Kraków, 27.11.2026 r.

# Raport kwartalny

Skonsolidowany raport kwartalny
Grupy Kapitałowej Columbus Energy
za trzeci kwartał 2026 r.



# Agenda


| | |
|---|---|
| List Zarządu do Akcjonariuszy | 3 |
| Najważniejsze dane finansowe | 4 |
| Columbus – trzy linie biznesowe | 5 |
| Magazynowanie energii | 6 |
| Czyste Powietrze | 8 |
| Zarząd | 9 |
| Rada Nadzorcza | 10 |
| Akcjonariat | 11 |
| Grupa Kapitałowa Columbus | 12 |
| Wybrane skonsolidowane dane finansowe | 13 |
| Wybrane jednostkowe dane finansowe | 14 |

# List Zarządu do Akcjonariuszy

**Drodzy Akcjonariusze,**

ten rok przeznaczyliśmy na porządki. Zamknęliśmy rozdział inwestycji jako Columbus, wyszliśmy z Czech i Słowacji, przeszliśmy długą dyskusję akademicką dot. sprawozdawczości z audytorem (którego zmieniliśmy) i KNF. Sprzedaż wieloletniego finansowania z aktywami inwestycyjnymi, sprzedana ponad rok temu, jest widoczna w H1 2026. Liczby w raporcie są tego odbiciem. Dla nas ważniejsze jest jednak to, jaki Columbus wyłania się z tego procesu, po głębokiej transformacji i dostosowaniu się z wielkiej euforii rynkowej OZE, do codziennej pracy długoterminowej nad dostarczaniem rynkowi technologicznej transformacji domów i firm.

## Wracamy do domu

Columbus to dziś magazyny energii i fotowoltaika dla gospodarstw domowych, połączone technologią Zenera w jeden system. Klient nie kupuje już paneli. Kupuje niezależność i rachunek, który dąży do zera. Magazyny energii dają nam dziś 45% przychodów i większość marży. W IV kwartale chcemy sprzedać ich o około 20% więcej niż w III. W przyszłym roku dołożymy ich jeszcze więcej oraz kontrakty z zamówień publicznych o wartości od 50 do 100 mln zł. To nie jest plan na wielkie nagłówki, tylko na stabilny biznes.

## „Czyste Powietrze": zamykamy kontrakty z prefinansowaniem (zaliczkami)

Powiem wprost: w tej formie projekt jest nierentowny, nie tylko dla Columbus, ale dla każdej firmy. Obcinane wynagrodzenia, brak decyzji i wstrzymane procesowanie po stronie WFOŚiGW oraz bezpodstawne oskarżanie nas, wykonawców przez NFOŚ sprawiły, że to my sfinansowaliśmy system, który miał finansować klientów. W grudniu wykonamy ostatnie montaże w modelu prefinansowania (pobranych zaliczek), po którym kompleksowo podsumujemy realizację programu. Każdy właściciel domu na 30 grudnia ma wykonaną termomodernizację albo zwróconą zaliczkę. Mamy w portfelu kilkanaście tysięcy podpisanych umów. W przyszłym roku będziemy je realizować spokojnie, w tempie około 1 000 rocznie – w procesie refinansowania, to jest bez zaliczek. O pieniądze, które nam się należą, walczymy w sądach, a już kolejny – szósty – WFOŚiGW został przez nas pozwany.

## Zamykamy otwarte sprawy

Kończymy badanie sprawozdań za 2025 rok i I półrocze 2026. Chcemy opublikować je jeszcze w tym roku i wrócić do normalnego rytmu raportowania. Taki rytm należy się Państwu i nam. Temat ZCP i Ruby01A uważamy za zamknięty, pozostaje udowodnić prawidłowość uchwał w sądzie.  Podejmujemy również działania, aby rozliczyć należność w kwocie 65 mln zł między największym akcjonariuszem, a Columbus. W sprawie UOKiK wdrożyliśmy wszystkie zmiany i rekomendacje już dawno oraz złożyliśmy wniosek o decyzję zobowiązującą. Jesteśmy spokojni, że nawet jeśli nie jesteśmy idealni, to pracujemy nad tym, aby procesy sprzedażowe i obsługi klienta dostosowywać do standardów szybciej niż rynek.

Jako największy akcjonariusz Columbus oraz jako Zarząd czujemy każdy z tych kwartałów tak samo jak Państwo. Wiemy, że zaufanie odbudowuje się wynikami, a nie listami. Dlatego ten list jest krótki, a resztę pokażą kolejne raporty, a w końcu wyniki.

To nadal maraton, nie sprint.

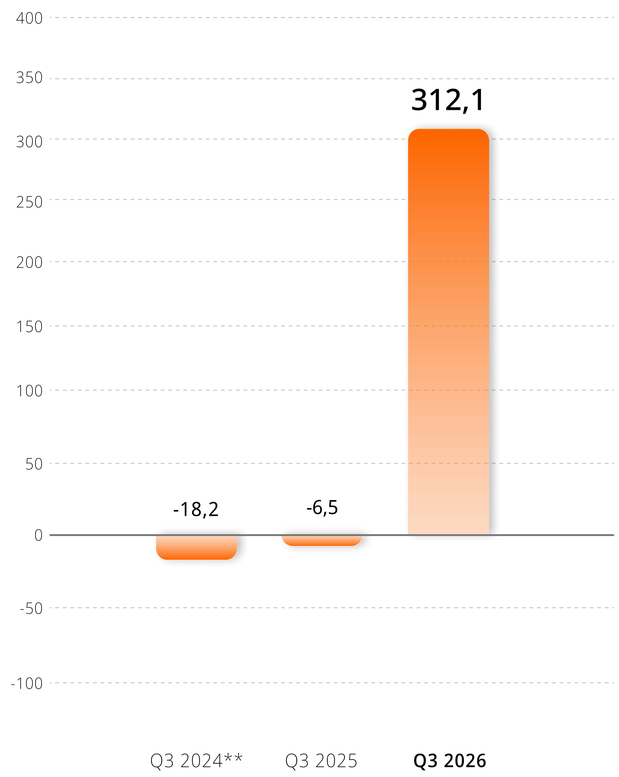
Z wyrazami szacunku,

Z wyrazami szacunku
**Zarząd Columbus Energy S.A.**

# Najważniejsze dane finansowe

## EBITDA skorygowana*

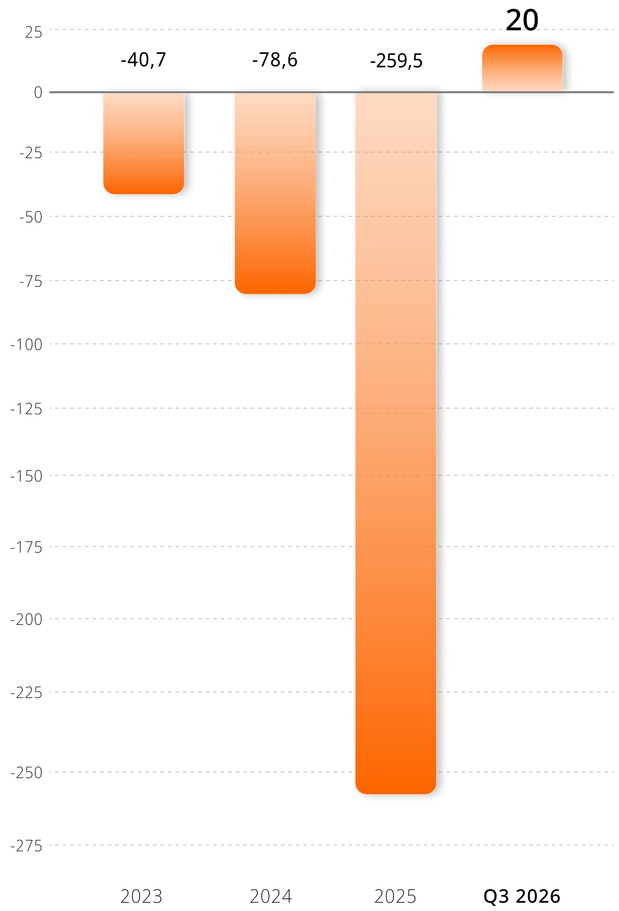
[mln zł]




* zgodnie z definicją ujętą w Sprawozdaniu Finansowym
** skorygowane o przychody w wysokości 39,1 mln PLN z tytułu realizacji usług dotyczących budowania wartości komercjalizowanych aktywów

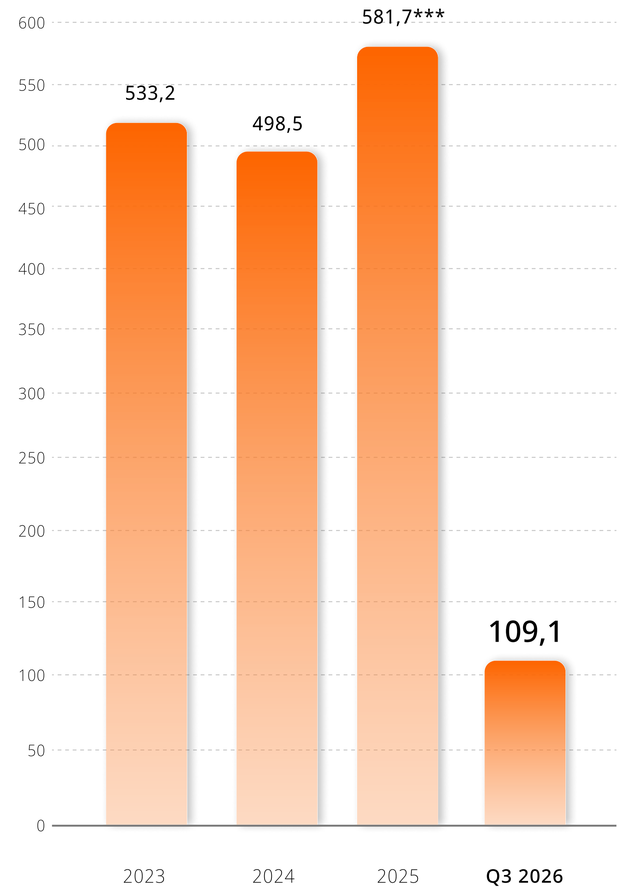
## Kapitały własne

[mln zł]




## Kredyty i pożyczki otrzymane

[mln zł]




*** kwota zawiera kredyty i pożyczki wchodzące w skład grupy do zbycia sklasyfikowanej jako przeznaczona do sprzedaży

# Columbus – trzy linie biznesowe

## Energia Odnawialna
dla domów i biznesu

Od ponad 10-ciu lat dostarczamy zaawansowane rozwiązania w zakresie OZE. Projektujemy, sprzedajemy i montujemy systemy fotowoltaiczne, magazyny energii oraz pompy ciepła dla klientów indywidualnych, biznesowych oraz sektora publicznego.

**89 857**

suma urządzeń narastająco zamontowanych w krajach CEE

## Termomodernizacja
w ramach programu Czyste Powietrze

Konsekwentnie domykamy portfel zakontraktowanych umów, dbając o bezpieczeństwo finansowo-prawne Spółki i naszych Klientów. Kończymy montaże i rozliczenia. Do końca 2026 r. zamkniemy rozliczenie zaliczek z WFOŚiGW, a sporne należności dochodzimy na drodze prawnej. Dalsze zaangażowanie kapitałowe uzależniamy od kierunku zmian systemowych programu.

## Technologia
dla nowoczesnej energetyki

Posiadanie magazynu energii jest dziś trendem rynkowym, jednak pełen zwrot z inwestycji zapewnia dopiero inteligentna optymalizacja. System Columbus Intelligence wykorzystuje sztuczną inteligencję oraz algorytm predykcyjny do stałego bilansowania energii, w oparciu m. in. o profil klienta i zmienne taryfy. Wracająca na rynek dynamika pobrań naszej aplikacji dowodzi, że prosumenci dostrzegają kluczową rolę autorskiego HEMS i szukają gotowych rozwiązań zarządczych – dopasowanych do ich potrzeb.

**4663**

łączna ilość unikalnych instalacji aplikacji Columbus Intelligence od wydania do września 2026 włącznie



**DODATKOWO:**

**1852**

unikalnych instalacji aplikacji Zenera AI od wydania do września 2026 włącznie, z wyraźną dynamiką wzrostu w IIIQ2026

# Magazynowanie energii

## Skuteczne wykorzystanie trendu rynkowego i potencjału dotacyjnego

Columbus kontynuuje strategię rozwoju w obszarze przydomowych magazynów energii wraz z usługą ich inteligentnego zarządzania. Dynamika wzrostu nie tylko ilości, ale również zamontowanej przez Spółkę pojemności magazynów, skutecznie potwierdza materializację rosnącego trendu rynkowego.

**W III kw. 2026 r. Columbus Energy zamontował 1000 magazynów energii o łącznej pojemności 17,3 MWh, czyli o 424% większej niż rok wcześniej.** To bezpośrednie przełożenie zmian rynkowych na wynik. Rośnie też średnia wielkość instalacji: w III kw. było to ok. 17,29 kWh na magazyn, przy ok. 10,6 kWh dla całej bazy (6535 szt., 69 MWh). Klienci wybierają więc większe systemy, co odpowiada wymogom nowego programu dotacyjnego. Rynek prosumencki przechodzi z fazy samej produkcji energii z PV do fazy zarządzania i bilansowania energii. Zamieniając klientów w posiadaczy przydomowych magazynów z systemem Columbus Intelligence, Spółka otwiera sobie drogę do monetyzacji usług energetycznych.




**69 MWh**
łączna pojemność magazynów energii zamontowanych narastająco do IIIQ2026 włącznie

**17,3 MWh**
łączna pojemność magazynów energii zamontowanych w IIIQ2026

→ tj. aż o **424%** **więcej, niż w analogicznym okresie ubiegłego roku**

**6535**
liczba magazynów energii zamontowanych narastająco, z czego **aż 1000** w IIIQ2026

→ tj. aż **149%** **ilości magazynów z IIIQ2025**

# Magazynowanie energii

## Perspektywa strategiczna: rynek przyspiesza, Columbus skaluje

W 2025 r. udział OZE w produkcji energii elektrycznej w Polsce po raz pierwszy przekroczył 30%, a w mocy zainstalowanej 50%*. Im większa część energii pochodzi ze źródeł zależnych od pogody, tym bardziej system potrzebuje elastyczności. Dlatego magazyny energii są jednym z kluczowych kierunków inwestycyjnych najbliższej dekady.

Według danych ARE w Polsce działa już **ponad 1,65 mln mikroinstalacji prosumenckich**, a na koniec II kw. 2026 r. pracowało **ok. 137 tys. przydomowych magazynów energii***. Penetracja wynosi więc zaledwie **ok. 8%**, a **ponad 90% rynku prosumenckiego wciąż pozostaje do zagospodarowania**. Rząd zakłada, że do końca 2027 r. w polskich domach będzie 200 tys. magazynów. Popyt napędzają przede wszystkim:

- rozliczenia net-billingu według godzinowych cen energii (RCE),
- rekordowe w 2026 r. ograniczanie pracy OZE przez PSE,
- ujemne ceny energii w szczytach pracy PV,
- uruchomiony 20 października 2026 r. program „Dofinansowanie przydomowych magazynów energii – część 2" z budżetem 1 mld zł.

### Walidacja strategii zmiany miksu produktów

Plan finansowy i biznesowy zakładał przesunięcie ciężaru z klasycznej fotowoltaiki na magazynowanie energii i ten plan przynosi efekty. Pojemność magazynów zamontowanych w III kw. 2026 r. wzrosła o 424% r/r. To potwierdza, że Spółka sprawnie przestawiła siły sprzedażowe i instalatorskie.

### Budowanie przewagi w modelu *Energy-as-a-Service* (EaaS)

Każdy magazyn zarządzany przez autorskie oprogramowanie Columbus Intelligence skutecznie powiększa rozproszoną sieć Spółki. W kolejnych latach pozwoli to zarabiać na agregacji energii, udziale w rynku bilansującym i handlu energią. Nowy program dotacyjny wymaga, by dotowany magazyn miał system zarządzania energią (EMS). Inteligentne zarządzanie staje się więc standardem rynkowym, a Columbus świadomie i skutecznie rozwija je od początku.

### Nowa dotacja jako kolejny impuls popytowy

Od 20 października 2026 r. NFOŚiGW prowadzi nabór w programie „Dofinansowanie przydomowych magazynów energii – część 2". Budżet wynosi 1 mld zł z Funduszu Modernizacyjnego, a nabór potrwa do 1 października 2027 r. lub do wyczerpania środków. Prosument może dostać **do 19 tys. zł** na punkt poboru energii, w tym do 16 tys. zł na magazyn energii elektrycznej w net-billingu (30% kosztów kwalifikowanych). Do tego dochodzi premia do 2 tys. zł za falownik wyprodukowany w UE. Wymogi to m.in. pojemność min. 10 kWh, system EMS i praca wyspowa. Efekty programu będą widoczne w wynikach od IV kw. 2026 r.



* Źródła danych rynkowych: Ministerstwo Klimatu i Środowiska (dane ARE S.A. o mikroinstalacjach i przydomowych magazynach energii; komunikat z 17.02.2026), KPRM – Priorytety Rządu (P31: Przydomowe magazyny energii), NFOŚiGW (program „Dofinansowanie przydomowych magazynów energii – część 2"), PSE S.A., Forum Energii (dane o nierynkowym redysponowaniu OZE).

# Czyste Powietrze

## Realizacja portfela, rozliczenie zaliczek i ochrona interesów Spółki

W III kwartale 2026 r. i w okresie do dnia publikacji raportu Spółka kontynuowała porządkowanie portfela umów realizowanych w programie „Czyste Powietrze” w formule prefinansowania. Priorytetem pozostaje pełna przejrzystość rozliczeń z wojewódzkimi funduszami ochrony środowiska i gospodarki wodnej (WFOŚiGW) oraz zabezpieczenie interesów Spółki, jej akcjonariuszy i klientów.



### Struktura portfela

Według stanu na 16 listopada 2026 r. Spółka otrzymała z WFOŚiGW pierwsze zaliczki w odniesieniu do 1 761 umów, na łączną kwotę 90,3 mln zł. Spośród nich 1 068 umów (60,6%) to przedsięwzięcia zakończone (728), w trakcie montażu (276) lub z zaplanowanym montażem (64). Do końca III kwartału 2026 r. Spółka zakończyła w bieżącym roku 209 kompleksowych realizacji oraz blisko 900 indywidualnych zadań.

### Działania prawne

Po skierowaniu pierwszego pozwu przeciwko WFOŚiGW w Krakowie Spółka wniosła kolejne powództwa, m.in. wobec funduszy w Lublinie, Katowicach i Opolu. Do końca 2026 r. planowane jest skierowanie spraw wobec kolejnych funduszy. Celem postępowań jest rozliczenie przedsięwzięć zrealizowanych na rzecz beneficjentów oraz zakwestionowanie roszczeń, które w ocenie Spółki nie mają uzasadnienia, w tym naliczanych odsetek. Spółka pozostaje otwarta na polubowne rozwiązanie sporów.

### Rozliczenie zaliczek

W minionym okresie Spółka kontynuowała weryfikację możliwości realizacji umów i dokonywała zwrotów zaliczek do funduszy w odniesieniu do umów, których realizacja okazała się niemożliwa, w zdecydowanej większości z przyczyn technicznych po stronie budynków beneficjentów. Zwroty zleconych zaliczek zostaną zakończone do 24 grudnia 2026 r., a w odniesieniu do umów pozostających w ostatecznej weryfikacji Spółka do 31 grudnia 2026 r. wykona montaż albo zwróci zaliczkę. Z końcem 2026 r. portfel zaliczek zostanie tym samym w pełni rozliczony.

### Perspektywa

W pierwszej kolejności Spółka koncentruje się na realizacji umów, dla których wydano już pozytywne decyzje o dofinansowaniu. Dalszy poziom zaangażowania operacyjnego i kapitałowego Grupy w program będzie zależał od kierunku i dynamiki zapowiadanych zmian systemowych. O kolejnych krokach Spółka będzie informować w odrębnych komunikatach.

PCP

Należymy do Związku Pracodawców Czystego Powietrza

# Zarząd



## Dawid Zieliński

Prezes Zarządu

Założyciel i prezes Columbus Energy. Przedsiębiorcą jest od 2009 r.

W ciągu 12 lat działalności Columbus Energy przeprowadził transformację ze start-upu do dojrzałej organizacji. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność.

Żyje w zgodzie z wartościami, które stanowią też DNA Columbus: tempo, talent, troska, technologia. Jego misją jest neutralizacja śladu węglowego, realizuje ją m.in. poprzez Fundację Carbon Footprint, której jest fundatorem. Absolwent Akademii Górniczo-Hutniczej (mgr inż.), Politechniki Krakowskiej (MBA) oraz Georgetown University (GLS).



## Michał Gondek

Wiceprezes Zarządu

Od początku swojej ścieżki zawodowej jest związany z energetyką odnawialną. Do Grupy Columbus dołączył w 2013 r., w ostatnich latach pełniąc funkcję dyrektora obszernego Pionu Techniczno-Inwestycyjnego. Był odpowiedzialny m.in. za realizację inwestycji, rozwój produktów oraz wprowadzanie nowych technologii w Grupie.

Jest absolwentem Akademii Górniczo-Hutniczej na Wydziale Energetyki i Paliw. Ukończył także studia podyplomowe Executive MBA.

# Rada Nadzorcza



Michał Kalinowski
Przewodniczący Rady Nadzorczej



Michał Bochowicz
Członek Rady Nadzorczej



Arkadiusz Krzemiński
Członek Rady Nadzorczej



Konrad Cedro
Członek Rady Nadzorczej

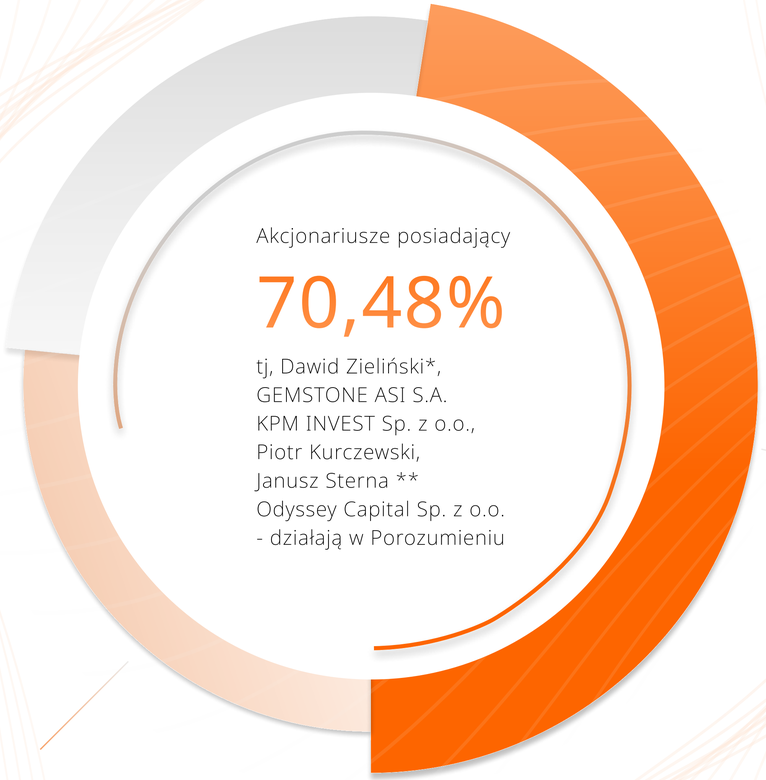


Dorota Semenowicz
Członek Rady Nadzorczej

# Akcjonariat Columbus Energy S.A.



Piotr
Kurczewski
20,11%






Dawid
Zieliński*
49,62%

Pozostali
akcjonariusze
posiadający
mniej niż 5%
30,27%

* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę Gemstone ASI S.A. i KPM INVEST Sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio przez Odyssey Capital Sp. z o.o.

# Grupa Kapitałowa

## Columbus Energy

kluczowe spółki w ramach Grupy –
stan na dzień publikacji raportu

Columbus ONE
70% udziału

Columbus Ukraina
60% udziału

Votum Energy - Partnerska sieć sprzedaży
100% udziału Columbus Elite

Zielona Franczyza
70% udziału

kredyty, pożyczki, leasingi
100% udziału

Perowskity
18% udziału

Zenera
100% udziału

# Wybrane skonsolidowane dane finansowe

* Dane porównawcze zostały przekształcone z tytułu korekty błędów, zmiany polityki rachunkowości oraz w związku z działalnością zaniechaną. Szczegóły dotyczące korekt znajdują się w nocie 2.1 oraz 4.17 (Rozdział I) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.
** Zgodnie z definicją ujętą w Sprawozdaniu Finansowym.
*** Zysk (strata) netto dla działalności kontynuowanej i zaniechanej.
**** Dane na dzień 31 grudnia 2025 roku różnią się od danych zawartych w opublikowanym w dniu 29 maja 2026 r. rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2025 rok. Informacje dotyczące przekształcenia danych porównawczych na dzień 31 grudnia 2025 r. przedstawiono w nocie 2.1 oraz 4.30 (Rozdział I) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Powyższe dane finansowe za okres 9 miesięcy 2026 i 2025 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.09.2026 r. 4,3672 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2025 r. 4,2267 PLN/EUR,
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 30 września 2026 r. 4,2800 PLN/EUR; od 1 stycznia do 30 września 2025 r. 4,2365 PLN/EUR.

| | tys. PLN | | tys. EUR | |
|---|---|---|---|---|
| **Pozycje z rachunku zysków i strat, całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych dla działalności kontynuowanej** | 1.01–30.09.2026 | 1.01–30.09.2025 Przekształcone* | 1.01–30.09.2026 | 1.01–30.09.2025 Przekształcone* |
| Przychody ogółem | 254 081 | 228 903 | 59 365 | 54 031 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | (13 531) | (19 588) | (3 161) | (4 624) |
| Amortyzacja | -7 578 | -7 017 | (1 771) | (1 656) |
| **EBITDA skorygowana**** | **312 077** | **(6 541)** | **72 915** | **(1 544)** |
| Zysk (strata) brutto | (25 087) | (43 212) | (5 861) | (10 200) |
| Podatek dochodowy | -2 799 | 20 540 | (654) | 4 848 |
| Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej | 301 500 | (111 954) | 70 444 | (26 426) |
| Zysk (strata) netto*** | 279 212 | (175 706) | 65 236 | (41 474) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 75 074 | (2 094) | 17 541 | (494) |
| **Pozycje bilansu** | **30.09.2026** | **31.12.2025 Przekształcone**** | **30.09.2026** | **31.12.2025 Przekształcone**** |
| Aktywa razem | 275 979 | 689 973 | 63 194 | 163 242 |
| Aktywa trwałe, w tym: | 68 585 | 57 007 | 15 705 | 13 487 |
| Należności długoterminowe | 6 211 | 5 716 | 1 422 | 1 352 |
| Aktywa obrotowe, w tym: | 207 394 | 632 966 | 47 489 | 149 754 |
| Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty | 9 589 | 6 850 | 2 196 | 1 621 |
| Zapasy | 16 736 | 11 493 | 3 832 | 2 719 |
| Należności krótkoterminowe | 154 770 | 70 483 | 35 439 | 16 676 |
| Aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży | 0 | 513 175 | 0 | 121 413 |
| Pasywa razem | 275 979 | 689 973 | 63 194 | 163 242 |
| Kapitał własny, w tym: | 19 954 | (259 540) | 4 569 | (61 405) |
| Kapitał podstawowy | 129 982 | 129 982 | 29 763 | 30 753 |
| Zobowiązania długoterminowe | 72 225 | 51 873 | 16 538 | 12 273 |
| Zobowiązania krótkoterminowe, w tym: | 183 800 | 897 640 | 42 086 | 212 374 |
| Zobowiązania grupy do zbycia zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży | 0 | 725 562 | 0 | 171 662 |

# Wybrane jednostkowe dane finansowe

| | tys. PLN | | tys. EUR | |
|---|---|---|---|---|
| **Pozycje z rachunku zysków i strat, całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych dla działalności kontynuowanej** | 1.01–30.09.2026 | 1.01–30.09.2025 Przekształcone* | 1.01–30.09.2026 | 1.01–30.09.2025 Przekształcone* |
| Przychody ogółem | 195 250 | 190 636 | 45 619 | 44 998 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | (11 890) | (106 912) | (2 778) | (25 236) |
| Amortyzacja | -7 458 | -6 899 | -1 743 | -1 628 |
| **EBITDA skorygowana**** | **177 500** | **3 364** | **41 472** | **794** |
| Zysk (strata) brutto | (22 823) | (129 308) | (5 332) | (30 522) |
| Podatek dochodowy | -2 148 | 15 003 | -502 | 3 541 |
| Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej | 177 929 | (28 128) | 41 572 | (6 639) |
| Zysk (strata) netto*** | 157 254 | (172 439) | 36 742 | (40 703) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 48 266 | (4 195) | 11 277 | (990) |
| **Pozycje bilansu** | **30.09.2026** | **31.12.2025 Przekształcone****** | **30.09.2026** | **31.12.2025 Przekształcone******** |
| Aktywa razem | 278 309 | 389 048 | 63 727 | 92 045 |
| Aktywa trwałe, w tym: | 86 292 | 73 215 | 19 759 | 17 322 |
| Należności długoterminowe | 20 937 | 17 921 | 4 794 | 4 240 |
| Aktywa obrotowe, w tym: | 192 017 | 315 833 | 43 968 | 74 723 |
| Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty | 1 437 | 780 | 329 | 185 |
| Zapasy | 15 131 | 11 197 | 3 465 | 2 649 |
| Należności krótkoterminowe | 151 204 | 86 472 | 34 623 | 20 459 |
| Aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży | 0 | 186 419 | 0 | 44 105 |
| Pasywa razem | 278 309 | 389 048 | 63 727 | 92 045 |
| Kapitał własny, w tym: | 33 394 | (123 860) | 7 647 | (29 304) |
| Kapitał podstawowy | 129 982 | 129 982 | 29 763 | 30 753 |
| Zobowiązania długoterminowe | 83 088 | 59 897 | 19 025 | 14 171 |
| Zobowiązania krótkoterminowe, w tym: | 161 827 | 453 011 | 37 055 | 107 178 |
| Zobowiązania z tytułu umów z klientami | 39 825 | 349 846 | 9 119 | 82 770 |

* Dane porównawcze zostały przekształcone z tytułu korekty błędów, zmiany polityki rachunkowości oraz w związku z działalnością zaniechaną. Szczegóły dotyczące korekt znajdują się w nocie 1.1. (Rozdział III) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

** Zgodnie z definicją ujętą w Sprawozdaniu Finansowym.

*** Zysk (strata) netto dla działalności kontynuowanej i zaniechanej.

**** Dane na dzień 31 grudnia 2025 roku różnią się od danych zawartych w opublikowanym w dniu 29 maja 2026 r. rocznym jednostkowym sprawozdaniu finansowym za 2025 rok. Informacje dotyczące przekształceń danych porównawczych na dzień 31 grudnia 2025 r. przedstawiono w nocie 2.1 (Rozdział I) oraz w nocie 1.1 (Rozdział III) śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Powyższe dane finansowe za okres 9 miesięcy 2026 i 2025 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.09.2026 r. 4,3672 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2025 r. 4,2267 PLN/EUR,
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 30 września 2026 r. 4,2800 PLN/EUR; od 1 stycznia do 30 września 2025 r. 4,2365 PLN/EUR.