT System S.A. (np. produkty z marki HIRO, NTT Book). Ograniczeniem szybkiego wzrostu sprzedaży w branży są problemy z pozyskaniem finansowania zewnętrznego w postaci kredytów bankowych, ubezpieczeniem kredytu kupieckiego lub otrzymaniem kredytu kupieckiego u dostawców i odbiorców oraz wysokie koszty tych produktów związane z wysokimi stopami procentowymi w Polsce i na świecie.

Wzrost skali działalności Grupy Kapitałowej to także wyzwanie organizacyjne czego przykładem jest wdrożenie nowych systemów ERP, EOD i CRM (w tym systemu zarządzania serwisem i produkcją oraz wsparcia serwisowego dla klientów Spółki), a także rozbudowa zdolności operacyjnych (logistyczno-magazynowych).

Nowe centrum logistyczne w Duchnowie pozwoliło nam dwukrotnie zwiększyć operacje logistyczne. Prowadzone są prace nad dalszym zwiększeniem powierzchni magazynowej na przyszłe lata, co przyczyni się do dalszego stabilnego wzrostu sprzedaży.

Zarząd dostrzega także inne ryzyka rynkowe, opisane m.in. w pkt 9, które mogą negatywnie wpływać na rentowność Spółki i jej Grupy Kapitałowej.

22. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą Kapitałową Emitenta

W I półroczu 2026 roku nie nastąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą Kapitałową NTT System.

23. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących Jednostkę Dominującą Grupy Kapitałowej, zmiany zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz zmiany uprawnień osób zarządzających, w szczególności w zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zmiany w składzie Zarządu Jednostki Dominującej

W dniu 30 grudnia 2025 r. Rada Nadzorcza NTT System S.A. podjęła uchwałę o powołaniu, efektywnie od dnia 1 stycznia 2026 roku, Pana Roberta Głowackiego na stanowisko Wiceprezesa Zarządu NTT System S.A., na okres wspólnej kadencji z dotychczasowymi Członkami Zarządu VIII kadencji Emitenta, tj. do dnia 24 października 2027 r.

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej

Zmiany nie wystąpiły.

Zmiany zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających

Zmiany nie wystąpiły.

Zmiany uprawnień osób zarządzających, w szczególności w zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Nie wystąpiły.

24. Umowy zawarte między jednostkami Grupy Kapitałowej a osobami zarządzającymi

Członkowie Zarządu Jednostki Dominującej wykonują swoje obowiązki na podstawie umów o pracę lub kontraktów menadżerskich. Emitent i jego Grupa Kapitałowa nie zawierały z osobami zarządzającymi umów przewidujących rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia spółki przez przejęcie. Ewentualne rekompensaty jakie mogłyby im przysługiwać w związku z rezygnacją lub odwołaniem regulują przepisy prawa pracy.

25. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści dla osób zarządzających lub nadzorujących Grupę Kapitałową (brutto tys. PLN) z tytułu sprawowanych funkcji

Jednostka Dominująca

WYNAGRODZENIA	NTT System S.A. I półrocze 2026	NTT System S.A. I półrocze 2025
Wynagrodzenie zapłacone przez Emitenta z tytułu umowy o pracę i nadzór:	853	830
- Zarząd	706	683
Tadeusz Kurek	312	286
Marcin Olszewski	119	110
Grzegorz Kurek	137	-
Robert Głowacki	138	-
Jacek Kozubowski	-	80
Witold Markiewicz	-	207
- Rada Nadzorcza	147	147
Tomasz Jacygrad	54	54
Davinder Singh Loomba	18	18
Andrzej Rymuza	18	18
Grzegorz Kurek	-	18
Magdalena Sagała	21	21
Waldemar Sielski	18	18
Wojciech Kurek	18	-
Wynagrodzenie zapłacone z tytułu świadczonych usług działalności gospodarczej:	-	-
- Zarząd	-	-
- Rada Nadzorcza	-	-
Kierownictwo Rozwoju Biznesu w dziale Zarząd	-	-
Razem	853	830

W I półroczu 2026 roku członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej NTT System S.A. nie pobierali wynagrodzenia ani innych świadczeń od innych podmiotów z Grupy Kapitałowej NTT System.

W okresie sprawozdawczym w Grupie Kapitałowej NTT System nie występowała kategoria wynagrodzeń wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale Emitenta.

26. Informacje o znanych Emitentowi (Jednostce Dominującej Grupy Kapitałowej) umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

Wszelkie znane Emitentowi informacje dotyczące dokonywanych zmian w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy zawarte zostały w punktach 28 - 32 niniejszego sprawozdania.

27. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale emitenta i jego Grupy Kapitałowej, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych, wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących

Wszystkie informacje dotyczące wynagrodzeń wypłaconych każdej z osób zarządzających i nadzorujących przedstawione są powyżej, w punkcie 25 sprawozdania. Z kolei informacje dotyczące nagród lub korzyści potencjalnie należnych osobom zarządzającym i nadzorującym, wynikających z programów motywacyjnych, zamieszczone zostały w punkcie 33.

28. Wartość nominalna oraz łączna liczba wszystkich akcji Jednostki Dominującej Grupy Kapitałowej NTT System

Kapitał zakładowy NTT System S.A. wynosi 83.100.000,00 PLN i dzieli się na 13.850.000 szt. akcji serii D o wartości nominalnej 6,00 PLN każda. Akcje Emitenta zarejestrowane są w Krajowym Depozytu Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie pod kodem PLNTSYS00013.

29. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W I półroczu 2026 r. nie miała miejsca emisja, wykup lub spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych Emitenta. W okresie sprawozdawczym Emitent posiadał akcje własne nabyte wcześniej w celach inwestycyjnych, a kolejne transakcje nabycia akcji własnych przez Emitenta opisano w notce 31.

30. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Jednostki Dominującej na dzień przekazania sprawozdania wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazaniem zmian w strukturze własności Jednostki Dominującej

Według informacji posiadanych przez Zarząd Jednostki Dominującej, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA NTT System S.A. na dzień przekazania niniejszego sprawozdania są:

Struktura akcjonariatu przedstawia się następująco (o oparciu o aktualnie zarejestrowane emisje akcji):

Podmiot	Typ podmiotu (siedziba)	Ilość akcji	% akcji w kapitale zakładowym	% głosów na walnym zgromadzeniu
Tadeusz Kurek	osoba fizyczna	3 477 000	25,10%	25,66%
Davinder Singh Loomba	osoba fizyczna	3 308 625	23,89%	24,42%
Andrzej Rymuza	osoba fizyczna	1 144 313	8,26%	8,45%
Anna Pytkowska	osoba fizyczna	800 000	5,78%	5,91%
Barbara Kurek	osoba fizyczna	762 500	5,51%	5,63%
Pozostałe podmioty		4 055 330	29,28%	29,93%
NTT System S.A.		302 232	2,18%	-
Razem		13 850 000	100,00%	100,00%

Źródło: Dane w tabeli zostały zaprezentowane w oparciu o ostatnie posiadane przez Jednostkę dominującą informacje o liczbie posiadanych przez akcjonariuszy akcji.

Powyższa tabela nie obejmuje zmiany opisanej poniżej, w zakresie stanu akcji posiadanych przez Panią Barbarę Kurek. W raporcie bieżącym nr 6/2017 z dnia 15 maja 2017 r. Zarząd NTT System S.A. poinformował, iż w dniu 15 maja 2017 r. otrzymał zawiadomienie od akcjonariusza spółki – Pana Andrzeja Kurka, o zmniejszeniu zaangażowania w ogólnej liczbie głosów w spółce NTT System S.A. Treść zawiadomienia:



"ZAWIADOMIENIE O ZMNIEJSZENIU ZAANGAŻOWANIA W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW W SPÓŁCE NTT SYSTEM S.A.

Na podstawie art. 69 ust. 1 pkt 2) ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych z dnia 29 lipca 2005 roku (Dz.U. 2016 poz. 1639, z późn. zm.) niniejszym informuję o zmniejszeniu się mojego zaangażowania do poziomu poniżej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy NTT SYSTEM S.A.

Zmniejszenie poniżej progu 5% głosów na walnym zgromadzeniu spółki NTT System S.A. zostało spowodowane przeniesieniem przeze mnie w dniu 15 maja 2017 r. na Barbarę Kurek 50 000 akcji spółki NTT SYSTEM S.A. Przeniesienie nastąpiło w wyniku realizacji ugody.

Liczba akcji posiadanych przed zmianą wynosiła 702 710 akcji, co stanowiło 5,07 % kapitału zakładowego Spółki i uprawniało do oddania 702 710 głosów, co stanowiło 5,07 % ogólnej liczby głosów na WZA Spółki.

Po zmianie udziału posiadam 652 710 akcji, co stanowi 4,71 % kapitału zakładowego Spółki i uprawnia do oddania 652 710 głosów, co stanowi 4,71 % ogólnej liczby głosów na WZA Spółki.

Informuję, iż nie istnieją podmioty zależne ode mnie posiadające akcje Spółki jak również nie zawierałem umów dotyczących przekazania uprawnienia do wykonywania prawa głosu z akcji.

Jednocześnie informuję, że w związku z zawartą ugodą w okresie następnych 12 miesięcy nastąpi przeniesienie przeze mnie dalszych 312 500 akcji na rzecz Barbary Kurek".

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego, Zarząd Emitenta nie powziął żadnych, poza opisanymi w pkt. 31, informacji o zmianach w strukturze własności znacznych pakietów akcji NTT System S.A.

31. Informacje o stanie oraz zmianach w stanie posiadania akcji NTT System S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta, zgodnie z posiadanymi przez Zarząd informacjami

Osoba zarządzająca lub nadzorująca	Stanowisko	Stan posiadania na 31/12/2025	Stan posiadania na 30/06/2026	Zmiana w okresie sprawozdawczym	Stan posiadania na dzień publikacji	Zmiana w 2026 r. do dnia publikacji
Tadeusz Kurek	Prezes Zarządu	3 477 000	3 477 000	-	3 477 000	-
Davinder Singh Loomba	Członek rady Nadzorczej	3 308 625	3 308 625	-	3 308 625	-
Andrzej Rymuza	Członek rady Nadzorczej	1 144 313	1 144 313	-	1 144 313	-

Żadna z osób zarządzających i nadzorujących Emitenta nie posiada udziałów lub akcji jednostek powiązanych z NTT System S.A.

Skup akcji własnych prowadzony przez Emitenta w celach inwestycyjnych

Na dzień 30 czerwca 2026 r. Emitent posiadał 302 232 szt. akcji własnych, o łącznej wartości nominalnej 1 813 tys. PLN, co stanowi 2,1822 % kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Akcje te w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na 30.06.2026 r. wycenione zostały na 761 tys. PLN.

Zarząd NTT System S.A. działając na podstawie prerogatyw nadanych uchwałą nr 21 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia NTT System S.A. z dnia 27 czerwca 2024 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabycia akcji własnych, podjął w dniu 11 lipca 2024 r. uchwałę precyzującą warunki nabywania akcji własnych Spółki (raport bieżący nr 17/2024 z dnia 11.07.2024 r). Uchwała ta zastąpiła wcześniej obowiązujące uchwały: uchwałę z dnia 14 sierpnia 2019 r. (raport bieżący nr 21/2019 z dnia 14 sierpnia 2019 r.) i uchwałę z dnia 30 listopada 2021 roku (raport bieżący nr 18/2021 z dnia 30.11.2021 r.).

Skup akcji własnych Spółki odbywać się będzie zgodnie z powszechnie obowiązującymi regulacjami prawnymi, a w szczególności z zasadami i trybem określonym w postanowieniach uchwały nr 21 ZWZ NTT System S.A. z dnia 27 czerwca 2024 roku tj w trybie art. 362 §1 pkt 8 k.s.h oraz art. 362 §2 k.s.h.

1. Przedmiotem nabycia będą w pełni pokryte akcje własne NTT System S.A. notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie, oznaczone kodem ISIN: PLNTSYS00013.
2. Akcje własne NTT System S.A. będą nabywane w celu dalszej odsprzedaży na podstawie i w granicach upoważnienia udzielonego przez walne zgromadzenie z dnia 27 czerwca 2024 roku.
3. Skup akcji własnych prowadzony będzie za pośrednictwem własnego rachunku inwestycyjnego Spółki, prowadzonego przez Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska S.A. z siedzibą w Warszawie.
4. Zarząd Spółki wyznacza termin umowny, w którym nastąpi rozpoczęcie skupu akcji własnych na dzień 1 sierpnia 2024 roku, skup będzie realizowany do dnia 30 czerwca 2029 roku, nie dłużej jednak niż do chwili wyczerpania środków finansowych przeznaczonych na ich nabycie lub do dnia nabycia maksymalnej liczby akcji zgodnie z punktem 5 i 6 poniżej.
5. Łączna cena nabycia akcji własnych powiększona o koszty ich nabycia nie może przekroczyć wysokości kapitału rezerwowego utworzonego na podstawie Uchwały nr 22 ZWZ NTT System S.A. z dnia 27 czerwca 2024 roku, tj. kwoty 9.600.000,00 PLN (słownie: dziewięć milionów sześćset tysięcy złotych).
6. Łączna wartość nominalna nabywanych akcji własnych Spółki nie może przekroczyć 5,78 % wartości kapitału zakładowego Spółki, a maksymalna liczba nabywanych akcji własnych nie może przekroczyć 800.000 (słownie: osiemset tysięcy) sztuk.
7. Cena nabywanych akcji nie może być niższa niż 0,01 PLN (słownie: zero złotych 1/100) za jedną akcję i nie wyższa niż 12,00 PLN (słownie: dwanaście złotych 00/100) za jedną akcję.

W granicach określonych uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, Rada Nadzorcza może określić minimalną i maksymalną cenę nabywania akcji własnych, po których Zarząd będzie zobowiązany nabywać te akcje.

Zarząd Spółki określał będzie cel nabycia akcji własnych.

Akcje mogą być nabywane na rynku regulowanym oraz poza tym rynkiem z zachowaniem przepisów regulujących obrót papierami wartościowymi spółek publicznych.

Skup akcji własnych prowadzony jest za pośrednictwem własnego rachunku inwestycyjnego Spółki, prowadzonego przez Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska S.A. z siedzibą w Warszawie.

Po dniu bilansowym, do momentu sporządzenia niniejszego sprawozdania, nie miały miejsca nabycia ani zbycia akcji własnych.

32. Wskazanie posiadaczy papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne wobec Emitenta

Na dzień 30 czerwca 2026 r. nie występowali posiadacze papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne wobec NTT System S.A.

33. Informacja o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na koniec okresu sprawozdawczego nie funkcjonują w jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej NTT System programy akcji pracowniczych.

34. Ograniczenia w przenoszeniu praw własności papierów wartościowych

Na dzień 30 czerwca 2026 r. Jednostce Dominującej Grupy Kapitałowej NTT System nie są znane jakichkolwiek ograniczenia w przenoszeniu praw własności oraz zakresie wykonywania praw głosu przypadających na akcje Emitenta.

35. Wskazanie zdarzeń, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono skonsolidowane sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy Kapitałowej

Po dniu, na który sporządzono skonsolidowane sprawozdanie finansowe, nie wystąpiły istotne nietypowe zdarzenia nieuwjęte w tym sprawozdaniu, a które mogłyby mieć istotny wpływ na przyszłe wyniki finansowe.

36. Inne zdarzenia po dacie bilansu

Istotny wpływ na rynek IT mają programy rządowe powiązane z funduszami KPO. Realizacja dostaw związanych z tymi programami może wpływać na kolejne sprawozdania finansowe Spółki i jej Grupy Kapitałowej.



Sprawozdanie Zarządu z działalności
Grupy Kapitałowej NTT System za I półrocze 2026 r.

Wszystkie kwoty wyrażone w tysiącach złotych, o ile nie podano inaczej.

Wojna w Ukrainie, jak i konflikt jaki wybuchł w rejonie Bliskiego Wschodu, wpływają negatywnie na ogólnosięwiatową gospodarkę. W chwili obecnej trudno jednak oszacować skalę przyszłych negatywnych skutków na gospodarkę tych zdarzeń. Grupa Kapitałowa będzie na bieżąco monitorować jej rozwój i ewentualne zdarzenia, które wystąpią, zostaną odzwierciedlone odpowiednio w przyszłych sprawozdaniach finansowych Spółki i Grupy Kapitałowej. W niniejszym sprawozdaniu nie dokonano żadnych korekt z tego tytułu. Oszacowanie wartościowe wpływu skutków wojny w Ukrainie oraz konfliktu jaki wybuchł w rejonie Bliskiego Wschodu na funkcjonowanie oraz wyniki NTT System S.A. i Grupy Kapitałowej nie jest możliwe.

Na moment sporządzenia sprawozdania nie wystąpiły inne zdarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 30 czerwca 2026 r. oraz na wyniki osiągnięte przez Emitenta i jego Grupę Kapitałową. Podstawą uzyskania wyniku finansowego była normalna działalność operacyjna realizowana w oparciu o pozycję rynkową Spółki. Struktura przychodów i kosztów została zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej NTT System za I półrocze 2026 r.

Po dniu bilansowym nie wystąpiły inne zdarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na bieżącą oraz przyszłą sytuację Grupy Kapitałowej.

37. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy przez Emitenta

W okresie sprawozdawczym nie miała miejsca deklaracja wypłaty dywidendy za 2026 r. i lata następne.

30 czerwca 2026 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie NTT System S.A. podjęło uchwałę nr 5 w sprawie podziału zysku netto za 2025 rok. Zysk netto NTT System S.A. za rok obrotowy trwający od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku w kwocie 21.822.056,87 PLN (słownie: dwadzieścia jeden milionów osiemset dwadzieścia dwa tysiące pięćdziesiąt sześć złotych osiemdziesiąt siedem groszy) przeznaczono:

- w wysokości 2.980.508,96 PLN (słownie: dwa miliony dziewięćset osiemdziesiąt tysięcy pięćset osiem złotych dziewięćdziesiąt sześć groszy) na dywidendę dla akcjonariuszy, to jest kwotę 0,22 PLN (słownie: dwadzieścia dwa grosze) na jedną akcję,
- w wysokości 18.841.547,91 PLN (słownie: osiemnaście milionów osiemset czterdzieści jeden tysięcy pięćset czterdzieści siedem złotych dziewięćdziesiąt jeden groszy) na kapitał zapasowy.

Powyższe kwoty podziału zysku netto nie uległy zmianie ze względu na ilość akcji Spółki posiadanych przez NTT System S.A. na dzień ustalenia prawa do dywidendy.

Na dzień Walnego Zgromadzenia dywidendą objętych jest 13 547 768 akcji Emitenta.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy ustaliło:

- dzień prawa do dywidendy na 30 września 2026 roku,
- dzień wypłaty dywidendy na 30 grudnia 2026 roku.

Ilość akcji objętych dywidendą nie zmieniła się na dzień ustalenia prawa do dywidendy.

38. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Na koniec okresu sprawozdawczego oraz na dzień przekazania sprawozdania względem Emitenta i pozostałych jednostek Grupy Kapitałowej NTT System nie wszczęto przed sądami, organami właściwymi dla postępowania arbitrażowego lub organami administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Emitenta lub jednostki od niego zależnej, których łączna wartość byłaby istotna.

39. Dane dotyczące umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

Zarząd NTT System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 5/2025 z dnia 29 kwietnia 2025 r., że do Spółki wpłynęła uchwała Rady Nadzorczej NTT System S.A. nr 3/29/04/2025 z dnia 29 kwietnia 2025 roku w sprawie wyboru biegłego rewidenta do przeprowadzenia przeglądu jednostkowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych za pierwsze półrocza roku 2025, 2026 i 2027 oraz badania sprawozdań finansowych NTT System S.A. i skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej NTT System, sporządzonych za lata obrotowe kończące się 31 grudnia 2025 roku, 31 grudnia 2026 roku i 31 grudnia 2027 roku oraz uchwała nr 4/29/04/2025 Rady Nadzorczej NTT System S.A. z dnia 29 kwietnia 2025 roku w sprawie wyboru biegłego rewidenta do przeprowadzenia oceny sprawozdań o wynagrodzeniach zarządu i rady nadzorczej za lata 2025, 2026 i 2027 w zakresie kompletności zamieszczonych w nich informacji wymaganych na podstawie art. 90g ust. 1-5 ustawy o ofercie publicznej. Podmiotem wybranym przez Radę Nadzorczą do przeprowadzenia ww. czynności jest UHY ECA Audyt Spółka

z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, ul. Połczyńska 31A, 01-377 Warszawa (dalej: "Audytor"). Wybrany Audytor jest wpisany na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem ewidencyjnym: 3886.

Uprawnienie Rady Nadzorczej do dokonania wyboru biegłego rewidenta wynika z §13 pkt 2 lit. s) Statutu Spółki oraz §4 pkt 5 lit. s) Regulaminu Rady Nadzorczej NTT System S.A.

Spółka nie korzystała dotychczas z usług ww. podmiotu w zakresie przeglądu i badania sprawozdań finansowych.

W dniu 30 czerwca 2025 roku została zawarta umowa pomiędzy Emitentem a UHY ECA Audyt Sp. z o.o. o przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego. Na mocy umowy UHY ECA Audyt Sp. z o.o. zobowiązała się do przeprowadzenia:

1) przeglądu jednostkowych śródrocznych sprawozdań finansowych Zleceniodawcy sporządzonych zgodnie z MSR/MSSF za następujące okresy:

- a) za półrocze kończące się dnia 30.06.2025 r.;
- b) za półrocze kończące się dnia 30.06.2026 r.;
- c) za półrocze kończące się dnia 30.06.2027 r.;

2) przeglądu skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Zleceniodawcy sporządzonych zgodnie z MSR/MSSF za następujące okresy:

- a) za półrocze kończące się dnia 30.06.2025 r.;
- b) za półrocze kończące się dnia 30.06.2026 r.;
- c) za półrocze kończące się dnia 30.06.2027 r.;

(dalej łącznie: półroczne Sprawozdania finansowe lub z osobna półroczne Sprawozdanie finansowe), w celu przedłożenia Zleceniodawcy Raportu z przeglądu odnośnie każdego z półrocznych Sprawozdań Finansowych,

3) badania ustawowego jednostkowych sprawozdań finansowych Zleceniodawcy sporządzonych zgodnie z MSR/MSSF za następujące okresy:

- a) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2025 r.;
- b) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2026 r.;
- c) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2027 r.;

4) badania ustawowego skonsolidowanych sprawozdań finansowych Zleceniodawcy sporządzonych zgodnie z MSR/MSSF za następujące okresy:

- a) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2025 r.;
- b) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2026 r.;
- c) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2027 r.;

(dalej łącznie: Sprawozdania finansowe lub z osobna Sprawozdanie finansowe), w celu przedłożenia Zleceniodawcy Sprawozdania z badania odnośnie każdego ze Sprawozdań Finansowych,

5) innej usługi atestacyjnej wykonanej zgodnie z krajowymi standardami usług atestacyjnych innych niż badanie i przegląd, zastrzeżonej do realizacji dla biegłego rewidenta polegającej na zbadaniu, czy sprawozdanie finansowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone w formacie ESEF spełnia we wszystkich istotnych aspektach wymogi określone w Rozporządzeniu ESEF (dalej: „badanie zgodności z wymogami ESEF”), za następujące okresy:

- a) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2025 r.;
- b) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2026 r.;
- c) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2027 r.;

6) innej usługi atestacyjnej wykonanej zgodnie z krajowymi standardami usług atestacyjnych innych niż badanie i przegląd, zastrzeżonej do realizacji dla biegłego rewidenta polegającej na przeprowadzeniu oceny sprawozdania o wynagrodzeniach Zleceniodawcy w oparciu o KSUA 3000, zgodnie z art. 90 g. ust. 10 Ustawy o ofercie publicznej za następujące okresy:

- a) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2025 r.;
- b) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2026 r.;
- c) za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2027 r.

Łączna wysokość wynagrodzenia

Niezależnie od rodzaju Raportu z przeglądu, Raportu atestacyjnego, rodzaju Opinii na temat zgodności, oraz od tego, jaki rodzaj opinii zawiera Sprawozdanie z badania (w tym odmowę wydania opinii) Strony ustaliły, że łączne wynagrodzenie Zleceniobiorcy z tytułu przeprowadzenia przeglądów i badań Sprawozdań finansowych

oraz usług atestacyjnych wynosi netto 330.000,00 PLN (trzysta trzydzieści tysięcy złotych) netto, powiększone o należny podatek od towarów i usług (dalej Wynagrodzenie), w tym:

- 1) za prace dotyczące 2025 roku - 104.000,00 PLN (sto cztery tysiące złotych) netto, w tym:
 - a) 20.000,00 PLN (dwadzieścia tysięcy złotych) netto z tytułu przeglądu jednostkowego półrocznego Sprawozdania finansowego za półrocze 2025 r.;
 - b) 13.000,00 PLN (trzynaście tysięcy złotych) netto z tytułu przeglądu skonsolidowanego półrocznego Sprawozdania finansowego za półrocze 2025 r.;
 - c) 39.000,00 PLN (trzydzieści dziewięć tysięcy złotych) netto z tytułu badania jednostkowego Sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2025;
 - d) 16.000,00 PLN (szesnaście tysięcy złotych) netto z tytułu badania skonsolidowanego Sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2025;
 - e) 8.000,00 PLN (osiem tysięcy złotych) netto z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za rok obrotowy 2025;
 - f) 8.000,00 PLN (osiem tysięcy złotych) netto z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za rok obrotowy 2025;
- 2) za prace dotyczące 2026 roku - 113.000,00 PLN (sto trzynaście tysięcy złotych) netto, w tym:
 - a) 22.000,00 PLN (dwadzieścia dwa tysiące złotych) netto z tytułu przeglądu jednostkowego półrocznego Sprawozdania finansowego za półrocze 2026;
 - b) 15.000,00 PLN (piętnaście tysięcy złotych) netto z tytułu przeglądu skonsolidowanego półrocznego Sprawozdania finansowego za półrocze 2026;
 - c) 44.000,00 PLN (czterdzieści cztery tysiące złotych) netto z tytułu badania jednostkowego Sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2026;
 - d) 16.000,00 PLN (szesnaście tysięcy złotych) netto z tytułu badania skonsolidowanego Sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2026;
 - e) 8.000,00 PLN (osiem tysięcy złotych) netto z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za rok obrotowy 2026;
 - f) 8.000,00 PLN (osiem tysięcy złotych) netto z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za rok obrotowy 2026;
- 3) za prace dotyczące 2027 roku - 113.000,00 PLN (sto trzynaście tysięcy złotych) netto, w tym:
 - a) 22.000,00 PLN (dwadzieścia dwa tysiące złotych) netto z tytułu przeglądu jednostkowego półrocznego Sprawozdania finansowego za półrocze 2027;
 - b) 15.000,00 PLN (piętnaście tysięcy złotych) netto z tytułu przeglądu skonsolidowanego półrocznego Sprawozdania finansowego za półrocze 2027;
 - c) 44.000,00 PLN (czterdzieści cztery tysiące złotych) netto z tytułu badania jednostkowego Sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2027;
 - d) 16.000,00 PLN (szesnaście tysięcy złotych) netto z tytułu badania skonsolidowanego Sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2027;
 - e) 8.000,00 PLN (osiem tysięcy złotych) netto z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za rok obrotowy 2027;
 - f) 8.000,00 PLN (osiem tysięcy złotych) netto z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za rok obrotowy 2027.

Do chwili sporządzenia niniejszego sprawozdania, z tytułu powyższej umowy, wypłacono w całości wynagrodzenie za usługi dotyczące 2025 r.

Podmiot badający sprawozdanie finansowe Emitenta i jego Grupy Kapitałowej nie świadczył na rzecz Grupy Kapitałowej NTT System innych usług.

Tadeusz Kurek
Prezes Zarządu

Tadeusz Kurek

Elektronicznie
podpisany przez
Tadeusz Kurek
Data: 2026.09.30
13:45:54 +02'00'

Grzegorz Kurek
Wiceprezes Zarządu

Podpisany elektronicznie przez
Grzegorz Kurek
30.09.2026
13:53:04 +02'00'

Marcin Olszewski
Wiceprezes Zarządu

Marcin Olszewski

Elektronicznie
podpisany przez
Marcin Paweł
Olszewski
Data: 2026.09.30
14:29:08 +02'00'

Robert Głowacki
Wiceprezes Zarządu

Elektronicznie podpisany
przez Robert Głowacki
Data: 2026.09.30 13:58:49
+02'00'

Zakręt, 30 września 2026 r.

NTT SYSTEM

Sprawozdanie Zarządu z działalności
Grupy Kapitałowej **NTT System** za I półrocze 2026 r.

Wszystkie kwoty wyrażone w tysiącach złotych, o ile nie podano inaczej.