Makarony Polskie

- SPÓŁKA AKCYJNA -

Skrócone sprawozdanie finansowe Grupy Makarony Polskie za okres od 1 stycznia do 30 września 2026 roku



Rzeszów, 27 listopada 2026 roku

Spis treści

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe

Informacje ogólne 5

- Struktura organizacyjna Grupy Makarony Polskie 5
- Zmiany w organizacji Grupy Makarony Polskie w okresie sprawozdawczym 6
- Dane organizacyjne 7
- Stan zatrudnienia w Grupie Makarony Polskie 8
- Skład osobowy Zarządu jednostki dominującej 9
- Skład osobowy Rady Nadzorczej jednostki dominującej 10
- Walne Zgromadzenie jednostki dominującej 11
- Rady Nadzorcze spółek zależnych 13
- Skład Zarządu jednostek zależnych 13
- Publikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego 14

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego 15

- Oświadczenie o zgodności oraz podstawa sporządzenia sprawozdania 15
- Podstawa wyceny 15
- Waluta funkcjonalna i prezentacyjna 15
- Zastosowane zasady rachunkowości i podstawa sporządzenia sprawozdania 16
- Jednostki podlegające konsolidacji 16
- Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności w odniesieniu do śródrocznej działalności Grupy 16
- Zmiany zasad sporządzania sprawozdania finansowego 17
- Stosowane zasady rachunkowości 23
- Niepewność szacunków 23
- Kontynuacja działalności 24
- Czynniki i ryzyka mające znaczący wpływ na wyniki finansowe w okresie sprawozdawczym i w kolejnych okresach 25
- Zdarzenia wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub rachunek przepływów pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich charakter, wielkość lub częstotliwość 27
- Wpływ inflacji na zachowania konsumentów i rynek produktów żywnościowych 29
- Stanowisko Zarządu odnośnie publikacji prognoz wyników Grupy 29
- Ryzyka i zagrożenia istotne dla rozwoju Grupy 29

Spis treści

Wybrane dane finansowe Grupa Makarony Polskie 39
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów 40
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej 41
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych 42
Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym 43
Dodatkowe noty objaśniające 44

- Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności 44
- Segmenty operacyjne 44
- Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów – struktura geograficzna 47
- Pozostałe przychody i koszty operacyjne 47
- Pozostałe przychody i koszty finansowe 49
- Dane dotyczące wyniku finansowego oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję 50
- Objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych 51
- Kapitał podstawowy 52
- Informacje o zmianach wielkości szacunkowych dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego 53
- Długoterminowe i krótkoterminowe zobowiązania finansowe 55
- Dywidendy wypłacone i zaproponowane do zapłaty 56
- Wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej jednostki dominującej 57
- Rozliczenie pomiędzy jednostkami powiązanymi i zależnymi 58
- Informacje o planowanych emisjach akcji 59
- Upoważnienie dla Zarządu do nabycia akcji własnych Makarony Polskie SA 59
- Znaczące umowy dla działalności Grupy 61
- Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych umowach kredytowych i faktoringowych 66
- Poręczenia i gwarancje 69
- Pozycje pozabilansowe 71
- Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej 71
- Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje 72
- Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy. 72

Spis treści

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe

Wybrane dane finansowe Makarony Polskie SA 74
Skrócone sprawozdanie z całkowitych dochodów Makarony Polskie SA 75
Skrócone sprawozdanie z sytuacji finansowej Makarony Polskie SA 76
Skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Makarony Polskie SA 78
Skrócone sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Makarony Polskie SA 79
Dodatkowe noty objaśniające 80

- Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności 80
- Segmenty operacyjne 80
- Pozostałe przychody i koszty operacyjne 81
- Pozostałe przychody i koszty finansowe 82
- Objaśnienia do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych 83
- Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje 84
- Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe zobowiązania i wyniki finansowe Spółki 84

Makarony Polskie
- SPÓŁKA AKCYJNA -

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 WRZEŚNIA 2026 ROKU

Grupa Makarony Polskie
27 listopada 2026 roku

Informacje ogólne

Struktura organizacyjna Grupy Makarony Polskie

Grupa Makarony Polskie („Grupa") składa się z trzech spółek:

- Makarony Polskie SA („Spółka", „spółka dominująca")
- Stoczek Natura Sp. z o.o.
  - Joyfood Sp. z o.o.
- MP Trade Sp. z o.o.



Makarony Polskie SA jest producentem szerokiej gamy makaronów, wytwarzanych w technologii tłoczonej i walcowanej. Spółka oferuje makarony w wielu różnorodnych formach, wytwarzane na bazie mąki durum i mąki z pszenicy zwyczajnej. W swoim portfolio Spółka posiada również produkty odpowiadające na trendy żywności prozdrowotnej np. makarony z mąki: orkiszowej, gryczanej, żytniej. Ofertę produktów urozmaicają duże formy makaronu przeznaczone do nadziewania oraz makarony warzywne produkowane z roślin strączkowych takich jak: ciecierzyca, czerwona soczewica i zielony groszek. Spółka ma duże możliwości powiększania asortymentu makaronów z mąk rzadkich jak np. z roślin strączkowych i w tym kierunku będzie rozwijane portfolio.

Podstawowe oferowane marki makaronów to Makarony Polskie, Sorenti i Abak (bibrand z Makarony Polskie).

Stoczek Natura Sp. z o.o. jest producentem przetworów mięsno-warzywnych (dania gotowe, pasztety, smalce, konserwy), owocowych (dżemy, powidła) oferowanych pod markami Stoczek, Męska Rzecz, a także dań gotowych na tackach i w miseczkach oferowanych pod marką SoFood.

Joyfood Sp. z o.o. jest producentem dań gotowych na tackach, past warzywnych oraz produktów typu superfoods. Oferuje produkty pod markami własnymi, w tym Qlinary, Get it Fit oraz Joyfood Protein, a także realizuje produkcję na potrzeby klientów sieciowych i marek własnych. Działalność spółki obejmuje produkcję, konfekcjonowanie, magazynowanie oraz dystrybucję produktów na rynku krajowym i eksportowym.

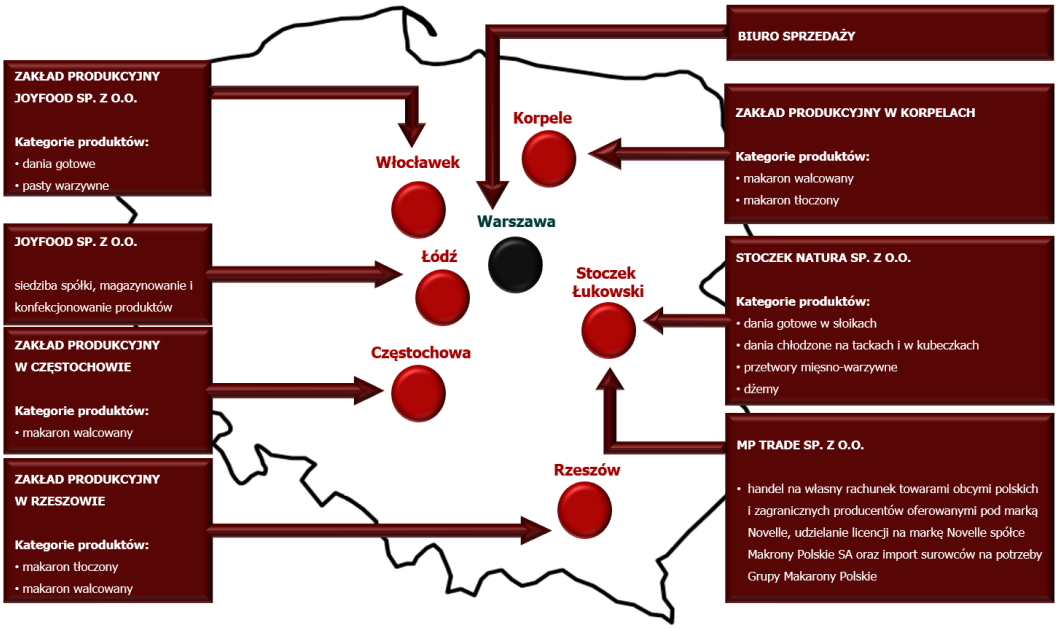
MP Trade Sp. z o.o. rozwija handel na własny rachunek towarami obcymi polskich i zagranicznych producentów. Spółka rozwija się w dwóch obszarach. Pierwszy obszar działalności spółki to sprzedaż pod marką własną Novelle produktów kupowanych od zewnętrznych dostawców oraz na udzielaniu licencji na markę Novelle spółce Makrony Polskie SA w zakresie produkcji makaronu warzywnego oraz innych towarów produkowanych w ramach Grupy Makarony Polskie. Spółka prowadzi także import surowców, które są wykorzystywane na potrzeby Grupy. Przyjęty przez spółkę model biznesowy kreuje jej wartość poprzez wzrost wartości marki z jednej strony, a z drugiej strony rozwija możliwości w zakresie importu surowców (produkcja jest kontraktowana na zewnątrz).

Zmiany w organizacji Grupy Makarony Polskie w okresie sprawozdawczym

W dniu 30 czerwca 2026 roku spółka zależna Stoczek Natura Sp. z o.o. sfinalizowała akwizycję firmy Joyfood Sp. z o.o. Producenta dań gotowych na tackach, past warzywnych oraz produktów typu superfoods. Spółki, której rozbudowane portfolio brandów pozwala funkcjonować w kilku segmentach rynku jednocześnie – od żywności sportowej i wysokobiałkowej, poprzez zbilansowane dania gotowe i produkty roślinne, aż po rozwiązania skierowane do dzieci oraz szerokiego grona konsumentów poszukujących wygodnych produktów do codziennego spożycia. Wspólnym elementem oferty pozostaje połączenie wygody przygotowania posiłków z określonymi cechami funkcjonalnymi i żywieniowymi produktów.

W ramach Grupy Makarony Polskie poszczególne spółki zawierają pomiędzy sobą transakcje kupna i sprzedaży produktów, towarów i usług. Wszystkie transakcje przeprowadzane są na zasadach i warunkach rynkowych.

ORGANIZACJA
GRUPY MAKARONY POLSKIE



Dane organizacyjne

Makarony Polskie SA

Siedziba: 35-082 Rzeszów, ul. Podkarpacka 15A,

Sąd Rejonowy w Rzeszowie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Numer KRS 0000212001,

Kapitał zakładowy: 33 120 213 zł - wpłacony w całości

Regon: 691674708,

NIP: 8133278856,

www.makarony.pl.

Stoczek Natura Sp. z o.o.

Siedziba: 21-450 Stoczek Łukowski, ul. Dwernickiego 5,

Sąd Gospodarczy Lublin Wschód z siedzibą w Świdniku, VI Wydział Gospodarczy

Numer KRS: 0000050439,

Kapitał zakładowy: 15 707 800 zł,

Regon: 711584640,

NIP: 8251727212,

www.stoczek.com.pl.

MP Trade Sp. z o. o.

Siedziba: 21-450 Stoczek Łukowski, ul. Dwernickiego 5,

Sąd Gospodarczy Lublin Wschód z siedzibą w Świdniku, VI Wydział Gospodarczy

Numer KRS: 0000579926,

Kapitał zakładowy: 1 500 000 zł,

Regon: 362706449,

NIP: 8252176004.

Joyfood Sp. z o.o.

Siedziba: 93-231 Łódź, ul. Gen. Jarosława Dąbrowskiego 217,

Sąd Rejonowy w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy

Numer KRS: 0000755663,

Kapitał zakładowy: 2 945 250,00 zł,

Regon: 101749346,

NIP: 9820374566

www.joyfood.pl

100% udziałów w kapitale zakładowym spółek Stoczek Natura Sp. z o.o. i MP Trade Sp. z o.o. jest własnością firmy Makarony Polskie SA.

100% udziałów w kapitale zakładowym spółki Joyfood Sp. z o.o. jest własnością firmy Stoczek Natura Sp. z o.o.

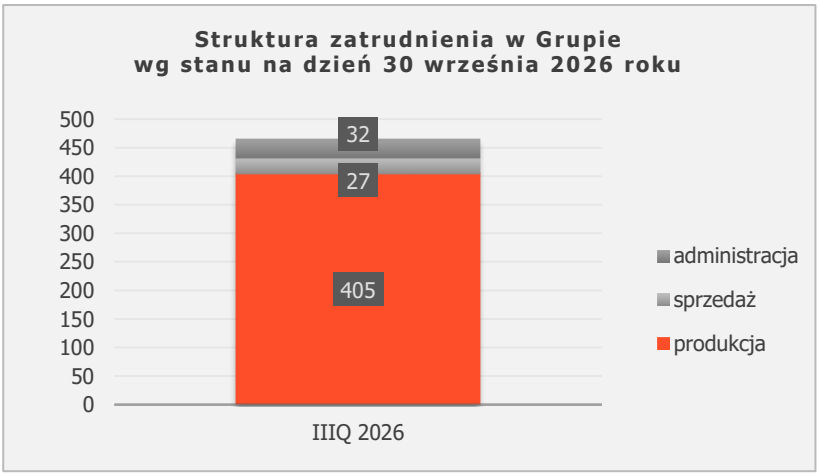
Na dzień 30 września 2026 roku udział w ogólnej liczbie głosów na Zgromadzeniach Wspólników tych spółek, będący w posiadaniu spółki dominującej, jest równy udziałowi w kapitale każdej z jednostek zależnych.

Czas trwania wszystkich spółek Grupy Makarony Polskie jest nieoznaczony.

Stan zatrudnienia w Grupie Makarony Polskie

Grupa Makarony Polskie zgodnie z przyjętą polityką konsekwentnie utrzymuje łączne zatrudnienie na poziomie adekwatnym do potrzeb, dbając jednocześnie o elastyczność zatrudnienia w Zakładach Produkcyjnych i jego skorelowanie ze zmianami wielkości produkcji.

Stan zatrudnienia na dzień 30 września 2026 roku w Grupie Makarony Polskie wyniósł łącznie 464 osób (vs. 407 osób na koniec III kwartału 2025 roku). Wzrost zatrudnienia wynikał głównie z dołączenia do Grupy Makarony Polskie spółki Joyfood Sp. z o.o.



Polityka personalna Grupy Makarony Polskie ukierunkowana jest na utrzymanie wysokiej klasy specjalistów i menadżerów, którzy dzięki swojej wiedzy, doświadczeniu i zaangażowaniu zapewniają najwyższy poziom realizacji postawionych przed nimi celów biznesowych Grupy, gwarantując tym samym stałe doskonalenie organizacji oraz podnoszenie jakości oferowanych produktów i świadczonych usług.

Skład osobowy Zarządu jednostki dominującej

W okresie od 1 stycznia 2026 roku do dnia publikacji niniejszego sprawozdania Zarząd Spółki działa w składzie jednoosobowym. Funkcję Prezesa Zarządu pełni Zenon Daniłowski.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania funkcję prokurentów w Spółce pełnią:

- Grażyna Kozielec – od dnia 31 maja 2012 roku
- Beata Majewska – od dnia 31 maja 2012 roku
- Marcin Zieliński – od dnia 19 listopada 2019 roku
- Artur Woźniak – od dnia 15 września 2021 roku
- Marcin Woszczak – od dnia 17 września 2026 roku.

Udzielone prokury mają charakter łączny – prokurent może reprezentować Spółkę tylko współdziałając łącznie z innym prokurentem lub członkiem Zarządu.

Akcje w posiadaniu Członków Zarządu

Liczba i wartość nominalna akcji firmy Makarony Polskie SA będąca w posiadaniu Członków Zarządu na dzień sporządzenia sprawozdania:

Członek Zarządu	IIIQ 2026		rok 2025	
	liczba akcji	wartość nominalna	liczba akcji	wartość nominalna
Zenon Daniłowski*	140 000	420 000	140 000	420 000

* Prezes Zarządu Zenon Daniłowski jest powiązany ze spółkami: Praska Giełda Spożywcza SA i Polskie Smaki Sp. z o.o., które również posiadają akcje Spółki; łączny stan posiadania na dzień publikacji niniejszego raportu wynosi 3 641 594 akcje o wartości 10 924 782 zł i nie zmienił się w stosunku do stanu posiadania wykazanego na dzień publikacji raportu okresowego za rok obrotowy 2025.

Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w trakcie okresu sprawozdawczego i w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie zaszły zmiany w stanie posiadania akcji bezpośrednio przez Prezesa Zarządu.

Skład osobowy Rady Nadzorczej jednostki dominującej

Od dnia 1 stycznia 2026 roku do dnia 29 czerwca 2026 roku Rada Nadzorcza działała w składzie:

- Roman Sobiecki – Przewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Ahmed Khalil – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Dorota Podedworna-Tarnowska – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Marek Rocki – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Michał Słomkowski – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny).

Od dnia 29 czerwca 2026 roku do dnia publikacji niniejszego sprawozdania Rada Nadzorcza działa w składzie:

- Roman Sobiecki – Przewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Ahmed Khalil – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Dorota Podedworna-Tarnowska – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Andrzej Szumowski – Członek Rady Nadzorczej (członek niezależny),
- Michał Słomkowski – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Rady Nadzorczej (członek zależny).

Komitet Audytu

Od dnia od 1 stycznia 2026 roku do dnia 29 czerwca 2026 roku Komitet Audytu Rady Nadzorczej działał w składzie:

- Dorota Podedworna-Tarnowska – Przewodnicząca Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Michał Słomkowski – Członek Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Komitetu Audytu (członek zależny).

W dniu 9 lipca 2026 roku Rada Nadzorcza wybrała ze swojego grona Komitet Audytu w składzie:

- Dorota Podedworna-Tarnowska – Przewodnicząca Komitetu Audytu (członek niezależny),

- Andrzej Szumowski – Członek Komitetu Audytu (członek niezależny),
- Wiesław Wasilewski – Członek Komitetu Audytu (członek zależny).

Zgodnie z wymogami prawa członkowie Komitetu Audytu posiadają wiedzę i umiejętności w zakresie rachunkowości lub badania sprawozdań finansowych oraz wiedzę i umiejętności z zakresu branży, w której działa Spółka.

Akcje w posiadaniu Członków Rady Nadzorczej

Liczba i wartość nominalna akcji Spółki będąca w posiadaniu Członków Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

Członek Rady Nadzorczej	IIIQ 2026		rok 2025	
	liczba akcji	wartość nominalna	liczba akcji	wartość nominalna
Ahmed Khalil	0	0	0	0
Dorota Podedworna-Tarnowska	0	0	0	0
Marek Rocki	0	0	0	0
Michał Słomkowski	0	0	0	0
Roman Sobiecki	0	0	0	0
Wiesław Wasilewski	29 012	87 036	29 012	87 036

Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w trakcie okresu sprawozdawczego i w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie zaszły zmiany w stanie posiadania akcji przez Członków Rady Nadzorczej.

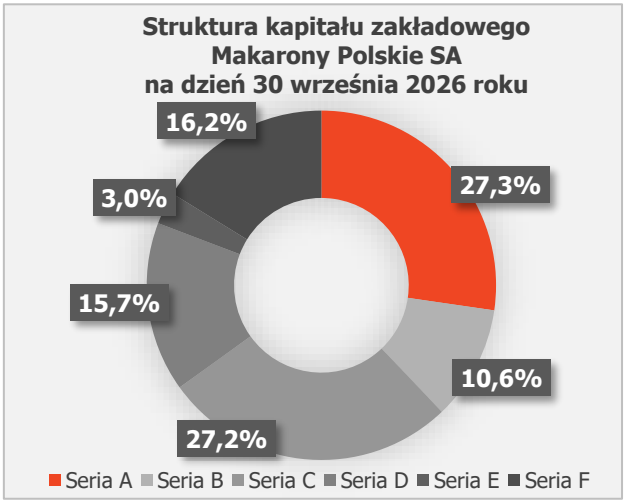
Walne Zgromadzenie jednostki dominującej

Kapitał zakładowy Makarony Polskie SA:

- wysokość kapitału zakładowego 33 120 213 zł,
- łączna liczba akcji 11 040 071 akcji,
- ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu 11 040 071 głosów.

Struktura kapitału zakładowego Spółki:

- 3 013 250 akcji zwykłych na okaziciela serii A,
- 1 169 750 akcji zwykłych na okaziciela serii B,
- 3 000 000 akcji zwykłych na okaziciela serii C,
- 1 735 821 akcji zwykłych na okaziciela serii D,
- 331 250 akcji zwykłych na okaziciela serii E,
- 1 790 000 akcji zwykłych na okaziciela serii F.



Akcje Spółki są akcjami zwykłymi, na okaziciela notowanymi na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA. Spółka nie wyemitowała papierów wartościowych, które przyznają specjalne uprawnienia kontrolne któremukolwiek z jej akcjonariuszy.

W Spółce nie istnieją ograniczenia odnośnie wykonywania prawa głosu. Nie funkcjonują również ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę.

Akcje w posiadaniu głównych akcjonariuszy (powyżej 5% kapitału)

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne, co najmniej 5% głosów w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na koniec okresu sprawozdawczego (zgodnie z posiadanymi informacjami):

Akcjonariusz	Akcje w kapitale zakładowym		Głosy na Walnym Zgromadzeniu	
	liczba	udział%	liczba	udział%
Pan Zenon Daniłowski i podmioty z Grupy PGS, w tym:	3 641 594	32,99%	3 641 594	32,99%
Praska Giełda Spożywcza SA (dawniej: Agro-Technika SA)	*3 380 000*	*30,62%*	*3 380 000*	*30,62%*
Zenon Daniłowski	*140 000*	*1,27%*	*140 000*	*1,27%*
Polskie Smaki Sp. z o.o.	*121 594*	*1,10%*	*121 594*	*1,10%*
Raya Holding for Technology & Communications S.A.E., w tym:	3 254 706	29,48%	3 254 706	29,48%
Madova Sp. z o.o.	*3 254 706*	*29,48%*	*3 254 706*	*29,48%*
Fundacja Rodzinna Słomkowscy w organizacji	1 169 750	10,60%	1 169 750	10,60%
Akcje własne nabyte i zatrzymane przez Spółkę	139 572	1,26%	139 572	1,26%
Pozostali akcjonariusze	2 834 449	25,67%	2 834 449	25,67%
RAZEM	**11 040 071**	**100,00%**	**11 040 071**	**100,00%**

Spółka nie posiada informacji, które wskazywałyby na zmiany w liczbie akcji, posiadanych przez znaczących akcjonariuszy (posiadających pakiety akcji powyżej 5%) w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania.

Spółka nie posiada wiedzy nt. innych umów (w tym również zawartych po dniu bilansowym) w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach akcji posiadanych przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Rady Nadzorcze spółek zależnych

Stoczek Natura Sp. z o.o. i MP Trade Sp. z o.o.

W spółkach Stoczek Natura Sp. z o.o. i MP Trade Sp. z o.o. nie funkcjonują Rady Nadzorcze. Władzami w tych spółkach zależnych są Zgromadzenie Wspólników i Zarząd.

Joyfood Sp. z o.o.

Na dzień 30 września 2026 roku i dzień publikacji niniejszego sprawozdania Rada Nadzorcza spółki zależnej Joyfood Sp. z o.o. funkcjonuje w składzie:

- Marcin Zieliński – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wiktor Daniłowski – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Tomasz Turek – Członek Rady Nadzorczej.

Skład Zarządu jednostek zależnych

Stoczek Natura Sp. z o.o.

Na dzień 30 września 2026 roku i dzień publikacji niniejszego sprawozdania zarząd spółki zależnej Stoczek Natura Sp. z o.o. funkcjonuje w składzie:

- Adam Ławnik – Prezes Zarządu,
- Jerzy Krzyżowski – Wiceprezes Zarządu,
- Małgorzata Tarnowiecka – Wiceprezes Zarządu.

Na dzień 30 września 2026 roku i dzień przekazania niniejszego sprawozdania funkcję Prokurenta w spółce Stoczek Natura Sp. z o.o. pełni:

- Marzena Stachura – od dnia 5 listopada 2025 roku.

Udzielona prokura ma charakter łączny – prokurent może reprezentować Spółkę tylko współdziałając łącznie z innym prokurentem lub członkiem Zarządu.

Joyfood Sp. z o.o.

Na dzień 30 września 2026 roku i dzień publikacji niniejszego sprawozdania zarząd spółki zależnej Joyfood Sp. z o.o. funkcjonuje w składzie:

- Małgorzata Tarnowiecka – Prezes Zarządu,
- Adam Ławnik – Wiceprezes Zarządu,
- Jerzy Krzyżowski – Wiceprezes Zarządu.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania w spółce zależnej Joyfood Sp. z o.o. nie ma powołanych prokurentów. W okresie do dnia 7 lipca 2026 roku funkcję prokurenta pełniła p. Agnieszka Pietrzak.

MP Trade Sp. z o.o.

Na dzień 30 września 2026 roku i dzień przekazania niniejszego sprawozdania zarząd spółki zależnej MP Trade Sp. z o.o. funkcjonuje w składzie:

- Marcin Zieliński – Prezes Zarządu.

Spółka MP Trade Sp. z o.o. nie powoływała prokurentów.

Publikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skrócone skonsolidowane i jednostkowe dane finansowe nie podlegały przeglądowi przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, zostały zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 27 listopada 2026 roku.

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Oświadczenie o zgodności oraz podstawa sporządzenia sprawozdania

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Rachunkowości w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (UE) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń wykonawczych Komisji Europejskiej (dalej zwanych „MSSF"), mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa") zgodnie z art. 55 ust.5 ustawy o rachunkowości (Dz. U. z 2026 roku, poz. 522 z późn. zm.) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz zgodnie z wymogami określonymi w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755) opublikowanymi i obowiązującymi w czasie przygotowywania niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Skrócone sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Grupy oraz Spółki dominującej za rok zakończony 31 grudnia 2025 rok.

Podstawa wyceny

Prezentowane skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem wyceny do wartości godziwej niektórych aktywów tj. składników majątku zakupionych w ramach transakcji zakupu Abak Sp. z o.o., SoFood.

Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

Walutą pomiaru Grupy, uwzględnioną w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Dane finansowe, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach złotych.

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Zastosowane zasady rachunkowości i podstawa sporządzenia sprawozdania

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku (opublikowanego w dniu 27 kwietnia 2026 roku).

Sprawozdania finansowe wszystkich jednostek sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy, przy zastosowaniu spójnych zasad rachunkowości. Rokiem obrotowym spółek Grupy jest rok kalendarzowy

Jednostka dominująca - Makarony Polskie SA oraz jednostki zależne – Stoczek Natura Sp. z o.o., MP Trade Sp. z o.o sporządzają sprawozdania finansowe wg MSR/MSSF.

Joyfood Sp. z o.o prowadzi księgi rachunkowe według ustawy o rachunkowości. Na potrzeby konsolidacji Grupy Spółka dokonała przekształcenia danych finansowych w formie pakietu konsolidacyjnego zgodnie z obowiązującymi MSR/MSSF.

Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty pomiędzy podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją podlegają wyłączeniom konsolidacyjnym.

Czas trwania działalności spółek Grupy nie jest ograniczony.

Jednostki podlegające konsolidacji

wg stanu na 30 września 2026 roku	Stoczek Natura Sp. z o.o.	MP Trade Sp. z o. o.	Joyfood Sp. z o.o.
Charakter powiązania	spółka zależna bezpośrednio	spółka zależna bezpośrednio	spółka zależna pośrednio
Metoda konsolidacji	pełna	pełna	pełna
Data objęcia kontroli	1 czerwca 2007 roku	28 września 2015 roku	30 czerwca 2026 roku
% posiadanego kapitału	100%	100%	100%

Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności w odniesieniu do śródrocznej działalności Grupy

Działalność Grupy nie wykazuje istotnych sezonowych lub cyklicznych trendów.

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Zmiany zasad sporządzania sprawozdania finansowego

Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy kończący się 30 września 2026 roku są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2025 roku, z wyjątkiem zmian opisanych poniżej.

Zastosowano takie same zasady dla okresu bieżącego i porównywalnego.

Zmiany wynikające ze zmian MSSF

Od początku okresu sprawozdawczego obowiązują następujące nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej:

- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Zmiany w zakresie klasyfikacji i wyceny instrumentów finansowych opublikowane w dniu 30 maja 2024 roku.

  Zmiany doprecyzowują w szczególności ocenę spełnienia kryterium SPPI dla aktywów finansowych zawierających warunkowe cechy umowne, w tym cechy powiązane z celami środowiskowymi, społecznymi i ładu korporacyjnego (ESG). Zmiany wyjaśniają również zasady oceny aktywów finansowych z cechami „non-recourse" oraz instrumentów powiązanych umownie. Ponadto doprecyzowują moment początkowego ujęcia i zaprzestania ujmowania aktywów i zobowiązań finansowych. W odniesieniu do zobowiązań regulowanych za pośrednictwem elektronicznych systemów płatności wprowadzono możliwość wyboru zasady rachunkowości umożliwiającej ich wyłączenie z bilansu przed dniem rozliczenia, pod warunkiem spełnienia określonych kryteriów.

  Zmiany do MSSF 7 wprowadzają dodatkowe wymogi ujawnieniowe, w szczególności dotyczące instrumentów z warunkowymi cechami wpływającymi na terminy lub kwoty umownych przepływów pieniężnych oraz inwestycji w instrumenty kapitałowe wyznaczone do wyceny w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

  Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później.

  Grupa stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 roku.

- Zmiay do MSSF 9 i MSSF 7 Umowy na dostawę energii elektrycznej ze źródeł zależnych od przyrody opublikowane w dniu 18 grudnia 2024 roku.

  Zmiany w standardach mają na celu ułatwienie raportowania skutków finansowych kontraktów na energię elektryczną zależnych od przyrody, które często mają strukturę

umów zakupu energii (PPA). Zmiany obejmują: wyjaśnienie stosowania wymogów dotyczących „own-use", zezwolenie na rachunkowość zabezpieczeń, jeśli umowy te są wykorzystywane jako instrumenty zabezpieczające oraz dodanie nowych wymogów dotyczących ujawniania informacji, aby umożliwić inwestorom zrozumienie wpływu tych kontraktów na wyniki finansowe i przepływy pieniężne danej spółki.

Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później.

Grupa stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 roku.

– Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (*Annual Improvements Volume 11*) opublikowane w dniu 18 lipca 2024 roku.

W dniu 18 lipca 2024 roku w wyniku dokonanego przeglądu MSSF wprowadzono drobne poprawki do następujących standardów:

- MSSF 1 - w zakresie rachunkowości zabezpieczeń dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy;
- MSSF 7 - w zakresie ujęcia zysku lub starty w związku z zaprzestaniem ujmowania instrumentów finansowych, ujawnienia informacji na temat odroczonej różnicy pomiędzy wartością godziwą a ceną transakcyjną oraz wprowadzenia i ujawnienia informacji na temat ryzyka kredytowego;
- MSSF 9 - w zakresie zaprzestania ujmowania zobowiązań z tytułu leasingu oraz doprecyzowania definicji „ceny transakcyjnej" w powiązaniu z MSSF 15;
- MSSF 10 - w zakresie doprecyzowania terminu „agent de facto";
- MSR 7 - w zakresie doprecyzowania terminu "metoda ceny nabycia lub kosztu wytworzenia".

Mają one zastosowanie przeważnie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później.

Grupa stosuje zmienione standardy od 1 stycznia 2026 roku.

Wdrożenie standardów nie miało wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Grupę

Grupa nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2025 roku i za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2026 roku.

Standardy nieobowiązujące (Nowe standardy i interpretacje)

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu opublikowanych standardów lub interpretacji przed ich datą wejścia w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie na dzień bilansowy:

– MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych opublikowany w dniu 9 kwietnia 2024 roku.

  Nowy standard zastąpi MSR 1 i będzie mieć zastosowanie po raz pierwszy do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub później. Nowy standard jest wynikiem tzw. projektu podstawowych sprawozdań finansowych i ma na celu poprawę sposobu, w jaki jednostki przekazują informacje w swoich sprawozdaniach finansowych.

  Główne zmiany w nowym standardzie w porównaniu z poprzednimi wymogami MSR 1 obejmują:

  1) Wprowadzenie kategorii i zdefiniowanych podsumowań wierszy w rachunku zysków i strat (sprawozdanie z całkowitych dochodów), które mają na celu uzyskanie dodatkowych istotnych informacji i zapewnienie struktury rachunku zysków i strat, która jest bardziej porównywalna między jednostkami. W szczególności wymaga się, aby pozycje przychodów i kosztów były klasyfikowane do jednej z poniższych kategorii w rachunku zysków lub strat: Działalność operacyjna, Działalność inwestycyjna, Działalność finansowa, Podatek dochodowy i Działalność zaniechana. Jednostki będą też zobowiązane do prezentowania następujących sum cząstkowych: zysk lub strata z działalności operacyjnej, zysk lub strata przed odsetkami i podatkiem dochodowym (EBIT), zysk lub strata.

  2) Wprowadzenie wymogów mających na celu poprawę agregacji i dezagregacji, które mają na celu uzyskanie dodatkowych istotnych informacji i zapewnienie, że istotne informacje nie zostaną zaciemnione. W szczególności MSSF 18 zawiera wytyczne dotyczące tego, czy informacje powinny znajdować się w podstawowym sprawozdaniu finansowym (którego rolą jest dostarczenie użytecznego ustrukturyzowanego podsumowania), czy w informacji dodatkowej. Jednostki będą zobowiązane do identyfikacji aktywów, zobowiązań, kapitału własnego, przychodów i kosztów, które wynikają z poszczególnych transakcji lub innych zdarzeń, oraz do ich klasyfikacji na grupy w oparciu o wspólne cechy, co skutkuje ujęciem zgrupowanej pozycji w podstawowym sprawozdaniu finansowym, które mają co najmniej jedną wspólną cechę. Grupy te będą następnie rozdzielane w oparciu o dalsze odmienne cechy, co skutkuje oddzielnym ujawnieniem istotnych pozycji w informacji dodatkowej. Może zaistnieć potrzeba zagregowania nieistotnych pozycji o odmiennych cechach, aby uniknąć zaciemnienia istotnych informacji. Jednostki powinny

stosować stosowne nagłówki z opisem lub, jeśli nie jest to możliwe, podawać w informacji dodatkowej informacje o składzie takich zagregowanych pozycji.

3) W nowym standardzie wprowadzono bardziej rygorystyczne wytyczne dotyczące tego, czy analiza kosztów operacyjnych ma być oparta o ich rodzaj czy funkcję/miejsce powstawania. Prezentacja powinna odbywać się w sposób zapewniający najbardziej użyteczne ustrukturyzowane podsumowanie kosztów operacyjnych poprzez uwzględnienie kilku czynników.

4) Wprowadzenie ujawnień dotyczących Zdefiniowanych przez Zarząd Mierników Wyników (MPM) w informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego, które mają na celu zapewnienie przejrzystości i dyscypliny w stosowaniu takich mierników i ujawnień w jednym miejscu. W szczególności: MPM są definiowane jako sumy cząstkowe przychodów i kosztów, które są wykorzystywane w informacjach przekazywanych publicznie użytkownikom sprawozdań finansowych poza sprawozdaniami finansowymi, uzupełniają sumy lub sumy cząstkowe zawarte w MSSF i przekazują pogląd kierownictwa na dany aspekt wyników finansowych jednostki. Ujawnienia dotyczące MPM, które będą obowiązkowe: opis, dlaczego MPM przedstawia pogląd kierownictwa na temat wyników; opis, w jaki sposób MPM został obliczony; opis, w jaki sposób dany miernik/wskaźnik dostarcza użytecznych informacji na temat wyników finansowych jednostki; uzgodnienie MPM z najbardziej bezpośrednio porównywalną sumą częściową lub całkowitą określoną przez MSSF; oświadczenie, że MPM przedstawia pogląd kierownictwa na temat aspektu wyników finansowych jednostki; wpływ podatku i udziałów niekontrolujących oddzielnie dla każdej z różnic między MPM a najbardziej bezpośrednio porównywalną sumą częściową lub całkowitą określoną przez MSSF; w przypadku zmiany sposobu obliczania MPM, wyjaśnienie przyczyn i skutków zmiany.

Poza powyższymi zmianami standard wprowadza zmiany w MSR 7: wykorzystanie wyniku operacyjnego jako jednego punktu wyjścia dla metody pośredniej raportowania przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej; oraz usunięcie alternatyw prezentacyjnych dla odsetek i dywidend. Celem tych zmian jest zwiększenie porównywalności sprawozdania z przepływów pieniężnych pomiędzy różnymi jednostkami.

Grupa zastosuje nowy standard nie wcześniej niż od 1 stycznia 2027 roku. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu zastosowania nowego standardu.

Grupa jest w trakcie oceny wpływu nowego standardu na swoje sprawozdanie finansowe, szczególnie w odniesieniu do swojego sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz dodatkowych ujawnień wymaganych dla MPM. Grupa jest również w trakcie analizy wpływu zawartych w standardzie zasad

grupowania informacji w sprawozdaniu finansowym, w tym pozycji ujmowanych do tej pory jako „inne" lub „pozostałe" (np. przychody/koszty operacyjne).

- MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability): Ujawnianie informacji opublikowany w dniu 9 maja 2024 roku wraz ze zmianami opublikowanymi 21 sierpnia 2025 roku.

  Standard MSSF 19 "Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego: Ujawnianie informacji", który zezwala jednostkom zależnym na ograniczone ujawnianie informacji przy stosowaniu MSSF w swoich sprawozdaniach finansowych. MSSF 19 jest opcjonalny dla kwalifikujących się jednostek zależnych i określa wymogi dotyczące ujawniania informacji dla jednostek zależnych, które zdecydują się go zastosować. W sierpniu 2025 roku do standardu dodano poprawki, które miały na celu jego uzupełnienie o wymogi dotyczące ujawniania informacji wynikające z nowych lub zmienionych standardów MSSF, które nie zostały uwzględnione w pierwotnej wersji MSSF 19.

  Nowy standard obowiązuje dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub później, przy czym dozwolone jest jego wcześniejsze zastosowanie.

  Grupa nie podlega wymogom standardu ze względu na fakt bycia podmiotem podlegającym publicznemu nadzorowi.

- Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Przeliczanie na hiperinflacyjną walutę prezentacji opublikowane w dniu 13 listopada 2025 roku.

  Zmiany te doprecyzowują procedury przeliczania sprawozdań finansowych w specyficznych sytuacjach związanych z hiperinflacją – w przypadku, gdy jednostki, których waluta funkcjonalna nie jest walutą gospodarki hiperinflacyjnej, ale ich waluta prezentacji jest walutą hiperinflacyjną.

  Zmiany mają zastosowanie do sprawozdań finansowych za okresy roczne rozpoczynające się 1 stycznia 2027 roku lub później.

  Nie będą one miały wpływu na sprawozdania finansowe Grupy.

- MSSF 20 Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne opublikowany w dniu 27 maja 2026 roku.

  W dniu 27 maja 2026 roku Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała MSSF 20 „Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne". Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji oraz ujawniania informacji o aktywach regulacyjnych, zobowiązaniach regulacyjnych, przychodach regulacyjnych i kosztach regulacyjnych.

MSSF 20 ma zastosowanie do jednostek podlegających określonemu rodzajowi regulacji cen, w której występują różnice czasowe pomiędzy okresem dostarczenia dóbr lub usług a okresem uwzględnienia należnej jednostce rekompensaty w cenach regulowanych pobieranych od klientów. Standard wymaga ujmowania aktywów regulacyjnych i zobowiązań regulacyjnych wynikających z tych różnic czasowych.

MSSF 20 będzie obowiązywał dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2029 roku lub później, przy czym dopuszcza się jego wcześniejsze zastosowanie. Standard zastąpi MSSF 14 „Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe".

Ze względu na charakter działalności Grupy, która nie podlega regulacji cen w rozumieniu MSSF 20, Grupa nie oczekuje, aby zastosowanie tego standardu miało wpływ na jej sprawozdanie finansowej.

– Zmiany do MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach – opcja wyceny w wartości godziwej opublikowane w dniu 26 czerwca 2026 roku.

W dniu 26 czerwca 2026 roku Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała zmiany do MSR 28 dotyczące opcji wyceny inwestycji w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach w wartości godziwej przez wynik finansowy. Zmiany doprecyzowują, które jednostki są uprawnione do wyboru tej opcji zamiast stosowania metody praw własności.

W szczególności wyjaśniono, że pojęcie „podobnych jednostek" obejmuje jednostki, których podstawowa działalność polega na inwestowaniu w określone rodzaje aktywów, zgodnie z kryteriami wskazanymi w paragrafie 49(a) MSSF 18 „Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych". Doprecyzowanie dotyczy opcji przewidzianej w paragrafach 18–19 MSR 28, z której mogą korzystać m.in. organizacje venture capital, fundusze inwestycyjne i fundusze powiernicze oraz jednostki o zbliżonym profilu działalności.

Zmiany stosuje się w tym samym czasie i na tych samych zasadach co MSSF 18, tj. dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub później. Wcześniejsze zastosowanie jest możliwe wyłącznie w przypadku wcześniejszego zastosowania MSSF 18.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie pełnego wpływu zastosowania zmian do standardu.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, interpretacji oraz zmian do nich, które na dzień

zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania przez kraje UE:

- MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability): Ujawnianie informacji opublikowany w dniu 9 maja 2024 roku wraz późniejszymi zmianami,
- Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Przeliczanie na hiperinflacyjną walutę prezentacji opublikowane w dniu 13 listopada 2025 roku,
- MSSF 20 Aktywa regulacyjne i zobowiązania regulacyjne opublikowany w dniu 27 maja 2026 roku,
- Zmiany do MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach – opcja wyceny w wartości godziwej opublikowane w dniu 26 czerwca 2026 roku.

Wdrożenie standardów nie będzie miało istotnego skutku dla sprawozdania finansowego Grupy.

Stosowane zasady rachunkowości

Do sporządzenia niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zastosowano zasady rachunkowości w zakresie niezmienionym w odniesieniu do zasad zastosowanych przy sporządzeniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2025 (nota Oświadczenie o zgodności z przepisami).

Inne nowe standardy i interpretacje, które weszły w życie w 2026 roku nie miały istotnego wpływu na zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Kapitałową.

Niepewność szacunków

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Grupy osądów, szacunków i założeń, które mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę osądu, co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość aktywów i pasywów może różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujmowana w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach

bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono stosowane zasady aktualizacji najważniejszych szacunków księgowych:

Pozycja	Opis
Rzeczowe aktywa trwałe Wartości niematerialne	Okresy użytkowania - Grupa dokonuje weryfikacji okresów użytkowania w drugiej połowie każdego roku. Wpływ tej weryfikacji odnoszony jest ze skutkiem od początku bieżącego okresu sprawozdawczego rozumianego jako okres, za który do daty dokonania zmiany nie został opublikowany raport okresowy. Grupa dokonuje analizy przesłanek utraty wartości.
Zapasy	Odpisy aktualizujące – Grupa ustala wysokość odpisów aktualizujących na bazie szacunków co do ich ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania lub ekonomicznej przydatności do zużycia.
Umowy leasingu	Krańcowa stopa procentowa wyznaczona jest w oparciu o rynkowe oprocentowanie kredytów korporacyjnych Grupy w złotych polskich.
Świadczenia pracownicze	Rezerwy na świadczenia pracownicze zostały oszacowane na podstawie metod aktuarialnych.
Rezerwy	Rezerwy są tworzone, gdy prawdopodobieństwo wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne jest większe niż 50%.
Odroczony podatek dochodowy	Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy dane aktywo lub rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego zostaną zrealizowane oraz weryfikuje nieujęte aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.
Instrumenty finansowe	Grupa dokonuje osądu w zakresie klasyfikacji instrumentów finansowych, oceny charakteru i zakresu ryzyka związanego z instrumentami finansowymi. Instrumenty finansowe klasyfikuje się do poszczególnych kategorii w zależności od celu ich nabycia oraz charakteru nabywanych aktywów lub zaciąganych zobowiązań.
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	Grupa ocenia na każdy na dzień bilansowy czy istnieją przesłanki do utraty wartości należności oraz w przypadku wystąpienia okoliczności dokonuje odpisów aktualizujących należności.

Zostały przeprowadzone testy na utratę wartości marki Abak.

Stosowne testy, zgodnie z obowiązującymi zasadami, zostały wykonane według stanu na koniec 31 grudnia 2025 roku.

Na podstawie przeprowadzonych testów nie zostały zidentyfikowane przesłanki do dokonania odpisu wartości marki ABAK.

Kontynuacja działalności

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Makarony Polskie zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej spółek Grupy, w dającej się przewidzieć przyszłości i w nie zmniejszonym istotnie zakresie. Grupa nie prowadziła działalności, która została zaniechana w okresie III kwartału 2026 roku.

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Czynniki i ryzyka mające znaczący wpływ na wyniki finansowe w okresie sprawozdawczym i w kolejnych okresach

Obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa stwarzają szanse dla dalszego rozwoju, istnieje jednak wiele czynników, szczególnie o charakterze zewnętrznym, które bezpośrednio bądź pośrednio mogą mieć wpływ na wyniki finansowe osiągane w kolejnych okresach.

Budowanie przewagi konkurencyjnej poprzez inwestycje w R&D, innowacje produktowe, procesowe i organizacyjne

- realizacja istotnej inwestycji rozwojowej w zakładzie produkcyjnym Makarony Polskie SA w Korpelach, która będzie mieć wpływ na dywersyfikację portfela produktowego, perspektywy rozwoju Spółki w przyszłości oraz jej sytuację finansową,
- inwestycje w kolejne linie do produkcji oraz centrum badawczo-rozwojowe pozwolą Grupie na rozszerzenie asortymentu i zaistnienie w nowych segmentach rynku, zarówno w kraju, jak i zagranicą,
- działania mające na celu optymalizację kosztową i procesową, np. oprogramowanie WMS w obrębie magazynów usprawniło zarówno gospodarkę magazynową we wszystkich lokalizacjach Grupy, jak również system wiekowania zapasu i kontroli przepływu produktów; wdrożenie i doskonalenie oprogramowania MES w obrębie zakładów produkcyjnych pozwala na lepszą kontrolę kosztów i pracochłonności produktów oraz usprawnienie rozliczania produkcji, a oprogramowanie CMMS umożliwia doskonalenie zarządzania parkiem maszynowym i awaryjnością maszyn,
- przeprowadzenie głębokiej automatyzacji i robotyzacji procesów pakowania produktów makaronowych zwiększające zdolności przetwórcze i zmniejszające kosztochłonność produkcji,
- w spółce Makarony Polskie SA funkcjonuje Centrum Badawczo Rozwojowe Przemysłu Makaronowego, które przy współpracy z instytucjami naukowymi pracuje nad opracowaniem i wdrażaniem innowacyjnych technologii wytwarzania nowych produktów: żywności funkcjonalnej, prozdrowotnej, niskoprzetworzonej, łatwej w przyrządzeniu, odpowiadającej na trendy rynkowe i żywieniowe,
- dalszy systematyczny rozwój oferty marki SoFood, obejmującej dania gotowe na tackach i w miseczkach oraz w nowych formatach opakowań miękkich typu doypack, w ścisłym powiązaniu z trendami rynkowymi oraz wzrostową tendencją tego segmentu, jest dobrym prognostykiem dla wzrostu sprzedaży w przyszłych okresach,
- zrealizowana w dniu 30 czerwca 2026 roku akwizycja spółki Joyfood sp. z o.o. wzmocniła zaplecze badawczo-rozwojowe Grupy Makarony Polskie - nowoczesne i kompleksowo wyposażone laboratorium B&R tej spółki zależnej będzie istotnym elementem w prowadzeniu prac nad rozwojem oferty dań gotowych oraz doskonaleniem jakości i innowacyjności tej grupy produktów,

- inwestycje w „zieloną energię" z instalacji fotowoltaicznych, realizowane we wszystkich zakładach Grupy, pozwolą z jednej strony zadbać o środowisko i obniżyć ślad węglowy Grupy, a z drugiej ograniczyć kosztochłonność produkcji wynikającą ze wzrostów cen prądu (procesy produkcji makaronu i dań gotowych cechują się dużą energochłonnością).

Rozwój działalności w segmencie private label

- dywersyfikacja i wzbogacenie oferty kierowanej do nowych i obecnych klientów o produkty prozdrowotne i funkcjonalne, kolejne produkty z nowej linii walcowanej, jak również produkty spółki Stoczek Natura Sp. z o.o. (w tym dania gotowe na tackach, w miseczkach i opakowaniach typu doypack),
- akcje specjalne, listingi sezonowe produktów brandowych w dyskontach,
- działalność zmierzająca do poprawy rentowności kanału sprzedaży, w tym działania optymalizacyjne w obszarze opakowań z uwzględnieniem zasad zrównoważonego rozwoju oraz optymalizacje logistyki,
- rozwój relacji z kluczowymi klientami w tym segmencie poprzez kierowane wspólne projekty badawcze w obszarze rozwoju nowych produktów.

Rozwój kanałów sprzedaży B2B i Klienci Instytucjonalni

- rozwój kategorii makaronów, przetworów mięsno-warzywnych dostosowanych do oczekiwań klientów tego kanału,
- nawiązanie relacji kooperacyjnych z innymi producentami makaronów oraz producentami dóbr komplementarnych, w celu uzupełnienia oferty dla finalnego odbiorcy,
- indywidualizowanie oferty i poprzez to zwiększenie konkurencyjności.

Rozwój kanałów sprzedaży Gastronomia / HoReCa

- rozwój kategorii makaronów, dostosowanych do oczekiwań klientów tego kanału,
- nawiązanie bądź wzmocnienie współpracy z głównymi dystrybutorami sektora gastronomicznego,
- nawiązanie współpracy z głównymi ogólnopolskimi klientami sieciowymi w kanale HoReCa.

Zwiększenie udziałów i wzrost poziomu dystrybucji na rynku krajowym

- intensyfikacja działań trade-marketingowych nakierowanych na zwiększenie obecności na rynku brandów Makarony Polskie, SoFood i Novelle,
- umocnienie i rozwój portfolio produktowego zgodnie z trendami rynkowymi,
- opracowanie i wdrożenie mechanizmów współpracy z klientem hurtowym, detalicznymi sieciami lokalnymi oraz handlem sieciowym, zwłaszcza w obszarze międzynarodowych sieci w formacie średnim i małym oraz sieci convenience – jako strategia dystrybucji selektywnej, uwzględniającej specyfikę kategorii, w których Grupa funkcjonuje,

- skupienie na szybkiej i efektywnej budowie dostępności asortymentów markowych w kanale nowoczesnym oraz wdrożenie skutecznej polityki dystrybucyjnej w kanale tradycyjnym,
- intensyfikacja działań trade marketingowych, wspierających sprzedaż i odsprzedaż produktów oraz budujących trwałe relacje z klientami.

Rozwój eksportu

- systematyczny wzrost liczby klientów na rynkach zagranicznych – koncentracja na rynkach europejskich, gdzie Grupa systematycznie rozwija swoją współpracę z sieciami i dystrybutorami,
- intensyfikacja komunikacji z obecnymi i potencjalnymi odbiorcami poprzez udział m.in. w targach branżowych oraz organizację spotkań B2B na rynkach docelowych,
- rozwój oferty produktowej poprzez oferowanie na rynkach zagranicznych makaronów, w tym funkcjonalnych (np.: Fit, Cardio, Diabetic, warzywne z roślin strączkowych) oraz dań gotowych na tackach,
- pozyskiwanie i realizacja projektów dotyczących dostaw pod marką własną odbiorcy,
- współpraca partnerska z innymi podmiotami, które posiadają ofertę komplementarną do oferty Grupy w celu zwiększenia możliwości sprzedaży i uatrakcyjnienia oferty.

W ocenie Zarządu Makarony Polskie SA obecna sytuacja finansowa Spółki i Grupy pozwala na realizację przedstawionych powyżej kierunków rozwoju.

Po dniu bilansowym nie nastąpiły inne zdarzenia mogące znacząco wpłynąć na wyniki finansowe.

Zdarzenia wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub rachunek przepływów pieniężnych, które są nietypowe ze względu na ich charakter, wielkość lub częstotliwość

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej w regionie Bliskiego Wschodu na działalność Grupy Makarony Polskie

Trwające działania wojenne oraz sytuacja w regionie Bliskiego Wschodu przełożyły się na gwałtowny wzrost cen na rynku opakowań foliowych i kartonowych, który miał wpływ na działalność spółki Makarony Polskie SA i jej grupy kapitałowej na moment publikacji tego raportu.

Zarząd Makarony Polskie SA uważnie monitoruje sytuację związaną z wojną w regionie Bliskiego Wschodu celem podejmowania działań mających na celu zminimalizowanie negatywnego wpływu sytuacji geopolitycznej na funkcjonowanie Grupy w obszarze

bezpieczeństwa, płynności finansowej oraz osiąganych wyników. W ocenie Zarządu obecna sytuacja finansowa Grupy nie zagraża kontynuacji działalności Grupy w kolejnych okresach.

W ocenie Zarządu w Grupie nie występują zagrożenia, które uniemożliwiłyby regulowanie zaciągniętych zobowiązań. Grupa nie odnotowuje problemów ze spłatą należności przez swoich kontrahentów (nie zidentyfikowano zmian w zakresie ściągalności należności). Grupa nie zidentyfikowała wzrostu ryzyk w zakresie wyceny i zalegania zapasów. Na dzień publikacji sprawozdania Grupa nie identyfikuje istotnych ryzyk braku wywiązania się z kowenantów finansowych w umowach kredytowych w związku z wojną.

Na ten moment, mimo trwającej wojny, trudno jest przewidzieć dalszą sytuację w regionie Bliskiego Wschodu i jej wpływ na sytuację Grupy Makarony Polskie, ale należy stwierdzić, że na dzień dzisiejszy wpływ, zarówno w obszarze sprzedaży eksportowej, jak również zakupu surowców, nie jest istotny. Inne, wewnętrzne czynniki krajowe, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce.

Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na Ukrainie na działalność Grupy Makarony Polskie

Trwające działania wojenne oraz sytuacja na granicy polsko-ukraińskiej wpłynęły na spadek handlu z klientami z Ukrainy w latach 2023-2024 co miało przełożenie na spadek eksportu na ten rynek w tamtym okresie. W trakcie 2025 roku nastąpił stopniowy wzrost zamówień od klientów z Ukrainy, który utrzymuje się również w 2026 roku.

Niezwłocznie po wybuchu wojny w Ukrainie w Grupie Makarony Polskie wdrożono dodatkowe procedury mające zabezpieczyć ciągłość produkcji i ograniczyć ryzyko braku surowca, opakowań i niedoborów kadrowych wśród załogi. Procedury te poddawane są systematycznej walidacji oraz modyfikowane w zależności od potrzeb i rozwoju sytuacji w Ukrainie.

Zarząd Makarony Polskie SA uważnie monitoruje sytuację związaną z wojną w Ukrainie celem podejmowania działań mających na celu zminimalizowanie negatywnego wpływu sytuacji geopolitycznej na funkcjonowanie Grupy w obszarze bezpieczeństwa, płynności finansowej oraz osiąganych wyników. W ocenie Zarządu obecna sytuacja finansowa Grupy nie zagraża kontynuacji działalności Grupy w kolejnych okresach.

Sytuacja na Ukrainie nie wpływa dotychczas istotnie na działalność Grupy. W ocenie Zarządu w Grupie nie występują zagrożenia, które uniemożliwiłyby regulowanie zaciągniętych zobowiązań. Grupa nie odnotowuje problemów ze spłatą należności przez swoich kontrahentów (nie zidentyfikowano zmian w zakresie ściągalności należności). Grupa nie zidentyfikowała wzrostu ryzyk w zakresie wyceny i zalegania zapasów. Na dzień publikacji sprawozdania Grupa nie identyfikuje istotnych ryzyk braku wywiązania się z konwenantów finansowych w umowach kredytowych w związku z wojną w Ukrainie.

Na ten moment, mimo trwającej wojny, trudno jest przewidzieć dalszą sytuację na Ukrainie i jej wpływ na sytuację Grupy Makarony Polskie, ale należy stwierdzić, że na dzień dzisiejszy wpływ, zarówno w obszarze sprzedaży eksportowej, jak również zakupu surowców, nie jest istotny. Inne, wewnętrzne czynniki krajowe, mają o wiele większe oddziaływanie na sytuację biznesu spożywczego w Polsce.

Wpływ inflacji na zachowania konsumentów i rynek produktów żywnościowych

Sytuacja makroekonomiczna związana z inflacją wpływa na zmianę zachowań konsumentów, którzy dbając o swoje ograniczone budżety, często ograniczają zakupy do koszyka podstawowych potrzeb i produktów. W roku 2025 na rynku spożywczym można było zaobserwować deflację cen na półkach sklepowych. Zjawisko to nie było jednak skorelowane z kosztami produkcji, które stale rosną. Jest ono napędzane „wojną cenową" największych sieci handlowych, co wymusza na całym rynku podejmowanie agresywnych działań promocyjnych w celu pozyskania klientów i pobudzenia konsumpcji. Sytuacja ta utrzymywała się również w 2026 roku.

Działania te mają bezpośredni wpływ na spadek marż w sieciach handlowych, które w celu utrzymania poziomu swoich zysków, zwiększają presję na dostawców. Coraz częściej obserwowane jest zastępowanie wytwórców krajowych „tańszą" konkurencją zagraniczną, która nie jest zobowiązana do przestrzegania surowych norm prawnych i jakościowych panujących na rynku polskim.

Stanowisko Zarządu odnośnie publikacji prognoz wyników Grupy

Grupa Makarony Polskie nie publikowała prognoz finansowych na 2026 rok.

Ryzyka i zagrożenia istotne dla rozwoju Grupy

Obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa stwarzają szanse dla dalszego rozwoju, istnieje jednak wiele czynników, szczególnie o charakterze zewnętrznym, które bezpośrednio bądź pośrednio mogą mieć wpływ na wyniki finansowe osiągane w kolejnych latach.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Ryzykiem mogą być ewentualne zmiany nawyków zakupowych i żywieniowych konsumentów, spowodowane np. sytuacją makroekonomiczną (inflacja) lub geopolityczną (wojna na Ukrainie, konflikt na Bliskim Wschodzie, inne konflikty powodujące zaburzenia na rynku surowcowym i/lub istotne wzrosty kosztów logistyki). Przykładowo zubożenie społeczeństwa w wyniku stałego wzrostu cen i kosztów codziennego funkcjonowania może skutkować

zwiększeniem zapotrzebowania na produkty tańsze i nisko marżowe, zmuszając producentów i dostawców do agresywnej konkurencji cenowej, natomiast wzrost zamożności społeczeństwa może przekierować decyzje zakupowe w kierunku produktów droższych i wysoko marżowych.

Po okresie dynamicznych wzrostów inflacyjnych i zmniejszeniu realnej siły nabywczej konsumentów, obecnie sytuacja inflacyjna wyhamowała. Obserwowany jest trend stabilizacji, a nawet spadku cen wielu produktów spożywczych, w tym makaronów.

Trendy rynkowe są monitorowane na bieżąco. Spółki Grupy szybko i elastycznie dopasowują do nich swoją ofertę, zarówno pod kątem samych produktów, jak i technologii ich wytworzenia. Aktualna oferta produktowa Grupy jest modyfikowana zgodnie z tendencjami rynkowymi.

Ryzyko związane z konkurencją

Wszystkie obszary działalności Grupy Makarony Polskie należą do segmentów silnie konkurencyjnych. Istnieje ryzyko, iż nasilone działania konkurentów, przejawiające się głównie w pogarszaniu warunków handlowych wpłyną na rentowność i przychody Grupy, a w konsekwencji na realizację celów zakładanych przez Grupę. Wszystkie działania otoczenia konkurencyjnego są na bieżąco monitorowane i analizowane, co pozwala na szybkie reagowanie w zakresie ewentualnych zagrożeń. Rok 2026, podobnie jak rok 2025, to okres stagnacji i zmniejszenia konsumpcji w niektórych segmentach rynku spożywczego, w tym na rynku makaronowym. Ryzykiem handlowym jest rosnąca presja producentów na zbilansowanie swoich możliwości podażowych z popytem. Skutkuje to agresywną polityką cenową, nieskorelowaną z poziomem kosztów i dynamicznie zmieniającym się środowiskiem rynkowym, szczególnie w grupie tzw. „produktów standardowych". Zjawisko to utrzymuje na rynku od kilku lat i również w okresie I-III kwartału 2026 roku miało negatywne przełożenie na poziom sprzedaży Grupy z uwagi na konieczność wycofania się z realizacji części kontraktów o nieakceptowalnym poziomie rentowności. Dodatkowym czynnikiem potęgującym ryzyka handlowe jest zwiększenie aktywności konkurentów zagranicznych, nie tylko z krajów ościennych ale również z krajów takich jak Włochy czy Grecja. Grupa minimalizuje to ryzyko poprzez dywersyfikację swojej działalności oraz rozwój produktów innowacyjnych, m.in. w ramach prowadzonych projektów R&D. Taka strategia stwarza większe możliwości realizacji celów wolumenowych lub reagowania na niekorzystne trendy rynkowe.

Ryzyko kontraktowe z odbiorcami

Większość przychodów Grupa realizuje poprzez współpracę ze zorganizowanymi i scentralizowanymi decyzyjnie sieciami handlowymi. Ewentualny brak ciągłości współpracy z odbiorcami może wpłynąć na wysokość przychodów. Niektóre z umów handlowych

nie zawierają ściśle określonej wielkości estymowanych zakupów jakich odbiorca dokona w czasie obowiązywania kontraktu, co było dotąd dość powszechną praktyką rynkową. Istnieje ryzyko, że odbiorcy złożą zamówienia odbiegające ilościowo od przyjętych przez Grupę planów miesięcznych. Może to spowodować brak możliwości zaspokojenia popytu lub niepełne wykorzystanie mocy produkcyjnych, co będzie miało swoje przełożenie na realizowane wyniki. Dążąc do minimalizacji takiego zagrożenia Grupa rozwija własne narzędzia analityczne oraz uczestniczy w projektach, wspólnych z odbiorcami czy dostawcami, mających na celu systematyczne doskonalenie całego łańcucha dostaw.

W zakresie kontraktowania rynek nie wrócił do okresów rocznych m.in. z uwagi na dynamikę zmian kosztów, obecne okresy ustalania cen to cykle od trzymiesięcznego do półrocznego.

Stagnacja na rynku zmusza sklepy i sieci handlowe do podejmowania agresywnych działań w celu pobudzenia konsumpcji i pozyskania klientów poprzez promocje, obniżki cen półkowych, często wbrew poziomowi inflacji producenckiej. Rozdźwięk pomiędzy oczekiwaniami rynku, a oczekiwaniami producentów powoduje zmiany w wykorzystaniu potencjałów wytwórczych oraz wahania wolumenów produkcji i sprzedaży w okresach krótkoterminowych.

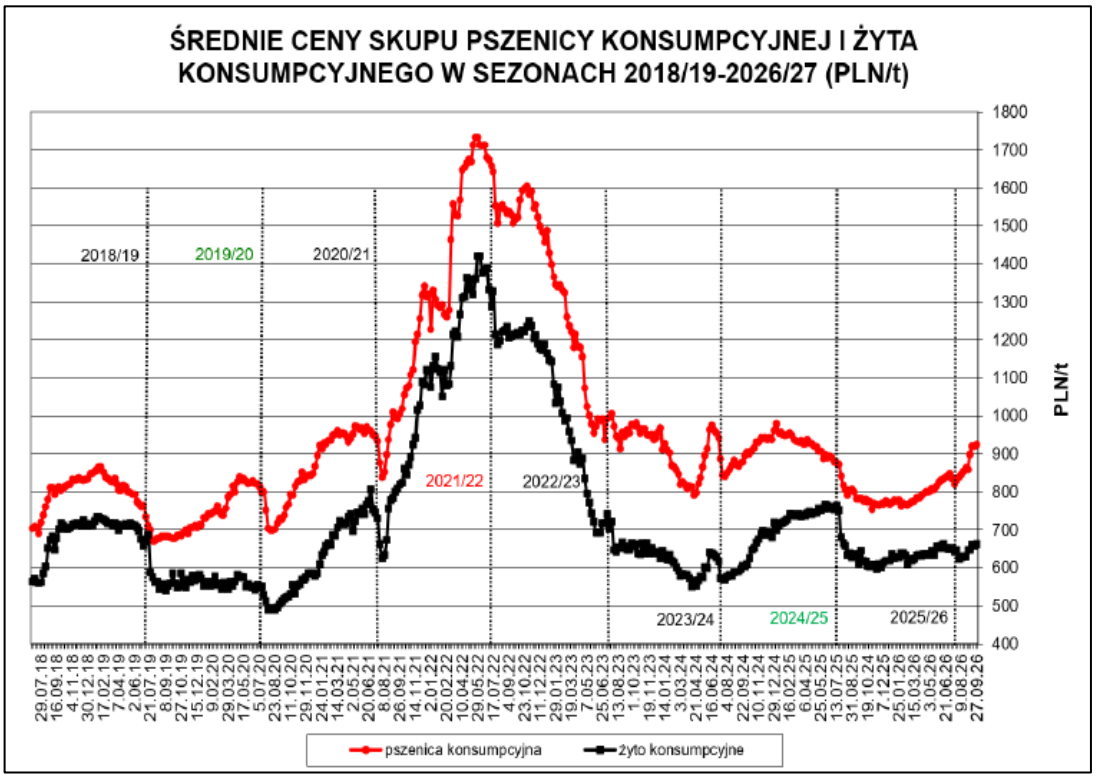
Z uwagi na strukturę handlu nowoczesnego w Polsce (dwie dominujące sieci handlowe), spółki Grupy prowadzą systematyczne działania w kierunku dywersyfikacji odbiorców i zwiększania liczby tzw. średnich klientów.

Ryzyko związane ze zmianami cen surowców i materiałów

Grupa Makarony Polskie konsekwentnie stara się realizować strategię zabezpieczania cen surowca długoterminowymi kontraktami zakupowymi, zawieranymi na okresy roczne i półroczne, dążąc do ograniczenia ryzyka znaczących spadków rentowności produkowanego makaronu. Niestety dynamiczne zmiany cen występujące na światowych rynkach powodują, że dostawcy wykazują bardzo ograniczoną skłonność do zawierania tego typu umów. W okresie styczeń - wrzesień 2026 roku kontrakty zawierane były, w zależności od surowca, na okresy kwartalne i półroczne (analogicznie jak w trakcie 2025 roku).

Sytuacja na rynku pszenicy w dużej części III kwartału 2026 roku była stabilna, a ceny kształtowały się na poziomie porównywalnym do cen z I i II kwartału 2026 roku. Pod koniec II kwartału nastąpiły delikatne wzrosty cen pszenicy. Brak deszczu i susze występujące w okresach poprzedzających zbiory ziarna pszenicy wpłynęły znacząco na jakość i ilość zbiorów. Przełożyło się to na znaczące wzrosty cen ziarna i tym samy mąki w końcówce III kwartału. Czynnikami wpływającymi na zmiany cen w kolejnych okresach będą przede wszystkim nowe zbiory zbóż (ilość i jakość zebranego ziarna), ceny energii elektrycznej i ceny paliw, a także przebieg i rozwój ew. nowych konfliktów zbrojnych.

Poniższy wykres przedstawia kształtowanie się cen zbóż miękkich w Polsce w ostatnich latach:



Źródło: Tygodniowy raport nt. rynku zbóż, oleistych i surowców paszowych – Rynek zbóż tydzień 40/2026, Sparks Polska

Ceny na rynku pszenicy durum w III kwartale 2026 roku również pozostawały stabilne w pierwszej części trzeciego kwartału i utrzymywały się na poziomie z I i II kwartału 2026 roku. Druga część trzeciego kwartału to kolejne zbiory ziarna i wzrosty cen tego ziarna i tym samym mąki. Czynnikami wpływającymi na zmiany cen w kolejnych okresach będą przede wszystkim ceny energii elektrycznej oraz ceny paliw, a także przebieg i rozwój ew. nowych konfliktów zbrojnych.

Pomimo nie najgorszych zbiorów pszenic w sezonie 2025/2026 oraz 2026/2027, zarówno od strony ilościowej, jak i jakościowej, branża makaronowa zmuszona jest do skrupulatnej i dogłębnej selekcji dostawców w celu zapewnienia odpowiednich parametrów jakościowych produktu końcowego.

Rynek jaj i masy jajowej w I kwartale 2026 roku odnotował wzrosty związane z okresem Świąt Wielkanocnych. W II kwartale 2026 roku nastąpiło uspokojenie rynku i systematyczny delikatny spadek cen jaj. Wpływ na to miały: zwiększone ilości nasadzeń co skutkowało pojawieniem się większej ilości jaj na rynku. W III kwartale ceny pozostawały na niezmiennym poziomie. W kolejnych okresach na sytuację rynkową wpływ będą miały m.in. takie czynniki jak dynamika rozprzestrzeniania się ognisk ptasiej grypy, ilość kolejnych nasadzeń kur, zwiększone zapotrzebowanie na jaja z Polski w krajach Europy Zachodniej, ceny paliw oraz polityka UE dot. importu z Ukrainy.

Sytuacja na rynku opakowań foliowych i kartonowych w I kwartale 2026 roku była bardzo dynamiczna. Działania wojenne w Iranie przełożyły się na gwałtowny wzrost cen, wynikający z braku możliwości zakupu surowca z regionów objętych konfliktem. Wzrosty cen dotyczyły zarówno folii, jak i kartonów. W II kwartale 2026 roku, pomimo wciąż trwającego konfliktu, nastąpiło uspokojenie sytuacji. Dostawcy znaleźli alternatywne rynki pozyskania surowca. To pozwoliło na zablokowanie kolejnych wzrostów cen. Jednak ceny pozostały na niezmiennie wysokim poziomie. Trzeci kwartał to wzrost cen opakowań spowodowany wzrostem kosztów zakupu surowca potrzebnego do wyprodukowania opakowań- tak jednostkowych jak i zbiorczych. Dostawcy byli zmuszeni uzupełniać zapasu surowca z rynków objętych działaniami wojennymi. Przewiduje się, że wysokie ceny utrzymają się w dalszym okresie roku. Bardzo duży wpływ na ceny będą miały kolejne wzrosty cen paliw i stawek transportowych oraz znaczący wzrost zapotrzebowania na opakowania spowodowany okresem świątecznym.

Grupa Makarony Polskie w sposób ciągły monitoruje sytuację na rynkach surowców i materiałów do produkcji oraz poszerza grono dostawców dążąc do dywersyfikacji potencjalnych ryzyk , zwiększenia bezpieczeństwa materiałowego zakładów produkcyjnych oraz zapewnienia rzetelnej oceny warunków rynkowych.

Stoczek Natura Sp. z o.o. i Joyfood Sp. z o.o. wytwarzają dania gotowe, z tym że Stoczek Natura Sp. z o.o. prowadzi ponadto szerszą działalność w obszarze przetworów owocowo-warzywnych. Obie spółki zależne opierają swoją działalność na rozbudowanej sieci dostawców krajowych i zagranicznych. Grupa dysponuje zapleczem magazynowym obejmującym magazyny i mroźnie, dzięki czemu może efektywnie zarządzać cyklem zakupowym i ograniczać ekspozycję na krótkoterminowe wahania cen. Pozwala to nabywać surowce wysokiej jakości po konkurencyjnych cenach, a jednocześnie ograniczać ryzyka związane z wahaniami podaży na poszczególnych rynkach.

Surowce roślinne - ceny owoców i warzyw w znacznej mierze zależą od warunków pogodowych. W latach 2025-2026 korzystna sytuacja rynkowa pozwoliła na aktywne zarządzanie zakupami poprzez gromadzenie zapasów w okresach sezonowo najniższych cen. W ciągu trzech kwartałów 2026 roku wykorzystywano zapasy owoców nabyte w 2025 roku oraz surowiec skupiony w 2026 roku. Ceny warzyw nadal kształtują się na względnie niskim poziomie. Niezłe zbiory warzyw w 2026 roku korzystnie oddziałują na poziom cen i dostępność surowców zarówno w 2026 roku, jak i w kolejnych okresach. Ze względu na profil działalności Stoczek Natura Sp. z o.o. i Joyfood Sp. z o.o. sytuacja na rynku surowców roślinnych jest nadal istotnym elementem zarządzania kosztami produkcji w obu spółkach zależnych.

Surowce zwierzęce - mięso nadal stanowi jeden z kluczowych składników kosztów produkcji dań gotowych, zarówno w Stoczek Natura Sp. z o.o., jak i w Joyfood Sp. z o.o. Spółki zależne realizują strategię zabezpieczania zapasów z wyprzedzeniem, korzystając z okresowych spadków cen, co pozwala ograniczać wpływ wzrostu kosztów i zapewnia czas na renegocjację

warunków handlowych z sieciami detalicznymi. W ciągu trzech kwartałów 2026 roku ceny mięsa pozostawały na stosunkowo niskim poziomie. Jednocześnie dostrzegane są czynniki ryzyka związane z podwyższonymi cenami drobiu, wynikającymi m.in. z ognisk chorób w hodowlach, a także z możliwym wzrostem cen wieprzowiny w IV kwartale 2026 roku i w kolejnych okresach. W związku z tym spółki zależne rozwijają współpracę z szerokim gronem krajowych dostawców z różnych regionów, co pozwala elastycznie zarządzać łańcuchem dostaw i optymalizować koszty zakupu w zależności od sytuacji na rynku.

Opakowania - w przypadku Stoczek Natura Sp. z o.o. i Joyfood Sp. z o.o. zauważalna jest tendencja do odchodzenia części dostawców od umów długoterminowych na rzecz krótszych okresów rozliczeniowych. Mimo widocznej stabilizacji cen takie podejście zwiększa niepewność operacyjną i utrudnia długoterminowe planowanie kosztów. Spółki zależne na bieżąco śledzą rynek opakowań i prowadzą regularne analizy kosztowe, dzięki czemu mogą szybko reagować na zmiany warunków handlowych i zachować kontrolę nad marżowością produktów.

Mimo stabilizacji cen mediów, takich jak gaz i energia elektryczna, Grupa systematycznie analizuje sytuację na rynku mediów oraz na bieżąco śledzi prognozy cen kluczowych surowców i opakowań. Choć część kosztów osiągnęła stan względnej równowagi, otoczenie makroekonomiczne nadal pozostaje zmienne. W związku z tym kluczowe znaczenie ma dalsza optymalizacja działalności operacyjnej, regularne monitorowanie efektywności procesów i poziomu kosztów w spółkach Grupy, a także odpowiednio szybkie dostosowywanie cen sprzedaży produktów do zmian kosztów ich wytworzenia. Sytuacja ta oddziałuje również na relacje między partnerami biznesowymi - m.in. niechęć części dostawców do ustalania stałych warunków handlowych na dłuższe okresy umowne (np. roczne) powoduje przeniesienie na odbiorców większej części ryzyka związanego z krótkoterminową zmiennością warunków rynkowych.

Ryzyko zmiennego otoczenia prawnego i podatkowego

Polski system prawny i podatkowy charakteryzuje się częstymi zmianami, przepisy prawa są istotnie zmieniane, często z bardzo krótkimi okresami vacatio legis, co powoduje, że działalność firm, w tym również spółek Grupy Makarony Polskie, obciążona jest bardzo dużą niepewnością. Jest to czynnikiem niekorzystnym dla działalności gospodarczej i niosącym za sobą duże ryzyko.

Czynnikami prawnymi mającymi wpływ na działalność Grupy i całej branży spożywczej są zarówno zmiany prawa krajowego, jak również zmiany prawna wynikające z przepisów wdrażanych na poziomie Unii Europejskiej, np. zmiany na poziomie przepisów PPWR, ROP, EUDR, EmpCo / ECGT.

Nad zabezpieczeniem interesów Grupy w zakresie zmian prawnych czuwają zespoły prawne, które w odpowiednim czasie podejmują stosowne działania, mające na celu minimalizację

ewentualnych skutków tych zmian. Zespoły ds. jakości na bieżąco śledzą wszystkie regulacje prawne dotyczące produktów i opakowań, a wymagane prawem zmiany są wdrażane bez zbędnej zwłoki.

Ryzyko presji płacowej

Systematyczne wzrosty poziomu płacy minimalnej oraz minimalnej stawki godzinowej na umowach cywilno-prawnych, powodują że wśród pracowników i potencjalnych kandydatów do pracy narasta presja płacowa. Zjawisko to potęgowane jest przez fakt, że w ostatnim czasie rynek pracy coraz mocniej staje się rynkiem pracownika. Pracodawcy, w tym również spółki Grupy, coraz częściej mają trudności ze znalezieniem odpowiednich kandydatów na wakujące stanowiska, zarówno wśród specjalistów i kadry menedżerskiej, jak również wśród osób niewykwalifikowanych.

Dążąc do minimalizacji rotacji kadrowej, szczególnie wśród kluczowych pracowników i specjalistów, Grupa stara się systematycznie wdrażać motywacyjne systemy wynagradzania (połączone m.in. z wydajnościami produkcyjnymi i sprzedażowymi), które poprzez ścisłe powiązanie wyników pracy poszczególnych zespołów/osób z efektywnością realizacji celów Grupy stawianych przed tymi zespołami/pracownikami, pozwalają połączyć poziom płac satysfakcjonujący pracowników z rentownością funkcjonowania firmy. Celem zwiększenia motywacji i zbudowania lojalności pracowników wobec pracodawcy, spółki Grupy systematycznie dywersyfikują również pakiet benefitów pozapłacowych, takich jak karty sportowe, ubezpieczenia grupowe, karty świąteczne, czy prywatna opieka medyczna, celem jak najlepszego dopasowania go do potrzeb i oczekiwań pracowników.

Dynamika wzrostu płac przekłada się również na wzrost cen usług zabezpieczających funkcjonowanie produkcji i technologii. Następuje wzrost kosztów usług serwisowych, które z tytułu konieczność utrzymania maszyn i linii technologicznych w prawidłowej kondycji muszą być wykonywane na wysokim poziomie. Na chwilę obecną nie są to koszty, które w dużym stopniu przekładają się na cenę produktów oferowanych przez Grupę, niemniej spółki Grupy prognozują takie wydatki w swoich budżetach oraz starają się alternatywnie wybierać narzędzia i elementy współpracy, które łączą korelację jakości usług oraz optymalnej ceny z tym związanej.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut

Grupa Makarony Polskie jest importerem semoliny i eksporterem wyrobów gotowych. Ceny sprzedaży produktów Spółki są każdorazowo ustalane i uwzględniają aktualną wysokość kursów walutowych tak, aby zapewnić satysfakcjonującą rentowność sprzedaży.

Osłabienie się złotego może mieć negatywny wpływ na poziom rentowności działalności prowadzonej przez Grupę jako importera. Celem minimalizacji ryzyka zmian kursów

walutowych środki uzyskiwane przez Grupę ze sprzedaży eksportowej są wykorzystywane na zakup surowców poza granicami Polski.

Tabela przedstawia strukturę walutową dla danych klas instrumentów finansowych na dzień 30 września 2026 roku:

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	Wartość bilansowa na dzień 30.09.2026 tys. zł	Ekspozycja walutowa na dzień 30.09.2026 tys. zł	EUR tys. zł	USD tys. zł
Aktywa finansowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 828	1 274	1 211	64
Należności z tytułu dostaw i usług	28 410	4 927	4 746	181
Zobowiązania finansowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	27 142	6 355	6 117	238

Tabela przedstawia analizę wrażliwości wyniku finansowego na zmiany kursów walutowych na dzień 30 września 2026 roku:

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	EUR		USD	
	5%	-5%	5%	-5%
	wpływ na wynik finansowy tys. zł		wpływ na wynik finansowy tys. zł	
Aktywa finansowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	60,5	- 60,5	3,2	- 3,2
Należności z tytułu dostaw i usług (brutto)	237,3	- 237,3	9,0	- 9,0
Zobowiązania finansowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	- 305,8	305,8	- 11,9	11,9

Ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko poniesienia strat w wyniku zmian poziomów rynkowych stóp procentowych oraz zmian w wysokości odsetek ustawowych. Zarówno wysokość przychodów, jak i kosztów Spółki jest wrażliwa na zmiany poziomu rynkowych stóp procentowych.

Grupa finansuje swoją działalność kredytami, co zwiększa jej poziom wrażliwości na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych zarówno długoterminowych, jak i krótkoterminowych zobowiązań finansowych.

W III kwartale 2026 roku Grupa korzystała z zewnętrznych źródeł finansowania w formie kredytów bankowych: obrotowych, w rachunku bieżącym i inwestycyjnych.

Na dzień 30 września 2026 roku Grupa posiadała zobowiązanie z tytułu zaciągniętych kredytów w wysokości 11 396 tys. zł:

Waluta	Oprocentowanie	Saldo kredytów	Z tego kredyty	
			Krótkoterminowe	Długoterminowe
PLN	WIBOR + marża banku	11 396	2 952	8 444

Grupa posiada zobowiązania z tytułu kredytów, dla których odsetki liczone są na bazie zmiennej stopy procentowej, w związku z czym występuje ryzyko wzrostu tych stóp w stosunku do momentu zawarcia umowy.

Struktura instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiany stóp procentowych na dzień 30 września 2026 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	Wartość bilansowa na dzień 30.09.2026 tys. zł	Wartość narażona na ryzyko na dzień 30.09.2026 tys. zł	WIBOR tys. zł
Aktywa finansowe			
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	11 828	-	-
Zobowiązania finansowe			
Kredyty bankowe	11 396	11 396	11 396
Pozostałe zobowiązania finansowe	1 389	1 389	1 389

W poniższej tabeli została zaprezentowana analiza wrażliwości wyniku finansowego na zmiany stóp procentowych na dzień 30 września 2026 roku:

Stopa procentowa	Założenia odchylenia (w punktach procentowych) 30.09.2026 roku		Wartość narażona na ryzyko dzień 30.09.2026 tys. zł	Wpływ na wynik finansowy 30 .09.2026 roku tys. zł	
WIBOR	1%	-1%	11 396	- 114,0	114,0

Ryzyko niewypłacalności

Ryzyko niewypłacalności oznacza ryzyko nie wywiązania się kontrahentów Grupy ze zobowiązań. Grupa stosuje zasadę dokonywania transakcji z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej; w razie potrzeby uzyskując stosowne zabezpieczenie jako narzędzie redukcji ryzyka strat finansowych z tytułu niedotrzymania warunków umowy. Grupa korzysta z informacji finansowych dostępnych publicznie oraz z własnych danych o transakcjach, dokonując oceny kondycji finansowej swoich głównych klientów.

Narażenie Grupy na ryzyko wiarygodności kredytowej kontrahentów jest stale monitorowane; kontrolę ryzyka niewypłacalności umożliwiają limity weryfikowane i zatwierdzane na bieżąco w ramach struktur kontrolujących w Grupie. Dodatkowo Grupa objęła wybranych

kontrahentów ubezpieczeniem należności handlowych udzielonym przez jednego z większych ubezpieczycieli działających w tym zakresie na rynku polskim.

Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko niewypłacalności wobec pojedynczego kontrahenta, ani grupy kontrahentów.

Ryzyko płynności

Ryzyko utraty płynności Grupy jak i poszczególnych spółek nie występuje.

Grupa jak i poszczególne Spółki generują dodatni przepływ pieniądza, wykazują w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wysoki zasób środków pieniężnych, mają niskie zadłużenie w stosunku do EBITDA, a współczynniki płynności wskazują na bardzo dobrą sytuację płynnościową.

Wybrane dane finansowe Grupa Makarony Polskie

Wybrane dane finansowe w EURO zostały przedstawione zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755):

- pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej zostały przeliczone według średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na dzień bilansowy 30 września 2026 roku 1 EUR= 4,3672 zł; 31 grudnia 2025 roku 1 EUR = 4,2267 zł,
- pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zostały przeliczone według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca I, II, III kwartału 2026 roku = 4,2800 zł oraz na koniec każdego miesiąca I, II, III kwartału 2025 roku = 4,2365 zł.

Wybrane dane finansowe	30 września 2026 roku (w tys. zł)	30 września 2025 roku (w tys. zł)	30 września 2026 roku (w tys. EURO)	30 września 2025 roku (w tys. EURO)
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	201 937	220 846	47 182	52 129
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej	13 849	20 132	3 236	4 752
Zysk (strata) brutto	14 007	20 767	3 273	4 902
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	11 235	16 691	2 625	3 940
EBIT	13 849	20 132	3 236	4 752
EBITDA (EBIT + amortyzacja)	25 791	31 986	6 026	7 550
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	11 396	8 600	2 663	2 030
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 26 562	- 6 278	- 6 206	- 1 482
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 6 531	- 14 743	- 1 526	- 3 480
Przepływy pieniężne netto, razem	- 21 697	- 12 421	- 5 069	- 2 932
Aktywa razem ****	260 522	250 459	59 654	59 256
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ****	72 198	65 194	16 532	15 424
Zobowiązania długoterminowe ****	27 176	22 359	6 223	5 290
Zobowiązania krótkoterminowe ****	45 022	42 835	10 309	10 134
Kapitał własny ****	188 324	185 265	43 122	43 832
Kapitał podstawowy ****	33 120	33 120	7 584	7 836
Liczba akcji (w sztukach) */****	10 900 499	10 900 499	10 900 499	10 900 499
Średnia ważona liczba akcji (w sztukach) w okresie danego roku obrotowego *	10 900 499	10 924 462	10 900 499	10 924 462
Zyska/strata na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR) **	1,03	1,53	0,24	0,37
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR) ***	17,28	17,00	3,96	4,02

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę
** Zysk/strata netto na jedną akcję zwykłą = wynik netto/średnia ważona liczba akcji w okresie
*** Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą = kapitały własne/liczba akcji na dany moment bilansowy
**** Porównywalne dane dotyczące sprawozdania z sytuacji finansowej według stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

ZA OKRES	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Przychody netto ze sprzedaży	**68 197**	**201 937**	**71 840**	**220 846**
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	66 108	196 096	70 504	216 135
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	2 089	5 841	1 336	4 711
Koszt własny	**52 089**	**150 846**	**54 226**	**168 244**
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	50 357	146 211	53 847	165 590
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 732	4 635	379	2 654
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	**16 108**	**51 091**	**17 614**	**52 602**
Koszty sprzedaży	10 706	29 447	9 264	27 154
Koszty ogólnego zarządu	3 870	10 219	2 915	9 048
Pozostałe przychody	955	3 267	700	5 075
Pozostałe koszty	334	843	561	1 343
Zysk (strata) z operacyjny	**2 153**	**13 849**	**5 574**	**20 132**
Przychody finansowe	169	896	429	1 513
Koszty finansowe	302	738	257	878
Zysk (strata) brutto	**2 020**	**14 007**	**5 746**	**20 767**
Podatek dochodowy	453	2 772	1 237	4 076
Zysk (strata) netto, w tym przypadający na:	**1 567**	**11 235**	**4 509**	**16 691**
- akcjonariuszy jednostki dominującej	1 567	11 235	4 509	16 691
Podstawowy wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,15	1,03	0,42	1,53
Rozwodniony wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,15	1,03	0,42	1,53
Inne całkowite dochody/straty netto	0	0	0	0
Całkowite dochody netto ogółem, w tym przypadające na:	1 567	11 235	4 509	16 691
- akcjonariuszy jednostki dominującej	1 567	11 235	4 509	16 691
- udziały niekontrolujące	0	0	0	0

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	30 września 2026	31 grudnia 2025	30 września 2025
AKTYWA TRWAŁE	**148 039**	**129 144**	**129 245**
Rzeczowe aktywa trwałe	133 959	116 789	116 393
Aktywa trwałe – MSSF-16	6 857	5 435	5 834
Wartość firmy	2 331	188	188
Inne wartości niematerialne	4 305	1 872	1 984
Należności długoterminowe	0	4 428	4 428
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	564	398	379
Pozostałe aktywa- długoterminowe	23	34	39
AKTYWA OBROTOWE	**112 483**	**121 315**	**118 596**
Zapasy	39 978	31 383	32 884
Należności krótkoterminowe	47 040	41 842	42 935
Należn. z tyt. podatku dochod. od osób prawnych	2 636	2 711	1 753
Krótkoterminowe aktywa finansowe	10 545	11 398	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 828	33 520	40 687
Pozostałe aktywa- krótkoterminowe	456	461	337
SUMA AKTYWÓW	**260 522**	**250 459**	**247 841**

PASYWA	30 września 2026	31 grudnia 2025	30 września 2025
KAPITAŁ WŁASNY	**188 324**	**185 265**	**180 461**
Kapitał podstawowy	33 120	33 120	33 120
Kapitał zapasowy	127 195	111 611	111 610
Kapitał rezerwowy	25 000	25 000	25 000
Akcje własne	-2 717	-2 717	-2 716
Zyski/straty zatrzymane (zysk/strata z lat ubiegłych)	5 726	18 251	13 447
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	**27 176**	**22 359**	**23 943**
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 758	2 217	2 357
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	8 444	3 840	4 272
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (długoterminowe)	1 175	1 132	1 066
Przychody przyszłych okresów- długoterminowe	9 598	10 848	11 443
Długoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	6 201	4 322	4 805
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	**45 022**	**42 835**	**43 437**
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	2 952	1 740	2 161
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	2 250	2 291	2 437
Zobowiązanie finansowe z tytułu dywidendy	0	0	0
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	33 542	29 129	30 751
Zobowiąz. z tyt. podatku dochod. od osób prawnych	8	2 697	316
Przychody przyszłych okresów- krótkoterminowe	2 400	2 914	3 009
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (krótkoterminowe)	3 638	3 398	3 445
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	232	666	1 318
ZOBOWIĄZANIA OGÓŁEM	**72 198**	**65 194**	**67 380**
SUMA PASYWÓW	**260 522**	**250 459**	**247 841**

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Grupa Makarony Polskie SA	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Zysk/ strata przed opodatkowaniem	**14 007**	**20 767**
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	11 942	11 854
Zyski/ straty z tytułu różnic kursowych	- 34	- 9
Koszty i przychody z tytułu odsetek	25	- 488
Zysk/ strata z tytułu działalności inwestycyjnej	- 67	- 1 399
Zmiana stanu rezerw	- 151	612
Zmiana stanu zapasów	- 8 595	- 4 668
Zmiana stanu należności	454	- 2 182
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów	- 899	- 4 812
Inne korekty	- 2 229	105
Razem korekty	**446**	**- 987**
Przychody z dywidend	0	0
Zapłacony/zwrócony podatek dochodowy od osób prawnych	- 3 057	- 11 180
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	**11 396**	**8 600**
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	70	1 233
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	0	0
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	- 22 229	- 8 747
Wydatki na nabycie podmiotów zależnych	- 5 900	0
Wpływy z tytułu odsetek	614	1 236
Wydatki na nabycie aktywów finansowych - akredytywa	1 083	0
Wpływy z tytułu udzielonych pożyczek	0	0
Udzielone pożyczki	- 200	0
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	**- 26 562**	**- 6 278**
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów i pożyczek	5 900	0
Wydatki na skup akcji własnych	0	- 1 697
Spłata kredytów i pożyczek	- 1 480	- 2 263
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	- 2 137	- 1 859
Zapłacone odsetki	- 639	- 748
Płatność pozostałych zobowiązań finansowych	0	0
Dywidenda wypłacona akcjonariuszom	- 8 175	- 8 176
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	**- 6 531**	**- 14 743**
Zwiększenie/ zmniejszenie stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	- 21 697	- 12 421
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na początek okresu	**33 520**	**53 099**
Zyski/straty z tytułu różnic kursowych dotyczące wyceny środków pieniężnych, ekwiwalentów środków pieniężnych oraz kredytów w rachunku bieżącym	5	9
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na koniec okresu- w tym	**11 828**	**40 687**
o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Za okres od 1 stycznia 2026 roku do 30 września 2026 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2026 roku	33 120	111 611	- 2 717	25 000	18 251	185 265
Podział zysku/pokrycie straty	0	15 584	0	0	- 15 584	0
Podział zysku –wypłata dywidendy	0	0	0	0	- 8 175	- 8 175
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	0	0	0	0
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto w 2026 roku	0	0	0	0	11 234	11 234
Stan na 31 września 2026 roku	33 120	127 195	- 2 717	25 000	5 726	188 324

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	88 271	- 1 020	25 000	28 271	173 642
Podział zysku/pokrycie straty	0	23 340	0	0	- 23 340	0
Podział zysku –wypłata dywidendy	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	- 1 697	0	0	- 1 697
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto w 2025 roku	0	0	0	0	21 496	21 496
Stan na 31 grudnia 2025 roku	33 120	111 611	- 2 717	25 000	18 251	185 265

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 30 września 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	88 271	- 1 020	25 000	28 271	173 642
Podział zysku/pokrycie straty	0	23 339	0	0	- 23 339	0
Podział zysku –wypłata dywidendy	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	0	0	0	0
Pozostałe całkowite dochody	0	0	- 1 696	0	0	- 1 696
Wynik netto w 2025 roku	0	0	0	0	16 691	16 691
Stan na 31 grudnia 2025 roku	33 120	111 610	- 2 716	25 000	13 447	180 461

Dodatkowe noty objaśniające

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności

Dla celów zarządczych Grupa podzielona jest na jednostki biznesowe w oparciu o oferowane produkty i usługi.

	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026 30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025 30.09.2025
Przychody ze sprzedaży produktów	64 651	191 726	68 038	210 408
Przychody ze sprzedaży usług w tym:	1 457	4 370	2 466	5 727
- usługowa produkcja	23	71	415	1 250
- z tytułu najmu, składowania	1 369	4 200	2 023	4 409
- usługi dystrybucyjne	0	0	12	48
- pozostałe	65	99	16	20
Przychody ze sprzedaży materiałów	49	60	16	51
Przychody ze sprzedaży towarów	2 040	5 781	1 320	4 660
Razem	**68 197**	**201 937**	**71 840**	**220 846**

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku Grupa zanotowała ok. 8,6% spadek przychodów ze sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu w 2025 roku. Przychody ze sprzedaży wyniosły w tym okresie ok. 201,9 mln zł.

Wartość przychodów Grupy w III kwartale 2026 roku wyniosła ok. 68,2 mln zł i była niższa o ok. 5,1% w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku.

Segmenty operacyjne

W III kwartale 2026 roku Grupa Makarony Polskie realizowała sprzedaż według następujących grup produktowych, osiągając z tego tytułu następujące przychody:

	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Makarony	44 147	150 643	52 764	160 631
Przetwory mięsno-warzywne	19 107	39 158	15 432	50 241
Przetwory warzywne i owocowe	1 524	4 107	1 168	4 202
Pozostałe	3 419	8 029	2 476	5 772
Razem	**68 197**	**201 937**	**71 840**	**220 846**

Grupa zastosowała MSSF 8 „Segmenty operacyjne". Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzielaniu

zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe. W zakresie aktywów i zobowiązań główne organy odpowiedzialne za podejmowanie decyzji operacyjnych nie analizują danych w przekroju na segmenty operacyjne.

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku tylko dwóch klientów przekroczyło próg 10% udziału w skonsolidowanych przychodach ze sprzedaży (łącznie produktów brandowych i private label). Klienci Ci generują przychody na poziomie ok 33,6% oraz ok 18% w segmencie makaronów oraz w segmencie przetworów mięsno-warzywnych.

Podstawowe informacje dotyczące segmentów operacyjnych:

01.01.2026-30.09.2026	Makarony	Przetwory mięsno-warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	150 643	39 158	4 107	8 029	201 937
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	150 643	39 158	4 107	8 029	201 937
Koszty					
Koszty segmentów	110 341	33 320	3 741	3 444	150 846
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	40 302	5 838	366	4 585	51 091

01.01.2025-30.09.2025	Makarony	Przetwory mięsno-warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	160 631	50 241	4 202	5 772	220 846
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	160 631	50 241	4 202	5 772	220 846
Koszty					
Koszty segmentów	120 055	43 497	3 365	1 327	168 244
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	40 576	6 744	837	4 445	52 602

Przychody ze sprzedaży Grupy Makarony Polskie w okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku wyniosły ok. 201,9 mln zł i były niższe o ok. 8,6% w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku (o ok. 18,9 mln zł).

Przychody ze sprzedaży w kategorii makaronów w analizowanym okresie spadły o ok. 10 mln zł do kwoty ok. 150,6 mln zł. Spadek sprzedaży o ok. 6,2% spowodowany był gównie przez kształtowanie się nowych poziomów cen rynkowych dla produktów spożywczych.

Porównując trzy pierwsze kwartały 2026 roku do analogicznego okresu w roku 2025 wynik brutto ze sprzedaży w segmencie makaronów spadł o ok. 0,3 mln zł.

Sprzedaż Grupy w segmencie przetworów mięsno-warzywnych spadła w analizowanym okresie o ok. 11,1 mln zł do kwoty ok. 39,2 mln zł. Spadek o ok. 22,1% był spowodowany końcem realizacji kontraktu na dostawy instytucjonalne.

Porównując trzy pierwsze kwartały 2026 roku do analogicznego okresu w 2025 roku wynik brutto ze sprzedaży w segmencie przetworów mięsno-warzywnych spadł o ok. 0,9 mln zł.

Sprzedaż w kategorii przetwory warzywne i owocowe wyniosła ok. 4,1 mln zł (spadek o ok. 0,1 mln zł w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku).

01.07.2026-30.09.2026	Makarony	Przetwory mięsno-warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	44 147	19 107	1 524	3 419	68 197
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	44 147	19 107	1 524	3 419	68 197
Koszty					
Koszty segmentów	33 103	16 023	1 380	1 583	52 089
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	11 044	3 084	144	1 836	16 108

01.07.2025-30.09.2025	Makarony	Przetwory mięsno-warzywne	Przetwory warzywne i owocowe	Pozostałe	Segmenty ogółem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	52 764	15 432	1 168	2 476	71 840
Sprzedaż między segmentami					
Przychody Grupy ogółem	52 764	15 432	1 168	2 476	71 840
Koszty					
Koszty segmentów	39 711	13 273	906	336	54 226
Zyski lub straty segmentów (wynik brutto ze sprzedaży)	13 053	2 159	262	2 140	17 614

Przychody ze sprzedaży Grupy Makarony Polskie w III kwartale 2026 roku wyniosły ok. 68,2 mln zł i były niższe o ok. 5,1% w stosunku do III kwartału 2025 roku.

Przychody ze sprzedaży w kategorii makaronów w III kwartale 2026 roku wyniosły ok. 44,1 mln zł (spadek o ok. 16,3% w stosunku do analogicznego okresu w roku 2025), a wynik brutto ze sprzedaży wyniósł ok. 11 mln zł.

Sprzedaż Grupy w segmencie przetworów mięsno-warzywnych w III kwartale 2026 roku wyniosła ok. 19,1 mln zł i wzrosła o ok. 3,7 mln zł (ok. 23,8%) w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku. Wynik brutto ze sprzedaży w tym segmencie wzrósł o ok. 42,9% w III kwartale 2026 roku w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku.

Sprzedaż kategorii przetwory warzywne i owocowe wyniosła w III kwartale 2026 roku ok. 1,5 mln zł (wzrost ok. 30,5%) stosunku do analogicznego okresu 2025 roku. Wynik brutto ze sprzedaży w tym segmencie spadł o ok. 45% w III kwartale 2026 roku w stosunku do analogicznego okresu 2025 roku.

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów – struktura geograficzna

Rynki zbytu Grupy Makarony Polskie można podzielić na rynek krajowy (obejmujący private label, handel tradycyjny, handel nowoczesny oraz B2B i instytucje) oraz eksport (w tym sprzedaż przez pośredników krajowych).

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Kraj	58 454	177 337	65 974	205 615
Eksport, w tym:	9 743	24 600	5 866	15 231
- kraje Unii Europejskiej	4 473	10 268	1 732	6 782
- pozostałe kraje, w tym	5 270	14 332	4 134	8 449
• Ukraina	5 123	13 977	3 675	7 931
Razem	68 197	201 937	71 840	220 846

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku wartość sprzedaży wyniosła ok. 177,3 mln zł na rynku krajowym i ok. 24,6 mln zł w eksporcie. W analogicznym okresie 2025 roku wielkości te wyniosły odpowiednio ok. 205,6 mln zł i ok. 15,2 mln zł.

W III kwartale 2026 roku wartość sprzedaży wyniosła ok. 58,5 mln zł na rynku krajowym i ok. 9,7 mln zł w eksporcie. W analogicznym okresie 2025 roku wielkości te wyniosły odpowiednio ok. 66 mln zł i ok. 5,9 mln zł.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

POZOSTAŁE PRZYCHODY

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Dotacje państwowe	622	1 849	643	1 948
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	1	67	0	1 400

Odwrócenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości należności	0	`0	22	73
Odwrócenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości zapasów	140	349	0	1 511
Sprzedaż złomu i odpadów	1	12	4	12
Zwrot opłat sądowych i komorniczych	0	0	13	13
Odszkodowania i reklamacje	105	117	15	27
Zwrot składek ubezpieczeniowych	2	2	0	2
Rozliczenie ulgi B+R wstecznie	0	263	0	0
Nadwyżki inwentaryzacyjne	7	7	0	0
Zobowiązania leasingowe	0	0	0	16
Rozwiązanie rezerw z tytułu kar	74	582	0	0
Pozostałe	3	19	3	73
Razem	**955**	**3 267**	**700**	**5 075**

Do pozostałych przychodów klasyfikowane są przychody i zyski niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Grupy. Do tej kategorii zaliczane są otrzymane dotacje, zyski z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, otrzymane odszkodowania związane ze zwrotem kosztów sądowych, nadpłaconych zobowiązań podatkowych, za wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych oraz otrzymane odszkodowania z tytułu strat w majątku spółek, który objęty był ubezpieczeniem.

Do pozostałych przychodów zaliczane są także odwrócenia odpisów aktualizujących wartość należności oraz zapasów oraz odwrócenie odpisów z tytułu utraty wartości składników majątku.

POZOSTAŁE KOSZTY

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	0	0	0	0
Utworzenie rezerw	0	0	0	0
Odpis aktualizujący należności	0	0	0	0
Odpis aktualizujący zapasy	0	146	424	717
Darowizny	7	66	30	73
Kary i grzywny	10	58	38	40
Opłaty sadowe i komornicze, zasądzone koszty	79	79	0	11
Sponsoring reklamowy	9	161	24	226
Likwidacja zapasów uszkodzonych i przeterminowanych	156	179	45	152

Koszty badań B+R	0	0	0	0
Koszty napraw objętych ubezpieczeniem	0	0	0	0
Niedobory inwetaryzacyjne	0	0	0	0
Likwidacja majątku trwałego	58	58	0	124
Nieodpłatne przekazanie infrastruktury	0	19	0	0
Koszty składowania materiałów	14	54	0	0
Pozostałe	1	23	0	0
Razem	**334**	**843**	**561**	**1 343**

Do pozostałych kosztów zaliczane są koszty i straty niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Grupy. Kategoria ta obejmuje straty na sprzedaży składników rzeczowego majątku trwałego, przekazane darowizny tak w formie rzeczowej jak i pieniężnej na rzecz innych jednostek, w tym jednostek pożytku publicznego oraz skutki wynikające z zawartych umów handlowych, gwarancji i poręczeń udzielonych na rzecz innych podmiotów.

Do pozostałych kosztów zaliczane są także koszty odpisów aktualizujących wartość aktywów, niezawinione niedobory w środkach obrotowych oraz straty z tytułu likwidacji zapasów uszkodzonych i przeterminowanych.

Pozostałe przychody i koszty finansowe

PRZYCHODY FINANSOWE

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Przychody z tytułu odsetek, w tym:	207	848	436	1 504
- odsetki od pożyczek i lokat	41	323	309	1 236
- odsetki od należności	70	234	127	268
- odsetki od aktywów finansowych	96	291	0	0
Zyski z tytułu różnic kursowych	- 38	48	- 7	9
Zysk ze zbycia inwestycji - udziały	0	0	0	0
Pozostałe	0	0	0	0
Razem	**169**	**896**	**429**	**1 513**

Do przychodów finansowych klasyfikowane są przychody z tytułu otrzymanych dywidend, uzyskane i zarachowane odsetki od nieterminowej spłaty należności, odsetki z działalności lokacyjnej i inwestycyjnej w różnego rodzaju formy instrumentów finansowych. Do działalności finansowej zaliczane są także zyski z tytułu różnic kursowych.

KOSZTY FINANSOWE

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Koszty odsetek, w tym dotyczące:	258	627	210	749
- kredytów bankowych	136	267	105	361
- koszty faktoringu i leasingu	31	31	0	1
- koszty odsetek MSSF-16	90	328	105	386
- koszty odsetek od zobowiązań	1	1	0	0
- pozostałe	0	0	0	1
Pozostałe koszty finansowe, w tym:	44	111	47	129
- strata z tyt. ujemnych różnic kursowych	0	0	0	0
- gwarancje, poręczenia	4	13	7	22
- opłaty i prowizje bankowe oraz faktoringowe	35	93	40	107
- inne koszty finansowe	5	5	0	0
Razem	**302**	**738**	**257**	**878**

Do kosztów finansowych klasyfikowane są koszty z tytułu wykorzystywania zewnętrznych źródeł finansowania, tj.: kredyty, pożyczki zobowiązania handlowe, umowy leasingu finansowego jakich Grupa jest stroną oraz inne koszty finansowe. Do działalności finansowej zaliczane są także straty z tytułu różnic kursowych.

Dane dotyczące wyniku finansowego oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję

Za okres	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Zysk/strata netto na jedną akcję	1,03	1,53
Wartość księgowa na jedna akcję w zł(wg danych na 30.09.2026, oraz danych na 31.12.2025)	17,28	17,00

Za okres	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Zysk/strata netto z działalności kontynuowanej przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	11 235	16 691
Zysk/strata na działalności zaniechanej przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej		
Zysk/strata netto przypadający(a) na akcjonariuszy jednostki dominującej	11 235	16 691
Zysk/strata netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku/straty na jedną akcję	nie dotyczy	nie dotyczy

Za okres	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku/straty na jedną akcję *	10 900 499	10 924 462
Wpływ rozwodnienia	nie dotyczy	nie dotyczy
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku/straty na jedną akcję	nie dotyczy	nie dotyczy

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę

Zysk netto przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki dominującej przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy jednostki dominującej (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

W Spółce dominującej w III kwartale 2026 roku nie było czynników rozwadniających kapitał podstawowy.

Wartość księgowa na jedną akcję to iloraz kapitałów własnych przez liczbę akcji na dany moment bilansowy.

Objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

ZA OKRES	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Zmiana stanu należności długo i krótkoterminowych wynikająca z bilansu- CF	**- 454**	**- 2 182**
- zmiana stanu należności długoterminowych	4 428	- 4 428
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług	1 337	563
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu podatków	140	- 1 387
- zmiana stanu pozostałych należności krótkoterminowych	- 6 675	- 3 267
- korekta (przesunięcie) wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych -ratalne rozłożenie płatności	0	4 800
- korekta (przesunięcie) pozostałych należności z tytułu poniesionych wydatków inwestycyjnych	1 224	1 537
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów za wyjątkiem kredytów i pożyczek - CF	**- 899**	**- 4 812**
- zmiana stanu pozostałych aktywów długoterminowych wynikająca z bilansu	11	- 17
- zmiana stanu pozostałych aktywów krótkoterminowych wynikająca z bilansu	5	47
- zmiana stanu długoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 1 250	- 1 858

- zmiana stanu krótkoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 514	- 502
- zmiana stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych wynikająca z bilansu	4 413	- 2 600
- korekta (przesunięcia) zobowiązania z tyt. podatku dochodowego rok 2025	- 2 510	0
- korekta (przesunięcie) niezapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych	- 1 336	- 225
- korekta (przesunięcie)zapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych z 2025	282	343
Inne korekty – CF	**- 2 229**	**105**
- otrzymana ulga B+R z lat poprzednich – korekta	- 263	0
- likwidacja majątku trwałego	58	105
- nieodpłatne przekazanie infrastruktury	19	0
- rzeczowe aktywa trwałe JF -objęcie kontroli	- 7	0
- WNIP JF -objęcie kontroli	- 5 610	0
- aktywo z tyt. odroczonego podatku JF -objęcie kontroli	- 2 666	0
- zapłata za udziały – nabycie JF	- 179	0
- wartość firmy	5 900	0
- zobowiązania długoterminowe z tyt. leasingu JF	- 2 143	0
- zobowiązania krótkoterminowe z tyt. leasingu JF	771	0
- zobowiązania z tyt. kredytów i pożyczek JF	496	0
- zobowiązania z tyt. kredytów i pożyczek JF	1 395	0

Kapitał podstawowy

Kapitał zakładowy Makarony Polskie SA na dzień 30 września 2026 roku wynosił 33 120 213 zł i dzielił się w następujący sposób:

	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo-wania	Liczba akcji w szt.	Wartość nominalna 1 akcji w zł	Wartość serii (emisji) wg wartości nominalnej w tys. zł	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
Seria A	na okaziciela	akcje zwykłe	3 013 250	3	9 040	wkłady pieniężne	05.07.2004	01.01.2004
Seria B	na okaziciela	akcje zwykłe	1 169 750	3	3 509	wkłady niepieniężne	29.10.2004	01.01.2004
Seria C	na okaziciela	akcje zwykłe	3 000 000	3	9 000	wkłady pieniężne	18.04.2007	01.01.2007
Seria D	na okaziciela	akcje zwykłe	1 735 821	3	5 207	wkłady pieniężne	22.06.2007	01.01.2007
Seria E	na okaziciela	akcje zwykłe	331 250	3	994	wkłady pieniężne	11.02.2008	01.01.2008
Seria F	na okaziciela	akcje zwykłe	1 790 000	3	5 370	wkłady pieniężne	04.03.2022	01.01.2021
Razem			**11 040 071**		**33 120**			

Informacje o zmianach wielkości szacunkowych dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego

ZMIANY Z TYTUŁU REZERW

Zmiany stanu rezerw na 30.09.2026	Stan na 01.01.2026	Stan na 30.06.2026 objęcie kontroli	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Na świadczenia emerytalne i podobne, w tym:	4 530	320	698	720	15	4 813
a) długoterminowa	1 132	48	4	0	9	1 175
b) krótkoterminowa	3 398	272	694	720	6	3 638
Pozostałe rezerwy, w tym:	666	0	232	34	632	232
b) pozostałe	666	0	232	34	632	232
Razem	**5 196**	**320**	**930**	**754**	**647**	**5 045**

Zmiany stanu rezerw rok 2025	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Na świadczenia emerytalne i podobne, w tym:	4 366	1 058	845	49	4 530
a) długoterminowa	1 013	119	0	0	1 132
b) krótkoterminowa	3 353	939	845	49	3 398
Pozostałe rezerwy, w tym:	850	84	124	144	666
b) pozostałe	850	84	124	144	666
Razem	**5 216**	**1 141**	**968**	**193**	**5 196**

Spółki Grupy wypłacają pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks Pracy i wewnętrzne regulaminy. W związku z tym Grupa na podstawie wyceny dokonanej przez aktuariusza tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych.

Kalkulacja rezerwy została poczyniona dla osób obecnie zatrudnionych i nie dotyczy osób, które zostaną przyjęte do pracy w przyszłości. Prawo do odprawy emerytalnej przysługuje każdemu pracownikowi, który osiągnął wiek emerytalny. Dla osób będących już emerytami bądź rencistami (którzy otrzymali odprawę) rezerwa nie jest tworzona.

Wartość rezerwy dotycząca zmiany zatrudnienia wynosi ok. 80 tyś. zł, natomiast wartość rezerwy związana ze zmianami założeń takich jak zmiana założeń demograficznych, zmiana założeń finansowych wynosi ok. - 1 tyś zł.

Na rezerwy pozostałe składają się rezerwy zawiązane na koszty sprzedaży oraz rezerwy na koszty usług.

Utworzone rezerwy na premie wynikające z zapisów umów o pracę oraz umów cywilnoprawnych zostaną zrealizowane w czwartym kwartale 2026 roku, pozostałe rezerwy na wynagrodzenia również zostaną zrealizowane w czwartym kwartale 2026 roku.

Wartość rezerwy na świadczenia urlopowe na dzień 30 września 2026 roku wynosi 2 574 tyś. zł.

AKTYWA I REZERWY Z TYTUŁU PODATKU ODROCZONEGO

Zmiany stanu na 30.09.2026	Stan na 01.01.2026	Stan na 30.06.2026 objęcie kontroli	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 438	179	522	613	14	1 512
Rezerwa tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 257	0	107	655	3	2 706
Aktywo /Rezerwa po kompensacie	1 819					1 194

Zmiany stanu rok 2025	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 619	628	653	156	1 438
Rezerwa tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 087	64	846	48	3 257
Aktywo /Rezerwa po kompensacie	2 468				1 819

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) netto, w związku z wyłączeniem przychodów nie podlegających opodatkowaniu i kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nie będą podlegały opodatkowaniu danym okresie. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym - obecnie 19% - przepisy nie zakładają zróżnicowania stawek podatkowych dla przyszłych okresów.

W zakresie podatku dochodowego Grupa podlega przepisom ogólnym w tym zakresie. Grupa nie stanowi podatkowej Grupy, jak również nie prowadzi działalności w specjalnej strefie ekonomicznej, co różnicowałoby zasady określania obciążeń podatkowych w stosunku do przepisów ogólnych w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym. Z dniem 1 stycznia 2020 roku spółka Makarony Polskie SA i spółka Stoczek Natura Sp. z o.o. wybrały uproszczoną formę wpłacania miesięcznych zaliczek na podatek dochodowy od osób prawnych.

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ AKTYWÓW

Zmiany stanu na 30.09.2026	Stan na 01.01.2026	Stan na 30.06.2026 objęcie kontroli	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Odpisy aktualizujące należności	8	13	0	0	0	21
Odpisy aktualizujące zapasy	1 191	467	146	333	16	1 455
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	1 080	0	0	48	0	1 032
Odpisy aktualizujące wartości niematerialne	8 511	0	0	0	0	8 511

Zmiany stanu rok 2025	Stan na 01.01.2025	Utworzenie	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec okresu
Odpisy aktualizujące należności	78	3	73	0	8
Odpisy aktualizujące zapasy	2 080	816	1 705	0	1 191
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	1 143	0	63	0	1 080
Odpisy aktualizujące wartości niematerialne	8 511	0	0	0	8 511

Grupa dokonuje odpisu aktualizującego wartości aktywów. W okresie od 01 stycznia do 30 września 2026 roku wystąpiły przesłanki do dokonania odpisu aktualizującego zapasów w wysokości 146 tys. zł.

Jednocześnie w okresie dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2026 roku Grupa Kapitałowa nabyła rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne o wartości 22,2 mln. zł.

Długoterminowe i krótkoterminowe zobowiązania finansowe

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTÓW

	Na dzień 30.09.2026	Na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	2 952	1 740
Powyżej roku	8 444	3 840
Razem	**11 396**	**5 580**

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU FINANSOWEGO

	Wartość bieżąca minimalnych opłat	
	na dzień 30.09.2026	na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku	619	857
w okresie od 1 roku do 5 lat	770	167
Razem	**1 389**	**1 024**

Spółki Grupy na dzień 30 września 2026 roku posiadają środki trwałe użytkowane na podstawie umów leasingu. Wartość bilansowa maszyn i urządzeń, samochodów oraz innych środków trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień 30 września 2026 roku wynosiła 2 164 tys. zł.

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU UMÓW LEASINGU – MSSF-16

	Wartość bieżąca minimalnych opłat	
	na dzień 30.09.2026	na dzień 31.12.2025
w okresie do 1 roku – najem	1 625	1 430
w okresie do 1 roku – PWUG	6	4
w okresie od 1 roku do 5 lat – najem	3 378	2 984
w okresie od 1 roku do 5 lat – PWUG	31	22
w okresie powyżej 5 lat - najem	282	0
w okresie powyżej 5 lat - PWUG	1 740	1 149
Razem	**7 062**	**5 589**

Grupa na dzień 30 września 2026 roku posiada środki trwałe użytkowane na podstawie umów leasingu. Wartość bilansowa środków trwałych z tytułu najmu pomieszczeń, prawa wieczystego użytkowania gruntu oraz maszyn i urządzeń, samochodów na dzień 30 września 2026 roku wynosiła 9 021 tys. zł, w tym z tytułu najmu pomieszczeń kwota 5 169 tys. zł., prawa wieczystego użytkowania gruntu kwota 1 688 tys. zł, oraz urządzeń i środków transportu 2 164 tys. zł.

Dywidendy wypłacone i zaproponowane do zapłaty

W 2026 roku Zarząd Spółki zarekomendował Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu, aby zysk netto za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025roku, w wysokości 17 416 264,25 zł podzielić w następujący sposób:

- wypłacić akcjonariuszom dywidendę w wysokości 0,75 zł brutto na jedną akcję,
- pozostałą część zysku przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki.

Zgodnie z art. 382 §3 Kodeksu spółek handlowych niniejsza rekomendacja została przedstawiona przez Zarząd do wiadomości Radzie Nadzorczej i uzyskała pozytywną opinię Rady Nadzorczej.

W dniu 29 czerwca 2026 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Makarony Polskie SA podjęło uchwały o zatwierdzeniu sprawozdań finansowych za rok obrotowy 2025 i podziale zysku netto. Decyzją Walnego Zgromadzenia zysk netto za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku podzielony został zgodnie z rekomendacją Zarządu, tj. w następujący sposób:

- na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy w wysokości 0,75 zł brutto na jedną akcję,
- pozostałą część zysku przeznaczono na kapitał zapasowy Spółki.

Dzień dywidendy ustalony został na 15 lipca 2026 roku. Dywidenda została wypłacona w dniu 30 lipca 2026 roku. Do dywidendy uprawnionych było 10 900 499 akcji Spółki.

Z dywidendy wyłączone zostało 139 572 akcje, które Spółka nabyła w ramach Programu Skupu Akcji Własnych prowadzonego przez Makarony Polskie SA w granicach i na podstawie upoważnienia udzielonego Zarządowi przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie uchwałą nr 26 z dnia 24 czerwca 2024 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych, które nie zostały przez Spółkę zbyte do dnia dywidendy.

Zarząd Makarony Polskie SA postanowił, że w kolejnych latach obrotowych również będzie starał się rekomendować Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, choć każdorazowo możliwość wypłaty dywidendy uzależniana będzie od wysokości osiągniętego zysku, bieżących celów inwestycyjnych i sytuacji.

Wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej jednostki dominującej

Łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych członkom Zarządu Makarony Polskie SA w okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku wyniosła 1 253 tys. zł, w analogicznym okresie 2025 roku była to kwota 1 433 tys. zł.

Wynagrodzenie Członków Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA w okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku wyniosło 181 tys. zł, w analogicznym okresie 2025 roku była to kwota 170 tys. zł.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA nie pobierali wynagrodzeń w spółkach zależnych.

Spółka nie udzielała pożyczek członkom Zarządu i Rady Nadzorczej Makarony Polskie SA.

Rozliczenie pomiędzy jednostkami powiązanymi i zależnymi

W trakcie III kwartału 2026 roku spółki Grupy Makarony Polskie nie zawierały między sobą istotnych transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

W ramach Grupy Makarony Polskie poszczególne spółki zawierają pomiędzy sobą transakcje kupna i sprzedaży produktów, towarów i usług. Pomiędzy spółkami funkcjonują umowy określające warunki współpracy, dostosowane do struktury organizacyjnej Grupy. Wszystkie transakcje przeprowadzane się na zasadach i warunkach rynkowych.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych za okres			
	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Jednostka dominująca - Makarony Polskie SA	491	1 517	625	1 375
do Stoczek Sp. z o.o.	486	1 504	615	1 342
do MP Trade Sp. z o. o.	5	13	10	33

Podmiot powiązany	Zakupy od podmiotów powiązanych za okres			
	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Jednostka dominująca - Makarony Polskie S.A.	10 786	29 389	12 684	34 948
od Stoczek Sp. z o.o.	10 457	25 974	8 760	26 339
od MP Trade Sp. z o.o.	329	3 415	3 924	8 609

Podmiot powiązany	Należności od podmiotów powiązanych		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	
	na dzień 30.09.2026	na dzień 30.09.2025	na dzień 30.09.2026	na dzień 30.09.2025
Jednostka dominująca - Makarony Polskie SA	333	281	2 776	8 028
od/do Stoczek Sp. o.o.	331	277	2 427	5 938
od/do MP Trade Sp. z.o.o.	2	4	349	2 090

ROZLICZENIA POMIĘDZY JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI

Jednostki zależne	Sprzedaż i zakupy pomiędzy jednostkami zależnymi za okres			
	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Jednostka zależne ogółem	1	105	110	344
od Stoczek Sp. o.o. do MP Trade Sp. z o.o.	1	3	1	3
od MP Trade Sp. z. o. o. do Stoczek Sp. z o.o.	0	97	109	341
od Joyfoood Sp. z. o. o. do Stoczek Sp. z o.o.	5	5	0	0

Jednostki zależne	Należności pomiędzy jednostkami zależnymi		Zobowiązania pomiędzy jednostkami zależnymi	
	na dzień 30.09.2026	na dzień 30.09.2025	na dzień 30.09.2026	na dzień 30.09.2025
Jednostka zależne ogółem	0	91	100	91
od/do Stoczek Sp. z. o.o.	0	0	97	91
od/do MP Trade Sp. z.o.o.	0	91	3	0
od/do Joyfood Sp. z o.o.	0	0	0	0

W dniu 30 czerwca 2026 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Joyfood Sp. z o.o. podjęło uchwałę nr 3 o wniesieniu dopłat do kapitału w łącznej kwocie 3,7 mln zł w celu dokapitalizowania środków finansowych na bieżącą działalność Spółki. Dopłaty zostały zrealizowane w dniu 30 czerwca 2026 roku.

W dniu 7 lipca 2026 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Joyfood Sp. z o.o. podjęło uchwałę nr 3 o wniesieniu dopłat do kapitału w łącznej kwocie 1 mln zł w celu dokapitalizowania środków finansowych na bieżącą działalność Spółki. Dopłaty zostały zrealizowane w dniu 8 lipca 2026 roku oraz 15 lipca 2026 roku.

Informacje o planowanych emisjach akcji

W trakcie okresu sprawozdawczego oraz w okresie do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka nie przeprowadziła emisji akcji.

Upoważnienie dla Zarządu do nabycia akcji własnych Makarony Polskie SA

W dniu 24 czerwca 2024 roku Walne Zgromadzenie Spółki, w odpowiedzi na wniosek zgłoszony przez Zarząd Spółki, uchwałą nr 26, podjęło decyzję o upoważnieniu Zarządu Spółki do nabywania akcji zwykłych na okaziciela Makarony Polskie SA, o wartości nominalnej 3,00 zł każda, notowanych na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA, tj. rynku oficjalnych notowań giełdowych.

Zgodnie z decyzją Walnego Zgromadzenia Spółka uprawniona jest do nabycia Akcji własnych, w pełni pokrytych, przy czym maksymalna liczba akcji własnych, które Spółka może nabyć wynosi 1 000 000 akcji, z zastrzeżeniem, iż łączna wartość nominalna nabywanych akcji, wraz z wartością nominalną pozostałych akcji, które nie zostały przez Spółkę zbyte, nie może przekroczyć 20% kapitału zakładowego Spółki. Akcje będą nabywane w szczególności w celu: umorzenia, dalszej odsprzedaży lub zamiany.

Udzielone upoważnienie obejmuje okres 5 lat od dnia podjęcia Uchwały Walnego Zgromadzenia, nie dłużej jednak niż do chwili wykorzystania kapitału rezerwowego utworzonego w celu nabywania akcji własnych

Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia cena zapłaty za jedną akcję wynosić będzie od 6,00 zł do 25,00 zł, a łączna maksymalna wysokość zapłaty za nabywane akcje będzie nie większa niż wysokość kapitału rezerwowego utworzonego w tym celu.

Termin rozpoczęcia i zakończenia nabywania akcji własnych, a także zasady i warunki nabywania akcji własnych nieokreślone w Uchwale Walnego Zgromadzenia, Zarząd każdorazowo zobowiązany jest przekazać do publicznej wiadomości, zgodnie z art. 56 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej (…) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 roku w sprawie nadużyć na rynku (…).

Walne Zgromadzenie upoważniło Zarząd do podjęcia wszelkich czynności faktycznych i prawnych, niezbędnych do nabycia akcji własnych zgodnie z podjętą Uchwałą oraz określenia pozostałych zasad i warunków nabycia Akcji własnych, w zakresie nieuregulowanym Uchwałą.

Na potrzeby przeprowadzenia nabycia akcji własnych przez Spółkę, na podstawie i w graniach upoważnienia udzielonego Zarządowi, utworzony został kapitał rezerwowy w wysokości 25,0 mln zł. Utworzenie kapitału rezerwowego nastąpiło poprzez przeniesienie kwoty 25,0 mln zł z kapitału zapasowego Spółki.

Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia, Zarząd, kierując się interesem Spółki, może po zasięgnięciu opinii Rady Nadzorczej zakończyć nabywanie akcji własnych przed końcem trwania upoważnienia, a także za zgodą Walnego Zgromadzenia, zrezygnować z nabycia akcji własnych w części lub w całości, z zastrzeżeniem że informację o tych decyzjach Zarząd zobowiązany jest podać do publicznej wiadomości w sposób określony w Ustawie o ofercie oraz w Rozporządzeniu.

Skup akcji własnych przez Spółkę

W dniu 9 września 2024 roku Zarząd Spółki, działając w granicach i na podstawie upoważnienia udzielonego przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie uchwałą nr 26 z dnia 24 czerwca 2024 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych przyjął Regulamin Programu Skupu Akcji Własnych Makarony Polskie SA.

Przyjęty Regulamin określa szczegółowe warunki nabywania przez Spółkę akcji własnych, a jego treść została przekazana do publicznej wiadomości raportem bieżącym nr 14/2024 z dnia 9 września 2024 roku. Zgodnie Regulaminem Spółka może nabywać akcje własne w celu ich umorzenia, dalszej odsprzedaży, zamiany, a także w innym celu zgodnym z Uchwałą nr 26 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 24 czerwca 2024 roku oraz art. 362 § 8 Kodeksu spółek handlowych.

W dniu 9 września 2024 roku Zarząd Spółki zawarł z firmą inwestycyjną Trigon Dom Maklerski SA ramową Umowę skupu akcji własnych Makarony Polskie SA (PLMKRNP00015) w ilości

1 000 000 sztuk przez okres do dnia 30 czerwca 2026 roku po cenie nie niższej niż 6,00 zł oraz nie wyższej niż 20,00 zł za jedną akcję, na rynku oficjalnych notowań giełdowych prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA, w wyniku składania zleceń maklerskich.

W okresie od 1 stycznia 2026 roku do 30 września 2026 roku i w okresie do dnia publikacji niniejszego sprawozdania Spółka nie prowadziła skupu akcji własnych.

Łączna liczba akcji własnych nabytych i zatrzymanych przez Spółkę w okresie od dnia od dnia 9 września 2024 roku (rozpoczęcie skupu) do dnia publikacji niniejszego raportu wynosi 139 572 akcje, co stanowi ok. 1,26% kapitału akcyjnego i taki sam udział% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Akcje nabyte w ramach skupu kosztowały 2,7 mln zł, średnia cena (arytmetyczna) to 19,42 zł za 1 akcję własną nabytą w ramach skupu.

Celem nabycia akcji własnych przez Spółkę jest ich umorzenie, dalsza odsprzedaż, zamiana lub inny cel, pod warunkiem zgodności takiego celu z Uchwałą nr 26 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 24 czerwca 2024 roku oraz art. 362 §8 Kodeksu spółek handlowych, w zależności od potrzeb Spółki.

Znaczące umowy dla działalności Grupy

Projekt akwizycyjny dotyczący nabycia przez Stoczek Natura Sp. z o.o. 100% udziałów w Joyfood Sp. z o.o.

W dniu 11 lutego 2026 roku spółka Makarony Polskie SA zawarła Porozumienie o rozpoczęciu negocjacji w sprawie nabycia 100% udziałów Joyfood Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi („Joyfood"), polskiego producenta dań gotowych na tackach, past warzywnych oraz produktów typu superfoods, którego przychody w 2025 roku wyniosły 33,6 mln zł. Porozumienie zostało zawarte na czas określony 6 miesięcy.

W toku procesu negocjacyjnego zmianie uległ podmiot bezpośrednio nabywający udziały po stronie Grupy Makarony Polskie – została nim spółka Stoczek Natura Sp. z o.o., w której Makarony Polskie SA ma 100% udziałów.

W dniu 30 czerwca 2026 roku spółka Stoczek zawarła z Joyfood Produkcja Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie („Sprzedający") umowę sprzedaży udziałów przenoszącą własność udziałów Joyfood („Umowa Rozporządzająca").

W wyniku sfinalizowanej transakcji spółka zależna Stoczek natura Sp. z o.o. od dnia 30 czerwca 2026 roku, stała się właścicielem wszystkich 58 905 udziałów Joyfood Sp. z o.o., o łącznej wartości nominalnej 2,9 mln zł (stanowiących 100% kapitału zakładowego i 100% głosów na zgromadzeniu wspólników Joyfood) za cenę nabycia 5,9 mln zł.

Zawarcie Umowy Rozporządzającej nastąpiło po ziszczeniu się warunków zawieszających – uzyskaniu zgody Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów na dokonanie koncentracji oraz zawarciu umowy sprzedaży parku maszynowego przez Sprzedającego na rzecz Joyfood za cenę 2,5 mln zł netto.

Źródłem finansowania transakcji były środki własne spółki Stoczek Natura Sp. z o.o. oraz kredyt inwestycyjny.

Podstawową przyczyną zakupu jest rozwój Grupy Makarony Polskie przez zwiększenie jej potencjału gospodarczego opartego na przejęciu konkurencyjnej firmy o podobnym profilu działalności, a tym samym zwiększenie mocy produkcyjnych.

Przejęcie znaczącego konkurenta i jego klientów – zakup Joyfood Sp. z o.o. pozwoli Grupie na pozyskanie nowych klientów jak i zachowanie równowagi na rynku dań rozumianej jako nie zwiększanie mocy produkcyjnych na rynku dań , które mogłoby prowadzić do presji cenowej.

W związku ze zrealizowaną akwizycją spółki JoyFood Sp. z o.o., na koniec I półrocza 2026 roku, portfolio Grupy Makarony Polskie poszerzyło się o nowe produkty brandowe.

Joyfood – marka specjalizująca się w żywności funkcjonalnej oraz wygodnych rozwiązaniach żywieniowych, odpowiadających na zróżnicowane potrzeby współczesnych konsumentów. Obejmuje przede wszystkim gotowe posiłki o określonych parametrach żywieniowych, w tym produkty wysokobiałkowe, dania przeznaczone dla osób aktywnych fizycznie, produkty wspierające kontrolę kaloryczności i spożycia węglowodanów, a także produkty roślinne i żywność typu superfoods. Istotnym obszarem działalności marki jest segment gotowych dań funkcjonalnych, łączących wygodę przygotowania z podwyższoną wartością odżywczą. Portfolio jest rozwijane w oparciu o zmieniające się potrzeby konsumentów, w szczególności rosnące zainteresowanie żywnością wysokobiałkową, dietą zbilansowaną oraz produktami umożliwiającymi łatwe kontrolowanie wartości odżywczej spożywanych posiłków.

Portfolio marki Joyfood obejmuje kilka linii produktowych:

Get it Fit – linia gotowych dań skierowana przede wszystkim do osób aktywnych fizycznie oraz konsumentów o zwiększonym zapotrzebowaniu na białko. Oferta obejmuje sześć wariantów smakowych inspirowanych kuchniami świata w gramaturze 420g, w tym danie wegetariańskie. Produkty charakteryzują się wysoką zawartością białka oraz kontrolowaną zawartością tłuszczów i węglowodanów.

Joyfood Performance – specjalistyczna linia wysokobiałkowych dań gotowych opracowana z myślą o osobach intensywnie trenujących i aktywnych fizycznie. Produkty powstały przy współpracy ze specjalistami z zakresu żywienia i łączą funkcję pełnowartościowego posiłku z podwyższoną podażą białka (ponad 40g w porcji). W recepturach wykorzystywane są białka pochodzenia zwierzęcego i roślinnego, przy jednoczesnym zbilansowaniu udziału węglowodanów i tłuszczów.

Joyfood Protein – linia wysokobiałkowych produktów skierowana do szerokiej grupy konsumentów zainteresowanych zwiększeniem udziału białka w codziennej diecie. Oferta obejmuje trzy pełnowartościowe dania gotowe oraz dwie wysokobiałkowe sałatki z mięsem kurczaka. Produkty cechuje wysoka zawartość białka oraz ograniczona zawartość tłuszczu i cukrów. Dzięki temu odpowiadają one zarówno na potrzeby osób aktywnych fizycznie, jak i konsumentów zwracających uwagę na skład oraz wartość odżywczą posiłków.

Joyfood Glycemic Control (dawniej PROporcja) – linia pięciu zbilansowanych dań gotowych (400g) o kontrolowanej kaloryczności i kontroli odpowiedzi glikemicznej diety. Obejmuje produkty przeznaczone dla konsumentów zwracających szczególną uwagę na indeks glikemiczny, bilans energetyczny posiłków oraz ilość i jakość spożywanych węglowodanów. Sposób oznaczania indeksu (IG) został opracowany przy współpracy z jednostką naukową Politechniki Łódzkiej.

Joyfood Kids – linia gotowych posiłków przeznaczona dla dzieci w wieku szkolnym. Produkty charakteryzują się łagodnymi recepturami, wielkością porcji dostosowaną do najmłodszych konsumentów oraz zbilansowanym pod względem żywieniowym składem.

Pyszniejemy – marka obejmująca dania gotowe skierowane do szerokiego grona konsumentów, dla których istotne są smak, wygoda oraz przystępna cena. Oferta brandu bazuje na popularnych recepturach inspirowanych zarówno kuchnią polską, jak i kuchniami świata.

Poniżej Sprawozdanie z sytuacji finansowej Spółki Joyfood Sp. z o.o. na dzień objęcia kontroli:

AKTYWA	30 czerwca 2026
AKTYWA TRWAŁE	**8 465 387,26**
Rzeczowe aktywa trwałe	5 610 172,16
Aktywa trwałę – MSSF- 16	0,00
Wartość firmy	0,00
Inne wartości niematerialne	2 666 124,27
Należności długoterminowe	0,00
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	178 624,08
Pozostałe aktywa długoterminowe	10 466,75
AKTYWA OBROTOWE	**5 759 844,54**
Zapasy	2 634 358,41
Należności krótkoterminowe	2 952 867,19
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0,00
Krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	80 653,29
Pozostałe aktywa - krótkoterminowe	91 965,65
SUMA AKTYWÓW	**14 225 231,80**

PASYWA	30 czerwca 2026
KAPITAŁ WŁASNY	**7 432 234,13**
Kapitał podstawowy	2 945 250,00
Kapitał zapasowy	7 204 750,00
Kapitał rezerwowy	9 979 694,80
Zyski/straty zatrzymane (zysk strata z lat ubiegłych)	- 12 697 460,67
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	**842 481,49**
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	0,00
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	0,00
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (długoterminowe)	48 243,00
Przychody przyszłych okresów - długoterminowe	23 652,15
Długoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	770 586,34
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	**5 950 516,18**
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	1 395 244,41
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	0,00
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe- leasing	496 059,96
Zobowiązanie finansowe z tytułu dywidendy	0,00
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	3 766 281,07
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0,00
Przychody przyszłych okresów- krótkoterminowe	21 088,74
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (krótkoterminowe)	271 842
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	0,00
ZOBOWIĄZANIA OGÓŁEM	**6 792 997,67**
SUMA PASYWÓW	**14 225 231,80**

Spółka Joyfood Sp. z o.o. w okresie od 1 stycznia 2026 roku do 30 czerwca 2026 roku wygenerowała następujące przychody oraz zysk netto:

	od 1 stycznia 2026 roku do 30 czerwca 2026 roku
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług, towarów i materiałów	16 451 178,53
Zysk netto	-97 377,40

Na dzień objęcia kontroli przychody spółki Joyfood Sp. z o.o. do 30 czerwca 2026 roku nie podlegały konsolidacji. Konsolidacją zostały objęte wszystkie transakcje w okresie od 1 lipca 2026 roku do 30 września 2026 roku.

W wyniku rozliczenia transakcji nabycia w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy powstała dodatnia wartość firmy w 2 142 848,82 zł

Zgodnie z MSSF wartość firmy obliczono w sposób następujący: zapłata za udziały skorygowana o aktywa netto minus dopłata do kapitału.

W ramach rozliczenia nabycia Zarząd dokonał analizy wszystkich istotnych umów, uzgodnień oraz relacji pomiędzy stronami transakcji zgodnie z wymogami MSSF 3. Nie zidentyfikowano transakcji ani rozliczeń, które stanowiłyby odrębne transakcje w rozumieniu MSSF 3 i które powinny zostać wyłączone z przekazanej zapłaty uwzględnianej przy rozliczeniu połączenia jednostek gospodarczych. W konsekwencji całość przekazanej zapłaty została uwzględniona przy ustalaniu wartości firmy oraz rozliczeniu nabycia. Jednostkę przejmującą oraz jednostkę przejmowaną nie łączyły wcześniejsze powiązanie lub inny układ poprzedzający rozpoczęcie negocjacji w sprawie połączenia.

Wartość firma związana jest z następującymi synergiami:

1. SYNERGIA PRODUKTOWA I PRODUKCYJNA
   Porównanie gam produktowych Joyfood Sp. z o.o. oraz Stoczek Natura Sp. z o.o. wskazuje na ich komplementarność w ramach szeroko rozumianego rynku żywności gotowej i funkcjonalnej, przy jednoczesnych różnicach w poziomie oferty produktowej, profilu konsumenta oraz pozycjonowaniu rynkowym.
2. SYNERGIA DYSTRYBUCYJNA
   Synergia dystrybucyjna wynika z dostępu do uzupełniających się kanałów sprzedaży.
   Integracja umożliwia:
   - wejście produktów Joyfood do kanałów retail obsługiwanych przez Grupę
   - wykorzystanie sieci dystrybucyjnej Joyfood dla produktów Stoczek i Makaronów Polskich
   - zwiększenie siły negocjacyjnej wobec sieci handlowych
     Efekt ten ma charakter stopniowy i zależy od tempa integracji portfolio produktowego.
3. SYNERGIA STRATEGICZNA I OPERACYJNA
   Synergie wynikają głównie z integracji produkcji, dystrybucji oraz rozwoju portfolio. Główne źródła synergii obejmują:
   - centralizację produkcji,
   - redukcję kosztów stałych,
   - cross-selling w kanałach retail
   - oraz rozwój nowych kategorii produktowych.

Zawarcie aneksów i umów produktów bankowych z Erste Bank Polska SA przez Makarony Polskie SA .

Spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Bank Polska SA umowy o produkty bankowe oraz aneksy do umów, które w okresie ostatnich 12 miesięcy łącznie spełniały kryteria umowy znaczącej z uwagi na ich wartość oraz możliwość dywersyfikacji źródeł finansowania.

Umową o najwyższej istotności była aneksowana w dniu 14 lipca 2026 roku, umowa o kredyt w rachunku bieżącym z dnia 18 października 2013 roku. Aneks zwiększył kwotę limitu kredytu w rachunku bieżącym z 5 mln zł do 15 mln zł oraz wydłużył okres obowiązywania dotychczasowego limitu z dnia 2 czerwca 2027 roku do dnia 6 maja 2028 roku. Wobec zwiększenia kwoty limitu kredytu w rachunku bieżącym aneks zmienił również dotychczasowe zabezpieczenie ustawione przez Spółkę na rzecz Banku, tj. uzgodniono podniesienie wartości hipoteki umownej ustanowionej na nieruchomości położonej w miejscowości Rzeszów (księga wieczysta nr RZ1Z/00076860/5) przy czym hipoteka ta zabezpiecza również umowę na limit gwarancji. Zapisy ww. aneksu i umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych przez Bank dla tego typu produktów. Oprocentowanie kredytu zostało ustalone w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę Banku.

W trakcie III kwartału 2026 roku oraz w okresie do dnia publikacji niniejszego raportu spółki Grupy nie zawierały innych umów, które spełniałyby kryteria umowy znaczącej.

Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych umowach kredytowych i faktoringowych

DŁUGO- I KRÓTKOTERMINOWE KREDYTY I POŻYCZKI

	30.09.2026	30.12.2025
- część długoterminowa	8 444	3 840
- część krótkoterminowa	2 952	1 740
Razem	**11 396**	**5 580**

Stan umów kredytowych i faktoringowych obowiązujących na dzień 30 września 2026 roku, dla których stroną umów była spółka Makarony Polskie SA przedstawiono w poniższych tabelach:

– Kredyt w rachunku bieżącym w Erste Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 września 2026 roku
Wartość umowna kredytu	15 000 tys. zł
Okres kredytowania	18.10.2013 – 06.05.2028
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	0 tys. zł
Harmonogram spłat	jednorazowo w dacie wymagalności zobowiązania
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka łączna do kwoty 22 500 tys. zł na nieruchomościach oznaczonych KW nr RZ1Z/00076860/5 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości; – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

W trakcie okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA zawarła z Erste Bank Polska SA aneks do umowy kredytu otwartego w rachunku bieżącym, który zwiększa kwotę limitu kredytu z 5 mln zł do 15 mln zł, wydłuża okres obowiązywania dotychczasowego limitu z dnia 2 czerwca 2027 roku do dnia 6 maja 2028 roku oraz dostosowuje dotychczasowe zabezpieczenie ustawione przez Spółkę na rzecz Banku, tj. uzgodniono podniesienie wartości hipoteki umownej ustanowionej na nieruchomości położonej w miejscowości Rzeszów (księga wieczysta nr RZ1Z/00076860/5) z kwoty 12 mln zł do kwoty 22,5 mln zł.

– Kredyt inwestycyjny w Erste Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 września 2026 roku
Wartość umowna kredytu	12 000 tys. zł
Okres kredytowania	07.12.2021 – 31.03.2029
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	4 272 tys. zł
Harmonogram spłat	Spłata kredytu nastąpi w 82 ratach miesięcznych, w następujących wysokościach: 81 rat po 144 tys. zł każda i ostatnia 82 rata wyrównująca w kwocie 96 tys. zł
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna łączna do kwoty 18 000 tys. zł na nieruchomościach w Korpelach oznaczonych KW nr OL1S/00032815/5, KW nr OL1S/00039349/6, KW nr OL1S/00044965/8 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości; – oświadczenie Spółki o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

– Kredyt w rachunku bieżącym w BNP Paribas Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 września 2026 roku
Wartość umowna kredytu	7 000 tys. zł
Okres kredytowania	19.11.2021 - 03.11.2027
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	0 tys. zł
Harmonogram spłat	jednorazowo w dacie wymagalności zobowiązania
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna do kwoty 13 500 tys. zł na nieruchomościach w Częstochowie oznaczonych KW nr CZ1C/00111425/8 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową, – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

- Umowa faktoringu (pełny) w Erste Factoring Sp. z o.o.

Warunki umowy	30 września 2026 roku
Wartość umowna	7 500 tys. zł
Okres obowiązywania	Umowa zawarta na czas nieokreślony
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo faktoringu	0 tys. zł

Zabezpieczenie umowy	– nieodwołalne pełnomocnictwo do rachunku, – weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową.

Stan umów kredytowych obowiązujących na dzień 30 września 2026 roku, dla których stroną umów była spółka Stoczek Natura Sp. z o.o. przedstawiono w poniższych tabelach:

– Kredyt wielocelowej linii kredytowej w BNP Paribas Bank Polska SA z wyodrębnionym podlimitem dla kredytu w rachunku bieżącym

Warunki kredytowania	30 września 2026 roku
Wartość umowna kredytu	9 200 tys. zł
Okres kredytowania	26.10.2023 - 05.11.2027
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	0 tys. zł
Harmonogram spłat	jednorazowo w dacie wymagalności zobowiązania
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna do kwoty 28 800 tys. zł na nieruchomości oznaczonej KW nr LU1U/00022979/2 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową, – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego.

– Kredyt nieodnawialny w BNP Paribas Bank Polska SA

Warunki kredytowania	30 września 2026 roku
Wartość umowna kredytu	10 000 tys. zł
Okres kredytowania	16.06.2026 - 16.06.2033
Stopa procentowa	WIBOR 1M + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	5 900 tys. zł
Harmonogram spłat	Spłata kredytu nastąpi w ratach kapitałowo-odsetkowych (równe raty kapitałowe), po upływie okresu karencji trwającego 24 m-ce
Zabezpieczenie kredytu	– hipoteka umowna łączna do kwoty 28 800 tys. zł na nieruchomości oznaczonej KW nr LU1U/00022979/2 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową, – zastaw rejestrowy na środkach trwałych (maszynach planowanych do zakupu w ramach przedmiotowego kredytu) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia przedmiotu zastawu, przy czym jest to zobowiązanie przyszłe.

Stan umów kredytowych obowiązujących na dzień 30 września 2026 roku, dla których stroną umów była spółka Joyfood Sp. z o.o. przedstawiono w poniższych tabelach:

– Kredyt w rachunku bieżącym w mBank S.A.

Warunki kredytowania	30 września 2026 roku
Wartość umowna kredytu	2 000 tys. zł
Okres kredytowania	11.04.2024 - 31.07.2028

Stopa procentowa	WIBOR ON PLN + marża banku nie odbiegająca od standardów stosowanych przez bank
Saldo kredytu	1 224 tys. zł
Harmonogram spłat	spłata kredytu następuje poprzez sukcesywne obniżanie limitu dostępności o kwotę 55,5 tys. zł miesięcznie, począwszy od dnia 29.08.2025, aż do całkowitego wygaśnięcia umowy
Zabezpieczenie kredytu	– weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową oraz ustawionym poręczeniem – gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego na kwotę 1 200 tys. zł

INFORMACJE O UDZIELONYCH POŻYCZKACH

W trakcie trwania okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA nie udzielała pożyczek spółkom zależnym oraz spółki zależne nie udzielały sobie wzajemnie pożyczek.

Na dzień 30 września 2026 roku spółka Makarony Polskie SA udzielała podmiotowi niepowiązanemu pożyczki w wysokości 200 tys. zł, z terminem spłaty przypadającym na dzień 30 czerwca 2027 roku. Oprocentowanie pożyczki zostało ustalone w oparciu o warunki rynkowe.

Poręczenia i gwarancje

INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH GWARANCJACH

W trakcie okresu sprawozdawczego z gwarancji otrzymanych korzystały spółki Makarony Polskie SA oraz Stoczek Natura Sp. z o.o.

Zestawienie gwarancji obowiązujących w spółce Makarony Polskie SA na dzień 30 września 2026 roku obrazuje poniższa tabela:

Gwarant	Kwota gwarancji w tys. zł	Termin ważności gwarancji	Przedmiot zabezpieczenia gwarancją	Zabezpieczenie
Erste Bank Polska SA	457	do 31.03.2027	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– hipoteka łączna do kwoty 686 tys. zł na nieruchomościach Spółki w Rzeszowie (KW nr RZ1Z/00076860/5) wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości; – weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; – oświadczenie spółki o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego
Erste Bank Polska SA	312	do 20.03.2028	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– oświadczenie spółki o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego

BNP Paribas Bank Polska SA	86	do 31.03.2029	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	- hipoteka umowna do kwoty 13 500 tys. zł na nieruchomości w Częstochowie oznaczonej KW nr CZ1C/00111425/8 wraz z cesją praw z polisy ubezpieczenia nieruchomości, - weksel in blanco z wystawienia Spółki wraz z deklaracją wekslową,

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego spółka Makarony Polskie SA zawarła gwarancję zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego w kwocie 386 tys. zł z terminem obowiązywania do 28 lutego 2030 roku.

Zestawienie gwarancji obowiązujących w spółce Stoczek Natura Sp. z o.o. na dzień 30 września 2026 roku obrazuje poniższa tabela:

Gwarant	Kwota gwarancji w tys. zł	Termin ważności gwarancji	Przedmiot zabezpieczenia gwarancją	Zabezpieczenie
BNP Paribas Bank Polska SA	1 222	do 31.08.2027	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	– hipoteka umowna do kwoty 28 800 tys. zł na nieruchomości oznaczonej w KW nr LU1U/00022979/2 w Stoczku Łukowskim wraz z cesją polisy ubezpieczenia nieruchomości, – weksel in blanco z wystawienia spółki wraz z deklaracją wekslową, – oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone w trybie art. 777 k.p.c. w formie aktu notarialnego złożone przez spółkę
BNP Paribas Bank Polska SA	604	do 29.02.2028	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	
BNP Paribas Bank Polska SA	98	do 29.01.2030	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	
BNP Paribas Bank Polska SA	466	do 08.06.2030	gwarancja zabezpieczająca zobowiązania umowne Spółki wynikające z zawartego kontraktu instytucjonalnego	

INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH PORĘCZENIACH

W trakcie okresu sprawozdawczego spółki Grupy Makarony Polskie nie udzielały poręczeń.

Na dzień 30 września 2026 roku zabezpieczenie zobowiązań spółki Joyfood Sp. z o.o. wynikających z umowy kredytu w rachunku bieżącym, objętego gwarancją de minimis, stanowią weksle własne spółki Joyfood Sp. z o.o., które zostały poręczone przez podmiot zewnętrzny

Pozycje pozabilansowe

Zmiana stanu zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, która nastąpiła od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego:

(w tys. zł) *	30 września 2026	31 grudnia 2025
1. Aktywa warunkowe	**4 145**	**5 111**
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	3 245	4 728
- zabezpieczenia na majątku	0	0
- weksli	900	383
2. Zobowiązania warunkowe	**86 784**	**60 218**
- z tytułu udzielonych gwarancji i poręczeń	0	0
- zabezpieczeń na majątku	72 986	53 486
- inne zobowiązania warunkowe (akredytywa)	0	139
- zobowiązań wekslowych	13 798	6 593
Pozycje pozabilansowe razem	**-82 639**	**-55 107**

Według stanu na 30 września 2026 roku aktywa warunkowe Grupy wynoszą łącznie 4 145 tys. zł. Aktywa te tworzą otrzymane gwarancje bankowe będące zabezpieczeniem zawartych kontraktów instytucjonalnych oraz należności wekslowe wynikające z zawartych umów.

Zobowiązania warunkowe Grupy według stanu na 30 września 2026 roku wynoszą 86 784 tys. zł. Zobowiązania warunkowe wynikają z utworzonych przez Spółki Grupy zabezpieczeń w postaci wystawionych weksli oraz hipotek na rzecz innych podmiotów w ramach zawartych umów bankowych oraz kontraktów.

Wartości otrzymanych gwarancji, zabezpieczeń, zobowiązań wekslowych, hipotek i innych zobowiązań pozabilansowych.

Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W prezentowanym okresie sprawozdawczym przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań i wierzytelności Spółki lub jednostki zależnej.

Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje

W dniu 29 września 2026 roku Spółka zależna Stoczek Natura Sp. z o.o. złożyła najkorzystniejszą ofertę na dostawę fasolki po bretońsku w ramach postępowania o udzielenie zamówienia publicznego pn. Dostawy artykułów spożywczych w ramach Programu Fundusze Europejskie na Pomoc Żywnościową 2021-2027 Podprogram 2026 – zadanie częściowe 28 (dalej: Postępowanie), organizowanego przez Krajowy Ośrodek Wsparcia Rolnictwa („KOWR). Wartość oferty wynosi 28,9 mln zł.

Spółka zastrzega, iż procedura w ramach Postępowania nie została zakończona, Spółka zależna Stoczek Natura Sp. z o.o. oczekuje na podpisanie umowy w wymienionym zakresie.

W okresie III kwartału 2026 roku nie wystąpiły inne niż opisane powyżej istotne zdarzenia lub transakcje wymagające ujawnienia w niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy.

W dniu 1 października 2026 roku Spółki zależne podpisały plan połączenia spółek: Stoczek Natura Sp. z o.o. z siedzibą w Stoczku Łukowskim, wpisanej do Rejestru Przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000050439 („Spółka Przejmująca", w której Makarony Polskie SA posiada 100% udziałów), oraz Joyfood Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi, wpisanej do Rejestru Przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000930233 („Spółka Przejmowana", w której Stoczek Natura Sp. z o.o. posiada 100% udziałów).

Celem połączenia Spółek zależnych Stoczek Natura Sp. z o.o. i Joyfood Sp. z o.o. jest zwiększenie efektywności operacyjnej w obrębie Grupy Makarony Polskie oraz stworzenie silniejszej platformy rozwoju w segmencie dań gotowych. Koncentracja produkcji ma umożliwić lepsze wykorzystanie dostępnych mocy, optymalizację kosztów wytwarzania i logistyki oraz uzyskanie korzyści skali w zakupach surowców i opakowań.

Spółka Przejmująca jest jedynym wspólnikiem Spółki Przejmowanej, a zatem połączenie nastąpi w trybie uproszczonym przewidzianym w art. 516 Kodeksu spółek handlowych („Ksh"). Połączenie nastąpi na podstawie art. 492 § 1 pkt 1 Ksh, poprzez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą (połączenie przez przejęcie). Spółka Przejmująca z dniem połączenia wstąpi we wszystkie prawa i obowiązki Spółki Przejmowanej zgodnie z art. 494 § 1 Ksh. W wyniku połączenia Spółka Przejmowana zgodnie z art. 493 § 1 Ksh zostanie rozwiązana bez przeprowadzania postępowania likwidacyjnego i wykreślona z rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Po dniu bilansowym nie nastąpiły inne niż opisane powyżej istotne zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na wyniki finansowe Grupy.

Makarony Polskie
- SPÓŁKA AKCYJNA -

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 WRZEŚNIA 2026 ROKU

Makarony Polskie SA
27 listopada 2026 roku

Wybrane dane finansowe Makarony Polskie SA

Wybrane dane finansowe w EURO zostały przedstawione zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2025 roku, poz. 755):

- pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej zostały przeliczone według średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na dzień bilansowy 30 września 2026 roku 1 EUR= 4,3672 zł; 31 grudnia 2025 roku 1 EUR = 4,2267 zł,
- pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zostały przeliczone według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca I,II, III kwartału 2026 roku = 4,2800 zł oraz na koniec każdego miesiąca I,II, III kwartału 2025 roku = 4,2365 zł.

Wybrane dane finansowe	30 września 2026 (w tys. zł)	30 września 2025 (w tys. zł)	30 września 2025 (tys. EURO)	30 września 2025 (w tys. EURO)
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	183 028	191 626	42 764	45 232
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej	10 734	13 685	2 508	3 230
Zysk (strata) brutto	11 030	16 385	2 577	3 868
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	8 876	13 566	2 074	3 202
EBIT	10 734	13 685	2 508	3 230
EBITDA (EBIT + amortyzacja)	20 531	23 758	4 797	5 608
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	8 561	6 458	2 000	1 524
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 16 891	- 3 178	- 3 947	- 750
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 11 934	- 14 727	- 2 788	- 3 476
Przepływy pieniężne netto, razem	- 20 264	- 11 447	- 4 735	- 2 702
Aktywa razem ****	218 661	227 122	50 069	53 735
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ****	51 529	60 691	11 799	14 359
Zobowiązania długoterminowe ****	17 739	19 411	4 062	4 592
Zobowiązania krótkoterminowe ****	33 790	41 280	7 737	9 766
Kapitał własny ****	167 132	166 431	38 270	39 376
Kapitał podstawowy ****	33 120	33 120	7 584	7 836
Liczba akcji (w sztukach) */****	10 900 499	10 900 499	10 900 499	10 900 499
Średnia ważona liczba akcji (w sztukach) w okresie danego roku obrotowego *	10 900 499	10 924 462	10 900 499	10 924 462
Zyska/strata na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR) **	0,82	1,25	0,29	0,20
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR) ***	15,34	15,27	3,52	3,61

* Liczba akcji pomniejszona o ilość akcji własnych skupionych i posiadanych przez Spółkę
** Zysk/strata netto na jedną akcję zwykłą = wynik netto/średnia ważona liczba akcji w okresie
*** Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą = kapitały własne/liczba akcji na dany moment bilansowy
**** Porównywalne dane dotyczące sprawozdania z sytuacji finansowej według stanu na dzień 31 grudnia 2025 roku

Skrócone sprawozdanie z całkowitych dochodów Makarony Polskie SA

Makarony Polskie SA	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Przychody ze sprzedaży	**56 611**	**183 028**	**63 233**	**191 626**
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	44 054	149 768	52 653	159 332
Przychody netto ze sprzedaży materiałów i towarów	12 557	33 260	10 580	32 294
Koszt własny	**44 435**	**139 491**	**49 013**	**148 266**
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	32 823	109 065	39 289	118 508
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	11 612	30 426	9 724	29 758
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	**12 176**	**43 537**	**14 220**	**43 360**
Koszty sprzedaży	9 300	27 357	8 662	25 469
Koszty ogólnego zarządu	2 160	7 325	2 382	7 477
Pozostałe przychody	701	2 375	608	3 972
Pozostałe koszty	159	496	118	701
Zysk (strata) operacyjny	**1 258**	**10 734**	**3 666**	**13 685**
Przychody finansowe	165	903	376	3 538
Koszty finansowe	180	607	245	838
Zysk (strata) brutto	**1 243**	**11 030**	**3 797**	**16 385**
Podatek dochodowy	254	2 154	804	2 819
Zysk (strata) netto, w tym przypadający na:	**989**	**8 876**	**2 993**	**13 566**
- akcjonariuszy jednostki dominującej	989	8 876	2 993	13 566
Podstawowy wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,09	0,82	0,28	1,25
Rozwodniony wynik netto przypadający na jedną akcję w złotych	0,09	0,82	0,28	1,25
Inne całkowite dochody/straty netto	0	0	0	0
Całkowite dochody netto ogółem, w tym przypadające na:	**989**	**8 876**	**2 993**	**13 566**
- akcjonariuszy jednostki dominującej	989	8 876	2 993	13 566
- udziały niekontrolujące				

Skrócone sprawozdanie z sytuacji finansowej Makarony Polskie SA

AKTYWA	30 września 2026	31 grudnia 2025	30 września 2025
AKTYWA TRWAŁE	**128 978**	**123 880**	**124 249**
Rzeczowe aktywa trwałe	90 537	82 145	82 006
Aktywa trwałe –MSSF-16	6 857	5 435	5 834
Inne wartości niematerialne	1 489	1 758	1 863
Wartość firmy	0	0	0
Długoterminowe aktywa finansowe w tym:	30 080	30 080	30 080
- udziały	30 080	30 080	30 080
Należności długoterminowe	0	4 428	4 428
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0	0
Pozostałe aktywa- długoterminowe	15	34	38
AKTYWA OBROTOWE	**89 683**	**103 242**	**101 999**
Zapasy	26 779	21 041	23 685
Należności krótkoterminowe	41 182	38 751	38 521
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	2 140	2 711	0
Krótkoterminowe aktywa finansowe	10 545	11 398	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 689	28 952	39 489
Pozostałe aktywa- krótkoterminowe	348	389	304
SUMA AKTYWÓW	**218 661**	**227 122**	**226 248**

PASYWA	30 września 2026	31 grudnia 2025	30 września 2025
KAPITAŁ WŁASNY	**167 132**	**166 431**	**162 582**
Kapitał podstawowy	33 120	33 120	33 120
Kapitał zapasowy	102 853	93 612	93 612
Kapitał rezerwowy	25 000	25 000	25 000
Akcje własne	- 2 717	- 2 717	- 2 716
Zyski/straty zatrzymane (zysk/strata z lat ubiegłych)	8 876	17 416	13 566
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	**17 739**	**19 411**	**20 898**
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 808	2 293	2 428
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	2 544	3 840	4 272
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (długoterminowe)	1 041	1 050	986
Przychody przyszłych okresów- długoterminowe	6 916	7 906	8 407
Długoterminowe zobowiązania finansowe - leasing	5 430	4 322	4 805
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	**33 790**	**41 280**	**42 768**
Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	1 728	1 740	2 161
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	0	0	0
Krótko terminowe zobowiązania finansowe-leasing	1 955	2 291	2 438
Zobowiązania finansowe z tyt. dywidendy	0	0	0
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	25 839	31 985	32 154

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0	0	0
Przychody przyszłych okresów (krótkoterminowe)	1 508	2 078	2 116
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne (krótkoterminowe)	2 528	2 554	2 683
Pozostałe rezerwy(krótkoterminowe)	232	632	1 216
ZOBOWIĄZANIA OGÓŁEM	**51 529**	**60 691**	**63 666**
SUMA PASYWÓW	**218 661**	**227 122**	**226 248**

Skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Makarony Polskie SA

Makarony Polskie SA	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Zysk/ strata przed opodatkowaniem	**11 030**	**16 385**
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	9 797	10 073
Zyski/ straty z tytułu różnic kursowych	- 32	- 7
Koszty i przychody z tytułu odsetek	- 98	- 505
Zysk/ strata z tytułu działalności inwestycyjnej	- 70	- 1 399
Zmiana stanu rezerw	- 436	646
Zmiana stanu zapasów	- 5 738	- 6 851
Zmiana stanu należności	4 594	259
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów	- 8 495	- 2 879
Inne korekty	77	105
Razem korekty	**- 401**	**- 558**
Przychody z dywidend	0	0
Zapłacony/zwrócony podatek dochodowy od osób prawnych	- 2 068	- 9 369
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	**8 561**	**6 458**
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	70	1 233
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	0	0
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	- 18 458	- 5 647
Wydatki na nabycie podmiotów zależnych	0	0
Wpływy z tytułu odsetek	614	1 236
Wydatki na nabycie aktywów finansowych - akredytywa	1 083	0
Wpływy z tytułu udzielonych pożyczek	0	0
Udzielone pożyczki	- 200	0
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	**- 16 891**	**- 3 178**
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z kredytów i pożyczek	0	0
Wpływy z tytułu dywidendy	0	0
Wydatki na skup akcji własnych	0	- 1 697
Spłata kredytów i pożyczek	- 1 308	- 2 263
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	- 1 935	- 1 859
Zapłacone odsetki	- 516	- 732
Płatność pozostałych zobowiązań finansowych	0	0
Dywidenda wypłacona akcjonariuszom	- 8 175	- 8 176
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	**- 11 934**	**- 14 727**
Zwiększenie/ zmniejszenie stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	- 20 264	- 11 447
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na początek okresu	**28 951**	**50 929**
Zyski/straty z tytułu różnic kursowych dotyczące wyceny środków pieniężnych, ekwiwalentów środków pieniężnych oraz kredytów w rachunku bieżącym	2	7
Środki pieniężne, ekwiwalenty środków pieniężnych oraz kredyty w rachunku bieżącym na koniec okresu- w tym	**8 689**	**39 489**
o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

Skrócone sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Makarony Polskie SA

Za okres od 1 stycznia 2026 roku do 30 września 2026 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2026 roku	33 120	93 612	- 2 717	25 000	17 416	166 431
Podział zysku/pokrycie straty	0	9 241	0	0	- 9 241	0
Podział zysku – wypłata dywidenda	0	0	0	0	- 8 175	- 8 175
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	0	0	0	0
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto po III kwartale 2026 roku	0	0	0	0	8 876	8 876
Stan na 30 września 2026 roku	33 120	102 853	- 2 717	25 000	8 876	167 132

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	75 638	- 1 020	25 000	26 150	158 888
Podział zysku/pokrycie straty	0	17 974	0	0	- 17 974	0
Podział zysku – wypłata dywidenda	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	- 1 697	0	0	- 1 697
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto 2025 roku	0	0	0	0	17 416	17 416
Stan na 31 grudnia 2025 roku	33 120	93 612	- 2 717	25 000	17 416	166 431

Za okres od 1 stycznia 2025 roku do 30 września 2025 roku

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Akcje własne	Kapitał rezerwowy	Zyski/straty zatrzymane	Razem
Stan na 1 stycznia 2025 roku	33 120	75 638	- 1 020	25 000	26 150	158 888
Podział zysku/pokrycie straty	0	17 974	0	0	- 17 974	0
Podział zysku – wypłata dywidenda	0	0	0	0	- 8 176	- 8 176
Zmniejszenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Zwiększenie w okresie	0	0	0	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	0	- 1 696	0	0	- 1 696
Pozostałe całkowite dochody	0	0	0	0	0	0
Wynik netto po III kwartale 2025 roku	0	0	0	0	13 566	13 566
Stan na 30 września 2025 roku	33 120	93 612	- 2 716	25 000	13 566	162 582

Dodatkowe noty objaśniające

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów wg segmentów działalności

Dla celów zarządczych Spółka podzielona jest na jednostki biznesowe w oparciu o oferowane produkty i usługi.

	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026 30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025 30.09.2025
Przychody ze sprzedaży produktów	43 455	147 776	51 455	156 186
Przychody ze sprzedaży usług w tym:	599	1 992	1 198	3 146
- usługowa produkcja	0	0	409	1 182
- z tytułu najmu, składowania	295	887	258	841
- z tytułu usług marketingowych i dystrybucyjnych	242	869	502	1 017
- z tytułu obsługi administracyjno-biurowej	14	45	14	43
- usługi doradcze	0	110	0	0
- pozostałe	48	81	15	63
Przychody ze sprzedaży materiałów	3	47	11	46
Przychody ze sprzedaży towarów	12 554	33 213	10 569	32 248
Razem	**56 611**	**183 028**	**63 233**	**191 626**

Segmenty operacyjne

W III kwartale 2026 roku Spółka Makarony Polskie realizowała sprzedaż według następujących grup produktowych, osiągając z tego tytułu następujące przychody:

	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Makarony	44 297	150 909	52 807	160 732
Przetwory mięsno-warzywne	9 897	24 036	8 131	23 909
Przetwory warzywne i owocowe	1 167	3 745	1 166	4 189
Pozostałe	1 250	4 338	1 129	2 796
Razem	**56 611**	**183 028**	**63 233**	**191 626**

Spółka zastosowała MSSF 8 „Segmenty operacyjne". Zgodnie z wymogami MSSF 8, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzielaniu zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe. W zakresie aktywów i zobowiązań główne organy odpowiedzialne za podejmowanie decyzji operacyjnych nie analizują danych w przekroju na segmenty operacyjne.

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2026 roku tylko dwóch klientów przekroczyło próg 10% udziału w przychodach ze sprzedaży (łącznie produktów brandowych i private label). Klienci Ci generują przychody na poziomie ok 37,2% oraz ok 18,3% w segmencie makaronów oraz w segmencie przetworów mięsno-warzywnych.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

POZOSTAŁE PRZYCHODY

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Dotacje państwowe	519	1 558	549	1 666
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	1	70	0	1 399
Odwrócenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości należności	0	0	22	73
Odwrócenie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości zapasów	0	25	0	746
Nadwyżki inwentaryzacyjne	0	0	0	0
Sprzedaż złomu i odpadów	1	11	3	10
Odszkodowania i reklamacje	103	118	18	32
Zwrot składek ubezpieczeniowych	0	0	0	2
Zwrot opłat sądowych i komorniczych	0	0	13	13
Zobowiązania leasingowe	0	0	0	16
Rozwiązanie rezerw z tytułu kar	74	582	0	0
Pozostałe	3	11	3	15
Razem	**701**	**2 375**	**608**	**3 972**

Do pozostałych przychodów klasyfikowane są przychody i zyski nie związane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Spółki. Do tej kategorii zaliczane są otrzymane dotacje, zyski z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, otrzymane odszkodowania związane ze zwrotem kosztów sądowych, nadpłaconych zobowiązań podatkowych, za wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych oraz otrzymane odszkodowania z tytułu strat w majątku spółek, który objęty był ubezpieczeniem.

Do pozostałych przychodów zaliczane są także odwrócenia odpisów aktualizujących wartość należności oraz zapasów oraz odwrócenie odpisów z tytułu utraty wartości składników majątku.

POZOSTAŁE KOSZTY

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Utworzenie rezerw	0	0	0	0
Odpis aktualizujący należności	0	0	0	0
Odpis aktualizujący zapasy	0	7	0	116

Darowizny	3	48	21	60
Kary umowne	3	51	38	40
Koszty badań B+R	0	0	0	0
Sponsoring	4	152	17	211
Likwidacja zapasów uszkodzonych i przeterminowanych	77	100	42	150
Likwidacja majątku trwałego	57	57	0	124
Koszty składowania materiałów	13	53	0	0
Nieodpłatne przekazanie	0	20	0	0
Pozostałe	2	8	0	0
Razem	**159**	**496**	**118**	**701**

Do pozostałych kosztów zaliczane są koszty i straty niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Spółki. Kategoria ta obejmuje straty na sprzedaży składników rzeczowego majątku trwałego, przekazane darowizny tak w formie rzeczowej jak i pieniężnej na rzecz innych jednostek, w tym jednostek pożytku publicznego oraz skutki wynikające z zawartych umów handlowych, gwarancji i poręczeń udzielonych na rzecz innych podmiotów.

Do pozostałych kosztów zaliczane są także koszty odpisów aktualizujących wartość aktywów, niezawinione niedobory w środkach obrotowych oraz straty z tytułu likwidacji zapasów uszkodzonych i przeterminowanych.

Pozostałe przychody i koszty finansowe

PRZYCHODY FINANSOWE

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Przychody z tytułu odsetek, w tym:	206	843	436	1 504
- odsetki od pożyczek	0	0	309	1 236
- odsetki od lokat bankowych	41	323	0	0
- odsetki od pozostałych należności	70	230	127	268
- odsetki od aktywów finansowych	95	290	0	0
Zyski z tytułu różnic kursowych	- 41	60	- 60	34
Zysk ze zbycia inwestycji - udziały	0	0	0	0
Dywidendy	0	0	0	2 000
Pozostałe	0	0	0	0
Razem	**165**	**903**	**376**	**3 538**

Do przychodów finansowych klasyfikowane są przychody z tytułu otrzymanych dywidend, uzyskane i zarachowane odsetki od nieterminowej spłaty należności, odsetki z działalności

lokacyjnej i inwestycyjnej w różnego rodzaju formy instrumentów finansowych. Do działalności finansowej zaliczane są także zyski z tytułu różnic kursowych.

KOSZTY FINANSOWE

Za okres	01.07.2026-30.09.2026	01.01.2026-30.09.2026	01.07.2025-30.09.2025	01.01.2025-30.09.2025
Koszty odsetek, w tym dotyczące:	148	517	205	731
- kredytów bankowych	57	188	100	344
- koszty factoringu i leasingu	0	0	0	1
- od zobowiązań	1	1	0	0
- koszty odsetek MSSF-16	90	328	105	386
- pozostałe	0	0	0	0
Pozostałe koszty finansowe, w tym:	32	90	40	107
- strata z tyt. ujemnych różnic kursowych	0	0	0	0
- gwarancje, poręczenia	0	0	0	0
- opłaty i prowizje bankowe oraz faktoringowe	32	90	40	107
- inne koszty finansowe	0	0	0	0
Razem	**180**	**607**	**245**	**838**

Do kosztów finansowych klasyfikowane są koszty z tytułu wykorzystywania zewnętrznych źródeł finansowania, tj.: kredyty, pożyczki zobowiązania handlowe, umowy leasingu finansowego jakich Spółka jest stroną oraz inne koszty finansowe. Do działalności finansowej zaliczane są także straty z tytułu różnic kursowych.

Objaśnienia do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

ZA OKRES	01.01.2026-30.09.2026	01.01.2025-30.09.2025
Zmiana stanu należności długo i krótkoterminowych wynikająca z bilansu- CF	**4 594**	**259**
- zmiana stanu należności długoterminowych	4 428	- 4 428
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług	4 279	3 047
- zmiana stanu należności krótkoterminowych z tytułu podatków	157	- 1 147
- zmiana stanu pozostałych należności krótkoterminowych	- 6 867	- 591
- korekta (przesunięcie) wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych -ratalne rozłożenie płatności	0	4 800
- korekta (przesunięcie) pozostałych należności z tytułu poniesionych wydatków inwestycyjnych	2 597	578
- korekta należności z tytułu dywidendy	0	- 2 000
Zmiana stanu zobowiązań oraz pozostałych aktywów i pasywów za wyjątkiem kredytów i pożyczek - CF	**- 8 495**	**- 2 879**
- zmiana stanu pozostałych aktywów długoterminowych wynikająca z bilansu	19	- 16
- zmiana stanu pozostałych aktywów krótkoterminowych wynikająca z bilansu	41	16

- zmiana stanu długoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 990	- 1 576
- zmiana stanu krótkoterminowych przychodów przyszłych okresów wynikająca z bilansu	- 570	- 91
- zmiana stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych wynikająca z bilansu	- 6 146	- 1 445
- korekta (przesunięcie) niezapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych	- 1 017	- 57
- korekta (przesunięcie) zapłacone zobowiązania dotyczące wydatków inwestycyjnych z 2025	168	290
Inne korekty – CF	**77**	**105**
- likwidacja majątku trwałego	58	105
- nieodpłatne przekazanie infrastruktury	19	0

Pozostałe znaczące zdarzenia i transakcje

W III kwartale 2026 roku nie wystąpiły inne niż opisane istotne zdarzenia lub transakcje wymagające ujawnienia w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Istotne zdarzenia i transakcje po dniu bilansowym mogące wpłynąć na przyszłe zobowiązania i wyniki finansowe Spółki.

Po dniu bilansowym nie nastąpiły istotne zdarzenia które mogłyby znacząco wpłynąć na wyniki finansowe Spółki.

.....
Grażyna Kozielec
Główny Księgowy

.....
Zenon Daniłowski
Prezes Zarządu

Rzeszów, dnia 27 listopada 2026 roku